



2018080145665

23/08/2018 12:07 Operador: DORTIZ
DIVISION CONTROL FINANCIERO VALORES
Nro. Inscrip: 184v

Santiago, 23 de agosto de 2018

Señor
Joaquín Cortez Huerta
Presidente
Comisión para el Mercado Financiero
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Comisión, adjuntamos las copias de comunicados que publicamos el día de ayer sobre: (1) los resultados de la Compañía al 30 de junio de 2018, y (2) pago dividendo en sus versiones en español e inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

Patricio de Solminihaq T.
Gerente General
SQM S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago (vía ebox)
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo

SQM
El Trovador 4285, Piso 10
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



Para Distribución Inmediata

SQM INFORMA RESULTADOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2018

Puntos destacados

- SQM informó utilidades⁽¹⁾ por US\$247,7 millones para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2018.
- Las ganancias por ADR totalizaron US\$0,94 para el primer semestre de 2018, superior a los US\$0,78 reportados en el primer semestre de 2017.
- Durante el primer semestre de 2018, los ingresos alcanzaron los US\$1.157,4 millones, un aumento de 13,0% comparado con los del primer semestre de 2017.
- SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el viernes 24 de agosto, a las 11:00pm en NY (12:00 pm en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-855-238-1018

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-542-4107

Webcast: <https://services.choruscall.com/links/sqm180524.html>

- SQM celebrará su Investor Day en la Bolsa de Nueva York el 5 de septiembre de 2018. Presentarán Patricio de Solminihac y Ricardo Ramos.

Santiago, Chile. 22 de agosto de 2018.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidades** por US\$247,7 millones (US\$0,94 por ADR) **para los seis meses que finalizaron el 30 de junio de 2018**, un aumento de 21,2% respecto a los US\$204,4 millones (US\$0,78 por ADR) reportados para los seis primeros meses de 2017. El **margen bruto** ⁽²⁾ alcanzó US\$417,1 millones (36,0% de los ingresos) para los seis meses que finalizaron el 30 de junio de 2018, superando los US\$357,8 millones (35,0% de los ingresos) registrados en igual período de 2017. Los **ingresos** totalizaron US\$1.157,4 millones para los seis meses de 2018, un aumento de 13,0% en comparación a los US\$1.023,9 millones reportados para el mismo período de 2017.

La Compañía también registró ingresos para el segundo trimestre de 2018, informando una utilidad neta de US\$133,9 millones (US\$0,51 por ADR) en comparación con los US\$101,2 millones (US\$0,38 por ADR) registrados durante el segundo trimestre de 2017. El margen bruto durante el segundo trimestre de 2018 alcanzó los US\$224,4 millones, superando los US\$179,9 millones registrados durante el segundo trimestre de 2017. Los ingresos alcanzaron los US\$638,7 millones, un aumento de aproximadamente 26,4% en comparación con el segundo trimestre de 2017, cuando los ingresos totalizaron US\$505,3 millones.

El Gerente General de SQM, Patricio de Solminihac, afirmó: "Nuestros resultados para el primer semestre del 2018 fueron positivos, liderados principalmente por el negocio del litio. Esperamos que nuestros volúmenes de ventas en la línea de negocio de litio sean casi un 50% más altos en el segundo semestre del año, en comparación con el primero, llevando nuestros volúmenes de ventas totales a más de 50k TM durante 2018. Los precios promedio en esta línea de negocios fueron un poco más altos durante el segundo trimestre, en comparación con el primer trimestre. En 2018, vemos un crecimiento de la demanda que supera el 20%; como se esperaba, un nuevo suministro ha estado ingresando al mercado, principalmente desde Australia. Considerando nuestros mayores volúmenes de ventas y la nueva oferta, los precios podrían ser ligeramente más bajos en la segunda mitad del año, pero significativamente más altos que los precios promedio informados el año pasado."

Patricio de Solminihac continuó: "Los sólidos resultados también fueron impulsados por el desempeño positivo en las líneas de negocio del yodo y la nutrición vegetal de especialidad, ya que ambas reportaron volúmenes récord de ventas durante el segundo trimestre, y ambas están en vías de alcanzar volúmenes récord de ventas para el año. Los

precios del yodo subieron y fueron más de un 25% más altos durante el segundo trimestre de este año, en comparación con el mismo período de 2017. Hemos terminado nuestra expansión en el terreno del yodo, alcanzando 14k TM y seguimos trabajando para alcanzar una capacidad de nitratos de 1,5 millones de TM. Actualmente tenemos una capacidad de 1,3 millones de TM de nitratos por año. En el mercado del cloruro de potasio, los volúmenes de ventas disminuyeron significativamente durante el primer semestre, tal como se anunció, y es el resultado de nuestro enfoque en aumentar los rendimientos del litio".

El gerente general continuó diciendo: "En los últimos meses, también hemos estado trabajando diligentemente en nuestros proyectos de expansión del litio. Recientemente terminamos la primera etapa de nuestra expansión de carbonato de litio en Chile, alcanzando una capacidad de 70k TM anuales en el Salar del Carmen. La nueva capacidad ya está puesta en marcha y estimamos estar produciendo a 70k TM anuales durante el cuarto trimestre del 2018. Nuestro próximo paso será trabajar hacia nuestra meta de 120k TM anuales, que se espera completar a fines de 2019. Junto con lo anterior, reafirmamos nuestro fuerte compromiso con el proyecto de Mt. Holland en Australia, un activo clave en nuestro portfolio de proyectos de litio. Es un depósito de roca muy grande y con gran potencial. Hemos asegurado terrenos clave para el desarrollo de la refinería, donde esperamos producir al menos 45k TM de hidróxido de litio al año. Recientemente anunciamos que estamos vendiendo nuestra participación en el proyecto Cauchari-Olaroz en Argentina. Se espera que la transacción se cierre durante el cuarto trimestre de este año."

Análisis de segmentos

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de la línea de negocio de NVE para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2018, totalizaron US\$412,4 millones, un aumento respecto a los US\$325,7 millones registrados durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2017.

Durante el segundo trimestre de 2018, los ingresos alcanzaron los US\$224,6 millones, superiores a los US\$187,9 millones de dólares reportados en el segundo trimestre de 2016.

Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:

		6M2018	6M2017	2018/2017	
Volúmenes Totales NVE	Mton	556,1	448,4	107,7	24%
Nitrato de sodio	Mton	14,2	15,1	-0,8	-6%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	374,3	291,2	83,0	29%
Mezclas de especialidad	Mton	95,9	79,5	16,4	21%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	71,7	62,6	9,1	15%
Ingresos NVE	MMUS\$	412,4	325,7	86,7	27%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

		2T2018	2T2017	2018/2017	
Volúmenes Totales NVE	Mton	309,6	262,4	47,2	18%
Nitrato de sodio	Mton	5,7	9,5	-3,8	-40%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	211,1	174,4	36,7	21%
Mezclas de especialidad	Mton	56,3	46,2	10,1	22%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	36,5	32,2	4,3	13%
Ingresos NVE	MMUS\$	224,6	187,9	36,7	20%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

Los ingresos del segundo trimestre en la línea de negocios de la nutrición vegetal de especialidad fueron más altos en comparación con el segundo trimestre de 2017, como resultado de los mayores volúmenes de ventas, los cuales aumentaron un 18,0% en comparación con el mismo período del año anterior. Este aumento refleja nuestra capacidad

para responder a la demanda del mercado cuando las condiciones del mercado lo exijan. En los últimos trimestres, uno de nuestros competidores no ha podido producir a plena capacidad y hemos podido satisfacer las necesidades adicionales del mercado.

Continuamos desarrollando nuestra presencia internacional en este mercado, y continuaremos haciéndolo en el futuro. Creemos que el mercado del nitrato de potasio crecerá cerca del 6% este año, y que el mercado del nitrato de potasio soluble en agua crecerá más del 10%.

El **margen bruto** del segmento⁽³⁾ de NVE representó aproximadamente un 20% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 30 de junio de 2018.

Yodo y sus derivados

Los ingresos de yodo y derivados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2018 fueron de US\$160,2 millones, experimentando un aumento del 24,2% respecto a los US\$129,1 millones generados en el mismo período de 2017.

Los ingresos del segundo trimestre de 2018 por yodo y derivados alcanzaron US\$85,5 millones, un aumento del 35,6% frente a los US\$63,0 millones registrados durante el segundo trimestre de 2017.

Volúmenes de venta e ingresos por Yodo y Derivados:

		6M2018	6M2017	2018/2017	
Yodo y Derivados	Mton	6,8	6,6	0,2	3%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	160,2	129,1	31,2	24%

		2T2018	2T2017	2018/2017	
Yodo y Derivados	Mton	3,6	3,2	0,4	11%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	85,5	63,0	22,5	36%

Los mayores ingresos correspondientes al yodo fueron el resultado de los precios más altos en el primer semestre de 2018, en comparación con el primer semestre de 2017. Los volúmenes de ventas alcanzaron las 3.600 TM durante el segundo trimestre, un récord para la Compañía. Creemos que los volúmenes de ventas llegarán, al menos, a las 13k TM este año. También queremos que nuestros clientes se aseguren de que tenemos la capacidad de satisfacer el crecimiento constante de la demanda en este mercado y que ya hemos alcanzado nuestra meta de capacidad de 14k TM.

Durante el segundo trimestre de este año, continuamos observando una tendencia al alza en la fijación de precios del yodo con el aumento de los precios promedio.

El **margen bruto** del segmento de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 13% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2018.

Litio y sus derivados

Los ingresos por ventas de litio y derivados totalizaron US\$348,2 millones durante los seis meses finalizados el 30 de junio de 2018, un aumento del 17,0% respecto a los US\$297,4 millones para 2017.

Los ingresos por litio y derivados durante el segundo trimestre de 2018 aumentaron un 21,8% en comparación con los del segundo trimestre de 2017. Los ingresos totales ascendieron a US\$183,9 millones durante el segundo trimestre de 2018, en comparación a los US\$151,0 millones en el segundo trimestre de 2017.

Volúmenes de venta e ingresos por Litio y Derivados:

		6M2018	6M2017	2018/2017	
Litio y Derivados	Mton	21,1	23,8	-2,7	-11%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	348,2	297,4	50,7	17%

		2T2018	2T2017	2018/2017	
Litio y Derivados	Mton	11,1	11,5	-0,4	-4%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	183,9	151,0	32,9	22%

El crecimiento de la demanda en el mercado del litio sigue siendo fuerte y esperamos que supere el 20% durante 2018, impulsado principalmente por el crecimiento en el mercado de baterías para vehículos eléctricos. Para fines de este año, creemos que más del 30% del litio vendido estará relacionado con el litio para baterías de vehículos eléctricos. Durante el primer semestre de este año, el suministro no mantuvo el mismo ritmo que la demanda y, por lo tanto, las condiciones del mercado se mantuvieron herméticas y los precios se mantuvieron altos. Durante el segundo semestre, esperamos que llegue nuevo suministro, principalmente de Australia, y esto podría tener un impacto en los precios en segundo semestre.

Recientemente completamos la primera etapa de nuestra expansión en Chile, alcanzando una capacidad de 70k TM anuales. Ahora comenzaremos nuestra segunda etapa, alcanzando 120k TM anuales para fines de 2019.

El 10 de abril de 2018 entró en vigencia la nueva estructura de pago de arrendamiento, como se describe en nuestro acuerdo conciliatorio con CORFO.

El **margen bruto** del segmento de litio y sus derivados representó aproximadamente un 57% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses que finalizaron el 30 de junio de 2018.

Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio para los seis meses terminados el 30 de junio de 2018 totalizaron US\$139,9 millones, una disminución del 25,6% respecto a los US\$188,0 millones informados para igual período de 2017.

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio aumentaron un 9,6% en el segundo trimestre de 2018, alcanzando los US\$87,6 millones, en comparación con US\$80,0 millones registrados durante el segundo trimestre de 2017.

Volúmenes de venta e ingresos por Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:

		6M2018	6M2017	2018/2017	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	453,1	676,3	-223,2	-33%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	139,9	188,0	-48,1	-26%

		2T2018	2T2017	2018/2017	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	290,1	281,1	9,0	3%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	87,6	80,0	7,7	10%

Durante la primera mitad del año, los ingresos en la línea de negocios del cloruro de potasio y el sulfato de potasio se vieron afectados por menores volúmenes de ventas durante los primeros tres meses de 2018. Si bien los volúmenes de ventas para el segundo trimestre fueron casi un 80% superiores que el primer trimestre, el segundo trimestre tendrá

los mayores volúmenes de ventas trimestrales de este año. Esto es resultado de nuestro enfoque en el Salar de Atacama para aumentar la producción de litio, disminuyendo así la producción de cloruro de potasio. Creemos que el volumen total de ventas de cloruro de potasio será inferior a 1 millón de TM durante 2018, y que podría ser menor en 2019.

Los precios promedio en esta línea de negocios disminuyeron un 5,7% durante el segundo trimestre de 2018, en comparación con el primer trimestre.

El **margen bruto** del segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 4% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2018.

Químicos Industriales

Los ingresos por ventas de químicos industriales para los seis meses finalizados el 30 de junio de 2018 alcanzaron US\$75,1 millones, un aumento del 13,2% respecto a los US\$66,4 millones registrados en igual período de 2017.

Los ingresos del segundo trimestre de 2018 totalizaron US\$45,7 millones, un aumento del 212,8% en comparación con los ingresos durante el segundo trimestre de 2017, que alcanzaron los US\$14,6 millones.

Volúmenes de venta e ingresos por químicos industriales:

		6M2018	6M2017	2018/2017	
Nitratos Industriales	Mton	92,6	84,0	8,6	10%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	75,1	66,4	8,8	13%

		2T2018	2T2017	2018/2017	
Nitratos Industriales	Mton	56,2	19,3	36,9	191%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	45,7	14,6	31,1	213%

Los ingresos en la línea de negocio de productos químicos industriales aumentaron como resultado de mayores volúmenes de ventas de sales solares. Durante el primer semestre de 2018, vendimos aproximadamente 48k TM de sales solares, con aproximadamente 30k TM contabilizadas en el segundo trimestre.

El **margen bruto** del segmento de químicos industriales representó aproximadamente un 5% del margen bruto consolidado de SQM para los seis meses terminados el 30 de junio de 2018.

Otros Fertilizantes *Commodity* y Otros Ingresos

Los ingresos por venta de otros fertilizantes *commodity* y de otros ingresos, alcanzaron US\$21,6 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2018, lo que indica un aumento comparado con los US\$17,3 millones del mismo período de 2017.

Información Financiera

Costo de Ventas

El costo de ventas, excluyendo la depreciación, alcanzó US\$625,4 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2018, un aumento de 14,7% respecto a los US\$545,3 millones informados para el mismo período de 2017.

Gastos Administrativos

Los gastos administrativos totalizaron US\$56,3 millones (4,9% de los ingresos) para los seis meses terminados el 30 de junio de 2018, comparados con los US\$46,1 millones (4,5% de los ingresos) reportados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2017.

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los seis meses terminados el 30 de junio de 2018 fueron de US\$17,7 millones, comparados con los US\$19,8 millones reportados para igual período de 2017.

Gastos por Impuesto a la Renta

Durante los tres meses terminados el 30 de junio de 2018, los gastos por impuesto a la renta alcanzaron US\$96,2 millones, representando una tasa impositiva efectiva de 28,0%, y se comparan con gastos por impuesto a la renta de US\$82,6 millones durante igual periodo de 2017. La tasa de impuesto corporativo en Chile fue de 27,0% durante 2018 y 25,5% durante 2017.

Otros

El EBITDA fue de aproximadamente US\$475,8 millones para los seis meses terminados el 30 de junio de 2018 (margen de EBITDA⁽⁴⁾ de 41,1%), comparado con los US\$432,5 millones registrados durante el mismo período de 2017 (margen de EBITDA de 42,2%).

Notas:

- 1) Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
- 2) El margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y excluyendo gastos administrativos.
- 3) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.
- 4) EBITDA = margen bruto – gastos administrativos + depreciación y amortización. Margen EBITDA = EBITDA/ingresos

Acerca de SQM

SQM es un operador minero integrado selectivamente en el procesamiento y comercialización de productos, abasteciendo en forma eficiente a industrias esenciales para el desarrollo humano (ej. alimentación, salud, tecnología). La cual se sustenta en 5 pilares fundamentales:

- asegurar la disponibilidad de recursos claves para sustentar los planes actuales y el crecimiento de mediano y largo plazo;
- consolidar una cultura de excelencia M1 a través de toda la organización, desde operaciones hasta áreas comerciales y de soporte;
- aumentar significativamente las ventas de nitrato en todas sus aplicaciones y asegurar consistencia con la estrategia comercial de yodo;
- maximizar los márgenes de cada una de las líneas de negocio mediante la aplicación de estrategias de pricing adecuadas; e
- implementar con éxito todos los proyectos de expansión de litio de la compañía, además de adquirir más activos de litio y potasio para generar un portfolio competitivo.

Estos pilares fundamentales son basados sobre los siguientes tres conceptos claves:

- potenciar una organización que sustente el desarrollo del plan estratégico de la compañía con foco en el desarrollo de capacidades críticas y en la aplicación de los valores corporativos de Excelencia, Integridad y Seguridad;
- desarrollar un proceso robusto de control y mitigación de riesgos para gestionar activamente el riesgo de los negocios; y
- dar un salto en nuestra gestión de stakeholders con foco en establecer mejores vínculos con la comunidad, reconstruir reputación y comunicar el aporte de SQM a Chile y el mundo.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.

Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 31 de jun 2018</i>	<i>Al 31 de dic 2017</i>
Activos corrientes totales	2.520,4	2.466,3
Efectivo y equivalente al efectivo	528,0	630,4
Otros activos financieros corriente	428,8	367,0
Cuentas por Cobrar (1)	516,0	506,0
Existencias	905,8	902,1
Otros	141,8	60,8
Activos no corrientes totales	1.781,0	1.830,0
Otros activos financieros no corrientes	34,9	62,9
Inversiones Empresas Relacionadas	114,2	126,4
Propiedad, planta y equipos	1.405,9	1.437,2
Otros activos no corrientes	226,0	203,5
Total Activos	4.301,4	4.296,2
Pasivos corrientes total	692,5	748,0
Otros pasivos financieros corrientes	155,6	220,3
Otros	537,0	527,7
Total pasivos no corrientes	1.469,1	1.300,7
Otros pasivos financieros no corrientes	1.221,9	1.031,5
Otros	247,2	269,2
Patrimonio antes de interés minoritario	2.088,5	2.187,8
Interés Minoritario	51,3	59,6
Total Patrimonio	2.139,8	2.247,5
Total Pasivos y Patrimonio	4.301,4	4.296,2
Liquidez (2)	3,6	3,3

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estado de Resultados				
<i>(en millones de US\$)</i>	Segundo trimestre		Acumulado al 30 de junio	
	2018	2017	2018	2017
Ingresos	638,7	505,3	1.157,4	1.023,9
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	224,6	187,9	412,4	325,7
Yodo y Derivados	85,5	63,0	160,2	129,1
Litio y Derivados	183,9	151,0	348,2	297,4
Químicos Industriales	45,7	14,6	75,1	66,4
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	87,6	80,0	139,9	188,0
Otros Ingresos	11,3	8,7	21,6	17,3
Costo de Ventas	(354,2)	(265,3)	(625,4)	(545,3)
Depreciación y amortización (2)	(60,1)	(60,1)	(115,0)	(120,8)
Margen Bruto	224,4	179,9	417,1	357,8
Gastos Administración	(31,1)	(23,9)	(56,3)	(46,1)
Costos Financieros	(15,6)	(12,9)	(28,4)	(25,5)
Ingresos Financieros	6,0	3,3	10,7	5,7
Diferencia de cambio	(0,1)	(6,4)	(0,6)	(4,7)
Otros	(1,0)	0,1	1,2	(0,7)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	182,5	140,2	343,7	286,5
Impuesto a la Renta	(48,9)	(39,3)	(96,2)	(82,6)
Resultado antes de interés minoritario	133,7	100,9	247,6	203,9
Interés minoritario	0,2	0,3	0,1	0,5
Resultado del ejercicio	133,9	101,2	247,7	204,4
Utilidad por acción (US\$)	0,51	0,38	0,94	0,78

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad



For Immediate Release
SQM REPORTS EARNINGS FOR THE SIX MONTHS ENDED JUNE 30, 2018

Highlights

- SQM reported net income⁽¹⁾ for the six months ended June 30, 2018 of US\$247.7 million.
- Earnings per ADR totaled US\$0.94 for the first half of 2018, higher than the US\$0.78 reported for the first half of 2017.
- Revenues for the first half of 2018 were US\$1,157.4 million, 13.0% higher than revenues for the first half of 2017.
- SQM will hold a conference call to discuss these results on Friday, August 24, at 11:00am ET (12:00pm Chile time).

Participant Dial-In (Toll Free): 1-855-238-1018

Participant International Dial-In: 1-412-542-4107

Webcast: <https://services.choruscall.com/links/sqm180831.html>

- SQM will hold an Investor Day at the New York Stock Exchange on September 5, 2018. Patricio de Solminihac and Ricardo Ramos will present.

Santiago, Chile. August 22, 2018.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) reported **earnings today for the six months ended June 30, 2018** of US\$247.7 million (US\$0.94 per ADR), an increase from US\$204.4 million (US\$0.78 per ADR), representing a 21.2% increase compared to the earnings reported for the six months ended June 30, 2017. **Gross profit⁽²⁾** reached US\$417.1 million (36.0% of revenues) for the six months ended June 30, 2018, higher than US\$357.8 million (35.0% of revenues) recorded for the six months ended June 30, 2017. **Revenues** totaled US\$1,157.4 million for the six months ended June 30, 2018, representing an increase of 13.0% compared to US\$1,023.9 million reported for the six months ended June 30, 2017.

The Company also announced earnings for the second quarter of 2018, **reporting net income** of US\$133.9 million (US\$0.51 per ADR) compared to US\$101.2 million (US\$0.38 per ADR) for the second quarter 2017. **Gross profit** for the second quarter 2018 reached US\$224.4 million; higher than the US\$179.9 million recorded for the second quarter 2017. **Revenues** totaled US\$638.7 million, an increase of approximately 26.4% compared to the second quarter 2017, when revenues amounted to US\$505.3 million.

SQM's Chief Executive Officer, Patricio de Solminihac, stated, "Our results for the first half of 2018 were positive, led primarily by the lithium business. We expect our sales volumes in the lithium business line to be almost 50% higher in the second half of the year, compared to the first half, bringing total sales volumes to over 50k MT during 2018. Average prices in this business line were slightly higher during the second quarter. We see demand growth in 2018 surpassing 20%; as expected, new supply has been entering the market, mostly from Australia. Considering our higher sales volumes and the new supply, prices could be slightly lower in the second half of the year but significantly higher than average prices reported last year."

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



Mr. de Solminihaç continued, "The strong results were also driven by positive performance in the specialty plant nutrition and iodine business lines, both reported record sales volumes during the second quarter, and both are on target to reach record sales volumes for the year. Iodine prices have risen, and were over 25% higher during the second quarter this year, when compared to the same period of 2017. We have finished our expansion in iodine reaching 14k MT and continue working towards a nitrates capacity of 1.5 million MT. Our current capacity is 1.3 million MT of nitrates per year. In the potassium chloride market, sales volumes were down significantly during the first half of the year as announced, and is a result of our focus on increasing lithium yields."

He went on to say, "Over the past several months, we have also been working diligently on our lithium expansion projects. We recently finished the first stage of our lithium carbonate expansion in Chile, reaching a capacity of 70k MT/year in the Salar del Carmen. The new capacity is already in operation and we expect to be producing at 70k MT/year during the fourth quarter of this year. Our next step will be to work towards our goal of 120k MT/year, which is expected to be completed by the end of 2019. Furthermore, we reaffirm our strong commitment to the Mt. Holland project in Australia; a key lithium asset for our portfolio. This is a very large rock deposit with significant exploration upside. We have secured a key industrial site for the future refinery where we expect to produce at least 45k MT of lithium hydroxide per year. We recently announced that we are selling our stake in the Cauchari-Olaroz project in Argentina. The transaction is expected to be closed during the fourth quarter of this year."

Segment Analysis

Specialty Plant Nutrition (SPN)

Revenues from our Specialty Plant Nutrition business line for the six months ended June 30, 2018 totaled US\$412.4 million, higher than the US\$325.7 million reported for the six months ended June 30, 2017.

Second quarter 2018 revenues reached US\$224.6 million, higher than the US\$187.9 million reported in the second quarter 2017.

Specialty Plant Nutrition Sales Volumes and Revenues:

		6M2018	6M2017	2018/2017	
Specialty Plant Nutrition Total Volumes	Th. MT	556.1	448.4	107.7	24%
Sodium Nitrate	Th. MT	14.2	15.1	-0.8	-6%
Potassium Nitrate and Sodium Potassium Nitrate	Th. MT	374.3	291.2	83.0	29%
Specialty Blends	Th. MT	95.9	79.5	16.4	21%
Other specialty plant nutrients (*)	Th. MT	71.7	62.6	9.1	15%
Specialty Plant Nutrition Revenues	MUS\$	412.4	325.7	86.7	27%

*Includes trading of other specialty fertilizers.

		2Q2018	2Q2017	2018/2017	
Specialty Plant Nutrition Total Volumes	Th. MT	309.6	262.4	47.2	18%
Sodium Nitrate	Th. MT	5.7	9.5	-3.8	-40%
Potassium Nitrate and Sodium Potassium Nitrate	Th. MT	211.1	174.4	36.7	21%
Specialty Blends	Th. MT	56.3	46.2	10.1	22%
Other specialty plant nutrients (*)	Th. MT	36.5	32.2	4.3	13%
Specialty Plant Nutrition Revenues	MUS\$	224.6	187.9	36.7	20%

*Includes trading of other specialty fertilizers.

Second quarter revenues in the specialty plant nutrition business line were higher when compared to the second quarter 2017, as a result of higher sales volumes; sales volumes increased 18.0% when compared to the same period last year. This increase reflects our ability to respond to market demand when required by market conditions. Over the past several quarters, one of our competitors has been unable to produce at full capacity, and we have been able to supply the additional needs to the market.

We continue to develop our international presence in this market, and will continue to do so in the future. We believe the potassium nitrate market will grow close to 6% this year, with the water-soluble potassium nitrate market growing over 10%.

SPN **gross profit**⁽³⁾ accounted for approximately 20% of SQM's consolidated gross profit for the six months ended June 30, 2018.

Iodine and Derivatives

Revenues from sales of iodine and derivatives during the six months ended June 30, 2018 totaled US\$160.2 million, an increase of 24.2% compared to US\$129.1 million reported for the six months ended June 30, 2017.

Iodine and derivatives revenues for the second quarter 2018 amounted to US\$85.5 million, an increase of 35.6% compared to US\$63.0 million recorded during the second quarter 2017.

Iodine and Derivative Sales Volumes and Revenues:

		6M2018	6M2017	2018/2017	
Iodine and Derivatives	Th. MT	6.8	6.6	0.2	3%
Iodine and Derivatives Revenues	MUS\$	160.2	129.1	31.2	24%

		2Q2018	2Q2017	2018/2017	
Iodine and Derivatives	Th. MT	3.6	3.2	0.4	11%
Iodine and Derivatives Revenues	MUS\$	85.5	63.0	22.5	36%

Higher iodine revenues were the result of higher prices and higher sales volumes during the first half 2018 compared to the first half 2017. Sales volumes reached 3,600 MT during the second quarter, a record for the Company. We believe that sales volumes this year will reach at least 13k MT. We also want our clients to rest assure that we have the capacity to meet the steady demand growth in this market, and have already met our capacity target of 14k MT.

During the second quarter of this year, we continued to see an upward trend in iodine pricing with average prices rising.

Gross profit for the Iodine and Derivatives segment accounted for approximately 13% of SQM's consolidated gross profit for the six months ended June 30, 2018.

Lithium and Derivatives

Revenues from lithium and derivatives business line totaled US\$348.2 million during the six months ended June 30, 2018, an increase of 17.0% compared to US\$297.4 million recorded for the six months ended June 30, 2016.

Revenues for lithium and derivatives during the second quarter 2018 increased 21.8% compared to the second quarter 2017. Total revenues amounted to US\$183.9 million during the second quarter of 2018, compared to US\$151.0 million in the second quarter of 2017.

Lithium and Derivatives Sales Volumes and Revenues:

		6M2018	6M2017	2018/2017	
Lithium and Derivatives	Th. MT	21.1	23.8	-2.7	-11%
Lithium and Derivatives Revenues	MUS\$	348.2	297.4	50.7	17%

		2Q2018	2Q2017	2018/2017	
Lithium and Derivatives	Th. MT	11.1	11.5	-0.4	-4%
Lithium and Derivatives Revenues	MUS\$	183.9	151.0	32.9	22%

Demand growth in the lithium market continues to be strong, and we expect it to surpass 20% during 2018, mainly driven by the growth in the battery market for electric vehicles. By the end of this year, we believe that over 30% of the lithium sold will be related to lithium for batteries for electric vehicles. During the first half of this year, supply did not keep the same pace with demand, and therefore market conditions remained tight and prices remained high. During the second half, we expect new supply to come online, mostly from Australia, and this could have an impact on the pricing in the second half of the year.

Recently, we completed the first stage of our expansion in Chile, reaching a capacity of 70k MT/year. We will now begin our second stage, reaching 120k MT/year by the end of 2019.

On April 10, 2018, the new lease payment structure as described in our conciliation agreement with CORFO became effective.

Gross profit for the Lithium and Derivatives segment accounted for approximately 57% of SQM's consolidated gross profit for the six months ended June 30, 2018.

Potassium: Potassium Chloride & Potassium Sulfate (MOP & SOP)

Potassium chloride and potassium sulfate revenues for the six months ended June 30, 2018 totaled US\$139.9 million, a 25.6% decrease compared to the six months ended June 30, 2017, when revenues amounted to US\$188.0 million.

Potassium chloride and potassium sulfate revenues increased 9.6% in the second quarter of 2018, reaching US\$87.6 million, compared to US\$80.0 million for the second quarter of 2017.

Potassium Chloride & Potassium Sulfate Sales Volumes and Revenues:

		6M2018	6M2017	2018/2017	
Potassium Chloride and Potassium Sulfate	Th. MT	453.1	676.3	-223.2	-33%
Potassium Chloride and Potassium Sulfate Revenues	MUS\$	139.9	188.0	-48.1	-26%

		2Q2018	2Q2017	2018/2017	
Potassium Chloride and Potassium Sulfate	Th. MT	290.1	281.1	9.0	3%
Potassium Chloride and Potassium Sulfate Revenues	MUS\$	87.6	80.0	7.7	10%

Revenues in the potassium chloride and potassium sulfate business line during the first half of the year were impacted by lower sales volumes during the first three months of 2018. While sales volumes for the second quarter were close to 80% higher than the first quarter, the second quarter will have the strongest quarterly sales volumes reported this year. This is a result of our focus on efforts in the Salar de Atacama to increase lithium production, thus decreasing the

production of potassium chloride. We believe that total potassium chloride sales volumes will be under 1 million MT during 2018, and could be lower in 2019.

Average prices in this business line decreased 5.7% during the second quarter 2018 when compared to the first quarter this year.

Gross profit for potassium chloride and potassium sulfate accounted for approximately 4% of SQM's consolidated gross profit for the six months ended June 30, 2018.

Industrial Chemicals

Industrial chemicals revenues for the six months ended June 30, 2018 reached US\$75.1 million, 13.2% higher than US\$66.4 million recorded for the six months ended June 30, 2017.

Revenues for the second quarter of 2018 totaled US\$45.7 million, an increase of 212.8% compared to the revenue figures for second quarter of 2017 of US\$14.6 million.

Industrial Chemicals Sales Volumes and Revenues:

		6M2018	6M2017	2018/2017	
Industrial Nitrates	Th. MT	92.6	84.0	8.6	10%
Industrial Chemicals Revenues	MUS\$	75.1	66.4	8.8	13%

		2Q2018	2Q2017	2018/2017	
Industrial Nitrates	Th. MT	56.2	19.3	36.9	191%
Industrial Chemicals Revenues	MUS\$	45.7	14.6	31.1	213%

Revenues in the industrial chemicals business line increased as a result of higher sales volumes of solar salts. During the first half of 2018, we sold approximately 48k MT of solar salts, with about 30k MT being accounted for in the second quarter.

Gross profit for the Industrial Chemicals segment accounted for approximately 5% of SQM's consolidated gross profit for the six months ended June 30, 2018.

Other Commodity Fertilizers & Other Income

Revenues from sales of other commodity fertilizers and other income reached US\$21.6 million in the six months ended June 30, 2018, higher than the US\$17.3 million for the six months ended June 30, 2017.

Financial Information

Cost of Goods Sold

Cost of goods sold, excluding depreciation, amounted to US\$625.4 million for the six months ended June 30, 2018, an increase of 14.7% compared to US\$545.3 million for the same period in 2017.

Administrative Expenses

Administrative expenses totaled US\$56.3 million (4.9% of revenues) for the six months ended June 30, 2018, compared to US\$46.1 million (4.5% of revenues) recorded during the six months ended June 30, 2017.

Net Financial Expenses

Net financial expenses for the six months ended June 30, 2018 were US\$ 17.7 million, compared to US\$19.8 million recorded for the six months ended June 30, 2017.

Income Tax Expense

Income tax expense reached US\$96.2 million for the six months ended June 30, 2018, representing an effective tax rate of 28.0%, compared to an income tax expense of US\$82.6 million during the six months ended June 30, 2017. The Chilean corporate tax rate was 27.0% during the 2018 period and 25.5% during the 2017 period.

Other

The EBITDA was approximately US\$475,8 million for the six months ended June 30, 2018, representing EBITDA margin⁽⁴⁾ of 41.1%. EBITDA for the six months ended June 30, 2017 was approximately US\$432,5 million, representing EBITDA margin of 42.2%.

Notes:

- 1) Net income refers to the comprehensive income attributable to controlling interests.
- 2) Gross profit corresponds to consolidated revenues less total costs, including depreciation and amortization and excluding administrative expenses.
- 3) A significant portion of SQM's costs of goods sold are costs related to common productive processes (mining, crushing, leaching, etc.) which are distributed among the different final products. To estimate gross profit by business line in both periods covered by this report, the Company employed similar criteria on the allocation of common costs to the different business areas. This gross profit distribution should be used only as a general and approximated reference of the margins by business line.
- 4) $EBITDA = \text{gross profit} - \text{administrative expenses} + \text{depreciation and amortization}$. $EBITDA \text{ margin} = EBITDA / \text{revenues}$.

About SQM

SQM's business strategy is to be a global company, with people committed to excellence, dedicated to the extraction of minerals and selectively integrated in the production and sale of products for the industries essential for human development (e.g. food, health, technology). This strategy was built on the following five principles:

- ensure availability of key resources required to support current goals and medium and long-term growth of the business;
- consolidate a culture of lean operations (M1 excellence) through the entire organization, including operations, sales and support areas;
- significantly increase nitrate sales in all its applications and ensure consistency with iodine commercial strategy;
- maximize the margins of each business line through appropriate pricing strategy;
- successfully develop and implement all lithium expansion projects of the Company, acquire more lithium and potassium assets to generate a competitive portfolio.

These principles are based on the following key concepts:

- strengthen the organizational structure to support the development of the Company's strategic plan, focusing on the development of critical capabilities and the application of the corporate values of Excellence, Integrity and Safety;
- develop a robust risk control and mitigation process to actively manage business risk;
- improve our stakeholder management to establish links with the community and communicate to Chile and worldwide our contribution to industries essential for human development.

For further information, contact:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

For media inquiries, contact:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Northern Region)

Cautionary Note Regarding Forward-Looking Statements

This news release contains "forward-looking statements" within the meaning of the safe harbor provisions of the U.S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Forward-looking statements can be identified by words such as: "anticipate," "plan," "believe," "estimate," "expect," "strategy," "should," "will" and similar references to future periods. Examples of forward-looking statements include, among others, statements we make concerning the Company's business outlook, future economic performance, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth.

Forward-looking statements are neither historical facts nor assurances of future performance. Instead, they are estimates that reflect the best judgment of SQM management based on currently available information. Because forward-looking statements relate to the future, they involve a number of risks, uncertainties and other factors that are outside of our control and could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Therefore, you should not rely on any of these forward-looking statements. Readers are referred to the documents filed by SQM with the United States Securities and Exchange Commission, specifically the most recent annual report on Form 20-F, which identifies important risk factors that could cause actual results to differ from those contained in the forward-looking statements. All forward-looking statements are based on information available to SQM on the date hereof and SQM assumes no obligation to update such statements, whether as a result of new information, future developments or otherwise.

Balance Sheet

<i>(US\$ Millions)</i>	<i>As of Jun. 30, 2018</i>	<i>As of Dec. 31, 2017</i>
Total Current Assets	2,520.4	2,466.3
Cash and cash equivalents	528.0	630.4
Other current financial assets	428.8	367.0
Accounts receivable (1)	516.0	506.0
Inventory	905.8	902.1
Others	141.8	60.8
Total Non-current Assets	1,781.0	1,830.0
Other non-current financial assets	34.9	62.9
Investments in related companies	114.2	126.4
Property, plant and equipment	1,405.9	1,437.2
Other Non-current Assets	226.0	203.5
Total Assets	4,301.4	4,296.2
Total Current Liabilities	692.5	748.0
Short-term debt	155.6	220.3
Others	537.0	527.7
Total Long-Term Liabilities	1,469.1	1,300.7
Long-term debt	1,221.9	1,031.5
Others	247.2	269.2
Shareholders' Equity before Minority Interest	2,088.5	2,187.8
Minority Interest	51.3	59.6
Total Shareholders' Equity	2,139.8	2,247.5
Total Liabilities & Shareholders' Equity	4,301.4	4,296.2
Liquidity (2)	3.6	3.3

(1) Accounts receivable + accounts receivable from related companies

(2) Current assets / current liabilities

Income Statement				
<i>(US\$ Millions)</i>	<i>For the 2nd quarter</i>		<i>For the six months ended Jun. 30,</i>	
	2018	2017	2018	2017
Revenues	638.7	505.3	1,157.4	1,023.9
Specialty Plant Nutrition (1)	224.6	187.9	412.4	325.7
Iodine and Iodine Derivatives	85.5	63.0	160.2	129.1
Lithium and Lithium Derivatives	183.9	151.0	348.2	297.4
Industrial Chemicals	45.7	14.6	75.1	66.4
Potassium Chloride & Potassium Sulfate	87.6	80.0	139.9	188.0
Other Income	11.3	8.7	21.6	17.3
Cost of Goods Sold	(354.2)	(265.3)	(625.4)	(545.3)
Depreciation and Amortization	(60.1)	(60.1)	(115.0)	(120.8)
Gross Profit	224.4	179.9	417.1	357.8
Administrative Expenses	(31.1)	(23.9)	(56.3)	(46.1)
Financial Expenses	(15.6)	(12.9)	(28.4)	(25.5)
Financial Income	6.0	3.3	10.7	5.7
Exchange Difference	(0.1)	(6.4)	(0.6)	(4.7)
Other	(1.0)	0.1	1.2	(0.7)
Income Before Taxes	182.5	140.2	343.7	286.5
Income Tax	(48.9)	(39.3)	(96.2)	(82.6)
Net Income before minority interest	133.7	100.9	247.6	203.9
Minority Interest	0.2	0.3	0.1	0.5
Net Income	133.9	101.2	247.7	204.4
Net Income per Share (US\$)	0.51	0.38	0.94	0.78

(1) Includes other specialty fertilizers



SQM TO PAY INTERIM DIVIDEND

Santiago, Chile, August 22, 2018 – Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-A, SQM-B, the “Company”), announced in accordance with Articles 9 and 10 of Chilean Market Securities Law and in the form of essential fact (*hecho esencial*) that today the Board of Directors unanimously approved the following:

To pay an interim dividend equal to US\$0.50864 per share, to be charged against 2018 retained earnings. This amount shall be paid in the equivalent in Chilean pesos according to the value of the "Observed Dollar" or "US Dollar" that appears published in the Official Gazette on August 31, 2018.

This shall be paid to the corresponding shareholders, in person or through their duly authorized representatives, starting at 9:00am on September 12, 2018 to shareholders who are registered on the shareholders' registry of the Company five business days prior to September 12, 2018.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



About SQM

SQM's business strategy is to be a global company, with people committed to excellence, dedicated to the extraction of minerals and selectively integrated in the production and sale of products for the industries essential for human development (e.g. food, health, technology). This strategy was built on the following five principles:

- ensure availability of key resources required to support current goals and medium and long-term growth of the business;
- consolidate a culture of lean operations (M1 excellence) through the entire organization, including operations, sales and support areas;
- significantly increase nitrate sales in all its applications and ensure consistency with iodine commercial strategy;
- maximize the margins of each business line through appropriate pricing strategy;
- successfully develop and implement all lithium expansion projects of the Company, acquire more lithium and potassium assets to generate a competitive portfolio.

These principles are based on the following key concepts:

- strengthen the organizational structure to supports the development of the Company's strategic plan, focusing on the development of critical capabilities and the application of the corporate values of Excellence, Integrity and Safety;
- develop a robust risk control and mitigation process to actively manage business risk;
- improve our stakeholder management to establish links with the community and communicate to Chile and worldwide our contribution to industries essential for human development.

For further information, contact:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

For media inquiries, contact:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Northern Region)

Cautionary Note Regarding Forward-Looking Statements

This news release contains "forward-looking statements" within the meaning of the safe harbor provisions of the U.S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Forward-looking statements can be identified by words such as: "anticipate," "plan," "believe," "estimate," "expect," "strategy," "should," "will" and similar references to future periods. Examples of forward-looking statements include, among others, statements we make concerning the Company's business outlook, future economic performance, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth.

Forward-looking statements are neither historical facts nor assurances of future performance. Instead, they are estimates that reflect the best judgment of SQM management based on currently available information. Because forward-looking statements relate to the future, they involve a number of risks, uncertainties and other factors that are outside of our control and could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Therefore, you should not rely on any of these forward-looking statements. Readers are referred to the documents filed by SQM with the United States Securities and Exchange Commission, specifically the most recent annual report on Form 20-F, which identifies important risk factors that could cause actual results to differ from those contained in the forward-looking statements. All forward-looking statements are based on information available to SQM on the date hereof and SQM assumes no obligation to update such statements, whether as a result of new information, future developments or otherwise.



María Elena, 22 de agosto de 2018

Señor
Joaquín Cortez Huerta
Presidente
Comisión para el Mercado Financiero
Av. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

VIA SEIL

Ref.: INFORMA HECHO ESENCIAL

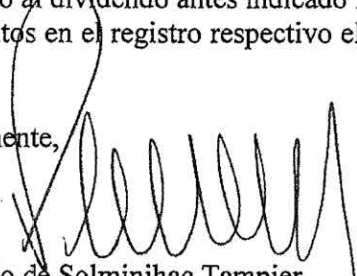
De mi consideración:

De acuerdo a lo establecido en el artículo 9 y en el inciso segundo del artículo 10 de la Ley de Mercado de Valores, a lo dispuesto en la Norma de Carácter General N° 30 de la Comisión para el Mercado Financiero, y estando debidamente facultado, informo en carácter de hecho esencial de Sociedad Química y Minera de Chile S.A., inscrita en el Registro de Valores con el número 184 (la "Sociedad"), lo siguiente:

Pagar un dividendo provisorio equivalente a US\$ 0,50864 por acción, con cargo a las utilidades del ejercicio 2018 de la Sociedad. Dicha cantidad se pagará en su equivalente en pesos moneda nacional de acuerdo con el valor del Dólar Observado que aparezca publicado en el Diario Oficial del 31 de agosto de 2018.

El pago de este dividendo se efectuará en favor de los accionistas, en forma personal o a través de sus representantes debidamente autorizados, a partir de las 9:00 horas del día 12 de septiembre de 2018. Tendrán derecho al dividendo antes indicado los señores accionistas de la Sociedad que se encuentren inscritos en el registro respectivo el quinto día hábil anterior a la fecha del reparto.

Sin otro particular, le saluda atentamente,



Patricio de Solminihac Tampier
Gerente General
Sociedad Química y Minera de Chile S.A.

c.c.: Bolsa de Comercio de Santiago
Bolsa Electrónica de Chile
Bolsa de Valores de Valparaíso
New York Stock Exchange
Securities and Exchange Commission
The Bank of New York Mellon
Depósito Central de Valores S.A.

SQM
Los Militares 4290, piso 6
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425-2485
Fax: (56 2) 2425-2493
www.sqm.com

