



2018110196187

26/11/2018 12:21 Operador: DORTIZ
DIVISION CONTROL FINANCIERO VALORES
Nro. Inscrip: 184v

Santiago, 26 de noviembre de 2018

Señor
Joaquín Cortez Huerta
Presidente
Comisión para el Mercado Financiero
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Comisión, adjuntamos una copia del comunicado que publicamos el día 23 de noviembre de 2018 sobre una conferencia telefónica de los resultados de la Compañía al 30 de septiembre de 2018, en sus versiones en español e inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.


Gerardo Illanes
Vicepresidente Finanzas Corporativas
SQM S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago (vía ebox)
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo

SQM
El Trovador 4285, Piso 10
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com





CONFERENCIA TELEFONICA SOBRE LOS RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE

Santiago de Chile, 23 de noviembre de 2018 – La Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) realizó ayer una conferencia telefónica para discutir los resultados del tercer trimestre de 2018, que fueron publicados el miércoles 21 de noviembre de 2018. Como parte de la conferencia telefónica, la gerencia ejecutiva trató los siguientes temas:

Publicamos nuestros resultados para el tercer trimestre; nuestra utilidad neta alcanzó los US\$ 83,5 millones. Esta es una disminución en comparación con el mismo período del año anterior y, como se anticipó, se debió principalmente a menores volúmenes de ventas de litio provenientes de los problemas de producción y logística en Chile.

Como se mencionó en el comunicado publicado, la primera etapa de nuestra importante expansión de litio nos permite aumentar la capacidad de litio en Chile en casi un 50%. Este proyecto fue planeado con un corto periodo de tiempo y una inversión de capital muy baja. La puesta en marcha de la revisión y expansión de la planta de carbonato de litio ha enfrentado dificultades. Esto llevó a una caída en la producción e impactó nuestros volúmenes de ventas en el tercer trimestre. Continuamos trabajando diligentemente y avanzamos hacia una solución para estos problemas de producción. Resolveremos estos problemas y alcanzaremos la capacidad nominal de 70.000 TM/año en el corto plazo. Creemos que los volúmenes de ventas en el cuarto trimestre serán significativamente más altos que en el tercer trimestre, pero menores de lo que se esperaba originalmente, lo que nos permite alcanzar aproximadamente las 45.000 TM este año. La expansión del hidróxido de litio se está incrementando sin problemas, según lo planeado. En el tercer trimestre, el costo del litio fue afectado por pagos de renta de arrendamiento más altos a CORFO, la distribución de los costos fijos en menores volúmenes de ventas y un ligero aumento en los costos de producción.

Los mercados en los que participamos siguen siendo fuertes. Reiteramos que, en 2018, la demanda en el mercado del litio supera las expectativas y creemos que superará el crecimiento del 25% este año. Junto con esta mayor demanda, varios proyectos de litio han sufrido retrasos en los últimos meses. Estos dos factores han contribuido a los precios estables en el tercer trimestre, en comparación con el trimestre anterior de este año. En el mercado del yodo, los precios aumentaron a casi US\$ 25/kg en el tercer trimestre, lo que superó las expectativas, y estamos en vías de informar volúmenes récord de ventas para el año. Finalmente, en el mercado del nitrato de potasio, creemos que el crecimiento del mercado superará el 6% este año; esto se reflejó en nuestros sólidos volúmenes de ventas, reportados durante los primeros nueve meses del año. Los mayores volúmenes de ventas de nitrato de potasio, que utiliza cloruro de potasio como materia prima, combinado con un enfoque en la producción de litio en el Salar de Atacama, tendrán un impacto en los volúmenes de venta de cloruro de potasio en el corto plazo, que podría ser de alrededor de 200-300 mil TM.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



Acerca de SQM

SQM es un operador minero integrado selectivamente en el procesamiento y comercialización de productos, abasteciendo en forma eficiente a industrias esenciales para el desarrollo humano (ej. alimentación, salud, tecnología). La cual se sustenta en 5 pilares fundamentales:

- asegurar la disponibilidad de recursos claves para sustentar los planes actuales y el crecimiento de mediano y largo plazo;
- consolidar una cultura de excelencia MI a través de toda la organización, desde operaciones hasta áreas comerciales y de soporte;
- aumentar significativamente las ventas de nitrato en todas sus aplicaciones y asegurar consistencia con la estrategia comercial de yodo;
- maximizar los márgenes de cada una de las líneas de negocio mediante la aplicación de estrategias de pricing adecuadas; e
- implementar con éxito todos los proyectos de expansión de litio de la compañía, además de adquirir más activos de litio y potasio para generar un portfolio competitivo.

Estos pilares fundamentales son basados sobre los siguientes tres conceptos claves:

- potenciar una organización que sustente el desarrollo del plan estratégico de la compañía con foco en el desarrollo de capacidades críticas y en la aplicación de los valores corporativos de Excelencia, Integridad y Seguridad;
- desarrollar un proceso robusto de control y mitigación de riesgos para gestionar activamente el riesgo de los negocios; y
- dar un salto en nuestra gestión de stakeholders con foco en establecer mejores vínculos con la comunidad, reconstruir reputación y comunicar el aporte de SQM a Chile y el mundo.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.



Third Quarter Earnings Conference Call

Santiago, Chile, November 23, 2018 –Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) held a conference call to discuss the third quarter 2018 results, which were published on November 21, 2018. The following items were discussed by executive management as part of the conference call:

We posted our results for the third quarter; our net income reached US\$83.5 million. This is a decrease compared to the same period last year, and as anticipated, was mainly due to lower lithium sales volumes from production and logistics issues in Chile.

As mentioned in the press release published last night, the first stage of our major lithium expansion is allowing us to increase lithium capacity in Chile by almost 50%. This project was planned with a quick time frame and a very low capex. The ramp-up of the overhaul and expansion of the lithium carbonate plant has confronted difficulties. This has led to production short falls, and impacted our sales volumes in the third quarter. We continue to work diligently and are advancing towards a solution for these production issues. We will solve these problems, and we will reach the 70,000 MT/year name plate capacity in the near term. We believe fourth quarter sales volumes will be significantly higher than the third quarter, but less than originally expected, letting us reach approximately 45,000 MT this year. The lithium hydroxide expansion is ramping up as planned without issues. Lithium costs in the third quarter were impacted by higher rent payments to CORFO, fixed costs being distributed over less sales volumes and a slight increase in the production costs.

The markets in which we participate remain strong. We reiterate that 2018 lithium market demand is exceeding expectations, and believe it will surpass 25% growth this year. Along with this stronger demand, various lithium projects have seen delays in recent months. These two factors have contributed to flat prices in the third quarter when compared to the previous quarter of this year. In the iodine market, prices increased to almost US\$25/kg in the third quarter, exceeding expectations, and we are on track to report record sales volumes for the year. Finally, in the potassium nitrate market, we believe market growth will surpass 6% this year, this was reflected in our strong sales volumes reported for the first nine months of the year. Higher sales volumes in potassium nitrate, which uses potassium chloride as a raw material, combined with a focus on lithium production in the Salar de Atacama will impact potassium chloride sales volumes in the short term, which could be around 200-300k MT.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



About SQM

SQM's business strategy is to be a global company, with people committed to excellence, dedicated to the extraction of minerals and selectively integrated in the production and sale of products for the industries essential for human development (e.g. food, health, technology). This strategy was built on the following five principles:

- ensure availability of key resources required to support current goals and medium and long-term growth of the business;
- consolidate a culture of lean operations (M1 excellence) through the entire organization, including operations, sales and support areas;
- significantly increase nitrate sales in all its applications and ensure consistency with iodine commercial strategy;
- maximize the margins of each business line through appropriate pricing strategy;
- successfully develop and implement all lithium expansion projects of the Company, acquire more lithium and potassium assets to generate a competitive portfolio.

These principles are based on the following key concepts:

- strengthen the organizational structure to supports the development of the Company's strategic plan, focusing on the development of critical capabilities and the application of the corporate values of Excellence, Integrity and Safety;
- develop a robust risk control and mitigation process to actively manage business risk;
- improve our stakeholder management to establish links with the community and communicate to Chile and worldwide our contribution to industries essential for human development.

For further information, contact:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sgm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sgm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sgm.com

For media inquiries, contact:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sgm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sgm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sgm.com (Northern Region)

Cautionary Note Regarding Forward-Looking Statements

This news release contains "forward-looking statements" within the meaning of the safe harbor provisions of the U.S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Forward-looking statements can be identified by words such as: "anticipate," "plan," "believe," "estimate," "expect," "strategy," "should," "will" and similar references to future periods. Examples of forward-looking statements include, among others, statements we make concerning the Company's business outlook, future economic performance, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth.

Forward-looking statements are neither historical facts nor assurances of future performance. Instead, they are estimates that reflect the best judgment of SQM management based on currently available information. Because forward-looking statements relate to the future, they involve a number of risks, uncertainties and other factors that are outside of our control and could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Therefore, you should not rely on any of these forward-looking statements. Readers are referred to the documents filed by SQM with the United States Securities and Exchange Commission, specifically the most recent annual report on Form 20-F, which identifies important risk factors that could cause actual results to differ from those contained in the forward-looking statements. All forward-looking statements are based on information available to SQM on the date hereof and SQM assumes no obligation to update such statements, whether as a result of new information, future developments or otherwise.