



Santiago, 24 de septiembre de 2010

Geopark Holdings Limited
Inscrito en el Registro de Valores Extranjeros bajo N° 045

Señor
Fernando Coloma
Superintendente de Valores y Seguros
Av. Libertador Bernardo O'Higgins N° 1449, piso 1
PRESENTE

REF.: Adjunta información relevante que se publicó el día de hoy en la AIM del Mercado Bursátil de Londres.

Señor Superintendente:

En virtud de lo establecido en la Norma de Carácter General N°217 sección II, por medio de la presente, adjunto información considerada como relevante para la empresa, que ha sido entregada el día de hoy en la Alternative Investment Market, mercado secundario de la London Stock Exchange, en donde mediante un comunicado de prensa se informan los resultados del período de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2010.

La información adjunta consiste en un comunicado de prensa de cuatro páginas en idioma Inglés, y de la respectiva traducción del mismo al idioma Español, el que también está contenida en cuatro páginas. Con respecto a la traducción del comunicado al idioma Español, declaro bajo juramento que la información contenida en este documento es una traducción fiel a su original en inglés que contiene la información que ha sido entregada en la Alternative Investment Market.

Sin otro particular, saluda atentamente a Usted,


Andrés Aylwin Chiorrini
pp.GEOPARK HOLDINGS LIMITED



Embargoed for release at 7:00 a.m.

24 September 2010

GEOPARK HOLDINGS LIMITED

INTERIM RESULTS FOR THE SIX MONTHS ENDED 30 JUNE 2010

GeoPark Holdings Limited ("GeoPark" or the "Company"), the Latin American oil and gas exploration and production company with producing properties in Chile and Argentina (AIM: GPK), is pleased to announce today its interim results for the six months ended 30 June 2010.

FIRST HALF 2010 PERFORMANCE

Continued Operational Growth

- **Oil and Gas Production Increase:** Total oil and gas production in the period increased by **8%** to an average of 6,872 barrels of oil equivalent per day (boepd) (1H 2009: 6,389 boepd). Oil production in the period increased by **94%** to an average of 1,966 barrels of oil per day (bopd) (1H 2009: 1,016 bopd) – thereby adding balance to the oil to gas production stream.
- **Consistent Drilling Success:** To date in 2010, GeoPark has drilled and/or completed 13 new wells in a program balanced between exploration, appraisal and development, with 8 oil wells and 5 gas wells. Of 10 wells tested to date, 8 wells have been put into production and 2 wells are awaiting further operations. Three additional drilled wells will be tested during 4Q 2010.
- **Oil and Gas Reserve Increase:** Based on an internal assessment by GeoPark's technical team, the Company's 2P (proved and probable) oil and gas reserves have increased during the first nine months of the year to approximately 55 mmbbl. This figure represents an increase of approximately **40%** in 2P oil and gas reserves (after deducting production during the period) compared to the most recent independent valuation carried out by DeGolyer & MacNaughton in its 31 July 2009 report.

Continued Financial Growth

- **Revenue Increase:** Revenues from oil and gas production sales increased in the period by **120%** to US\$39.6 Million (1H 2009: US\$18.0 Million) as a result of increased production and oil and gas selling prices being 92% and 58% higher respectively during the period compared to the first half of 2009.
- **Net Income Increase:** Stable operating costs coupled with higher oil and gas and prices enabled the Company to record a net income gain, after taxes, of **US\$9.7 Million** in the period (1H 2009: net loss of US\$5.0 Million).
- **Cash Flow Increase:** The Company recorded a **142%** increase in Cash Flow from Operations to US\$23.7 Million during period (1H 2009: US\$9.8 Million).

- **Investment Activity Increase:** Exploration, development, production and infrastructure investments increased by **170%** to US\$34.3 Million during the period (1H 2009: US\$12.7 Million).

Continued Strategic Developments

- **New Project Partnership:** In March 2010, LG International ("LGI"), the Korean conglomerate, and GeoPark entered into a new strategic partnership jointly to acquire and develop upstream oil and gas projects throughout Latin America. The objective of the LGI-GeoPark partnership is to build a risk-balanced portfolio of upstream opportunities across Latin America – initially targeting upstream projects in the US\$100-500 Million range size. GeoPark is the manager of the partnership and will be the operator of any acquired projects. GeoPark also has the right to earn additional equity interests in each project, over and above its initial working interest, in accordance with a formula based upon the financial performance of each acquired project.
- **New Blocks Structure:** In February 2010, the Tranquilo and Otway blocks consortia partners submitted a request to the Minister of Energy in Chile to restructure the working interest ownership in each block. The objective of the restructuring was to create stronger consortia with similar long term commitments in the region, as well as to provide synergistic operational benefits. The new ownership of the Otway and Tranquilo blocks shall be the same and will consist of partners Pluspetrol Chile S.A. (25%), Wintershall Chile Limitada (25%), the IFC (12.5%), Methanex Chile S.A. (12.5%) and GeoPark (25%). GeoPark is the operator of both blocks. Operations on the Tranquilo and Otway blocks (which cover an area of approximately 12,640 sq km) were initiated during the first half of 2010 with 2D and 3D seismic surveys.
- **Strengthened Organization:** During the first half of 2010, GeoPark continued to invest in its long term oil and gas finding, drilling and production capabilities – as well as the addition of new team members to assist with the Company's new acquisition efforts. Mr. Carlos Portela, petroleum engineer, has joined the Company as Managing Director and Dr. Carlos Gulisano, geologist, was elected to the Board of Directors. Mr. Carlos Portela is a recognized oil and gas executive from Colombia with a demonstrated track record of success during his 30+ years of experience in the industry – which included operations and senior executive positions with BP in Colombia, Alaska and Trinidad. His success in leading large multi-disciplinary teams will assist GeoPark as it continues to grow and encounter new opportunities.

2010 OUTLOOK

- **Production:** The Company is expecting 2010 oil and gas production to increase by **15-20%** from 2009 levels (rather than the 25% previously forecasted) due to facility construction delays and lower rates in some wells. Crude oil production is forecasted to increase by approximately 50% from 2009 levels. Current oil and gas production is approximately 7,400 boepd and, following new facility construction and the testing and drilling of new wells in 4Q 2010, the Company is expecting a year-end production rate exceeding 8,500 boepd.
- **Investment Plan:** GeoPark is projecting to invest approximately US\$55-60 Million into its assets in Chile and Argentina during 2010, funded primarily by operating cashflow.
- **Priorities:** GeoPark's priorities during the second half of 2010 will be to increase cash flow from existing assets by new development and exploration efforts, coupled with improving operating and investment efficiency, and to acquire a new upstream oil and gas project.

- **Work Program Focus:** GeoPark's capital investment program in the second half of 2010 is designed to:

1. Increase oil and gas production and reserves: Drill an additional 3 new wells during 4Q 2010 (from a total for 2010 of 14-16 wells) to develop existing firelds and explore for new fields; optimize reservoir performance; increase inventory of drilling opportunities; and construct additional production facilities to accommodate new well discoveries and production.
2. Increase cash flow and improve project economics and performance: Continue trend of reducing costs and increasing efficiency in production operations and administrative management; continue to increase efficiency of capital expenditures (drilling and facilities) by technological and design improvements; continue to strengthen core competences (i.e. the ability to economically find and produce oil and gas); and expand SPEED (GeoPark's integrated safety, shareholder, employee, environmental and community development program).
3. Manage risk: Prioritize projects with a short cycle time to production; continue to balance production profile between oil and gas; spread work program exposure between production, development and exploration projects; expand sources of capital for future acquisitions; strengthen management and technical team; expand country footprint; and farm-out higher risk / non-core areas.
4. Grow and expand portfolio: In accordance with its partnership with LGI, jointly acquire new projects in Latin America – targeting projects with proven reserves and production and with development and exploration upside.

Commenting, James F. Park, Chief Executive Officer, said: "As evidenced by our positive results during the first half of 2010, GeoPark has continued steadily to improve, during each six month period since going public in 2006, in the key oil and gas industry fundamentals of production, reserves, revenues and EBITDA. Our Chile business now allows us to continue to reinvest cashflow to achieve its ultimate value and to help support new projects. As we continue to invest in our team, capabilities and properties and to undertake new operations, fundings and strategic initiatives, we look forward to accelerating the growth of our business in the coming years – both organically by our success in finding new oil and gas reserves on our current large land position and through the acquisition of new under-performing projects which we can convert into value-adding assets. The impact of our business in Chile was recently demonstrated when GeoPark was honoured by the President of Chile, Sebastian Piñera, who traveled to the Fell Block in southern Chile to visit our operations and facilities in August 2010. Our support in Chile – from the political and business establishments and from the local communities where we work – has been consistently strong and encourages us to continue to build and invest in Chile."

In accordance with the AIM Rules, the information in this report has been reviewed and signed off by Mr. Carlos Portela, who is a petroleum engineer with 30 years of oil and gas experience and the Managing Director of GeoPark.

GeoPark can be visited online at www.geo-park.com

For further information please contact:

GeoPark Holdings Limited
James F. Park (Buenos Aires)
Nick Clayton (London)

+54 11 4312 9400
+44 (0)20 7734 9922

Oriel Securities Limited – Nominated Advisor and Joint Broker
Michael Shaw (London)
Neil Langford (London)

+44 (0)20 7710 7600

Macquarie Capital (Europe) – Joint Broker
Paul Connolly (London)
Ben Colegrave (London)

+44 (0)20 7355 5873



Para su publicación a las 7:00 a.m.

24 de septiembre de 2010

GEOPARK HOLDINGS LIMITED

RESULTADOS DEL PERÍODO DE SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE JUNIO DE 2010

GeoPark Holdings Limited ("GeoPark" o la "Sociedad"), empresa latinoamericana de exploración y producción de petróleo y gas con yacimientos productivos en Chile y Argentina (AIM: GPK), se complace en anunciar hoy sus resultados correspondientes al período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2010.

GESTIÓN CORRESPONDIENTE AL PRIMER SEMESTRE DE 2010

Crecimiento Operativo Continuo

- **Aumento de la producción de Petróleo y Gas:** La producción total de petróleo y gas aumentó un **8%** a 6,872 barriles de petróleo equivalentes por día (bped) durante el período (1S 2009: 6,389 bped). La producción de petróleo creció un **94%** a un promedio de 1,966 barriles de petróleo por día (bpd) durante el período (1S 2009: 1,016 bpd) – agregando así equilibrio a la producción de petróleo y gas.
- **Continuo éxito en perforación:** Hasta la fecha, en 2010, GeoPark ha perforado y/o completado 13 nuevos pozos en un programa equilibrado entre pozos exploratorios, de avanzada y de desarrollo con 8 pozos de petróleo y 5 pozos de gas. De los 10 pozos testeados hasta la fecha, 8 pozos han sido puestos en producción y 2 pozos están esperando operaciones adicionales. Adicionalmente, tres pozos que ya han sido perforados serán testeados durante el 4to trimestre de 2010.
- **Aumento de las Reservas de Petróleo y Gas:** En base a una evaluación interna realizada por el equipo técnico de GeoPark, las reservas 2P (probadas y probables) de petróleo y gas han aumentado durante los primeros nueve meses del año a aproximadamente 55 mmbep. Esta cifra representa un aumento de alrededor del **40%** en las reservas 2P de petróleo y gas (luego de deducir la producción durante el período) en comparación con la valuación independiente más reciente efectuada por DeGolyer & MacNaughton en su informe del 31 de julio de 2009.

Crecimiento financiero continuo

- **Aumento de los ingresos netos:** Los ingresos netos por ventas de la producción de petróleo y gas aumentaron un **120%** a US\$39.6 millones durante el período (1S 2009: US\$ 18.0 millones) como resultado de un incremento en la producción y en los precios de petróleo y gas del 92% y 58% respectivamente durante este período comparado con el primer semestre del 2009.

- **Aumento del resultado neto:** La estabilidad de los costos operativos y el aumento en los precios de petróleo y gas permitieron a la Sociedad registrar un ingreso neto después de impuestos de **US\$9.7 millones** en el período (1S 2009: pérdida neta de US\$5.0 millones)
- **Aumento del flujo de fondos:** La Sociedad registró un aumento del **142%** en los flujos de fondos provenientes de las operaciones a US\$23.7 millones durante el período (1S 2009: US\$9.8 millones).
- **Aumento de la actividad de inversión:** Las inversiones en exploración, desarrollo, producción e infraestructura aumentaron un **170%** a US\$34.3 millones durante el período (1S 2009: US\$12.7 millones).

Crecimiento y desarrollo estratégico continuo

- **Nueva alianza estratégica:** En marzo de 2010, LG International ("LGI"), el conglomerado coreano, y GeoPark celebraron una nueva alianza estratégica para adquirir y desarrollar conjuntamente proyectos de exploración y producción "*upstream*" de petróleo y gas en América Latina. El objetivo de esta alianza es crear una cartera de oportunidades de exploración y producción con riesgos equilibrados en toda América Latina –concentrándose inicialmente en proyectos de upstream del orden de los US\$100-500 millones. GeoPark es el administrador de la sociedad estratégica y será el Operador de cualquier proyecto que se adquiera. GeoPark también tiene derecho a obtener participaciones accionarias adicionales en cada proyecto, por encima de su porcentaje de participación inicial, de acuerdo con una fórmula basada en los resultados financieros de cada proyecto adquirido.
- **Nueva estructura de los Bloques:** En febrero de 2010, los socios de los consorcios de los bloques Tranquilo y Otway presentaron una solicitud al Ministro de Energía de Chile para reestructurar la titularidad de los porcentajes de participación en cada bloque. El objetivo de la reestructuración fue crear un consorcio más fuerte integrado por socios con similares objetivos de largo plazo respecto a esta región, así como también brindar beneficios operativos sinérgicos. Los nuevos titulares de los bloques Otway y Tranquilo serán los mismos y estarán integrados por los socios Pluspetrol Chile S.A. (25%), Wintershall Chile Limitada (25%), la CFI (12.5%), Methanex Chile S.A. (12.5%) y GeoPark (25%). GeoPark es el Operador de ambos bloques. Las operaciones en los bloques Tranquilo y Otway (que abarcan un área de aproximadamente 12,640 km²) se iniciaron durante el primer semestre de 2010 con registraciones sísmicas 2D y 3D.
- **Fortalecimiento de la organización:** Durante el primer semestre de 2010, GeoPark continuó invirtiendo en sus capacidades de largo plazo para el hallazgo, perforación y producción de petróleo y gas – así como también en la incorporación de nuevos miembros a su equipo para colaborar con las nuevas iniciativas de adquisición de la Sociedad. El Sr. Carlos Portela, ingeniero especializado en hidrocarburos, ha ingresado en la Sociedad como Gerente General y el Dr. Carlos Gulisano, geólogo, fue elegido como miembro del Directorio. El Sr. Carlos Portela es un reconocido ejecutivo de petróleo y gas de Colombia con probada trayectoria de éxito durante sus más de 30 años de experiencia en la industria – que incluyó cargos de dirección operativa y de alta gerencia en BP en Colombia, Alaska y Trinidad. Su éxito en liderar grandes equipos multi-disciplinarios de primera línea asistirá a GeoPark mientras continúe creciendo y enfrentando nuevas oportunidades.

PERSPECTIVAS PARA 2010

- **Producción:** La Sociedad está esperando que la producción total del 2010 de petróleo y gas aumente en un 15-20% respecto de los niveles del 2009 (en vez del 25% pronosticado originalmente debido a atrasos en la construcción de ciertas facilidades y

menores tasas de producción de ciertos pozos). Se pronostica que la producción de petróleo aumente aproximadamente un 50% respecto de los niveles del 2009. La producción de petróleo y gas actual es de aproximadamente 7,400 bped y en base a la construcción de nuevas facilidades y los testeos y perforaciones de nuevos pozos en el 4to trimestre del 2010, la Sociedad espera que la producción al fin del año exceda los 8,500 bped.

- **Plan de Inversiones y Resultados:** GeoPark proyecta invertir aproximadamente entre 50 y 60 millones de dólares en sus activos situados en Chile y Argentina durante 2010, financiado principalmente por el flujo de fondos generado por las operaciones.
- **Prioridades:** Las prioridades de GeoPark durante el segundo semestre de 2010 serán incrementar el flujo de fondos provenientes de los activos existentes a través de nuevas iniciativas de desarrollo y exploración, junto con una mejora de la eficiencia operativa y de inversión, y adquirir un nuevo proyecto de upstream de petróleo y gas.
- **Enfoque del Programa de Trabajo:** El programa de inversiones de capital de GeoPark en el segundo semestre de 2010 está diseñado para:
 1. Aumentar la producción y las reservas de petróleo y gas: Perforar 3 nuevos pozos adicionales durante el 4to trimestre de 2010 (de un total de 14-16 pozos para el 2010) para explorar nuevos yacimientos y desarrollar los ya existentes; optimizar el rendimiento de los reservorios; ampliar el inventario de oportunidades de perforación; y construir instalaciones de producción adicionales para dar apoyo a nuevos descubrimientos y su producción.
 2. Aumentar el flujo de efectivo y mejorar los indicadores económicos de los proyectos y su rendimiento: Seguir con la tendencia de reducción de costos e incrementar la eficiencia de las operaciones de producción y gestión administrativa; seguir reduciendo los costos de las inversiones de capital (perforación y facilidades) mediante mejoras tecnológicas y de diseño; continuar fortaleciendo las competencias clave (es decir, la capacidad de hallar y producir petróleo y gas en forma rentable); y expandir el programa SPEED (el programa de GeoPark que integra seguridad, accionistas, empleados, medio ambiente y desarrollo de la comunidad de GeoPark).
 3. Administrar el riesgo: Priorizar los proyectos con un ciclo corto hasta la puesta en producción; continuar equilibrando el perfil de producción entre petróleo y gas; diversificar la exposición del programa de trabajo entre proyectos de producción, desarrollo y exploración; expandir fuentes de recursos financieros para nuevas adquisiciones; fortalecer el equipo gerencial y técnico; expandir la huella en el país; y desinvertir en las áreas de mayor riesgo o que no son de interés clave.
 4. Aumentar y expandir la cartera en oportunidades: A raíz de la alianza con LGI, adquirir en forma conjunta nuevos proyectos en América Latina, centrados en los proyectos con producción y reservas probadas y con upside de desarrollo y exploración.

Comentando, James F. Park, el Presidente Ejecutivo, dijo: “Como evidencian nuestros resultados positivos durante el primer semestre del 2010, GeoPark ha seguido mejorando de manera sostenida durante cada período de seis meses desde que comenzó a cotizar en la bolsa a comienzos de 2006, en los indicadores claves para la industria de petróleo y gas como producción, reservas, ingresos y EBITDA. Nuestro negocio en Chile nos permite ahora seguir reinvertiendo el flujo de fondos para lograr su fin último y ayudar a respaldar nuevos proyectos. A medida que continuemos invirtiendo en nuestro equipo, capacidades y propiedades y emprendiendo nuevas operaciones, financiamientos e iniciativas estratégicas, esperamos acelerar el crecimiento de nuestra empresa en los años venideros – tanto de manera orgánica mediante nuestro éxito en el hallazgo de nuevas reservas de petróleo y

gas en nuestra vasta extensión de tierra, como a través de la adquisición de nuevos proyectos con bajo rendimiento los cuales podemos convertir en activos que agregan valor. El impacto de nuestros negocios en Chile fue demostrado recientemente cuando GeoPark fue honrado por el Presidente de Chile, Sebastián Piñera, quien viajó al Bloque Fell, en el sur de Chile, para visitar las operaciones e instalaciones en agosto de 2010. Nuestro apoyo en Chile, desde la clase política y empresarial y de las comunidades locales en las que trabajamos, ha sido consistentemente fuerte y nos anima a seguir construyendo e invirtiendo en Chile”.

De acuerdo con las Normas AIM, la información contenida en este informe ha sido revisada por el Sr. Carlos Portela, ingeniero especializado en hidrocarburos con 30 años de experiencia en petróleo y gas, y Gerente General de GeoPark.

Para visitas online a GEOPARK, dirigirse a www.geo-park.com

Para mayor información sírvase comunicarse con:

GeoPark Holdings	
James F. Park (Buenos Aires)	+54 11 4312 9400
Nick Clayton (Londres)	+44 (0)20 7734 9922
Oriel Securities – Asesor Designado y Agente Conjunto	
Michael Shaw (Londres)	+44 (0)20 7710 7600
Neil Langford (Londres)	
Macquarie Capital (Europa) – Agente Conjunto	
Paul Connolly (Londres)	+44 (0)20 7355 5873
Ben Colegrave (Londres)	