

Santiago, 08 de octubre de 2012

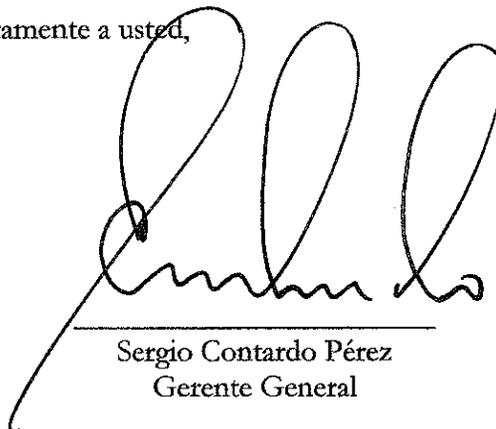
Señor
Fernando Coloma
Superintendente
Superintendencia de Valores y Seguros
PRESENTE

Referencia: Acompaña Presentación a los inversionistas, acerca de la Línea de Bonos emitida por Tanner Servicios Financieros S.A. inscrita bajo el N° 709 del Registro de Valores de ésta Superintendencia.

Estimado señor Superintendente:

Por medio de la presente y de conformidad a lo dispuesto por la Ley N° 18.045 de Mercado de Valores y la Norma de Carácter General N° 30 de 1989, modificada por la Norma de Carácter General N° 242, impartidas por la Superintendencia de Valores y Seguros, hacemos llegar a Usted una copia de la presentación a los inversionistas que entregará Tanner Servicios Financieros S.A. a posibles inversionistas, en el marco de la emisión de la Línea de Bonos inscrita en el Registro de Valores de esa Superintendencia con fecha 7 de marzo de 2012 bajo el número 709.

Sin otro particular, saluda atentamente a usted,



Sergio Contardo Pérez
Gerente General

8 de octubre de 2012

Estimado(a) Inversionista,

Por medio de la presente, comunicamos a Ud. que **Tanner Servicios Financieros S.A.** ("Tanner" o la "Compañía") tiene la intención de realizar una colocación de bonos corporativos en el mercado local dentro de las próximas semanas. Esta emisión de bonos estará dirigida al público en general y será colocada por BBVA Corredores de Bolsa Limitada.

Para entregarle mayor información de la Compañía, lo invitamos a un desayuno informativo con la administración superior de Tanner y su Asesor Financiero BBVA Asesorías Financieras el día viernes 12 de octubre a las 8.45 hrs. en el Club El Golf 50, ubicado en Av. El Golf 50, Las Condes.

Le agradecemos confirmar su asistencia y/o la asistencia de la(s) persona(s) representante(s) de su empresa al teléfono 679 2049.

Si tiene cualquier duda o consulta adicional, por favor no dude en contactarnos a través de:

BBVA

Mario Duque 679 2751
mduque@bbva.cl

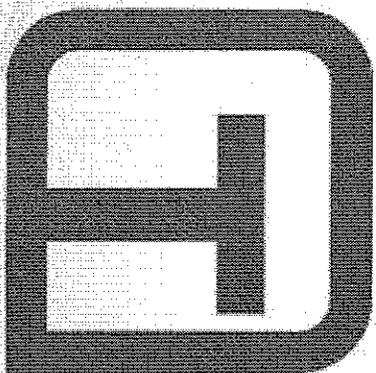
Gonzalo Martinez 679 2774
gmartinezb@bbva.cl

Josefina Valdés 663 8287
jvaldesa@bbva.cl

Sin otro particular y, esperando que esta emisión sea de su interés, le saluda atentamente,

BBVA

LA SUPERINTENDENCIA DE VALORES Y SEGUROS NO SE PRONUNCIA SOBRE LA CALIDAD DE LOS VALORES OFRECIDOS COMO INVERSIÓN. LA INFORMACIÓN CONTENIDA EN ESTE DOCUMENTO ES DE RESPONSABILIDAD EXCLUSIVA DEL EMISOR Y DEL O LOS INTERMEDIARIOS QUE HAN PARTICIPADO EN SU ELABORACIÓN. EL INVERSIONISTA DEBERÁ EVALUAR LA CONVENIENCIA DE LA ADQUISICIÓN DE ESTOS VALORES, TENIENDO PRESENTE QUE ÉL O LOS ÚNICOS RESPONSABLES DEL PAGO DE LOS DOCUMENTOS SON EL EMISOR Y QUIÉNES RESULTEN OBLIGADOS A ELLO



Tanner Servicios Financieros
Update Comercial y Financiero

Octubre 2012

Industria de Servicios Financieros

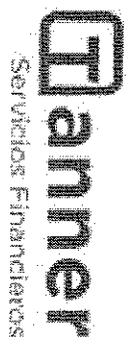
Tanner Servicios Financieros

Antecedentes Financieros

Consideraciones de Inversión

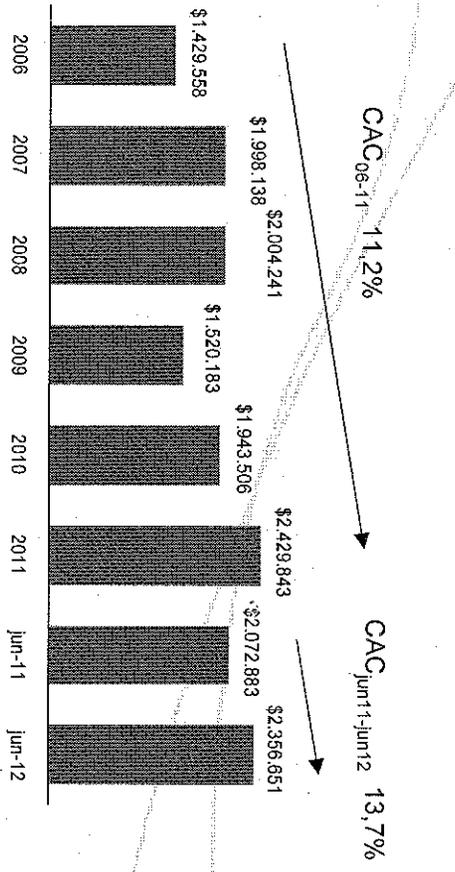
Objetivo de la emisión

Industria con Sostenido Crecimiento

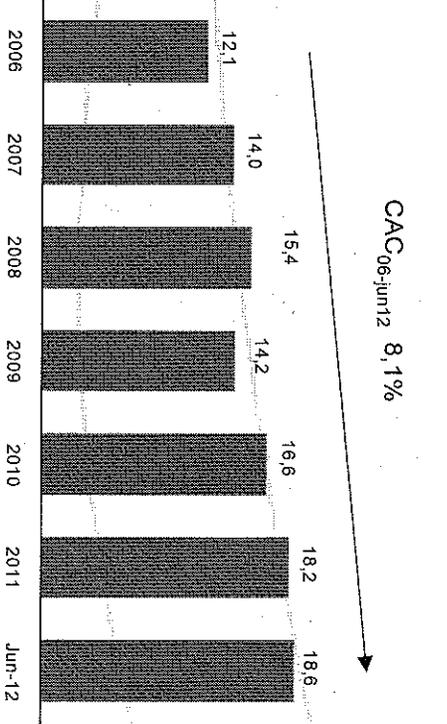


- (A) Industria de Factoring: Niveles de colocaciones crecientes y crecimiento estable en la base de clientes
 - Las colocaciones netas de la industria de factoring han mostrado un sostenido crecimiento en el tiempo
 - El stock de colocaciones netas de la industria a junio de 2012 fue de aprox. \$2.356.651 millones lo que representa un alza de un 13,7% respecto a junio 2011
 - Para el período 2006 – 2011 el crecimiento anual compuesto (CAC) fue de 11,2%
 - La industria del factoring ha experimentado una importante expansión en términos de número de clientes totales, llegando a más de 18.634 a junio 2012, lo que representa un CAC de 8,1% desde el año 2006

Evolución de Colocaciones Netas ACHF
(\$ mm)



Número de Clientes ACHF
(miles de clientes)



Fuente: ACHF. 2011: cifras preliminares.

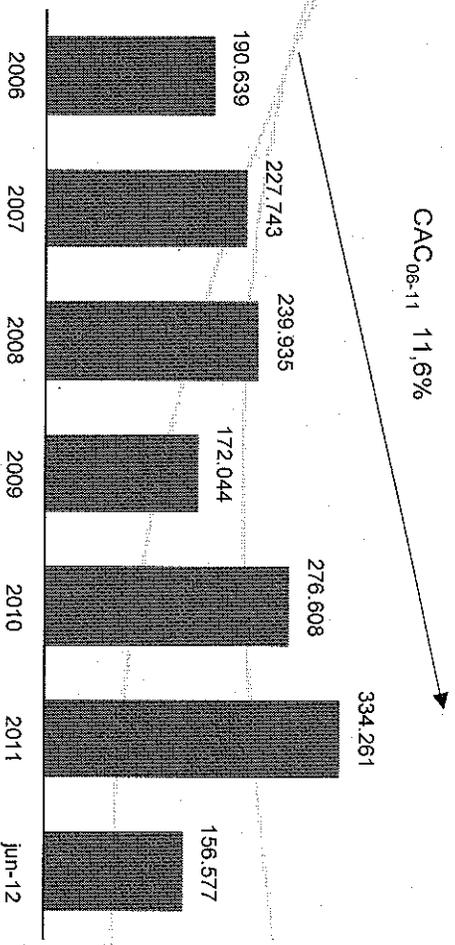
Industria con Sostenido Crecimiento (cont.)



(B) Industria Automotriz: Crecimiento de 11,6% anualizado en las ventas de nuevos vehículos

- El sector automotriz mostró un fuerte crecimiento en 2011, en particular, en el segmento de vehículos comerciales livianos (24% del total de las ventas del mercado automotor)
- Se registraron ventas por 334.261 vehículos livianos cero kilometro y 736.587 vehículos livianos usados vendidos en el año, lo que implica un crecimiento de 21% respecto de 2010
- Actualmente en Chile, 72% de los automóviles nuevos vendidos tienen algún tipo de financiamiento, ya sea bancario o de firmas especializadas
- La tasa de renovación del parque automotor llegó a 11,2% en 2011, la más alta registrada desde 1995

Ventas de Vehículos Nuevos (unidades por año)



Fuente: Cámara Nacional de Comercio Automotriz de Chile (CAVEM).

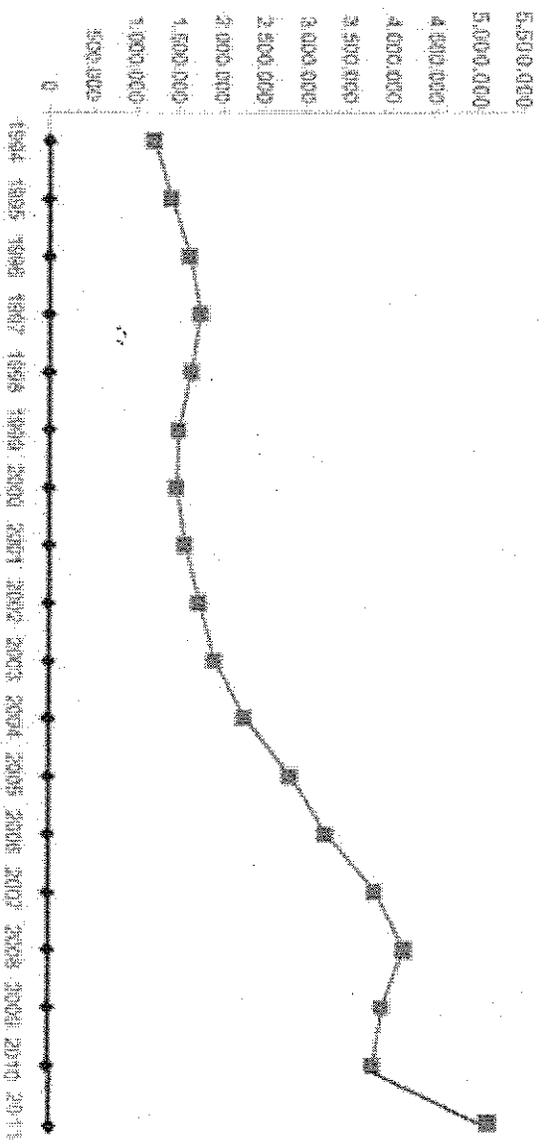
Industria con Sostenido Crecimiento (cont.)



(C) Industria del Leasing:

- El leasing también ha mostrado un sostenido crecimiento histórico en los últimos años, consolidándose como la mejor alternativa de financiamiento de inversión para las empresas privadas como para empresas públicas e institucionales
- Este crecimiento se vio afectado en los años 2009 y 2010, como resultado de la crisis económica internacional, dado que generó una fuerte contracción en la inversión

Evolución de Stock de Colocaciones
(\$mm)



Fuente: ACHIL

Industria de Servicios Financieros

Tanner Servicios Financieros

Antecedentes Financieros

Consideraciones de Inversión

Objetivo de la emisión

Cerca de 20 Años de Experiencia en la Industria



1993-1996

- **1993:** Tanner Servicios Financieros S.A. es constituida por los accionistas controladores del entonces Banco BHF, los grupos Saïd y Massu, con el nombre de Bifactoring, nombre que en 1998 fue cambiado a Factorline S.A. y posteriormente en 2011 al actual Tanner Servicios Financieros S.A.

- **1994:** Participación de Tanner Servicios Financieros S.A. en la fundación de la ACEFF, con el objetivo de dar mayor institucionalidad y fomentar el desarrollo de la industria



- **1996:** Tanner Servicios Financieros S.A. es miembro de Factors Chain International, la asociación de empresas de factoring más grande del mundo



2000-2005

- **2000:** Fundación de su empresa filial Servicios Factorline S.A., hoy Tanner Leasing S.A.

- **2002:** Se inscribe Tanner Servicios Financieros S.A. en la SVS. En octubre se inscribe la primera línea de efectos de comercio, por un monto de \$7.000 mm



SUPERINTENDENCIA
VALORES Y SEGUROS

- **2004:** Se crea la División de Crédito Automotriz



- **2005:** Se inscribe en la SVS la primera corredora de Bolsa de Productos, Factorline Corredora de Bolsa de Productos S.A., hoy Tanner Corredora de Bolsa de Productos S.A.

2006-2011

- **2007:** En marzo, se aprueba un aumento de capital por \$ 15.841 mm. En septiembre se suscribe y paga. IFC Ingres a como accionista de un 17,6% de Factorline

Colocación bonos serie A por \$ 20.000 mm

- **2008:** Se da inicio a la división de Leasing de la Compañía

- **2009:** Colocación de bonos Series B y C por un total de \$40.000 mm

2010: Aumenta clasificación de riesgo: A y N1 por Fitch y Humphreys

Se colocaron las series de bonos E y F por \$30.000 mm. Se realiza aumento de capital por \$10.000 millones; acciones suscritas y pagadas en Noviembre.

En diciembre, adquisición del 50% de Tanner Corredores de Bolsa en conjunto con su accionista principal

- **2011:** Aumento de capital por \$10.000 millones; acciones suscritas y pagadas en Octubre. Se colocaron las series de bonos G por \$15.000 mm y serie I por UF 1.6 mm.

Se crea Tanner Corredora de Seguros Ltda.

En Diciembre se cambia el nombre a Tanner Servicios Financieros

Cerca de 20 Años de Experiencia en la Industria



2012

- 2012: Aumento de participación del Grupo Massu (70,61%)

Aumento de capital aprobado por \$50.000 millones (a suscribir y pagar \$20.000 millones en octubre 2012)

Cambio administración Corredora de Bolsa

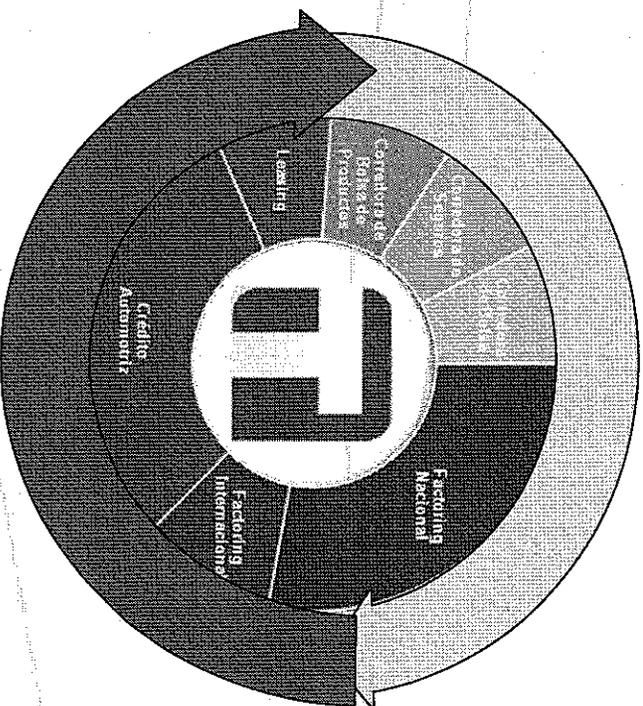
Se mantiene política de dividendos en 30%

Clasificación de riesgo:

Fitch: A/F1 perspectivas estables

Humphreys: A/N1 perspectivas positivas

- Tanner Servicios Financieros ha desarrollado su modelo de negocio apuntando a entregar a sus clientes una oferta múltiple e integrada de productos y servicios de financiamiento
- La diversificación del portfolio de negocios iniciada en años recientes con la visión de constituirse en una empresa de servicios financieros integral, ha contribuido exitosamente a distribuir la exposición a distintos segmentos de clientes, disminuyendo el riesgo y contribuyendo al crecimiento sostenido de las utilidades
- Esto le ha permitido diversificar sus fuentes de ingresos, donde en los últimos años el financiamiento automatriz y cartera de leasing han adquirido mayor importancia balanceando el mix de productos
- Continuando con esta estrategia, Tanner ingresó a la propiedad de Gestora Tanner SpA en 2010 con el objeto de participar en el negocio de Corretaje de Bolsa Y Finanzas Corporativas, incorporando a la Corredora de Bolsa Tanner, empresa con 88 años de experiencia en el mercado de Corredoras de Bolsa.
- Posteriormente en marzo 2011 se crea una nueva empresa dedicada al corretaje de seguros principalmente para atender a los cerca de 40.000 clientes activos de la Compañía.



Sostenido Crecimiento en las Colocaciones



Crecimiento anualizado por sobre el 37% en colocaciones netas

- Las colocaciones netas de Tanner Servicios Financieros han crecido al 37,2% desde el año 2008

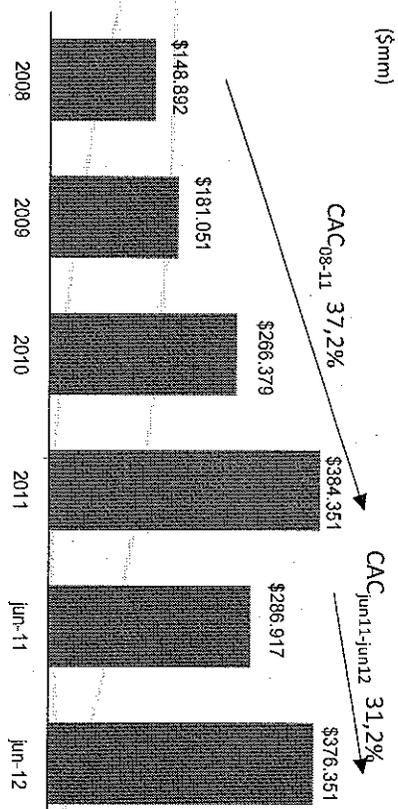
- A diciembre de 2011 las colocaciones alcanzaron los \$384.351 mm con un volumen bruto de operaciones de \$1.152.579 mm

- Tanner Servicios Financieros cuenta con 4 líneas principales de negocios. Históricamente el factoring ha constituido la línea de negocio más importante. En junio 2012 registró 42,6% de las colocaciones, seguido por crédito automotriz con 42,1% de las colocaciones

- Tanto factoring internacional como leasing han adoptado un mayor protagonismo en colocaciones aumentando a 10,0% y a 12,6% respectivamente a junio 2012

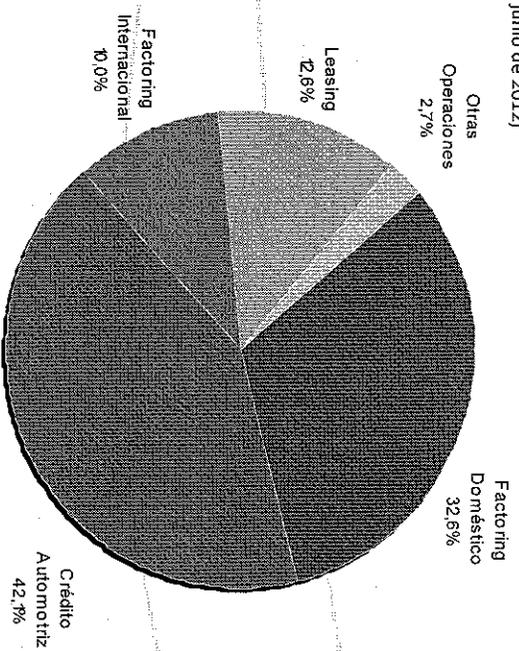
- Adicionalmente la Compañía cuenta con una corredora de bolsa de productos (facturas de pagadores autorizados), con un volumen transado a junio de 2012 de aproximadamente \$40.724 mm

Colocaciones Netas Tanner Servicios Financieros¹



Composición de colocaciones por línea de negocio

(al 30 de junio de 2012)



Fuente: SVS, Tanner Servicios Financieros
(1) Colocaciones netas de provisiones. Cifras bajo IFRS

Diversificación y Atomización de Cartera

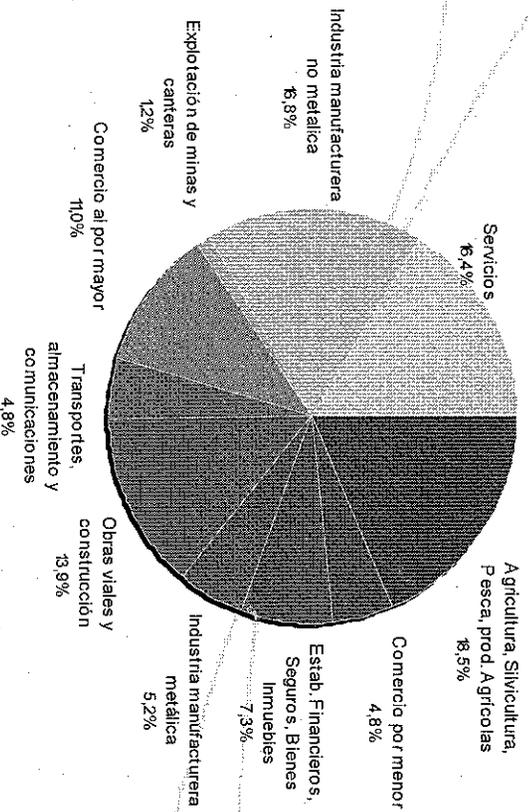


Cerca de 40.000 clientes distribuidos en más de 10 sectores de actividad económica

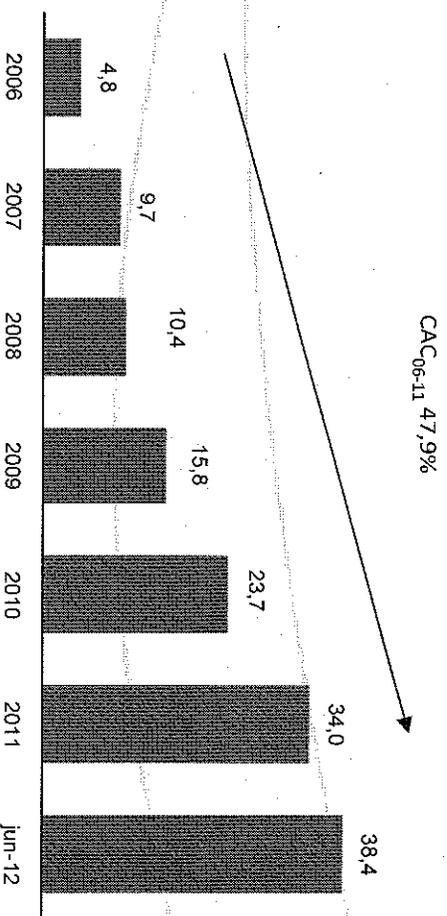
- Tanner Servicios Financieros ha definido políticas destinadas a lograr una mayor atomización de su cartera y mantener una adecuada exposición por sector económico: diversificado a más de 10 sectores económicos donde el sector con mayor exposición es agricultura con un 18,5% de la cartera neta de factoring a junio de 2012
- El número de clientes ha aumentado de 4.806 a diciembre de 2006 a 38.376 a junio de 2012 (CAC de 47,9%)

Colocaciones Netas por Actividad Económica Factoring

(al 30 de junio de 2012)



Número de Clientes (miles)



Principal Actor No Bancario en el Factoring

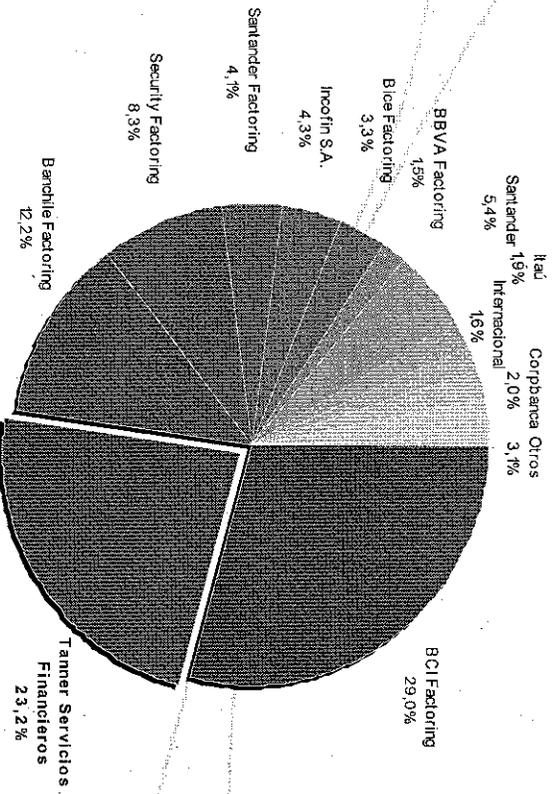


Primer actor no bancario en términos de número de clientes como en volúmenes operados.

- En términos de números de clientes, Tanner Servicios Financieros ha logrado ubicarse en el segundo lugar entre las empresas de factoring miembros de la ACHF, con un 23,2% de participación a agosto de 2012
- En términos de volumen de documentos adquiridos en el año, Tanner Servicios Financieros concentra el 8,9% del mercado
- Líder absoluto entre los factoring no bancarios

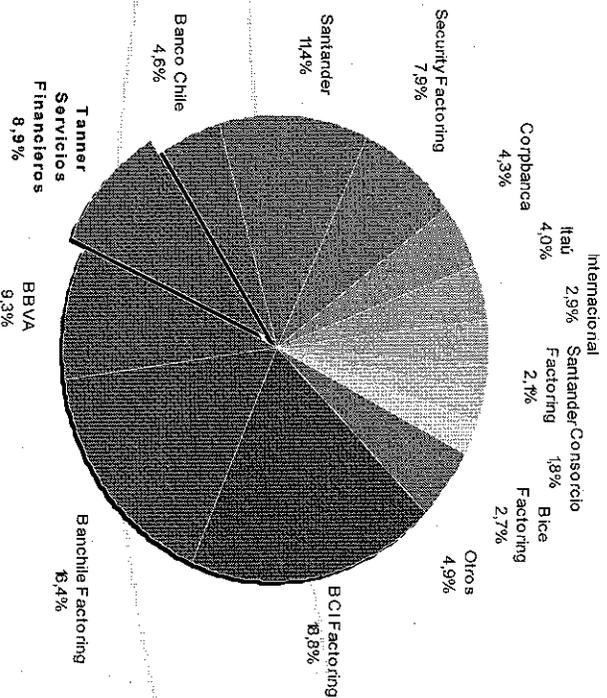
Participación sobre Total Clientes

(al 31 de agosto de 2012)

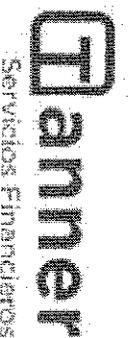


Participación sobre Volúmenes Operados

(al 31 de agosto de 2012)



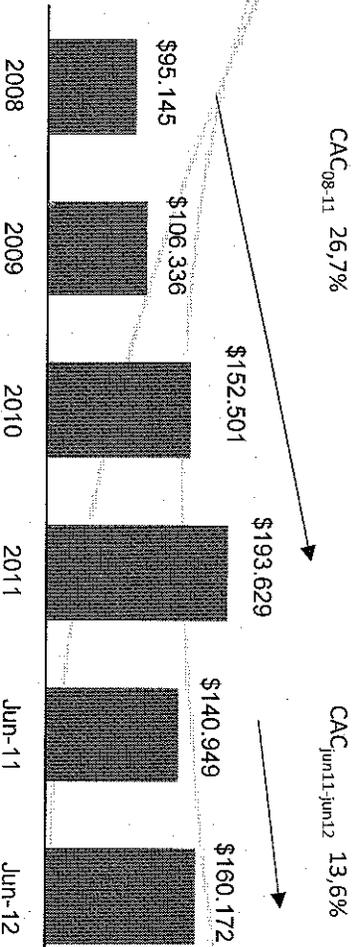
Consolidación Negocio Factoring



Factoring constituye el segmento de negocios más grande de Tanner Servicios Financieros

- El negocio de factoring ha mostrado un crecimiento anualizado de 26,7% desde 2008 a 2011, totalizando colocaciones por \$ 160.172 a junio 2012.
- La línea de negocios de factoring – tanto nacional como internacional – representan el 42,6% del stock de colocaciones al 30 de junio de 2012, constituyendo la principal fuente de colocaciones para Tanner Servicios Financieros.
- El número de clientes activos en factoring es 4.327 y constituyen el 23% de la Asociación Chilena de Empresas de Factoring A.G. (Achef).

Colocaciones Netas Tanner Servicios Financieros (\$mm)



Fuerte Crecimiento en el Mercado Automotriz

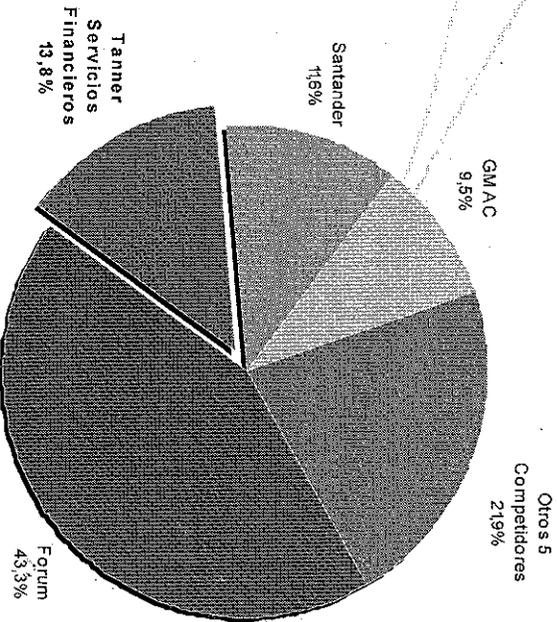


Con un 42,1% de la colocaciones en junio 2012, crédito automotriz es la segunda línea de negocio de Tanner

- Tanner Servicios Financieros ha ido creciendo año a año llegando a tener a junio 2012 un 13,8% (12,3% en 2011) de participación del mercado automotriz, lo que lo sitúa como el segundo actor más grande del mercado
- Esta línea de negocio es cada vez más importante para Tanner Servicios Financieros, siendo hoy día su segunda línea en términos de colocaciones, representando un 42,1% del total de sus colocaciones. La línea automotriz totalizó a junio 2012 \$158.372 millones con un crecimiento de 37,8% respecto a junio 2011

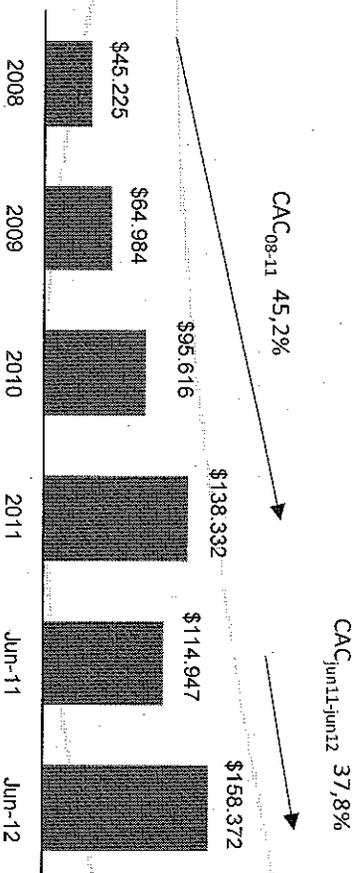
Participación sobre Número de Operaciones de Crédito¹

(al 30 de junio de 2012)



Colocaciones Netas Tanner Servicios Financieros

(\$mm)



Fuente: (1) Estimación en base a encuestas a los operadores. Tanner Servicios Financieros
Otros: Santander Consumer, Banco Falabella, Masfin (Nissan Marubeni), Credauto (Bce), Bci Auto, Scotiabank, Mitsui y FCU de GMAC y FORUM.

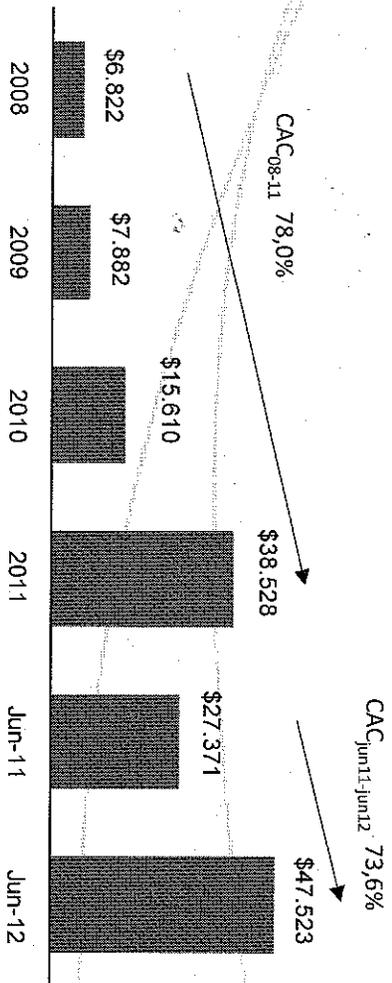
Crecimientos Históricamente Altos en Leasing



Segmento de negocios con mayor crecimiento

- El negocio de leasing de Tanner Servicios Financieros ha ido cobrando mayor importancia a partir del año 2008 y representa actualmente un 12,6% de las colocaciones netas de la Compañía
 - El crecimiento de esta cartera ha sido de un 78,0 % compuesto en el período 2008 – 2011
 - A junio 2012 con respecto a junio 2011 las colocaciones en esta línea de negocio crecieron 73,6%
- La cartera de leasing representa un importante activo de diversificación de los flujos del negocio y cuenta adicionalmente con una mayor duración que la cartera de factoring

Colocaciones Netas Tanner Servicios Financieros (\$mm)

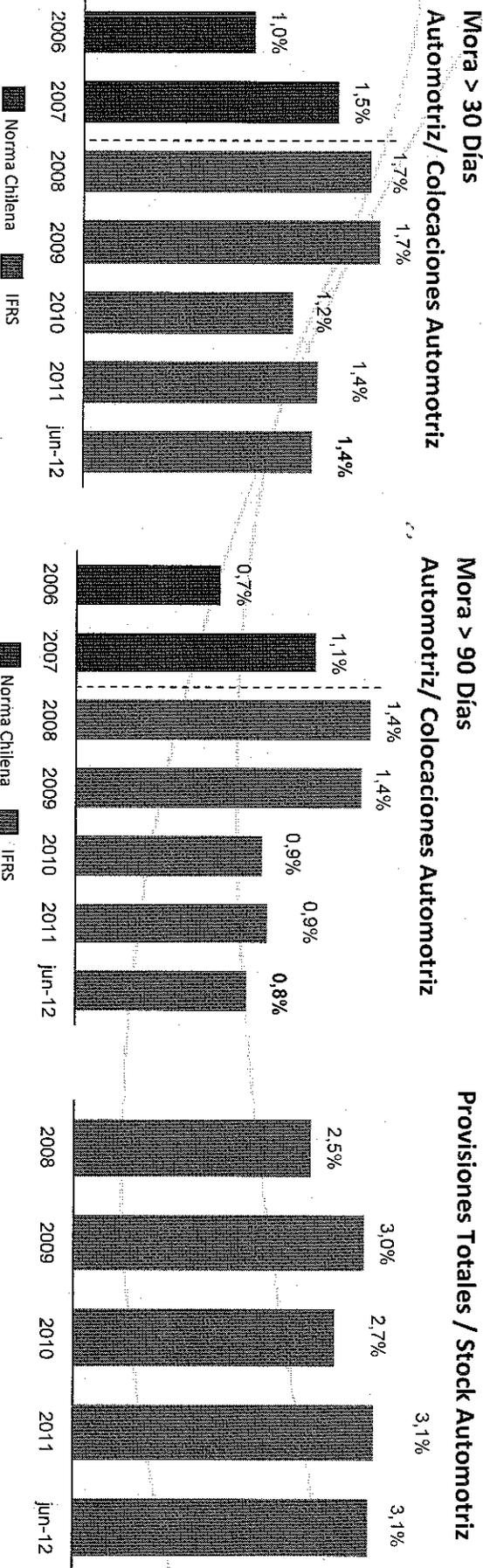


Adecuada Gestión del Riesgo de Cartera



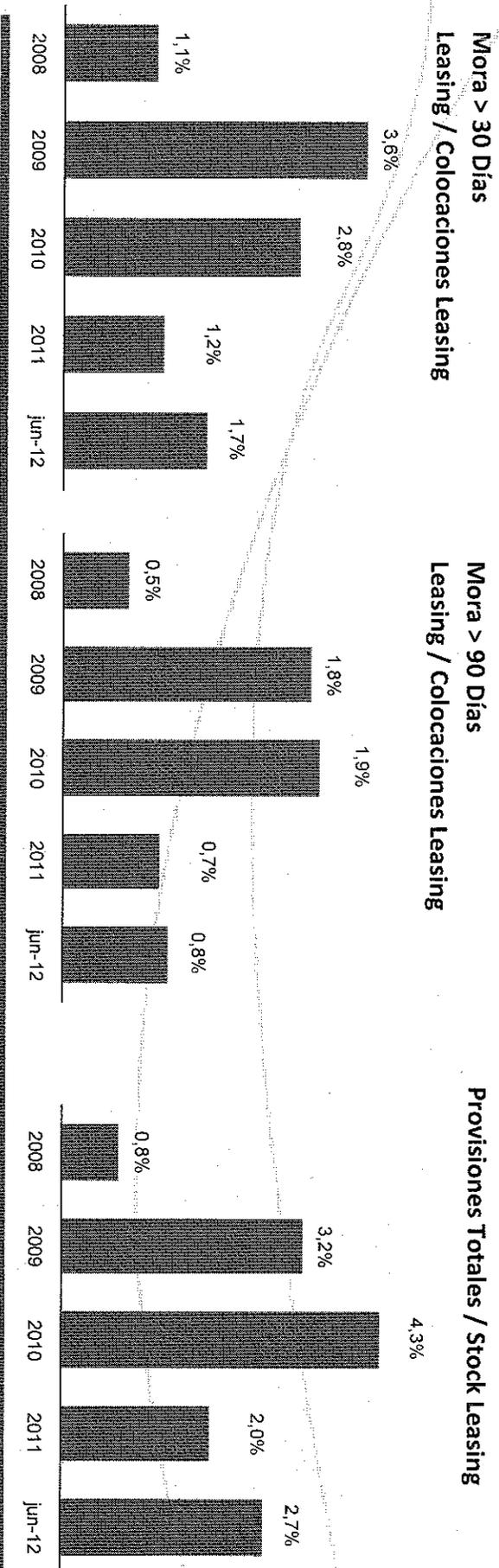
Crédito Automotriz

- Los indicadores de mora de la cartera automotriz, están alineados con los promedios de la Industria
- Tanner Servicios Financieros se encuentra adecuadamente provisionado respecto del stock automotriz, con un 3,1% del stock total
 - Las cuotas en mora más de 30 días representan sólo un 1,4% del stock de colocaciones automotriz; para más de 90 días es 0,8%
- La recuperabilidad final de los créditos automotrices, por el hecho de contar con la garantía del vehículo, es bastante alta en comparación con los créditos de consumo



Leasing

- Tanner Leasing S.A. se encuentra adecuadamente provisionado respecto del stock de leasing con un 2,7% de provisiones sobre el stock total de colocaciones
- Las cuotas en mora más de 30 días en junio 2012 representan sólo un 1,7% del stock leasing total
- Por otra parte las cuotas en mora más de 90 días representan sólo un 0,8% del stock leasing total, por lo tanto las provisiones actuales cubren completamente potenciales pérdidas generadas por la irrecuperabilidad de estos fondos

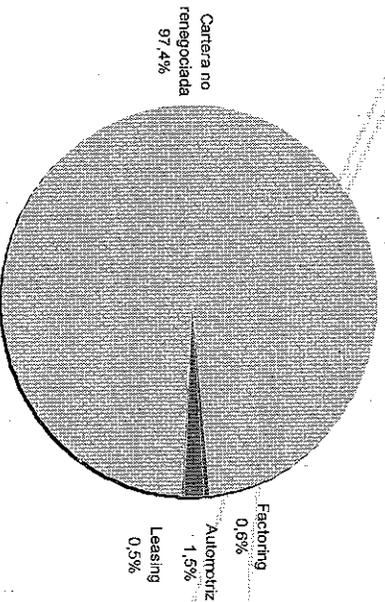


Renegociaciones de Cartera y Políticas de Renegociaciones

- Las colocaciones deterioradas que se presentan como renegociadas corresponden a compromisos financieros reestructurados donde la probabilidad de recuperación se considera suficientemente alta
- En las operaciones de factoring las renegociaciones son poco habituales. Constituyen otorgamientos de liquidez sobre cuentas por cobrar del cliente. A junio 2012 corresponden a 1,50% del total de la cartera de factoring
- Para créditos automotrices se puede renegociar a clientes que se encuentran con cuotas atrasadas cumpliendo con tener al menos 10 cuotas canceladas, haber pagado una cuota en los últimos 30-días, y acreditar trabajo. A junio 2012 corresponden a 3,63 % del total de la cartera automotriz
- Para Leasing, se puede renegociar a clientes que tengan cuotas atrasadas, presentando sus datos actualizados, y evaluando la mejor opción para el cliente. En caso de insolvencia, se puede optar por la devolución del bien. A junio 2012 corresponden a 4,29 % del total de la cartera de leasing

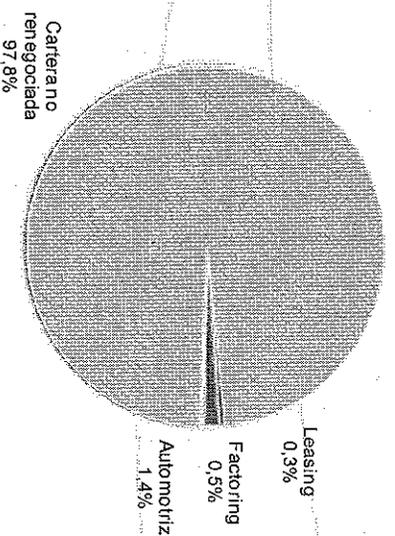
Activos Renegociados

(al 30 de junio 2012)



Activos Renegociados

(al 31 de diciembre 2011)



Porcentaje de las carteras renegociadas por línea de producto sobre el total de la cartera neta al 31 de diciembre de 2011 y 2010

Fuente: Tanner Servicios Financieros

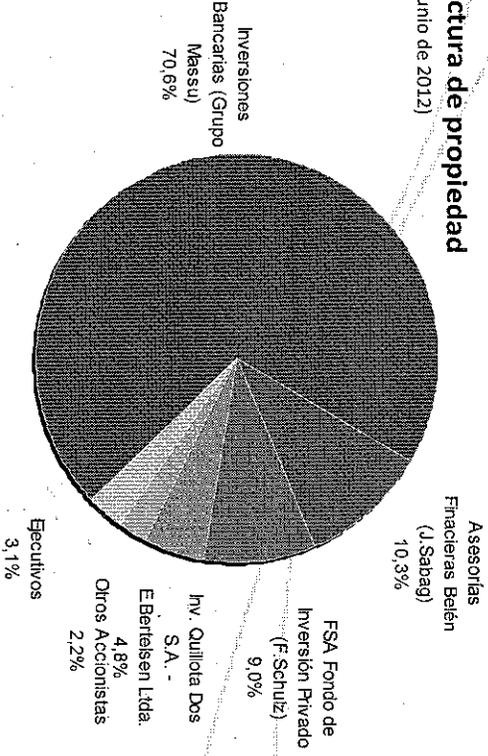
Gran Experiencia de Principales Accionistas



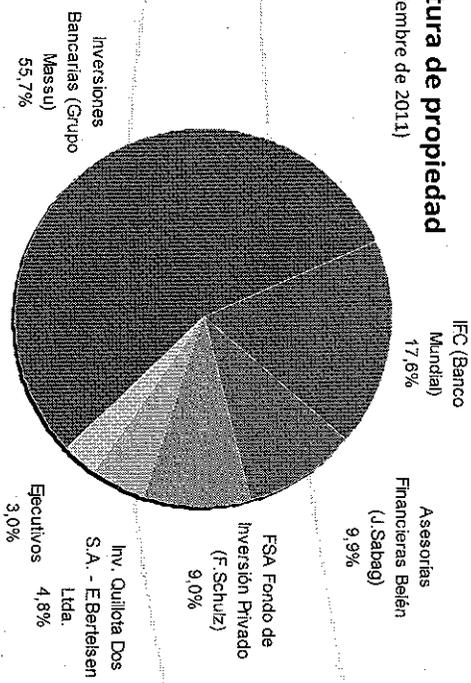
Accionistas Controladores con Vasta Experiencia

- Su accionista controlador, Ricardo Massu, tiene más de 30 años de trayectoria en el sector financiero. Fue Vicepresidente y Director del Banco BHLF - hoy BBVA- por más de 20 años
- Jorge Sabag es accionista y Presidente Ejecutivo de Tanner Servicios Financieros desde hace 11 años, anteriormente trabajó durante 23 años en el Grupo Altas Cumbres, orientado al crédito de personas, a través de Financiera Condell en Chile y Banco del Trabajo en Perú, donde fue Gerente General y Director
- Francisco Schulz es accionista desde el año 1993, ex Gerente General de Tanner Servicios Financieros
- Ernesto Bertelsen es accionista desde el año 1993, ex presidente del directorio de Tanner Servicios Financieros, tiene una vasta trayectoria habiendo sido director del BBVA por muchos años

Estructura de propiedad (30 de junio de 2012)



Estructura de propiedad (31 de diciembre de 2011)



Fuente: Tanner Servicios Financieros

Directorio y Administración Superior

| Directorio | |
|-------------------|----------------------|
| Jorge Sabag | Presidente Ejecutivo |
| Ricardo Massu | Vicepresidente |
| Francisco Armanet | Director |
| Eduardo Massu | Director |
| Fernando Tafra | Director |

| Administración Superior | |
|--|--|
| Sergio Contardo Gerente General / 14 años en la Compañía | Cristian Ruiz Tagle Gerente de Negocio Automotriz / + de 20 años en el negocio automotriz |
| Javier Gómez Gerente Comercial / 17 años en la Compañía | Ana María Lizarraga Gerente de Crédito y Cobranza Automotriz / + de 20 años de experiencia en el sistema financiero |
| Julio Nielsen Gerente Internacional / 16 años en la Compañía | Francisco Ojeda Gerente de Planificación y Finanzas / + de 13 años de experiencia en el sistema financiero |
| Rodrigo Lozano Gerente de Riesgo y Normalización / 14 años en la Compañía | Rosario Donado Gerente de Servicio de Atención al Cliente / + de 10 años de experiencia en el sistema financiero |
| Luis Durand Gerente de Operaciones y Tecnología / + 25 años de experiencia en el sistema financiero | Sergio Rodríguez Contralor / + de 30 años de experiencia en el sistema financiero |

Industria de Servicios Financieros

Tanner Servicios Financieros

Antecedentes Financieros

Consideraciones de Inversión

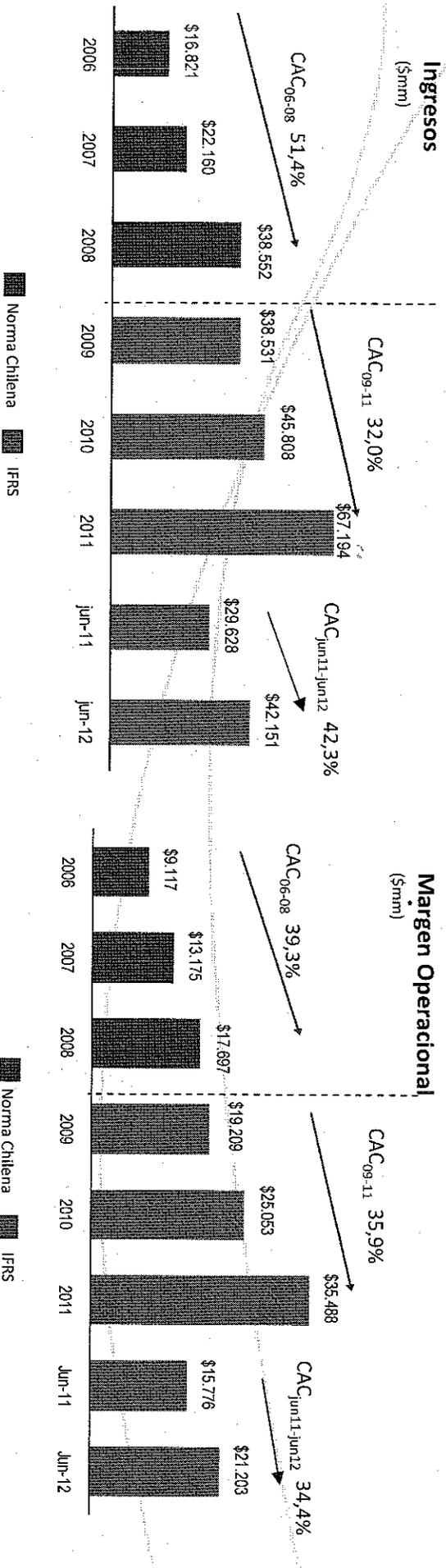
Objetivo de la emisión

Crecimiento Sostenido de sus Resultados



Consideraciones Generales

- Tanner Servicios Financieros ha experimentado un significativo crecimiento de sus ingresos en los últimos años, con un CAC de ingresos de 32,0% entre 2009 y 2011
 - Los ingresos a junio de 2012 presentan un crecimiento del 42,3% respecto del mismo mes del año anterior, explicado en gran parte por el explosivo incremento en colocaciones en leasing y en menor medida en el sector automotriz
- La Compañía presenta un sólido y sostenido crecimiento en el margen en los últimos años, con un CAC de 35,9% en la ganancia bruta entre los años 2009 y 2011



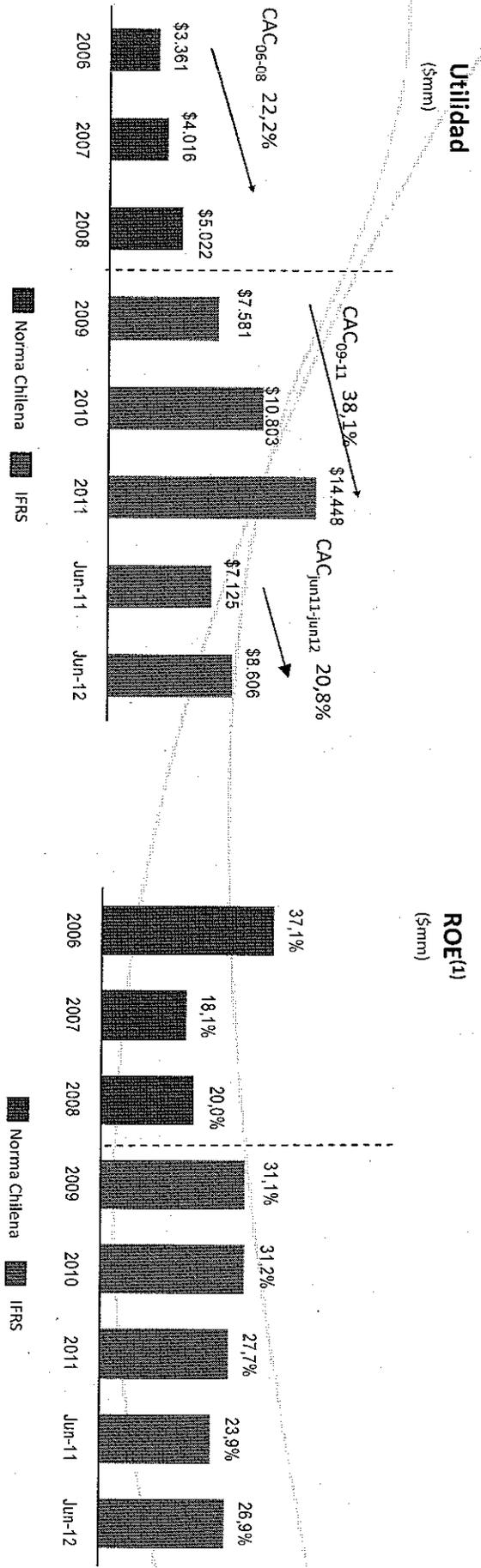
Fuente: ACHF, Tanner Servicios Financieros
2006, 2007 y 2008 bajo Normativa Chilena 2009-2010-2011 cifras bajo IFRS

Crecimiento Sostenido de sus Resultados



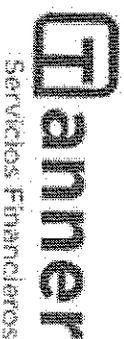
Consideraciones Generales

- La Compañía presenta un sólido y sostenido crecimiento en sus utilidades. La reactivación económica ha permitido a Tanner Servicios Financieros contar con utilidades netas de \$ 14.448 millones a diciembre de 2011 y \$ 8.606 millones en el primer semestre 2012
- Crecimiento de utilidad de 38,1% en el período 2009 – 2011
- Los aumentos de capital realizados en 2010, 2011 y 2012 han contribuido a consolidar la posición de liderazgo de la Compañía, financiando la expansión de sus distintas áreas de negocios
- El retorno sobre patrimonio de la compañía aumentó significativamente en los períodos 2008 y 2009, sin embargo, este índice disminuyó en 2011 fundamentalmente como resultado de los aumentos efectivos de capital de los últimos períodos



Fuente: ACHF, Tanner Servicios Financieros
 2006, 2007 y 2008 bajo Norma Chilena 2009-2010-2011 cifras bajo IFRS
 (1) ROE Calculado como Utilidad/(Patrimonio – Utilidad)

Diversificadas Fuentes de Financiamiento

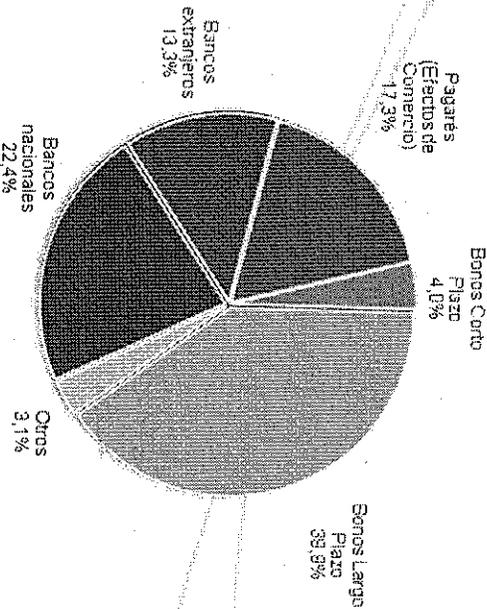


Consideraciones Generales

- Tanner Servicios Financieros cuenta al 30 de junio de 2012 con un mix de deuda financiera de 56,1% de corto plazo y 43,9% de largo plazo. A fines de Febrero 2012 recibió un crédito a 5 años por USD 30 millones del Banco Alemán DEG.
- La Compañía cuenta con una importante diversificación en sus fuentes de financiamiento:
 - 7 bonos colocados en el mercado local (6 vigentes)
 - Financiamiento bancario por 35,8% de su deuda financiera total
 - Emisor consolidado de efectos de comercio
- Tanner Servicios Financieros cuenta actualmente con algunos vencimientos de pagarés en el año 2012 además de las amortizaciones de bonos en los años 2012 a 2021

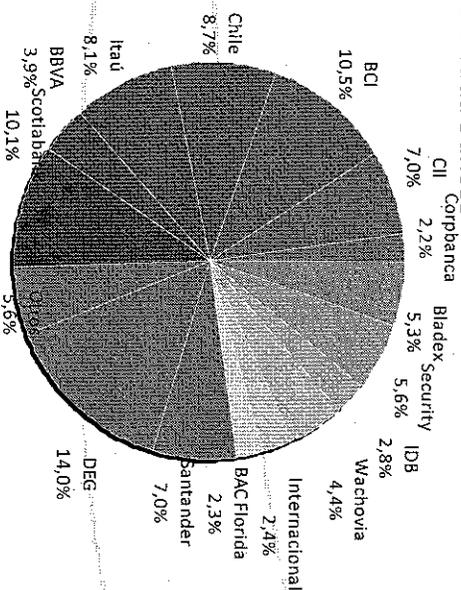
Deuda Financiera

(30 junio 2012)



Deuda Financiera: \$ 302.717 millones

Detalle Deuda Bancos (\$mm)



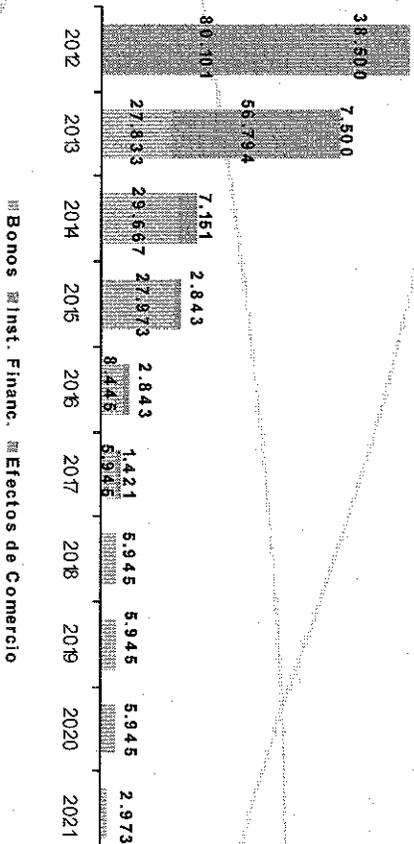
Deuda con Bancos: \$ 108.260 millones

Perfil de Vencimiento Post Emisión



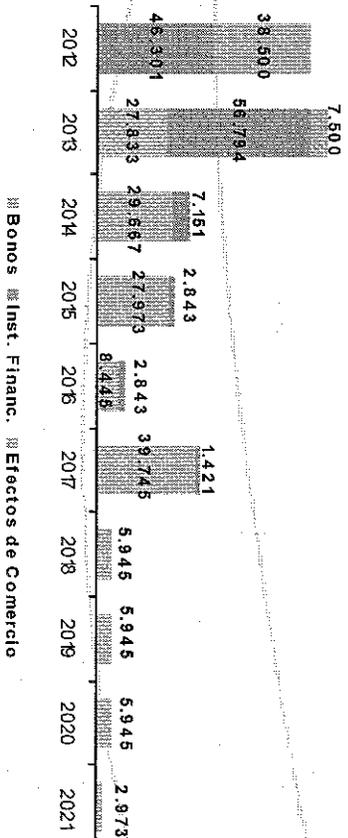
Perfil de Deuda Actual

(\$mm)



Perfil de Vencimiento Post Emisión

(\$mm)



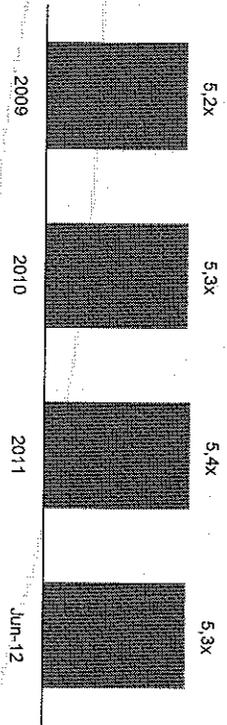
Sólida Posición Financiera



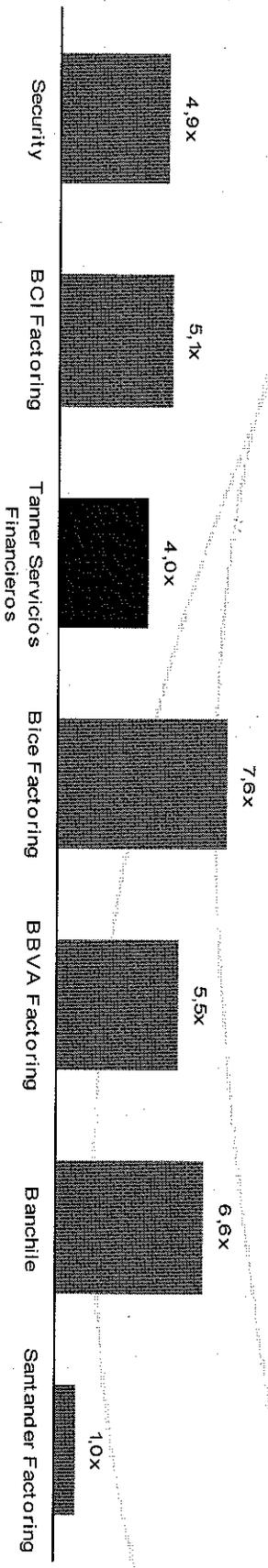
Consideraciones Generales

- Tanner Servicios Financieros presenta una sólida posición financiera con niveles de endeudamiento estables durante los últimos 3 años:
 - A junio 2012 la Compañía cuenta con un nivel de endeudamiento de 5,3 veces
- El nivel de endeudamiento de Tanner Servicios Financieros se ha mantenido en línea con los comparables de la industria
- Los aumentos de capital realizados durante los años 2010 y 2011 han permitido consolidar la posición financiera de la Compañía

Nivel de Endeudamiento (1)
(veces)



Endeudamiento Industria del Factoring – Junio 2012(2)
(veces)



Fuente: Tanner Servicios Financieros
 (1) (Pasivos Corrientes + Pasivos no Corrientes) / (Total Patrimonio)
 (2) (Pasivos Circulantes + Pasivos Largo Plazo)/(Patrimonio+Provisiones)

Sólida Posición Financiera

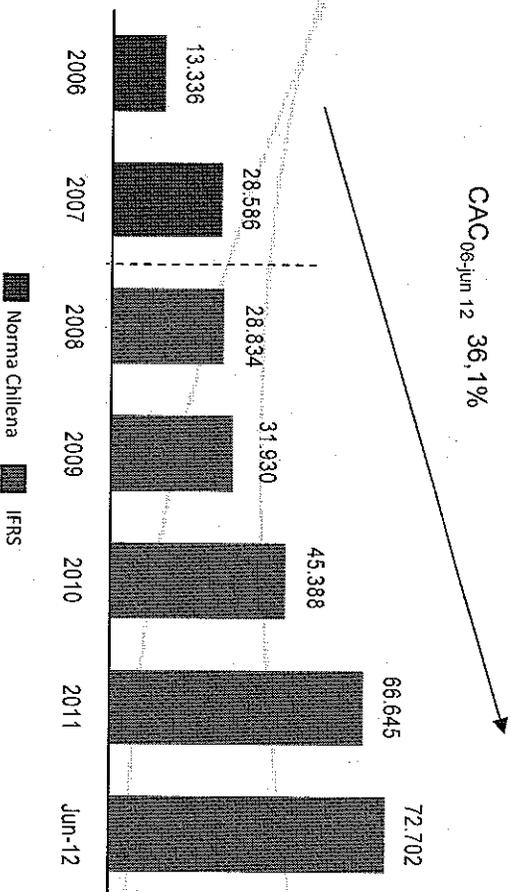


Hechos Recientes

- En Junta Extraordinaria de Accionistas, celebrada el 21 de agosto de 2012 se acordó aumentar el capital en \$ 50.000 millones mediante la emisión de 341.170 acciones, materializándose durante el mes de octubre de 2012 la primera parte correspondiente a la emisión de 136.468 acciones equivalentes a \$ 20.000 millones.
- De acuerdo a los términos establecidos en los respectivos prospectos, la Sociedad debe cumplir con ciertos índices. Entre ellos cumplir con un patrimonio mínimo de \$ 60.000 millones para la presente emisión. Como se aprecia en el gráfico, a lo largo de los años Tanner Servicios Financieros ha aumentado su patrimonio considerablemente.

Evolución del Patrimonio

(\$mm)



Industria de Servicios Financieros

Tanner Servicios Financieros

Antecedentes Financieros

Consideraciones de Inversión

Objetivo de la emisión

Consideraciones de Inversión

Éxito y diversificado modelo de negocios

Modelo de negocios diversificado, siendo líder de mercado en los servicios financieros en los que participa
Distribución de clientes en distintas industrias le permite diferenciar su matriz de ingresos

Líder en la industria

- Crecimiento sostenido de 37% anual en colocaciones netas
- Principal Factoring No Bancario y segundo en número de clientes en la ACHEF con una participación de 23%
- Segundo actor en participación en el mercado automotriz con 14%
- Crecimiento anualizado de 78% en colocaciones de leasing en los últimos 3 años

Solidez en el manejo del negocio

Gerencia de 20 años de experiencia en la industria de servicios financieros sumados a una vasta experiencia de sus principales ejecutivos y ejecutivos
Directorio que participa activamente en el proceso de Administración de Riesgo de Crédito y Mercado
Comité Análisis Financiero (CAFA) mensual, con asesor externo Econsult (Gonzalo Samuza)
Comité de nuestra de auditoría

Acotado riesgo de cartera

- Riguroso proceso de crédito y gestión de riesgo financiero se reflejan en una mejora continua de la calidad crediticia de sus activos financieros
- Comprobada política de provisiones, que acorde con los estudios que se han efectuado, las provisiones de cartera han sido históricamente un buen predictor de las pérdidas de cartera
- Mapa de procesos de Riesgo Operacional

Diversificado y amplio proceso al crédito

A través de Bancos Nacionales y Extranjeros, Efectos de Comercio y Regios
Primer emisor de efectos de comercio en Chile y el más activo en este mercado en cuanto a número de colocaciones (la cantidad fue de 30.7% del total de colocaciones vigentes a agosto 2012)
Consistente recaudación de caja diaria, considerando un promedio de \$1.666 millones

Industria de Servicios Financieros

Tanner Servicios Financieros

Antecedentes Financieros

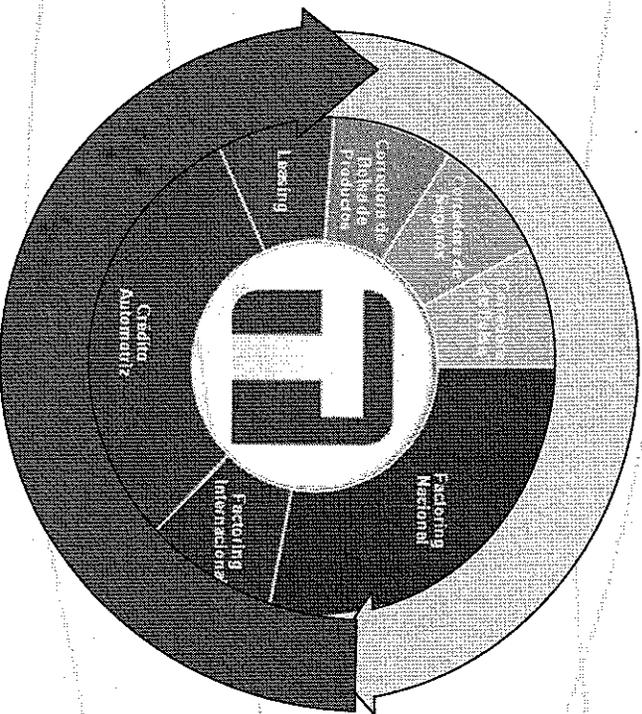
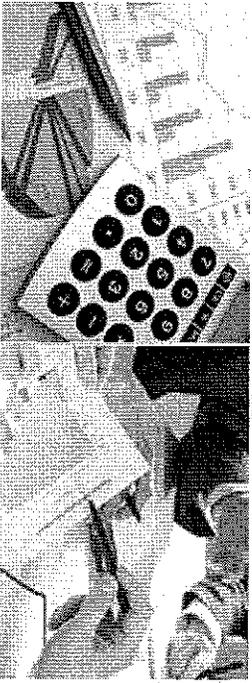
Consideraciones de Inversión

Objetivo de la emisión

Objetivo de la Emisión



- Los fondos provenientes de la colocación tendrán por objeto el refinanciamiento de pasivos y financiar el crecimiento de las colocaciones de leasing y automotriz. Tanner Servicios Financieros S.A., mantiene una estricta política de calce de activos y pasivos, en términos de monedas y plazos, es por ello que esta colocación viene a financiar parte importante del crecimiento logrado y proyectado del financiamiento automotriz (más de 25% de crecimiento esperado) y de las operaciones de leasing (más de 50% de crecimiento esperado)



Declaración de Responsabilidad



En la elaboración de este documento se ha utilizado información entregada por Tanner Servicios Financieros S.A. ("Tanner Servicios Financieros" o la "Compañía") e información pública, la cual no ha sido verificada en forma independiente por BBVA Asesorías Financieras S.A. (el "Asesor"), quien, por consiguiente, no se hace responsable de su veracidad, siendo la veracidad de la información contenida en esta presentación de responsabilidad exclusiva de la Compañía.

Este documento no pretende contener toda la información que pueda requerirse para evaluar la conveniencia de la adquisición de estos valores y todo inversionista deberá llevar a cabo su propio análisis independiente de la Compañía y de los datos contenidos en este documento.

Queda expresamente prohibida la reproducción total o parcial de este documento sin la autorización previa y por escrito del Asesor y de la Compañía.

"LA SUPERINTENDENCIA DE VALORES Y SEGUROS NO SE PRONUNCIA SOBRE LA CALIDAD DE LOS VALORES OFRECIDOS COMO INVERSIÓN. LA INFORMACIÓN CONTENIDA EN ESTE PROSPECTO ES DE RESPONSABILIDAD EXCLUSIVA DEL EMISOR, Y DEL O LOS INTERMEDIARIOS QUE HAN PARTICIPADO EN SU ELABORACIÓN. EL INVERSIONISTA DEBERÁ EVALUAR LA CONVENIENCIA DE LA ADQUISICIÓN DE ESTOS VALORES, TENIENDO PRESENTE QUE ÉL O LOS ÚNICOS RESPONSABLES DEL PAGO DE LOS DOCUMENTOS SON EL EMISOR Y QUIENES RESULTEN OBLIGADOS A ELLO.

La información contenida en esta publicación es una breve descripción de las características de la emisión y de la entidad emisora, no siendo ésta toda la información requerida para tomar una decisión de inversión. Mayores antecedentes se encuentran disponibles en la sede de la entidad emisora, en las oficinas del intermediario colocador y en la Superintendencia de Valores y Seguros."

Tanner

Servicios Financieros



Tanner Servicios Financieros

Update Comercial Y Financiero

Octubre 2012