

HECHO ESENCIAL
EMPRESAS LIPIGAS S.A.
Inscripción Registro de Valores N° 1129

Santiago, 05 de noviembre de 2015
GAF/HE/020/2015

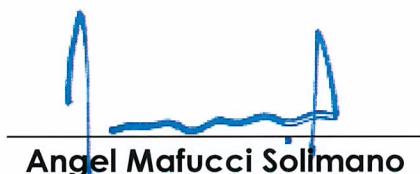
Señor
Carlos Pavez Tolosa
Superintendente
Superintendencia de Valores y Seguros
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

Ref.: Comunica Hecho Esencial

Estimado Sr. Superintendente:

De conformidad con el artículo 9 y el inciso 2º del artículo 10 de la Ley N° 18.045 sobre Mercado de Valores, las Normas de Carácter General N° 30 y N° 210 de esta Superintendencia, y estando debidamente facultado para ello, vengo en informar a esta Superintendencia como hecho esencial que con fecha 5 de noviembre de 2015, Empresas Lipigas S.A., comunicará a la prensa especializada los resultados consolidados al cierre del tercer trimestre de 2015. Dicho comunicado es el que se encuentra adjunto.

Cordialmente, saluda al señor Superintendente,



Angel Mafucci Solimano
Gerente General
EMPRESAS LIPIGAS S.A.

JMBA/ORA/ag.

c.c.: Carpeta SVS

Representantes de los tenedores de bonos (Banco Bice)
Bolsa de Comercio de Santiago
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile, Bolsa de Valores

EMPRESAS LIPIGAS S.A. ANUNCIA RESULTADOS AL CIERRE DEL TERCER TRIMESTRE DE 2015

Santiago, Chile, 5 de noviembre de 2015 – Empresas Lipigas S.A. (“Lipigas” o “la Compañía”), líder en comercialización y distribución de gas en Chile con operaciones en Colombia y Perú, anunció hoy sus resultados financieros consolidados para el tercer trimestre finalizado el 30 de septiembre de 2015. Todos los valores se presentan de acuerdo con las Normas Internacionales de Contabilidad (International Financial Reporting Standards – IFRS) en pesos chilenos (CLP). Todas las comparaciones de variación se refieren al mismo período del año anterior, a menos que se indique lo contrario.

Al 30 de septiembre, Lipigas aumenta su utilidad neta un 58% por mejores resultados en Chile, Colombia y Perú.

Destacados últimos 9 meses:

- EBITDA crece 55,2%, en comparación al mismo período de año anterior.
- Resultado después de impuestos se incrementa 57,7%.
- Margen bruto aumenta 26,3%.

Destacados 3T15:

- EBITDA crece 90,6%, en comparación al mismo período de año anterior.
- Resultado después de impuestos se incrementa 117,6%.
- Margen bruto aumenta 41,3%

Comentario del Gerente General – Ángel Mafucci

“Nuestras tres operaciones lograron mejoras en sus resultados en el tercer trimestre. Si bien los ingresos disminuyen por el menor precio de los combustibles, los tres países donde operamos muestran mejoras en la generación de EBITDA. Las operaciones en Colombia y Perú continúan consolidándose, representando ya un 18 % del EBITDA total de Lipigas. La nueva operación de importación vía marítima a través del terminal de Quintero también permitió incrementar los resultados de Chile. Por otro lado, la Junta de Accionistas de la Compañía aprobó en el mes de julio llevar a cabo los trámites de inscripción en la SVS a fin de permitir la apertura en la bolsa de Empresas Lipigas S.A. La SVS autorizó esta inscripción el pasado mes de octubre. Creemos que esto es una confirmación de la confianza de nuestros accionistas en los planes de crecimiento de la compañía.”

Resultados consolidados 3T15

Los ingresos consolidados fueron de CLP 106.955 millones, reflejando una disminución de 14,7 %. Por menores precios de los productos derivados del petróleo.

El margen bruto¹ alcanzó los CLP 52.155 millones, aumentando un 41,3 %. Chile, Colombia y Perú presentan un mejor margen bruto. En Chile, este margen está impactado favorablemente por el inicio de la operación de importación de producto vía marítima (que no estaba presente en 2014). El volumen operado por el terminal en el trimestre fueron 98.000 tons. que generaron un margen de CLP 7.800 millones. El margen de la importación vía marítima estuvo influenciado por una situación favorable en el mercado de tarifas de flete marítimo. El resto del incremento del margen bruto en Chile fue originado por el aumento en el volumen del canal de ventas directas al cliente final y mejores oportunidades de compra de producto importado vía terrestre, ya que 2014 fue un año inusualmente complejo para el desarrollo de la importación de producto desde Argentina, sobre todo en los dos últimos trimestres del año. En Colombia y Perú el mejor margen fue originado por un mayor volumen de venta y mejores márgenes unitarios.

El EBITDA² fue de CLP 27.334 millones con un crecimiento de 90,6 %. Chile, Colombia y Perú presentan mayor EBITDA debido al mejor margen bruto el cual se compensa parcialmente por el mayor gasto operacional en Chile por CLP 2.436 millones, producto de incremento en fletes, remuneraciones, honorarios, asesorías externas e informática. En Colombia, los gastos disminuyeron en CLP 577 millones por menor gasto en mantención. En Perú, los gastos aumentaron en CLP 462 millones por mayor gasto en remuneraciones, honorarios, servicios externos y arriendos.

El resultado no operacional negativo aumentó en CLP 2.043 millones. El principal efecto se produce por la variación de tasa de descuento que se aplica sobre el pasivo por colocación de garantías de cilindros generando una pérdida de CLP 1.274 millones (este resultado no genera flujo de caja.) y mayores resultados por unidades de reajuste, producto de actualización de la deuda financiera por variación de la UF por CLP 1.977 millones.

El resultado después de impuestos aumentó un 117,6 % debido fundamentalmente a la generación de un mejor resultado operacional.

Análisis por país

Chile: Los ingresos de la operación en Chile alcanzaron los CLP 81.567 millones, un 16,7 % menor al 3T14 y básicamente explicado por el menor precio de venta debido a la baja en el precio del petróleo. El volumen de ventas de GLP aumento en un 0,5 %.

El EBITDA² en Chile ascendió a CLP 23.211 millones, con un crecimiento del 86,5 % sobre el 3T14 por mejores márgenes originados por aumento de la participación del canal de reparto directo a clientes, el aprovechamiento de las oportunidades de compra de producto importado, unido al inicio de la operación del terminal marítimo y un estricto control de costos y gastos.

Colombia: Los ingresos de la operación en Colombia alcanzaron los CLP 9.299 millones, un 9,3 % menor al 3T14 y básicamente explicado por el menor precio de venta debido a la baja en el precio del petróleo. El volumen de ventas de GLP creció en un 6,5 %.

El EBITDA² en Colombia ascendió a CLP 1.778 millones, con un crecimiento del 162,0 % sobre el 3T14 por mejores márgenes originadas por mejoras en el margen unitario y el incremento del volumen vendido.

Perú: Los ingresos de la operación en Perú alcanzaron los CLP 16.089 millones, un 6,7 % menor al 3T14 y básicamente explicado por el menor precio de venta debido a la baja en el precio del petróleo. El volumen de ventas de GLP creció en un 10,5 %.

El EBITDA² en Perú ascendió a CLP 2.345 millones, con un crecimiento del 92,9 % sobre el 3T14 por mejores márgenes y aumento del volumen vendido.

Resultado no operacional

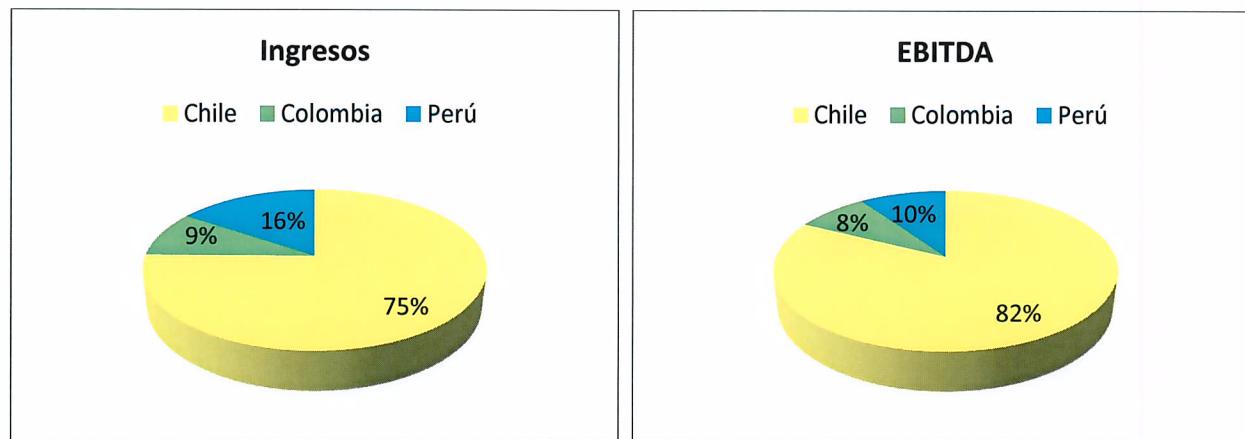
El resultado no operacional fue negativo en CLP 4.585 millones cifra superior al resultado negativo de CLP 2.542 millones registrado al 3T14, el cual se explica principalmente por los siguientes aspectos:

- ▣ Aumento de costo financiero en CLP 1.056 millones. Dentro de este valor se incluye un resultado negativo por CLP 1.274 millones por ajuste de pasivo por garantías recibidas de clientes que no implica flujo de efectivo.
- ▣ Aumento del resultado por unidades de reajuste por CLP 1.977 millones

Resultado después de impuestos

La utilidad neta consolidada totalizó CLP 14.567 millones o CLP 127,85 por acción, reflejando un incremento de 117,6 % respecto a los CLP 6.694 millones (CLP 59,19 por acción) del 3T14.

Resultados consolidados acumulados al 30-09-2015



Los ingresos consolidados fueron de CLP 281.515 millones, reflejando una disminución de 17,5 %. Esta caída se explica básicamente por el menor precio mundial de los productos derivados del petróleo en comparación con el mismo periodo del año anterior. El volumen de ventas consolidado de GLP creció 2,2 %.

El margen bruto¹ alcanzó los CLP 127.849 millones, aumentando un 26,3%. En Chile, la operación de importación de producto vía marítima (que no estaba presente en 2014) originó un mejor resultado de aproximadamente CLP 11.000 millones. El volumen operado por el terminal en el período fueron 157.000 tons. El margen de la importación vía marítima estuvo influenciado por una situación favorable en el mercado de tarifas de flete marítimo que se estima generó un beneficio de CLP 3.500 millones. El resto del incremento del margen bruto en Chile fue originado aumento en el volumen del canal de ventas directas al cliente final y mejora de los márgenes generados por la importación de producto vía terrestre desde Argentina. En Colombia y Perú se generó un incremento de margen bruto debido al aumento en el volumen vendido y a una mejora en el margen unitario.

El EBITDA² fue de CLP 61.391 millones con un crecimiento de 55,2 %. Chile, Colombia y Perú afectan positivamente la generación de EBITDA debido al mejor margen bruto. Los gastos se incrementan en un 8,0 % producto de mayores gastos en fletes, remuneraciones, honorarios, asesorías externas, gastos de mantenimiento e informática.

El resultado no operacional negativo aumentó en CLP 7.248 millones. Se generan mayores gastos financieros y resultados por unidades de reajuste relacionados con deuda financiera originada por emisión de bonos y arrendamientos financieros por CLP 3.644 millones y

mayores resultados negativos por actualización de pasivo descontado por colocación de garantías de cilindros por CLP 1.831 millones (siendo éste un resultado que no genera egreso de caja) y bajas en propiedades, planta y equipo por CLP 2.409 millones.

El resultado después de impuestos aumentó un 57,7 % debido fundamentalmente a la generación de un mejor resultado operacional.

Análisis por país

Chile: Los ingresos de la operación chilena alcanzaron los CLP 211.684 millones, un 19,6 % menor al 3T14 y básicamente explicado por el menor precio de venta debido a la baja en el precio del petróleo. El volumen de ventas de GLP disminuyó levemente en un 0,9 %.

El EBITDA² en Chile ascendió a CLP 50.536 millones, con un crecimiento del 45,6 % sobre el 3T14 por mejores márgenes originados por un aumento en la participación del canal de reparto directo a clientes, el aprovechamiento de las oportunidades de compra de producto importado, unido al inicio de la operación del terminal marítimo. La operación de importación de producto vía marítima (que no estaba presente en 2014) originó un mejor resultado de aproximadamente CLP 11.000 millones. El volumen operado por el terminal en el período fueron 157.000 tons. El margen de la importación vía marítima estuvo influenciado por una situación favorable en el mercado de tarifas de flete marítimo que se estima generó un beneficio de CLP 3.500 millones.

Colombia: Los ingresos de la operación en Colombia alcanzaron los CLP 25.699 millones, un 10,8 % menor al 3T14 y básicamente explicado por el menor precio de venta debido a la baja en el precio del petróleo. El volumen de ventas de GLP se incrementó en un 9,1 %, incluyendo el aporte de volumen de la operación de Lidergas que fue adquirida en junio de 2014. Lidergas aporta un 6,1% del aumento de volumen.

El EBITDA² en Colombia ascendió a CLP 4.890 millones, con un crecimiento del 173,9 % sobre el 3T14 por mejores márgenes originados en un adecuado manejo de las herramientas comerciales y el aumento en el volumen de ventas.

Perú: Los ingresos de la operación en Perú alcanzaron los CLP 44.132 millones, un 10,5 % menor al 3T14 y básicamente explicado por el menor precio de venta debido a la baja en el precio del petróleo. El volumen de ventas de GLP se incrementó en un 9,1 %.

El EBITDA² en Perú ascendió a CLP 5.965 millones, con un crecimiento del 95,2 % sobre el 3T14 por mejores márgenes y aumento del volumen vendido.

Noticias

Pago de dividendo

Con fecha 26 de octubre de 2015 se pagó el dividendo provisorio de CLP 114,46 por acción con cargo a utilidades del ejercicio 2015, el cual fue acordado en sesión de directorio realizada el 30 de septiembre de 2015.

Autorización de oferta de acciones

Con fecha 21 de octubre de 2015, la Sociedad obtuvo de parte de la Superintendencia de Valores y Seguros, la inscripción de sus acciones en el Registro de emisores de valores de dicha entidad.

Junta extraordinaria de accionistas

Con fecha 29 de julio de 2015 la Junta General Extraordinaria de Accionistas de Empresas Lipigas S.A., aprobó:

- La inscripción de las acciones de Empresas Lipigas S.A. en el Registro de Valores de la Superintendencia de Valores y Seguros
- Que la Sociedad se sujetará a las normas que rigen a las sociedades anónimas abiertas, una vez que sus acciones sean inscritas en el Registro de Valores de la Superintendencia de Valores y Seguros
- El aumento del capital de la sociedad a la cantidad de M\$192.339.407, dividido en 126.193.906 acciones nominativas, ordinarias, de igual valor, sin valor nominal y de una misma serie, mediante la emisión de 12.619.391 nuevas acciones de pago que corresponden a un 10% de las acciones que quedarán en circulación tras su primera colocación, y que serán ofrecidas a terceros a fin de permitir la apertura en la bolsa de Empresas Lipigas S.A.

Contacto Inversionistas

Marcelo Baladron
Subgerente de Finanzas Corporativas
mbaladron@lipigas.cl
T: (562) 2650-3764

Lipigas es una empresa de energía que busca contribuir al desarrollo sustentable mejorando la calidad de vida a través de la comercialización de gas en Latinoamérica. En Chile es líder en el rubro de GLP a través de la mayor red de cobertura a nivel nacional. Atiende a sectores residenciales, industriales, inmobiliarios y de gas vehicular de Arica a Coyhaique. Desde 2010 está presente en el mercado de distribución de gas licuado de Colombia y desde 2013, en el de Perú.

Para mayor información, favor visitar: www.lipigas.com

Nota sobre declaraciones de expectativas futuras

Las declaraciones contenidas en este comunicado en relación con perspectivas del negocio de la Compañía, las proyecciones de operación, resultados financieros, el potencial de crecimiento de la empresa y el mercado y las estimaciones macroeconómicas son meras previsiones y se basan en las expectativas de gestión en relación con el futuro de la Compañía. Estas expectativas son altamente dependientes de los cambios en el mercado, el rendimiento económico general de América Latina, en particular la de los países donde la Compañía tiene operaciones, la industria y los mercados internacionales y por lo tanto están sujetos a cambios. Las declaraciones sobre expectativas futuras se relacionan sólo a la fecha en que son hechas, y la Compañía no se hace responsable de actualizar públicamente ninguna de ellas, existiendo nueva información, eventos futuros u otros. La memoria anual de la Compañía, sus estados financieros y el análisis razonado de los mismos incluyen mayor información sobre riesgos asociados al negocio y están disponibles en el sitio web www.lipigas.com.

**Empresas Lipigas S.A.****Estado de Resultados Consolidado en millones de CLP**

	3T15	3T14	Var. A/A (%)	Acum'15	Acum'14	Var. A/A (%)
Volumen Venta GLP (ton.)	182.107	176.732	3,0 %	487.622	477.293	2,2 %
Volumen Venta GN (M3)	382.698	420.062	(8,9)%	933.867	991.457	(5,8)%
8.719.87						
Volumen Venta GNL (M3)	8	1.214.348	618,1 %	8.725.579	1.214.348	618,5 %
Volumen Venta GLP (ton. equiv.)³	189.162	177.998	6,3 %	495.109	479.002	3,4 %
Ingresos	106.955	125.373	(14,7)%	281.515	341.365	(17,5)%
Costo de productos vendidos	(54.800)	(88.468)	(38,1)%	(153.666)	(240.111)	(36,0)%
Margen bruto¹	52.155	36.905	41,3 %	127.849	101.254	26,3 %
CLP/ton.GLP equiv.	275.716	207.335	33,0 %	258.224	211.385	22,2 %
Otros ingresos por función	279	211	31,9 %	807	595	35,8 %
-Fletes	(5.969)	(5.507)	8,4 %	(15.437)	(14.422)	7,0 %
-Sueldos, salarios, beneficios y gastos por obligación	(6.580)	(6.291)	4,6 %	(18.534)	(17.937)	3,3 %
-Mantenimiento	(4.048)	(4.029)	0,5 %	(11.542)	(11.348)	1,7 %
-Otros	(8.502)	(6.952)	22,3 %	(21.752)	(18.582)	17,1 %
EBITDA²	27.334	14.338	90,6 %	61.391	39.559	55,2 %
CLP/ton.GLP equiv.	144.500	80.554	79,4 %	123.994	82.586	50,1 %
Depreciaciones y amortizaciones	(4.074)	(3.664)	11,2 %	(11.784)	(10.846)	8,6 %
Resultado operacional	23.260	10.674	117,9 %	49.607	28.712	72,8 %
Costos financieros	(3.458)	(2.403)	43,9 %	(8.681)	(6.520)	33,1 %
Ingresos financieros	246	462	(46,8)%	700	225	210,3 %
Diferencias de cambio	(45)	14	(417,6)%	(123)	(97)	27,5 %
Resultados por unidades de reajuste	(1.899)	78	(2539,8)%	(2.950)	366	(906,4)%
Otras ganancias (pérdidas)	572	(693)	(182,6)%	(1.532)	687	(323,1)%
Resultado no operacional	(4.585)	(2.541)	80,4 %	(12.586)	(5.338)	135,8 %
Resultado antes de impuestos	18.675	8.133	129,6 %	37.020	23.374	58,4 %
-Impuesto a las ganancias	(4.108)	(1.439)	185,4 %	(7.968)	(4.956)	60,8 %
Resultado después de impuestos	14.567	6.694	117,6 %	29.053	18.418	57,7 %
<i>Resultado por acción (\$/acción)</i>	<i>127,85</i>	<i>59,19</i>	<i>116,0%</i>	<i>255,01</i>	<i>166,50</i>	<i>53,2 %</i>



Detalle por país (en millones de CLP)

Chile	3T15	3T14	Var. A/A (%)	Var. A/A		
				Acum '15	Acum '14	(%)
Tipo de cambio promedio (CLP/USD)	676,2	576,3	17,3 %	639,9	560,7	14,1 %
Volumen Venta GLP (ton.)	125.243	124.578	0,5 %	326.893	329.962	(0,9)%
Volumen Venta GN (M3)	382.698	420.062	(8,9)%	933.867	991.457	(5,8)%
Volumen Venta GNL (M3)	8.719.878	1.214.348	618,1 %	8.725.579	1.214.348	618,5 %
Volumen Venta GLP (ton. equiv.) ³	132.298	125.845	5,1 %	334.379	331.671	0,8 %
Ingresos	81.567	97.866	(16,7)%	211.684	263.254	(19,6)%
Costo de productos vendidos	(39.885)	(69.325)	(42,5)%	(113.227)	(184.833)	(38,7)%
Margen bruto¹	41.682	28.541	46,0 %	98.458	78.421	25,5 %
CLP/ton.GLP equiv.	315.061	226.797	38,9 %	294.449	236.443	24,5 %
Otros ingresos por función	272	210	29,5 %	787	589	33,6 %
Gastos operacionales	(18.743)	(16.307)	14,9 %	(48.709)	(44.293)	10,0 %
EBITDA²	23.211	12.444	86,5 %	50.536	34.718	45,6 %
CLP/ton.GLP equiv.	175.444	98.887	77,4%	151.132	104.676	44,4%
Depreciaciones y amortizaciones	(3.244)	(2.782)	16,6 %	(9.302)	(8.392)	10,8 %
Resultado operacional	19.967	9.663	106,6 %	41.233	26.326	56,6 %
Colombia	3T15	3T14	Var. A/A (%)	Var. A/A		
				Acum '15	Acum '14	(%)
Tipo de cambio promedio (COP/USD)	2.936	1.909	53,8%	2.637	1.942	35,8%
Volumen Venta GLP (miles ton.)	20.305	19.057	6,5%	58.187	53.338	9,1%
Ingresos	9.299	10.255	(9,3)%	25.699	28.810	(10,8)%
Costo de productos vendidos	(4.592)	(6.071)	(24,3)%	(11.717)	(17.750)	(34,0)%
Margen bruto¹	4.707	4.184	12,5 %	13.982	11.060	26,4 %
CLP/ton.GLP equiv.	231.813	219.562	5,6 %	240.289	207.362	15,9 %
Otros ingresos por función	0	0	0,0 %	0	0	0,0 %
Gastos operacionales	(2.929)	(3.506)	(16,5)%	(9.091)	(9.275)	(2,0)%
EBITDA²	1.778	679	162,0 %	4.890	1.785	173,9 %
CLP/ton.GLP equiv.	87.562	35.605	145,9 %	84.046	33.469	151,1 %
Depreciaciones y amortizaciones	(456)	(556)	(18,0)%	(1.432)	(1.504)	(4,8)%
Resultado operacional	1.322	122	981,4 %	3.459	281	1131,3 %
Perú	3T15	3T14	Var. A/A (%)	Var. A/A		
				Acum '15	Acum '14	(%)
Tipo de cambio promedio (PEN/USD)	3,24	2,87	13,0 %	3,18	2,90	9,4 %
Volumen Venta GLP (miles ton.)	36.559	33.096	10,5 %	102.542	93.993	9,1 %
Ingresos	16.089	17.253	(6,7)%	44.132	49.300	(10,5)%
Costo de productos vendidos	(10.323)	(13.073)	(21,0)%	(28.722)	(37.528)	(23,5)%
Margen bruto¹	5.766	4.180	37,9 %	15.409	11.772	30,9 %
CLP/ton.GLP equiv.	157.719	126.293	24,9 %	150.274	125.244	20,0 %
Otros ingresos por función	7	2	350,0 %	20	5	281,7 %
Gastos operacionales	(3.428)	(2.966)	15,6 %	(9.464)	(8.722)	8,5 %
EBITDA²	2.345	1.215	92,9 %	5.965	3.056	95,2 %
CLP/ton.GLP equiv.	64.145	36.725	74,7 %	58.169	32.508	78,9 %
Depreciaciones y amortizaciones	(374)	(326)	14,9 %	(1.050)	(950)	10,5 %
Resultado operacional	1.971	890	121,5 %	4.915	2.105	133,4 %

(1) Convertidas en base a equivalencia de poder calorífico

(2) Resultado operacional + depreciaciones + amortizaciones

Empresas Lipigas S.A.
Evolución indicadores financieros

Millones CLP	3T15	2T15	1T15	4T14	3T14	2T14
Inversiones en Prop., planta y eq. ⁷	5.938	6.430	41.224	4.174	5.553	7.595
Caja y equivalentes	41.844	25.613	7.726	9.672	10.642	9.822
Dividendos por pagar ⁶	13.000	9.000	5.000	0	0	0
Caja y equivalentes neto ⁸	28.844	16.613	2.726	9.672	10.642	9.822
Deuda financiera total	115.356	114.377	100.159	80.113	84.065	82.254
-Deuda financiera - corto plazo	2.498	7.438	78.252	76.855	80.697	66.416
-Deuda financiera - largo plazo	112.857	106.939	21.907	3.258	3.367	15.838
EBITDA últimos 12 meses	70.956	57.961	53.212	49.124	49.776	52.415
Ratios financieros (veces)						
-Deuda financiera neta/EBITDA ⁴	1,0	1,5	1,7	1,4	1,5	1,4
-Endeudamiento ⁵	0,6	0,7	0,7	0,5	0,5	0,5

¹ Ingresos de actividades ordinarias menos costo de compra de productos y servicios vendidos (sin deducir gastos ni depreciaciones ni amortizaciones)

² Ingresos de actividades ordinarias y otros ingresos por función menos costos y gastos (sin incluir depreciaciones ni amortizaciones)

³ Suma de ventas de GLP en tons más ventas de gas natural y gas natural licuado medidas en tons equivalentes de GLP en poder calorífico

⁴ Deuda financiera menos caja y equivalentes/ EBITDA últimos 12 meses

⁵ Deuda financiera neta dividido patrimonio total

⁶ Dividendos por pagar, corresponde a dividendos por pagar al trimestre informado.

⁷ Inversión en Prop., planta y eq, corresponde a las inversiones brutas realizadas en el trimestre

⁸ Caja y equivalentes netos, corresponde a la caja disponible descontado el pasivo por dividendos pendientes de pago