



Inscripción Registro de Valores N° 1129

Santiago, 10 de marzo de 2021
GAF/AR4T/2020

Señor
Joaquín Cortez H.
Presidente
Comisión para el Mercado Financiero
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
SANTIAGO

Ref.: Comunica Hecho Esencial

Estimado señor presidente:

En conformidad con el artículo 9 y el inciso 2° del artículo 10 de la Ley N°18045 sobre Mercado de Valores, las Normas de Carácter General N°30 y N°210 de la Superintendencia de Valores y Seguros, y estando debidamente facultado para ello, vengo en informar a esta Comisión como hecho esencial, que con fecha 10 de marzo de 2021, Empresas Lipigas S.A., comunicará los resultados consolidados al 31 de diciembre de 2020. Adjuntamos dicho comunicado.

Cordialmente, saluda al señor presidente,
(este documento se encuentra con firma electrónica)

Oswaldo Rosa Ageitos
Gerente de Administración y Finanzas
EMPRESAS LIPIGAS S.A.

ORA/AMO/ag.

c.c.: Carpeta CMF
Representantes de los tenedores de bonos (Banco Bice)
Bolsa de Santiago
DCV

Certificado de firmas electrónicas:
E8A8E5231-F526-4FFC-A8F6-2B452FF694F5



Firmado por

Oswaldo Ruben Rosa Ageitos
CHL 14734144k
orosa@lipigas.cl

Firma electrónica

GMT-3: Miércoles, 10 Marzo, 2021 18:06:18
Identificador único de firma:
C945DF79-1637-4D38-8777-BDCBBF434CDF

EMPRESAS LIPIGAS S.A. ANUNCIA RESULTADOS AL CIERRE DEL CUARTO TRIMESTRE DE 2020

Santiago, Chile, 10 de marzo de 2021 – Empresas Lipigas S.A. (“Lipigas” o “la Compañía”), empresa de energía, líder en comercialización y distribución de gas en Chile, con operaciones en Colombia y Perú, anunció hoy sus resultados financieros consolidados para el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2020. Todos los valores se presentan de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards – IFRS) en pesos chilenos (CLP). Todas las comparaciones de variación se refieren al mismo período del año anterior, a menos que se indique lo contrario.

Al 31 de diciembre, Lipigas generó un EBITDA de 96.274 millones de pesos chilenos, frente a 104.872 millones del año anterior por los efectos de la crisis sanitaria.

Destacados últimos 12 meses:

- El EBITDA generado fue de CLP 96.274 millones, un 8,2% inferior al del año anterior (CLP 104.872 millones).
- El resultado después de impuestos disminuye en 13,5% por menores volúmenes de venta y mayores gastos operacionales.
- El volumen de ventas consolidadas de GLP disminuye un 1,3% impactado por las menores ventas por efectos de la crisis originada por la pandemia por COVID-19
- El volumen de ventas consolidadas en toneladas equivalentes de GLP (incluyendo las ventas de gas natural por red, gas natural comprimido y gas natural licuado) disminuye un 1,6%.

Destacados 4T 2020:

- El EBITDA generado fue de CLP 23.270 millones, un 9,4% inferior al año anterior (CLP 25.692 millones).
- El resultado después de impuestos disminuye en un 23,4% por mayores gastos operacionales y mayores resultados no operacionales negativos.
- El volumen de ventas consolidadas de GLP aumenta un 5,3%. A pesar de que continúan los efectos generados por la pandemia por COVID-19, se logra alcanzar un volumen de venta superior al año anterior.
- El volumen de ventas consolidadas en toneladas equivalentes de GLP (incluyendo las ventas de gas natural por red, gas natural comprimido y gas natural licuado) aumenta un 5,3%.

Comentario del Gerente General – Ángel Mafucci

“Los resultados del año 2020 de Empresas Lipigas fueron impactados por los efectos económicos de la pandemia en el país y el mundo. Cuando esta crisis comenzó, nos propusimos como prioridad mantener la operación y la atención a nuestros clientes. Logramos cumplir esos objetivos, priorizando siempre la salud y la seguridad de nuestros trabajadores, de nuestros clientes, con quienes interactuamos muy cercanamente, y de nuestra red de colaboradores y contratistas. Y adaptándonos a las condiciones de funcionamiento que nos impuso la pandemia.

Las restricciones a la actividad económica y a la movilidad afectaron nuestras ventas en ciertos segmentos de clientes y eso, junto a algunos gastos puntuales, impactaron nuestros resultados. Al 31 de diciembre el EBITDA mostró una disminución de 8,2%, con bajas en Chile y Perú, y un incremento en Colombia.

En Chile, aunque las ventas a clientes comerciales y ciertas industrias se vieron afectadas por la pandemia con disminuciones superiores al 20%, el incremento de las ventas a otros segmentos logró compensar esa baja y el volumen del año finalizó un 0,6% por sobre el año anterior. El EBITDA decreció 9,0%, debido a la baja del volumen de ventas a clientes comerciales e industriales, y por mayores gastos operacionales.

Durante el año avanzamos en la ejecución de nuestro plan estratégico, que tiene como uno de sus pilares la llegada directa a los clientes finales de envasado, asegurando el nivel de servicio e interactuando directamente con ellos. En diciembre los canales de llegada directa a clientes finales representaron el 57% del total de las ventas de gas envasado, con un incremento de casi 50% con respecto a 2019. Un pilar para lograrlo ha sido el desarrollo de herramientas digitales, lo que no solo nos ha permitido reforzar la relación con los clientes finales de envasado, sino también lograr eficiencias en la cadena de distribución y mejorar el servicio a nuestros clientes de granel.

En 2020 avanzamos también en soluciones innovadoras para los clientes. Una de ellas fue la firma del primer contrato suscrito en Chile para el suministro de GNL para flotas de camiones de transporte de carga, lo que nos permite aportar eficiencia y reducir la huella de carbono de nuestros clientes. También han seguido avanzando nuestros proyectos para ofrecer soluciones de eficiencia en el consumo de energía eléctrica para clientes industriales y comerciales.

En Colombia la operación se mantuvo con buenos resultados, reflejados en un aumento del volumen de ventas de 8,1% y un incremento del EBITDA de 22,7%. Si bien algunos clientes fueron impactados por las restricciones derivadas de la pandemia, el dinamismo del sector residencial y de redes, que es el más importante en nuestra operación, nos ha permitido compensar lo anterior y mostrar el crecimiento mencionado.

En Perú las restricciones impuestas por el gobierno a la movilidad y a las actividades industriales y comerciales fueron muy severas. El volumen de ventas disminuyó 13,7% en GLP y 14,1% en gas natural con respecto a 2019. Esa situación, sumada a ciertos gastos puntuales, hizo que el EBITDA disminuyera 57,6% respecto a 2019.

Creemos que los mercados donde operamos seguirán afectados por la pandemia en la primera parte de 2021. En la medida en que los procesos de vacunación avancen y las restricciones se vayan flexibilizando, debería producirse un repunte en la actividad económica que permitirá retomar la senda de crecimiento que se vio interrumpida en 2020.

En este contexto, continuaremos avanzando en Chile en fortalecer nuestra posición en el mercado del GLP. En el segundo trimestre del año comenzará a operar el terminal marítimo de Mejillones, lo que nos permitirá ofrecer mejores alternativas de sustitución de combustibles más contaminantes para las industrias y mineras de la zona norte. En el gas envasado mantendremos nuestra estrategia de llegada a los clientes finales, apoyándonos siempre en el aprovechamiento de herramientas

digitales, tanto en el contacto con los consumidores y en la optimización de procesos, como en la generación de nuevos negocios. Por otro lado, concretaremos el inicio de la operación de proyectos de generación de energía eléctrica en los que hemos invertido en los últimos años y que permitirán a nuestros clientes optimizar sus costos de energía.

En Colombia continuaremos desarrollando nuestra estrategia de consolidación del negocio, tanto en redes como en oportunidades que se puedan presentar en el mercado de envasado.

En Perú, confiamos en que el retorno a una mayor normalidad nos permitirá volver a niveles de resultados de años anteriores. Y estaremos atentos a oportunidades que se puedan presentar sobre todo en el negocio más formal de gas granel y gas natural para clientes industriales”

Resultados consolidados 4T 2020

El EBITDA fue de CLP 23.270 MM con una disminución de 9,4% respecto al mismo periodo del año anterior, producto de los menores resultados principalmente en Chile y Perú. Chile presentó una disminución en el EBITDA respecto al 4T19 asociada a los mayores gastos operacionales que fueron compensados parcialmente con un mayor margen bruto. Colombia presentó una leve disminución en el EBITDA debido a mayores gastos operacionales y menor margen bruto unitario. Perú, presentó una disminución en el EBITDA asociado a menores volúmenes de venta de GLP y de gas natural.

Los ingresos consolidados fueron de CLP 125.080 MM, reflejando un aumento de 8,8%. En Chile los ingresos aumentaron 12,1% asociado fundamentalmente al mayor volumen de venta de GLP potenciado por un aumento de la venta directa a clientes finales y por el incremento en los precios del gas licuado. En Colombia los ingresos aumentan 16,7% respecto al año anterior, principalmente por los mayores volúmenes de venta de GLP. Perú presenta una disminución de ingreso de 7,8% respecto al 4T19, principalmente por menor volumen de venta.

El margen bruto alcanzó los CLP 60.457 MM, aumentando un 4,7% respecto a 2019. El margen bruto de Chile aumentó un 9,8% respecto al 4T19, debido principalmente a mayores volúmenes de venta de GLP y GN y por mejores márgenes unitarios (en Chile impactado por una mayor proporción de ventas a clientes finales). En Colombia el margen bruto aumenta un 5,1% por mayores volúmenes de venta. En Perú, el margen bruto disminuye un 23,3% principalmente por menor volumen de venta tanto de gas licuado como de gas natural.

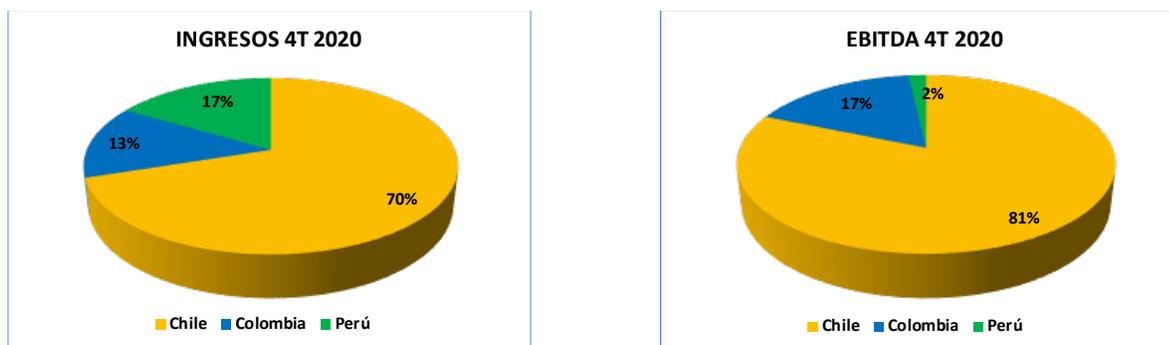
Los gastos operacionales aumentaron en CLP 5.174 MM (15,8%). Los gastos de Chile aumentan 24,9% principalmente por mayores gastos en remuneraciones, mantenimiento, asesorías externas, investigación y desarrollo, acuerdos comerciales de salida de distribuidores y por servicios de logística y distribución de operadores logísticos (relacionados con el aumento en la proporción de la venta directa de envasado).

En Colombia, los gastos aumentan en un 11,6% por mayores remuneraciones, mantenciones, gastos en personal, informática, arriendos, impuestos. En Perú los gastos disminuyen 12,2% impactados principalmente por menores gastos en fletes GLP y remuneraciones, compensado parcialmente por mayores gastos por asesoría legal relacionada con el proceso de arbitraje en Estados Unidos que se está llevando a cabo con un proveedor de GNL.

El resultado no operacional negativo aumentó en CLP 1.042 MM principalmente por mayores intereses por título de deuda (CLP 457 MM) asociado al aumento de la deuda por emisión de bono a largo plazo en el mes de enero de 2020 y mayor resultado negativo por resultados por unidades de reajuste (CLP 1.373 MM) por la mayor inflación en Chile respecto al 4T19. Por otro lado, se generan menores otros ingresos no operacionales asociados a que en el último trimestre de 2019 en Colombia se registró una ganancia por compra ventajosa de la operación de Surgas por CLP 1.102 MM y mayores pérdidas por diferencia de tipo de cambio por CLP 569 MM. Lo anterior fue compensado parcialmente por menores gastos en otros gastos no operacionales (CLP 787 MM) asociados principalmente al reconocimiento de un deterioro en el año 2019 de CLP 3.844 MM sobre la plusvalía generada por la adquisición de la operación de Limagas Natural (en el 2020 se reconoció un deterioro por CLP 2.945 MM). También impactan menores gastos por menor actualización negativa del pasivo por garantías recibidas de clientes por CLP 369 MM, mayores resultados positivos por venta de propiedad, planta y equipos (CLP 592 MM) y menores gastos por intereses bancarios (CLP 191 MM) debido a menores pasivos bancarios. El cargo por impuesto a la renta disminuyó un 53,2% impactado por el menor resultado operacional (-17,1%).

El resultado después de impuestos disminuyó en un 23,4%.

Análisis por país de los resultados del cuarto trimestre de 2020



Chile: El EBITDA en Chile ascendió a CLP 18.937 MM, con una disminución del 6,7% sobre el 4T19.

Los ingresos de la operación en Chile alcanzaron los CLP 87.533 MM, un 12,1% superior al 4T19, explicado principalmente mayor volumen de venta tanto de GLP (por aumento del porcentaje de ventas a clientes finales) como de GN y por el incremento en los precios del gas licuado. El volumen de ventas de GLP aumenta en un 5,5% debido principalmente a mayores volúmenes de ventas a clientes del segmento residencial que compensó el menor volumen de venta en clientes comerciales afectados por las restricciones impuestas con motivo de la pandemia de COVID-19. Los volúmenes totales en toneladas equivalentes de GLP aumentan un 8,0% debido al mayor volumen de GLP, gas natural (+9,3%) y de GNL (+46,1%).

El margen bruto fue de CLP 45.816 MM, mayor en 9,8% respecto al 4T19 y se generó principalmente por los mayores volúmenes de venta con una mayor participación de la venta a clientes finales (crece un 59,9% respecto al 4T19, alcanzado un 56,6% de la venta total del segmento en el trimestre) que tienen un mejor margen bruto unitario. Esto compensó los menores márgenes generados por el segmento comercial.

El gasto operacional en Chile aumentó en CLP 5.367 MM (24,9%) principalmente en remuneraciones, asesorías externas, gastos de investigación y desarrollo, acuerdos comerciales de salida de distribuidores y por servicios de logística y distribución de operadores logísticos, por mayor venta directa a los clientes finales de envasado.

Colombia: El EBITDA en Colombia ascendió a CLP 3.910 MM, con una disminución de 1,9% respecto el 4T19 por mayores gastos operacionales (+11,6%) compensado parcialmente por mayores volúmenes de venta.

Los ingresos de la operación en Colombia alcanzaron los CLP 16.853 MM, superior en un 16,7% respecto al 4T19.

El margen bruto de Colombia presentó una variación positiva del 5,1%, efecto principalmente de los mayores volúmenes de ventas, compensados parcialmente por menores márgenes unitarios.

Los gastos de operación aumentaron en CLP 568 MM (11,6%) por mayores gastos en remuneraciones, gastos en personal, mantenimiento, informática, arriendos e impuestos.

El peso colombiano se devaluó un 6,0% respecto al peso chileno al comparar el 4T20 con el 4T19.

Perú: El EBITDA en Perú ascendió a CLP 423 MM, lo que representa una disminución de un 70,2% sobre el 4T19, principalmente por menores volúmenes de venta de GLP y gas natural.

Los ingresos de la operación en Perú alcanzaron los CLP 20.693 MM, un 7,8% menor al 4T19. Las ventas de GLP disminuyeron 2,2% debido a las restricciones de los clientes industriales y comerciales de granel. Las ventas de GNC y GNL disminuyeron en 12,2% en comparación al año anterior, principalmente por menores consumos de gas natural vehicular y de gas natural industrial (en ambos casos, afectados desde marzo por las restricciones sanitarias). El volumen de ventas en toneladas equivalentes de GLP disminuyó un 5,4% en el trimestre.

El margen bruto disminuyó un 23,3% debido principalmente a los menores volúmenes de venta, especialmente a clientes de mejor margen, afectados por las restricciones.

Los gastos operacionales disminuyeron en CLP 761 MM (12,2%), por menores gastos en fletes de GLP y en remuneraciones, compensado parcialmente por mayores gastos por asesoría legal relacionada con el proceso de arbitraje en Estados Unidos que se está llevando a cabo con un proveedor de GNL y por el devaluó del sol peruano frente al peso chileno.

El sol peruano se devaluó un 5,9% respecto al peso chileno al comparar el 4T20 con el 4T19.

Resultados Consolidados Acumulados al 31-12-2020

El EBITDA fue de CLP 96.274 MM con una disminución de 8,2% respecto al año anterior, producto de los menores resultados en Chile y Perú compensado por mejores resultados en Colombia. Chile presentó una disminución en el EBITDA principalmente por menores ventas en clientes afectados por la pandemia y mayores gastos operacionales. Colombia presentó mayores volúmenes de venta y mayores márgenes unitarios. Perú, presentó una disminución en el EBITDA asociada a menores volúmenes de venta de GLP y de gas natural originados en las restricciones impuestas por la pandemia.

Los ingresos consolidados fueron de CLP 508.164 MM, reflejando un aumento de 3,1%. En Chile los ingresos aumentaron fundamentalmente por alza en los precios por efecto del aumento en los precios de los productos petroleros y mayor proporción de ventas a clientes finales de envasado. Esto compensó las menores ventas a clientes comerciales impactados por las restricciones originadas por la pandemia. En Colombia los ingresos aumentaron respecto al año anterior por mayores volúmenes de venta de GLP y GN. Perú presenta un menor ingreso, principalmente debido a los menores volúmenes de venta.

El margen bruto alcanzó los CLP 245.763 MM, aumentando un 5,2%. A pesar del menor volumen vendido en clientes comerciales, el margen bruto de Chile aumentó un 6,0% respecto al año anterior, debido a mayor proporción de ventas a clientes finales. En Colombia el margen bruto aumentó un 16,2% producto de los mayores volúmenes de gas licuado y gas natural, además de mayores márgenes unitarios. En Perú, el margen bruto disminuyó un 11,2%, principalmente por menor volumen de venta tanto de gas licuado como de gas natural.

Los gastos operacionales aumentaron en CLP 20.588 MM (+15,9%). Los gastos de Chile aumentaron CLP 18.440 MM (+20,2%) principalmente por mayores gastos en remuneraciones, gastos extraordinarios asociado a la pandemia COVID-19 (incluyendo donaciones) por CLP 3.110 MM, mantenimiento, asesorías externas, servicios externos, informática, investigación y desarrollo, servicios de operadores logísticos y acuerdos comerciales de salida de distribuidores, gastos que se relacionan en gran parte con el desarrollo de estrategias de integración de la cadena de distribución hacia el cliente final y con el refuerzo del área dedicada al desarrollo de herramientas digitales. En Colombia, los gastos aumentaron CLP 1.929 MM (11,7%) por mayores gastos de remuneración, gastos extraordinarios asociados a la pandemia COVID-19, mantenciones, servicios externos, arriendos, impuestos, provisiones de clientes incobrables y gastos de transporte. En Perú los gastos aumentaron CLP 219 MM (1,0%) impactados principalmente por mayores gastos en asesoría legal por proceso de arbitraje y por el revalúo del sol peruano frente al peso chileno, compensado parcialmente por menores gastos en fletes, servicios externos y gastos de transporte.

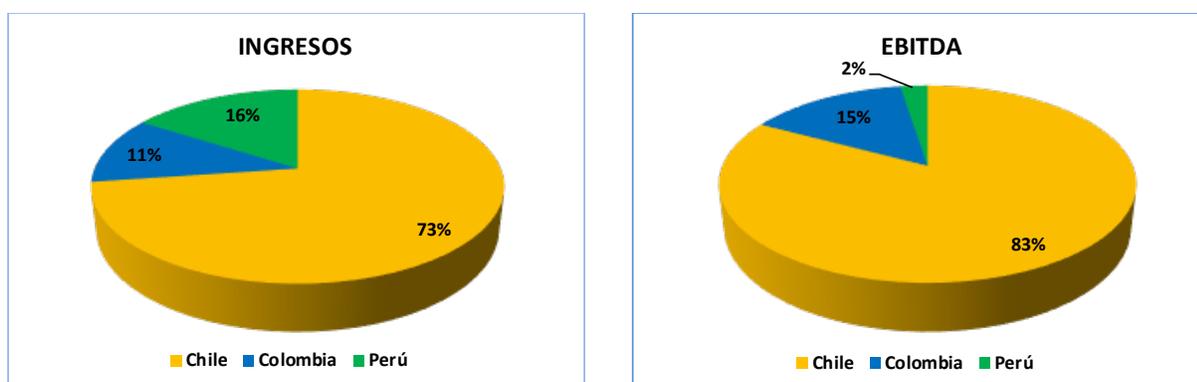
El resultado no operacional negativo disminuyó en CLP 483 MM principalmente, por menores gastos por intereses bancarios (CLP 1.186 MM), mayores intereses a favor por instrumentos financieros (CLP 291 MM), mayores resultados por venta de propiedad, planta y equipos (CLP 545 MM) y menores otros gastos no operacionales (CLP 3.034 MM) debido a que en 2019 en Perú se constituyó una provisión por deterioro de activos relacionados con el proyecto de GNL correspondientes a pagos por exclusividad y anticipos efectuados al proveedor Lantera (CLP 2.260 MM) y además se reconoció un deterioro de la plusvalía en la compra de Limagas Natural (CLP 3.844 MM). En el cuarto trimestre de 2020, se reconoció un deterioro de la plusvalía en la compra de Limagas Natural de CLP 2.945 MM. Lo anterior fue parcialmente compensado por mayor resultado negativo por unidades de reajuste

(CLP 2.029 MM) por la mayor inflación en Chile respecto al año anterior, mayores intereses por títulos de deuda (CLP 1.645 MM) asociados al aumento de la deuda por emisión de bono a largo plazo en el mes de enero de 2020, pérdidas por diferencia por tipo de cambio (CLP 774 MM) y mayores gastos por bajas de propiedades, plantas y equipos (CLP 545 MM).

El cargo por impuesto a la renta disminuyó un 29,1% impactado por el menor resultado operacional (-15,2%) compensado parcialmente por un menor resultado no operacional negativo (-3,3%) generaron un menor resultado antes de impuestos de 18,3%.

El resultado después de impuestos disminuyó en un 13,5%.

Análisis por país de los resultados acumulados al 31-12-2020



Chile: El EBITDA en Chile ascendió a CLP 79.719 MM, con una disminución del 9,0% respecto del año anterior.

Los ingresos de la operación en Chile alcanzaron los CLP 369.882 MM, un 5,5% mayor respecto del año anterior, explicado principalmente por alzas en los precios por efecto del aumento en los precios de los productos petroleros (incluyendo el efecto de aumento del tipo de cambio del dólar estadounidense) y por una mayor proporción de ventas de gas envasado a clientes finales. Estos efectos compensaron las menores ventas en clientes comerciales afectados por las restricciones originadas en la pandemia. El volumen de GLP aumentó en un 0,6% debido principalmente por mayores ventas de envasado a clientes finales, que compensó el menor volumen de venta del segmento comercial. Los volúmenes totales en toneladas equivalentes de GLP aumentaron un 1,6% debido al mayor volumen de GLP, de gas natural en 16,5% y de GNL 15,3%.

El margen bruto fue de CLP 189.368 MM, mayor en 6,0% (CLP 10.734 MM) respecto al año anterior. Dicho incremento se generó por una mejora del margen unitario, originada en una mayor proporción de ventas de gas envasado a clientes finales (que aumentan en un 35,1%) y por un efecto positivo sobre los inventarios, que comparativamente al año anterior produce una variación positiva de CLP 2.244 MM.

El gasto operacional en Chile aumentó en CLP 18.440 MM (20,2%) principalmente en remuneraciones, gastos extraordinarios asociados a la pandemia COVID-19 (que sumaron CLP

3.110 MM), mantenciones, asesorías externas, servicios externos, investigación y desarrollo, servicios de operadores logísticos, informática y acuerdos comerciales de salida de distribuidores, gastos estos últimos que se relacionan, en gran parte, con el desarrollo de estrategias de integración de la cadena de distribución de gas envasado hacia el cliente final y con el desarrollo de herramientas digitales para relacionarse con los clientes y optimizar las operaciones.

Colombia: El EBITDA en Colombia ascendió a CLP 14.123 MM, con un aumento de 22,7% respecto al año anterior debido a mayores ventas tanto de GLP como de GN y mejores márgenes brutos unitarios.

Los ingresos de la operación en Colombia alcanzaron los CLP 57.234 MM, un 4,6% mayor respecto al año anterior, principalmente por la mayor venta de GLP en un 8,3% y de GN en un 6,3%.

El margen bruto de Colombia presentó una variación positiva del 16,2%, efecto de las mayores ventas y mejores márgenes unitarios.

Los gastos de operación aumentaron en CLP 1.929 MM (11,7%) por mayores gastos en remuneración, gastos extraordinarios asociados a la pandemia COVID-19, mantenciones, servicios externos, arriendos, impuestos, provisiones de clientes incobrables y gastos de transporte.

El peso colombiano se revaluó un 0,2% respecto al peso chileno.

Perú: El EBITDA en Perú ascendió a CLP 2.433 MM, lo que representó una disminución de un 57,6% respecto al año anterior, principalmente por menores volúmenes de venta de GLP y gas natural. Lo anterior es parcialmente compensado por mejores márgenes unitarios producto del revalúo del sol peruano respecto al peso chileno.

Los ingresos de la operación en Perú alcanzaron los CLP 81.048 MM, un 7,5% menor respecto al año anterior. Las ventas de GLP disminuyeron en 13,7% y las de gas natural en 15,2% en comparación al año anterior. En ambos casos los volúmenes fueron afectados desde marzo por la extensa cuarenta impuesta por las autoridades de salud para combatir la pandemia COVID-19. De esta manera, el volumen de ventas en toneladas equivalentes de GLP disminuye un 14,1%. Lo anterior fue parcialmente compensado por la revalorización del sol peruano respecto al peso chileno.

El margen bruto disminuyó un 11,2% principalmente influenciado por los menores volúmenes de ventas que fueron compensados por la revalorización de la moneda.

Los gastos operacionales aumentaron en CLP 219 MM (+1,0%), por mayores gastos en asesoría legal por el arbitraje ya mencionado y por el revalúo del sol peruano, efectos que fueron compensados por menores gastos en fletes, servicios externos y gastos de transporte.

El sol peruano se revaluó 7,8% respecto al peso chileno.

Noticias del trimestre y hasta la fecha de emisión del anuncio

- Con fecha 25 de noviembre de 2020, el directorio de Empresas Lipigas S.A., acordó el pago de un dividendo provisorio con cargo a las utilidades del ejercicio 2020, de \$50 por acción que fue pagado a partir del 21 de diciembre de 2020

Contacto Inversionistas

Matías Montecinos Buratovic
Sub Gerente de Planificación Financiera y Control de Gestión
mmontecinos@lipigas.cl
T: (562) 2650-3839

Empresas Lipigas S.A. es una empresa de energía que contribuye al desarrollo sustentable mejorando la calidad de vida a través de la comercialización de soluciones energéticas en Latinoamérica. En Chile es líder en el rubro de GLP a través de la mayor red de cobertura a nivel nacional. Atiende a sectores residenciales, industriales, inmobiliarios y de gas vehicular de Arica a Punta Arenas. Desde 2010 está presente en el mercado de distribución de gas licuado de Colombia y desde 2013, en el de Perú. También está presente en la distribución de gas natural en Chile, a través de la distribución de gas natural por red y GNL y en Perú a través de la distribución de GNC y GNL. Desde 2017 genera y comercializa energía eléctrica para clientes industriales y comerciales del segmento libre en Chile.

Para mayor información, favor visitar: www.lipigas.com

Nota sobre declaraciones

Las declaraciones contenidas en este comunicado, incluyendo aquellas relacionadas con perspectivas del negocio de la Compañía, proyecciones de operación, resultados financieros, potencial de crecimiento de la empresa, el mercado y las estimaciones macroeconómicas son meras previsiones y se basan en las expectativas de gestión en relación con el futuro de la Compañía. Estas expectativas son altamente dependientes de los cambios en el mercado y del rendimiento económico general de América Latina, en particular el de los países donde la Compañía tiene operaciones, de la industria y los mercados internacionales y, por lo tanto, están sujetos a cambios. Las declaraciones sobre expectativas se relacionan solo a la fecha en que son hechas, y la Compañía no se hace responsable de actualizar públicamente ninguna de ellas, existiendo nueva información, eventos futuros u otros. La memoria anual de la Compañía, sus estados financieros y el análisis razonado de los mismos incluyen más información sobre riesgos asociados al negocio y están disponibles en el sitio web www.lipigas.com.

Empresas Lipigas S.A.
Estado de Resultados Consolidado en millones de CLP

							TRIM	ACUM
	4T20	4T19	Var. A/A (%)	Acum'20	Acum'19	Var. A/A (%)	Var. A/A	Var. A/A
Volumen Venta GLP (ton.)	164.158	155.944	5,3 %	684.990	693.682	(1,3)%	8.214	(8.692)
Volumen GN (redes, GNC, GNL) (M3)	32.773.092	30.952.162	5,9 %	121.206.648	125.968.760	(3,8)%	1.820.930	(4.762.111)
Volumen Venta GLP (ton. equiv.)¹	189.557	179.932	5,3 %	778.926	791.308	(1,6)%	9.625	(12.383)
Ingresos	125.080	114.924	8,8 %	508.164	492.869	3,1 %	10.155	15.295
Costo de productos vendidos	(64.623)	(57.191)	13,0 %	(262.401)	(259.218)	1,2 %	(7.432)	(3.183)
Margen bruto²	60.457	57.734	4,7 %	245.763	233.652	5,2 %	2.723	12.112
Otros ingresos por función	634	605	4,7 %	735	857	(14,2)%	28	(122)
- Fletes	(10.252)	(9.159)	11,9 %	(40.145)	(35.995)	11,5 %	(1.093)	(4.151)
- Remuneraciones y gastos de personal	(10.295)	(9.619)	7,0 %	(39.932)	(35.465)	12,6 %	(676)	(4.466)
- Mantenimiento	(4.492)	(4.323)	3,9 %	(18.009)	(18.434)	(2,3)%	(168)	425
- Otros	(12.782)	(9.546)	33,9 %	(52.138)	(39.743)	31,2 %	(3.236)	(12.395)
EBITDA³	23.270	25.692	(9,4)%	96.274	104.872	(8,2)%	(2.422)	(8.598)
Depreciaciones y amortizaciones	(9.004)	(8.482)	6,2 %	(34.372)	(31.876)	7,8 %	(522)	(2.495)
Resultado operacional	14.266	17.210	(17,1)%	61.903	72.996	(15,2)%	(2.944)	(11.093)
Costos financieros	(2.152)	(2.274)	(5,3)%	(9.370)	(8.915)	5,1 %	121	(455)
Ingresos financieros	(533)	(297)	79,3 %	1.201	786	52,8 %	(236)	415
Diferencias de cambio	(592)	(24)	2402,3 %	(939)	(165)	469,4 %	(569)	(774)
Resultados por unidades de reajuste	(1.856)	(672)	176,0 %	(4.052)	(2.023)	100,3 %	(1.184)	(2.029)
Otras ganancias (pérdidas)	(2.160)	(2.985)	(27,6)%	(1.215)	(4.542)	(73,2)%	825	3.327
Resultado no operacional	(7.294)	(6.252)	16,7 %	(14.376)	(14.859)	(3,3)%	(1.042)	483
Resultado antes de impuestos	6.972	10.958	(36,4)%	47.527	58.137	(18,3)%	(3.986)	(10.610)
-Impuesto a las ganancias	(2.233)	(4.774)	(53,2)%	(12.530)	(17.664)	(29,1)%	2.541	5.134
Resultado después de impuestos	4.739	6.184	(23,4)%	34.997	40.473	(13,5)%	(1.445)	(5.476)
Resultado por acción (CLP/acción)	40,12	49,78	(19,4)%	301,70	347,28	(13,1)%	(9,7)	(45,6)

Detalle por país (en millones de CLP)

Chile	4T20	4T19	Var. A/A (%)	Acum'20	Acum'19	Var. A/A (%)	TRIM	ACUM
							Var. A/A	Var. A/A
Tipo de cambio promedio (CLP/USD)	762,0	756,0	0,8 %	793,1	703,3	12,8 %	6,0	89,9
Volumen Venta GLP (ton.)	105.055	99.609	5,5 %	465.862	462.874	0,6 %	5.446	2.988
Volumen GN (redes, GNC, GNL) (M3)	13.890.564	9.827.186	41,3 %	47.994.463	41.586.943	15,4 %	4.063.378	6.407.520
Volumen Venta GLP (ton. equiv.)¹	115.820	107.225	8,0 %	503.057	495.104	1,6 %	8.595	7.953
Ingresos	87.533	78.054	12,1 %	369.882	350.506	5,5 %	9.479	19.376
Costo de productos vendidos	(41.717)	(36.309)	14,9 %	(180.514)	(171.872)	5,0 %	(5.407)	(8.642)
Margen bruto²	45.816	41.744	9,8 %	189.368	178.634	6,0 %	4.072	10.734
Otros ingresos por función	15	71	(78,8)%	116	313	(62,8)%	(56)	(197)
Gastos operacionales	(26.894)	(21.527)	24,9 %	(109.766)	(91.326)	20,2 %	(5.367)	(18.440)
EBITDA³	18.937	20.288	(6,7)%	79.719	87.622	(9,0)%	(1.351)	(7.903)
Depreciaciones y amortizaciones	(6.855)	(6.369)	7,6 %	(25.931)	(24.118)	7,5 %	(486)	(1.813)
Resultado operacional	12.082	13.919	(13,20)%	53.788	63.504	(15,3)%	(1.837)	(9.716)
Colombia	4T20	4T19	Var. A/A (%)	Acum'20	Acum'19	Var. A/A (%)	Var. A/A	Var. A/A
Tipo de cambio promedio (COP/USD)	3.657	3.409	7,3 %	3.704	3.291	12,5 %	248	413
Volumen Venta GLP (ton.)	27.449	23.957	14,6 %	98.244	90.740	8,3 %	3.492	7.504
Volumen GN (redes, GNC, GNL) (M3)	2.051.294	1.948.744	5,3 %	8.218.727	7.734.491	6,3 %	102.550	484.236
Volumen Venta GLP (ton. equiv.)¹	29.039	25.467	14,0 %	104.613	96.734	8,1 %	3.572	7.880
Ingresos	16.853	14.438	16,7 %	57.234	54.717	4,6 %	2.415	2.517
Costo de productos vendidos	(8.044)	(6.052)	32,9 %	(25.241)	(27.192)	(7,2)%	(1.991)	1.951
Margen bruto²	8.810	8.386	5,1 %	31.993	27.525	16,2 %	424	4.468
Otros ingresos por función	558	488	14,3 %	558	488	14,3 %	70	70
Gastos operacionales	(5.457)	(4.890)	11,6 %	(18.428)	(16.499)	11,7 %	(568)	(1.929)
EBITDA³	3.910	3.985	(1,9)%	14.123	11.513	22,7 %	(74)	2.609
Depreciaciones y amortizaciones	(1.027)	(945)	8,6 %	(3.789)	(3.385)	11,9 %	(82)	(404)
Resultado operacional	2.883	3.039	(5,1)%	10.333	8.128	27,1 %	-156	2.205
Perú	4T20	4T19	Var. A/A (%)	Acum'20	Acum'19	Var. A/A (%)	Var. A/A	Var. A/A
Tipo de cambio promedio (PEN/USD)	3,60	3,36	7,1 %	3,49	3,34	4,7 %	0,24	0,16
Volumen Venta GLP (ton.)	31.654	32.378	(2,2)%	120.885	140.069	(13,7)%	(724)	(19.184)
Volumen GN (redes, GNC, GNL) (M3)	16.831.234	19.176.232	(12,2)%	64.993.459	76.647.326	(15,2)%	(2.344.998)	(11.653.867)
Volumen Venta GLP (ton. equiv.)¹	44.698	47.240	(5,4)%	171.255	199.470	(14,1)%	(2.542)	(28.216)
Ingresos	20.693	22.432	(7,8)%	81.048	87.647	(7,5)%	(1.739)	(6.599)
Costo de productos vendidos	(14.862)	(14.829)	0,2 %	(56.646)	(60.154)	(5,8)%	(33)	3.508
Margen bruto²	5.831	7.603	(23,3)%	24.402	27.493	(11,2)%	(1.772)	(3.091)
Otros ingresos por función	61	46	31,5 %	61	56	9,7 %	15	5
Gastos operacionales	(5.469)	(6.230)	(12,2)%	(22.030)	(21.811)	1,0 %	761	(219)
EBITDA³	423	1.419	(70,2)%	2.433	5.737	(57,6)%	(997)	(3.304)
Depreciaciones y amortizaciones	(1.122)	(1.168)	(3,9)%	(4.651)	(4.373)	6,4 %	46	(278)
Resultado operacional	-699	252	(378,0)%	-2.218	1.364	(262,6)%	(951)	(3.582)

Millones CLP	4T20	3T20	2T20	1T20	4T19
Inversiones en Prop., planta y eq. ⁴	9.831	13.011	14.820	10.958	18.153
Caja y equivalentes	62.317	65.019	52.699	49.154	17.040
Dividendos por pagar ⁵	0	0	0	0	0
Caja y equivalentes neto ⁶	62.317	65.019	52.699	49.154	17.040
Deuda financiera total	214.576	212.942	214.890	215.956	176.203
-Deuda financiera - corto plazo	7.188	8.346	8.284	8.319	9.437
-Deuda financiera - largo plazo	207.388	204.596	206.606	207.637	166.766
EBITDA últimos 12 meses	95.749	98.171	100.405	105.801	104.347
Ratios financieros (veces)					
-Deuda financiera neta/EBITDA ⁷	1,6	1,5	1,6	1,6	1,5
-Endeudamiento ⁸	0,9	0,8	1,0	1,0	0,9

Definiciones y abreviaturas:

¹ Volumen de ventas GLP (Ton equiv.): Suma de ventas de GLP en toneladas más ventas de gas natural por redes, gas natural comprimido y gas natural licuado medidas en toneladas equivalentes de GLP en poder calorífico.

² Margen bruto: Ingresos de actividades ordinarias menos costo de compra de productos y servicios vendidos (sin deducir gastos ni depreciaciones ni amortizaciones).

³ Ebitda: Ingresos de actividades ordinarias y otros ingresos por función menos costos y gastos (sin incluir depreciaciones ni amortizaciones).

⁴ Adiciones brutas del trimestre por inversión en propiedades, planta y equipos, y por combinaciones de negocio.

⁵ Dividendos por pagar, corresponde a dividendos por pagar al trimestre informado.

⁶ Caja y equivalentes netos, corresponde a la caja disponible descontado el pasivo por dividendos pendientes de pago.

⁷ Deuda financiera menos caja y equivalentes / EBITDA últimos 12 meses.

⁸ Deuda financiera neta / patrimonio total.

GLP: gas licuado de petróleo.

GN: gas natural por red.

GNC: gas natural comprimido.

GNL: gas natural licuado.

MM: millones.

CLP: pesos chilenos