



Solutions  
for human  
progress

**Para Distribución Inmediata**  
**SQM INFORMA RESULTADOS PARA LOS DOCE MESES FINALIZADOS EL**  
**31 DE DICIEMBRE DE 2022**

**Puntos destacados**

- SQM informó utilidades netas<sup>(1)</sup> para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022 por US\$3.906,3 millones en comparación a los US\$585,5 millones registrados durante el mismo período del año pasado. Las ganancias por acción totalizaron US\$13,68 para los doce meses del año, significativamente mayores a los US\$2,05 reportados para los doce meses de 2021.
- Los ingresos para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022 fueron de US\$10.710,6 millones.
- Durante los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022, los aportes a las arcas fiscales superaron los US\$5.000 millones.

SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el jueves 2 de marzo de 2023 a las 10:00 horas hora de Nueva York (12:00 horas en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-877-344-7529

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-317-0088

Webcast: <https://event.choruscall.com/mediaframe/webcast.html?webcastid=Ntu0zVAP>

**Santiago, Chile. 1 de marzo de 2023.**- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidades para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022** por US\$3.906,3 millones (US\$13,68 por ADR), un aumento respecto a los US\$585,5 millones (US\$2,05 por ADR) reportados para el mismo periodo de 2021.

**El margen bruto**<sup>(2)</sup> alcanzó los US\$5.736,6 millones (53,6% de ingresos) para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022, cifra mayor a los US\$1.090,1 millones (38,1% de ingresos) registrados para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021. Los ingresos totalizaron US\$10.710,6 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022, lo que representa un aumento del 274% frente a los US\$2.862,3 millones reportados durante el mismo período de 2021.

La compañía también anunció utilidades para el cuarto trimestre de 2022, reportando una utilidad neta de US\$1.151,0 millones (US\$4,03 por ADR) en comparación con los US\$321,6 millones (US\$1,13 por ADR) registrados en el cuarto trimestre de 2021. El margen bruto para el cuarto trimestre de 2022 alcanzó los US\$1.641,9 millones, mayor a los US\$542,8 millones registrados para el cuarto trimestre de 2021. Los ingresos totalizaron US\$3.133,6 millones, un aumento de aproximadamente 189% en comparación con el cuarto trimestre de 2021, cuando los ingresos ascendieron a US\$1.084,3 millones.

El Gerente General de SQM, Ricardo Ramos, afirmó: “Estamos muy complacidos con los resultados extraordinarios que la compañía entregó en 2022. Si bien el ambiente positivo de precios durante el año contribuyó a las ganancias récord que publicamos hoy, nuestra visión de largo plazo del mercado del litio, las inversiones que hicimos en nueva capacidad, el riesgo que asumimos y el éxito operativo, todo eso nos posicionó bien para beneficiarnos de las condiciones del mercado observadas el año pasado.”

Continuó: “La exitosa alianza público-privada que tenemos con CORFO también está dando grandes frutos, permitiéndonos aportar más de US\$5.000 millones a las arcas fiscales, junto con importantes aportes a los gobiernos locales y comunidades vecinas.”

Continuó diciendo: “A medida que las ventas de vehículos eléctricos continúan creciendo, ahora esperamos que la demanda de litio alcance casi 1,5 millones de toneladas métricas para 2025. Estas fuertes expectativas de crecimiento de la demanda nos dan confianza mientras nos mantenemos enfocados en expandir nuestra capacidad de litio. En Chile, hemos alcanzado una tasa de producción de 180.000 toneladas métricas de productos de litio de alta calidad mientras seguimos ampliando aún más nuestra capacidad de carbonato de litio e hidróxido de litio. Con nuestro proyecto de hidróxido de litio en Australia en construcción, esperamos producir espodumeno desde el sitio de Mt. Holland a fines de este año e hidróxido de litio durante la primera mitad de 2025. Se espera que la refinería de Sichuan se complete en el segundo trimestre de este año mientras continuamos invirtiendo en la exploración de litio. Nuestro plan de inversión revisado para 2023-2025 refleja nuestros planes de crecimiento durante este período.”

El CEO cerró diciendo: “El año pasado, anunciamos nuestra visión para el futuro sostenible de las operaciones mineras de litio en el Salar de Atacama. Nuestro equipo está completamente dedicado a avanzar en la documentación técnica que esperamos presentar para su evaluación a las autoridades chilenas en 2024. Seguimos siendo muy optimistas sobre el proyecto Salar Futuro, que cuando se implemente, garantizará que los productos de litio del Salar de Atacama sean producidos de la manera más sostenible, estableciendo nuevos estándares, no solo para la industria del litio, sino para la industria minera en general.”

### **Plan de Inversiones 2023-2025**

Esperamos que nuestro plan de inversiones para el período 2023-2025 alcance aproximadamente US\$3.400 millones, incluyendo la mantención. A medida que continuamos con la expansión de la capacidad de litio en Chile, esperamos invertir aproximadamente US\$1.400 millones para aumentar nuestra capacidad de litio a 210.000 toneladas métricas, incluyendo las 100.000 toneladas métricas de hidróxido de litio. Esperamos que la inversión en Mt Holland para este período sea de alrededor de US\$450 millones. En cuanto a la expansión de la capacidad de nitratos y yodo requerirá una inversión de aproximadamente US\$1.200 millones, incluyendo la mantención. Se espera que el gasto de mantención total durante este período sea de aproximadamente US\$180 millones por año. Esperamos que el plan de inversión total para 2023, incluyendo la mantención, sea cercano a los US\$1.200 millones.

### **Desarrollo Sostenible**

En línea con nuestras metas de sustentabilidad, durante 2022 continuamos con el proceso de certificación IRMA (*Initiative for Responsible Mining Assurance*) y completamos la fase 2 de la auditoría de certificación en la operación del Salar de Atacama. Esperamos recibir el informe final en los próximos meses.

En 2022 participamos en la evaluación del Índice de Sustentabilidad Dow Jones (*Dow Jones Sustainability Index-DJSI*) y fuimos aceptados en los índices MILA y Chile por tercer año consecutivo y fuimos incluidos en el Libro Anual de Sustentabilidad 2023 (*Sustainability Yearbook 2023*). Además, nos evaluamos en el Proyecto de Divulgación de Carbono (*Carbon Disclosure Project- CDP*) donde obtuvimos la categoría B, que está en la banda de gestión superior al promedio de la región sudamericana (C) y superior al promedio del sector Químicos (-B).

Durante 2022, completamos la fase 2 del proceso de certificación ISO 14001 y 45001 en el Salar de Atacama y en la planta química Carmen, y continuamos con el proceso de implementación de la ISO 50001 en el Salar de Atacama y Nueva Victoria para apoyar las metas de descarbonización asociadas a sistemas de gestión de energía.

## Análisis de segmentos

### Litio y Derivados

Los ingresos por litio y derivados totalizaron US\$8.152,9 millones durante los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022, un aumento del 770,9% en comparación con los US\$936,1 millones registrados durante los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021.

Los ingresos por litio y derivados durante el cuarto trimestre de 2022 aumentaron 457,8% en comparación con el cuarto trimestre de 2021. Los ingresos totales ascendieron a US\$2.525,1 millones durante el cuarto trimestre de 2022, en comparación con US\$452,7 millones en el cuarto trimestre de 2021.

### **Volúmenes de venta e ingresos por Litio y Derivados:**

		12M2022	12M2021	2022/2021	
Litio y Derivados	Mton	156,8	101,1	55,7	55 %
<b>Ingresos Litio y Derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>8.152,9</b>	<b>936,1</b>	<b>7.216,8</b>	<b>771 %</b>

  

		4T2022	4T2021	2022/2021	
Litio y Derivados	Mton	43,0	31,1	11,9	38 %
<b>Ingresos Litio y Derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>2.525,1</b>	<b>452,7</b>	<b>2.072,4</b>	<b>458 %</b>

Los volúmenes de ventas récord de casi 157.000 toneladas métricas y los precios de venta promedio de cerca de US\$52.000 por tonelada métrica contribuyeron a los resultados sobresalientes del negocio de litio que informamos para 2022. Vimos una demanda muy fuerte en el cuarto trimestre de 2022, impulsada por un aumento de cátodos y producción de vehículos eléctricos en anticipación a que los subsidios chinos a vehículos eléctricos no se extiendan en 2023. En respuesta a esta alta demanda, algunos de nuestros volúmenes de venta de 2023 se adelantaron y entregaron durante los últimos meses de 2022. Como se esperaba, las ventas adelantadas en el cuarto trimestre de 2022, seguidos por la desaceleración habitual en torno a las celebraciones del Año Nuevo chino, dieron como resultado menores tasas mensuales de venta de litio durante los primeros dos meses de 2023 que las observadas a fines del año pasado.

Los fundamentos detrás del crecimiento de la demanda son sólidos, con ventas de vehículos eléctricos creciendo en todos los mercados, especialmente en el mercado estadounidense, impactado positivamente por la Ley de Reducción de la Inflación (*Inflation Reduction Act-IRA*), lo que nos permite creer que la demanda este año debería crecer más del 20 % en comparación con 2022.

**El margen bruto<sup>(2)</sup>** del segmento de litio y sus derivados representó aproximadamente un 79% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022.

### Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de nuestra línea de negocios de Nutrición Vegetal de Especialidad para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022 totalizaron US\$1.172,3 millones, un aumento del 29,0% en comparación con los US\$908,8 millones reportados para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021.

Los ingresos del cuarto trimestre de 2022 alcanzaron los US\$274,2 millones, un aumento del 2,2% en comparación con los US\$268,4 millones reportados en el cuarto trimestre de 2021.

**Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:**

		12M2022	12M2021	2022/2021	
<b>Volúmenes Totales NVE</b>	<b>Mton</b>	<b>847,8</b>	<b>1.154,7</b>	<b>(306,9)</b>	<b>(27)%</b>
Nitrato de sodio	Mton	14,4	32,1	(17,7)	(55)%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	477,4	643,6	(166,3)	(26)%
Mezclas de especialidad	Mton	217,9	304,0	(86,2)	(28)%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	138,1	174,9	(36,8)	(21)%
<b>Ingresos NVE</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>1.172,3</b>	<b>908,8</b>	<b>263,5</b>	<b>29 %</b>

\*Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad,

		4T2022	4T2021	2022/2021	
<b>Volúmenes Totales NVE</b>	<b>Mton</b>	<b>199,2</b>	<b>285,2</b>	<b>(86,1)</b>	<b>(30)%</b>
Nitrato de sodio	Mton	1,6	12,8	(11,2)	(88)%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	106,3	158,9	(52,6)	(33)%
Mezclas de especialidad	Mton	50,3	62,1	(11,9)	(19)%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	41,0	51,4	(10,4)	(20)%
<b>Ingresos NVE</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>274,2</b>	<b>268,4</b>	<b>5,8</b>	<b>2%</b>

\* Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad.

Los mayores ingresos de la línea de negocio de nutrición vegetal de especialidad durante 2022 fueron el resultado de precios de venta promedio significativamente más altos durante el año. Como resultado de los altos precios observados durante el año, creemos que la demanda mundial de nitrato de potasio disminuyó casi un 15%. Esta disminución en la demanda global hizo que nuestros volúmenes de venta fueran casi 27% menores durante 2022 en comparación con 2021, como resultado de una importante disminución de la demanda en el segmento de fertilizantes solubles premium, donde nuestra participación es mayor. Si bien esperamos ver cierta recuperación de la demanda durante 2023, con la información que tenemos hoy, no esperamos que se recupere por completo a los niveles de 2021.

El **margen bruto**<sup>(2)</sup> del segmento de NVE representó aproximadamente un 8% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022.

**Yodo y sus derivados**

Los ingresos por ventas de yodo y derivados durante los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022 totalizaron US\$754,3 millones, un aumento del 72,3% en comparación con los US\$437,9 millones reportados para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021.

Los ingresos por yodo y derivados para el cuarto trimestre de 2022 ascendieron a US\$212,6 millones, un aumento del 93,6% frente a los US\$109,8 millones registrados durante el cuarto trimestre de 2021.

**Volúmenes de venta e ingresos por Yodo y Derivados:**

		12M2022	12M2021	2022/2021	
Yodo y Derivados	Mton	12,7	12,3	0,4	4 %
<b>Ingresos Yodo y Derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>754,3</b>	<b>437,9</b>	<b>316,4</b>	<b>72 %</b>

  

		4T2022	4T2021	2022/2021	
Yodo y Derivados	Mton	3,1	2,8	0,3	11 %
<b>Ingresos Yodo y Derivados</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>212,6</b>	<b>109,8</b>	<b>102,8</b>	<b>94 %</b>

Nuestros volúmenes de venta aumentaron casi un 4% durante 2022, impulsados por el crecimiento de la demanda en el mercado del yodo y nuestra capacidad para entregar mayores volúmenes a nuestros clientes. Creemos que el mercado total de yodo creció aproximadamente un 2% durante el año pasado, impulsado principalmente por un crecimiento saludable de la demanda en el segmento de medios de contraste de rayos X, y podría crecer entre un 1-2% en 2023. Vimos que nuestro precio promedio aumentó casi 7% en el cuarto trimestre de 2022 comparado con el trimestre anterior y creemos que los precios podrían permanecer en estos niveles durante la primera mitad de 2023.

**El margen bruto**<sup>(2)</sup> del segmento de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 8% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2022.

### **Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)**

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022 totalizaron US\$437,2 millones, superiores a los ingresos reportados durante los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021, que totalizaron US\$416,6 millones, representando un incremento de 4,9%.

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio disminuyeron aproximadamente 61,4% en el cuarto trimestre de 2022, alcanzando los US\$80,5 millones, en comparación con los US\$208,6 millones del cuarto trimestre de 2021.

### **Volúmenes de venta e ingresos por Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:**

		12M2022	12M2021	2022/2021	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	480,5	893,2	(412,6)	(46)%
<b>Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>437,2</b>	<b>416,6</b>	<b>20,6</b>	<b>5 %</b>

  

		4T2022	4T2021	2022/2021	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	98,6	304,6	(206,0)	(68)%
<b>Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>80,5</b>	<b>208,6</b>	<b>(128,1)</b>	<b>(61)%</b>

Creemos que la demanda del mercado de potasio en 2022 alcanzó aproximadamente 60 millones de toneladas métricas, una disminución de los aproximadamente 71 millones de toneladas métricas durante 2021, debido a que los precios vistos en 2022 fueron significativamente mayores en comparación a los vistos en 2021. Como resultado de esta menor demanda de mercado, nuestros volúmenes de venta en 2022 fueron casi un 46% inferiores a los volúmenes de venta reportados en 2021, pero fueron compensados por precios de venta promedio significativamente más altos durante todo el año. Hemos visto bajar los precios del potasio en los últimos meses y vimos que nuestros precios promedio durante el cuarto trimestre siguieron esta tendencia. Nuestros precios promedio durante el cuarto trimestre de 2022 fueron aproximadamente un 15% más bajos que los precios promedio informados durante el trimestre anterior. La disminución de precios debería tener un impacto positivo en la demanda del mercado y esperamos ver cierta recuperación durante el año. Nuestros volúmenes de venta de potasio podrían superar las 500.000 toneladas métricas en 2023.

**El margen bruto**<sup>(2)</sup> del segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 4% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022.

### **Químicos Industriales**

Los ingresos por productos químicos industriales para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022 alcanzaron los US\$165,2 millones, un 25,1% mayor que los US\$132,0 millones registrados para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021.

Los ingresos del cuarto trimestre de 2022 totalizaron US\$34,0 millones, una disminución del 9,5% en comparación con las cifras de ingresos del cuarto trimestre de 2021 de US\$37,6 millones.

#### **Volúmenes de venta e ingresos por químicos industriales:**

		12M2022	12M2021	2022/2021	
Nitratos Industriales	Mton	147,0	174,5	(27,5)	(16)%
<b>Ingresos Químicos Industriales</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>165,2</b>	<b>132,0</b>	<b>33,2</b>	<b>25 %</b>

  

		4T2022	4T2021	2022/2021	
Nitratos Industriales	Mton	27,5	50,9	(23,5)	(46)%
<b>Ingresos Químicos Industriales</b>	<b>MMUS\$</b>	<b>34,0</b>	<b>37,6</b>	<b>(3,6)</b>	<b>(9) %</b>

Los ingresos de químicos industriales para los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2022 aumentaron en comparación con los ingresos reportados durante el mismo período del año anterior como resultado de precios promedio más altos. Vendimos aproximadamente 80.000 toneladas métricas de sales solares durante 2022 y esperamos que nuestros volúmenes de venta de sales solares podrían alcanzar cerca de las 120.000 toneladas métricas en 2023.

**El margen bruto<sup>(2)</sup>** del negocio de químicos industriales representó aproximadamente un 1% del margen bruto consolidado de SQM para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022.

#### **Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos**

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes commodity y otros ingresos alcanzaron los US\$28,6 millones para doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022, un monto menor que los US\$30,8 millones registrados durante el mismo periodo de 2021.

#### **Información Financiera**

##### **Costo de Ventas**

El costo de ventas, excluyendo los gastos totales por la depreciación y amortización, alcanzó US\$4.729,5 millones para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022, un aumento de 203,6% respecto a los US\$1.558,0 millones informados para el mismo período de 2021.

##### **Gastos de Administración**

Los gastos de administración totalizaron US\$142,6 millones (1,3% de los ingresos) para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022, comparados con los US\$118,9 millones (4,2% de los ingresos) reportados para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2021.

#### **Indicadores Financieros**

##### **Gastos Financieros Netos**

Los gastos financieros netos para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022 fueron de US\$39,6 millones, comparados con los US\$80,0 millones reportados para igual período de 2021.

## Gastos por Impuesto a las ganancias

Durante los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022, los gastos por impuesto a las ganancias alcanzaron US\$1.572,2 millones, representando una tasa impositiva efectiva de 28,7%, y se comparan con gastos por impuesto a las ganancias de US\$249,0 millones durante igual periodo de 2021. La tasa de impuesto corporativo fue de 27,0% durante 2022 y 2021.

## EBITDA Ajustado<sup>(3)</sup>

El EBITDA ajustado fue US\$5.838,4 millones (margen de EBITDA ajustado de 54,5%) para los doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2022, comparado con US\$1.185,5 millones (margen de EBITDA ajustado de 41,4%) durante el mismo período de 2021.

El EBITDA ajustado para el cuarto trimestre de 2022 fue de US\$1.667,2 millones (margen EBITDA ajustado del 53,2%), en comparación con los US\$559,5 millones (margen EBITDA ajustado del 51,6%) para el cuarto trimestre de 2021.

Notas:

- 1) Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
- 2) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.
- 3) EBITDA ajustado = EBITDA - Otros ingresos - Otras ganancias (pérdidas) – Proporción de ganancias de asociados y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de participación + Otros gastos por función + Ganancias netas por deterioro en la reversión (pérdidas) de activos financieros - Ingresos financieros - Diferencias de moneda. EBITDA = Utilidad del año + Gastos de depreciación y amortización + Costos financieros + Impuesto a la renta. Margen de EBITDA ajustado = EBITDA Ajustado/Ingresos. Hemos incluido el EBITDA ajustado para proporcionar a los inversionistas una medida complementaria de nuestro desempeño operativo. Creemos que el EBITDA ajustado es una medida complementaria importante del desempeño operativo porque elimina elementos que tienen menos influencia en nuestro desempeño operativo y, por lo tanto, destaca las tendencias en nuestro negocio principal que, de lo contrario, podrían no ser evidentes al confiar únicamente en las medidas financieras NIIF. Como herramienta analítica, el EBITDA ajustado tiene importantes limitaciones. Por ejemplo, el EBITDA ajustado no refleja (a) nuestros gastos en efectivo, o los requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; (b) cambios o requisitos de efectivo para nuestras necesidades de capital de trabajo; (c) el gasto por intereses significativo, o los requisitos de efectivo necesarios para pagar los intereses o los pagos de capital de nuestra deuda; y (d) pagos de impuestos. Creemos que la presentación de las medidas financieras no IFRS descritas anteriormente es apropiada. Sin embargo, estas medidas no IFRS tienen limitaciones importantes como herramientas analíticas, y no debe considerarlas de forma aislada o como sustitutos del análisis de nuestros resultados según lo informado bajo IFRS. Debido a estas limitaciones, confiamos principalmente en nuestros resultados informados de acuerdo con las NIIF y usamos el EBITDA y el EBITDA ajustado solo de manera complementaria.

<i>(en millones de US\$)</i>	<b>Cuarto trimestre</b>		<b>Acumulado al 31 de diciembre,</b>	
	<b>2022</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2021</b>
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>1.152,5</b>	<b>323,0</b>	<b>3.914,3</b>	<b>592,2</b>
(+) Gastos de depreciación y amortización	65,6	51,7	244,5	214,2
(+) Costos financieros	21,2	26,0	86,7	84,6
(+) Impuestos a las ganancias	452,6	143,1	1.572,2	249,0
<b>EBITDA</b>	<b>1.692,1</b>	<b>543,9</b>	<b>5.817,6</b>	<b>1.140,1</b>
(-) Otros ingresos	2,3	3,5	9,9	19,6
(-) Otras ganancias (pérdidas)	0,5	1,2	0,1	(2,6)
(-) Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan utilizando el método de la participación	2,7	3,8	20,2	11,1
(+) Otros gastos	(19,7)	(21,0)	(76,0)	(60,6)
(+) Deterioro de valor de activos financieros y reversión de pérdidas por deterioro de valor	9,1	(0,5)	3,4	(0,2)
(-) Ingresos financieros	29,1	1,8	47,0	4,7
(-) Diferencias de cambio	0,9	(4,4)	(25,4)	(17,2)
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>1.667,2</b>	<b>559,5</b>	<b>5.838,4</b>	<b>1.185,5</b>

## Estados Consolidados de Situación Financiera

(en millones de US\$)	Al 31 de dic. 2022	Al 31 de dic. 2021
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>6.991,5</b>	<b>4.586,1</b>
Efectivo y equivalente al efectivo	2.655,2	1.515,1
Otros activos financieros corriente	961,4	919,0
Cuentas por Cobrar (1)	1.169,0	740,2
Inventarios Corrientes	1.784,3	1.183,8
Otros	421,6	228,0
<b>Activos no corrientes totales</b>	<b>3.827,6</b>	<b>2.458,2</b>
Otros activos financieros no corrientes	32,1	9,3
Inversiones Empresas Relacionadas	54,4	39,8
Propiedad, planta y equipos	2.726,8	2.012,2
Otros activos no corrientes	1.014,2	396,9
<b>Total Activos</b>	<b>10.819,1</b>	<b>7.044,3</b>
<b>Pasivos corrientes total</b>	<b>3.051,5</b>	<b>991,7</b>
Otros pasivos financieros corrientes	523,0	51,3
Otros	2.528,5	940,4
<b>Total pasivos no corrientes</b>	<b>2.836,6</b>	<b>2.836,6</b>
Otros pasivos financieros no corrientes	2.394,2	2.587,7
Otros	441,3	248,9
Patrimonio antes de interés minoritario	4.896,6	3.181,5
Interés Minoritario	35,4	34,5
<b>Total Patrimonio</b>	<b>4.932,0</b>	<b>3.216,0</b>
<b>Total Pasivos y Patrimonio</b>	<b>10.819,1</b>	<b>7.044,3</b>
Liquidez (2)	2,3	4,6

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

## Estados Consolidados de Resultados

(en millones de US\$)

	<u>Cuarto Trimestre</u>		<u>Acumulado al 31,</u>	
	<u>2022</u>	<u>2021</u>	<u>2022</u>	<u>2021</u>
<b>Ingresos</b>	<b>3.133,6</b>	<b>1.084,3</b>	<b>10.710,6</b>	<b>2.862,3</b>
Litio y Derivados	2.525,1	452,7	8.152,9	936,1
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	274,2	268,4	1.172,3	908,8
Yodo y Derivados	212,6	109,8	754,3	437,9
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	80,5	208,6	437,2	416,6
Químicos Industriales	34,0	37,6	165,2	132,0
Otros Ingresos	7,2	7,3	28,6	30,8
<b>Costos de Ventas</b>	<b>(1.426,1)</b>	<b>(489,8)</b>	<b>(4.729,5)</b>	<b>(1.558,0)</b>
<b>Depreciación y amortización</b>	<b>(65,6)</b>	<b>(51,7)</b>	<b>(244,5)</b>	<b>(214,2)</b>
<b>Margen Bruto</b>	<b>1.641,9</b>	<b>542,8</b>	<b>5.736,6</b>	<b>1.090,1</b>
Gastos Administración	(40,3)	(35,0)	(142,6)	(118,9)
Costos Financieros	(21,2)	(26,0)	(86,7)	(84,6)
Ingresos Financieros	29,1	1,8	47,0	4,7
Diferencia de cambio	0,9	(4,4)	(25,4)	(17,2)
Otros	(5,2)	(13,0)	(42,5)	(32,8)
<b>Ganancia (pérdida) antes de impuesto</b>	<b>1.605,2</b>	<b>466,1</b>	<b>5.486,5</b>	<b>841,2</b>
<b>Impuestos a las ganancias</b>	<b>(452,6)</b>	<b>(143,1)</b>	<b>(1.572,2)</b>	<b>(249,0)</b>
<b>Resultado antes de interés minoritario</b>	<b>1.152,5</b>	<b>323,0</b>	<b>3.914,3</b>	<b>592,2</b>
Interés minoritario	(1,5)	(1,4)	(8,0)	(6,8)
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>1.151,0</b>	<b>321,6</b>	<b>3.906,3</b>	<b>585,5</b>
Utilidad por acción (US\$)	4,03	1,13	13,68	2,05

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

## Acerca de SQM

SQM es una compañía global listada en la Bolsa de Nueva York y la Bolsa de Santiago (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A). SQM desarrolla y produce diversos productos para varias industrias esenciales para el progreso humano tales como la salud, la nutrición, las energías renovables y la tecnología a través de la innovación y el avance tecnológico. Nuestro objetivo es mantener nuestra posición de liderazgo mundial en los mercados de litio, nitrato de potasio, yodo y sales solares.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / [kelly.obrien@sqm.com](mailto:kelly.obrien@sqm.com)

Irina Axenova 56-2-24252280 / [irina.axenova@sqm.com](mailto:irina.axenova@sqm.com)

Isabel Bendeck 56-2-24252074 / [isabel.bendeck@sqm.com](mailto:isabel.bendeck@sqm.com)

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / [ignacia.lopez@sqm.com](mailto:ignacia.lopez@sqm.com)

Pablo Pisani / [pablo.pisani@sqm.com](mailto:pablo.pisani@sqm.com)

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al Plan de Desarrollo Sustentable de la Compañía, proyecto Salar Futuro, futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones, incluyendo nuestra capacidad para implementar con éxito el Plan de Desarrollo Sustentable. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.