



METHANEX CORPORATION

FORMULARIO DE INFORMACION ANUAL

www.methanex.com

Marzo 13, 2013

TABLA DE CONTENIDO

	<u>Pag.</u>
INFORMACIÓN DE REFERENCIA	3
ADVERTENCIA SOBRE DECLARACIONES DE PROYECCIONES FUTURAS.....	4
LA COMPAÑIA.....	6
ACTIVIDAD DE LA COMPAÑIA	7
Descripción del Negocio	7
DESARROLLO DEL NEGOCIO Y LA ESTRATEGIA CORPORATIVA	7
Nuestra Estrategia	7
Liderazgo Global	7
Bajos Costos.....	8
Excelencia Operacional.....	8
INFORMACION DE LA INDUSTRIA DEL METANOL.....	9
General	9
Factores de la Demanda	9
Factores de la Oferta	12
Precios del Metanol.....	12
PRODUCCION.....	13
Proceso Productivo.....	13
Datos Operacionales y Otra Informacion	13
MARKETING.....	14
DISTRIBUCION Y LOGISTICA.....	14
ABASTECIMIENTO DE GAS NATURAL	15
General	15
Nueva Zelanda	15
Trinidad.....	16
Egipto	16
Canadá.....	16
Chile.....	16
Estados Unidos.....	17
OPERACIONES EXTRANJERAS Y REGULACIONES GUBERNAMENTALES	17
General	17
Chile.....	18
Trinidad.....	18
Nueva Zelanda	18
Egipto	18
CONDUCTA RESPONSABLE	18
ASUNTOS AMBIENTALES	19
Administración de las Emisiones	20
SEGUROS	21
COMPETENCIA	21
EMPLEADOS.....	21
FACTORS DE RIESGOS	21
DIVIDENDOS.....	21
ESTRUCTURA DE CAPITAL.....	22
CLASIFICACIONES	22
MERCADO PARA ACCIONES.....	23
DIRECTORES Y EMPLEADOS EJECUTIVOS	24
INTERESES DE LA ADMINISTRACION Y OTROS EN TRANSACCIONES MATERIALES	25
EXPERTOS.....	25
PROCESOS LEGALES	25
INFORMACION DEL COMITE DE AUDITORIA.....	26
Planificación del Comité de Auditoría	26
Composición del Comité de Auditoría	26
Educación Relevante y Experiencia	26
Políticas y Procedimientos Pre-Aprobados	27
Honorarios de Auditoría y Otros Facturados por los Auditores Independientes	27
AGENTE DE TRANSFERENCIA Y SECRETARIO	28
CONTROLES Y PROCEDIMIENTOS.....	28
CODIGO DE ETICA.....	28
INFORMACION ADICIONAL.....	28
ANEXO “A”	30

INFORMACION DE REFERENCIA

En este Formulario de Información Anual ("AIF"), una referencia a la "Compañía" se refiere a Methanex Corporation y una referencia a "Methanex", "nosotros", "nos", "nuestro" y otras palabras similares se refieren a la Compañía y sus filiales o de cualquiera de ellas según el contexto, así como sus respectivos intereses en joint ventures y asociaciones.

Nosotros usamos el dólar de los Estados Unidos como la moneda de reporte de informes. Por consiguiente, a menos que se indique lo contrario, todas las cantidades en dólares en este AIF se expresan en dólares de los EE.UU.

En este AIF, a menos que el contexto indique otra cosa, todas las referencias a "metanol" se refieren a productos de metanol con grado químico. La fórmula química del Metanol es CH_3OH y es también conocido como alcohol metílico.

Es este AIF, incorporamos por referencia nuestro Discusión y Análisis de la Administración del 2012 ("2012 MD&A"), que contiene información requerida a ser incluida en este AIF. El MD&A 2012 es de acceso público y está archivado en la Canadian Securities Administrators 'SEDAR website at www.sedar.com y en United States Securities and Exchange Commission's EDGAR website at www.sec.gov.

La conversión aproximada de medición usada en este AIF es como sigue:

1 tonelada de metanol = 332.6 US galones de metanol

Algunos de los datos de precios históricos y estadísticas de oferta y demanda para el metanol y algunos otros datos de la industria contenidos en este AIF se derivan de la Compañía de consultores de la industria o de informes reconocidos en la industria publicados periódicamente por consultores independientes y organizaciones de compilación de datos en la industria de metanol, incluyendo IHS Inc., Jim Jordan & Associates, Tecnon OrbiChem Ltd., Argus DeWitt & Consensus Economics Inc. Los consultores de la industria y las publicaciones de la industria en general indican que la información facilitada ha sido obtenida de fuentes que consideramos fiables. No hemos verificado independientemente ninguno de los datos de fuentes de terceros ni hemos comprobado los supuestos económicos subyacentes invocados en estos informes.

Responsible Care[®] es una marca registrada de la Asociación de la Industria Química de Canadá y es utilizada por nosotros bajo licencia.

ADVERTENCIA SOBRE DECLARACIONES DE PROYECCIONES FUTURAS

Este documento contiene declaraciones de proyecciones futuras respecto de nosotros y de la industria química. Estas declaraciones se refieren a eventos futuros o nuestro desempeño futuro. Todas las declaraciones que no sean declaraciones de hechos históricos son declaraciones de proyecciones futuras. Las declaraciones que incluyen las palabras “cree,” “espera,” “puede,” “sería,” “debería,” “potencial,” “estima,” “anticipa,” “objetivo,” “meta” u otros términos comparables y afirmaciones similares de declaraciones de naturaleza futura o de proyecciones futuras identifican declaraciones de proyecciones futuras.

Más particularmente y sin limitación, cualquier declaración en relación a las siguientes son declaraciones de proyecciones futuras:

- demanda esperada para el metanol y sus derivados,
- nueva oferta de metanol esperado o reinicio de plantas ociosas y el calendario para la puesta en marcha de la misma,
- fecha esperada de cierres (ya sea temporal o permanente) o re-inicio de abastecimiento de metanol existente (incluyendo nuestras propias plantas), incluyendo, sin limitación, las fechas de cortes planificado por mantenimiento,
- precios esperados del metanol y de la energía,
- expected levels of methanol purchases from traders or other third parties,
- niveles esperados, fechas y disponibilidad de abastecimiento de gas natural a precios viables para cada una de nuestras plantas,
- compromisos de capital de terceros hacia exploración y desarrollo de gas natural futuro en las cercanías de nuestras plantas,
- gastos de capital esperados, incluyendo, sin limitación, aquellos para apoyar la exploración y el desarrollo de gas natural para nuestras plantas y la reinicio de nuestras plantas de metanol ociosa,
- tasas de producción previstas de nuestras plantas,
- costos de operación esperados, incluyendo la materia prima de gas natural y los costos de logística,
- tasas de impuestos esperadas o resoluciones de litigios fiscales,
- flujos de caja esperados, capacidad de generación de ingresos y precios de las acciones,
- capacidad para cumplir con los convenios u obtener exenciones relacionados con nuestras obligaciones de deuda a largo plazo, incluyendo, sin limitación, la deuda con garantías limitadas de Egipto, que tiene condiciones asociados con la finalización de ciertos registros de terrenos y las hipotecas relacionadas que requieren acciones por parte de entidades gubernamentales,
- disponibilidad de facilidades de crédito comprometidas y otro financiamiento,
- nuestra estrategia de distribución a los accionistas y distribuciones anticipadas a los accionistas,
- viabilidad comercial u calendario, o nuestra capacidad para ejecutar, proyectos futuros, reinicio de plantas, ampliaciones de capacidad, traslados de plantas, u otras iniciativas de negocios y oportunidades, incluyendo la reubicación planificada de una de nuestras plantas de metanol ociosa de Chile a Geismar, Luisiana (“Geismar”) y algunas iniciativas en Nueva Zelanda y Canadá,
- fortaleza financiera y capacidad para hacer frente a compromisos financieros futuros,
- actividad económica mundial o regional esperada (incluyendo niveles de producción industrial),
- resultados esperados de los litigios u otras disputas, reclamaciones y evaluaciones,
- acciones esperadas de los gobiernos, agencias de gobierno, proveedores de gas, juzgados y tribunales, o de terceros, y
- impacto esperado en los resultados de nuestras operaciones en Egipto y nuestra situación financiera como consecuencia de las medidas adoptadas por el Gobierno de Egipto y sus agencias.

Creemos que tenemos una base razonable para efectuar tales declaraciones de proyecciones futuras. Las declaraciones de proyecciones futuras en este documento se basan en nuestra experiencia, nuestra percepción de las tendencias, las condiciones actuales y acontecimientos futuros esperados, así como otros factores. Ciertos factores materiales o supuestos han sido adoptados al llegar a estas conclusiones o en la preparación de los presupuestos o proyecciones que se incluyen en estas declaraciones de proyecciones futuras incluyendo, sin limitaciones, expectativas futuras y supuestos relativos a los siguientes:

- oferta, demanda y precio del metanol, derivados de metanol, gas natural, carbón, petróleo y derivados de petróleo,
- éxito de la exploración y desarrollo de gas natural en Chile y Nueva Zelanda y nuestra habilidad para proveer gas en términos comercialmente aceptables en Chile, Nueva Zelanda, Trinidad, Canadá y Estados Unidos,
- producción de nuestras plantas,
- recepción de permisos necesarios remanentes en relación con el proyecto de Geismar,
- recepción o emisión de las autorizaciones o aprobaciones de terceros, incluyendo sin limitación, los registros gubernamentales de los títulos de propiedad e hipotecas,
- recepción de las aprobaciones gubernamentales relacionadas con los derechos de exploración de gas naturales,
- establecimiento de nuevas normas para el combustible,
- costos de operación incluyendo materia prima de gas natural y costos de logística, costos de capital, tasas de impuestos, flujos de efectivo, tasas de cambio y tasas de interés,

- disponibilidad de facilidades de crédito comprometidas y otro financiamiento,
- fecha de término y costo del proyecto Geismar y nuestras iniciativas para aumentar la producción en Nueva Zelanda y Canadá,
- actividad económica mundial y regional (incluyendo niveles de producción industrial),
- ausencia de un impacto negativo material producto de catástrofes naturales grandes,
- ausencia de impactos negativos importantes producto de cambios en las leyes o reglamentos,
- ausencia de efectos negativos producto de la inestabilidad política en los países en los que operamos,
- cumplimiento de las obligaciones contractuales y la habilidad para hacer cumplir a clientes, proveedores de gas y otros y terceras partes, y
- satisfacción de las condiciones precedentes contenidas en el acuerdo de suministro de gas natural del proyecto Geismar.

Sin embargo, las declaraciones de proyecciones futuras, dada su naturaleza, conllevan riesgos e incertidumbres que pueden ocasionar que los resultados reales difieran materialmente de aquellos contemplados en las declaraciones de proyecciones futuras. Los riesgos e incertidumbres incluyen principalmente aquellos que dicen relación con la producción y comercialización de metanol y con llevar a cabo exitosamente importantes proyectos de inversión de capital en diversas jurisdicciones, incluyendo sin límites:

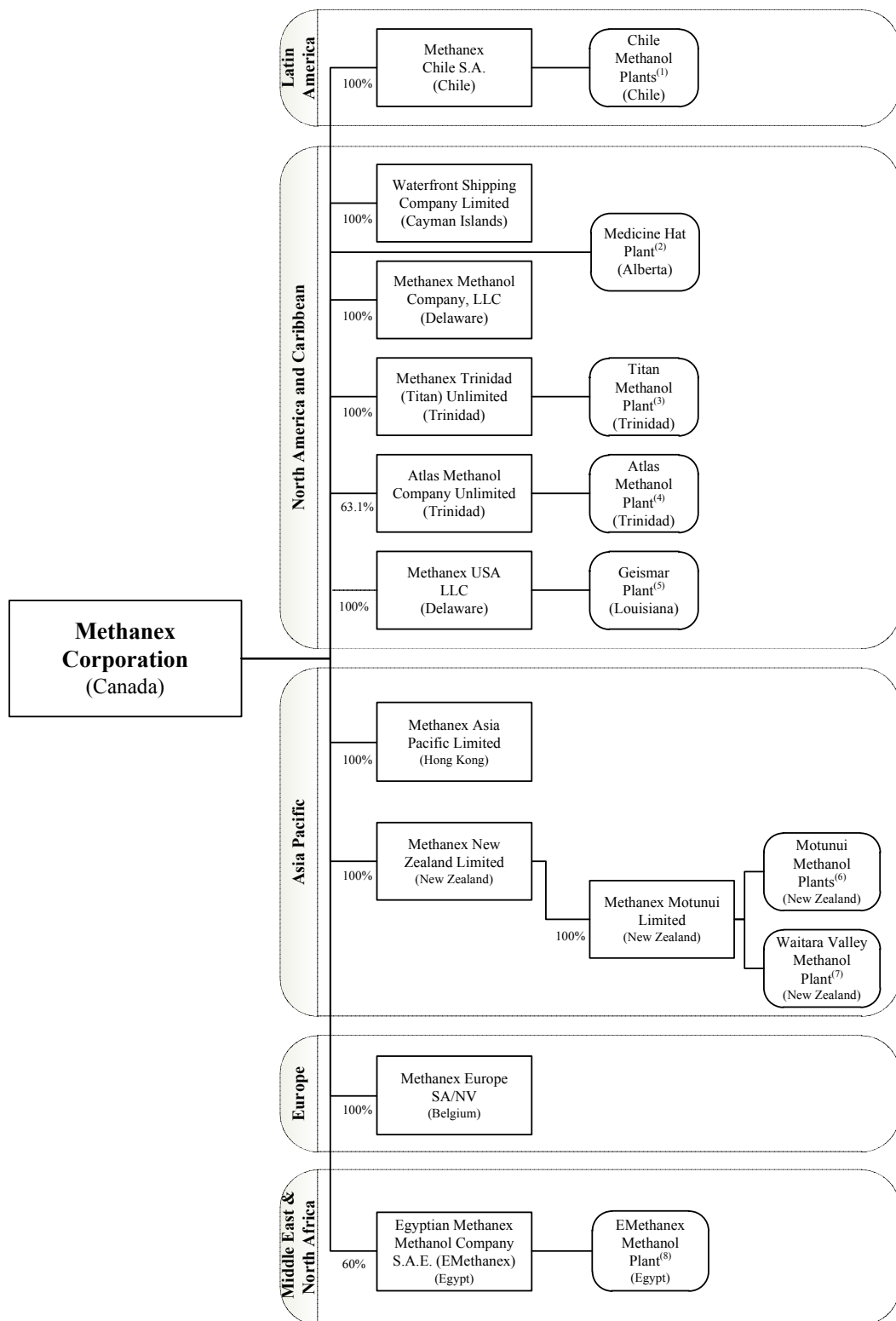
- las condiciones en la industria del metanol y en otras industrias, incluyendo las fluctuaciones en la oferta, la demanda y el precio del metanol y de sus derivados, incluyendo la demanda de metanol para usos energéticos,
- el precio del gas natural, carbón, petróleo y derivados del petróleo,
- el éxito de las actividades de desarrollo y exploración de gas natural en el sur de Chile y Nueva Zelanda y nuestra capacidad para obtener mayor cantidad de gas en Chile y Nueva Zelanda en términos comercialmente aceptables,
- la capacidad de llevar a cabo iniciativas y estrategias corporativas,
- acciones de los competidores, proveedores y entidades financieras,
- condiciones dentro de los sistemas de suministro de gas natural que pueden impedir la entrega de nuestros requerimientos de suministro de gas natural,
- demanda competitiva para el gas natural, especialmente con respecto a las necesidades internas de gas y electricidad en Chile y Egipto,
- acciones de los gobiernos y las autoridades gubernamentales, incluyendo, sin limitación, la implementación de políticas u otras medidas que podrían afectar la oferta o demanda de metanol o de sus derivados,
- cambios en las leyes o reglamentos,
- restricciones de importación o exportación, medidas antidumping, aumento de tasas, impuestos y regalías del gobierno, y otras acciones de los gobiernos que puedan afectar negativamente nuestras operaciones existentes o arreglos contractuales,
- condiciones económicas mundiales,
- satisfacción de las condiciones precedentes contenidas en el acuerdo de suministro de gas natural del proyecto Geismar, y
- otros riesgos descritos en la Discusión y Análisis de la Administración de 2012.

Teniendo en cuenta estos y otros factores, los inversionistas u otros lectores están advertidos de no depositar confianza excesiva en las declaraciones de proyecciones futuras. Ellas no son un sustituto del ejercicio personal de una debida revisión y aplicación de juicio propio. Los resultados anticipados en las declaraciones de proyecciones futuras pueden no materializarse, y no nos comprometemos a actualizar las declaraciones de proyecciones futuras, con excepción de lo requerido por las leyes de valores correspondientes.

LA COMPAÑÍA

Methanex Corporation fue incorporada bajo las leyes de Alberta el 11 de Marzo 1968 y continuó bajo la ley de *Canada Business Corporations* el 5 de Marzo 1992. Su domicilio social y oficina principal se encuentra en 1800 Waterfront Centre, 200 Burrard Street, Vancouver, British Columbia, V6C 3M1 (teléfono: 604-661-2600).

El flujograma siguiente incluye las principales subsidiarias operativas de la Compañía al 31 de diciembre de 2012 y, por cada filial o asociada, su lugar de organización y el porcentaje de votos de intereses de su propietario o sobre el cual se ejerce el control o dirección de la Compañía. El gráfico también muestra nuestras principales plantas productivas y sus ubicaciones.



- (1) Nuestras tres plantas en Chile representan 2.8 millones de toneladas anuales de capacidad de producción. Desde 2007 hemos operado la locación significativamente bajo su capacidad debido a problemas de suministro de gas.
- (2) Nuestra planta de 470,000 toneladas por año en Medicine Hat se reinició en Abril del 2011. Estamos actualmente descongestionando la planta de Medicine Hat la cual se espera adicione 90,000 toneladas de capacidad de producción anual para fines del tercer trimestre del 2013.
- (3) La planta de Titan representa 875,000 toneladas de capacidad de producción anual.
- (4) Nuestro interés de acciones en la planta de atlas representa 1.1 millones de toneladas de capacidad de producción anual.
- (5) En julio 2012 llegamos a la decisión final de inversión para relocalizar la planta Chile II a Geismar, Louisiana. La planta relocalizada se espera comience a operar a fines del 2014 y representará aproximadamente 1.0 millones de toneladas de capacidad de producción anual.
- (6) Reiniciamos una planta de Motunui en el año 2008 y una segunda planta en Motunui se reinició en Julio del 2012. Debido a actuales limitaciones de capacidad de destilación en la locación de Motunui, la actual capacidad de operación anual de ambas plantas es de aproximadamente 1.5 millones de toneladas.
- (7) En Marzo del 2013, nos comprometimos a reiniciar nuestra planta de Waitara Valley de 530,000 toneladas por año, para fines del año 2013.
- (8) Nuestro interés de acciones en la planta EMethanex representa 760,000 toneladas de capacidad productiva anual y comenzó operaciones comerciales en Marzo del 2011.

ACTIVIDAD DE LA COMPAÑÍA

Descripción del Negocio

El metanol es un químico líquido claro que se produce predominantemente a partir de gas natural y también se produce a partir del carbón, especialmente en China. Aproximadamente dos tercios de toda la demanda del metanol se utiliza para producir productos químicos tradicionales, incluyendo formaldehído, ácido acético y una variedad de otros productos químicos que constituyen la base de un gran número de derivados químicos para los que la demanda está influenciada por los niveles de la actividad económica mundial. El tercio restante de la demanda del metanol proviene de aplicaciones relacionadas con la energía. Ha habido un crecimiento fuerte de la demanda para la mezcla directa de metanol en gasolina, como materia prima en la producción de éter dimetilico (DME), que puede ser mezclado con gas licuado de petróleo para su uso doméstico en la cocina y calefacción, y en la producción de biodiesel. El metanol se utiliza también para producir metil-terbutil- (MTBE), un componente de la gasolina, y olefinas. Este último uso se está convirtiendo en un conductor importante de demanda de metanol.

Somos el mayor proveedor mundial de metanol a los principales mercados internacionales de Asia Pacífico, América del Norte, Europa y América Latina. Nuestra capacidad de producción total anual, incluida la participación en las plantas de propiedad conjunta de Methanex, es de aproximadamente 9,5 millones de toneladas y se encuentra en Nueva Zelanda, Trinidad, Egipto, Canadá y Chile. En estos momentos estamos reubicando una de nuestras plantas de Chile a Geismar, Luisiana y esperamos que la planta traslada estará en funcionamiento a finales de 2014. Tenemos los derechos de comercialización para el 100% de la producción de nuestras plantas de propiedad conjunta en Trinidad y Egipto, y esto nos proporciona con un suministro de metanol adicional de 1,2 millones de toneladas por año, bajo la modalidad toma libre cuando esas plantas operan a plena capacidad. Además del metanol producido en nuestras instalaciones, nosotros compramos metanol producido por otros bajo contratos de compras libres de metanol y en el mercado spot. Esto nos da la flexibilidad en la gestión de nuestra cadena de suministro sin dejar de satisfacer las necesidades de los clientes y apoyar nuestros esfuerzos de marketing.

Nuestras operaciones consisten en la producción y venta de metanol, lo que constituye un segmento de operación único. Las ventas, los volúmenes de ventas y los volúmenes de producción para cada uno de los últimos dos años se puede encontrar bajo el título Aspectos Financieros más Destacados en el MD & A 2012.

DESARROLLO DEL NEGOCIO Y LA ESTRATEGIA CORPORATIVA

Nuestra Estrategia

Nuestro objetivo principal es crear valor, manteniendo y mejorando nuestro liderazgo en la producción mundial, la comercialización y entrega de metanol a nuestros clientes. Nuestra estrategia definida simple y claramente - liderazgo mundial, bajos costos, y excelencia operacional – nos ha ayudado a lograr este objetivo.

Liderazgo Global

El Liderazgo Global es un elemento clave de nuestra estrategia. Nosotros estamos enfocados en mantener y mejorar nuestra posición como el principal proveedor de la industria mundial de metanol, mejorando nuestra capacidad para abastecer de manera rentable el metanol a nuestros clientes y apoyar el crecimiento de la demanda mundial de metanol, tanto para derivados de metanol tradicional y los relacionados con la energía.

Somos el proveedor líder de metanol de los principales mercados internacionales de Norteamérica, Asia-Pacífico y Europa y de Latinoamérica. Nuestro volumen de ventas en 2012 de 7.5 millones de toneladas, representa aproximadamente un 15% de la demanda global. Nuestro liderazgo en la industria nos ha permitido jugar un importante rol en la industria, incluyendo la publicación de los precios de referencia de Methanex que se utilizan generalmente en los principales mercados como la base de fijación de precios para la mayoría de nuestros contratos con los clientes.

La ubicación geográficamente diversa de nuestras plantas nos permite entregar metanol a un costo razonable a nuestros clientes en todos los principales mercados mundiales, mientras que nuestras inversiones en distribución mundial y en infraestructura de abastecimiento, que incluye una flota especial de buques oceánicos y la capacidad del terminal en todos los principales mercados internacionales, nos permiten aumentar el valor a los clientes mediante el suministro seguro y confiable de abastecimiento.

Un componente clave de nuestra estrategia de liderazgo global es un enfoque en el fortalecimiento de nuestra posición de activos y hemos aumentado también la capacidad de producción en los dos últimos años. En 2011, hemos reiniciado nuestra planta de 0,5 millones de toneladas por año de Medicina Hat, Alberta y la planta de metanol de 1,3 millones de toneladas por año en Egipto que comenzó a operar. En 2012, reiniciamos una segunda planta en Nueva Zelanda y esto aumentó nuestra capacidad operativa en ese país en 0,7 millones de toneladas. Tenemos varias otras iniciativas en curso en Nueva Zelanda, que se espera que aumenten nuestra capacidad operativa aún más y nos permitirá alcanzar la capacidad diseñada del sitio de producción total de 2,4 millones de toneladas. Nuestras plantas de Nueva Zelanda están perfectamente situadas para abastecer el creciente mercado de Asia Pacífico.

Durante el año 2012, operamos nuestras plantas de metanol en Chile muy por debajo de la capacidad instalada. Esperamos declarar ociosas nuestras operaciones en Chile en marzo 2013 debido a la insuficiencia de materia prima el gas natural para operar la planta durante el invierno del hemisferio sur. Estamos en el proceso de reubicación de una de nuestras cuatro plantas de Chile a Geismar, Luisiana. La instalación Geismar tendrá una capacidad de producción anual de aproximadamente 1,0 millones de toneladas y se espera que entre en funcionamiento a finales de 2014. También estamos considerando otros proyectos para aumentar la utilización de nuestros activos en Chile, incluyendo la posibilidad de trasladar otra planta al sitio Geismar.

Otro componente clave de nuestra estrategia de liderazgo global es nuestra capacidad para complementar nuestra producción de metanol con metanol comprado a terceros para contar con flexibilidad en nuestra cadena de suministro y seguir cumpliendo los compromisos con los clientes. Nosotros compramos a través de una combinación de contratos de metanol de toma libre y compras en el mercado spot. Nosotros gestionamos el costo de metanol comprado aprovechando nuestra infraestructura de cadena de suministro global, lo que nos permite comprar metanol en la región más rentable manteniendo al mismo tiempo la seguridad general de la oferta.

La región de Asia Pacífico sigue liderando el crecimiento de la demanda mundial de metanol y hemos seguido invirtiendo para desarrollar y aumentar nuestra presencia en esa importante región. Tenemos capacidad de almacenamiento en China, Corea y Japón lo que esto nos ha permitido administrar de manera rentable el suministro a los clientes y tenemos oficinas en Hong Kong, Shanghai, Beijing, Seoul y Tokyo para mejorar nuestro servicio al cliente y posicionamiento en la industria en esta región. Esto nos permite también participar y mejorar nuestro conocimiento de la rápida evolución y del alto crecimiento del mercado de metanol en China y otros países asiáticos. Nuestra mayor presencia en Asia también nos ha ayudado a identificar varias oportunidades para apoyar el desarrollo de aplicaciones para el metanol en el sector de la energía.

Bajos Costos

Una estructura de bajo costo es un elemento importante de ventaja competitiva en una industria de productos básicos y es un elemento clave de nuestra estrategia. Nuestro enfoque en todas las decisiones comerciales importantes se guía por nuestro esfuerzo para mejorar nuestra estructura de costos, ampliar los márgenes y crear valor agregado para los accionistas. Los componentes más importantes de nuestros costos son el gas natural como materia prima y los costos de distribución asociados con la entrega de metanol a los clientes.

Nuestra participación de propiedad en plantas productivas en Trinidad y Egipto representa 2,8 millones de toneladas por año de capacidad de producción a costos competitivos. Estas instalaciones están bien situadas para abastecer a los mercados mundiales del metanol y están respaldadas por contratos de compra de gas natural donde el precio del gas varía con los precios del metanol. Esta relación de precios les permite a estas plantas ser competitivas durante todo el ciclo de precios del metanol.

En enero de 2013, firmamos un acuerdo de 10 años para comprar todo el gas natural necesario para la planta de metanol que se trasladó a Geismar, Luisiana. El acuerdo está estructurado de manera que el precio del gas natural está ligado al precio del metanol, lo que permitirá que el proyecto sea rentable en una amplia gama de precios del metanol. También tenemos una planta de 0,5 millones de toneladas que se encuentra en Medicine Hat, Alberta, y creemos que la dinámica de gas natural a largo plazo en América del Norte apoyará el funcionamiento a largo plazo de esta planta.

El costo de distribución de metanol de las plantas productivas a los clientes es también un componente significativo de nuestros costos operacionales. Estos incluyen costos de embarque marítimo, almacenaje y distribución en mercado interno. Estamos abocados a identificar iniciativas para reducir estos costos, incluyendo el maximizar el uso de nuestra flota marítima y aprovechar las condiciones existentes en el mercado marítimo cambiando el tipo y extensión del plazo de nuestros contratos marítimos. Estamos continuamente investigando oportunidades para mejorar aún más nuestra eficiencia y efectividad de costos en la distribución de metanol desde nuestras plantas productivas hacia nuestros clientes. Asimismo, buscamos oportunidades para potenciar nuestra ventajosa posición global de activos iniciando el intercambio de productos con otros productores de metanol con el fin de reducir nuestros costos de distribución.

Excelencia Operacional

Mantenemos un enfoque de excelencia operacional en todos los aspectos de nuestro negocio. Esto incluye la excelencia en nuestros procesos de fabricación y cadena de suministro, marketing y ventas, recursos humanos, prácticas de gobierno corporativo y gestión financiera.

Con el fin de diferenciarnos de nuestros competidores, nos esforzamos por ser el mejor operador en todos los aspectos de nuestro negocio y por ser el proveedor preferido de nuestros clientes. Creemos que es de vital importancia la confiabilidad del abastecimiento para el éxito de los negocios de nuestros clientes, y nuestra meta es entregar confiabilidad en la entrega del metanol y a costos razonables. Tenemos un compromiso con la Conducta Responsable (el enfoque de minimización de riesgos desarrollado por la Asociación de Productores de Químicos de Canadá) y lo usamos como el paraguas bajo el que gestionamos materias relacionadas con la salud, la seguridad, el medio ambiente, participación de la comunidad, responsabilidad social, sustentabilidad, seguridad y la preparación para emergencias en cada una de nuestras plantas y localidades. Creemos que nuestro compromiso con la Conducta Responsable ayuda a reducir el riesgo que se produzcan eventos imprevistos y lograr un excelente historial medioambiental y de seguridad general.

La gestión de los productos es un componente vital de nuestra cultura de Conducta Responsable y guía nuestras acciones a través del ciclo de vida completo de nuestro producto. Aspiramos a los más altos estándares de seguridad para minimizar los riesgos a nuestros empleados, clientes y proveedores, así como también al medio ambiente y a las comunidades en las que hacemos negocios. Promovemos el uso adecuado y seguro en la manipulación de metanol en todo momento a través de una variedad de iniciativas internas y externas de salud, seguridad y medio ambiente, y trabajamos con colegas del sector para mejorar las normas de seguridad. Estamos llanos a compartir nuestros conocimientos técnicos y de seguridad con los principales interesados, incluyendo clientes, usuarios finales, proveedores, proveedores de logística y asociaciones de la industria del metanol.

y aplicaciones del metanol en el mercado mediante la participación activa en seminarios y conferencias locales e internacionales, y otras iniciativas educativas a distancia.

Como una extensión natural de nuestra ética de Conducta Responsable, tenemos una política de Responsabilidad Social que alinea nuestro gobierno corporativo, compromiso y desarrollo de los empleados, participación comunitaria y estrategias de inversión social con nuestros valores fundamentales y la estrategia corporativa.

Nuestra estrategia de excelencia operacional incluye también la gestión financiera de la Compañía. Nosotros operamos en una industria altamente competitiva de productos básicos. En consecuencia, creemos que es importante mantener flexibilidad financiera y hemos adoptado un enfoque prudente a la gestión financiera. Durante el año 2012, emitimos un total de \$600 millones de pagarés no garantizados y una parte de los fondos se utilizaron para pagar \$200 millones de pagarés no garantizados. También durante 2012, prorrogamos el vencimiento de nuestra línea de crédito rotatoria hasta 2016 y aumentamos el monto a \$400 millones. Al 31 de diciembre de 2012, tenemos un sólido balance general con un saldo de efectivo de \$746 millones, incluyendo \$36 millones relacionado a la participación no controladora de Egipto. Creemos que estamos bien posicionados para cumplir con nuestros compromisos financieros y seguir invirtiendo para hacer crecer a la Compañía.

INFORMACION DE LA INDUSTRIA DEL METANOL

General

En 2012, aproximadamente el 65% de todo el metanol fue utilizado para producir formaldehído, ácido acético y una variedad de otros productos químicos derivados tradicionales en donde la demanda se ve influenciada por los niveles de la actividad económica mundial. Estos derivados se utilizan para la fabricación de una amplia gama de productos, incluyendo la madera enchapada, aglomerado, espumas, resinas y plásticos. El resto de la demanda de metanol proviene del sector energético, principalmente en aplicaciones de combustibles (mezcla directa con gasolina y combustibles para cocinar), y como materia prima en la producción de DME, biodiesel y MTBE. Consideramos que la nueva demanda de metanol para olefinas (MTO) es otra aplicación en energía del metanol ya que el metanol puede ser competitivo en relación a costos de la producción tradicional de olefinas a partir de la nafta. La demanda de metanol en aplicaciones de energía está influenciada principalmente por los precios mundiales de la energía.

El mercado de metanol es global y, en los últimos años, se ha vuelto más complejo y sujeto a diversas influencias cada vez más notorias debido a la expansión en la variedad de usos para el metanol y sus derivados en todo el mundo, combinado con precios volátiles de energía mundial y aumentos significativos en los costos de capital para nuevas plantas de metanol.

We estimate that 2012 demand for methanol was 51 million tonnes. See Demand Factors below for more information.

Estimamos que la demanda del metanol en 2012 fue 51 millones de toneladas. Vea Factores de la Demanda para obtener más información.

Refiérase a la sección *Factores de Riesgo y Administración de Riesgo* de nuestro MD&A 2012 para obtener más información relacionada con los riesgos asociados a la demanda del metanol.

Factores de la Demanda

Como reflejo de la diversidad de sus usos, la demanda de metanol está influenciada por una amplia gama de factores económicos, industriales, medioambientales, legales, normativos y otros factores y riesgos incluyendo los precios de la energía debido a la creciente utilización de metanol en aplicaciones de la energía.

Estimamos que la demanda mundial de metanol en el 2012, excluyendo el metanol producido en las instalaciones integradas de MTO, aumentó en aproximadamente un 5% a 51 millones de toneladas, aproximadamente. Este incremento fue impulsado principalmente por Asia, particularmente China, tanto en los derivados químicos tradicionales, así como aplicaciones de energía.

En general, la demanda de energía representó casi el 60% del crecimiento anual de 2012 y creció en un 9% de un año a otro, mientras que los derivados químicos tradicionales representaron el resto del crecimiento anual de 2012 y creció en un 4% de un año a otro.

Demanda de Derivados Químicos Tradicionales

Históricamente, el crecimiento de la demanda de metanol para derivados químicos ha estado en estrecha correlación con los niveles de crecimiento de la producción industrial. El uso de derivados de metanol como el formaldehído y el ácido acético en la industria de la construcción significa que los ciclos de edificación y construcción y el nivel de producción de madera, la construcción de viviendas, remodelaciones y el gasto en consumos son factores importantes para determinar la demanda de estos derivados. La demanda también se ve afectada por la producción de automóviles, la producción de bienes durables, la inversión industrial y tendencias ambientales y de salud, así como el desarrollo de nuevos productos. Históricamente, la demanda del metanol para derivados químicos ha sido relativamente indiferente a los cambios de los precios del metanol. Creemos que esta falta de elasticidad de la demanda se debe al hecho de que hay pocos sustitutos efectivos desde el punto de vista de costos para los productos derivados químicos basado en metanol y porque los costos de metanol en la mayoría de los casos sólo representan una pequeña parte del valor del producto final. En 2012, la demanda de derivados químicos representó aproximadamente 65% de la demanda mundial total.

Demanda de Formaldehído

En 2012, la demanda de metanol para la producción de formaldehído representó aproximadamente el 32% de la demanda mundial. El uso principal del formaldehído es como un componente de urea-formaldehído y resinas de fenol-formaldehído, que son utilizados como adhesivos en la madera enchapada, tableros de partículas, tableros de fibra orientada, tableros de fibras de densidad media y otros productos de madera reconstituida, o de ingeniería. También existe demanda para el formaldehído como materia prima para plásticos de ingeniería y en la fabricación de una variedad de otros productos, incluidos los elastómeros, pinturas, productos de construcción, espumas, poliuretano y productos automotrices.

Demanda de Ácido Acético

En 2012, el metanol usado para producir ácido acético fue de aproximadamente 11% de la demanda mundial de metanol. El ácido acético es una sustancia química intermedia utilizada principalmente en la producción de acetato de vinilo monómero, anhídrido acético, ácido tereftálico purificado y solventes acetato, que se utilizan en una amplia variedad de productos, incluyendo adhesivos, papel, pinturas, plásticos, resinas, solventes, productos farmacéuticos y textiles.

Demanda de Otros Derivados Químicos

El resto de la demanda de derivados químicos del metanol es en la fabricación de metilaminas, metacrilato de metilo y una diversa gama de otros productos químicos que a su vez son en última instancia utilizados para fabricar productos tales como adhesivos, recubrimientos, plásticos, películas, telas, pinturas, solventes, removedores de pinturas, resinas de poliéster y fibras, explosivos, herbicidas, pesticidas y aditivos de alimentación de aves de corral. Otros usos finales incluyen productos de silicona, productos en aerosol, líquido de deshielo, líquido limpiador de parabrisas para automóviles y anticongelante para la deshidratación de tuberías.

Demanda de Energía y otros Químicos

Hay varios otros usos relacionados con la energía para el metanol que se han desarrollado más recientemente y muchos de ellos han experimentado un crecimiento sustancial. Creemos que estos usos relacionados con la energía tienen potencial para seguir creciendo, sobre todo en un entorno de precios energéticos más altos. Estos incluyen la mezcla directa de metanol en la gasolina y petróleo diesel (principalmente en China), DME y el biodiesel. Además, debido a condiciones económicas favorables el metanol a olefinas (MTO) está emergiendo rápidamente en China como un sustituto de la nafta para producir olefinas. El metanol también ha sido usado para la producción de MTBE, que es un aditivo para la gasolina por muchos años. Si bien es cierto que la demanda de metanol en aplicaciones relacionadas con la energía es más fuerte en China, un número creciente de países de todo el mundo tienen proyectos en marcha o están considerando la adopción de estas aplicaciones en una escala más amplia. Creemos que la demanda potencial en aplicaciones relacionadas con la energía, incluyendo la producción de olefinas, seguirá creciendo.

En 2012, la demanda de metanol para usos relacionados con la energía continuó creciendo en el alto entorno de la demanda de energía y representa aproximadamente un 35% de la demanda mundial total. Esta demanda se compuso de metanol para la producción de MTBE, que representó aproximadamente el 12% de la demanda de 2012, mientras que otras aplicaciones en energía, incluyendo la mezcla directa de metanol en gasolina, DME, biodiesel y MTO comercializado (es decir, proyectos no integrados) representan aproximadamente el 23% de la demanda total en 2012. El MTO comercializado y la mezcla de combustible fueron los segmentos de uso final de mayor crecimiento para el metanol en el 2012.

Demanda de Metanol para Combustible

El metanol puede ser mezclado en la gasolina para usarlo como combustible de transporte con el fin de reducir la dependencia de los productos importados del petróleo y debido a sus beneficios de aire limpio y precios competitivos comparados con la gasolina. La mezcla de metanol en gasolina en China ha crecido rápidamente y de manera significativa durante los últimos años. Además, pequeñas cantidades de metanol también se utilizan directamente como combustible para cocinar. In 2012, we estimate that methanol demand for these fuel applications in China was approximately 6.0 million tonnes. En 2012, estimamos que la demanda de metanol para aplicaciones de combustible en China fue de aproximadamente 6,0 millones de toneladas. La demanda China para la mezcla de metanol en la gasolina se ha mantenido fuerte, debido a los favorables factores económicos del metanol en comparación con otros componentes de la gasolina. Además, las ventas de automóviles en China y por lo tanto la demanda de gasolina se ha mantenido saludable. Los gobiernos federales y provinciales de China han implementado una serie de normas para la mezcla de combustible de metanol que promueven el uso de metanol como combustible. La mezcla de metanol directamente en la gasolina se utiliza en pequeñas cantidades en el Reino Unido, Holanda e Islandia y en otros países, incluyendo Australia e Israel, que están llevando a cabo ensayos de mezcla de combustible.

Demanda de Metanol para olefinas (MTO)

Las olefinas livianas (etileno y propileno) son los bloques básicos de construcción para fabricar muchos plásticos los cuales tienen una amplia aplicación en envases, textiles, piezas de plástico y envases y componentes de automóviles. El polipropileno, en particular, está experimentando un rápido crecimiento de la demanda mundial. Las olefinas pueden producirse a partir de diversas materias primas, incluyendo nafta, GLP, etano y metanol. En China, las olefinas se han producido históricamente utilizando nafta, un producto de aceite. Durante los dos últimos años, la demanda de metanol en olefinas ha surgido como un nuevo derivado de energía significativo para el metanol. China lidera la comercialización de MTO y con los precios energéticos actuales, el proceso tiene un costo competitivo con relación a la producción tradicional de olefinas de nafta. La primera planta de MTO comenzó en China en 2010, y ahora hay cinco plantas que operan en China, que consumen más de siete millones de toneladas de metanol al año. En el caso de tres de estas plantas no se espera que impacten al mercado del metanol comercial, ya que son proyectos integrados, carbón en metanol a olefinas. Sin embargo, durante los dos últimos años, estas plantas integradas han adquirido metanol para complementar su propia producción de metanol. Las otras dos plantas no integradas (que representan más de dos millones de toneladas de la demanda total de metanol anualmente) dependen del suministro normal de metanol. Una serie de otros proyectos integrados y no integrados están actualmente en construcción en China y se anticipa que la demanda de MTO continúe creciendo.

Demanda DME

El DME es un combustible limpio que puede ser almacenado y transportado como el gas licuado de petróleo ("LPG") y se describe a menudo como "LPG sintético". El DME, que suele ser producido a partir de metanol, se puede mezclar hasta en un 20% con LPG y utilizado para la cocina doméstica y la calefacción. Creemos que la demanda de DME para mezclar en el GLP se mantendrá estable en los próximos años, sobre todo en China y en un entorno de altos precios de la energía. El DME también se puede utilizar como un sustituto de combustión limpio para el petróleo en el transporte. Sin embargo, mientras que la tecnología para el uso del DME como sustituto del petróleo está muy avanzada, no ha entrado aún en una comercialización generalizada. En 2011, una nueva norma "DME como el gas de ciudad" se implementó en China para respaldar el desarrollo de la industria del DME del país. En 2012 la demanda mundial de metanol para su uso en DME se estimó en 3,7 millones de toneladas. Además de la producción de DME en China, el DME también se produce y hay proyectos de DME en desarrollo en otros países, como Japón, Taiwán, Turquía, Trinidad, Estados Unidos, India e Indonesia.

Demanda de Biodiesel

El biodiesel es un combustible renovable que se produce a partir de aceites vegetales o grasas animales y requiere un alcohol, como el metanol, como parte del proceso de producción. Además, el metanol se utiliza para la fabricación de catalizadores utilizados para producir biodiesel. En 2012, la demanda mundial de metanol para su uso en biodiesel se estimó en 2.1 millones de toneladas. Esperamos que el crecimiento futuro en el biodiesel sea impulsado principalmente por programas gubernamentales para promover la autosuficiencia energética y alternativas renovables a los combustibles derivados del petróleo.

Demanda de MTBE

El MTBE se usa principalmente como fuente de octanaje y como oxigenante de la gasolina para reducir la cantidad de escape de gases nocivos de las emisiones de los vehículos motorizados. El MTBE es un componente de gasolina eficiente y competitiva en cuanto al costo y, como tal, se utiliza cada vez más en los países en vías de desarrollo que tienen como objetivo contar con un pool de gasolina y beneficios de aire limpio a un costo más bajo que el de otras alternativas. Asia representa la mayor demanda mundial de MTBE, siendo China un mercado importante y en crecimiento. China es actualmente el mayor mercado mundial de automóviles y la combinación de su creciente demanda de gasolina, así como el deseo de China de reducir las emisiones de escape está impulsando nuevas adiciones a la capacidad de MTBE. En Europa, la demanda de MTBE sigue siendo impactada por la promoción de alternativas de oxigenantes como el ETBE. En los EE.UU., la producción de MTBE sigue aumentando en los mercados de exportación producto de que instalaciones inactivas se están reiniciando para tomar ventaja de los precios de materias primas competitivas. Creemos que la demanda mundial de MTBE experimentará un crecimiento positivo en los próximos años.

La Evolución de Regulación que Afecta a la Demanda

Hay diversos estudios y propuestas legislativas en curso en varios países con respecto a la clasificación de la carcinogenicidad, y la reducción de los niveles de exposición permitidos para, metanol, formaldehído y MTBE. Estos estudios y propuestas podrían conducir a acciones reglamentarias u otras que podrían reducir materialmente la demanda de metanol. Refiérase a la sección Factores de Riesgo y Administración del Riesgo de nuestro MD&A 2012 para obtener más información sobre los riesgos a la demanda de metanol en relación con la reglamentación.

Factores de la Oferta

A pesar que una cantidad significativa de capacidad productiva adicional de metanol ha entrado en funcionamiento durante los últimos años, un gran número de productores de metanol con estructuras de costos más altos han cerrado sus plantas. El metanol es producido principalmente a partir de gas natural y también se produce a partir del carbón, especialmente en China. Además, la industria ha operado históricamente a una capacidad productiva significativamente inferior a la instalada en una base constante, incluso en períodos de precios altos de metanol, debido principalmente a los cierres para reparaciones planificadas y no planificadas y mantenimiento, así como por escasez de materia prima y otros insumos de producción.

Las nuevas plantas de metanol a escala mundial han sido construidas generalmente en localidades costeras remotas con acceso a las materias primas de menor costo, aunque a veces esta ventaja es compensada por costos de distribución más altos debido a su distancia con los principales mercados. Producto de que los precios del gas natural en regiones fluctúan y los costos de embarques aumentan, puede dar origen a un mayor incentivo para construir nuevas plantas de metanol más cerca de los clientes en los principales mercados. Normalmente hay un período de tiempo entre cuatro a seis años para planificar y construir una nueva planta de metanol a escala mundial. Además, potencialmente el suministro de metanol adicional puede hacerse disponible mediante el reinicio de las plantas de metanol, cuya producción ha quedado ociosa, reubicación de plantas de metanol a lugares con costos de producción más bajos, llevando a cabo importantes ampliaciones de plantas existentes y desbloqueo de las instalaciones existentes para aumentar su capacidad instalada de producción.

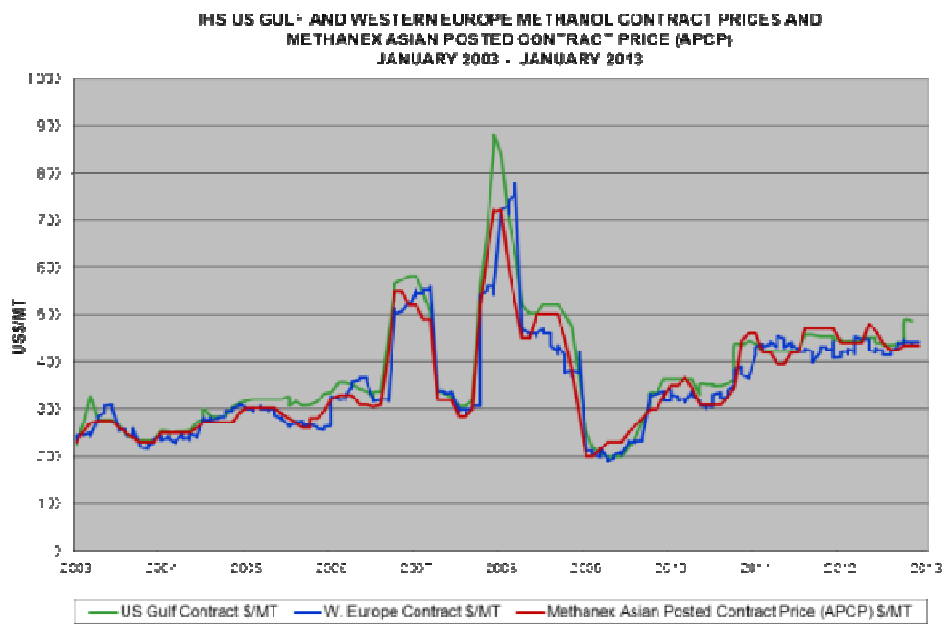
Típico de la mayoría de los productos químicos básicos, los períodos de precios altos de metanol alientan a los productores de alto costo a operar a niveles máximos y también fomenta la construcción de nuevas plantas y la expansión de proyectos, dando lugar a la posibilidad de exceso de oferta en el mercado. Sin embargo, históricamente, muchos de los aumentos de capacidad productiva anunciados no se han materializado por una variedad de razones. Hay importantes barreras de entrada en esta industria. La construcción de plantas de metanol a escala mundial, requiere un monto de capital significativo por un largo periodo de tiempo, un lugar con acceso a gas natural o carbón como materia prima significativo, con precios adecuados y la capacidad de entregar el metanol de una forma rentable y confiable a los clientes.

Durante 2012, hubo dos importantes adiciones a la capacidad de producción de metanol fuera de China por un total de aproximadamente 1,4 millones de toneladas por año; nuestra propia planta Motunui en Nueva Zelanda se reinició (0,7 millones de toneladas) y el reinicio de una planta en Beaumont, Texas (0,7 millones de toneladas). Durante el periodo de los próximos dos años y hasta fines de 2014, se espera que nueva capacidad productiva de metanol, reinicios y ampliaciones fuera de China agregarán aproximadamente 3.0 millones de toneladas de capacidad a la industria mundial.

En lo que respecta a China, estimamos que aproximadamente 6,0 millones de toneladas de nueva capacidad productiva se añadió en 2012. Durante los próximos dos años hasta finales de 2014, anticipamos que aproximadamente 5,0 millones de toneladas de nueva capacidad (sin incluir la producción integrada MTO) será añadida para satisfacer la creciente demanda de metanol local en China. La industria del metanol China ha operado históricamente con tasas bajas debido a diversas restricciones relacionadas con la disponibilidad de materias primas, las restricciones de tiempo (normalmente en invierno) y temas técnicos/operacionales. Además, históricamente ha habido una creciente presión sobre la estructura de costos de la industria en China como consecuencia de la escalada de los costos de materias primas, tanto para los productores de carbón como a base de gas natural, a pesar de que los precios del carbón en el año 2012 se redujeron producto de un suministro adecuado y una débil demanda como consecuencia de la crisis económica general. Creemos que en un entorno global de altos precios energéticos y de producción de la industria en crecimiento, la demanda de metanol en China debería seguir creciendo a tasas elevadas. Creemos que este crecimiento de la demanda compensará con creces los aumentos de la producción nacional en China y por tanto anticipamos que las importaciones de metanol en China se mantendrán altas en el tiempo venidero.

Precios del Metanol

El negocio del metanol es una industria de productos básicos altamente competitiva y los precios se ven afectados por los fundamentos de la oferta y la demanda. Los precios del metanol han sido históricamente, y se espera que continúen siendo, caracterizados por fluctuaciones cíclicas. Se espera que se construyan nuevas plantas de metanol y esto aumentará la capacidad de producción global. En el futuro puede haber disponibilidad de suministro adicional de metanol producto del reinicio de las plantas ociosas de metanol, llevando a cabo importantes ampliaciones de las instalaciones existentes o corrigiendo los cuellos de botella de plantas existentes para aumentar su capacidad de producción. Históricamente, las plantas de costos más altos han sido cerradas o declaradas ociosas cuando los precios del metanol bajan, pero no puede haber ninguna garantía de que tal práctica vaya a ocurrir en el futuro. La demanda de metanol en gran parte depende de los niveles de la producción industrial mundial, de los cambios en las condiciones económicas generales y de los precios de la energía.



No somos capaces de predecir los saldos de oferta y demanda de metanol del futuro, las condiciones del mercado, la actividad económica mundial, los precios del metanol o los precios de la energía, todos los cuales se ven afectados por numerosos factores que escapan a nuestro control. Dado que el metanol es el único producto que producimos y vendemos, una caída en el precio del metanol tendría un efecto adverso en nuestros resultados de operación y situación financiera.

PRODUCCION

Proceso Productivo

El proceso de fabricación del metanol utilizado en nuestras plantas consiste típicamente en calentar el gas natural, mezclarlo con vapor de agua y traspasarlo luego a un catalizador de níquel, donde la mezcla se convierte en monóxido de carbono, dióxido de carbono e hidrógeno. Este gas reformado (también conocido como gas de síntesis o syngas) luego se enfría, se comprime y se pasa sobre un catalizador de cobre-zinc para producir metanol crudo. El metanol crudo se compone de aproximadamente el 80% de metanol y 20% de agua por peso. Para producir metanol de calidad química, el metanol crudo se destila para eliminar el agua, alcoholes superiores y otras impurezas.

Datos Operacionales y Otra Información

Nos esforzamos para operar nuestras plantas productivas en todo el mundo de una manera óptima para reducir nuestros costos generales de entrega de metanol. Los cierres programados de las plantas ocurren generalmente cada tres años o más y son necesarios para cambiar los catalizadores o realizar actividades de mantenimiento que de otra manera no se pueden completar con la planta en operación (un proceso conocido comúnmente como un cambio completo) y estos cierres suelen tardar entre tres y cinco semanas. En general los catalizadores necesitan ser cambiados cada tres o seis años, dependiendo de la tecnología, aunque existe flexibilidad para extender la vida del catalizador, si las condiciones lo justifican. Una planificación y programación cuidadosa es necesaria para asegurar que la mantención y las reparaciones se pueden llevar a cabo durante el período de rotaciones totales. Además, los cierres programados y no programados también pueden ocurrir entre períodos de rotaciones totales. Nosotros preparamos un plan de rotación integral cada ocho años el que se actualiza anualmente para todas nuestras plantas productivas.

La tabla siguiente muestra la capacidad de producción anual y la producción real de nuestras plantas que operaron en los últimos dos años (en el caso de Atlas y Egipto, la tabla refleja nuestra participación proporcional en cada una de 63.1% y 60%, respectivamente):

	Año construí- da	Capacidad Productiva Anual⁽¹⁾	2012 Producción	2011 Producción
		(000 tons/year)	(000 tons)	(000 tons)
Chile				
Chile I	1988	882	—	—
Chile III	1999	1,088	313	554
Chile IV	2005	840	—	—
Trinidad				
Titan	2000	875	786	711
Atlas	2004	1,125	826	891
Nueva Zelanda⁽²⁾				
Motunui 1	1985	950	377	—
Motunui 2	1985	950	731	830
Waitara Valley	1983	530	—	—
Egipto	2011	760	557	532
América del Norte				
Medicine Hat, Canadá ⁽³⁾	1981	470	481	329
Geismar, Estados Unidos ⁽⁴⁾	—	990	—	—
Total		9,460	4,071	3,847

- (1) La capacidad de producción anual de nuestras plantas podría ser superior a la capacidad nominal original, ya que con el tiempo, estas cifras se han ajustado para reflejar eficiencias permanentes de operación logradas en estas plantas. La producción real de una instalación en cualquier año dado puede ser mayor o menor que la capacidad de producción anual debido a una serie de factores, incluyendo la composición del gas natural o la edad del catalizador de la planta.
- (2) Debido a las limitaciones actuales de capacidad de destilación en el sitio Motunui, la capacidad operacional actual de ambas plantas es de aproximadamente 1,5 millones de toneladas, que es menor que la capacidad de producción combinada que se muestra arriba de 1,9 millones de toneladas, dependiendo de la composición del gas natural. Recientemente hemos anunciado nuestro compromiso solucionar el cuello de botella de la planta Motunui y reiniciar la planta Waitara Valley a finales de 2013.
- (3) La planta de Medicine Hat se reinició en abril de 2011.
- (4) En julio de 2012, se llegó a una decisión final de inversión para la ubicación de la planta II de Chile a Geismar, Luisiana en los Estados Unidos. La planta Geismar se espera que comience a operar a fines de 2014.

Consulte la sección *Resumen de Producción* de nuestro MD&A 2012 para obtener más información.

MARKETING

Vendemos metanol a nivel mundial a todos los mercados principales a través de un extenso sistema de comercialización, y de distribución con oficinas de comercialización en América del Norte (Vancouver, Dallas), Europa (Bruselas), Asia Pacifico (Hong Kong, Shanghai, Tokio, Beijing y Seúl), América Latina (Santiago), y Oriente Medio (Dubai). La mayoría de nuestros clientes son grandes manufactureras petroquímicas globales o regionales o distribuidores. Refiérase a la sección Factores de Riesgo y Administración de Riesgo de nuestro MD&A 2012 para obtener más información acerca del riesgo de crédito de clientes.

Creemos que nuestra habilidad de vender metanol a partir de una serie de plantas productivas dispersas geográficamente aumenta nuestra capacidad de asegurar a los productores químicos y petroquímicos importantes como clientes para quienes la fiabilidad del suministro y la calidad de servicio son importantes.

Además de la venta de metanol que producimos en nuestras propias plantas, también vendemos metanol que compramos a otros proveedores a través de acuerdos de compra de metanol y en el mercado spot. Esto nos proporciona flexibilidad en nuestra cadena de suministro y nos permite seguir cumpliendo los compromisos con los clientes.

DISTRIBUCION Y LOGISTICA

Todas nuestras plantas productivas de metanol, excepto Medicine Hat, se encuentran ubicadas adyacentes a los puertos de aguas profundas. El metanol se bombea de nuestras plantas costeras por gasoductos a estos puertos para el transporte. En la actualidad poseemos o administramos una flota de 18 buques oceánicos para embarcar este metanol. También arrendamos o poseemos bodegas y terminales en los Estados Unidos, Canadá, Europa, América Latina y Asia. Además usamos barcos, ferrocarril y, en menor medida, transporte por carretera en nuestro sistema de distribución.

Para mantener una flexibilidad óptima en la gestión de nuestra flota, hemos firmado acuerdos de fletamento a corto y largo plazo que cubren los buques con una gama de capacidades. También enviamos metanol en virtud de contratos de fletamento y mediante acuerdos spot. Como elemento clave usamos buques de mayor tamaño en nuestra cadena de suministro para mover el producto de nuestras instalaciones de producción a las instalaciones de almacenamiento situadas en los principales puertos y para despachar directamente a los clientes. También usamos las embarcaciones más pequeñas capaces de entrar en los puertos restringidos para entregar directamente a los clientes.

El costo para distribuir el metanol a los clientes representa un componente importante de los costos de operación. Estos incluyen los costos de transporte marítimo, almacenamiento y distribución. Estamos enfocados en la identificación de iniciativas para reducir estos costos y buscamos formas para maximizar la utilización de nuestra flota de transporte para reducir estos costos. Nosotros aprovechamos las condiciones que prevalecen en el mercado del transporte marítimo mediante la variación del tipo y duración de las condiciones de los contratos de fletamento de buques oceánicos. Estamos continuamente investigando oportunidades para mejorar aún más la eficiencia y lograr una eficiencia de costos en la distribución de metanol desde nuestras plantas de producción a los clientes. También buscamos oportunidades de apalancamiento de nuestra posición global de activos mediante la celebración de contratos de intercambios de productos con otros productores de metanol para reducir los costos de distribución.

Nuestras plantas de Atlas y Titán en Trinidad tienen una ubicación ideal para abastecer a los clientes en los Estados Unidos y Europa. Nuestras plantas de Nueva Zelanda abastecen a los clientes en la región de Asia Pacífico. Nuestras plantas de producción en Chile pueden abastecer a todas las regiones del mundo debido a su ubicación geográfica. Nuestra planta de Egipto abastece a los mercados europeos y también puede abastecer a los mercados asiáticos y norteamericano. Nuestra planta de Medicine Hat abastece a nuestros clientes en América del Norte.

ABASTECIMIENTO DE GAS NATURAL

General

El gas natural es la materia prima principal para el metanol en nuestras plantas de producción y representa una porción significativa de nuestros costos totales de producción. Por consiguiente, nuestra rentabilidad depende en gran medida tanto de la seguridad del suministro y el precio del gas natural. Una parte importante de nuestra estrategia es garantizar la oferta segura a largo plazo de la materia prima, el gas natural. Si, por cualquier razón, no podemos obtener gas natural suficiente para cualquiera de nuestras plantas en condiciones comercialmente aceptables o hay interrupciones en el suministro de gas natural contratado a nuestras plantas, nos podríamos ver obligados a reducir la producción o cerrar esas plantas. Consulte también la sección Factores de Riesgo y Administración del Riesgo - Seguridad de Suministro de Gas Natural y Precios de nuestro MD&A 2012.

La mayoría de los contratos de suministro de gas natural para nuestras plantas de producción son contratos "tome-o-pague" denominados en dólares de los Estados Unidos. El término "tome-o-pague" significa que estamos obligados a pagar por el suministro de gas, sin considerar si aceptamos o no la entrega de dicho suministro. Estos compromisos son típicos de la industria de metanol. Estos contratos por lo general prevén una cantidad que está sujeta a la condición tome-o-pague que es inferior a la cantidad máxima que tenemos derecho a comprar y para el gas que se paga, pero que no se recibe para ser tomada en una fecha posterior en el tiempo. Para todas nuestras instalaciones de producción, excepto en Medicine Hat, los contratos de suministro de gas natural tienen condiciones de precios con componentes base y variable que reducen nuestra exposición al riesgo de precio de los productos básicos. El componente de precio variable de cada contrato de gas se ajusta por medio de una fórmula relacionada con los precios de metanol por encima de un cierto nivel. Creemos que esta relación de precios les permite a estas plantas ser competitivas en todo el ciclo de precios de metanol y les proporciona a los proveedores de gas rendimientos atractivos.

Nueva Zelanda

Contamos con tres plantas en Nueva Zelanda con una capacidad total de producción de hasta 2,4 millones de toneladas. Dos plantas se encuentran en Motunui y la tercera planta se ubica en Waitara Valle, a corta distancia. En 2012, se reinició una segunda planta, Motunui y recientemente nos hemos comprometido a solucionar el cuello de botella del sitio Motunui y reiniciar la planta Waitara Valley. Una vez concluidos los proyectos en curso en Nueva Zelanda, esperamos ser capaces de operar los sitios con una capacidad total de 2,4 millones de toneladas, dependiendo de la composición del gas natural. Hemos celebrado varios acuerdos con distintos proveedores para sustentar nuestras operaciones en Nueva Zelanda con términos que varían en duración en hasta diez años. Todos los acuerdos de Nueva Zelanda son los acuerdos de tome-o-pague, e incluyen un componente de precio base y variable, donde el componente de precio variable se ajusta por medio de una fórmula relacionada con los precios del metanol por encima de un cierto nivel. Algunos de estos contratos requieren que el proveedor entregue una cantidad mínima de gas natural con volúmenes adicionales que dependen del éxito de la exploración y el desarrollo del campo relacionado gas natural.

Continuamos buscando oportunidades para contratar suministro adicional de gas natural para nuestras plantas en Nueva Zelanda y estamos también buscando oportunidades de exploración y de desarrollo de gas natural en ese país. Tenemos un acuerdo con Kea Petroleum ("Kea"), una compañía de exploración y desarrollo de petróleo y gas, para explorar áreas de la cuenca de Taranaki, que está cerca de nuestras plantas. Bajo el acuerdo con Kea, se comparte el financiamiento en 50% por ambas partes, y tendremos el derecho a todas las entregas de gas natural a partir de nuestra participación a un precio que sea competitivo para nuestros otros sitios en Trinidad, Chile y Egipto. Podemos optar por proporcionar fondos sobre la base de proyecto por proyecto y hemos acordado financiar conjuntamente una exploración de un pozo en tierra con Kea en el que la perforación se inició a principios de 2013.

La operación futura de nuestras plantas de Nueva Zelanda depende de la oferta y la demanda de metanol en la industria, la capacidad de nuestros proveedores contratados de cumplir con sus compromisos, y el éxito de las actividades de exploración y desarrollo en curso.

Trinidad

Nuestra participación patrimonial en dos plantas de metanol en Trinidad (Atlas y Titán) representa aproximadamente 2,0 millones de toneladas de capacidad productiva anual. El gas natural para estas plantas es suministrado bajo contratos a largo plazo tome-o-pague con la The National Gas Company of Trinidad and Tobago Limited (NGC), que compra el gas natural de los productores de gas. Los contratos para Titán y Atlas vencen en 2014 y 2024, respectivamente, y tienen componentes de precios base y variable en donde el componente variable se determina con referencia a los precios del metanol.

Desde 2011, los grandes consumidores industriales en Trinidad, incluyendo nuestras plantas Titan y Atlas, han experimentado reducciones periódicas de suministro de gas natural debido a un desajuste entre los compromisos aguas arriba para abastecer NGC y la demanda aguas abajo de los clientes de NGC, que se hace evidente cuando un proveedor de materias primas tiene un problema técnico o mantenimiento planificado que reduce el suministro de gas. Estamos comprometidos con los principales interesados con el fin de encontrar una solución a este problema, pero mientras tanto esperamos continuar a experimentando algunos recortes de gas en nuestras plantas de Trinidad.

Egipto

Tenemos un acuerdo por 25 años de suministro de gas natural, bajo la modalidad tome-o-pague, para la planta de 1,26 millones de toneladas de metanol al año en Egipto, en la cual tenemos una participación de propiedad del 60%. La planta comenzó su producción comercial en marzo 2011. El precio pagado por el gas se basa en un precio base en dólar de EE.UU. más un componente de precio variable que se determina con referencia a los precios del metanol. Según el contrato, el proveedor de gas está obligado a suministrar y nosotros estamos obligados a tomar o pagar, una determinada cantidad de gas natural anual. El gas pagado, pero no recibido, en cualquier año puede ser recibido en los años siguientes, sujeto a limitaciones. Además, el acuerdo de suministro de gas natural tiene un mecanismo por el cual estamos parcialmente compensados cuando ocurren eventos de recortes de suministro.

La planta de Egipto experimentó restricciones periódicas de suministro de gas natural comenzando a mediados de 2012 (consulte la sección de Egipto en la página 18 para obtener más información).

Canadá

Tenemos una planta de 0,5 millones de toneladas anual en Medicine Hat, Alberta, que volvió a la producción en abril de 2011. Actualmente tenemos un programa para la compra de gas natural para esta planta en AECO - el mercado de compraventa de gas de Alberta - y creemos que la dinámica a largo plazo del gas natural en América del Norte apoyará las operaciones a largo plazo de esta planta.

Chile

Desde 2007, hemos operado nuestras plantas de metanol en Chile, muy por debajo de la capacidad instalada debido principalmente a reducciones del suministro de gas natural desde Argentina. En junio de 2007, nuestros proveedores de gas natural de Argentina cortaron todo el suministro de gas a nuestras plantas en Chile. En las circunstancias actuales, no esperamos recibir suministro adicional de gas natural desde Argentina. Como resultado de los problemas de abastecimiento de gas natural de Argentina, toda la producción de metanol en nuestras plantas en Chile desde junio de 2007 se ha producido con gas natural de Chile.

Seguimos operando nuestras plantas en Chile muy por debajo de la capacidad instalada. Nuestras plantas de metanol en Chile, produjeron 0,3 millones de toneladas de metanol en el 2012 en comparación con 0,55 millones de toneladas en 2011. Durante 2012, las entregas de gas natural fueron menores que en 2011, principalmente como resultado de la disminución de la capacidad de entrega de los pozos existentes. Aunque Methanex y sus proveedores de gas natural han realizado importantes inversiones en exploración y desarrollo de gas natural en el sur de Chile y se han producido nuevos descubrimientos de gas en la región, la posibilidad de un aumento significativo en el suministro de gas a nuestras plantas es más difícil de lo que originalmente anticipamos. Al comenzar el año 2013, estamos operando una planta al 20% de capacidad aproximadamente y esperamos declarar ociosas nuestras operaciones en Chile en marzo 2013 debido a la insuficiencia de materia prima, el gas natural, para mantener la planta en operación durante el invierno del hemisferio sur, cuando la demanda residencial de energía está en su nivel máximo.

Seguimos trabajando con los proveedores de gas para asegurar suficiente gas natural para sostener nuestras operaciones y aunque el reinicio de una planta de Chile es posible más tarde, en 2013, el reinicio depende de asegurar un suministro sostenible de gas natural para operar en el mediano plazo.

También estamos desarrollando otros proyectos para aumentar la utilización de nuestros activos chilenos. En julio de 2012, llegamos a una decisión de inversión final para proceder con el traslado de una de nuestras cuatro plantas de Chile a Geismar, Luisiana. También estamos evaluando la reubicación de una segunda planta de Chile a Geismar y esperamos tomar una decisión final de inversión en este proyecto a mediados del 2013.

Consulte también los *Factores de Riesgo y Administración del Riesgo* – en la sección *Chile* de nuestro MD&A 2012.

Estados Unidos

Estamos en el proceso de reubicación de una de nuestras plantas ociosas de metanol de Chile a Geismar, Luisiana. Se prevé que esta planta tendrá una capacidad de producción de 1,0 millones de toneladas, y comenzará a operar a finales de 2014. Recientemente hemos firmado un acuerdo de gas natural de diez años para el suministro de todos los requerimientos de gas natural de la planta. Las entregas contractuales y obligaciones comenzarán en la primera fecha de las operaciones comerciales. Una vez que el contrato esté vigente, el proveedor está obligado a suministrar, y nosotros estamos obligados a tomar y pagar por una determinada cantidad de gas natural anual. El precio a pagar por el gas se basa en un precio base dólar de EE.UU. más un componente de precio variable que se determina con referencia a los precios del metanol.

OPERACIONES EXTRANJERAS Y REGULACIONES GUBERNAMENTALES

General

Tenemos operaciones sustanciales e inversiones fuera de Norteamérica, y por tanto nos vemos afectados por los acontecimientos políticos extranjeros y otras leyes y reglamentos locales, federales, provinciales y estatales. Estamos sujetos a los riesgos inherentes a las operaciones extranjeras, incluyendo la pérdida de ventas, propiedad, planta y equipo como consecuencia de expropiación; restricciones de importación o de exportación; medidas antidumping; nacionalización, guerra, insurrección, actos de terrorismo y otros riesgos políticos; aumentos en los derechos aduaneros, impuestos y regalías gubernamentales; renegociación de contratos con entidades gubernamentales, así como cambios en las leyes o políticas u otras acciones de los gobiernos que pueden afectar negativamente a nuestras operaciones.

Nosotros obtenemos la mayoría de nuestros ingresos de la producción y ventas efectuadas por las filiales fuera de Canadá, y el pago de dividendos o la realización de otros pagos en efectivo o anticipos por estas subsidiarias efectuados a nosotros pueden estar sujetos a restricciones o controles de cambio en la transferencia de fondos dentro o fuera de los respectivos países o dar lugar a imposición de impuestos sobre tales pagos o anticipos. Hemos organizado nuestras operaciones en el extranjero, en parte, sobre la base de ciertos supuestos sobre diversas leyes tributarias (incluyendo las ganancias de capital y los impuestos de retención), diferencia de cambios de divisas y leyes de repatriación de capitales y otras normas relevantes de una variedad de jurisdicciones extranjeras. Si bien creemos que tales supuestos son razonables, no podemos dar garantías de que la tributación extranjera o de otras autoridades llegará a la misma conclusión. Además, si dichas jurisdicciones extranjeras cambiasen o modificasen dichas leyes, podríamos sufrir consecuencias fiscales y financieras adversas.

La moneda dominante en la que llevamos a cabo nuestros negocios es el dólar de los Estados Unidos, que es también nuestra moneda de reporte. Los componentes más importantes de nuestros costos son la materia prima de gas natural y los costos del transporte marítimo, los que casi en su totalidad se incurren en dólares de los Estados. Algunos de nuestros costos operativos y desembolsos de capital subyacentes, sin embargo, se efectúan en monedas distintas al dólar de los Estados Unidos, principalmente el dólar canadiense, el peso chileno, el dólar de Trinidad y Tobago, el dólar de Nueva Zelanda, el euro y la libra egipcia. Estamos expuestos a los aumentos en el valor de estas monedas, que podrían tener el efecto de aumentar el equivalente en dólares de los Estados Unidos del costo de ventas y gastos de operación y gastos de capital. Una parte de nuestros ingresos se gana en euros, dólares canadienses y libras esterlinas. Estamos expuestos a la disminución en el valor de estas monedas frente al dólar de los Estados Unidos, que podría tener el efecto de disminuir el equivalente en dólares de nuestros ingresos.

El metanol transado está sujeto a impuestos en diversas jurisdicciones. Por ejemplo, el metanol que se vende en China desde cualquiera de nuestras regiones productoras es objeto de derechos que van desde un 0% a 5,5%. En 2010, el Ministerio de Comercio de China investigó las denuncias hechas por los productores nacionales de China relacionadas con el dumping en China de metanol importado. En diciembre de 2010, el Ministerio recomendó imponer impuestos de aproximadamente el 9% a las importaciones de metanol desde Nueva Zelanda, Malasia e Indonesia durante un período de cinco años a partir del 24 de diciembre 2010. Sin embargo, citando circunstancias especiales, la Comisión de Aranceles Aduaneros del Consejo del Estado, que es el jefe de la autoridad administrativa de China, suspendió la ejecución de los aranceles recomendados de dumping con el efecto que el metanol se seguirá permitiendo que sea importado de esos tres países, sin la imposición de los derechos adicionales. Si la suspensión se levanta, no esperamos que haya un impacto significativo en los fundamentos de la demanda y oferta y nosotros alinearemos nuestra cadena de suministro.

En la actualidad, los costos en que incurramos respecto de derechos no son significativos. Sin embargo, no se puede garantizar que los derechos a los que somos objeto actualmente no aumentaran, que la suspensión de los aranceles por dumping de China no sea levantada, que tales tributos no serán afectados en otras jurisdicciones en el futuro o que vamos a ser capaces de mitigar el impacto de los derechos a futuro, si quedan afectados.

Chile

Nuestra subsidiaria de propiedad 100%, Methanex Chile S.A. ("Methanex Chile"), es dueña de tres plantas de metanol en nuestras instalaciones de producción en Chile. Las regulaciones de inversiones extranjeras Chilenas ofrecen ciertos beneficios y garantías a las empresas que firman un contrato de inversión extranjera ("Contrato DL 600 ") con Chile. Methanex Chile ha suscrito Contratos DL 600, sustancialmente idéntico en todos los asuntos materiales para Methanex Chile, para cada una de las plantas. En el marco de los Contratos DL 600, Methanex Chile está autorizado para remitir desde Chile, en dólares de EE.UU. o en cualquier otra moneda libremente convertible, la totalidad o parte de sus utilidades y, después de un año, su capital. Además, en el marco de los Contratos DL 600, Methanex Chile ha optado por pagar el impuesto a la renta a la tasa general aplicable, actualmente del 35%. Los Contratos DL 600 establecen que no pueden ser modificados o terminados, salvo acuerdo por escrito.

Por favor, también refiérase al Abastecimiento de Gas Natural – en la sección Chile a partir de la página 16 para una discusión sobre la imposición de un aumento significativo de los impuestos sobre las exportaciones de gas natural desde Argentina a Chile.

Trinidad

Nuestra planta de Atlas fue declarada una empresa autorizada bajo la Ley de Incentivos Fiscales de Trinidad y le fue concedida, por un período de diez años a partir de 2004, la exención total de impuestos a la renta durante los dos primeros años de funcionamiento, una tasa de 15% para los siguientes cinco años y una tasa de 20% durante los tres años siguientes. Atlas también tiene una exención total de impuesto sobre los dividendos u otras distribuciones provenientes de utilidades o ganancias generadas de la fabricación de metanol (que no sean intereses) y ha sido objeto de concesiones de derechos de importación para materiales de construcción y maquinaria y equipo importado en Trinidad y usado en conexión con la planta. La tasa de impuesto a la renta aplicable a las sociedades sin rebaja de impuestos es en la actualidad 35%.

Nueva Zelanda

Nueva Zelanda ha promulgado leyes para proteger los reclamos de las tribus Maoríes (el pueblo indígena de Nueva Zelanda) en contra de las tierras que les habían pertenecido a las empresas estatales y privatizadas posteriormente. El terreno en el que ciertas partes de la infraestructura de las plantas Valle Waitara y Motunui se encuentran ubicados (por ejemplo, un tanque y tuberías y la válvula de las tuberías y estaciones de mezcla) están sujetas a esta legislación. Existe la posibilidad de que el tribunal que se ocupa de las reivindicaciones de tierras de los maoríes podría recomendar la devolución de la propiedad de esas tierras a los maoríes. El gobierno de Nueva Zelanda se vería obligado a cumplir con dicha recomendación, sujeto al pago de una indemnización al propietario afectado. Creemos que, sujeto a recibir una indemnización adecuada, tal enajenación forzosa no tendría probablemente un efecto material adverso en nuestras operaciones o en la situación financiera. El terreno sobre el cual las plantas Valle Waitara y Motunui se encuentran ubicados, y las zonas de alrededor de las tierras agrícolas de las que somos dueños no están sujetas a tales procedimientos de enajenación forzada.

Egipto

El gobierno de Egipto se encuentra actualmente en una transición que ha provocado un malestar civil recurrente, la incertidumbre política y un impacto negativo en la economía del país. Creemos que la incertidumbre política está causando retrasos en la toma de decisiones dentro del gobierno egipcio en particular con respecto al desarrollo de gas natural upstream y esto, así como la situación económica en el país, está contribuyendo a las limitaciones en el desarrollo de nuevas fuentes de gas natural para que lleguen al mercado. Además, el gas natural producido-domésticamente está siendo utilizado cada vez más en lugar de energía importada más cara para el propósito de generar electricidad doméstica. Estos factores han dado lugar a restricciones de suministro de gas natural periódicas para la planta de EMethanex. Esta situación puede persistir en el futuro y convertirse más aguda durante los meses de verano cuando la demanda de la electricidad está en su apogeo.

CONDUCTA RESPONSABLE

Como miembro de la Chemistry Industry Association of Canada ("CIAC"), del American Chemistry Council, de la Asociación Gremial de Industriales Químicos de Chile, el Responsible Care New Zealand y Gulf Petrochemicals and Chemicals Association y como signatario de la Association of International Chemical Manufacturers Responsible Care Manifesto (China), estamos comprometidos con la ética y los principios de Conducta Responsable.

El principio de Conducta Responsable es el paraguas bajo el cual gestionamos temas relacionados con la salud, seguridad, medio ambiente, la participación comunitaria, la responsabilidad social, la seguridad y la preparación para emergencias en cada una de nuestras plantas e instalaciones.

En consecuencia, hemos establecido políticas, sistemas y procedimientos para promover y fomentar el desarrollo responsable, la introducción, fabricación, transporte, almacenamiento, manipulación, distribución, uso del metanol y disposición final de sustancias y productos químicos con el fin de no provocar daño a la salud y el bienestar humano, el medio ambiente y las comunidades en las que operamos procurando al mismo tiempo mejorar el medio ambiente y la vida de las personas.

Las políticas y programas de Conducta/Responsabilidad Social de Methanex ("RC/SR") se basan en Ética y Principios para la Sustentabilidad y los Compromisos de CIAC RC y los Códigos de Prácticas de CIAC RC. Algunos de los países en donde operamos tienen estándares diferentes a los aplicados en América del Norte. Nuestra política consiste en adoptar los más estrictos de cualquiera de ellos, las prácticas de Conducta Responsable o las normas de regulación local o requerimientos de la asociación en cada una de nuestras instalaciones.

Un buen gobierno corporativo es la base de nuestro éxito a largo plazo y la sustentabilidad de nuestras operaciones. Nuestras políticas de gobierno corporativo aseguran que tenemos una sólida administración y una dirección clara para todos los negocios de Methanex. La aplicación de Conducta Responsable se inicia con nuestro Consejo de Directores, que ha designado un Comité de Cuidado Responsable, y se extiende a lo largo de toda nuestra organización.

El Directorio de la Compañía y el equipo de la alta dirección establecen la dirección de las prácticas RC/RS de Methanex. El Comité de Cuidado Responsable del Directorio supervisa el rendimiento del programa RC y otros temas a nivel de políticas, mientras que el Comité de Políticas Públicas proporciona un enfoque sobre el programa de SR. Los dos comités consideran la ética, rendición de cuentas, la gobernanza, las relaciones comerciales, productos y servicios, la participación comunitaria y la protección de las personas y el medio ambiente. El equipo ejecutivo senior tiene la responsabilidad general de las políticas y programas RC/SR de Methanex, asegurando que se alinean con los requerimientos del Directorio y la estrategia comercial de la compañía. Estos programas están dirigidos y administrados por el Director de Conducta Responsable y el Director de Gobierno y Asuntos Públicos, quien dirige al Equipo de Conducta Responsable Mundial y al Equipo de Políticas Públicas Global de Methanex, respectivamente.

Methanex evalúa el desempeño de su sistema de gestión de RC/RS a través de auditorías internas y externas y de programas de evaluación. El programa interno incluye llevar a cabo permanentemente dentro de la región auto-auditorías, así como una auditoría global llevada a cabo por expertos en la materia de Methanex. La verificación de terceros de los resultados del programa RC/RS de Methanex se produce cada tres años a través del proceso de verificación de CIAC RC. La verificación por terceros más reciente se completó con éxito en el 2011.

Tenemos una Política Medioambiental establecida que exige que las instalaciones dispongan de sistemas para supervisar y cumplir con todas las regulaciones ambientales locales, así como con las normas internas, en forma periódica llevar a cabo auditorías del desempeño ambiental y cumplimiento, medir el desempeño ambiental con indicadores claves de rendimiento, informar los incidentes con el potencial de causar daños al medio ambiente, y demostrar una mejora continua. Una Política de Administración de Efecto Invernadero (Greenhouse Gas (“GHG”)) se introdujo en 2010 con el fin de identificar y abordar los riesgos asociados con las emisiones de gases de efecto invernadero (GHG). La política asiste a la Compañía para que considere los riesgos relacionados con los GHG en la evaluación de nuevas inversiones, mejorar la fiabilidad y el rendimiento de utilización, evaluar las oportunidades de mejoras de la eficiencia energética y mantener un inventario de emisiones de GHG. Estas políticas se revisan al menos cada dos años y están avalados por el Directorio y aprobadas por el equipo de la alta dirección de la Compañía.

También hemos adoptado una serie de herramientas de evaluación de riesgo que se aplican formalmente como parte de nuestro proceso normal del negocio para identificar y mitigar los riesgos actuales y futuros relacionados con la seguridad del medio ambiente y procesos. Cuando se producen incidentes, tenemos un proceso de investigación de incidentes formal que garantiza la mitigación efectiva, así como la aplicación de las lecciones aprendidas a través de nuestra organización.

Como una extensión natural de nuestra ética RC, tenemos una Política de Responsabilidad Social que alinea nuestro gobierno corporativo, la contratación y el desarrollo de los empleados, la participación comunitaria y estrategias de inversión social con nuestros valores fundamentales y la estrategia corporativa. En concreto, nuestra política de Responsabilidad Social compromete a la Compañía a reconocer y responder a las preocupaciones de la comunidad acerca de la fabricación, almacenamiento, manipulación, transporte y eliminación de nuestros productos y proporcionar información sin demora sobre cualquier peligro potencial para la salud o el medio ambiente a las autoridades competentes, los empleados y todos los interesados. La Política de Responsabilidad Social de Methanex además obliga a la empresa tener un diálogo abierto, relación honesta y proactiva en las comunidades donde tenemos una presencia significativa, a ser responsables y sensibles a la opinión pública, contar con procesos eficaces para identificar y responder a las preocupaciones de la comunidad, y para informar a la comunidad de los riesgos asociados con nuestras operaciones.

Creemos que la Conducta Responsable nos ayuda a lograr operaciones seguras y confiables, que a su vez resulta en un desempeño financiero fuerte, minimización efectiva e innovadora de los impactos medioambientales y una mejor calidad de vida, particularmente en las comunidades donde nuestros empleados viven.

TEMAS DEL MEDIO AMBIENTE

Todos los países en los que operamos cuentan con leyes y regulaciones a las que estamos sujetos que rigen el medio ambiente y la gestión de los recursos naturales, así como la manipulación, almacenamiento, transporte y eliminación de materiales peligrosos o residuos. También estamos sujetos a las leyes y reglamentos que regulan las emisiones y la importación, exportación, uso, descarga, almacenamiento, evacuación y transporte de sustancias tóxicas. Los productos que usamos y producimos están sujetos a regulaciones bajo diversas leyes de salud, seguridad y medio ambiente. El incumplimiento con estas leyes y regulaciones puede dar lugar a órdenes de trabajo, sanciones, multas, medidas cautelares de responsabilidad civil y penal.

Las leyes y reglamentos que protegen el medio ambiente se han vuelto más estrictas en los últimos años y pueden, en determinadas circunstancias imponen una responsabilidad absoluta y declaran a una persona responsable de los daños ambientales sin tener en cuenta la negligencia o culpa por parte de dicha persona. Tales leyes y reglamentos también nos exponen a nosotros a la responsabilidad por la conducta o condiciones causadas por otros, o por nuestros propios actos, incluso si cumplimos con la legislación aplicable en el momento que tales actos se llevaron a cabo. Hasta la fecha, las leyes y reglamentos ambientales no han tenido un efecto material adverso en nuestros gastos de capital, ganancias o posición competitiva. Sin embargo, la operación de plantas de fabricación petroquímica y la distribución de metanol nos expone a riesgos en relación con el cumplimiento de dichas leyes y no podemos ofrecer garantías de que nosotros no incurriremos en costos o pasivos materiales en el futuro.

Administración de las Emisiones

Creemos que es una buena práctica comercial reducir al mínimo las emisiones y los residuos procedentes de las actividades de nuestro negocio. El dióxido de carbono ("CO₂") es un importante subproducto del proceso de producción de metanol. La cantidad de CO₂ generada por el proceso productivo de metanol depende de la tecnología de producción (y por lo tanto a menudo de la antigüedad de la planta), la materia prima y la exportación de subproductos del hidrógeno. Nos esforzamos continuamente para aumentar la eficiencia energética de nuestras plantas, que no sólo reduce el uso de la energía sino que también reduce las emisiones de CO₂. Hemos reducido la intensidad de emisiones de CO₂ en nuestras operaciones de fabricación en un 30% entre 1994 y 2012 a través de rotación de activos, la confiabilidad mejorada de las plantas y la eficiencia energética y gestión de las emisiones. La eficiencia de la planta, por lo tanto las emisiones de CO₂, depende en gran medida del diseño de la planta de metanol, por lo que la cifra de emisiones de CO₂ puede variar de año en año dependiendo de la combinación de activos que está en funcionamiento. También reconocemos que el CO₂ es generado por nuestras operaciones marinas, y en ese sentido, medimos el consumo de combustible de nuestros buques oceánicos basado en el volumen de los productos transportados. Entre 2002 y 2012, hemos reducido nuestra intensidad de CO₂ (toneladas de CO₂ de combustible consumido por tonelada de producto desplazado) de las operaciones marítimas en un 27%. También apoyamos activamente los esfuerzos mundiales de la industria para reducir voluntariamente el consumo de energía y las emisiones de CO₂.

Somos fabricantes de metanol en Chile, Trinidad, Nueva Zelanda, Canadá y Egipto. Todos estos países han firmado y ratificado el Protocolo de Kyoto; sin embargo, Canadá desde entonces se ha retirado de dicho Acuerdo. Actualmente no estamos obligadas a reducir GHGs en los países en desarrollo de Trinidad, Egipto y Chile, pero nuestra producción en Nueva Zelanda y Canadá está sujeta a las normas de reducción de GHG.

Nueva Zelanda aprobó una ley para establecer un Plan de Comercialización de Emisiones ("ETS") que entró en vigencia en 2010. El ETS impone un precio del carbono a los productores de combustibles fósiles, incluido el gas natural, que se entrega a Methanex, aumentando el costo del gas que Methanex compra en Nueva Zelanda. Sin embargo, como una empresa de comercio-expuesta, Methanex tiene derecho a una asignación gratuita de unidades de emisiones para compensar parcialmente los mayores costos. Recientemente, el gobierno de Nueva Zelanda llegó a la conclusión de que la legislación seguirá prestando más moderación y la asignación gratuita de cualquier exposición al costo residual hasta fines de 2015. En consecuencia, no creemos que estos costos relacionados a ETS serán importantes, a finales de 2015. Sin embargo, después de esta fecha, las características de moderación se espera que sean removidas y nuestra opción para la asignación gratuita de unidades de emisiones se reducirá progresivamente. Como consecuencia, es probable que incurramos en mayores costos después de 2015. Es imposible cuantificar con exactitud el impacto en nuestro negocio de los costos relacionados a ETS después de 2015 y por lo tanto no podemos dar garantías de que el ETS no tendrá un impacto significativo en nuestro negocio a partir de 2015.

Nuestra planta Medicine Hat se encuentra en la provincia canadiense de Alberta, que cuenta con un reglamento de reducción de GEI establecido que se aplicable a nuestra planta. El reglamento exige que las plantas establecidas reduzcan la intensidad de las emisiones hasta en un 12% de su valor de referencia establecido de intensidad de las emisiones. La "intensidad de emisiones" se entiende que es la cantidad específica de gases de efecto invernadero liberadas por unidad de producción. Con el fin de cumplir con la obligación de reducción, una instalación puede optar por realizar mejoras en la reducción de emisiones o puede optar por comprar créditos de compensación o créditos de "fondo de tecnología" por CDN \$15 por tonelada de CO₂ equivalente. Las obligaciones financieras están programadas para comenzar en 2014 y basada en la intensidad de referencia de GHG esperado, no creemos que, cuando se aplique, el costo será de material.

El gobierno federal de Canadá está en el proceso de desarrollar un enfoque sector por sector para reducir las emisiones de GHG en el sector químico en apoyo de su compromiso de reducción de GHGs de los niveles de 2005 en un 17% para el 2020. Las normas propuestas finales se esperan para finales de 2013. Como el productor único de metanol en Canadá, Methanex está comprometido en un proceso de consulta que garantice que se establezcan normas de desempeño alcanzables y que estas incorporen acuerdos de equivalencia para prevenir la posibilidad de pagar por las GHG emisiones bajo ambos regímenes, provinciales y federales.

Actualmente estamos en el proceso de reubicación de una de nuestras plantas ociosas de metanol de Chile a Geismar, Luisiana. La planta reensamblada en Geismar se espera que esté operativa a finales de 2014. Today, there is no GHG legislation that impacts us in the US. En la actualidad, no existe una legislación de GHG que nos afecte en los EE.UU. Seguimos monitoreando el desarrollo de la legislación potencial de GHG en los EE.UU. y Luisiana para asegurar el cumplimiento con todos los requerimientos futuros posibles una vez que la planta entre en funcionamiento. En este momento, no se sabe cuál es el impacto potencial de nuevas leyes o regulaciones de GHG que podrían tener en nuestras operaciones en Geismar.

Como parte de nuestro compromiso con la ética de Conducta Responsable, creemos que es importante promover la energía renovable en donde tenga sentido para nuestro negocio. En este sentido, hemos construido tres turbinas de viento en el sur de Chile, que fueron terminadas a fines de 2010 y ahora están suministrando de electricidad a nuestra planta de producción cercana al sector. La planta de turbinas de viento tiene una capacidad de generación de 2,55 mega watts con una capacidad de generación esperada de 1.28 megawatts en base a un factor de uso de aproximadamente 50%. Este proyecto también contribuye a la diversificación de recursos energéticos en el sur de Chile.

Consulte también la sección *Factores de Riesgo y Administración de Riesgo* de nuestro MD&A 2012 para obtener más información sobre los riesgos relacionados con las regulaciones ambientales.

Hemos provisionado \$23 millones por obligaciones de retiro de activos relacionados con el desmantelamiento y la recuperación de nuestros sitios de producción de metanol y de petróleo y gas. Durante 2012, los gastos de efectivo aplicado en contra de la provisión de obligaciones de retiro de activos fue \$ 2,4 millones para completar la remediación del sitio Kitimat.

POLIZAS DE SEGUROS

La mayoría de nuestras ventas se originan de la venta de metanol producido en nuestras plantas. Nuestro negocio está sujeto a los riesgos normales de las operaciones de producción de metanol que podría resultar en daños a nuestras plantas. Bajo ciertas condiciones, los cierres prolongados de las plantas debido a averías imprevistas de los equipos, interrupciones en el suministro de gas natural u oxígeno, apagones, la pérdida de instalaciones portuarias o cualquier otro evento, incluyendo cualquier evento de fuerza mayor, podrían afectar adversamente nuestras ventas y resultados operacionales. Nosotros mantenemos seguros operacionales y de construcción, incluido el seguro de interrupción de negocios y seguro de retraso en la puesta en marcha, sujeto ciertos deducibles, que consideramos adecuados en las circunstancias. Sin embargo, no puede haber ninguna garantía de que no vamos a incurrir en pérdidas más allá de los límites o fuera de la cobertura de dichos seguros. De vez en cuando, diversos tipos de seguros para las empresas en la industria química y petroquímica, no han estado disponibles en términos comercialmente aceptables o, en algunos casos, no han estado disponibles. No puede haber garantía de que en el futuro seremos capaces de mantener la cobertura existente, o que las primas no aumentarán sustancialmente.

COMPETENCIA

La industria del metanol es altamente competitiva. El metanol es un producto básico global y los clientes basan sus decisiones de compra principalmente en el precio de entrega de metanol y la confiabilidad del suministro. El costo relativo y la disponibilidad de gas natural o el carbón como materia prima y la eficiencia de las plantas de producción y los sistemas de distribución son también importantes factores de competitividad. Algunos de nuestros competidores no dependen de un solo producto para generar sus ingresos algunos tienen mayores recursos financieros que nosotros y algunos son empresas de propiedad estatal. Estos competidores pueden ser más capaces que nosotros para soportar la competencia de precios y condiciones volátiles del mercado. Sin embargo, debido a nuestra capacidad para servir a nuestros clientes a nivel global, la fiabilidad y la efectividad de costo de nuestro sistema de distribución y el mejor servicio que brindamos a los clientes, creemos que estamos bien posicionados para competir en cada uno de los mercados internacionales más importantes de metanol.

EMPLEADOS

Al 31 de diciembre de 2012, teníamos 1.051 empleados, (incluyendo los empleados de las plantas de EMethanex y Atlas).

FACTORES DE RIESGOS

Los riesgos relacionados con nuestro negocio se describen bajo el título *Factores de Riesgo y Administración de Riesgos* en nuestro MD&A 2012, y se incorporan en este documento por referencia. Cualquiera de estos riesgos, así como los riesgos e incertidumbres que actualmente no conocemos, podrían afectar negativamente nuestro negocio, situación financiera, resultados de operaciones o el precio de mercado de nuestras acciones.

DIVIDENDOS

Los dividendos se pagan a los tenedores de acciones ordinarias de la Compañía ("Acciones Ordinarias") siempre y cuando sean declarados por nuestro Directorio y en tales cantidades como el Directorio pueda, determinar de tiempo en tiempo. La política actual de dividendo de la Compañía está diseñada para que la Compañía mantenga una gestión financiera conservadora apropiada con la naturaleza históricamente cíclica de la industria de metanol de preservar la flexibilidad financiera y solvencia.

Nosotros pagamos un dividendo trimestral a las acciones ordinarias. El primer dividendo trimestral de \$0,05 por acción, se pagó el 30 de septiembre 2002 y el importe del dividendo se ha incrementado cada año desde entonces, con la excepción de 2009 y 2010. El siguiente cuadro muestra la cantidad y porcentajes de aumentos de los dividendos desde su creación en 2002:

Fecha	Monto Dividendo Trimestral	% de Aumento
Septiembre 30, 2002	\$0.050	n/a
Septiembre 30, 2003	\$0.060	20%
Septiembre 30, 2004	\$0.080	33%
Junio 30, 2005	\$0.110	37.5%
Junio 30, 2006	\$0.125	14%
Junio 30, 2007	\$0.140	12%
Junio 30, 2008	\$0.155	11%
Junio 30, 2009	\$0.155	0%
Junio 30, 2010	\$0.155	0%
Junio 30, 2011	\$0.170	10%
Junio 30, 2012	\$0.185	9%

El siguiente cuadro desglosa el importe total de dividendos ordinarios por acción pagado a las Acciones Ordinarias en cada uno de los últimos tres años financieros terminados más recientemente:

Año Financiero Terminado	Dividendo Regular Pagado por Acción
Diciembre 31, 2010	\$0.620
Diciembre 31, 2011	\$0.665
Diciembre 31, 2012	\$0.725

ESTRUCTURA DE CAPITAL

Estamos autorizados para emitir un número ilimitado de Acciones Ordinarias sin valor nominal o valor par y 25.000.000 acciones preferentes, sin valor nominal o par.

Los tenedores de Acciones Ordinarias tienen derecho a recibir notificación y asistir a todas las reuniones anuales y especiales y a un voto por cada Acción Ordinaria de su propiedad; recibir dividendos cuando y como se declaren por nuestro Directorio; y participar en cualquier distribución de activos de la Compañía en caso de liquidación, disolución o liquidación de bienes.

Las acciones preferentes podrán ser emitidas en una o más series y los directores podrán fijar la designación, los derechos, restricciones, condiciones y limitaciones inherentes a las acciones de cada uno de estas series. En la actualidad, no existen acciones preferentes en circulación.

Nuestros estatutos establecen que en cualquier reunión de nuestros accionistas un quórum será dos personas presentes en persona o representadas por poder, que poseen acciones que representen no menos del 20% de los votos con derecho a ser contados en la reunión. Las normas para la cotización del NASDAQ requiere un quórum para las juntas de accionistas no inferior a 33-1/3% de las acciones de la compañía en circulación con derecho a voto. Como emisor privado extranjero y porque nuestros requisitos de quórum son consistentes con las prácticas en Canadá, nuestro país de origen, según las normas NASDAQ no estamos sujetos al requisito de quórum Nasdaq.

CLASIFICACIONES

La siguiente información relativa a las calificaciones de créditos de la Compañía se proporciona ya que se refiere a los costos financieros, la liquidez y las operaciones de la Compañía. En concreto, las calificaciones de crédito afectan a la capacidad de la Compañía para obtener financiamiento de corto plazo y largo plazo y el costo de dicho financiamiento. Además, la capacidad de la Compañía para participar en ciertas actividades comerciales con garantías sobre una base de efectividad de costos dependerá de las calificaciones de crédito de la Compañía. Una reducción en la calificación actual de deuda de la Compañía por sus agentes clasificadores, o un cambio negativo en las perspectivas de calificaciones de la Compañía podría afectar negativamente los costos de financiamiento de la Compañía y su acceso a fuentes de liquidez y de capital. Además, los cambios en las calificaciones de crédito puede afectar la capacidad de la Compañía y los costos asociados para: (i) entrar en derivados en el curso normal o transacciones de cobertura que puede requerir que la Empresa entregue garantías adicionales para algunos de sus contratos, y (ii) celebrar y mantener los contratos del curso normal con clientes y proveedores en términos aceptables.

La siguiente tabla muestra las calificaciones asignadas a la deuda no garantizada de la Compañía por Standard & Poor's Financial Services ("S&P"), Moody's Investor Services, Inc. ("Moody's") y Fitch Ratings, Inc. ("Fitch").

Documento	S&P ⁽¹⁾	Moody's ⁽²⁾	Fitch ⁽³⁾
Documentos No Garantizados	BBB- (panorama estable)	Ba1 (panorama positivo)	BBB- (panorama estable)

- (1) Las calificaciones de crédito de S&P están en una escala de calificación de la deuda a largo plazo que va desde AAA a D, lo que representa el rango de mayor a menor calidad de dichos valores clasificados. De acuerdo con el sistema de calificación de S&P, documentos de deuda calificadas BBB normalmente exhiben parámetros de protección adecuados. Sin embargo las condiciones económicas adversas o circunstancias cambiantes son más propensas a debilitar la capacidad del deudor para cumplir con sus compromisos financieros. La calificación de AA a CCC pueden ser modificadas por la adición de un signo más (+) o menos (-) para mostrar su posición relativa dentro de las categorías de calificación.
- (2) Las calificaciones de crédito de Moody's son en una escala de deuda a largo plazo que va desde Aaa hasta C, que representa el rango de mayor a menor calidad de dichos valores clasificados. De acuerdo al sistema de calificación de Moody's, una deuda con calificación Baa está sujeta a riesgo moderado. Ellas son consideradas como obligaciones de grado medio y, como tal, pueden poseer ciertas características especulativas. Moody's aplica modificadores numéricos 1, 2 o 3 en cada clasificación genérica de calificación desde Aa hasta Caa en su sistema de calificación de los bonos corporativos. El modificador 1 indica que la emisión clasifica en el extremo más alto de su categoría de calificación genérica, el modificador 2 indica una banda media y el modificador 3 indica que la emisión clasifica en el extremo inferior de su categoría de calificación genérica.
- (3) Las calificaciones de crédito de Fitch están en una escala de deuda a largo plazo de calificación que va desde AAA a D, que representa el rango de mayor a menor calidad de dichos valores clasificados. Según el sistema de calificación de Fitch, los títulos de deuda con calificación BBB indican que las expectativas de riesgo de impago son bajas. La capacidad de pago de los compromisos financieros se considera adecuada, pero cambios adversos en las condiciones económicas o del negocio tienen más probabilidades de afectar esta capacidad. Los índices de AA a B pueden ser modificados mediante la adición de un signo más (+) o menos (-) para mostrar su posición relativa dentro de las categorías de calificación.

Las agencias de calificación evalúan periódicamente a la Compañía, y sus calificaciones de la deuda a largo plazo y corto plazo de la Compañía se basan en una serie de factores, incluyendo la fortaleza financiera de la Compañía así como los factores no enteramente bajo el control de la Compañía, incluidas las condiciones que afectan a la industria del metanol en general y el estado general de la economía.

Las calificaciones de créditos están destinadas a proporcionar a los inversionistas con una medida independiente de la calidad de una emisión de valores. Las calificaciones anteriores no deben interpretarse como una recomendación para comprar, vender o mantener los valores, ya que tales calificaciones no comentan sobre el precio de mercado o la idoneidad para un inversionista en particular. No hay garantía de que algunas de las clasificaciones permanecerán durante un periodo dado de tiempo o que cualquier clasificación no será revisada o retirada por completo por una agencia clasificadora en el futuro si, a su juicio, las circunstancias lo justifican. Si cualquiera de estas clasificaciones es revisada o retirada, no tenemos ninguna obligación de actualizar este Formulario de Información Anual.

MERCADO PARA ACCIONES

Nuestras Acciones Ordinarias están registradas en la Bolsa de Valores de Toronto en Canadá (símbolo de cotización: MX), en el Mercado Global NASDAQ en los Estados Unidos (símbolo de cotización: MeOH) y en el Mercado de Valores Extranjeros de la Bolsa de Valores de Santiago de Chile (símbolo de cotización: Methanex). El siguiente cuadro presenta los rangos de precio de mercado y volúmenes transados de nuestras Acciones Ordinarias en la Bolsa de Valores de Toronto, así como en el Mercado Global NASDAQ por cada mes del año financiero concluido más recientemente (1 de enero de 2012 hasta el 31 de diciembre 2012).

Volúmenes Transados 2012							
The Toronto Stock Exchange Trading Symbol: MX				NASDAQ Global Market Trading Symbol: MEOH			
	Alto (CDN\$)	Bajo (CDN\$)	Volumen		Alto (US\$)	Bajo (US\$)	Volumen
Enero	28.55	23.66	5,983,245	January	28.48	23.17	2,429,940
Febrero	31.25	27.21	7,634,522	February	31.61	27.28	2,012,711
Marzo	33.92	29.44	9,298,763	March	34.37	29.36	2,659,427
Abril	34.97	30.06	5,443,497	April	35.47	29.96	2,993,238
Mayo	35.00	28.16	6,125,729	May	35.41	27.56	3,446,883
Junio	31.30	26.19	6,349,713	June	30.62	25.58	3,793,255
Julio	30.25	26.55	5,125,976	July	30.01	26.30	2,104,285
Agosto	29.57	26.04	4,240,797	August	29.83	25.87	2,188,513
Septiembre	29.53	26.15	4,934,035	September	30.12	26.59	2,099,892
Octubre	30.60	27.79	4,571,418	October	30.56	28.20	1,925,138
Noviembre	30.87	28.54	4,387,963	November	31.02	28.49	1,160,497
Diciembre	31.91	30.11	4,833,981	December	32.38	30.34	1,153,736

DIRECTORES Y EJECUTIVOS

Al 31 de diciembre de 2012, los directores y funcionarios ejecutivos de la Compañía son dueños, controlan o dirigen, directa o indirectamente, 506.618 Acciones Ordinarias que representan aproximadamente el 0.54% de las Acciones Ordinarias en circulación al 31 de diciembre 2012.

Las siguientes tablas describen los nombres y lugares de residencia de los actuales directores y funcionarios ejecutivos de la Compañía, los cargos que ocupan en la Compañía, sus principales ocupaciones actuales, sus principales ocupaciones en los últimos cinco años y, en el caso de los directores, el mes y año en que se convirtieron en directores:

Nombre y Lugar de Residencia	Posición	Ocupación Principal y Posiciones Durante los Últimos Cinco Años	Director Desde⁽¹¹⁾
AITKEN, BRUCE ⁽⁴⁾⁽⁵⁾ Vancouver, British Columbia Canadá	Director	Director Corporativo. Presidente y Gerente General de la Compañía desde Mayo 2004 a Diciembre 31, 2012.	Julio 2004
BALLOCH, HOWARD ⁽¹⁾⁽⁴⁾ Beijing China	Director	Director Corporativo. Presidente de Canaccord Genuity Asia Limited ⁽⁶⁾ desde Enero 2011 a Marzo 2013; anteriormente Presidente de The Balloch Group desde Julio 2001.	Diciembre 2004
COOK, PHILLIP ⁽⁴⁾⁽⁵⁾ Austin, Texas USA	Director	Director Corporativo.	Mayo 2006
FLOREN, JOHN Eastham, Massachusetts USA	Director, Presidente y Gerente General	Presidente y Gerente General de la Compañía desde Enero 1, 2013; anteriormente Vicepresidente Senior, Global Marketing & Logistics de la Compañía desde Junio 2005.	Enero 2013
HAMILTON, THOMAS Houston, Texas USA	Director y Presidente del Directorio	Director Corporativo. Co-propietario de Medora Investments, LLC ⁽⁷⁾ desde Abril 2003.	Mayo 2007
KOSTELNIK, ROBERT ⁽²⁾⁽⁵⁾ Corpus Christi, Texas USA	Director	Director Corporativo. Desde Febrero 2012, socio en GlenRock Recovery Partners, LLC ⁽⁸⁾ . Presidente y Gerente General de Cinatra Clean Technologies, Inc. desde 2008 a Mayo 2011.	Septiembre 2008
MAHAFFY, DOUGLAS ⁽²⁾⁽³⁾ Toronto, Ontario Canada	Director	Director Corporativo. Presidente de McLean Budden Limited ⁽⁹⁾ desde Febrero 2008 hasta Marzo 2010.	Mayo 2006
POOLE, A. TERENCE ⁽¹⁾⁽⁴⁾ Calgary, Alberta Canada	Director	Director Corporativo.	Febrero 1994 excepto por Junio – Septiembre 2003
REID, JOHN ⁽¹⁾⁽³⁾ Vancouver, British Columbia Canadá	Director	Director Corporativo.	Septiembre 2003
RENNIE, JANICE ⁽¹⁾⁽³⁾ Edmonton, Alberta Canadá	Director	Director Corporativo.	Mayo 2006
SLOAN, MONICA ⁽²⁾⁽⁵⁾ Calgary, Alberta Canadá	Director	Director Corporativo. Gerente General de Intervera Ltd. ⁽¹⁰⁾ desde Enero 2004 a Diciembre 2008.	Septiembre 2003

(1) Miembro del Comité de Auditoría, Finanzas y Riesgo.

(2) Miembro del Comité de Gobierno Corporativo.

(3) Miembro del Comité de Recursos Humanos.

(4) Miembro del Comité Políticas Públicas.

(5) Miembro del Comité de Conducta Responsable.

(6) Canaccord Genuity Asia Limited es un banco privado comercial especializado en el mercado de China y firmas internacionales en el mercado Chino.

(7) Medora Investments, LLC es una firma privada de inversión.

(8) GlenRock Recovery Partners, LLC es una empresa que facilita la venta de hidrocarburos no fungibles en los Estados Unidos.

(9) McLean Budden Limited (actualmente MFS McLean Budden) es una empresa de gestión de inversiones que administra más de \$30 mil millones en activos de pensiones, fundaciones y clientes privados en Canadá, Estados Unidos, Europa y Asia.

(10) Intervera Ltd. proporciona productos de calidad de data y servicios a la industria de energía.

(11) Los directores de la Compañía son elegidos cada año en la Junta General de Accionistas de la Compañía y sus cargos tienen una duración hasta la clausura de la próxima Junta General o hasta que sus sucesores sean elegidos o designados.

Nombre y Lugar de Residencia	Posición	Ocupación Principal y Posiciones Durante los Últimos Cinco Años
BACH, WENDY L. West Vancouver, British Columbia Canadá	Vice Presidente, Recursos Humanos	Vice Presidente, Recursos Humanos de la Compañía desde Julio 2012; anteriormente Director, Recursos Humanos de la Compañía desde Junio 2010; anteriormente Senior Counsel de la Compañía desde Octubre 2007.
CAMERON, IAN P. Vancouver, British Columbia Canadá	Vice Presidente Senior, Finanzas y Directo Financiero	Vice Presidente Senior, Finanzas y Directo Financiero de la Compañía desde enero 2013; anteriormente Vicepresidente Senior, Desarrollo Corporativo y Director Financiero de la Compañía desde Noviembre 2010; anteriormente Vicepresidente Senior, Finanzas y Directo Financiero de la Compañía desde enero 1, 2003.
HERZ, MICHAEL J. Hong Kong (SAR) People's Republic of China	Vicepresidente Senior, Desarrollo Corporativo	Vice Presidente Senior, Desarrollo Corporativo de la Compañía desde enero 2013; anteriormente Vice Presidente, Marketing y Logística, Asia Pacifico de la Compañía desde Agosto 2008; anteriormente Director, Marketing y Logística, Asia Pacifico de la Compañía desde Agosto 2004.
JAMES, VANESSA L. New Plymouth Nueva Zelanda	Vice Presidente Senior, Global Marketing y Logística	Vice Presidente Senior, Global Marketing y Logística Compañía desde enero 2013; anteriormente Vice Presidente, Marketing y Logística, América del Norte de la Compañía desde Agosto 2008; anteriormente Director, Cadena de Distribución Global y Planificación de Market de la Compañía desde enero 2008.
MACDONALD, MICHAEL G. Vancouver, British Columbia Canadá	Vice Presidente Senior, Operaciones Globales	Vice Presidente Senior, Operaciones Globales de la Compañía desde Noviembre 2010; anteriormente Vicepresidente Senior, Desarrollo Corporativo de la Compañía desde enero 2004.
MILNER, RANDALL M. Vancouver, British Columbia Canadá	Vice Presidente Senior, Counsel General y Secretario Corporativo	Vice Presidente Senior, Counsel General y Secretario Corporativo de la Compañía desde Octubre 2002.
SCHIODTZ, PAUL Santiago Chile	Vice Presidente Senior, América Latina	Vice Presidente Senior, América Latina de la Compañía desde enero 1, 2006.
WEAKE, HARVEY Auckland Nueva Zelanda	Vice Presidente Senior, Asia Pacifico	Vice Presidente Senior, Asia Pacifico de la Compañía desde Diciembre, 2005.

INTERESES DE LA ADMINISTRACION Y OTROS EN TRANSACCIONES MATERIALES

Desde el comienzo de nuestro año financiero concluido más recientemente, y para los tres años financieros terminados más recientemente, ningún director o director ejecutivo de la Compañía, y ninguna persona o empresa que beneficiosamente posee, controla o dirige, directa o indirectamente, más del 10% de las acciones con derecho a voto de la Compañía o asociada o alguna o subsidiaria de estas personas, ha tenido algún interés material en cualquier transacción relacionada con la Compañía.

EXPERTOS

KPMG LLP son los auditores de la Sociedad y han confirmado que son independientes con respecto a la Sociedad en el contexto de las Normas de Conducta Profesional del Instituto de Contadores Públicos de Columbia Británica y en el contexto de la Ley de Valores de EE.UU. de 1933, así como las normas y reglamentos aplicables adoptados por Securities and Exchange Commission and the Public Company Accounting Oversight Board (United States).

PROCESOS LEGALES

El Directorio del Servicio de Impuesto Internos de Trinidad y Tobago emitió una liquidación en contra de nuestra participación conjunta, Atlas Methanol Company Unlimited ("Atlas") del 63.1%, en relación con los ejercicios financieros 2005 y 2006. Todos los ejercicios fiscales siguientes permanecerán abiertos para revisión. La liquidación está relacionada con los acuerdos de fijación de precios de ciertos contratos de ventas de largo plazo a precio fijo que se extienden hasta 2014 y 2019 relacionado con metanol producido por Atlas. El impacto de la cantidad en disputa para el ejercicio 2005 y 2006 no es significativo. Atlas tiene una exención parcial del impuesto a la renta hasta el 2014.

La Compañía ha presentado una objeción a la liquidación. Con base en los méritos del caso y la interpretación jurídica, la administración cree que su posición debería ser mantenida.

INFORMACIÓN DEL COMITÉ DE AUDITORÍA

La Constitución del Comité de Auditoría

El Comité de Auditoría, Finanzas y de Riesgos ("el Comité") es nombrado por el Directorio para asesorar al Directorio en el cumplimiento de su responsabilidad de supervisión en relación con: la integridad de los estados financieros de la Compañía; el proceso de información financiera; los sistemas de contabilidad interna y controles financieros; la calificación profesional y la independencia de los auditores externos; el desempeño de los auditores externos; los procesos de gestión de riesgos; planes de financiamientos; planes de pensiones; y el cumplimiento por la sociedad con las políticas de ética y los requisitos legales y reglamentarios.

El mandato del Comité expone sus responsabilidades y deberes. Una copia del mandato del Comité se adjunta aquí como Apéndice "A".

La Composición del Comité de Auditoría

El Comité está compuesto por cuatro Directores: A. Terence Poole (Presidente), Howard Balloch, John Reid y Janice Rennie. Cada miembro del Comité es independiente y financieramente entendido. El Sr. Poole es designado como "experto financiero del comité de auditoría." El Securities and Exchange Commission de los Estados Unidos ha indicado que la designación del Sr. Poole, como un experto financiero del comité de auditoría no convierte al Sr. Poole en un "experto" para cualquier otro fin, no impone algunos deberes, obligaciones o responsabilidad para el Sr. Poole que sean mayores que las impuestas a los miembros del Comité y del Directorio que no tienen esta denominación o afectan los derechos, obligaciones o responsabilidades de cualquier otro miembro de la Comité.

Educación y Experiencia Pertinente

El siguiente es un breve resumen de la educación y la experiencia de cada miembro de la Comité que es pertinente para el desempeño de sus responsabilidades como miembro del Comité, incluyendo la educación o experiencia que le ha proporcionado al miembro con una comprensión de los principios de contabilidad que usamos para preparar a nuestros estados financieros anuales e interinos.

Sr. A. Terence Poole

El Sr. Poole es director corporativo. Antes de su retiro en junio de 2006, él fue Vicepresidente Ejecutivo de Estrategia y Desarrollo Corporativo de NOVA Chemicals Corporation ("NOVA"), una empresa química de productos básicos con operaciones internacionales. Antes de ese puesto, el Sr. Poole fue el Vicepresidente Ejecutivo de Finanzas y Planificación Estratégica de NOVA desde 1998 a 2000, Vicepresidente Senior y Director Financiero de la Corporación NOVA desde 1994 a 1998 y ocupó otros puestos de responsabilidad financiera con NOVA desde 1988. El ha trabajado en otras grandes empresas públicas en diversas capacidades de gestión financiera y de negocios desde 1971.

El Sr. Poole es un Contador Público y posee una Licenciatura en Comercio de la Universidad de Dalhousie en Halifax, Nova Scotia. El Sr. Poole es un miembro del Instituto Canadiense, Quebec y Ontario Instituto de Contadores Públicos y también es miembro del Instituto de Ejecutivos Financieros.

El Sr. Poole es miembro del directorio de Pengrowth Corporation y es el presidente de su Comité de Auditoría.

El Sr. Poole ha prestado sus servicios al Comité desde septiembre de 2003, así como desde Febrero 1994 a junio de 2003. El Sr. Poole ha presidido el Comité desde mayo de 2006.

Sr. Howard Balloch

Desde enero de 2011 hasta marzo de 2013, el Sr. Balloch fue Presidente de Canaccord Genuity Asia Limited, una entidad bancaria de inversión especializada en China y en empresas internacionales que operan en China. Antes de esto el Sr. Balloch fue Presidente del Grupo Balloch durante 10 años, una entidad bancaria de asesoría de inversión privada especializada en China y otros mercados asiáticos. Ambas posiciones tenían base en Beijing, China.

En el transcurso de los 12 años de experiencia el Sr. Balloch, liderando las principales entidades de inversión bancarias, ha obtenido un profundo conocimiento de los mercados financieros y de capitales.

El Sr. Balloch tiene una licenciatura en Artes (con honores) en Ciencias Políticas y Economía y una Maestría en Relaciones Internacionales, ambas de la Universidad McGill, de Montreal.

El Sr. Balloch también forma parte del directorio de Ivanhoe Energy Inc. y en el directorio de una empresa privada, Capital BeiKai

El Sr. Balloch ha participado en el Comité desde enero de 2013.

Sr. John Reid

El Sr. Reid es un director corporativo. El ocupó el cargo de Presidente y Gerente General de Terasen Inc., una compañía de distribución y transporte de energía, desde noviembre 1997 a noviembre 2005, y anteriormente fue Vicepresidente Ejecutivo y Director Financiero de Terasen Inc. Antes de pertenecer a Terasen, el Sr. Reid fue el Presidente y Gerente General de Scott Paper. También ocupó diversos cargos ejecutivos en Scott Paper, incluyendo Vicepresidente Corporativo de Finanzas y Contralor.

El Sr. Reid es un Contador Público y tiene una licenciatura en Economía de la Universidad de Newcastle Upon Tyne en el Reino Unido y es miembro del Instituto de Contadores Públicos de British Columbia, England and Wales.

El Sr. Reid también participa en el Directorio de Finning International Inc., como miembro de su Comité de Auditoría y en el pasado fue designado como su "experto financiero". El Sr. Reid también participa en el Directorio de las empresas privadas Corix Infraestructura Inc. y Corix Water Products Inc.

Mr. Reid ha participado en el Comité desde Septiembre 2003.

Srta. Janice Rennie

La Srta. Rennie es una directora corporativa. Desde 2004 a 2005, la Srta. Rennie fue Vicepresidente Senior de Recursos Humanos y Efectividad Organizacional para EPCOR Utilities Inc. En ese momento EPCOR construyó, era dueña y operaba plantas de energía, de transmisión eléctrica y redes de distribución, plantas de agua y de tratamiento de aguas residuales e infraestructura en Canadá y los Estados Unidos. Antes de 2004, la Srta. Rennie ocupó cargos directivos en varias empresas privadas, incluida Principal de Rennie & Associates, que proporciona asesorías de inversión y otras relacionadas a las pequeñas y medianas empresas.

La Srta. Rennie tiene una Licenciatura en Comercio de la Universidad de Alberta y es miembro del Instituto de Contadores Públicos de Alberta y del Institute of Corporate Directors.

La Srta. Rennie participa en el directorio de Teck Resources Limited, West Fraser Timber Co. Ltd., Capital Power Corporation, Major Drilling Group International Inc. and WestJet Airlines Ltd. y es miembro de todos sus Comités de Auditoría. Además, la Srta. Rennie participa en el directorio y preside el Comité de Auditoría de Greystone Capital Management Inc., una empresa privada.

La Srta. Rennie ha participado en el Comité desde Mayo 2006.

Pre-aprobación de Políticas y Procedimientos

El Comité revisa y aprueba anualmente las condiciones y el alcance del trabajo de los auditores externos. El Comité supervisa la Pre-aprobación de la Política de Auditoría y no Auditoría, que establece los procedimientos y las condiciones bajo las cuales los servicios propuestos permitidos a ser ejecutados por KPMG LLP, son pre-aprobados. El Comité ha delegado en el Presidente del Comité la autoridad de pre-aprobación para cualquier servicio no aprobado antes por el Comité. Todos los servicios mencionados, aprobados por el Presidente del Comité son posteriormente revisados por el Comité.

Todos los contratos de servicios distintos al de auditoría, independientemente de la estimación de costos, deben ser coordinados y aprobados por el Director Financiero para garantizar que la adhesión a esta política es controlada.

Honorarios de Auditoría y distintos a la auditoría facturados por los Auditores Independientes

Los honorarios globales facturados por KPMG durante los años terminados al 31 de diciembre 2012 y 31 de diciembre de 2011 fueron los siguientes:

US\$000s	2012	2011
Honorarios de Auditoría	1,913	1,827
Honorarios Relacionados a la Auditoría	31	116
Honorarios Tributarios	103	99
Total	2,047	2,042

La naturaleza de cada categoría de honorarios se describe a continuación.

Honorarios de Auditoría

Los honorarios de auditoría por servicios profesionales prestados por los auditores externos para la auditoría de los estados financieros consolidados de la Compañía; auditorías estatutarias de los estados financieros de las subsidiarias de la Compañía; revisiones trimestrales de los estados financieros de la Compañía; consultas en cuanto a la contabilización o divulgación del tratamiento de las transacciones reflejadas en los estados financieros, y servicios relacionados con la presentación de las declaraciones, prospectos, informes periódicos y otros documentos presentados ante los reguladores de valores.

Los honorarios de auditoría facturados por los servicios profesionales prestados por los auditores externos en la auditoría de los estados financieros consolidados de la Compañía se referían a una "auditoría integral" realizada por KPMG LLP. La auditoría integral abarca una opinión sobre la razonabilidad de la presentación de los estados financieros de la Compañía, así como una opinión sobre la efectividad de los controles internos de la Compañía sobre los reportes financieros.

Honorarios Relacionados a la Auditoría

Los honorarios relacionados con la auditoría por servicios prestados por los auditores se relacionan con auditorías financieras de los planes de beneficios de los empleados, los procedimientos y auditoría o servicios de certificaciones no requeridos por ley o reglamento, y las consultas relacionadas con la transición de la Compañía a IFRS y el tratamiento contable o de divulgación de otras transacciones.

Honorarios Tributarios

Honorarios tributarios para servicios profesionales prestados para el cumplimiento tributario y asesoría tributaria. Estos servicios consistieron en: cumplimiento tributario, incluyendo la revisión de las declaraciones de impuestos, asistencia en el llenado de planillas de impuestos de rutina y cálculos de impuestos, y servicios de asesoría relacionados con tributación nacional e internacional.

AGENTE DE TRANSFERENCIA Y SECRETARIO

Nuestro agente de transferencia principal es CIBC Mellon Trust Company y sus oficinas están en Vancouver, Columbia Británica. Nuestro agente de co-transferencia en los Estados Unidos para nuestras Acciones Ordinarias es Registrar and Transfer Company y sus oficinas están en Nueva Jersey.

CONTROLES Y PROCEDIMIENTOS

Nuestros controles y procedimientos de divulgación se describen bajo el título *Controles y Procedimientos* en nuestro MD&A 2012 y se incorporan en este AIF por referencia.

CODIGO DE ETICA

Tenemos un código de ética escrito que aplica a nuestros directores, funcionarios y empleados, incluyendo nuestro funcionario ejecutivo principal, ejecutivo financiero principal y funcionario contable principal. Una copia de nuestro código, titulado "Código de Conducta de Negocios", se encuentra en nuestro sitio web en www.methanex.com o a petición al Secretario Corporativo, en la dirección indicada más abajo, bajo el título "Información Adicional".

INFORMACION ADICIONAL

Información adicional con respecto a la Compañía, incluida la remuneración de los directores y de funcionarios ejecutivos y endeudamiento, los principales tenedores de acciones de la Compañía y las acciones autorizadas para emisión bajo los planes de compensación de acciones, está contenida en nuestra Circular Informativa de fecha 8 de marzo 2013 relacionada a nuestra Asamblea General Anual que se celebrará el 25 de abril 2013.

Información financiera adicional sobre la Compañía es proporcionada en los estados financieros de la Compañía para el año terminado al 31 de diciembre 2012 y en nuestro MD&A 2012.

Las copias de los documentos mencionados anteriormente están disponibles en el sitio web SEDAR de la Administración Canadiense de Valores en www.sedar.com y también puede obtenerse a petición a:

Methanex Corporation
Randy Milner
Senior Vice President, General Counsel and Corporate Secretary
1800 Waterfront Centre
200 Burrard Street
Vancouver, British Columbia V6C 3M1
Telephone: 604 661 2600
Facsimile: 604 661 2602
E-mail: rmilner@methanex.com

Información adicional relacionada con la Compañía puede encontrarse en el sitio web SEDAR en www.sedar.com de Canadian Securities Administrators, en el sitio de United States Securities and Exchange Commission EDGAR en www.sec.gov y en nuestra página www.methanex.com.

ANEXO “A”
METHANEX CORPORATION
MANDATO COMITE DE AUDITORIA, FINANZAS Y RIESGO

1. Creación

Un comité de directores a ser conocido como "el Comité de Auditoría, Finanzas y de Riesgo" (en lo sucesivo "el Comité") se crea por medio de este mandato.

2. Objetivo y Responsabilidad

El Comité es nombrado por el Directorio para que lo asesore en el cumplimiento de su responsabilidad de supervisión en relación con: la integridad de los estados financieros de la Corporación; el proceso de información financiera; los sistemas contables internos y los controles financieros; la calificación profesional y la independencia de los auditores externos; el desempeño de los auditores externos; los procesos de gestión de riesgos; planes financieros; planes de pensiones; y el cumplimiento por parte de la Corporación con las políticas de ética y los requisitos legales y reglamentarios.

La función del Comité es la de supervisión. Es la responsabilidad de la administración de la Corporación el planificar las auditorías y preparar los estados financieros consolidados de conformidad con principios de contabilidad generalmente aceptados (GAAP), y es la responsabilidad de los auditores externos de la Corporación auditar estos estados financieros. Por lo tanto, cada miembro del Comité, en el ejercicio de su criterio comercial, tendrá derecho a confiar en la integridad de las personas y organizaciones dentro y fuera de la Corporación de quienes él o ella reciben información, y en la exactitud de la información financiera y otra información proporcionada al Comité por dichas personas o las organizaciones. El Comité no proporciona ninguna garantía de experto u otras garantías especiales en relación a los estados financieros de la Corporación o de cualquier peritaje o certificación profesional como el trabajo del auditor externo de la Corporación. Además, todos los miembros del Comité son igualmente responsables del cumplimiento de las responsabilidades del Comité y la designación de un miembro en calidad "de experto financiero del comité de auditoría" de conformidad con las Normas Aplicables (como se definen más adelante) no es una declaración de intenciones por parte de la Corporación de imponer a la persona designada derechos, obligaciones o responsabilidades mayores que las impuestas a un director en ausencia de tal designación.

3. Integrantes del Comité

- | | |
|--|---|
| Composición del Comité | a) El Comité debe estar compuesto por un mínimo de tres directores. |
| Nombramiento y Mandato de los Miembros | b) Los miembros del Comité deberán ser designados o nombrados de nuevo en la reunión de la organización del Directorio concurrente con cada Reunión General Anual de los Accionistas de la Corporación. Cada miembro del Comité sigue siendo un miembro del Comité hasta que un sucesor sea nombrado, a menos que renuncie o sea removido por el Directorio o deja de ser un director de la Corporación. Cuando se produce una vacante en cualquier momento en los miembros del Comité, puede ser llenada por el Directorio y será llenada por el Directorio, si los miembros del Comité son menos de tres directores, como consecuencia de la vacante. |
| Educación financiera e Independencia | c) Cada miembro del Comité deberá cumplir los requisitos de independencia y experiencia, y por lo menos un miembro del Comité, deberá clasificar como "un experto financiero del comité de auditoría." Estos requerimientos deberán estar de acuerdo con las normas y regulaciones aplicables (el "Reglamento Aplicable") de la Administración Canadiense de Valores, la Securities and Exchange Commission de EE.UU., el Toronto Stock Exchange y el NASDAQ Stock Market. |

Designación del Presidente y Secretario	d) El Directorio o, si no lo hace, los miembros del Comité, deberán designar a uno de sus miembros como Presidente. Si el Presidente del Comité no está presente en cualquier reunión del Comité, la Presidencia de la reunión debe ser elegida para el Comité entre los miembros presentes del Comité. El Presidente que preside las reuniones del Comité tiene un voto decisivo en caso de empate. Asimismo, el Comité debe nombrar también a un Secretario que podría no ser un director.
Uso de Expertos Externos	e) Cuando los miembros del Comité creen que, para cumplir adecuadamente sus obligaciones fiduciarias con la Corporación, es necesario obtener la asesoría independiente de expertos legales, contables u otros expertos, el Presidente, a petición del Comité, contratará a los expertos necesarios a expensas de la Corporación. El Directorio debe mantenerse informado tanto de la selección de los expertos como de las conclusiones de los expertos a través de los informes periódicos del Comité al Directorio.

4. Reuniones

Hora, Lugar y Procedimiento de las reuniones	a) La hora y el lugar de las reuniones del Comité, así como los procedimientos para la realización de dichas reuniones, se determinará de vez en cuando por los miembros del Comité, siempre que:
Quorum	i) el quórum para las reuniones debe ser dos miembros, presentes en persona o por teléfono u otro dispositivo de telecomunicación que permita a todas las personas que participan en la reunión comunicarse entre sí;
Reuniones Trimestrales	ii) el Comité debe reunirse por lo menos trimestralmente;
Notificación de Reuniones	iii) la notificación de la hora y lugar de cada reunión debe ser entregada por escrito o por vía electrónica a cada miembro del Comité y a los auditores externos de la Corporación al menos 24 horas antes de la reunión del Comité;
Renuncia al Aviso	iv) un miembro podrá renunciar a la notificación de una reunión, y la asistencia a la reunión es una renuncia de la misma, excepto cuando un miembro asiste a una reunión con el propósito expreso de oponerse a una transacción de cualquier negocio sobre la base de que la reunión no se encuentra legalmente llamada;
Asistencia de los Auditores Externos	v) los auditores externos tienen el derecho de asistir a cada reunión a expensas de la Corporación;
Reunión con Gerentes Financieros	vi) el Comité, por lo menos una vez al año, se reunirá con altos gerentes financieros, incluido el Gerente de Finanzas y el Contralor Corporativo, sin la presencia de otros miembros de la actual administración;
Reunión sin la Administración	vii) cada reunión ordinaria del Comité concluirá con una sesión sin ningún personal de la administración presente;

Citación a Reunión	viii) una reunión del Comité podrá ser convocada por el Secretario del Comité a petición del Presidente o Director Ejecutivo de la Corporación, por cualquier miembro del Comité o los auditores externos; y
El Comité Determina los Asistentes	(ix) no obstante las disposiciones de este párrafo, el Comité tiene el derecho de solicitar a cualquier funcionario o empleado de la Corporación o los abogados externos de la Corporación o auditor externo a estar presente o no presente en cualquier parte de la reunión del Comité.
Informes al Directorio	b) El Comité elaborará informes periódicos para el Directorio.

5. Deberes y Responsabilidades del Comité

1) Estados Financieros y Revelaciones

Informe Anual y Revelaciones	a) Revisar y discutir con la administración y el auditor externo, y recomendar la aprobación del Directorio, el Informe Anual de la Corporación, el Formulario del Informe Anual, los Estados Financieros Consolidados Auditados Anuales, el Análisis y Discusión de la Administración, la Circular de Información a la Administración, cualquier informe sobre lo adecuado de los controles internos, y todos los estados financieros en los prospectos u otros documentos de divulgación.
Prospectos	b) Revisar y recomendar para aprobación del Directorio todos los prospectos y documentos que puedan ser incorporados por referencia en un prospecto, incluyendo, sin limitación, cambios materiales en los informes y circulares de poder.
Informes Trimestrales Interinos y Revelaciones	c) Examinar, discutir con la administración y el auditor externo, y aprobar los informes interinos de la Corporación, incluyendo los estados financieros trimestrales, Discusión y Análisis de la Administración interinos y comunicados de prensa sobre los resultados financieros trimestrales y de fin de año, antes de su publicación.
Políticas contables y Estimaciones	d) Revisar y aprobar todas las políticas contables y estimaciones que tendrían un efecto significativo sobre los estados financieros de la Corporación, y cualquier cambio en esas políticas. Esta revisión incluirá una discusión con la administración y el auditor externo sobre: i) cualquier área sujeta al juicio de la gerencia y estimaciones que pueden tener un efecto crítico sobre los estados financieros; ii) el efecto de usar tratamientos contables alternativos que son aceptados según los PCGA; iii) la pertinencia, aceptabilidad y calidad de las políticas contables de la Corporación; y iv) cualquier comunicación escrita importante entre el auditor externo y la gerencia, como la carta de la administración anual y el detalle de las diferencias no ajustadas.

Información Financiera No-GAAPs	e) Discutir con la administración el uso de información "pro forma" o "no-GAAP" en los documentos de divulgación continua de la Corporación.
Iniciativas Regulatorias y Contables	f) Discutir con la administración y el auditor externo el efecto de las iniciativas regulatorias y contables, así como el uso de estructuras fuera de balance en los estados financieros de la Corporación.
Litigios	g) Discutir con el Abogado General de la Corporación, y con el asesor jurídico externo de ser necesario, cualquier litigio, reclamos u otra contingencia (incluidas los giros de impuestos) que pudieran tener un efecto material en la posición financiera o los resultados operacionales de la Corporación, y la manera en que estas materias han sido reveladas en los estados financieros.
Planificación Financiera	h) Revisar los planes financieros y los objetivos de la Corporación, como se ha recibido y discutido con la gerencia.

2) *Administración de Riesgos y Control Interno*

Políticas de Administración de Riesgos	a) Revisar y recomendar para la aprobación del Directorio los cambios considerados oportunos, previa consulta con la administración, a las políticas de la Corporación en relación con: i) los riesgos inherentes a los negocios, plantas y dirección estratégica de la Corporación; ii) los riesgos financieros, incluidas las diferencias de cambios, la tasa de interés y la reinversión de dinero en efectivo; iii) las estrategias generales de gestión de riesgos y el financiamiento de los riesgos, incluyendo la cobertura de seguros en el contexto de las consideraciones de competencia y de operaciones; iv) la filosofía de retención de riesgo y la consiguiente exposición no asegurada de la Corporación; y v) riesgo de embarque.
Procesos de Administración de Riesgos	b) Revisar con la administración por lo menos una vez al año los procesos de la Corporación para identificar, supervisar, evaluar y abordar los riesgos estratégicos y de negocios importantes en toda la empresa.
Idoneidad de los Controles Internos	c) Revisar, al menos trimestralmente, los resultados de la evaluación de la administración respecto de la idoneidad y efectividad de los controles internos dentro de la Corporación en relación con las certificaciones firmadas por el CEO y CFO. La evaluación de la Administración incluirá una revisión de: i) las políticas y procedimientos que garantizan la totalidad y exactitud de la información divulgada en los informes trimestrales y anuales, previenen manipulación y detectan errores materiales en los estados financieros debido a fraude y error, y

- ii) las recomendaciones de control interno de los auditores externos y otras producto de los resultados de los procedimientos de auditoría interna, incluidas las medidas especiales adoptadas para corregir las deficiencias de control materiales y cualquier fraude, sea o no material, que involucre a la administración u otros empleados que tienen un papel importante en los controles internos de la Corporación.

Administración de Riesgos Financieros

- d) Revisar con la Administración la actividad relacionada con la administración de los riesgos financieros de la Corporación, incluyendo programas de cobertura.

3) *Audidores Externos*

Nombramiento y Remuneraciones

- a) Revise y recomiende al Directorio:
 - i) la selección, evaluación, red denominación o, cuando sea apropiado, el reemplazo de los auditores externos; y
 - ii) el nombramiento y la remuneración de los auditores externos a ser nominados en cada Junta General de Accionistas.

Resolución de Desacuerdos

- b) Resolver cualquier desacuerdo entre la administración y el auditor externo relacionado con información financiera.

Reportes Directos al Comité

- c) Los auditores externos informarán directamente al Comité y a su vez el Comité tiene la facultad de comunicarse directamente con los auditores externos.

Control de Calidad e Independencia

- d) Revise una declaración formal por escrito solicitada al menos una vez al año al auditor externo describiendo:
 - i) la calidad de los procedimientos de control interno de la empresa;
 - ii) cualquier tema material detectado por la revisión más reciente sobre la calidad de control interno, revisión de pares de la empresa o cualquier investigación de las autoridades gubernamentales o profesionales dentro de los cinco años anteriores respecto de una o más auditorías independientes de la Corporación llevada a cabo por la empresa;
 - iii) cualquier medida adoptada para hacer frente a tales problemas; y
 - iv) todas las relaciones entre los auditores externos y la Corporación.

El Comité participará activamente en un diálogo con el auditor externo con respecto a si la calidad de los controles de la empresa son adecuados, y si alguna de las relaciones divulgadas o servicios distintos a los de auditoría pueden influir en la objetividad y la independencia del auditor externo sobre la base de los requisitos de independencia de las Normas Aplicables. El Comité presentará sus conclusiones con respecto a la independencia del auditor externo al Directorio.

Plan de Auditoría Externa	e) Revisar y aprobar el plan de auditoría externo e indagar si el alcance de la auditoría planificada es confiable para detectar las debilidades de control interno o de fraude u otros actos ilegales. Cualquier recomendación significativa efectuada por los auditores para el fortalecimiento de los controles internos será revisada.
La Rotación del Socio Senior de Auditoría	f) Asegurar la rotación del personal de auditoría de alto nivel que tienen la responsabilidad primordial por el trabajo de auditoría, como lo exige la ley.
Remuneración de los Auditores Externos	g) Revisar y aprobar (por adelantado) el alcance y los honorarios relacionados con todos los servicios de auditoría y servicios distintos al de auditoría permitidos por los reglamentos que serán prestados por el auditor externo de conformidad con la Política de Pre-aprobación de servicios de auditoría y no de Auditoría de la Corporación, que debe ser revisada y aprobada cada año por el Comité.
Restricciones en la contratación de empleados del Auditor Externo	h) Garantizar la creación de políticas relativas a la contratación de empleados o ex empleados del auditor externo por la Corporación, si esas personas han participado en la auditoría de la Corporación, como lo exige la ley.
Reportes de los Auditores Externos	i) Con anterioridad a la presentación de los Estados Financieros Consolidados Trimestrales y el Informe Anual de los Estados Financieros Consolidados, el Comité debería recibir un informe de los auditores externos sobre los resultados de la auditoría.
Reunión con los Auditores y la Administración	j) El Comité se debe reunir con los auditores externos, sin la presencia de la administración y discutir cualquier tema relacionado con el desempeño del trabajo de auditoría, las restricciones y cualquier desacuerdo significativo con la administración. Asimismo, el Comité debe reunirse por separado con la administración para analizar las mismas materias tratadas con los auditores externos.

4) Auditoría Interna

Planes de Auditoría Interna	a) Revisar y aprobar el Plan anual y los objetivos de Auditoría Interna.
Hallazgos de Auditoría y Recomendaciones	b) Revise los problemas importantes de control identificados en los informes de auditoría interna emitidos a la administración y las respuestas y el plan de acción adoptado por la administración para corregir las deficiencias en los controles.
Reunion con los Auditores	c) El Comité se reunirá, sin la presencia de la administración, con representantes de la firma de contadores y/o los Auditores Internos de la Corporación que ha ejecutado el Plan de Auditoría Interna anual.

5) Planes de Pensiones

Con respecto a todos los aspectos de inversión y de financiamiento de todos los planes de beneficios definidos de pensiones patrocinados por las empresas de la Corporación y sus empresas subsidiarias que han estimado pasivos actuariales de más de US\$10 millones (colectivamente los "Planes de Jubilación"):

Constitución de Comités de Pensiones	a) Constituir cada año Comités (los "Comités de Pensiones") con responsabilidad por las actividades de inversión de los fondos fiduciarios de los Planes de Jubilación.
Declaraciones de Políticas y Procedimientos de Inversiones de Pensiones	b) Revisar la Declaración de las Políticas de Inversión de Pensiones para los Planes de Jubilación, fondos fiduciarios, de la Corporación cada vez que gran cambio es evidente o necesario.
Enmiendas a los Planes de Jubilación y Acuerdos Materiales	c) Revisar y recomendar al Directorio las modificaciones a los acuerdos de fideicomiso de los Planes de Jubilación y cualquier documento escrito importante o celebrado en virtud de contratos de fideicomiso de los Planes de Jubilación.
Designación de los Auditores, Actuarios y Gerentes de Inversiones	d) Aprobar las recomendaciones de los oficiales de la Corporación en relación con la nueva designación o nombramiento de los auditores y las recomendaciones de los Comités de Pensiones con respecto al nombramiento de gerentes de inversión y los actuarios de los Planes de Jubilación.
Estados Financieros de los Planes de Jubilación	e) Revisar y aprobar los estados financieros anuales de los Planes de Jubilación y fondos fiduciarios relacionados, y los informes de los auditores sobre los mismos.
Informe del Plan de Jubilación	f) Revisar y recomendar para su aprobación por el Directorio, el informe anual sobre la operación y administración de los Planes de Jubilación y Fondos Fiduciarios relacionadas.
Términos de Referencia de los Comités de Pensiones	g) Revisar y recomendar al Directorio para su aprobación los Términos de Referencia de los Comités de Pensiones (para su aprobación conjunta con el Comité de Recursos Humanos del Directorio) y las modificaciones materiales del mismo.
Delegación a los Comités de Pensiones	h) Aprobar la delegación de ciertas responsabilidades a los miembros de los Comités de Pensiones.
Informes Actuariales y Supuestos de Financiamiento	i) Revisar los informes actuariales sobre el Plan de Jubilación, según la reglamentación aplicable y los informes actuariales especiales.

Con respecto a todos los aspectos de inversión y de financiamiento de todos los planes de pensiones de contribuciones definidas y planes de pensiones de beneficios definidos que han estimado los pasivos actuariales de menos de US\$10 millones de las filiales de la Corporación ("otros Planes de Retiro"):

Informes de Otros Planes de Jubilación	j) Recibir de la gerencia y revisar con el Directorio, por lo menos una vez al año, un informe sobre la operación y administración de los fondos fiduciarios de otros Planes de Retiro, incluyendo el rendimiento de la inversión.
Delegación de Autoridad	k) Administrar y delegar a los comités de la administración si se considera conveniente todos los demás asuntos relacionados a los fondos fiduciarios de otros Planes de Retiro para los cuales al Comité se le ha delegado autoridad.

6) *Deberes Generales*

Cumplimiento con el Código de Conducta en los Negocios	a) Obtener un informe al menos una vez al año del Vicepresidente Senior, Consejero General y Secretario Corporativo sobre la Corporación y sus entidades afiliadas subsidiaria/extranjera la conformidad del cumplimiento de programas de cumplimiento legal y ético (por ejemplo, el Código de Conducta Comercial de la Corporación).
Código de Ética	b) Revisar y recomendar al Directorio para su aprobación un código de ética para los altos funcionarios financieros.
Cumplimiento con el Proceso de Reportes	c) Asegúrese que la Corporación haya establecido un proceso y procedimiento para la recepción, retención y tratamiento de quejas relativas al incumplimiento con el Código de Conducta de Negocios de la Corporación, las violaciones de las leyes o reglamentos, o inquietudes relativas a asuntos contables, de controles internos de contabilidad o asuntos de auditoría. El Comité debe garantizar que los procedimientos de recepción de denuncias permiten presentar quejas en forma confidencial y anónima por parte de los empleados.
Asuntos de Regulación	d) Analice con la administración y el auditor externo cualquier correspondencia con los reguladores o agencias gubernamentales y los informes publicados que originan cuestiones materiales en relación con la política de cumplimiento de la Corporación.
Política de Divulgación	e) Revisar anualmente y recomendar al Directorio para su aprobación, las políticas de Divulgación de la Corporación. En particular, el Comité examinará anualmente los procedimientos de la Corporación para las comunicaciones públicas de la información financiera extraída o derivada de los estados financieros de la Corporación.
Transacciones con Partes Relacionadas	f) Revisar y aprobar todas las transacciones con partes relacionadas.
Revisión del Mandato	g) Revisar y recomendar al Directorio para su aprobación los cambios considerados convenientes sobre la base de la evaluación del Comité de lo adecuado de este Mandato. Dicha revisión se producirá sobre una base anual y las recomendaciones, si las hubiere, se presentarán al Directorio para su aprobación.
Evaluación Anual	h) El Comité realizará una evaluación anual para asegurar que ha cumplido con sus responsabilidades en el ejercicio anterior en cumplimiento con el presente Mandato.