



2011030038816

02/03/2011 - 12:48

Operador: ESALINAS

Nro. Inscrip: 184v - División Control Financiero Valores



SUPERINTENDENCIA
VALORES Y SEGUROS

Santiago, 2 de marzo de 2011

Señor
Fernando Coloma Correa
Superintendente
Superintendencia de Valores y Seguros
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Superintendencia de Valores y Seguros, adjuntamos copia de la información enviada a los medios de prensa el día martes, 1 de marzo de 2011, sobre los resultados al 31 de diciembre de 2010, en sus versiones en español y la traducción libre de la misma al inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

Mary E. Lavery
Head of Investor Relations
SQM S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo

SQM

El Trovador 4285, Piso 10
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com





Para Distribución Inmediata SQM REPORTA RESULTADOS PARA EL AÑO 2010

Destacados

- SQM reportó utilidades para el año 2010 de US\$382,1 millones, un 13% superior a los resultados obtenidos durante el año 2009.
- La utilidad por acción fue de US\$1,45 para el año 2010 comparado a US\$1,29 en 2009.
- Los ingresos para el año 2010 fueron un 27,2% mayores que los obtenidos en el año 2009

Santiago, Chile, 1 de marzo de 2011.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades para el año 2010¹** de US\$382,1 millones (US\$1,45 por acción), un 13,0% superior a los US\$338,3 millones (US\$1,29 por acción) correspondientes al año 2009. El **margen bruto** fue de US\$626,0 millones (34,2% de los ingresos), el cual es un 18,1% superior a los US\$530,2 millones (36,9% de los ingresos) alcanzados en 2009. Los **ingresos** para 2010 fueron de US\$1.830,4 millones, los cuales representan un aumento de un 27,2% en relación a los US\$1.438,7 millones reportados en el mismo período de 2009.

La Compañía también reportó un aumento de 34,1% en las **utilidades** del cuarto trimestre de 2010, las cuales subieron a US\$105,8 millones (US\$0,40 por acción), comparado con los US\$78,9 millones (US\$0,30 por acción) registrados en el cuarto trimestre de 2009. El **margen bruto** para el cuarto trimestre alcanzó US\$171,6 millones, superior en 39,9% a los US\$122,7 millones reportados para el mismo período del año anterior. Los **ingresos** obtenidos durante el cuarto trimestre de 2010 totalizaron US\$505,7 millones, un aumento de 30,8% respecto al cuarto trimestre de 2009, donde los ingresos alcanzaron US\$386,5 millones.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, declaró: "Después de un consistente desempeño en cada trimestre del año, terminamos el 2010 con sólidos resultados. Observamos fuertes volúmenes en todas nuestras líneas de negocio, así como también las condiciones de mercado en todas nuestras líneas de negocio superaron nuestras expectativas iniciales para el 2010, dejando en el pasado los bajos niveles del 2009. Observamos una saludable recuperación de los inventarios en todas nuestras líneas de negocio y en algunos casos superamos los niveles previos a la crisis. De hecho, durante el 2010 experimentamos niveles record de ventas en nuestras líneas de negocio de Yodo y Litio, lo que evidencia los sólidos fundamentos detrás de estos mercados."

El Sr. Contesse continuó, "Los primeros meses del 2011 han seguido la tendencia positiva del 2010, y continuamos optimistas acerca del año que viene. En estas condiciones normalizadas, anticipamos un crecimiento moderado comparado con la recuperación de 2010 conforme el mercado vuelve a los niveles históricos de expansión. SQM se mantiene especialmente posicionado para captar este crecimiento y nos mantenemos completamente comprometidos a capitalizar nuestras ventajas competitivas"

¹ Cifras para 2010 han sido preparadas de acuerdo a los estándares IFRS y las cifras para 2009 también han sido preparadas de acuerdo a los estándares IFRS sólo para efectos comparativos.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por segmento

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de NVE para 2010 totalizaron US\$603,7 millones 14,6% por sobre los US\$527,0 millones reportados en 2009.

Los ingresos del cuarto trimestre alcanzaron US\$151,2 millones, un aumento de 19,4% por sobre los US\$126,6 millones reportados en el cuarto trimestre del 2009.

Volúmenes e ingresos:

		2010	2009	2010/2009	
Nitrato de Sodio	MTon	16,8	16,5	0,2	1%
Nitrato de Potasio y Nitrato Sódico Potásico	MTon	546,2	392,1	154,0	39%
Mezclas de Especialidad	MTon	164,8	174,6	-9,8	-6%
Otros fertilizantes de Especialidad (*)	MTon	87,6	82,3	5,2	6%
Ingresos Nutrición Vegetal de Especialidad	MMUS\$	603,7	527,0	76,7	15%

*Incluye principalmente trading de fertilizantes de especialidad

En general, los volúmenes en el mercado de fertilizantes en 2010 mostraron una notoria mejoría por sobre los niveles de 2009, y el segmento de NVE no fue la excepción. Durante 2010, el mercado de potasio se estabilizó y retornó a los niveles previos a la crisis, a medida que la incertidumbre fue reemplazada por confianza de los consumidores durante los primeros meses del año. La demanda estuvo influenciada por la necesidad de los agricultores de aumentar los rendimientos de sus cultivos, lo que derivó en un regreso a tasas de consumo normalizadas.

Las mejores condiciones económicas han influenciado positivamente la demanda por frutas y vegetales de mejor calidad, lo que a su vez ha impulsado el aumento de la demanda por fertilizantes de especialidad. Otros mercados clave de NVE también han presentado desempeños consistentes y los volúmenes en 2010 resultaron sustancialmente mayores a aquellos registrados en 2009.

De acuerdo a lo esperado, los precios promedio en 2010 fueron menores que el promedio en 2009. Sin embargo, los precios en el cuarto trimestre fueron mayores que los registrados durante los primeros nueve meses del año. Se ha evidenciado un positivo desarrollo en los mercados de cloruro de potasio durante los primeros meses de 2011 reflejando un incremento en los precios, lo que podría tener positivas implicancias para los mercados de NVE durante los próximos meses.

El **margen bruto**² de los Nutrientes Vegetales de Especialidad representó un 28% del margen bruto consolidado de SQM.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de yodo y sus derivados totalizaron en 2010 US\$316,3 millones, un 65,7% superior a los US\$190,9 millones reportados en el año 2009.

Los ingresos del cuarto trimestre de yodo y sus derivados alcanzaron US\$74,4 millones, aumentando en un 47,0% con respecto al 2009 en que se alcanzaron ventas por US\$50,6 en el mismo período.

Volúmenes e ingresos de Yodo y Derivados:

		2010	2009	2010/2009	
Yodo y Derivados	MTon	11,9	7,2	4,8	67%
Ingresos de Yodo y Derivados	MMUS\$	316,3	190,9	125,3	66%

Las mejores condiciones económicas motivaron la recuperación de la demanda en el mercado de yodo, particularmente aplicaciones para la industria de biocidas así como también las pantallas de LCD crecieron fuertemente. La demanda total de mercado de yodo para 2010 mejoró por sobre 2009 y sobrepasó la demanda de 2008, anteriormente considerado como el año de mayor demanda. La sólida demanda registrada en este mercado fue complementada por una restricción en la oferta, lo que permitió que SQM, como líder mundial del mercado de yodo estuviese especialmente posicionado para responder a las necesidades vigentes en el mercado.

Un retorno a niveles normales de inventarios a través de la cadena de distribución también afectó positivamente la demanda de yodo y, de ese modo, las ventas de yodo no solo fueron significativamente mayores que en 2009, sino que son las más altas reportadas en la historia de la compañía.

Durante el año 2010 los precios del yodo se mantuvieron estables.

El **margen bruto** de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 22% del margen bruto consolidado de SQM para 2010.

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y derivados alcanzaron US\$150,8 millones durante 2010, un aumento de 28,0% con respecto a los US\$117,8 millones registrados en 2009.

En el cuarto trimestre 2010, los ingresos de litio aumentaron en un 9,3% con respecto al cuarto trimestre de 2009, los que fueron US\$36,5 millones, comparado a los US\$33,4 millones vistos en 2009.

Volúmenes e ingresos de Litio y Derivados:

		2010	2009	2010/2009	
Litio y Derivados	MTon	32,4	21,3	11,1	52%
Ingresos de Litio y Derivados	MMUS\$	150,8	117,8	33,0	28%

El desempeño de la línea de negocio de litio superó nuestras expectativas originales para 2010 y se registraron volúmenes de venta record. El mercado de litio aumentó por sobre el 2009 y estimamos que la demanda total de litio fue mayor que la de 2008, año considerado anteriormente como record en demanda. La recuperación de la demanda en 2010 estuvo influenciada principalmente por el aumento de la demanda por baterías secundarias recargables para dispositivos portátiles, y también por una normalización de los inventarios operacionales a través de la cadena de distribución de litio.

Los precios en esta línea de negocio se han mantenido relativamente constantes en el año y han continuado aproximadamente un 20% por debajo de los precios de 2009.

El **margen bruto** para el litio y sus derivados durante 2010 representó aproximadamente un 10% del margen bruto consolidado de SQM.

Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio (MOP & SOP)³

Los ingresos de Cloruro de Potasio y de Sulfato de Potasio en 2010 totalizaron US\$528,2 millones, cifra superior en un 32,3% respecto de 2009, cuando las ventas fueron de US\$399,1 millones.

Los ingresos de cloruro de potasio y sulfato de potasio crecieron un 53,0% en el cuarto trimestre, alcanzando US\$171,4 millones, comparado a los US\$112,0 millones en el mismo período de 2009.

Volúmenes e ingresos de Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:

		2010	2009	2010/2009	
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	MTon	1.273,0	690,0	583,0	84%
Ingresos de Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	528,2	399,1	129,0	32%

El mercado de cloruro de potasio ha continuado mostrando una robusta recuperación en la demanda durante el cuarto trimestre de 2010. En este escenario, SQM ha logrado volúmenes de venta superiores respecto al mismo período de 2009.

Aunque los precios promedio en 2010 fueron menores que aquellos registrados en 2009, el precio de los cultivos han aumentado de forma atractiva recientemente, creando una motivación económica adicional para los agricultores de utilizar fertilizantes a tasas mayores, resultando así en una demanda acelerada por fertilizantes y una presión al alza de los mismos.

El **margen bruto** de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante 2010 representó aproximadamente un 28% del margen bruto consolidado de SQM.

Químicos Industriales

Los ingresos de nuestros Químicos Industriales durante 2010 alcanzaron US\$149,7 millones, un 29,7% superior que los US\$115,4 millones registrados durante el mismo período del año anterior.

Los ingresos en el cuarto trimestre US\$40,2 millones, un incremento de 16,9% con respecto al cuarto trimestre de 2009, período en el cual se alcanzaron US\$34,4 millones.

Volúmenes e ingresos de Químicos Industriales:

		2010	2009	2010/2009	
Nitratos Industriales	MTon	198,9	149,2	49,7	33%
Acido Bórico	MTon	2,6	3,4	-0,8	-22%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	149,7	115,4	34,3	30%

Durante el 2010 los volúmenes de venta de químicos industriales mejoraron sustancialmente por sobre los niveles vistos en 2009, sostenidos principalmente por una mejora en las condiciones económicas, mientras que los precios se mantuvieron relativamente constantes. Una mayor demanda por usos tradicionales por parte de los mercados asiáticos ayudaron a compensar una recuperación de demanda más lenta por parte de mercados como el de Estados Unidos y Europa.

En general, las aplicaciones tradicionales de químicos industriales, en particular aquellas relacionadas a la construcción, mostraron una notable mejoría por sobre los niveles de 2009. Anticipamos que la demanda por químicos industriales continuará progresando favorablemente en los años venideros, dirigida por el desarrollo de nuevas aplicaciones. Más aún, nuevos proyectos de energía renovable alternativa, que utilizan nitrato de sodio y

nitrate de potasio grado industrial para el almacenamiento de energía térmica solar continuará desarrollándose, mostrando así interesantes oportunidades para SQM.

El **margen bruto** de los Químicos Industriales durante 2010 representó aproximadamente un 11% del margen bruto consolidado de SQM.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por venta de otros fertilizantes commodity y otros ingresos alcanzaron US\$81,8 millones in 2010, en comparación con los US\$88,5 millones correspondientes a 2009.

Adopción de Normas Internacionales de Información Financiera

Cumpliendo con las normas impartidas por la Superintendencia de Valores y Seguros, SQM ha migrado desde GAAP chileno a las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS") como la base para preparar su contabilidad. Este cambio es efectivo el 1 de enero de 2010, y como consecuencia el cuarto trimestre de 2010, así como el año 2010 han sido preparados bajo las normas IFRS. También el cuarto trimestre de 2009, como el año 2009 han sido reconciliadas en IFRS para propósitos comparativos.

Gastos administrativos

Los gastos de administración totalizaron US\$78,8 millones (4,3% de los ingresos) en 2010, comparados con los US\$75,5 millones (5,2% de los ingresos) registrados durante 2009.

Gastos financieros netos

Los gastos financieros netos totalizaron US\$22,1 millones comparados con los US\$17,5 millones registrados durante 2009.

Perspectivas de los mercados

En los primeros meses del 2010, proyectamos que nuestros mercados se recuperarían en un periodo de 2 a 3 años, pero en general, los mercados superaron nuestras expectativas, alcanzando en un año niveles similares a las demandas observadas previo a la crisis. Como resultado, es esperable que los mercados durante 2011 se expandan conforme a los niveles de crecimiento históricos.

Nutrición Vegetal de Especialidad:

Durante el segundo semestre de 2010, la demanda por NVE retornó a niveles previos a la crisis sin mediar acumulaciones de inventario significativas en la cadena de distribución. Anticipamos que las condiciones de mercado para el año 2011 deberían seguir la tendencia positiva observada durante el 2010, pero dado que el 2010 fue un año caracterizado por la recuperación de los mercados, los volúmenes en 2011 deberían crecer a una menor tasa que la observada el año pasado.

Durante los primeros meses del 2011 ya hemos observado algunos ajustes positivos de precios en el mercado de NVE, hecho que debería generar un impacto visible a partir el segundo semestre del año y una indicación de que este mercado debiese seguir la tendencia general del mercado de cloruro de potasio,

Nos mantenemos optimistas de acuerdo a los prospectos de largo plazo de la industria de fertilizantes de especialidad.

Yodo:

Durante el 2010 el mercado del yodo presentó una significativa recuperación en los volúmenes, siendo SQM, en su calidad de líder del mercado, capaz de capturar este crecimiento. Anticipamos que el mercado del yodo continuará evolucionando positivamente en los próximos años y esperamos que tanto el mercado como las ventas SQM retomen a niveles de crecimientos históricos en el corto plazo.

Esperamos que los precios tiendan al alza en este mercado con un incremento estimado en torno al 5-10%

Litio:

En el corto plazo, estimamos que el mercado de litio crecerá en línea con los niveles de crecimiento históricamente observados. La demanda debería continuar evolucionando positivamente en el mediano plazo conforme al desarrollo de nuevas tecnologías para una variedad de aplicaciones de almacenamiento de energía. Anticipamos que los precios se mantendrán estables o disminuirán levemente comparado a los precios vistos en 2010.

Cloruro de Potasio:

Durante los primeros meses de 2011 los precios en el mercado de cloruro de potasio han evolucionado positivamente, luego de una robusta recuperación durante el 2010. A principios de 2011, China acordó contratos a seis meses con los mayores productores de cloruro de potasio a precios mayores que los contratos vigentes durante el 2010. Este incremento en precios, refleja la estrecha condición de oferta del mercado a medida que la demanda se acerca nuevamente a niveles cercanos a la capacidad operacional total. Adicionalmente, el período pactado a seis meses en el contrato con China, proporcionará mayor flexibilidad conforme el mercado siga su recuperación.

SQM continuará su expansión en productos en base a potasio provenientes del Salar de Atacama durante 2011, y como resultado esperamos que los volúmenes de venta aumenten aproximadamente un 10%

Las perspectivas para la industria de los fertilizantes continúan siendo alentadoras considerando que los sólidos fundamentos de la demanda no sólo continúan presentes, sino que se han ido intensificando. Una población mundial en expansión no sólo estimula la demanda por fertilizantes, sino que a la vez limita los factores de producción, como la superficie de tierra cultivable y la disponibilidad de agua fresca para regadío. Como resultado, y con el fin de optimizar estos recursos, hoy es más importante que nunca la correcta aplicación de fertilizantes. Consecuentemente con esto, SQM se mantiene optimista respecto a las bases fundamentales del negocio de fertilizantes.

Químicos Industriales:

Continuamos optimistas con el desarrollo para los próximos años del negocio de las sales solares, dentro de la línea de negocios de químicos industriales. Con nuevas iniciativas en proyectos de generación de energía eléctrica basada en energía solar, esperamos que este mercado evolucionará establemente durante los próximos años con un significativo impacto a partir del 2012.

Otros:

Como esfuerzo de reconstrucción, a causa del terremoto que afectó a Chile en febrero de 2010, el Congreso Chileno aprobó un aumento del impuesto a la renta desde un 17% a un 20% en 2011, para luego bajar a una tasa de 18,5% en 2012, y finalmente volver a la tasa inicial de 17% el 2013.

La proyección del Plan de Inversiones SQM para los años 2011 y 2012 asciende a aproximadamente US\$750 millones, principalmente relacionado a los proyectos de: aumento de capacidad de producción de productos en base a potasio provenientes del Salar de Atacama, la optimización y el aumento de capacidad de las instalaciones productivas de yodo y nitratos, la optimización de la infraestructura ferroviaria y una serie de proyectos destinados a mantener la capacidad productiva, aumentar rendimientos y reducir costos.

Notas:

- 2) Margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

- 3) Cloruro de potasio y sulfato de potasio serán informados como parte de una unidad de negocio. Esta nueva clasificación refleja mejor el hecho de que estos productos se extraen del mismo recurso natural, que comparten un proceso productivo y que el potasio es uno de los elementos con mayor incidencia en sus costos y precios. Esta nueva clasificación también es consistente con los estándares de la industria para reportar productos potásicos. Las ventas de sulfato de potasio incluyen productos no-SQM.

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de nuestros negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Desarrollo continuo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional:

Mary Lavery, 56-2-4252074 / mary.lavery@sqm.com
Isabel Bendeck, 56-2-4252058 / isabel.bendeck@sqm.com
Mark Fones, 56-2-4252485 / mark.fones@sqm.com

Información para la prensa:

Fabiola Scianca, 56-2-4252027 / fabiola.scianca@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados				
<i>(en millones de US\$)</i>	Cuarto Trimestre		Acumulado al 31 de diciembre	
	2010	2009	2010	2009
Ingresos	505,7	386,5	1.830,4	1.438,7
Nutrición Vegetal de Especialidad*	151,2	126,6	603,7	527,0
Yodo y Derivados	74,4	50,6	316,3	190,9
Litio y Derivados	36,5	33,4	150,8	117,8
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	171,4	112,0	528,2	399,1
Químicos Industriales	40,2	34,4	149,7	115,4
Otros Ingresos	32,0	29,4	81,8	88,5
Costo de Ventas	(293,4)	(228,2)	(1.060,5)	(771,4)
Depreciación y amortización	(40,6)	(35,6)	(143,9)	(137,1)
Margen Bruto	171,6	122,7	626,0	530,2
Gastos Administración	(23,4)	(22,0)	(78,8)	(75,5)
Costos Financieros	(8,5)	(7,8)	(35,0)	(31,0)
Ingresos Financieros	6,4	3,4	12,9	13,5
Diferencia de cambio	1,1	1,0	(5,8)	(7,6)
Otros	(17,8)	(0,6)	(26,0)	(14,1)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	129,5	96,6	493,3	415,6
Impuesto a la Renta	(21,7)	(15,6)	(106,0)	(75,8)
Resultado antes de interés minoritario	107,8	80,9	387,3	339,8
Interés minoritario	(2,0)	(2,1)	(5,1)	(1,5)
Resultado del ejercicio	105,8	78,9	382,1	338,3
Utilidad por acción (US\$)	0,40	0,30	1,45	1,29

*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Balance		
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 31 de dic. 2010</i>	<i>Al 31 de dic. 2009</i>
Activos corrientes totales	1.787,8	1.707,4
<i>Efectivo y equivalente al efectivo</i>	524,7	530,4
<i>Cuentas por Cobrar (1)</i>	412,1	394,5
<i>Existencias</i>	605,1	630,8
<i>Otros</i>	245,9	151,7
Inversiones Empresas Relacionadas	62,3	55,2
Propiedad, planta y equipos	1.454,0	1.300,5
Otros activos no corrientes	68,8	78,7
Total Activos	3.372,8	3.141,8
Pasivos corrientes total	476,8	545,0
<i>Otros pasivos financieros corrientes</i>	187,6	268,9
<i>Otros</i>	289,3	276,2
Total pasivos no corrientes	1.225,2	1.132,3
<i>Otros pasivos financieros no corrientes</i>	1.090,2	1.024,4
<i>Otros</i>	135,0	107,9
Patrimonio antes de interés minoritario	1.622,8	1.418,8
Interés Minoritario	48,0	45,7
Total Patrimonio	1.670,8	1.464,5
Total Pasivos y Patrimonio	3.372,8	3.141,8
Liquidez (2)	3,7	3,1

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes



For Immediate Release
SQM REPORTS EARNINGS FOR 2010

Highlights

- SQM reported net income for 2010 of US\$382.1 million, an increase of 13.0% over 2009.
- Earnings per ADR totaled US\$1.45 for 2010, compared to US\$1.29 for 2009.
- Revenues for 2010 were 27.2% higher than 2009.

Santiago, Chile, March 1, 2011.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) reported today **earnings for 2010¹** of US\$382.1 million (US\$1.45 per ADR), an increase of 13.0% with respect to 2009, when earnings totaled US\$338.3 million (US\$1.29 per ADR). **Gross Margin** reached US\$626.0 million (34.2% of revenues), 18.1% higher than the US\$530.2 million (36.9% of revenues) recorded during 2009. **Revenues** totaled US\$1,830.4 million for 2010, representing an increase of 27.2% over the US\$1,438.7 million reported in the same period of 2009.

The Company also announced a year-over-year earnings increase of 34.1% for the fourth quarter of 2010, **reporting quarterly net income** of US\$105.8 million (US\$0.40 per ADR) compared to the 2009 figure of US\$78.9 million (US\$0.30 per ADR). **Gross Margin** for the fourth quarter reached US\$171.6 million, 39.9% higher than the US\$122.7 million recorded for the same period of 2009. **Revenues** totaled US\$505.7 million, an increase of approximately 30.8% with respect to the fourth quarter of 2009, when revenues amounted to US\$386.5 million.

Patricio Contesse, SQM's Chief Executive Officer, stated, "After consistent performance in each quarter of the year, we finished 2010 with solid results. We observed strong volumes across all of our product lines as market conditions in all of our business segments surpassed our initial expectations for 2010, moving past 2009 lows. We observed healthy volume recovery that in some cases exceeded pre-crisis levels. In fact, we posted record sales volumes in our iodine and lithium businesses, which reflects the strong fundamentals of our markets."

Mr. Contesse concluded, "The first months of 2011 have followed 2010's upward trend, and we remain optimistic about the coming year. In these normalized conditions, we anticipate more moderate growth trends compared to 2010 recovery as markets return to historical levels of expansion. SQM remains uniquely positioned to capture this future growth, and we remain fully committed to capitalizing on our competitive advantages."

¹ Figures for 2010 have been prepared according to IFRS standards, and figures for 2009 have also been prepared according to IFRS for comparative purposes.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Segment Analysis

Specialty Plant Nutrition (SPN)

Revenues from our SPN business line for 2010 totaled US\$603.7 million, 14.6% higher than the US\$527.0 million recorded in 2009.

Fourth quarter 2010 revenues reached US\$151.2 million, an increase of 19.4% over the US\$126.6 million recorded in 2009.

Specialty Plant Nutrition Volumes and Revenues:

		2010	2009	2010/2009	
Sodium Nitrate	Th. MT	16.8	16.5	0.2	1%
Potassium Nitrate and Sodium Potassium Nitrate	Th. MT	546.2	392.1	154.0	39%
Specialty Blends	Th. MT	164.8	174.6	-9.8	-6%
Other specialty plant nutrients (*)	Th. MT	87.6	82.3	5.2	6%
Specialty Plant Nutrition Revenues	MUS\$	603.7	527.0	76.7	15%

*Includes trading of other specialty fertilizers.

In general, volumes of fertilizer markets in 2010 showed noticeable improvement over 2009 levels, and our SPN segment was no exception. During 2010, potassium nitrate demand returned to pre-crisis levels, as uncertainty was replaced by consumer confidence during the first months of 2010. Demand was further driven by a return to more normalized consumption rates as growers aimed to meet the fundamental need to improve crop yields.

Improved economic conditions have supported higher demand for premium fruits and vegetables which has bolstered demand for specialty fertilizers. Key SPN markets also performed steadily, and sales volumes in 2010 were substantially higher than those recorded in 2009.

As expected, average prices for 2010 were lower than average prices recorded in 2009, but prices in the fourth quarter, however, were higher than previous quarters of the year. There have been positive developments in the first months of 2011 in the potash market reflecting an increase in prices which could have positive implications for SPN markets in the following months.

SPN gross margin² for 2010 accounted for approximately 28% of SQM's consolidated gross margin.

Iodine and Derivatives

Revenues from sales of iodine and derivatives during 2010 totaled US\$316.3 million, an increase of 65.7% with respect to the US\$190.9 million reported for 2009.

Iodine and derivatives revenues for the fourth quarter of 2010 amounted to US\$74.4 million, an increase of 47.0% compared to the US\$50.6 million recorded the previous year.

Iodine and Derivatives Volumes and Revenues:

		2010	2009	2010/2009	
Iodine and Derivatives	Th. MT	11.9	7.2	4.8	67%
Iodine and Derivatives Revenues	MUS\$	316.3	190.9	125.3	66%

Improved economic conditions helped support demand recovery in the iodine market, particularly for industrial applications such as LCD screens and biocides. Total market demand for iodine in 2010 improved over 2009 levels and surpassed demand in 2008, the peak year. Solid demand in this market was complimented by tightened supply

conditions, and as the world market leader, SQM was uniquely positioned to meet the shortfall in supply. A return to normalized inventory levels throughout the supply chain also positively impacted demand for iodine, and in turn sales volumes were not only significantly higher than those recorded in 2009 but were also the highest recorded in company history. During this year, iodine prices have remained stable.

Gross margin for the Iodine and Derivatives segment accounted for approximately 22% of SQM's consolidated gross margin for 2010.

Lithium and Derivatives

Revenues for lithium and derivatives totaled US\$150.8 million during 2010, an increase of 28.0% with respect to the US\$117.8 million recorded for 2009.

Fourth quarter 2010 lithium revenues increased 9.3% with respect to the fourth quarter of 2009, amounting to US\$36.5 million, compared to US\$33.4 million in 2009.

Lithium and Derivatives Volumes and Revenues:

		2010	2009	2010/2009	
Lithium and Derivatives	Th. MT	32.4	21.3	11.1	52%
Lithium and Derivatives Revenues	MUS\$	150.8	117.8	33.0	28%

Performance of our lithium business beat our original expectations for 2010, and this segment posted record sales volumes. The lithium market improved strikingly over 2009 lows, and we estimate that total demand for lithium in 2010 was greater than in 2008, the previous record year for demand. Demand recovery in 2010 was driven by secondary rechargeable batteries for portable devices, the traditional demand driver and was also boosted by a return to operational inventories throughout the lithium supply chain.

Prices in this business line have remained relatively stable throughout the year and have continued to be approximately 20% below 2009 prices.

Gross margin for the Lithium and Derivatives segment accounted for approximately 10% of SQM's consolidated gross margin for 2010.

Potassium Chloride & Potassium Sulfate (MOP & SOP)³

Potassium Chloride and Potassium Sulfate revenues for 2010 totaled US\$528.2 million, a 32.3% increase with respect to 2009, when revenues amounted to US\$399.1 million.

Year-over-year potassium chloride and potassium sulfate revenues grew 53.0% in the fourth quarter, reaching US\$171.4 million, compared to US\$112.0 million for the same period of 2009.

Potassium Chloride & Potassium Sulfate Volumes and Revenues:

		2010	2009	2010/2009	
Potassium Chloride & Potassium Sulfate	Th. MT	1,273.0	690.0	583.0	84%
Potassium Chloride & Potassium Sulfate Revenues	MUS\$	528.2	399.1	129.0	32%

The potash market continued to show robust demand recovery in the fourth quarter of 2010, and the strength in demand was prevalent in major markets. In this scenario, SQM achieved higher sales volumes compared to the same period of 2009.

Although average prices in 2010 were lower than those recorded in 2009, crop prices have recently increased to attractive levels creating additional economic motivation for farmers to apply fertilizer at higher rates, resulting in accelerated fertilizer demand and upward pressure on fertilizer prices.

Gross margin for potassium chloride and potassium sulfate accounted for approximately 28% of SQM's consolidated gross margin for 2010.

Industrial Chemicals

Industrial Chemicals revenues for 2010 reached US\$149.7 million, 29.7% higher than the US\$115.4 million recorded for the same period of the previous year.

Revenues for the fourth quarter totaled US\$40.2 million, an increase of 16.9% with respect to the second-quarter 2009 figure of US\$34.4 million.

Industrial Chemicals Volumes and Revenues:

		2010	2009	2010/2009	
Industrial Nitrates	Th. MT	198.9	149.2	49.7	33%
Boric Acid	Th. MT	2.6	3.4	-0.8	-22%
Industrial Chemicals Revenues	MUS\$	149.7	115.4	34.3	30%

Sustained by improved economic conditions, sales volumes for industrial chemicals improved substantially over 2009 levels, while prices remained relatively stable during the year. Greater demand for traditional applications in Asian markets has helped to offset slightly slower demand recovery in markets such as the U.S. and Europe.

In general, traditional applications for industrial chemicals, in particular those for civil works, showed notable improvement over 2009 levels. We anticipate that the demand for industrial chemicals will continue to progress favorably in the coming years driven by the development of new applications. Furthermore, new programs for alternative energy projects that utilize industrial-grade sodium and potassium nitrate in solar thermal energy storage continue to develop and present interesting opportunities for SQM.

Gross margin for the Industrial Chemicals segment accounted for approximately 11% of SQM's consolidated gross margin for 2010.

Other Commodity Fertilizers

Revenues from sales of other commodity fertilizers and other income reached US\$81.8 million in 2010, down from US\$88.5 million for the same period of the previous year.

Company adopts IFRS

Following SVS guidelines, SQM has migrated from Chilean GAAP and has adopted International Financial Reporting Standards as the basis for its accounting principles. This change is effective as of January 1, 2010. Figures for 2010 and 4Q10 have been prepared under IFRS; figures for 2009 and 4Q09 have been prepared under IFRS for comparative purposes.

Administrative Expenses

Administrative expenses totaled US\$78.8 million (4.3% of revenues) for 2010, compared to the US\$75.5 million (5.2% of revenues) recorded during 2009.

Net Financial Expenses

Net financial expenses for 2010 were US\$22.1 million, compared to the US\$17.5 million recorded during 2009.

Outlook

In the first months of 2010, we forecasted that our markets would recover in a period of 2-3 years, but in general, markets performed beyond our expectations for 2010, recovering instead in approximately one year and reaching demand levels observed before the crisis. As a result, markets are likely to return to historic levels of growth during 2011.

Specialty Plant Nutrition:

During the second half of 2010, demand for specialty plant nutrients returned to pre-crisis levels, with no significant inventory accumulation detected in the supply chain. We anticipate that volumes in the SPN market in 2011 should continue to evolve positively, but given that 2010 was a year characterized by demand recovery, volumes in 2011 should increase at a slower rate than observed in 2010. SPN markets should follow the general tendencies in the potash market, and we have observed positive price adjustments in the first months of 2011 that should generate a visible impact during the second half of 2011. We remain optimistic regarding the long-term prospects for the specialty fertilizer industry.

Iodine:

During 2010, the iodine market experienced significant volume recovery, and as the global market leader, SQM was able to capture almost all of this volume recovery. We anticipate that the iodine market will continue to evolve positively in the coming years, with market demand and SQM sales volumes returning to historical growth rates in the short-term. Prices in this market should begin to trend upward in the following months resulting in a price increase of approximately 5-10% for 2011.

Lithium:

Looking forward to the short-term, we anticipate that the lithium market will grow in-line with historical growth rates. Demand should continue to evolve positively in the medium-term as the development of new technologies for a variety of energy storage applications come on stream. We anticipate that prices will remain stable or fall slightly compared to 2010 prices.

Potassium Chloride:

Pricing in the potassium chloride market has evolved positively in the first months of 2011 after a robust demand recovery in 2010. In early 2011, China settled six month contracts with major potash producers at higher prices than the previously settled contracts. This increase in prices reflects tightening market conditions as demand once again approaches operational capacity. Additionally, the six month term of these contracts will allow more flexibility in the following months as the market continues to recover.

SQM will continue its expansion of potassium-based products in the Salar de Atacama during 2011, and as a result we expect to sell approximately 10% more volume in 2011.

The outlook for the fertilizer industry remains encouraging given that the underlying drivers not only remain intact but are also intensifying. A growing global population drives food demand and strains the resources, like arable land and water availability, needed to meet this demand. As a result, proper fertilizer application is more important now than ever to maximize the efficiency of these resources to satisfy demand. Consequently, SQM remains optimistic regarding its long-term prospects in its fertilizers businesses.

Industrial Chemicals:

Within the industrial chemicals business line, we remain optimistic regarding the long-term prospects of the solar salts market. With new initiatives announced for alternative energy projects that use solar salts, we expect this market to evolve steadily in the coming years with a significant impact on volumes from 2012 onwards.

Other:

Because of the reconstruction effort following the earthquake in February 2010, Chilean corporate income tax will increase from 17% to 20% in 2011 and then decrease to 18.5% in 2012 and return to normalized levels of 17% the following year.

We have budgeted for 2011 and 2012 total capital expenditures of approximately US\$750 million, primarily related to investments: to increase production capacity of potassium-based products at the Salar de Atacama; to optimize our

railroad system; to increase efficiencies and production capacity at our nitrate and iodine facilities; and various projects designed to maintain production capacity, increase yields and reduce costs.

Notes:

(2) Gross margin corresponds to consolidated revenues less total costs, including depreciation and excluding sales and administration expenses.

A significant portion of SQM's costs of goods sold are costs related to common productive processes (mining, crushing, leaching, etc.) which are distributed among the different final products. To estimate gross margins by business lines in both periods covered by this report, the Company employed similar criteria on the allocation of common costs to the different business areas. This gross margin distribution should be used only as a general and approximated reference of the margins by business line.

(3) Potassium chloride and potassium sulfate will be reported together. This new classification better reflects the fact that both products are derived from the same natural resource that they share a production process and that potassium is the most relevant driver for costs and pricing. This new classification is also consistent with market approach to reporting potassium products. SOP sales include sales of third party products.

SQM is an integrated producer and distributor of specialty plant nutrients, iodine, lithium, potassium-related fertilizers and industrial chemicals. Its products are based on the development of high quality natural resources that allow the Company to be leader in costs, supported by a specialized international network with sales in over 100 countries. SQM's development strategy aims to maintain and strengthen the Company's position in each of its businesses.

The leadership strategy is based on the Company's competitive advantages and on the sustainable growth of the different markets in which it participates. SQM's main competitive advantages in its different businesses are:

- Low production costs based on vast and high quality natural resources.
- Know-how and its own technological developments in its various production processes.
- Logistics infrastructure and high production levels that allow SQM to have low distribution costs.
- High market share in all its core products
- International sales network with offices in more than 20 countries and sales in over 100 countries.
- Synergies from the production of multiple products that are obtained from the same two natural resources.
- Continuous new product development according to the specific needs of its different customers.
- Conservative and solid financial position

For further information, contact: Mary Lavery, 56-2-4252074 / mary.lavery@sqm.com
Isabel Bendeck, 56-2-4252058 / isabel.bendeck@sqm.com
Mark Fones, 56-2-4252485 / mark.fones@sqm.com

For media inquiries, contact: Fabiola Scianca, 56-2-4252027 / fabiola.scianca@sqm.com

Statements in this press release concerning the Company's business outlook, future economic performances, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth, together with other statements that are not historical facts, are "forward-looking statements" as that term is defined under Federal Securities Laws.

Any forward-looking statements are estimates, reflecting the best judgment of SQM based on currently available information and involve a number of risks, uncertainties and other factors that could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Risks, uncertainties, and factors that could affect the accuracy of such forward-looking statements, are identified in the public filing made with the Securities and Exchange Commission, and forward-looking statements should be considered in light of those factors.

Income Statement				
<i>(US\$ Millions)</i>	<i>For the 4th Quarter</i>		<i>For the 12-month period ended December 31</i>	
	2010	2009	2010	2009
Revenues	505.7	386.5	1,830.4	1,438.7
Specialty Plant Nutrition*	151.2	126.6	603.7	527.0
Iodine and Iodine Derivatives	74.4	50.6	316.3	190.9
Lithium and Lithium Derivatives	36.5	33.4	150.8	117.8
Potassium Chloride & Potassium Sulfate	171.4	112.0	528.2	399.1
Industrial Chemicals	40.2	34.4	149.7	115.4
Other Income	32.0	29.4	81.8	88.5
Cost of Goods Sold	(293.4)	(228.2)	(1,060.5)	(771.4)
Depreciation and Amortization	(40.6)	(35.6)	(143.9)	(137.1)
Gross Margin	171.6	122.7	626.0	530.2
Administrative Expenses	(23.4)	(22.0)	(78.8)	(75.5)
Financial Expenses	(8.5)	(7.8)	(35.0)	(31.0)
Financial Income	6.4	3.4	12.9	13.5
Exchange Difference	1.1	1.0	(5.8)	(7.6)
Other	(17.8)	(0.6)	(26.0)	(14.1)
Income Before Taxes	129.5	96.6	493.3	415.6
Income Tax	(21.7)	(15.6)	(106.0)	(75.8)
Net Income before minority interest	107.8	80.9	387.3	339.8
Minority Interest	(2.0)	(2.1)	(5.1)	(1.5)
Net Income	105.8	78.9	382.1	338.3
Net Income per Share (US\$)	0.40	0.30	1.45	1.29

*Includes other specialty fertilizers

Balance Sheet		
<i>(US\$ Millions)</i>	<i>As of Dec. 31 2010</i>	<i>As of Dec. 31 2009</i>
Total Current Assets	1,787.8	1,707.4
<i>Cash and cash equivalents</i>	<i>524.7</i>	<i>530.4</i>
<i>Accounts receivable (1)</i>	<i>412.1</i>	<i>394.5</i>
<i>Inventory</i>	<i>605.1</i>	<i>630.8</i>
<i>Others</i>	<i>245.9</i>	<i>151.7</i>
Investments in related companies	62.3	55.2
Property, plant and equipment	1,454.0	1,300.5
Other Non-current Assets	68.8	78.7
Total Assets	3,372.8	3,141.8
Total Current Liabilities	476.8	545.0
<i>Short-term debt</i>	<i>187.6</i>	<i>268.9</i>
<i>Others</i>	<i>289.3</i>	<i>276.2</i>
Total Long-Term Liabilities	1,225.2	1,132.3
<i>Long-term debt</i>	<i>1,090.2</i>	<i>1,024.4</i>
<i>Others</i>	<i>135.0</i>	<i>107.9</i>
Shareholders' Equity before Minority Interest	1,622.8	1,418.8
Minority Interest	48.0	45.7
Total Shareholders' Equity	1,670.8	1,464.5
Total Liabilities & Shareholders' Equity	3,372.8	3,141.8
Liquidity (2)	3.7	3.1

(1) Accounts receivable + accounts receivable from related co.

(2) Current assets / current liabilities