

Ciclo ICARE: Promoción del Ahorro

Pamela Searle Dirección de Desarrollo de Mercado/DG Estudios

Comisión para el Mercado Financiero Noviembre 2025



Ciclo ICARE: Promoción del Ahorro

Objetivo de la Jornada

 Profundizar sobre iniciativas relevantes o estratégicas, y que cierren brechas, para ser consideradas en una hoja de ruta de desarrollo del mercado financiero en Chile.

Dinámica de trabajo

• Presentación inicial a cargo de la CMF para dar contexto a la discusión y plantear las materias que serán discutidas.



Relevancia del ahorro

A nivel individual y de los hogares:

- Permite acumular reservas que sirven de respaldo en caso de emergencias o gastos imprevistos.
- Reduce la vulnerabilidad financiera ante shocks económicos inesperados.
- Contribuye a mejorar la estabilidad y el bienestar en el largo plazo.

A nivel macroeconómico:

- Provee los recursos necesarios para financiar inversión y crecimiento del país.
- Reduce la dependencia de deuda externa y la exposición a flujos de capital volátiles.
- Refuerza la estabilidad de la economía frente a crisis o choques externos.



Agenda

1. Educación Financiera

2. Tecnología y Finanzas digitales

3. Incentivos al ahorro



1. Educación Financiera

OBJETIVO:

Fomentar la educación financiera y la cultura del ahorro, desde la juventud, con programas prácticos y medibles.



1. Educación Financiera y Comportamiento de Ahorro

- Las personas con mayor educación financiera tienden a ahorrar más y de manera más disciplinada.
- La educación temprana, incluso en la etapa escolar, puede cambiar hábitos financieros de por vida.
- Comprender conceptos como el valor del dinero en el tiempo, interés compuesto, inflación o diversificación ayuda a tomar decisiones más inteligentes sobre dónde y cómo ahorrar.

Índice de Capacidades Financieras

- En 2023, Chile obtuvo un puntaje de 12,21, equivalente al 58% del puntaje máximo.
- Este se encuentra por debajo del obtenido en 2016 (13,1).
- Es inferior al promedio de la OCDE (13)
- Pero similar al promedio de Latinoamérica (12,1).
- Las brechas se concentran principalmente en la dimensión de comportamiento.





1. Educación Financiera: Actitudes

Actitudes

(% total de encuestados)

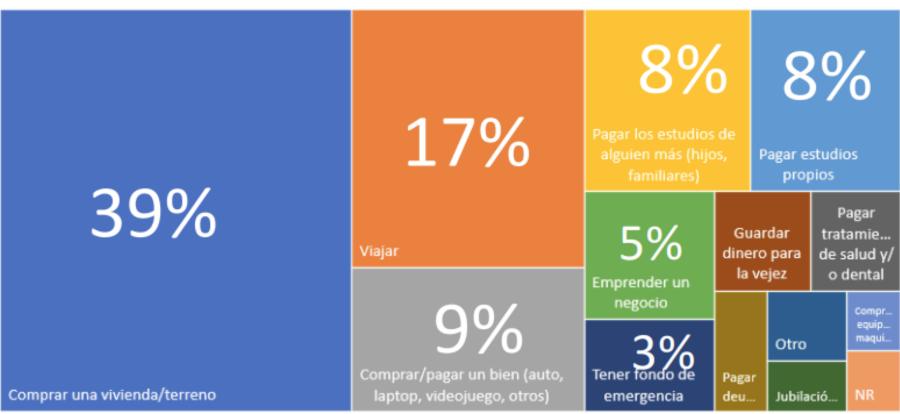






1. Educación Financiera: Metas de Ahorro

Si tiene alguna meta de ahorro, ¿cuál es la más importante? (porcentaje del total)













OBJETIVO:

Propiciar una reducción de la brecha digital que limita la inclusión financiera, facilitando con ello un mayor acceso y uso de herramientas que promuevan el ahorro.



¿Alguna vez ha hecho algo de lo siguiente? Aperturas digitales

Abrí una cuenta de ahorros o depósito a plazo completamente en línea	23%
Suscribí una póliza de seguro completamente en línea	14%
Tomé un crédito completamente en línea	11%
Accedí a financiamiento participativo (crowdfunding) o invertí en crowdfunding	1%
Alguna de las anteriores	30%



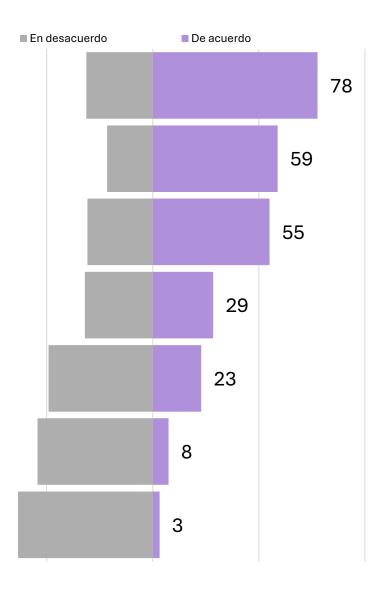
¿Alguna vez ha hecho algo de lo siguiente? Canales

Cambié dinero (pesos a dólares) en línea	92%
Usé una plataforma en línea para negociar acciones e inversiones	91%
Envié y/o recibí remesas de dinero dentro del país o de otros países	86%
Consulté una plataforma en línea mediante un asistente virtual	72%
Transferí dinero o compré mediante billetera digital (FPay, March, etc)	70%
Compré por internet con tarjeta de crédito	65%
Recibí beneficios del gobierno de manera digital	65%
Visité una oficina de una entidad financiera para realizar alguna operación	65%
Compré por internet por otras plataformas de pago (como PayPal, Mercado Pago)	61%
Compré por internet con tarjeta de débito	45%
Pagué servicios de manera online (mediante teléfonos celular o computadoras)	42%
Verifiqué el saldo y las transacciones de mi cuenta bancaria en línea	34%
Visité una caja vecina /Servipag/sencillito para realizar alguna operación	34%





- Es importante poner atención a la seguridad de una página web antes de hacer una transacción en línea.
- Realizar transacciones financieras mediante Internet puede resultar difícil y confuso.
- Cambio con frecuencia las contraseñas en los sitios web que uso para compras en línea y finanzas personales.
- Confío en los servicios financieros que brindan las entidades financieras por internet.
- Creo que es seguro hacer una compra por internet usando una red pública de Wi-Fi.
- A menudo comparto información personal públicamente por internet.
- Comparto las contraseñas y los PIN de mi cuenta bancaria con mis amigos cercanos.







3. Incentivos al ahorro

OBJETIVO:

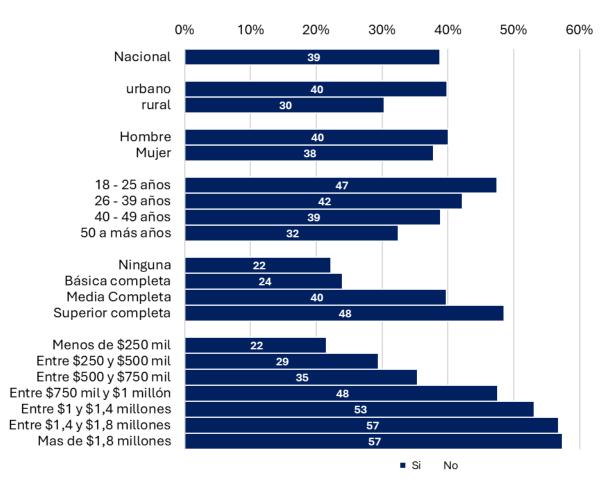
Impulsar la generación de incentivos para motivar el ahorro en distintos grupos de la población.



La proporción de hogares o personas que ahorraron durante el año previo al estudio fue de 34% según EFH (2024) y de 39 % según ECP (2023).

- Este resultado está muy por debajo del promedio OCDE (69%).
- El ahorro aumenta con el nivel de ingreso y educación, y disminuye con la edad.

En los últimos 12 meses, ¿usted ha estado ahorrando?







¿Usted ha estado ahorrando de cualquiera de las siguientes formas?

58%
44%
39%
37%
32%
25%
24%
15%
14%
11%
8%
3%
26%

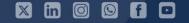




Conocimiento, uso y frecuencia de uso de productos de ahorro

		Fre	cuencia de	uso
Conocimiento	Uso	Siempre o casi siempre	Nunca o rara vez	A veces
la 55%	13%	38%	39%	23%
46%	8%	30%	41%	29%
45%	7%	50%	30%	20%
46%	3%	25%	56%	19%
37%	20%	51%	32%	17%
V 31%	4%	49%	46%	6%
23%	3%	62%	23%	15%
	46% 45% 46% 37% V 31%	13% 46% 8% 45% 7% 46% 3% 37% 20% 2V 31% 4%	Conocimiento Uso Siempre o casi siempre Ia 55% 13% 38% 46% 8% 30% 45% 7% 50% 46% 3% 25% 37% 20% 51% V 31% 4% 49%	Ia 55% 13% 38% 39% 46% 8% 30% 41% 45% 7% 50% 30% 46% 3% 25% 56% 37% 20% 51% 32% 2V 31% 4% 49% 46%

- Las cuentas de ahorro para la vivienda son el producto más conocido y utilizado.
- En el caso de las cuentas de ahorro a plazo y los depósitos a plazo, ambos tienen alto nivel de conocimiento, pero bajo uso.





Tenencia de instrumentos de ahorro según sexo

Tipo de institución	Total	Hombres	Mujeres
Bancos	73,6%	66,6%	80,4%
Cooperativas	6,7%	5,4%	7,9%
Fondos Mutuos	12,2%	12,6%	11,9%
Bancos y cooperativas	75,8%	68,7%	82,7%

Fuente: Informe de género CMF, 2025.

- El número de instrumentos de ahorro mantenido por las mujeres es superior al de los hombres en la mayoría de los productos.
- Sin embargo, existe una brecha en monto acumulado y saldo promedio de ahorro, consistente con los menores ingresos y las menores tasas de participación y ocupación laboral de las mujeres.



3. Incentivos al ahorro : Pilares de promoción

1. Fomentar hábitos de ahorro a largo plazo

OCDE e INFE destacan los mecanismos **automatizados** (ej. descuentos por planilla, débito automático, "nudges" digitales) como altamente efectivos para generar disciplina de ahorro.

2. Fortalecer la educación y la educación financiera

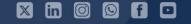
Comprender los beneficios del ahorro es condición previa para que los hogares lo practiquen.

3. Impulsar instrumentos asequibles y seguros

Banco Mundial y FMI resaltan que el acceso a cuentas de ahorro formales, de bajo costo y protegidas por garantías, es clave para que las personas confíen en ahorrar.

4. Generar incentivos fiscales y regulatorios

Se recomienda ajustar marcos para favorecer productos que premien la constancia en el ahorro y aseguren su protección.





Ciclo ICARE: Promoción del Ahorro

Pamela Searle Dirección de Desarrollo de Mercado/DG Estudios

Comisión para el Mercado Financiero Noviembre 2025