

Santiago, septiembre 29 de 2008

Señores
Superintendencia de
Valores y Seguros
Presente

Ref.: Oficio Circular N° 457, de fecha 20.06.2008

De nuestra consideración:

De acuerdo a lo solicitado en Oficio Circular N° 457, de esa Superintendencia, adjuntamos información confeccionada en conjunto por la administración y los Auditores Externos de la Sociedad, PricewaterhouseCoopers, la cual fue aprobada por el Directorio en sesión de fecha 30 de julio de 2008:

- a) Conciliación situación patrimonial al 31 de diciembre de 2007.
- b) Principales Políticas Contables relacionadas con la adopción de Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS).
- c) Definición de la Moneda Funcional, para todas las sociedades del Grupo, la cual se determinó en virtud a lo establecido por la NIC 21, "Efectos de las variaciones en los tipos de cambio de la moneda extranjera".

Atentamente,



Cristian Mandiola Parot
Gerente General

EMBOTELLADORAS COCA-COLA POLAR S.A. (CONSOLIDADO)

CONCILIACIÓN DE SITUACIÓN PATRIMONIAL AL 31 DE DICIEMBRE DE 2007

	Saldos PCGA Anteriores M\$	Saldos PCGA Anteriores expresados en Moneda Funcional M\$	Efecto de la Transición a las IFRS M\$	Saldos IFRS M\$
ACTIVOS				
TOTAL ACTIVOS CIRCULANTES	35.339.050	35.339.050	394.038	35.733.088
Efectivo y Efectivo Equivalente	5.004.389	5.004.389	(11)	5.004.378
Deudores por venta (neto)	11.234.541	11.234.541	1	11.234.542
Deudores varios (neto)	3.577.672	3.577.672	(466)	3.577.206
Documentos y cuentas por cobrar EE RR	2.421.284	2.421.284	(559)	2.420.725
Existencias (neto)	11.847.904	11.847.904	526.259	12.374.163
Impuestos diferidos	468.648	468.648	(98.863)	369.785
Otros activos circulantes	784.612	784.612	(32.323)	752.289
TOTAL ACTIVOS FIJOS	78.032.060	78.032.060	5.518.678	83.550.738
Terrenos	5.399.073	5.399.073	5.789.272	11.188.345
Construcción y obras de infraestructura	22.588.712	22.588.712	(1.843.731)	20.744.981
Maquinarias y equipos	63.750.045	63.750.045	(35.356.040)	28.394.005
Otros activos fijos	71.191.903	71.191.903	(47.968.496)	23.223.407
Mayor valor por rentas. téc. del activo fijo	4.076.755	4.076.755	(4.076.755)	-
Depreciación acumulada (menos)	(88.974.428)	(88.974.428)	88.974.428	-
TOTAL OTROS ACTIVOS	29.409.805	29.409.805	-1.402.628	28.007.177
Inversiones en empresas relacionadas	950.858	950.858	(25.605)	925.253
Menor Valor de Inversiones	14.579.610	14.579.610	(1.843.032)	12.736.578
Mayor Valor de Inversiones(menos)	(197.872)	(197.872)	197.872	-
Deudores a largo plazo	74.239	74.239	-	74.239
Intangibles (neto)	689.002	689.002	377.142	1.066.144
Otros	13.313.968	13.313.968	(109.005)	13.204.963
TOTAL ACTIVOS	142.780.915	142.780.915	4.510.088	147.291.003
PASIVOS				
TOTAL PASIVOS CIRCULANTES	32.317.398	32.317.398	2.572.467	34.889.865
Obligaciones con bancos e Inst. Financieras	8.686.510	8.686.510	(2.669)	8.683.841
Dividendos por pagar	-	-	2.429.585	2.429.585
Cuentas por pagar	9.600.999	9.600.999	29.754	9.630.753
Acreedores varios	62.564	62.564	(2.627)	59.937
Documentos y Cuentas por pagar EE RR CP	1.656.293	1.656.293	(1)	1.656.292
Provisiones y Retenciones	11.380.738	11.380.738	100.565	11.481.303
Impuesto a la renta	930.294	930.294	-	930.294
Impuestos diferidos	-	-	17.860	17.860
TOTAL PASIVOS A LARGO PLAZO	22.393.679	22.393.679	4.948.956	27.342.635
Obligaciones con bancos e instituciones financieras	17.232.579	17.232.579	(30.594)	17.201.985
Impuestos Diferidos a largo plazo	2.858.315	2.858.315	4.979.550	7.837.865
Otros pasivos a largo plazo	2.302.785	2.302.785	-	2.302.785
INTERES MINORITARIO	563.982	563.982	53.300	617.282
TOTAL PATRIMONIO	87.505.856	87.505.856	(3.064.635)	84.441.221
Capital pagado	36.441.745	36.441.745	-	36.441.745
Sobreprecio en venta de acciones propias	182.060	182.060	-	182.060
Otras reservas	(17.091.214)	(17.091.214)	(635.050)	(17.726.264)
Utilidades Retenidas (sumas 5.24.51.00 al 5.24.56.00)	67.973.265	67.973.265	(2.429.585)	65.543.680
Utilidades acumuladas	55.217.639	55.217.639	-	55.217.639
Utilidad (pérdida) del ejercicio	15.886.216	15.886.216	-	15.886.216
Dividendos provisorios (menos)	(3.130.590)	(3.130.590)	(2.429.585)	(5.560.175)
TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	142.780.915	142.780.915	4.510.088	147.291.003

EMBOTELLADORAS COCA-COLA POLAR

PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES IFRS

I) RESUMEN PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES

Las principales políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados se detallan a continuación.

1) Bases de preparación

Los estados financieros consolidados de Embotelladoras Coca-Cola Polar S.A. han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS). Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con el principio de costo histórico.

2) Consolidación

(a) Filiales

Las filiales son todas las entidades sobre las cuales Embotelladoras Coca-Cola Polar S.A. tiene poder de gobernar sus políticas operativas y financieras, por ser propietaria de más de la mitad de sus acciones con derecho a voto. Las filiales se consolidan desde la fecha en que su control es transferido al Grupo. Estas no se consolidan desde la fecha en la que el control cesa.

El Grupo usa el método de compra para contabilizar la adquisición de una filial. El costo de una adquisición se determina como el valor razonable de los activos entregados, instrumentos de patrimonio emitidos y pasivos incurridos o asumidos a la fecha del intercambio, más los costos directamente atribuibles a la adquisición. Los activos identificables adquiridos, los pasivos y pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios se valorizan inicialmente a sus valores razonables a la fecha de la adquisición, independientemente de la magnitud de cualquier interés minoritario. El exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación del Grupo en los activos netos identificables adquiridos se registra como plusvalía mercantil (Goodwill). Si el costo de adquisición es menor que el valor razonable de los activos netos de la filial adquirida, la diferencia se reconoce directamente en el estado de ganancias y pérdidas.

Las transacciones, los saldos y ganancias no realizadas entre compañías del Grupo se eliminan. También se eliminan las pérdidas no realizadas a menos que la transacción evidencie el deterioro en el valor del activo transferido. Las políticas contables de las filiales han sido modificadas en la medida necesaria para asegurar uniformidad con las políticas adoptadas por el Grupo.

(b) Coligadas

Las coligadas son todas las entidades sobre las cuales el Grupo ejerce influencia significativa. Las inversiones en coligadas se registran por el método de participación patrimonial y se reconocen inicialmente al costo. La inversión del Grupo en coligadas considera la plusvalía mercantil identificada al momento de la adquisición (neto de cualquier pérdida acumulada por deterioro).

La participación del Grupo en las utilidades o pérdidas posteriores a la adquisición de las coligadas se reconoce en el estado de ganancias y pérdidas. Los movimientos en las reservas patrimoniales de las coligadas con posterioridad a la adquisición se reconocen en reservas patrimoniales de la sociedad.

3) Segmento Operativo

La NIIF N°8 exige que las entidades adopten “el enfoque de la Administración” al revelar la información sobre el resultado de sus segmentos operativos. En general, esta es la información que la administración utiliza internamente para evaluar el rendimiento de los segmentos y decidir como asignar los recursos a los mismos. De acuerdo a lo anterior, se han determinado los siguientes segmentos operativos reportables:

- Operación en Chile
- Operación en Argentina
- Operación en Paraguay

4) Traducción de moneda extranjera

(A) Moneda funcional y moneda de presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las Sociedades del Grupo se expresan en la moneda del ambiente económico primario donde opera la entidad (moneda funcional). Los estados financieros consolidados se presentan en pesos chilenos, que es la moneda funcional y la moneda de presentación de la matriz.

(b) Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se traducen a la moneda funcional utilizando los tipos de cambio vigentes a las fechas de las transacciones.

Las ganancias y pérdidas por diferencias en cambio que resulten del pago de tales transacciones y de la traducción a los tipos de cambio al cierre del año de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en el estado de ganancias y pérdidas.

Las diferencias de cambio generadas por transacciones que califican como coberturas de inversiones netas son diferidas en el patrimonio.

(c) Compañías del Grupo

Los resultados y la posición financiera de todas las entidades del grupo (ninguna de las cuales está inserta en una economía hiper-inflacionaria) que tienen una moneda funcional diferente de la moneda de presentación, se traducen como sigue:

- (i) los activos y pasivos se traducen al tipo de cambio de la fecha de cierre;
- (ii) los ingresos y gastos para cada estado de ganancias y pérdidas se convierten al tipo de cambio promedio mensual; y
- (iii) todas las diferencias en cambio resultantes de los puntos (i) y (ii) anteriores, se reconocen como un componente separado del patrimonio.

Las sociedades del grupo que tienen una moneda funcional distinta de la moneda de presentación son:

<u>Sociedad</u>	<u>Moneda Funcional</u>
Coca Cola Polar Argentina S.A.	Pesos Argentinos
Paraguay Refrescos S.A.	Guaraníes
Kopolar Refrescos S.A.	Guaraníes

Para efectos de consolidación las diferencias de cambio que surgen de la traducción de la inversión neta en entidades extranjeras, del endeudamiento y otros instrumentos monetarios designados como coberturas de tales inversiones, se reconocen en el patrimonio de la matriz.

Cuando una operación extranjera se realiza, tales diferencias de cambio se reconocen en el estado de ganancias y pérdidas en el ejercicio respectivo.

El Goodwill y los ajustes a valor razonable que surgen de la adquisición de una entidad extranjera se tratan como activos y pasivos de la entidad extranjera y se traducen al tipo de cambio de la fecha de cierre.

5) Activos intangibles

(a) Plusvalía mercantil (Goodwill)

Representa el exceso entre el costo de adquisición respecto a la participación del Grupo en el valor razonable de los activos netos identificables de una filial o coligada a la fecha de adquisición.

Para el caso de la adquisición de filiales, esta plusvalía se clasifica como un activo intangible, mientras que en la adquisición de coligadas se considera como parte de la cuenta "Inversiones en Empresas Relacionadas".

La plusvalía mercantil no se encuentra afecta a amortización. Anualmente se evalúa por deterioro (test de impairment), el cual de existir, se reconoce en el estado de ganancias y pérdidas. Para evaluar su deterioro se asigna a la unidad generadora de efectivo, que representa la inversión del Grupo en el país donde opera.

En el caso de enajenación de la inversión, la plusvalía mercantil forma parte del costo total de la inversión.

(b) Derechos

Los derechos se registran a su costo histórico y no se encuentran sujetos a amortización.

Estos corresponden a derechos de llave pagados por la filial Argentina relacionados con la adquisición de territorios y a la adquisición de derechos para comercializar y distribuir productos de marca Benedictino, efectuada por Embotelladoras Coca-Cola Polar S.A.

Anualmente se evalúan por deterioro (test de impairment), el cual de existir, se reconoce en el estado de ganancias y pérdidas. Para evaluar su deterioro se asigna a la unidad generadora de efectivo, que representa la inversión del Grupo en el país donde opera.

(c) Software

Las licencias de software adquiridas se capitalizan (se activan) sobre la base de los costos incurridos para adquirir o poner en uso el programa computacional específico. Estos costos se amortizan en el plazo de su vida útil estimada.

Los costos asociados con el desarrollo o mantenimiento de programas computacionales se reconocen como gasto en el ejercicio en que se incurren. No obstante, los desembolsos que se asocian directamente con la producción de programas computacionales "específicos e identificables" controlados por el Grupo, y que generarán beneficios económicos más allá de su costo por más de un año, se reconocen como activos intangibles. Los costos directos incluyen los costos de los empleados que desarrollan los programas computacionales y una porción de los costos indirectos correspondientes.

6) Activos Fijos

La sociedad registra sus activos fijos a su costo histórico, menos su depreciación acumulada. El costo histórico incluye todos aquellos desembolsos que son directamente atribuibles a la adquisición de los bienes.

Los desembolsos futuros relacionados con la mantención y reparación de los activos, se reconocen como gastos en el período en que se incurren. No obstante, existen desembolsos futuros (adiciones o mejoras) que son incluidos en el valor del activo o reconocidos como un activo separado, cuando cumplan las siguientes condiciones:

- Que estos bienes generen beneficios económicos futuros para la sociedad; y
- Que el costo de dichos bienes pueda ser medido confiablemente.

Los valores residuales y la vida útil restante de los activos se revisan y ajustan, de ser necesario al cierre de cada período.

La depreciación de los bienes del activo fijo se ha calculado de acuerdo con el método lineal, considerando los años de vida útil remanente de los respectivos bienes. Las vidas útiles determinadas por tipos de activos son las siguientes:

	Rango Vida Util (Años)
Edificios	40 - 80
Maquinarias y Equipos	15 - 20
Activos de Mercado	8
Envases	4 – 8

El valor libro de los activos fijos se revisa periódicamente, para determinar si existe algún deterioro respecto a su valor recuperable. (Test de impairment)

- Si el valor libro es superior a su valor recuperable, éste se ajusta con cargo al estado de ganancias y pérdidas, hasta el monto de su valor recuperable.
- Si el valor libro es inferior a su valor recuperable se mantiene el valor libro.

Las ganancias y pérdidas generadas por la venta de activos fijos, corresponden a la diferencia entre los ingresos percibidos de la transacción y el valor en libros de los activos, las que se reconocen en el estado de ganancias y pérdidas en el período en que se realizan.

7) Deterioro de Activos

Los valores libros de los activos fijos, activos intangibles y existencias son revisados para determinar si existe un deterioro cuando ocurren acontecimientos o cambios económicos que indiquen que dicho valor pueda no ser recuperable. Cuando el valor libro del activo excede su valor recuperable, se reconoce una pérdida por desvalorización en el estado de ganancias y pérdidas.

El valor recuperable de un activo se define como el mayor importe entre el precio de venta neto y su valor en uso. El precio de venta neto es el monto que se puede obtener en la venta de un activo en un mercado libre. El valor en uso es el valor presente de los flujos futuros estimados a ser generados del uso continuo de un activo y de su disposición al final de su vida útil. El valor presente se determina utilizando una tasa de descuento que refleja el valor actual de dichos flujos y los riesgos específicos del activo. Los importes recuperables se estiman para cada activo o, si no es posible, para la unidad generadora de efectivo.

8) Activos Financieros

La sociedad clasifica sus inversiones en las siguientes categorías: i) activos financieros negociables, ii) préstamos y cuentas por cobrar, iii) inversiones a ser mantenidas hasta su vencimiento, y iv) activos financieros disponibles para la venta. La clasificación depende del propósito para el cual se adquirieron las inversiones. La Gerencia determina la clasificación de sus inversiones a la fecha de su reconocimiento inicial y reevalúa esta clasificación a la fecha de cada cierre.

i) Activos financieros negociables

Se clasifican en esta categoría los activos adquiridos principalmente para efectos de ser vendidos en el corto plazo o si son designados así por la gerencia. Los activos en esta categoría se clasifican como activos corrientes si son mantenidos como negociables o se espera que se realicen dentro de los 12 meses contados a partir de la fecha del balance general.

Las inversiones definidas en esta categoría se valorizan a su valor justo, reconociendo en el estado de ganancias y pérdidas las variaciones en dicho valor.

ii) Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y las cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables que no son cotizados en un mercado activo. Surgen cuando el Grupo provee dinero, bienes o servicios directamente a un deudor sin intención de negociar la cuenta por cobrar. Se incluyen en el activo corriente, salvo por los de vencimientos mayores a 12 meses después de la fecha del balance general. Estos últimos se clasifican como activos no corrientes. Los préstamos y las cuentas por cobrar se incluyen en cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar en el balance general.

Los conceptos incluidos en esta categoría se valorizan a su valor razonable reconociendo un ingreso financiero por el período comprendido entre su reconocimiento y la cobranza (costo amortizado). Considerando que las cuentas por cobrar tienen un muy breve plazo de realización, la sociedad las valoriza su valor nominal.

iii) Inversiones a ser mantenidas hasta su vencimiento

Las inversiones a ser mantenidas hasta su vencimiento son activos financieros no derivados con pagos determinables y vencimientos fijos que la gerencia del Grupo tiene la intención y la capacidad de mantener hasta su vencimiento.

Las inversiones clasificadas en esta categoría se valorizan a su valor razonable reconociendo un ingreso financiero por el período comprendido entre su reconocimiento y la liquidación (costo amortizado).

iv) Activos financieros disponibles para la venta

Los activos financieros disponibles para la venta son activos financieros no derivados que se designan en esta categoría o que no clasifican en ninguna de las otras categorías. Estos activos se muestran como activos no corrientes a menos que la gerencia tenga intención expresa de vender la inversión dentro de los 12 meses contados a partir de la fecha del balance general.

Los activos clasificados en esta categoría se valorizan a su valor justo, reconociendo en una reserva patrimonial las variaciones en dicho valor hasta la fecha de su liquidación, momento en el cuál son reconocidas en el estado de ganancias y pérdidas.

9) Existencias

Las existencias se registran a su costo de adquisición o valor de mercado, el que sea menor, menos la provisión por obsolescencia. El costo se determina usando el método promedio ponderado. El costo de las existencias sujetas a procesos de elaboración incluyen los costos de materias primas, mano de obra directa y una asignación general de los costos indirectos de fabricación (sobre la base de la capacidad de operación normal).

La provisión por obsolescencia de existencias es estimada para aquellas partidas cuya realización deja de ser probable y se determina en base a una evaluación individual, considerando la antigüedad de las partidas en almacén y otra información pertinente, todo ello conforme al juicio y experiencia de la administración.

10) Cuentas por cobrar Comerciales

Las cuentas por cobrar comerciales, consecuentemente con lo indicado en la política contable N°8 iii), se valorizan a su valor nominal considerando su corto plazo de realización, menos la provisión por deudas incobrables. La provisión por deudas incobrables de las cuentas por cobrar comerciales se establece cuando existe evidencia objetiva de que el Grupo no podrá cobrar todos los montos vencidos de acuerdo a los términos originales de las cuentas por cobrar. El monto de la provisión se reconoce en el estado de ganancias y pérdidas.

11) Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando la sociedad tiene una obligación presente, legal o asumida como resultado de eventos pasados. Además, existe certeza que se requerirá la aplicación de recursos para pagar la obligación y, el monto ha sido estimado confiablemente.

12) Depósitos en Garantía

Las cajas y envases retornables se registran en el rubro activos fijos, y por aquellos que han sido entregados a los canales de venta para la comercialización de sus productos se registran en un pasivo relacionado con la obligación de reembolsar los depósitos en garantía entregados por los clientes.

13) Impuesto a la Renta y Diferidos

La sociedad matriz y sus filiales han reconocido sus derechos y obligaciones tributarias en base de las disposiciones legales vigentes.

El gasto por impuesto se reconoce en el estado de ganancias y pérdidas, y corresponde al impuesto por pagar esperado sobre la renta imponible del año usando tasas tributarias promulgadas a la fecha del balance general, cualquier ajuste a los impuestos por pagar de años anteriores y el efecto de la variación de los activos y pasivos por impuestos diferidos.

Los efectos de impuestos diferidos se registran sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases tributarias de activos y pasivos y sus respectivos valores mostrados en los estados financieros. Los impuestos diferidos activo y pasivo se determinan utilizando las tasas tributarias que han sido promulgadas a la fecha del balance general y que se espera serán aplicables cuando el impuesto a la renta activo se realice o el impuesto a la renta pasivo se pague.

No obstante lo anterior, el impuesto diferido que se origina por las diferencias temporales que surgen de las inversiones en filiales y coligadas no se provisiona cuando la oportunidad de la reversión de la diferencia temporal es controlada por el grupo y es probable que la diferencia temporal no se revertirá en el futuro.

14) Distribución de Dividendos

La distribución de dividendos a los accionistas de la sociedad se reconoce como un pasivo en los estados financieros consolidados anuales.

Este pasivo se devenga cuando los dividendos son aprobados por la Junta de Accionistas, por disposiciones legales (mínimo obligatorio), o de acuerdo a lo establecido por la política de dividendos de la sociedad.

15) Reconocimiento de Ingresos

Los ingresos comprenden el valor razonable de la venta de bienes y servicios, neto de impuestos y descuentos.

Previo al reconocimiento de los ingresos, la sociedad considera los siguientes criterios:

(a) Venta de bienes

Los ingresos son reconocidos cuando todos los riesgos y beneficios significativos de la propiedad de los bienes han sido traspasados al comprador.

(b) Intereses

Los ingresos provenientes de intereses se reconocen utilizando el método de interés efectivo.

(c) Servicios

Los ingresos por servicios se reconocen sobre base devengada.

16) Efectivo y Efectivo Equivalente

La sociedad matriz y sus filiales han considerado como efectivo y efectivo equivalente el efectivo disponible, depósitos a plazo y otras inversiones de corto plazo de alta liquidez con vencimientos originales de tres meses o menos.

II) Primera Adopción Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS)

La sociedad implementará las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS) a partir del 1 de enero de 2009 y presentará estados financieros trimestrales y anuales comparativos con el ejercicio 2008, bajo IFRS. El grupo ha aplicado NIIF N°1 – “Norma de primera adopción” al preparar sus primeros estados financieros consolidados bajo IFRS.

La fecha de transición del grupo Embotelladoras Coca-Cola Polar S.A. es el 1 de enero de 2008.

Para elaborar los estados financieros consolidados antes mencionados, se han aplicado todas las excepciones obligatorias y algunas de las exenciones optativas a la aplicación retroactiva de las NIIF, de acuerdo a lo establecido en la NIIF N°1.

Las exenciones a la aplicación retroactiva consideradas por el grupo Embotelladoras Coca-Cola Polar S.A. son las siguientes:

a) **Combinación de Negocios**

La sociedad no re-expresó retroactivamente las combinaciones de negocios que tuvieron lugar con anterioridad a la fecha de transición.

b) **Valor razonable como costo histórico**

La sociedad determinó el valor justo de los activos a la fecha de transición, el cual se considera como costo histórico estimado de dichos activos.

c) **Diferencias de conversión acumuladas**

La sociedad optó por considerar nulas todas las diferencias de conversión acumuladas a la fecha de transición, generadas por las inversiones en el exterior.

EMBOTELLADORAS COCA-COLA POLAR

MONEDA FUNCIONAL IFRS

En virtud a lo establecido por la NIC 21 – “**Efectos de las variaciones en los tipos de cambio de la moneda extranjera**”, se determinó la moneda funcional para cada una de las Sociedades del Grupo.

Como se señala en las políticas contables, las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las Sociedades del Grupo se expresan en la moneda del ambiente económico primario donde opera la entidad (moneda funcional).

Los estados financieros consolidados se presentan en pesos chilenos, que es la moneda funcional y la moneda de presentación de la matriz.

Las sociedades del grupo y su moneda funcional son las siguientes:

<u>Sociedad</u>	<u>País de Origen</u>	<u>Relación</u>	<u>Moneda Funcional</u>
Embotelladoras Coca-Cola Polar S.A.	Chile	Matriz	Peso Chileno
Transportes Polar S.A.	Chile	Filial	Peso Chileno
Inversiones Los Andes S.A.	Chile	Filial	Peso Chileno
Aconcagua Investing Ltd.	Islas Vírgenes Británicas	Filial	Peso Chileno
Coca-Cola Polar Argentina S.A.	Argentina	Filial	Peso Argentino
Paraguay Refrescos S.A.	Paraguay	Filial	Guaraní
Kopolar Refrescos S.A.	Paraguay	Filial	Guaraní

De acuerdo a lo establecido por la Superintendencia de Valores y Seguros, en su circular N° 427 del 28 de diciembre de 2007, la información antes indicada fue revisada y avalada por nuestros Auditores Externos.