



MEMORIA ANUAL 2017









ÍNDICE

4	Carta del Presidente del Directorio
8	Identificación de la Sociedad
10	Propiedad y Control de Watt's S.A.
14	Controlador
16	Transacciones de Acciones
18	Directorio
20	Administración
21	Retribución de Directorio y Gerencia
22	Reseña Histórica
30	Descripción de las Actividades de Negocios
40	Plantas Productivas
44	Proveedores y Clientes
46	Factores de Riesgo
49	Políticas Financieras y Resultados
56	Marcas Destacadas
58	Estructura Societaria
60	Asuntos Corporativos
68	Estados Financieros

CARTA DEL CARTA DEL PRESIDENTE

Estimados Accionistas:

Me dirijo a ustedes, en mi calidad de Presidente del Directorio, para comentar y someter a su consideración los Estados Financieros de la Sociedad y los hechos más significativos del ejercicio finalizado el 31 de Diciembre de 2017.

El 2017 fue un año de grandes desafíos para la compañía. Entre ellos quiero destacar tres, que fueron los que más condicionaron los resultados del año: la adquisición de Danone, la caída en el consumo provocada por el bajo crecimiento económico y los impactos que aún siguen reflejándose en los hábitos de consumo provenientes de la confusión generada por el nuevo Reglamento de los Alimentos.

La compra de Danone, ejecutada a partir del mes de febrero, nos permitió entrar a competir por el liderazgo de la categoría de productos lácteos refrigerados, donde tradicionalmente hemos tenido una posición más bien marginal. El mayor desafío acá ha sido integrar las operaciones de una compañía que había logrado buenas posiciones comerciales, pero a altos costos y con baja eficiencia. Otro desafío relevante, fue enfrentar un escenario de bajo crecimiento y, peor aún,

de caídas en el consumo, incluso en categorías como congelados, que llevaban años creciendo a dos dígitos y que afectó el resultado de nuestra adquisición de fines del 2014, Frutos del Maipo, entre otros negocios. Y finalmente, la confusión generada por la implementación de la primera etapa del nuevo Reglamento de Rotulación de los Alimentos, ha llevado a cambios impensados en el consumo, como la caída en margarinas (que habíamos reformulado sin sellos) y reemplazo por mantequillas (que sí tienen sellos), caídas en néctares (que no tienen sellos), y así otros casos difíciles de anticipar.

Las complicaciones derivadas de los desafíos anteriores llevaron a que los resultados estuviesen por debajo de nuestras expectativas durante los primeros nueve meses del año. Sin embargo, a partir de octubre ya pudimos observar importantes signos de recuperación gracias a una serie de proyectos de eficiencias operacionales, ahorros de costo y a un esfuerzo por recuperar márgenes en las categorías que lo permitían, además de una mejora en el consumo general. Esto nos permitió cerrar un último trimestre que, si bien todavía estuvo por debajo



Watt's
S.A. es una
de las empresas de
alimentos líderes en
Chile, con una amplia
gama de productos que
se comercializan en el
mercado nacional e
internacional.

de nuestros objetivos, se acercó bastante a éstos y nos permite mirar con optimismo el año 2018.

Sabemos que frente a una recuperación económica del país, nuestro diversificado portafolio de productos, que en el tiempo nos hemos preocupado de orientar hacia productos de marca con mayor valor agregado, nos llevará a recuperar la senda de crecimiento rentable que nos habíamos acostumbrado a tener durante casi una década.

Nuestras ventas totales fueron de \$428.747 millones, lo que representa un aumento de 12,9% con respecto al año 2016.

El resultado operacional alcanzó los \$24.137 millones de utilidad, que significa una caída de 26,7% versus los \$32.947 millones del año anterior. Este resultado representa un 5,6% de la venta lo que está por debajo de nuestros objetivos de rentabilidad.

La utilidad total del ejercicio 2017 alcanzó los \$14.825 millones, \$5.668 millones por debajo de los obtenidos en el ejercicio anterior, lo que

significa una disminución del 27,6% respecto del año 2016.

La pérdida no operacional se incrementó en \$1.423 millones respecto a la registrada en el ejercicio anterior. Dentro de este resultado se encuentran en un mayor gasto financiero neto de \$1.216 millones producto de la deuda contraída para la adquisición de Danone Chile, además de algunas partidas extraordinarias y no repetibles en la cuenta Otras Ganancias (pérdidas), las que se encuentran debidamente explicadas en los estados financieros. Por otra parte, se presenta una mejora en Resultados por Unidades de Reajuste por \$826 millones gracias a una menor inflación con respecto al año 2016 la cual tiene efecto sobre nuestra deuda financiera que mayoritariamente está en UF. Finalmente, la participación que tenemos en Laive S.A. de Perú nos aportó \$1.493 millones que significó una mejora de \$749 millones respecto al 2016.

En relación con nuestra estrategia de crecimiento rentable de largo plazo, dedicamos gran parte de nuestros esfuerzos a integrar y rentabilizar el negocio de Danone Chile. Esta tarea

no estuvo exenta de dificultades y es así como, en materias logísticas vimos afectados nuestros niveles de servicios a clientes y en el ámbito de Sistemas de información tuvimos que enfrentar las dificultades de consolidar los ERP de ambas compañías. Por otro lado, los gastos aumentaron por la absorción de esta nueva compañía. La buena noticia es que se logró el propósito de ser el segundo actor del mercado en Yogures con las nuevas marcas Griego, Activia y Calán, y los objetivos financieros para esta adquisición van en línea con nuestras proyecciones originales.

En la dimensión comercial, continuamos haciendo algunos cambios en nuestra estructura organizacional, para seguir mejorando la forma de relacionarnos con nuestros clientes. Nos hemos propuesto apoyar a nuestros clientes a través de nuestro sólido entendimiento del consumidor, del comprador y de las tendencias de cada uno de los mercados en que participamos. Para lograrlo, hemos destinado más recursos a todo lo relacionado con información y estudios. Seguimos trabajando para lograr una ejecución impecable en el punto de venta, y brindar un servicio cada vez más personalizado frente a las necesidades de nuestros clientes.

En el ámbito del gobierno corporativo, seguimos implementando varias medidas que tienen su origen en la decisión del directorio de mejorar las Prácticas de Gobierno Corporativo, Responsabilidad Social y Desarrollo Sostenible, junto con aumentar los controles que permitan evitar, en la medida de lo posible, situaciones complejas en las que se han visto involucradas otras compañías. Para esto, en parte nos hemos basado la Norma de Carácter General Nro. 385 de la Superintendencia de Valores y Seguros que contiene variadas sugerencias en estas materias las que son monitoreadas por un Comité de Asuntos Corporativos, integrado por miembros del Directorio de la sociedad, el cual revisa y propone cursos de acción en todos los temas relacionados con Auditoría Interna y Externa, Mapa de Riesgo y Desarrollo Sostenible. En el marco de nuestro programa de gestión de Asuntos Corporativos, durante el año 2017 trabajamos con Price Waterhouse Coopers, en el diseño de un Modelo de Prevención del Delito según lo establece la Ley 20.393, sobre Responsabilidad Penal de las Personas Jurídicas, que exige a las empresas controles antifraude y anticorrupción. Como parte de este Modelo, se puso a disposición de los trabajadores, un Canal de Denuncias



que permite denunciar situaciones sospechosas o antiéticas, respetando el anonimato del denunciante si él así lo solicita. Además, con este mecanismo también se persigue detectar a tiempo situaciones que pudiesen afectar el patrimonio de la Compañía.

En el ámbito de Innovación y Desarrollo de productos, hemos mejorado nuestros procesos “Go to Market” alineando a las distintas áreas de la organización de modo de llegar en forma eficaz y oportuna a las ventanas de lanzamiento establecidas por nuestros clientes.

En relación con nuestra operación coligada en el exterior, Laive en Perú alcanzó ventas por S/. 591 millones (equivalentes a US\$182 millones), correspondiente a un crecimiento de 12,4% respecto al año anterior. La utilidad fue de S/.19,9 millones, 106,1% superior al año anterior y el EBITDA alcanzó los S/.55,7 millones, un 41,4% por sobre el año 2016. Estas mejoras en los resultados de Laive se dan por un lado debido a condiciones de mercado más favorables, como también por el trabajo interno que se ha llevado a cabo en la agregación de valor de nuestros productos y a la contención de los gastos.

Nuestra filial Viña Santa Carolina, ha visto afectados sus costos producto de un mayor costo de la vendimia los años 2016 y 2017. Esto ha hecho que a pesar de alcanzar ventas equivalentes a \$54.905 millones, 10% por sobre el año 2016, a nivel de resultado operacional haya un deterioro de \$746 millones. Lo anterior, sumado a un tipo de cambio más bajo, llevó a que la utilidad llegue a \$2.223 millones, lo que representa una caída de 27,7% respecto al resultado del año 2016.

Al finalizar este mensaje quisiera, en nombre propio y en representación del directorio, reconocer el trabajo de todas las personas de Watt's S.A. y sus filiales. Estoy seguro de que con su esfuerzo y dedicación seremos capaces de retomar la senda de crecimiento rentable que hemos definido para nuestra compañía.

Atentamente

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Fernando Larrain Peña". The signature is stylized and written in a cursive-like font.

Fernando Larrain Peña
Presidente Watt's S.A.

IDENTIFICACIÓN DE LA SOCIEDAD

RAZÓN SOCIAL	Watt's S.A.
NOMBRE DE FANTASÍA	Watt's
NOMBRE BURSÁTIL	WATTS
DOMICILIO LEGAL	Avda. Presidente Jorge Alessandri R. N° 10501, Santiago.
RUT DE LA SOCIEDAD	84.356.800-9
TIPO DE SOCIEDAD	Anónima abierta
INSCRIPCIÓN REGISTRO VALORES	Inscrita con fecha 2/03/2012 bajo el número 1093.
CONSTITUCIÓN DE LA SOCIEDAD	En Santiago por escritura pública de fecha 30 de abril de 1976, ante el notario Jaime Morandé Orrego, transformada en sociedad anónima por escritura pública de fecha 7 de septiembre del año 2010, ante el notario Iván Torrealba Acevedo.
INSCRIPCIÓN REGISTRO DE COMERCIO	Inscrita en el Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago a fojas 3.347 número 1.937 del año 1976.
PUBLICACIÓN EXTRACTO DIARIO OFICIAL	17 mayo 1976
DIRECCIÓN	Avda. Presidente Jorge Alessandri R. N° 10501 - Santiago
TELÉFONO CASA MATRIZ	(56-2) 2441 40 00 Fax: (56-2) 2441 40 01
CORREO ELECTRÓNICO	servicio.cliente@watts.cl
SITIO WEB CORPORATIVO	www.watts.cl
CASILLA	14.271 Correo 21, Santiago
AUDITORES EXTERNOS	Price Waterhouse Cooper Consultores, Auditores SpA



PROPIEDAD Y CONTROL DE WATT'S

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 el capital social de Watt's S.A. asciende a M\$ 77.794.585 y está representado por 315.165.988 acciones ordinarias o comunes. Los doce principales accionistas de Watt's S.A. son los siguientes:

COMPOSICION DE LA PROPIEDAD DEL CAPITAL SOCIAL

AL 31 DICIEMBRE 2017

SOCIEDAD/ACCIONISTAS O SOCIOS	RUT	ACCIONES AL 31-12-2017	PORCENTAJE DE PROPIEDAD
1. WATT'S S.A.	84.356.800-9		%
Inversiones La Estrella S.A.	99.511.430-5	158.262.840	50,215710%
Moneda SA AFI para Pionero Fondo de Inversión	96.684.990-8	55.682.000	17,667516%
Consorcio Corredores de Bolsa S.A.	96.772.490-4	21.638.152	6,865637%
Banco de Chile por cuenta de terceros no residentes	97.004.000-5	19.367.372	6,145134%
BCI Corredores de Bolsa S.A.	96.519.800-8	10.523.354	3,338988%
Compass Small Cap Chile Fondo de Inversión	96.804.330-7	10.348.677	3,283564%
Siglo XXI Fondo de Inversión	96.514.410-2	7.508.525	2,382403%
Fondo de Inversión Santander Small CAP	96.667.040-1	4.490.933	1,424942%
Larrain Vial S A Corredora de Bolsa	80.537000-9	4.022.604	1,276345%
BTG Pactual Chile S.A. Corredores de Bolsa	84.177.300-4	3.962.124	1,257155%
BTG Pactual Small CAP Chile Fondo de Inversión	96.966.250-7	3.237.730	1,027309%
Chacabuco S.A.	88.716.400-2	2.750.086	0,872583%
Moneda S.A. AFI para Moneda Chile Fund Ltda.	96.684.990-8	1.581.000	0,501640%
Otros 2.002 Accionistas		11.790.591	3,741073%
		315.165.988	100,000000%



PASAR EL CALOR CON UN MILKSHAKE NUNCA FUE TAN RICO Y SANO CON NUESTRA LONCOLECHE SLIM.

TE DEJAMOS SU RECETA PASO A PASO:

INGREDIENTES

- 1 vaso de Loncoleche Slim chocolate
- Chocolate amargo para decorar
- 1 cucharadita canela
- Hielo
- Endulzante a gusto/ Azúcar

PREPARACIÓN

Paso 1: Mezcla en la licuadora tu Loncoleche, el hielo, la canela y el endulzante.

Paso 2: Sirve de inmediato y decora con chocolate amargo.



CADA MAÑANA,
TE CUIDAMOS



te hace bien

CONTROLADOR

La sociedad Inversiones Sodeia SPA., RUT N° 84.473.900-1, es la controladora de Watt's S.A., ya que es titular indirecta del 51,05688% del total de las acciones emitidas por Watt's S.A. El control se ejerce a través de los siguientes accionistas, respecto de los cuales Inversiones Sodeia S.A. detenta en forma directa e indirecta el 99,99% de las acciones emitidas por cada uno de ellos:

SOCIEDAD	N° ACCIONES	PORCENTAJE EN EL TOTAL DE ACCIONES DE LA COMPAÑÍA
Inversiones La Estrella S.A.	158.262.840	50,215710%
Chacabuco S.A.	2.750.086	0,872583%
Total	161.012.926	51,088293%

Todos estos accionistas y su controlador no tienen formalizado un acuerdo de actuación conjunta entre ellos.

Las personas naturales que están tras las personas jurídicas antes indicadas son: Fernando Larrain Peña, RUT 2.289.493-5; Fernando José Larrain Cruzat, RUT 7.011.884-K; Isabel Larrain Cruzat, RUT 7.011.885-8; Aníbal Larrain Cruzat, RUT 7.011.886-6; Santiago Larrain Cruzat, RUT 7.011.887-4 y Francisco de Borja Larrain Cruzat, RUT 9.156.639-7, detentando el primero en forma indirecta el 2,17% de la sociedad controladora, en tanto que los últimos cinco, en conjunto con los miembros de sus respectivas familias, detentan en forma indirecta el 19,13% de la sociedad controladora cada uno. Asimismo, la sucesión de doña María Josefina Cruzat Infante, RUT 2.890.867-9 (integrada por las personas antes señaladas) detenta en forma indirecta el 2,17% de la sociedad controladora.

Inversiones Sodeia SpA. es también controladora de Larrain Vial SpA. Corredora de Bolsa.

Estamos en permanente comunicación con nuestros consumidores para responder todas sus inquietudes y consultas. Para eso contamos con un área especializada de Atención al Consumidor.



Personas naturales y jurídicas distintas de los controladores que poseen directamente o a través de otras personas naturales o jurídicas el 10% o más del capital de Watt's S.A.

ACCIONISTA	RUT	PORCENTAJE DE PROPIEDAD
Moneda S.A. AFI para Pionero	96.684.990-8	17,667516%

CAMBIOS DE MAYOR IMPORTANCIA EN LA PROPIEDAD DE WATT'S S.A. DURANTE EL EJERCICIO 2017.

ACCIONISTA	RUT	TIPO DE TRANSACCIÓN	PORCENTAJE SOBRE EL TOTAL DE LAS ACCIONES EMITIDAS
Fondo de Inversión Santander Small Cap	96.667.040-1	Compró	1,25%
Banco de Chile por cuenta de terceros no residentes	97.004.000-5	Compró	0,75%
BTG Pactual Small Chile S.A.	84.177.300-4	Compró	0,67%
BTG Pactual Small Cap Chile Fondo de inversión	96.966.250-7	Vendió	0,82%
Compas Small Cap Chile Fondo de inversión	96.804.330-7	Vendió	0,42%
Banco BCI Corredores de Bolsa	96.519.800-8	Vendió	0,30%

TRANSACCIONES DE ACCIONES

TRANSACCIONES DE ACCIONES - COMPRAS Y VENTAS

Durante los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015 se registraron las siguientes transacciones de acciones de la Sociedad, efectuadas por parte de Accionistas Mayoritarios, Directores y Ejecutivos. Cifras expresadas en pesos históricos.

2017	COMPRA			VENTA		
	Nº DE ACCIONES	COMPRA MONTO M\$	PRECIO PROMEDIO \$	Nº DE ACCIONES	VENTA MONTO M\$	PRECIO PROMEDIO \$
Moneda S.A. AFI Chile Fund	1.648	1.839	1.115,94	377.648	414.241	1.096,90
Moneda S.A. AFI Pionero	522.000	559.645	1.072,12	135.500	172.557	1.273,48
Moneda S.A. AFI Campion	0	0	0	177.000	223.242	1.261,25

2016	COMPRA			VENTA		
	Nº DE ACCIONES	COMPRA MONTO M\$	PRECIO PROMEDIO \$	Nº DE ACCIONES	VENTA MONTO M\$	PRECIO PROMEDIO \$
Larrain Vial S.A. Corredora de Bolsa	5.403.042	6.697.060	1239,50	6.316.455	8.027.284	1270,85
Moneda S.A. AFI para Moneda Chile Fund Ltd.				616.000	860.649	1397,16
Moneda S.A. AFI para Pionero Fondo de Inversión	649.500	906.642	1395,91			

2015	COMPRA			VENTA		
	Nº DE ACCIONES	COMPRA MONTO M\$	PRECIO PROMEDIO \$	Nº DE ACCIONES	VENTA MONTO M\$	PRECIO PROMEDIO \$
Rentas ST Ltda.				6.300.000	5.733.000	910,00
Larrain Vial S.A. Corredora de Bolsa	4.327.912	3.983.130	920,34	8.663.262	7.999.183	923,35
Moneda S.A. para AFI Campion				420.000	385.940	918,9



TRANSACCIONES BURSÁTILES

Durante los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, se registraron las siguientes transacciones bursátiles.

Las BOLSAS DE VALORES en las cuales cotiza sus acciones son: Bolsa de Comercio de Santiago, Bolsa de Corredores de Valparaíso S.A. y Bolsa Electrónica de Chile.

2017	N° DE ACCIONES TRANSADAS	MONTO TOTAL TRANSADO M\$	PRECIO PROMEDIO \$
I Trimestre	3.697.357	4.311.762	1.166,17
II Trimestre	2.287.916	2.764.340	1.208,23
III Trimestre	8.856.694	8.904.914	1.005,44
IV Trimestre	3.777.652	4.366.553	1.155,89

2016	N° DE ACCIONES TRANSADAS	MONTO TOTAL TRANSADO M\$	PRECIO PROMEDIO \$
I Trimestre	2.202.851	2.499.121	1.134,49
II Trimestre	5.230.843	6.332.487	1.210,61
III Trimestre	2.185.768	2.953.456	1.351,22
IV Trimestre	2.185.768	2.953.456	1.351,22

2015	N° DE ACCIONES TRANSADAS	MONTO TOTAL TRANSADO M\$	PRECIO PROMEDIO \$
I Trimestre	6.971.257	6.414.095	920,08
II Trimestre	2.046.840	1.877.616	917,32
III Trimestre	7.543.841	6.875.015	911,34
IV Trimestre	1.315.595	1.303.729	990,98

DIRECTORIO WATT'S S.A.

PRESIDENTE

Fernando Larrain Peña

ABRIL 2011

Ingeniero Civil

Presidente de Viña Santa Carolina S.A.
Director de la Corporación del Patrimonio Cultural de Chile

VICE PRESIDENTE

Aníbal Larrain Cruzat

ABRIL 2011

Ingeniero Comercial

Master en Filosofía, Universidad de Navarra, España
Director de Viña Santa Carolina S.A.
Director Laive S.A. (Perú)
Director de Larrain Vial SpA

DIRECTORES

Canio Corbo Lioi

ABRIL 2011

Ingeniero Civil Industrial

Ex CEO de ETEX Group S.A. (Bélgica)
Director de Viña Santa Carolina S.A.
Director de Fundación Belén Educa
Director de Sigdo Koppers S.A.
Presidente de Inmobiliaria Manquehue S.A.
Director de Agrosuper S.A.

Fernando José Larrain Cruzat

ABRIL 2011

Ingeniero Comercial

Presidente Ejecutivo de Larrain Vial SpA.
Director de la Bolsa de Comercio de Santiago
Director de las filiales de Larrain Vial: Activa SpA y
Larrain Vial Administradora General de Fondos.
Director de Fundación Las Rosas
Director de Grupo Educar

Francisco de Borja Larrain Cruzat

ABRIL 2017

Ingeniero Comercial

Ph.D. in Economics, Harvard University, Estados Unidos.
Director Larrain Vial SpA
Director Viña Santa Carolina S.A.

Pablo Echeverría Benítez

SEPTIEMBRE 2011

Ingeniero Civil Industrial

Presidente de Moneda Asset Management S.A.
Presidente de Moneda S.A. AGF
Director de Pucobre S.A.

Pablo Turner González

SEPTIEMBRE 2011

Ingeniero Comercial

Presidente de AD Retail
Director Holding Gastronomía y Negocios
Director Retail del grupo Interbank en Perú
Director de Moneda S.A. AFI
Director de CMPC S.A.

Felipe Soza Donoso

SEPTIEMBRE 2011

Ingeniero Civil

Presidente de Agrícola Montolín S.A.
Director de Inmobiliaria Montemar S.A.
Director de Reconsa S.A.

Carlos Antonio Díaz Vergara

ABRIL 2015

Ingeniero Comercial

Master of Arts, Economía, Universidad de California, Los Angeles, Estados Unidos.
Director de la Escuela de Administración de la Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas de la PUC.
Miembro Comisión Clasificadora de Riesgo (CCR)
Director Telefónica Chile S.A.
Presidente del Consejo Consultivo Previsional

SECRETARIO DIRECTORIO

José Joaquín González Errázuriz

ABRIL 2011

Abogado

Pontificia Universidad Católica de Chile



ADMINISTRACIÓN

GERENTE GENERAL

Rodolfo Véliz Möller

1993*

Ingeniero Comercial
Universidad Adolfo Ibáñez

GERENTE DE ADMINISTRACIÓN Y FINANZAS

Pablo Tagle Quiroz

1995*

Ingeniero Comercial
Universidad Católica de Chile

GERENTE DE VENTAS NACIONALES

Francisco Riquelme Muñoz

2003*

Ingeniero Comercial
Universidad Diego Portales

GERENTE DE MARKETING

Nicolas Spitzer Ascui

2003*

Ingeniero Comercial
Universidad Adolfo Ibáñez

GERENTE DE DESARROLLO

John Neary Anker

2001*

Ingeniero Comercial
Universidad Adolfo Ibáñez

GERENTE DE CALIDAD Y TPM

Henning Nielsen

2006*

Ingeniero Civil Industrial
Universidad de Copenhague - Dinamarca

GERENTE DE LOGÍSTICA

Roberto Fierro Barbageleta

2003*

Ingeniero Comercial
Universidad Adolfo Ibáñez

GERENTE DE RECURSOS HUMANOS

Miguel Vargas Vieyra

1994*

Técnico Universitario en Control Industrial
Universidad de Santiago de Chile

GERENTE DE CONGELADOS Y NUEVOS NEGOCIOS

Juan Cristóbal Sepúlveda Matic

2011*

Ingeniero Comercial
Universidad Adolfo Ibáñez

GERENTE DE OPERACIONES Y PLANIFICACIÓN

Edgard Tepper Bernal

2009*

Ingeniero Civil Mecánico
Universidad Técnica Federico Santa María

* Fecha desde que ingresó a la compañía.

RETRIBUCIÓN DE DIRECTORIO Y GERENCIA

El detalle de los montos pagados a los miembros del directorio por concepto de dietas por asistencia a sesiones, comité de auditorías y participación, en los ejercicios 2017 y 2016, ascendieron a M\$174.783 y M\$182.203 respectivamente.

En Watt's
elaboramos
productos nutritivos,
ricos y de calidad para que
todos nuestros consumidores
encuentren la alternativa
que buscan, quieren o
necesitan a la hora de
alimentarse.

NOMBRE	RUT	DIETA ASISTENCIA A SESIONES	COMITÉ DE DIRECTORES	COMITÉ DE ASUNTOS CORPORATIVOS	PARTICIPACIÓN 1% DIVIDENDOS	TOTAL 2017	TOTAL 2016
		M\$	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
Fernando Larrain Peña	2.289.493-5	7.315	0	0	11.206	18.521	20.123
Anibal Larrain Cruzat	7.011.886-6	7.315	2.712	0	11.206	21.232	22.122
Fernando Larrain Cruzat	7.011.884-K	7.315	0	0	11.206	18.521	18.816
Luis Felipe Soza Donoso	5.572.322-2	7.315	0	0	11.206	18.521	19.470
Pablo Echeverría Benitez	7.012.254-5	7.315	0	0	11.206	18.521	19.479
Leonidas Vial Echeverría	5.719.922-9	1.320	0	0	11.206	12.526	19.482
Carlos Díaz Vergara	7.033.701-0	7.315	2.712	2.712	11.206	23.944	20.463
Canio Corbo Lioi	3.712.353-6	6.648	0	0	11.206	17.854	19.470
Pablo Turner González	7.056.349-5	6.650	2.712	0	11.206	20.567	22.778
Francisco de Borja Larrain Cruzat	9.156.639-7	4.667	0	0	0	4.667	
Totales		63.173	8.136	2.712	100.853	174.873	182.203

El monto total de las remuneraciones obtenidas por el gerente general, los gerentes y ejecutivos principales de la compañía, excluidas indemnizaciones por desvinculación, asciende a M\$ 3.072.007 por los ejercicios al 31 de diciembre de 2017 (M\$ 3.525.711 al 31 de diciembre de 2016).

En los ejercicios 2017 y 2016, el señor Aníbal Larrain Cruzat, vicepresidente del Directorio de Watt's S.A, percibió como Gerente General de Comercial Víctor Manuel S.A., empresa filial de Watt's S.A., por concepto de remuneraciones fijas y variables, un monto de \$330 millones y \$ 246 millones, respectivamente.



RESEÑA HISTÓRICA

Watt's S.A., es una sociedad anónima abierta, con presencia nacional e internacional en la industria de productos de consumo masivo. La Compañía se conforma a partir de un proceso de fusiones y adquisiciones de una serie de empresas del rubro alimentos y bebidas, entre las que se encuentran Cooperativa Agrícola y Lechera de Osorno (CALO), Loncoleche, Watt's Alimentos, Industria Nacional de Alimentos (INAL), Industrias Coia, Alimentos Il Gastronómico, Viña Santa Carolina, Frutos del Maipo y Danone Chile, entre otras.



1875

Fue fundada Viña Santa Carolina por don Luis Pereira Cotapos y es el negocio más antiguo que compone este grupo de empresas.

1941

Nace Watt's como una empresa familiar perteneciente a la familia Watt, orientada a la elaboración y comercialización de mermeladas caseras.

1970

En la década del setenta aparece la vinculación de la familia Larrain con las empresas que forman parte de Watt's S.A.

La Compañía adquiere las sociedades INAL e Industrias Coia, dos importantes compañías que participaban en los rubros de aceites y margarinas, con destacadas marcas como La Danesa, La Sureña, La Reina y Belmont

1980

En el año 1980 la Compañía adquiere Loncoleche S.A. y al año siguiente la Cooperativa Agrícola y Lechera de Osorno (CALO), con lo cual pasa a tener una importante participación en el mercado lácteo nacional.

1995

La Compañía aumenta su presencia en el rubro alimenticio y la diversificación de sus fuentes de ingreso a través de la adquisición de Alimentos Il Gastronómico S.A., compañía líder en el mercado de las pastas frescas.

A fines de 1995 se constituye Watt's Alimentos Paraguay, dedicada a la producción y elaboración de jugos en envase Tetra Pak.

1996

Se inicia un proceso de fusiones entre las distintas filiales, pasando a tener una administración común para gran parte de sus negocios, lo que se tradujo en importantes ahorros y eficiencias en materias de ventas, logística, centros de distribución y centros productivos. Entre 1996 y 1999 se concentran y reorganizan procesos productivos y logísticos lo que permitió cerrar 3 plantas y 12 centros de distribución, sin dejar de atender directamente a los clientes de todo Chile.



1998

La Compañía adquiere el 37,23% de la propiedad de la empresa Laive. Esta empresa peruana, líder en alimentos, se constituyó en el año 1910 como sociedad anónima cerrada. Su actividad principal es la producción, industrialización y comercialización de productos lácteos, cárnicos y otros productos alimenticios. En la actualidad Watt's posee el 37,68% y en conjunto con un socio peruano que tiene similar porcentaje, controlan la Firma a través de un acuerdo de accionistas.

2001

A fines del año se produce la fusión por absorción de Loncoleche S.A. por parte de Watt's Alimentos S.A., ambas filiales de la Compañía.

2004

La Compañía adquiere las marcas Chef y Cristal a Unilever Bestfoods Chile (UBF), representativas de la totalidad del negocio de aceites de esta última. A su vez, Watt's le vende a UBF su negocio de mayonesa, representada por la marca Click. Con esta operación, la Compañía incrementa sus ventas en aproximadamente US\$20 millones anuales, asumiendo una posición de liderazgo en el mercado de aceites en Chile.

Este mismo año, Watt's S.A. adquiere la totalidad de las acciones de su filial Watt's Alimentos S.A.

Se produce así la disolución por absorción de esta última, con lo cual la Compañía dejó de tener el carácter de empresa holding, y pasó a ser directamente productora y comercializadora de una gran variedad de productos industriales y de consumo masivo.

2005

La Compañía construye dentro de sus instalaciones en Lonquén una nueva planta de productos lácteos, dejando así de operar la planta ubicada en la comuna de Loncoche.

La nueva planta de lácteos y derivados de frutas ha aportado cambios tecnológicos importantes, un incremento en la capacidad productiva y potencial de crecimiento a la empresa, además de eficiencias productivas y ahorros en costos y gastos.

2006

En diciembre, tras mantener una exitosa relación comercial por más de 27 años, Watt's S.A. y CCU, a través de su filial Ecusa S.A., firmaron un joint venture para la elaboración, producción y comercialización de néctares de fruta, jugos, bebidas de fruta y bebidas lácteas. Para ello, ambas empresas constituyen una nueva sociedad denominada Promarca que es propiedad compartida en partes iguales por Watt's y CCU. El objeto de esta asociación es potenciar el desarrollo y valor de las marcas en Chile.



2007

La Compañía adquiere las marcas Astra y Palmín a Unilever Bestfoods Chile (UBF).

Con esta operación, se refuerza su liderazgo en el área de oleaginosas.

2008

En línea con la estrategia de crecimiento de la compañía hacia productos de mayor valor agregado, se invierten US\$21 millones en una nueva torre de secado y quesería con tecnología de última generación.

Además se destaca la apertura de una oficina comercial en Shanghai, China, con el propósito de contribuir a la expansión del negocio en Asia.

Se ingresa al mercado de probióticos con una excelente aceptación de parte de los consumidores.

2009

Promarca adquiere la marca Frugo lo que permite a la compañía dar un importante paso en el mercado nacional de bebidas de fruta.

Con la finalidad de focalizar la participación en algunos países de la región, la compañía vendió sus activos productivos en Paraguay a la empresa Bebidas del Paraguay S.A., pertenecientes al grupo económico Cartes y continúa presente en dicho mercado con las marcas Watt's y Lonco a través de un contrato de royalty.

La asociación de Exportadores de Manufacturas, (ASEXMA) en reconocimiento al esfuerzo realizado en Asia, otorga a la compañía un galardón a la "Excelencia Exportadora de Manufacturas y Servicios".

2010

Watt's S.A. ingresa a las categorías de fruta y hortalizas en conserva mediante la adquisición de las marcas Wasil y Regimel. Además se diferencia de sus competidores por ser una de las pocas empresas en el mundo que vende conservas en formato Tetra Pak.

La compañía recibió un reconocimiento como la 9ª empresa más innovadora del país como resultado del primer ranking de empresas innovadoras (REI) realizado por la Universidad del Desarrollo y el ESE.

2011

Continuando con el ingreso a las categorías de conservas de fruta y hortalizas, se construyó y se dio inicio productivo a una Línea de Conservas en envases Tetra Recart en la Planta de Lonquén.

Watt's en su permanente búsqueda de brindar a sus consumidores productos funcionales, ingresa a la categoría yogurt en pote con su marca Loncoleche mediante el lanzamiento de yogures sin lactosa. En la misma dirección también desarrolla Cremas y Probióticos sin Lactosa.



De modo de reestructurar su pasivo de corto plazo, la compañía llevó a cabo la emisión de Bonos por UF 1.000.000 a 7 años y UF 1.000.000 a 20 años, los que se colocaron a UF+3,48% y a UF+3,88% respectivamente.

Con la finalidad de simplificar la estructura societaria de la matriz, se lleva a cabo la fusión por incorporación de Watt's S.A. en Alimentos Watt's S.A.

2012

Durante el año, se adquiere la operación de Lácteos Valdivia, transformando a Watt's en uno de los principales jugadores de la categoría quesos, una de las más grandes en alimentos. Watt's en su permanente búsqueda de brindar a sus clientes mejores niveles de servicio, invierte US\$ 5 millones en ampliar la capacidad de almacenaje de Lonquén.

De modo de reestructurar su pasivo de corto plazo, la compañía llevó a cabo la emisión de Bonos por UF 1.000.000 a 20 años, los que se colocaron a UF+4,07, con alta demanda del mercado asegurador y de AFP's, lo que reflejó la buena imagen de la empresa en el mercado.

En Noviembre se concretó la venta de Lácteos Conosur en Argentina, filial que venía con pérdidas.

2013

La compañía inició el proyecto de ampliación de su centro de distribución ubicado en San Bernardo, con lo cual su capacidad creció en un 84%.

Se trasladó la operación productiva de Lácteos Valdivia a la Planta de Watt's de Osorno.

Se construyó una segunda Línea de Conservas Tetra Recart en la Planta de Lonquén.

2014

Watt's S.A. ingresa a las categorías de fruta y hortalizas congeladas mediante la adquisición de Agrícola Frutos del Maipo Limitada.

Remodelación de oficinas de la Planta San Bernardo las cuales datan de la década del 70.





2015

Siguiendo con la línea de la adquisición de Frutos del Maipo, este año se realizó el proyecto de reconversión de capacidad productiva y logística para sus plantas, con una inversión de US\$10,6 MM.

La compañía llevó a cabo la emisión de Bonos por UF 1.000.000 a 20 años, los que se colocaron a UF+3,59% con el objetivo de refinanciar pasivos y otros fines corporativos.

Se recibió el premio Walmart al "Mejor Proveedor del Año" en el rubro alimentos.

2016

Se firma un acuerdo para la adquisición de Danone Chile, con el objetivo de aumentar participación en la categoría de yogurt, la que incluye la marca Calán, Danone, Activia, Danone Light y Griego de Danone, estas últimas cuatro bajo un acuerdo de licencia por 15 años con la francesa Compaigne Gervais Danone.

Se firma un acuerdo con Promarca S.A., para ampliar el uso de la marca Watt's en jugos y néctares a los países de Argentina, Uruguay y Paraguay.

2017

En febrero de 2017 Watt's materializó la adquisición de las acciones de Danone Chile, pasando a llamarse Diwatts S.A., y tomando control de los activos productivos y de la marca Calán. Además, la compañía suscribió un acuerdo con la matriz de Danone para utilizar esta marca y la de sus principales productos en Chile por un período de 15 años.





SOMOS
TU COLACIÓN
PERFECTA!

DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES Y NEGOCIOS

Watt's S.A. es una empresa ligada a la industria alimenticia y vitivinícola con importante participación en los mercados nacionales de retail e industrial en las categorías de leches líquidas y en polvo, quesos, margarinas, aceites comestibles,

jugos, néctares, mermeladas, conservas, frutas y hortalizas congeladas, salsas de tomate, pastas frescas y vinos. También opera en el exterior, a través de Exportaciones, de su oficina comercial en China, y de su coligada en Perú.

COMPOSICIÓN DE INGRESOS

La Compañía se estructura, operativamente, en las siguientes áreas: Lácteos, Oleaginosas, Derivados de Frutas y Vitivinícola. La composición de los ingresos se detalla en este gráfico:



1. NEGOCIOS LÁCTEOS

Lácteos es la principal área de la Compañía y representa un 46% de los ingresos de Watt's S.A. Elabora y comercializa una amplia gama de productos, dentro de los cuales destacan las leches líquidas y en polvo, quesos, mantequillas, cremas, yogures y bebidas lácteas.

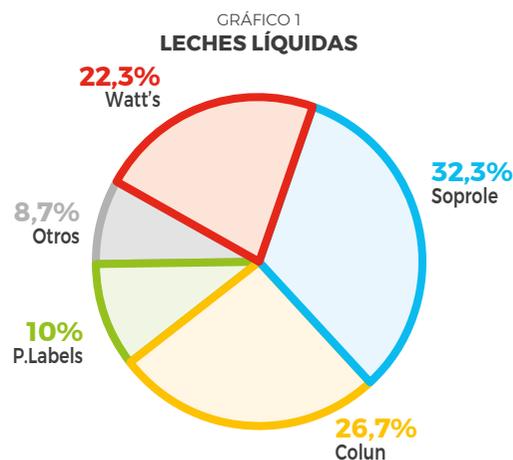
En leches líquidas la compañía ocupa el tercer lugar en share de mercado, con un 22,3%, todo esto bajo las marcas Calo, Loncoleche, Calán, Moment y Regimel. El foco de Watt's en estas categorías ha estado en los productos de mayor valor agregado como son las leches sin lactosa (donde lidera el mercado) y leches saborizadas y fortificadas.

Bajo las marcas Calo y Loncoleche, la Compañía ocupa el segundo lugar en el mercado de leche en polvo, con un 17,3% de participación de mercado. Su orientación ha sido hacia leches en polvo instantáneas, con fórmulas especiales para distintas edades.

La empresa participa también en el mercado de yogures siendo el segundo actor del mercado, con un 23,6% luego de la adquisición de Danone Chile en febrero del 2017 y la incorporación de sus marcas al portafolio. Entre sus marcas destacan Loncoleche, Regimel, Yogu Yogu, Griego de Danone, Activia y Calán.

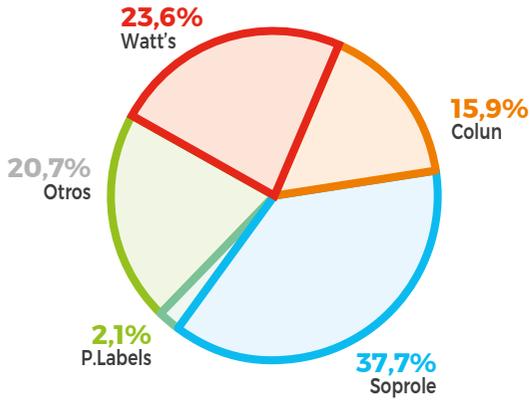


Seleccionamos las Mejores frutas e Insumos para que Los consumidores Nos elijan



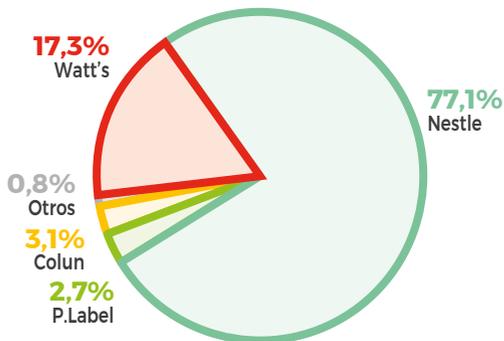
Fuente: Nielsen Scantrack 2017

GRÁFICO 2
YOGURT



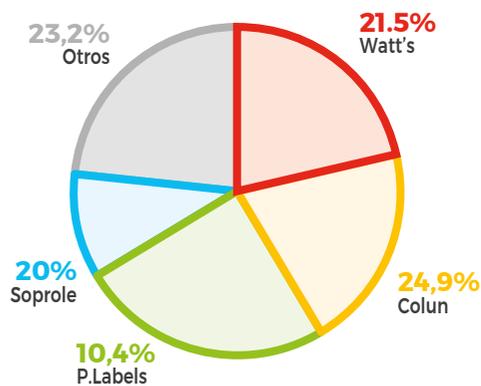
Fuente: Nielsen Scantrack 2017

GRÁFICO 3
LECHES EN POLVO



Fuente: Nielsen Scantrack 2017

GRÁFICO 4
QUESOS MADUROS



Fuente: Nielsen Scantrack 2017

En quesos maduros, un mercado de aproximadamente US\$400 millones, la compañía ocupa el segundo lugar del mercado a través de sus marcas Calo, San Rafael y Las Parcelas de Valdivia esta última proveniente de una adquisición realizada el año 2012. Su share es de 21,5%.

Está presente además en las categorías de mantequilla, manjar y cremas, a través de sus marcas Loncoleche, Calo y Regimel.

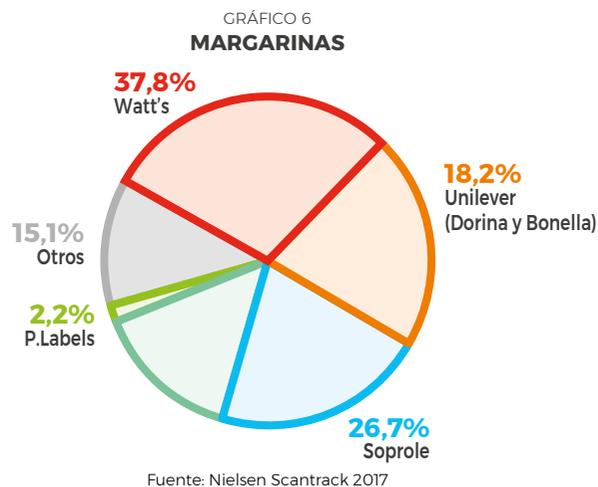
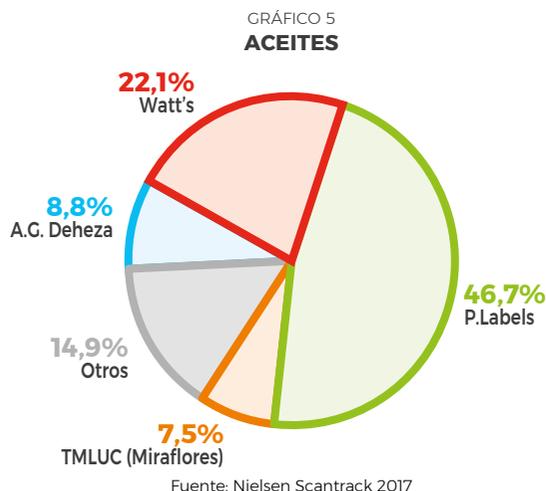
También participa en las licitaciones para la producción y distribución de alimentos de la Central de Abastecimiento del Sistema Nacional de Servicios de Salud (CENABAST).

Su actividad productiva se concentra en tres plantas: una situada en Camino Lonquén, comuna de San Bernardo, Santiago, otra ubicada en la ciudad de Osorno, X Región de Los Lagos y la planta de Chillán, recientemente incorporada con la adquisición de Danone Chile, donde se producen leches líquidas, cremas y Yogures.

En Planta Lonquén son elaborados principalmente productos líquidos de larga y corta vida. Entre sus principales productos destacan las leches naturales, leches con sabor, bebidas lácteas, leches cultivadas, probióticos, variedades de cremas, postres, yogures y milk shake. Estos productos son envasados en envases Tetra Pak, potes, bolsas y botellas de polietileno.

Planta Osorno se dedica a la producción de productos deshidratados, tales como leches en polvo, productos formulados y sueros, además de otros derivados lácteos tales como manjar, queso y mantequilla.

Las participaciones de mercado en valor de leches en polvo, leches líquidas, quesos maduros y yoghurt se detallan en los gráficos 1, 2, 3 y 4, respectivamente.



2. NEGOCIOS OLEAGINOSAS

El negocio de oleaginosas se especializa en la elaboración de productos derivados de aceites. Los principales productos de este segmento son: aceites comestibles, margarinas de mesa y manteca, orientados a consumo en el hogar. También se elaboran grasas y productos hidrogenados orientados a satisfacer las demandas por insumos especializados de la industria alimenticia.

Esta división representa un 18% de las ventas de Watt's. En la categoría aceites comestibles, la Compañía ha mantenido el primer lugar en el mercado nacional con un 22,1% de participación de mercado. Además, tiene un fuerte posicionamiento en el segmento Premium, con las marcas Chef, Belmont y Mazola, mientras que en el segmento de precio cuenta con las marcas Cristal y La Reina. El sostenido liderazgo que tiene en esta categoría se fundamenta en su visión innovadora y vanguardista para ofrecer a los consumidores beneficios en salud, además

de diversos tipos de envases y una gran variedad de tipos de aceite.

En la categoría margarinas, Watt's ocupa el primer lugar en el mercado nacional alcanzando una participación de 37,8%. Entre sus marcas destacan Calo, Sureña, Loncoleche y Doña Juanita mientras que en mantecas es líder absoluto con las marcas Astra, Crucina, Pampero y Palmín.

La Compañía participa en la categoría pastas frescas, a través de sus marcas Il Gastronómico y Chef.

La producción de estos alimentos se realiza en la planta ubicada en la comuna de San Bernardo, Santiago, donde se realizan operaciones de refinación, hidrogenación y envasado. En esta planta también son elaboradas las pastas frescas, salsas de tomate y ketchup.

Los gráficos 5 y 6 muestran las participaciones de mercado en valor para aceites y margarinas.



Quédate con su sabor



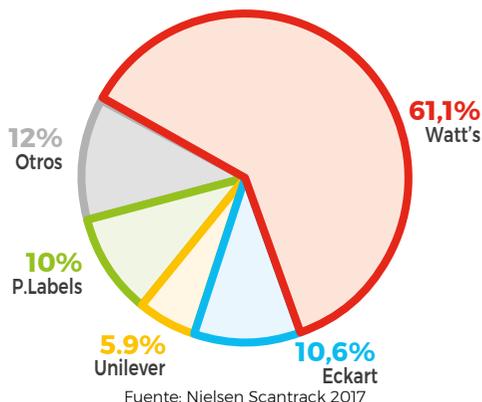
3. NEGOCIOS DERIVADOS DE FRUTAS Y VERDURAS

Esta división aporta el 23% de los ingresos consolidados de la Sociedad, mediante la producción y comercialización de derivados de frutas y tomate, bajo las marcas Watt's, D'ampezzo, Los Lagos, Frugo, Wasil y Regimel. A partir del 1 de noviembre de 2014 se consolidan las ventas del negocio congelados de Frutos del Maipo, agregando a nuestro portafolio de frutas y verduras, una amplia gama de hortalizas y platos preparados, como también papas fritas y duquesas, todo en formato congelado.

Entre sus principales productos derivados de frutas, destacan las mermeladas, dulces, néctares concentrados, jugos y néctares de larga y corta vida, bebidas de fruta, postres, conservas de frutas y verduras, salsa de tomate y ketchup.

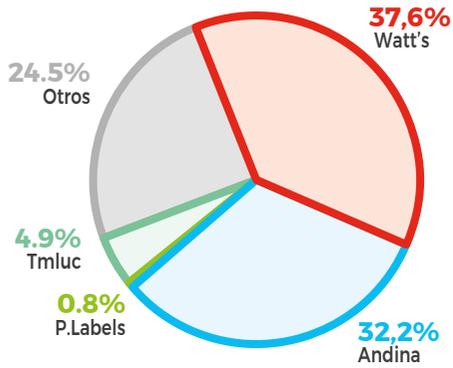
Durante el 2006, Watt's S.A. y Compañía Cervecerías Unidas S.A. (CCU) crearon una nueva sociedad denominada Promarca, de propiedad y control compartido, la cual pasó a ser dueña de la marca Watt's para productos bebestibles y de las marcas Shake a Shake y Yogu-Yogu. Esto complementó un contrato de licencia que existía con CCU desde 1979.

GRÁFICO 7
MERMELADAS



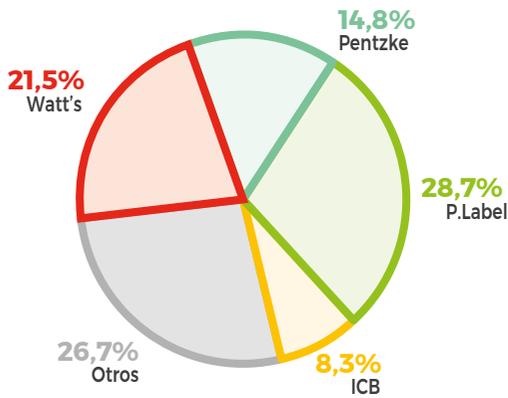
Entre sus principales productos destacan las mermeladas, dulces, néctares concentrados, jugos, hortalizas congeladas, papas duquesas y papas fritas.

GRÁFICO 8
JUGOS Y NÉCTARES



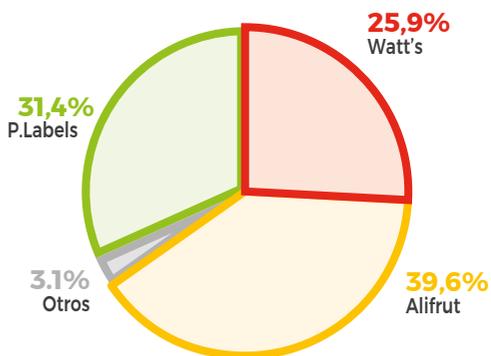
Fuente: Nielsen Scantrack 2017

GRÁFICO 9
CONSERVAS



Fuente: Nielsen Scantrack 2017

GRÁFICO 10
VERDURAS CONGELADAS



Fuente: Nielsen Scantrack 2017

Durante el 2009, Promarca adquirió Frugo, marca de bebidas y concentrados de frutas.

Los jugos y néctares de la Compañía, bajo la sociedad Promarca, ocupan el primer lugar en el mercado nacional con un 37,6% de participación, lo cual refleja la preferencia del consumidor por estos productos y su fidelidad a la marca Watt's.

En esta categoría, Watt's es la empresa que ofrece al consumidor la mayor variedad e innovación en sabores del mercado. En formatos también hay un desarrollo permanente de diversos tipos de envases y tamaños que se ajustan de la mejor forma a las distintas situaciones de consumo: envases de consumo individual para néctares, jugos frescos y bebidas de fruta en 200cc, 330cc y 500cc, o en envases de consumo familiar en tamaños de 1Lt. y 1,75 Lts.

El mercado de las mermeladas en Chile está en un nivel avanzado de desarrollo y, a pesar de la gran competencia existente, la preferencia por las marcas de Watt's la ha mantenido como líder con un 61,1% de participación de mercado. Su calidad, capacidad de innovación y exquisitos sabores son los tres elementos que han llevado a Watt's a mantener esta posición de liderazgo durante varios años.



A fines del año 2010, Watt's S.A. entra a las categorías de frutas y hortalizas en conserva mediante la compra de las marcas Wasil y Regimel donde tiene una participación de 21,5%.

A fines del año 2014, Watt's S.A. entra a las categorías de frutas y hortalizas congeladas mediante la compra de la empresa Frutos del Maipo donde tiene una participación de 25,9%. Frutos del Maipo es una marca líder, muy fuerte y consolidada.

Su actividad productiva la concentra en su Planta Lonquén, donde también son elaborados algunos productos lácteos. Esta planta fabrica sus distintos productos, a partir de fruta fresca y concentrados comprados a terceros, así como conservas importadas y nacionales. La línea de congelados cuenta con dos plantas: una en la zona de Linderos, Buin, en el Valle Central de Chile, y otra en Linares, muy próxima a las zonas de cultivo.

Las participaciones de mercado se detallan en los gráficos, 7, 8, 9 y 10.



4. NEGOCIOS VITIVINÍCOLAS

La filial Viña Santa Carolina S.A. está enfocada en la elaboración y comercialización de vinos embotellados o a granel, ya sea en el mercado local como el de exportación. Sus principales marcas son Santa Carolina, Casablanca, Ochagavía, Antares y Finca El Origen en Argentina.

Viña Santa Carolina S.A. es una de las viñas más prestigiosas de Chile con más de un siglo de experiencia en la vinificación. Sus ventas al 31 de diciembre de 2016, ascienden a US\$ 93 millones (\$54.905 millones) tanto en exportaciones como en el mercado doméstico, y aportan el 13% de los ingresos consolidados de la Sociedad.

La mayor parte de los ingresos del negocio vitivinícola son generados en el mercado externo. Actualmente Viña Santa Carolina S.A. exporta vinos a cerca de 75 países en todo el mundo, siendo sus principales mercados Estados Unidos, Canadá, Latinoamérica, China, Japón y Corea, en los cuales cuenta con una extensa red de distribuidores

La compañía posee actualmente 953 hectáreas de viñedos propios en los principales valles vitivinícolas de Chile (663 hectáreas de viñedos en campos propios y 290 hectáreas en campos arrendados): Maipo, Casablanca, Rapel, Maule, Colchagua, Cachapoal y Cauquenes en los que se producen uvas de las cepas más demandadas por los mercados internacionales: Cabernet Sauvignon, Merlot, Malbec, Pinot Noir, Sauvignon Blanc, Chardonnay, Syrah, Carmenere, Petit Verdot entre otras. En Argentina cuenta con más de 229 hectáreas productivas en el Valle de Uco.

Para su producción, Viña Santa Carolina S.A. posee cinco bodegas de vinificación, las que totalizan una capacidad de 42 millones de litros: Miraflores (7 millones de litros); Molina (18 millones de litros); Rodrigo de Araya (5,5 millones de litros); Totihue (10 millones de litros) y Casablanca (1,4 millones de litros).



5. NEGOCIOS INTERNACIONALES

La comercialización de nuestros productos en más de 30 países está a cargo del área de exportaciones:

Comercialización
de nuestros
productos en más de
30
países



EXPORTACIONES

Las exportaciones de alimentos, sin considerar el vino, han alcanzado al 31 de diciembre de 2017 US\$ 15,5 millones (\$ 12.672 millones) aproximadamente, con un volumen de 6.598 toneladas correspondientes a envíos en los rubros lácteos, oleaginosas y derivados de frutas.

Los mercados más importantes a los cuales exporta la Compañía son China, México, Perú, Venezuela, Ecuador, Paraguay, Centroamérica y el Caribe.

La oficina comercial de China se encuentra comercializando principalmente productos lácteos en China y otros países de Asia.

LAIVE S.A.

Es una de las principales empresas de alimentos de Perú, con importantes participaciones en los rubros de leches líquidas, yogures, néctares, quesos, mantequillas, margarinas y cecinas en general.

Laive comercializa sus productos a través de las marcas Laive, Swis, La Preferida y Watt's, y tiene ventas por US\$182 millones, al 31 de diciembre de 2017.

Watt's tiene una participación accionaria de 37,68% y la sociedad es administrada a través de un pacto de accionistas con un socio local.

PLANTAS PRODUCTIVAS

Para la producción y comercialización de sus productos, Watt's cuenta con diversas plantas a nivel nacional, las cuales tienen dedicación

exclusiva para a la elaboración de sus productos. Además, posee tres plantas en el extranjero. El detalle de las plantas se muestra a continuación:







SANTA CAROLINA
ANTHONY BATTAGLIA
PUNTA CAROLINA

MOMENTOS
INOLVIDABLES
JUNTO A TI



PROVEEDORES Y CLIENTES

Watt's S.A. requiere una gran variedad de insumos para la producción de alimentos, que principalmente corresponden a commodities, tales como aceite, azúcar, concentrados de frutas y tomates, los cuales son adquiridos en mercados altamente competitivos y cuyos precios dependen de la oferta mundial.

Para su abastecimiento cuenta con un área especializada, la cual está en una constante búsqueda de insumos de la mejor calidad y a los mejores precios, tanto a nivel nacional como internacional.

Los principales proveedores extranjeros están relacionados con el abastecimiento de aceites y concentrados de frutas (Argentina, Perú, Brasil, Sudáfrica, Tailandia, etc.), mientras que entre la gama de proveedores nacionales destacan los relacionados con distintas variedades de frutas, productores de leche, de azúcar, insumos agrícolas, envases y aditivos.

Son más de 300 proveedores que nos abastecen de nuestras frutas y hortalizas en 4.000 hectáreas entre la IV y la IX región del país. La temporada de fruta se inicia con las frutillas en octubre,

CENTROS DE DISTRIBUCIÓN





Son más de
300
proveedores que nos
abastecen de nuestras
frutas y hortalizas

pasando por damascos, duraznos, ciruelas, peras y manzanas, entre otros, y termina en julio con el proceso naranja. La temporada de hortalizas comienza con el espárrago en septiembre, pasando por arvejas, habas, porotos verdes y choclos, entre otros, y termina en julio con el proceso de las zanahorias.

Watt's participa activamente en el mercado de compra de leche, principalmente a productores nacionales. Este mercado alcanzó en el 2017 una recepción total de 2.115 millones de litros de

leche, logrando la empresa una participación del 13,3% con 280 millones de litros.

Entre los principales clientes de la Compañía se encuentran las grandes cadenas de supermercados, distribuidores, industrias, mayoristas, almacenes, panaderías, pastelerías, casinos y hoteles. Participa también en las licitaciones para la producción y distribución de alimentos a la Central de Abastecimiento del Sistema Nacional de Servicios de Salud (CENABAST).

FACTORES DE RIESGO

Watt's S.A. se basa en el modelo COSO II ERM para su proceso de gestión de riesgos de negocio, el cual tiene por objetivo identificar, evaluar y mitigar los riesgos Estratégicos, Operacionales,

de Información y Cumplimiento que pueden afectar el logro de los objetivos de sus negocios.

LA SIGUIENTE DESCRIPCIÓN GENERAL, TIENE POR OBJETIVO EXPONER LOS RIESGOS PRINCIPALES IDENTIFICADOS:

1. Pérdida de consumidores por cambios de preferencia, comportamiento u obsolescencia de productos
2. Ser mal catalogado por nuestros clientes.
3. Pérdida de bienes físicos.
4. Riesgo de Crédito.
5. Paralización de operaciones.
6. Producto Contaminado.
7. Acceso al Crédito / Descalce de flujos.
8. Desabastecimiento de materias primas estratégicas.
9. Falla en los sistemas informáticos.
10. Fuga de Información.
11. Fidelidad de la Información Contable.
12. Atentado a la Libre Competencia.
13. Contingencia Tributaria.
14. Incumplimiento de Ley 20.393.
15. Fraude

Ofrecemos
una
Gran variedad de
Productos
Respaldados en
Nuestra
Experiencia

La descripción de estos riesgos se encuentran en la Nota 19 de los Estados Financieros.

DANONE

BON
MOMENT[®]

NADA MEJOR
CAMEL

DANONE

BON
MOMENT[®]

QUE UN
CAFÉ

MUY BIEN CONVERSAR

CARAMEL
CAFÉ



EXQUISITA COMBINACIÓN DE L
DELICIOSO SABOR A CAR



DISFRÚTALO
CUANDO QUIERAS

CON
EXQUISITO
CAFÉ BRASILEÑO



Leche semidescremada larga vida sabor caram





POLÍTICAS FINANCIERAS Y RESULTADOS

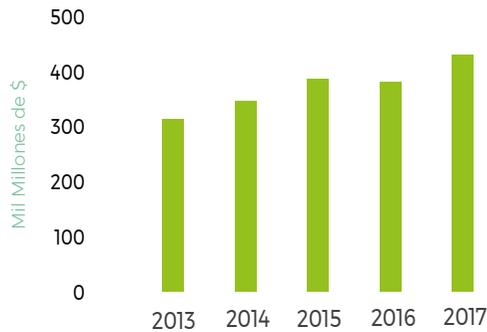
La utilidad del ejercicio 2017 alcanzó los \$14.825 millones, \$5.668 millones por debajo de los obtenidos en el ejercicio anterior, lo que significa una disminución del 27,6% respecto del año 2016.

Las ventas consolidadas alcanzaron los \$428.747 millones y un EBITDA de \$\$ 41.014 millones, representando un aumento de 12,9% en ventas el cual viene principalmente explicado por Danone, y una caída de 13,3% en EBITDA comparado con el año 2016. La explicación de estas disminuciones en resultado se encuentra principalmente en los siguientes factores:

A partir del segundo semestre del año 2016, se sienten los efectos de un escenario económico restrictivo que gatilla temporalmente una disminución en el consumo de las marcas de mayor valor y una preferencia por productos de menor precio. Este efecto repercute en todos los negocios de Watt's.

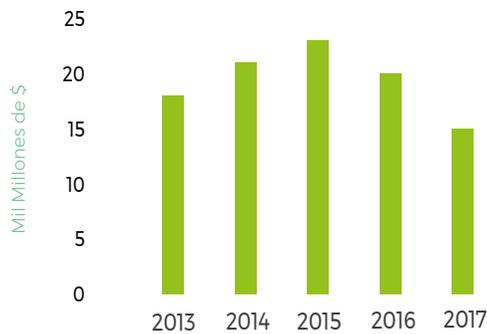
Durante todo el año, como efecto de la caída del consumo, los supermercados implementaron una agresiva política de promociones, donde la

INGRESOS



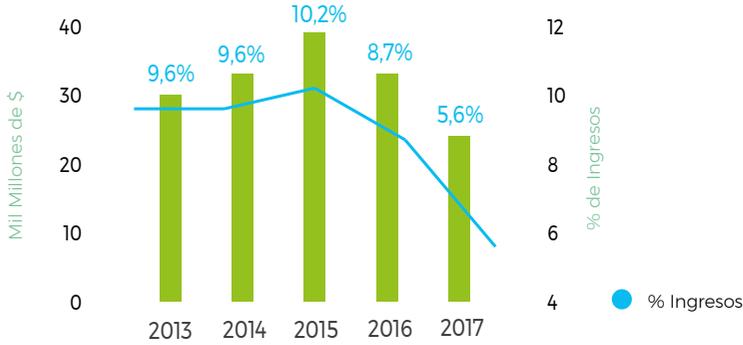
Fuente: Watt's

UTILIDAD



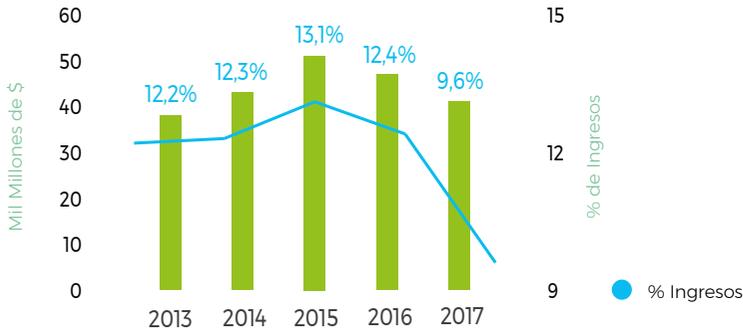
Fuente: Watt's

RESULTADO OPERACIONAL



Fuente: Watt's

EBITDA



Fuente: Watt's

ENDEUDAMIENTO FINANCIERO NETO



Fuente: Watt's

compra se genera principalmente bajo condiciones promocionales, acostumbrando al consumidor a este esquema.

En septiembre de 2017 se observa una leve mejoría en la demanda respecto al resto de los meses del año, situación que se mantuvo durante el último trimestre del año. Esto ha permitido ir bajando lentamente la participación en activaciones promocionales, impulsadas por las cadenas de supermercados, y por tanto obtener mejores resultados.

El costo de ventas en el presente ejercicio alcanza a \$ 318.419 millones (74,3% de los ingresos) y compara con el obtenido en el ejercicio anterior que asciende a \$ 276.409 millones (72,8% de los ingresos). Este mayor margen bruto de \$ 7.060 millones, y el aumento de los gastos operacionales por \$ 15.870 millones proveniente de la adquisición de Danone Chile, se tradujo en una disminución en el resultado de explotación de \$ 8.809 millones.

El resultado no operacional de \$ 8.514 millones de pérdida a diciembre 2017, compara con \$ 7.091 millones de pérdida en el ejercicio anterior. En este resultado es necesario destacar un ingreso por única vez en la asignación de precio de compra de Danone Chile S.A. El efecto en resul-

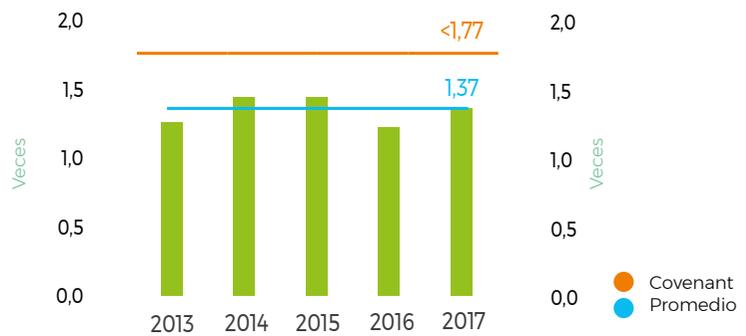
Las ventas consolidadas alcanzaron los \$428.747 millones, representando un aumento de 12,9% respecto al año anterior.

tados se refleja en la cuenta "Otras Ganancias (Pérdidas)" del Estado de Resultados cuyo detalle se informa en la Nota 28 de los Estados Financieros.

La política de inversiones de la compañía consiste en realizar las inversiones necesarias para el normal funcionamiento de sus operaciones, como también, para asegurar el logro de sus planes de crecimiento, innovaciones de productos y mejoras de eficiencia.

La deuda financiera neta cerró al 31 de diciembre de 2017 en \$145.044 millones, en comparación con los \$109.793 millones del cierre del año anterior. Este nivel de deuda se mantiene elevado al compararlo con el de cuatro periodos anteriores (\$84.482 millones en 2013), lo cual se explica por el financiamiento para la compra de Frutos del Maipo donde Watt's suscribió en noviembre 2015 un contrato de préstamo con el Banco del Estado de Chile y con el Banco Bilbao Vizcaya Argentaria - Chile por un total de \$33.000 millones pagadero a 5 años, además para la adquisición de Danone Chile S.A. se suscribió un contrato de préstamo con el Banco de Chile por \$16.000 millones, pagadero en una cuota el 1 de febrero de 2022 y pagos semestrales de interés a una tasa nominal anual de 4,94%.

ENDEUDAMIENTO TOTAL



Fuente: Watt's

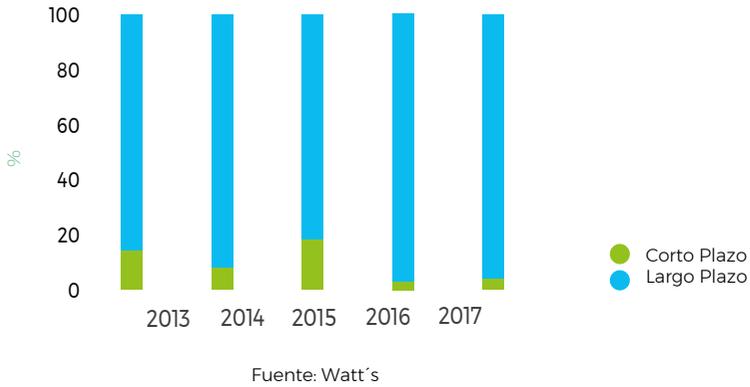
COBERTURA DE GASTOS FINANCIEROS NETOS



Fuente: Watt's



DEUDA FINANCIERA



Razón de Deuda Financiera a EBITDA : Esta razón pasa de 2,0 en diciembre de 2016 a 3,81 veces a diciembre 2017, Lo anterior se produjo debido a la deuda adquirida por la adquisición de Danone y el menor EBITDA de 2017.

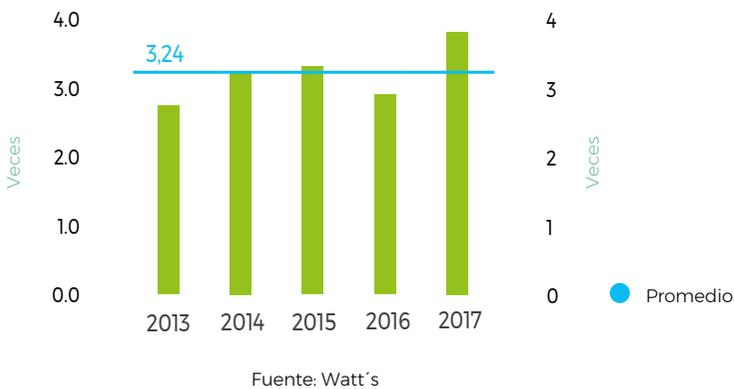
Razón de endeudamiento: Esta razón pasa de 1,22 veces en diciembre de 2016 a 1,36 veces a diciembre 2017, principalmente por la obtención de préstamo bancario destinado a la adquisición de Danone Chile S.A.

Estos índices debieran volver a niveles normales a medida que se rentabilice la última operación adquirida.

En términos financieros la compañía cuenta con una rentabilidad positiva y se encuentra con un nivel de solvencia adecuado, calificado como "A+" por la clasificadora de riesgo ICR y "A" por Fitch Rating, con perspectivas estables.

Las acciones emitidas por la compañía por su parte, fueron clasificadas como 1era Clase Nivel 3, por las mismas clasificadoras de riesgo.

DEUDA FINANCIERA / EBITDA



¡VUELVE AL COLEGIO CON TU NECTAR WATT'S ¡Nueva receta más natural!



¡CON LO MÁS RICO Y NUTRITIVO DE LA FRUTA!

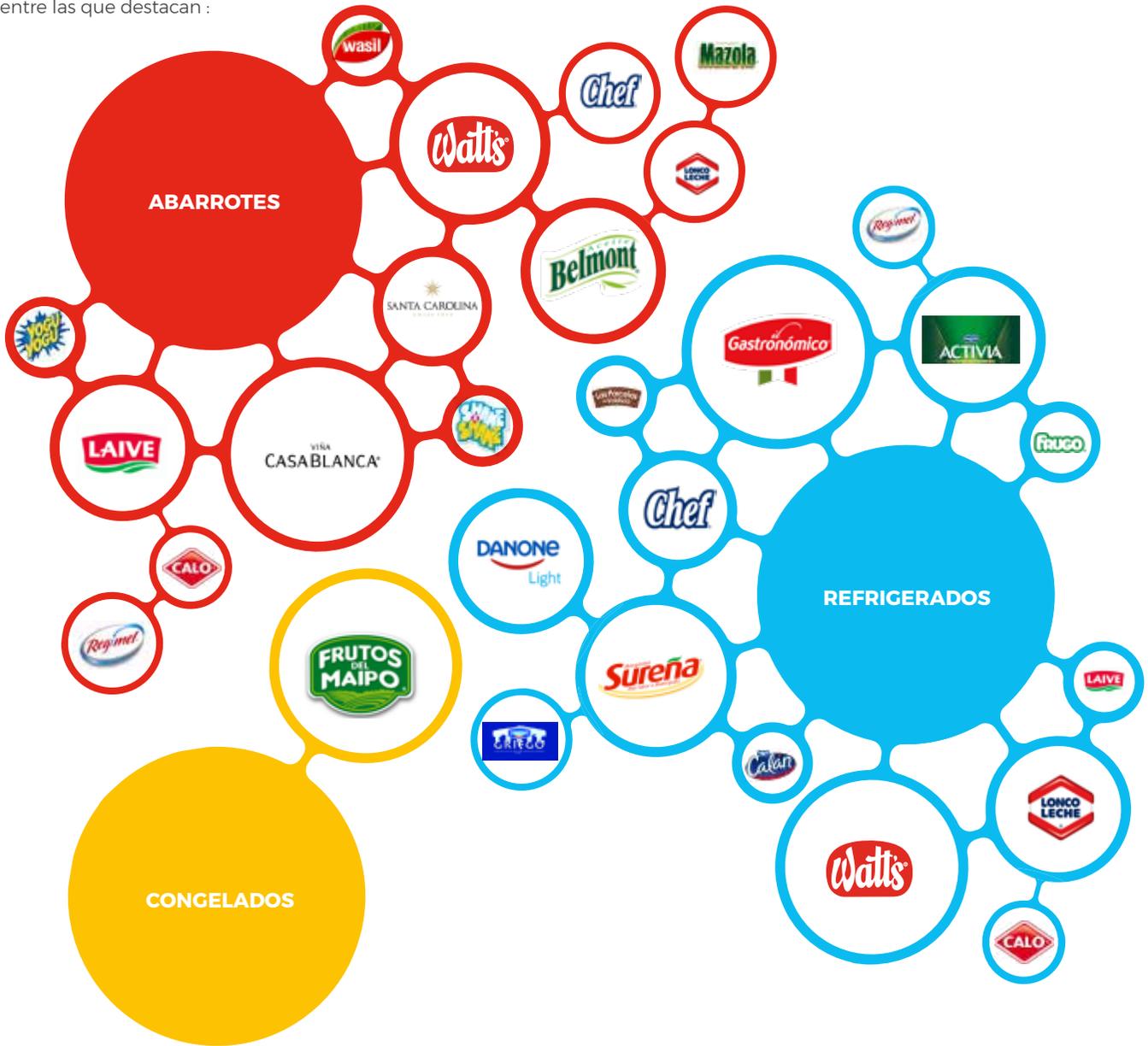


ALIMENTAMOS
SUS
SUEÑOS



MARCAS DESTACADAS WATT'S S.A.

En la actualidad, Watt's cuenta con más de 25 marcas fuertemente posicionadas en el mercado nacional, entre las que destacan :





Llevamos
tiempo
Construyendo
Nuestras marcas
Y fortaleciendo
La relación de
Confianza y
Fidelidad con
Nuestros clientes

Watt's ha mostrado ventas gracias a la preferencia de los consumidores por sus productos a lo largo del tiempo y al esfuerzo por potenciar sus marcas entre las que destacan Watt's, Calo, Loncoleche, Chef, Belmont y Santa Carolina. Portafolio que se ha ido fortaleciendo vía crecimiento inorgánico, con la incorporación de marcas tan importantes como Frutos del Maipo, Wasil, Regimel, Las Parcelas de Valdivia y Frugo. Desde diciembre de 2006, la marca comercial Watt's, en su clase 32, es de propiedad de Promarca S.A., empresa que es el fruto de un acuerdo de asociación entre Watt's S.A. y Embotelladoras Chilenas Unidas (ECCUSA). También forma parte de este acuerdo la marca Frugo para la clase 32, y las marcas comerciales Yogu Yogu y Shake Shake para las clases 29, 30 y 32. Watt's S.A. también posee marcas fuertemente posicionadas en sus filiales y empresas relacionadas:

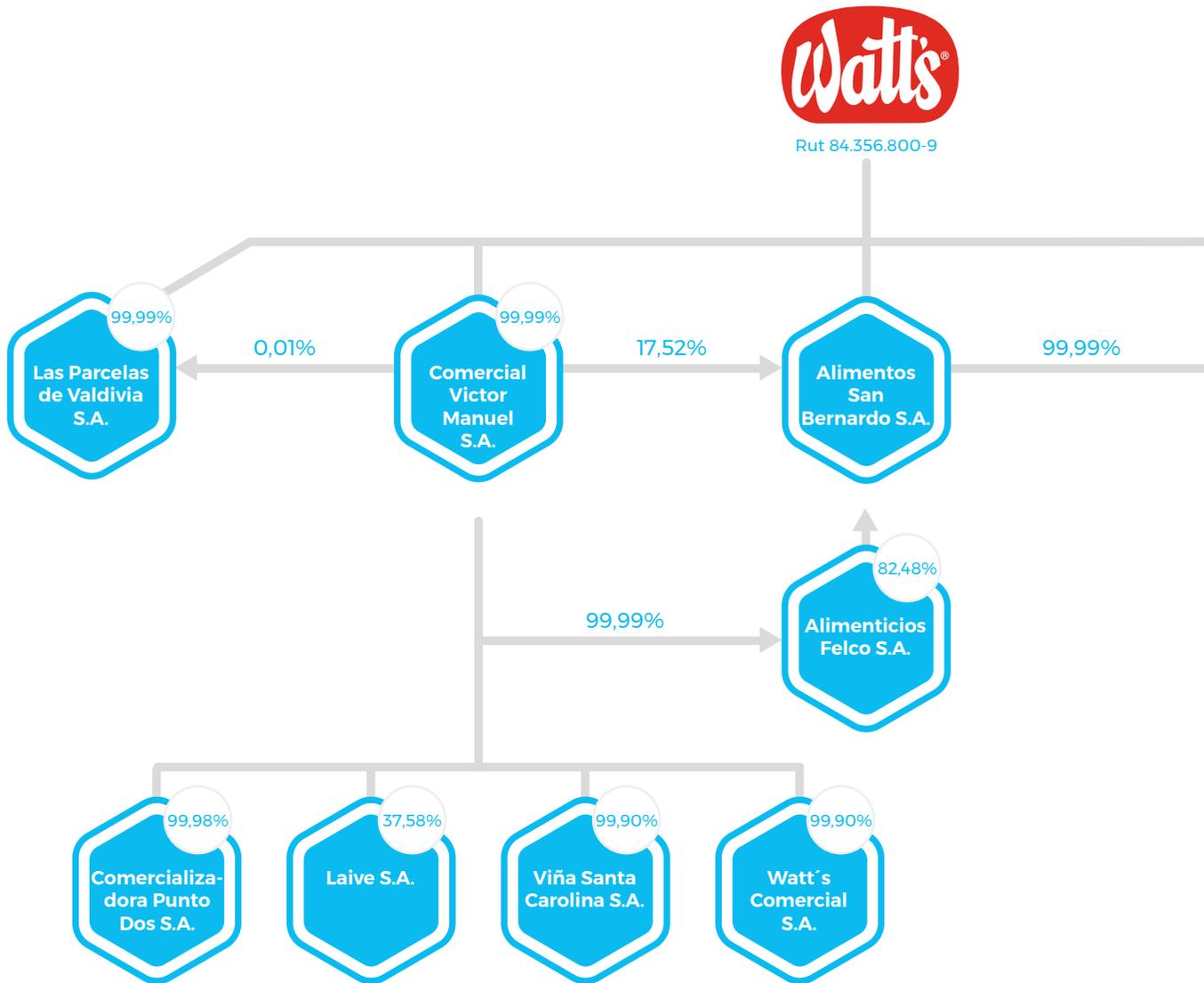
Con fecha septiembre de 2016, Watt's S.A. y CCU S.A. acordaron ampliar la asociación estratégica que mantienen desde 2006 a través de Promarca S.A. para la administración de ciertas marcas en Chile, incorporando la marca Watt's en la clase 32 en Argentina, Uruguay y Paraguay.

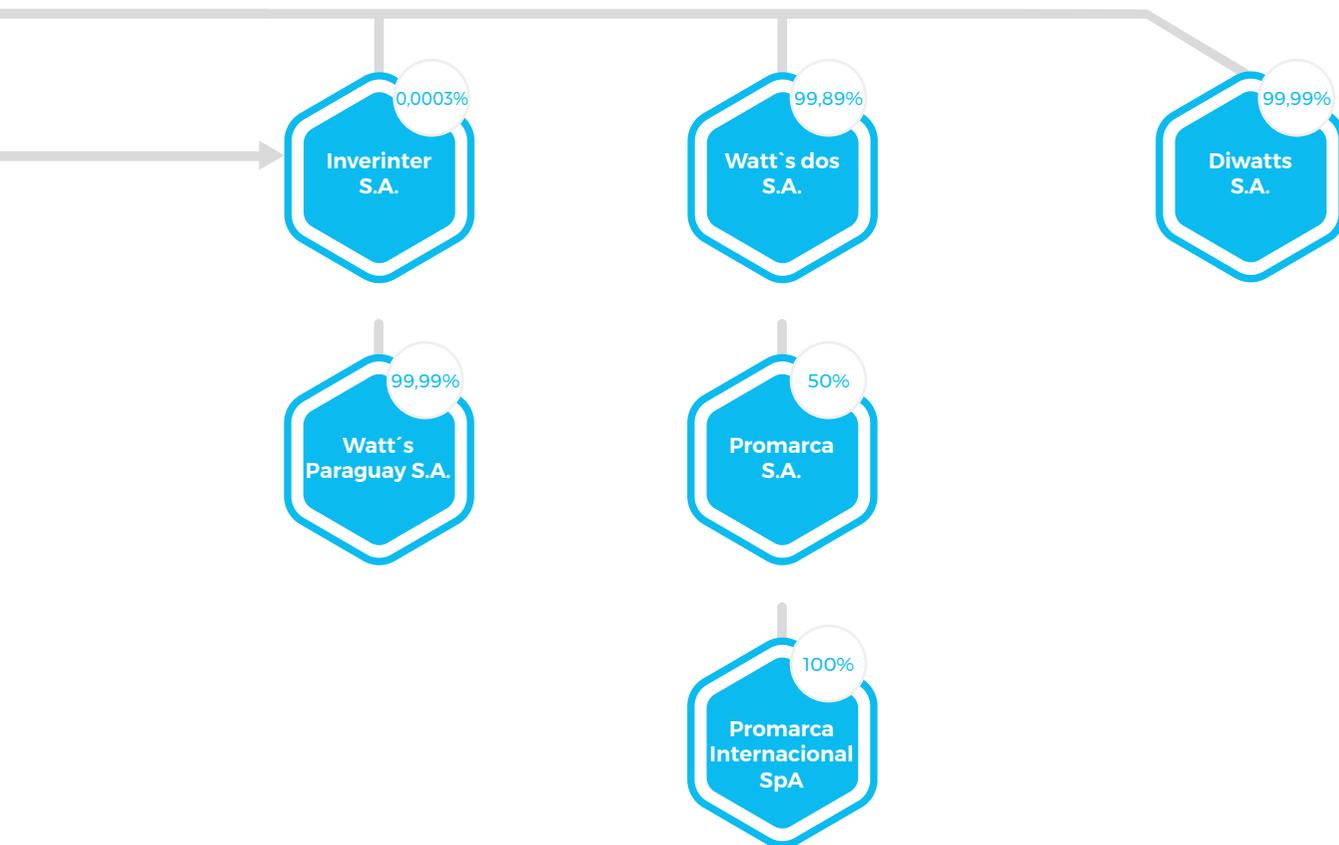
La empresa tras la adquisición de Danone Chile en febrero del 2017 incorpora al portafolio sus marcas: Griego de Danone, Activia y Calán.

En Perú, a través de Laive, cuenta con las marcas Laive, La Preferida, Swiss y Watt's.

Finalmente, en la filial Viña Santa Carolina su portafolio de marcas es Santa Carolina, Casablanca, Antares y Finca El Origen en Argentina.

ESTRUCTURA SOCIETARIA





ASUNTOS CORPORATIVOS



De modo de mejorar las prácticas de Gobierno Corporativo, Responsabilidad Social y Desarrollo Sostenible, nos hemos basado en la Norma de Carácter General Nro. 385 de la Superintendencia de Valores y Seguros que contiene variadas sugerencias en estas materias.

En esta línea destacamos algunas de las actividades realizadas durante el 2017:

Mantuvimos activo nuestro Comité de Asuntos Corporativos formado por miembros del Directorio, el cual libera todos los temas relacionados con Auditoría Interna y Externa, Mapa de Riesgo y Desarrollo Sostenible.

Trabajamos con Price Waterhouse Coopers (PWC), en el diseño de un Modelo de Prevención del Delito según lo establece la Ley 20.393, sobre Responsabilidad Penal de las Personas Jurídicas, que exige a las empresas controles antifraude y anticorrupción.

Se puso a disposición de los trabajadores, un Canal de Denuncias que permita denunciar situaciones sospechosas o antiéticas, respetando el anonimato del denunciante si él así lo solicita. Además, con este mecanismo también se persigue detectar a tiempo situaciones que pudiesen afectar el patrimonio de la Compañía.

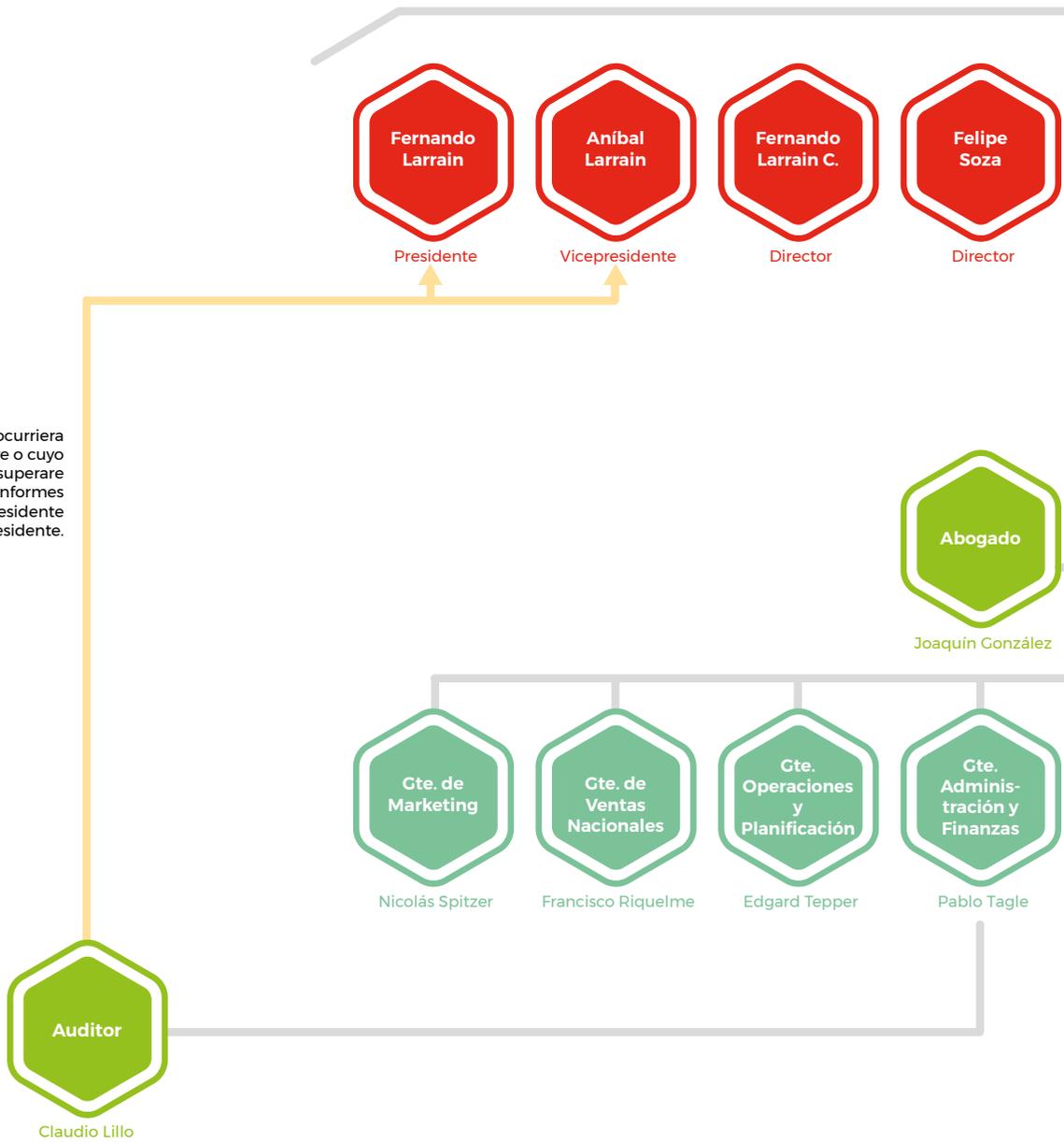
Seguimos difundiendo entre nuestros trabajadores las materias de nuestra estrategia medioambiental.

Integramos
Nuevos Negocios en línea
con una estrategia
Global Corporativa



ORGANIGRAMA

En el evento que ocurriera algún ilícito grave o cuyo efecto económico superare los US\$ 100 mil, los informes serán remitidos al Presidente o Vicepresidente.





Rodolfo Véliz



John Neary

Henning Nielsen

Miguel Vargas

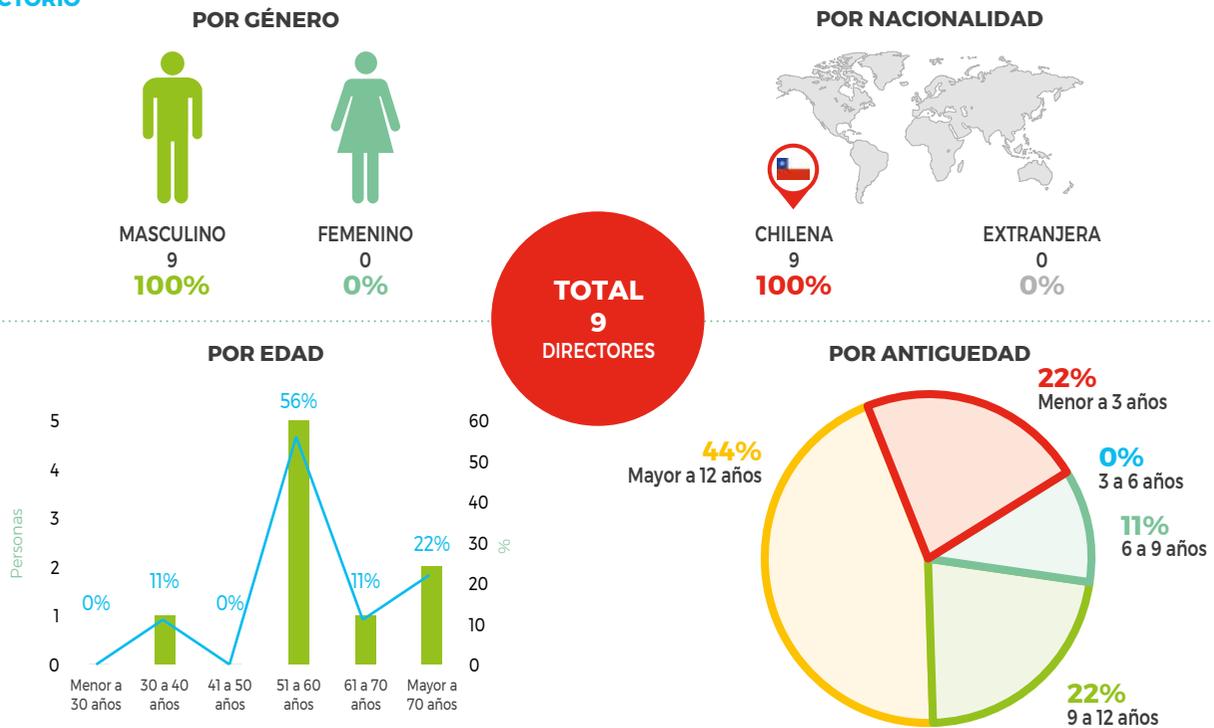
Juan Cristóbal Sepúlveda

Roberto Fierro

RESPONSABILIDAD SOCIAL Y DESARROLLO SUSTENTABLE

A continuación, se muestran los cuadros con la información sobre la diversidad en el directorio, organización y gerencia.

DIRECTORIO

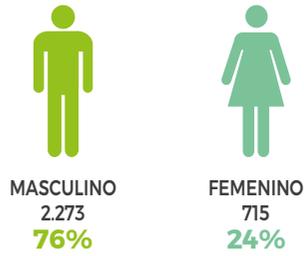


BRECHA SALARIAL POR GÉNERO

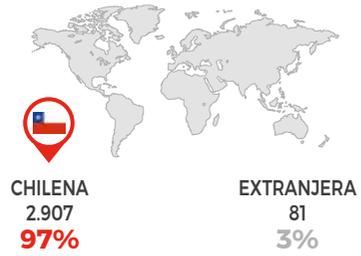
TIPO CARGO	PROPORCIÓN FEMENINO SOBRE EL PROMEDIO
No Calificado	98%
Calificado	93%
Técnico	88%
Administrativo	106%
Profesional	94%
Directivo	58%

ORGANIZACIÓN

POR GÉNERO

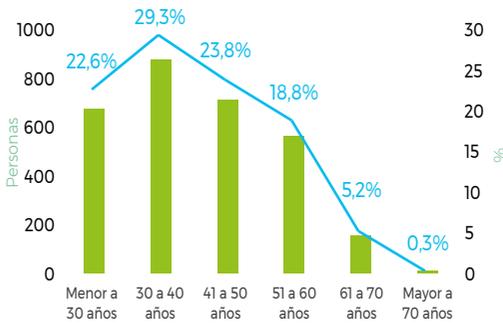


POR NACIONALIDAD

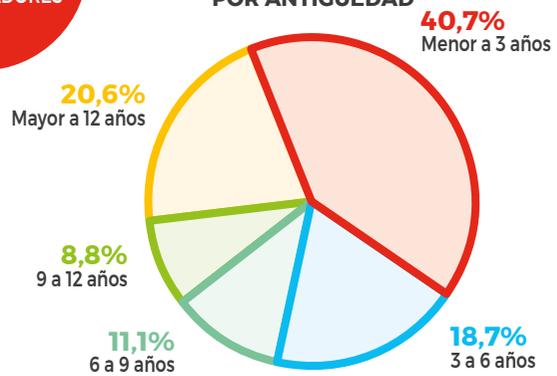


TOTAL
2.988
COLABORADORES

POR EDAD

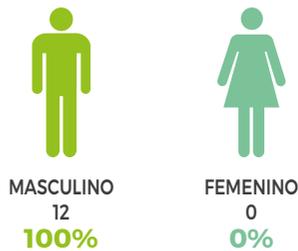


POR ANTIGÜEDAD



EJECUTIVOS

POR GÉNERO

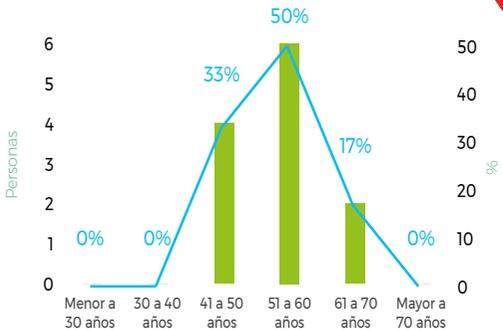


POR NACIONALIDAD

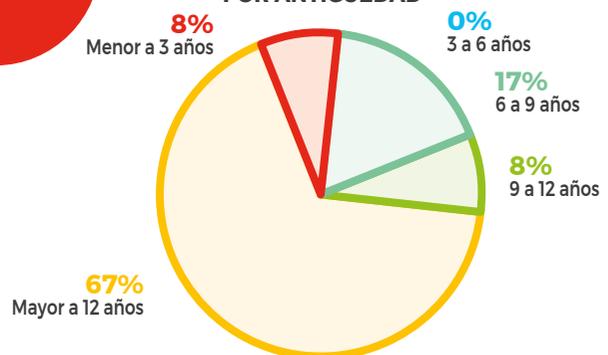


TOTAL
12
EJECUTIVOS

POR EDAD



POR ANTIGÜEDAD





SIEMPRE CONTIGO,
EN CADA MOMENTO
DE TU DÍA





ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

70	Estado de Situación Financiera Consolidado
72	Estado de Resultados Integrales Consolidado por Función
74	Estado de Cambios en el Patrimonio Neto
76	Estado de Flujos de Efectivo Consolidados
78	Informe de los Auditores Independientes
79	Notas a los Estados Financieros Consolidados
182	Hechos Relevantes
184	Análisis Razonado de los EEFF Consolidados de Watt's
200	Actividades del Comité de Directores
206	Estados Financieros Filiales y Coligadas
210	Declaración de Responsabilidad

M\$ - Miles de pesos chilenos

MUS\$ - Miles de dólares estadounidenses

UF - Unidades de fomento

WATT'S S.A. Y SOCIEDADES FILIALES

Estado de Situación Financiera Consolidado Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 (En miles de pesos)

ACTIVOS	NOTA	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
ACTIVOS CORRIENTES			
Efectivo y equivalentes al efectivo	4	11.351.531	27.380.532
Otros activos financieros, corrientes	6	412.683	60.337
Otros activos no financieros, corrientes	7	1.135.898	952.638
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	8	76.558.223	67.122.818
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	9	4.886.293	4.237.751
Inventarios	10	95.119.288	86.957.761
Activos biológicos	16	2.686.878	3.042.747
Activos por impuestos corrientes	11	3.952.390	2.442.714
Activos corrientes, totales		196.103.184	192.197.298
ACTIVOS NO CORRIENTES			
Otros activos no financieros, no corrientes	7	109.091	92.049
Derechos por cobrar, no corrientes	8	887.753	134.657
Inversiones contabilizadas utilizando el método de participación	12	11.120.298	10.426.039
Activos intangibles distintos de la plusvalía	13	31.949.256	20.160.339
Plusvalía	14	15.024.696	15.167.666
Propiedades, plantas y equipos	15	181.394.160	173.143.711
Activos por impuestos diferidos	17	6.000.880	4.650.253
Total de activos no corrientes		246.486.134	223.774.714
Total de activos		442.589.318	415.972.012

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

WATT'S S.A. Y SOCIEDADES FILIALES

Estado de Situación Financiera Consolidado Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 (En miles de pesos)

PASIVOS Y PATRIMONIO NETO	NOTA	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
PASIVOS CORRIENTES			
Otros pasivos financieros, corrientes	18	6.126.666	4.411.224
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar, corrientes	20	67.187.395	58.147.048
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	9	2.329.576	3.191.582
Otras provisiones, corrientes	21	432.931	2.409.221
Pasivos por Impuestos, corrientes	11	1.241.714	2.494.830
Provisiones por beneficios a los empleados, corrientes	23	3.454.925	2.905.876
Otros pasivos no financieros, corrientes	22	123.324	192.933
Pasivos corrientes totales		80.896.531	73.752.714
PASIVOS NO CORRIENTES			
Otros pasivos financieros, no corrientes	18	150.269.200	132.762.577
Pasivos por impuestos diferidos	17	12.443.545	11.590.372
Provisiones por beneficios a los empleados, no corrientes	23	11.524.725	10.264.762
Otros pasivos no financieros, no corrientes	22	9.172	40.901
Total de pasivos no corrientes		174.246.642	154.658.612
PATRIMONIO			
Capital emitido	24	77.794.585	77.794.585
Ganancias acumuladas		114.963.572	108.520.907
Otras reservas	24	(6.309.242)	155.386
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		186.448.915	186.470.878
Participaciones no controladoras	24	997.230	1.089.808
Patrimonio total		187.446.145	187.560.686
Total de pasivos y patrimonio		442.589.318	415.972.012

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

WATT'S S.A. Y SOCIEDADES FILIALES

Estado de Resultados Integrales Consolidado por Función. Por los ejercicios al 31 de diciembre de 2017 y 2016 (en miles de pesos)

ESTADO DE RESULTADOS POR FUNCIÓN	NOTA	01-01-2017 31-12-2017	01-01-2016 31-12-2016
ESTADO DE RESULTADOS GANANCIA (PÉRDIDA)			
Ingresos de actividades ordinarias	25	428.747.322	379.676.222
Costo de ventas		(318.419.872)	(276.409.347)
Ganancia bruta		110.327.450	103.266.875
Costos de distribución		(32.358.527)	(25.942.465)
Gastos de administración		(45.237.465)	(36.960.211)
Otros gastos, por función		(8.594.243)	(7.417.042)
Otras ganancias (pérdidas)	28	(1.810.683)	(168.348)
Ingresos financieros	29	587.017	977.640
Costos financieros	29	(6.644.280)	(5.817.598)
Participaciones en asociadas y negocios en conjunto	12	1.493.865	744.462
Diferencias de cambio	29	(834.010)	(695.326)
Resultado por unidades de reajuste	29	(1.306.608)	(2.132.627)
Ganancia antes de impuestos		15.622.516	25.855.360
Ingreso (gasto) por impuestos a las ganancias	30	(796.916)	(5.361.072)
Ganancia procedente de operaciones continuadas		14.825.600	20.494.288
Ganancia		14.825.600	20.494.288
GANANCIA (PÉRDIDA) ATRIBUIBLE A			
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora		14.829.193	20.491.806
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	24	(3.593)	2.482
Ganancia (pérdida)		14.825.600	20.494.288
GANANCIAS POR ACCIÓN BÁSICA Y DILUIDAS EN PESOS			
Ganancia (pérdida) básicas y diluida por acción	\$	47,0520	65,0191

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

WATT'S S.A. Y SOCIEDADES FILIALES

Estado de Otros Resultados Integrales por Función Consolidados, continuación. Por los ejercicios al 31 de diciembre de 2017 y 2016 (en miles de pesos)

OTROS INGRESOS Y GASTOS EN EL PATRIMONIO NETO	01-01-2017 31-12-2017	01-01-2016 31-12-2016
GANANCIAS	14.825.600	20.494.288
COMPONENTES DE OTROS RESULTADOS INTEGRALES		
Ganancias (pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos	(725.073)	(690.866)
Ganancias (pérdidas) por diferencia de cambio de conversión	(5.932.943)	(4.243.960)
Otros componentes de otro resultado integral, antes de impuestos	(6.658.016)	(4.934.826)
IMPUESTOS A LAS GANANCIAS		
Impuestos a las ganancias relacionado con planes de beneficios definidos	193.388	185.599
Impuestos a las ganancias relativo a componentes de otros resultados integrales	193.388	185.599
Resultado integral total	8.360.972	15.745.061
RESULTADO INTEGRAL ATRIBUIBLE A:		
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora	8.364.565	15.742.579
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras	(3.593)	2.482
Resultado integral total	8.360.972	15.745.061

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

WATT'S S.A. Y SOCIEDADES FILIALES

Estado de Cambios en el Patrimonio. Al 31 de diciembre de 2017. (En miles de pesos)

"ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO"	CAPITAL EMITIDO	OTRAS RESERVAS			GANANCIAS (PÉRDIDAS) ACUMULADAS	PATRIMONIO ATRIBUIBLE A LOS PROPIETARIOS DE LA CONTROLADORA	PARTICIPACIONES NO CONTROLADORAS	PATRIMONIO TOTAL	
		OTRAS RESERVAS VARIAS	RESERVA DE GANANCIAS O PÉRDIDAS ACTUARIALES	RESERVAS POR DIFERENCIAS DE CAMBIO POR CONVERSIÓN					TOTAL OTRAS RESERVAS
Saldo inicial al 01/01/2017	77.794.585	(4.228.769)	(3.073.858)	7.458.013	155.386	108.520.907	186.470.878	1.089.808	187.560.686
Cambios en patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultado integral	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	14.829.193	14.829.193	(3.593)	14.825.600
Otro resultado integral	-	-	(531.685)	(5.932.943)	(6.464.628)	-	(6.464.628)	-	(6.464.628)
Resultado integral	-	-	-	-	-	-	8.364.565	(3.593)	8.360.972
Dividendo	-	-	-	-	-	(8.386.528)	(8.386.528)	-	(8.386.528)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	-	-	-	-	-	-	-	(88.985)	(88.985)
Cambios en patrimonio	-	-	(531.685)	(5.932.943)	(6.464.628)	6.442.665	(21.963)	(92.578)	(114.541)
Saldo final al 31/12/2017	77.794.585	4.228.769	(3.605.543)	1.525.070	(6.309.242)	114.963.572	186.448.915	997.230	187.446.145

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

WATT'S S.A. Y SOCIEDADES FILIALES

Estado de Cambios en el Patrimonio. Al 31 de diciembre de 2016. (En miles de pesos)

"ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO"	CAPITAL EMITIDO	OTRAS RESERVAS				GANANCIAS (PÉRDIDAS) ACUMULADAS	PATRIMONIO ATRIBUIBLE A LOS PROPIETARIOS DE LA CONTROLADORA	PARTICIPACIONES NO CONTROLADORAS	PATRIMONIO TOTAL
		OTRAS RESERVAS VARIAS	RESERVA DE GANANCIAS O PÉRDIDAS ACTUARIALES	RESERVAS POR DIFERENCIAS DE CAMBIO POR CONVERSIÓN	TOTAL OTRAS RESERVAS				
Saldo inicial al 01/01/2016	77.794.585	(4.228.769)	(2.568.591)	11.701.973	4.904.613	98.923.873	181.623.071	1.153.404	182.776.475
Cambios en patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultado integral	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	20.491.806	20.491.806	2.482	20.494.288
Otro resultado integral	-	-	(505.267)	(4.243.960)	(4.749.227)	-	(4.749.227)	-	(4.749.227)
Resultado integral	-	-	-	-	-	-	15.742.579	2.482	15.745.061
Dividendo	-	-	-	-	-	(10.742.340)	(10.742.340)	-	(10.742.340)
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	-	-	-	-	-	(152.432)	(152.432)	(66.078)	(218.510)
Cambios en patrimonio	-	-	(505.267)	(4.243.960)	(4.749.227)	9.597.034	4.847.807	(63.596)	4.784.211
Saldo final al 31/12/2016	77.794.585	(4.228.769)	(3.073.858)	7.458.013	155.386	108.520.907	186.470.878	1.089.808	187.560.686

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

WATT'S S.A. Y SOCIEDADES FILIALES

Estado de Flujos de Efectivo Consolidado - Método Directo. Por los ejercicios al 31 de diciembre de 2017 y 2016 (En miles de pesos)

FLUJOS DE EFECTIVO PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN) ACTIVIDADES DE OPERACIÓN	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	471.022.783	426.892.371
Cobros procedentes de primas y prestaciones, anualidades y otros beneficios de pólizas suscritas	108.267	308.080
Otros cobros por actividades de operación	6.302.561	3.741.317
CLASES DE PAGOS		
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(390.056.808)	(328.150.811)
Pagos a y por cuentas de los empleados	(49.998.881)	(41.144.788)
Pagos por primas y presta., anualidades y otras obligaciones derivadas de pólizas suscritas	(825.777)	(1.498.971)
Otros pagos por actividades de operación	(23.462.310)	(21.363.924)
Dividendos recibidos	215.964	212.847
Intereses recibidos	406.960	700.585
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(11.039.466)	(5.760.671)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(2.646.378)	(1.837.631)
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación	26.915	32.098.404
FLUJOS DE EFECTIVO PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN) ACTIVIDADES DE INVERSIÓN		
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	(9.081.367)	-
Importes procedentes de la venta de propiedades, plantas y equipos	162.962	80.015
Compra de propiedades, plantas y equipos	(12.355.086)	(10.946.536)
Compras de activos intangibles	(556.730)	-
Pagos derivados de contratos futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	(1.354.780)	(1.471.691)
Cobros procedentes de contratos futuro, a término, de opciones y permuta financiera	947.293	449.974
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de inversión	(22.237.708)	(11.888.238)

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

Continuación →

FLUJOS DE EFECTIVO NETOS PROCEDENTES DE (UTILIZADOS EN) ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN

Importes procedentes de la emisión de acciones	-	4.099.620
Importes procedentes de préstamos de largo plazo	28.295.000	-
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	101.624.287	63.878.660
Préstamos de entidades relacionadas	1.335.485	1.357.598
Pagos de préstamos	(108.805.983)	(94.125.127)
Dividendos pagados	(10.085.312)	(11.659.025)
Intereses pagados	(6.043.498)	(6.074.741)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(60.443)	18.466
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	6.259.536	(42.504.549)
Incremento neto (disminución) en efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de cambios en la tasa de cambio	(15.951.257)	(22.294.383)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(77.744)	(10.175)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalente al efectivo	(16.029.001)	(22.304.558)
Efectivo y equivalentes al efectivo, estado de flujos de efectivo, saldo inicial	27.380.532	49.685.090
Efectivo y equivalentes al efectivo, estado de flujos de efectivo, saldo final	11.351.531	27.380.532

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados



INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

Santiago, 27 de marzo de 2018

Señores Accionistas y Directores
Watts S.A.

Hemos efectuado una auditoría a los estados financieros consolidados adjuntos de Watts S.A. y filiales, que comprenden los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2017 y 2016 y los correspondientes estados consolidados de resultados, resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas y las correspondientes notas a los estados financieros consolidados.

Responsabilidad de la Administración por los estados financieros consolidados

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros consolidados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta responsabilidad incluye el diseño, implementación y mantención de un control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de estados financieros consolidados que estén exentos de representaciones incorrectas significativas, ya sea debido a fraude o error.

Responsabilidad del auditor

Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre estos estados financieros consolidados a base de nuestras auditorías. No auditamos los estados financieros Bodegas y Viñedos La Esperanza S.A. y Carolina Wine Brands US, filiales indirectas en las cuales existe control y propiedad sobre ellas, cuyos estados financieros reflejan un 1,26% y 1,4% total de activos al 31 de diciembre de 2017 y 2016, respectivamente y un 1,6% y 1,7% del total de ingresos ordinarios por los años terminados en esas fechas. Tampoco auditamos los estados financieros la asociada Laive S.A., que representa un 2,5% del total de activos al 31 de diciembre de 2017 y 2016 y una participación en ganancia neta de asociadas, reconocidas por el método de participación, ascendente a 10% y 3,6%, por los años terminados en esas fechas. Estos estados financieros fueron auditados por otros auditores, cuyos informes nos han sido proporcionados y nuestra opinión, en lo que se refiere a los montos mencionados, se basa únicamente en el informe de esos otros auditores. Efectuamos nuestras auditorías de acuerdo con normas de auditoría generalmente aceptadas en Chile. Tales normas requieren que planifiquemos y realicemos nuestro trabajo con el objeto de lograr un razonable grado de seguridad de que los estados financieros consolidados están exentos de representaciones incorrectas significativas.

Una auditoría comprende efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros consolidados. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de los riesgos de representaciones incorrectas significativas de los estados financieros consolidados ya sea debido a fraude o error. Al efectuar estas evaluaciones de los riesgos, el auditor considera el control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de la entidad con el objeto de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero sin el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la entidad.

En consecuencia, no expresamos tal tipo de opinión. Una auditoría incluye, también, evaluar lo apropiadas que son las políticas de contabilidad utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones contables significativas efectuadas por la Administración, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros consolidados.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión.

Opinión

En nuestra opinión, los mencionados estados financieros consolidados presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Watts S.A. y filiales al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los resultados de sus operaciones y los flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).



Guido Lucci P.
RUT 9 473 234-4

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

1. Actividad y estados financieros consolidado del grupo

2. Bases de presentación de los estados financieros consolidados

- 2.1 Principios contables.
- 2.2 Nuevos pronunciamientos contables.
- 2.3 Responsabilidad de la información y estimaciones realizadas.
- 2.4 Entidades filiales.
 - 2.4.1 Variación del perímetro de consolidación.
- 2.5 Principios de consolidación y operaciones conjuntas.

3. Criterios contables aplicados

- a) Propiedades, plantas y equipos.
- b) Activos intangibles.
 - b.1) Marcas comerciales.
 - b.2) Gastos de investigación y desarrollo.
 - b.3) Derechos de agua.
 - b.4) Programas informáticos.
- c) Plusvalía comprada.
- d) Deterioro del valor de los activos.
- e) Instrumentos financieros.
 - e.1) Activos financieros no derivados.
 - e.2) Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.
 - e.3) Pasivos financieros, excepto derivados.
 - e.4) Derivados y operaciones de cobertura.
 - e.5) Valor razonable y clasificación de los instrumentos financieros.
 - e.6) Baja de activos y pasivos financieros.
- f) Inversiones en asociadas contabilizadas por el método de participación.
- g) Inventarios.
- h) Provisiones.
- i) Conversión de saldos en moneda extranjera.
- j) Clasificación de saldos en corrientes y no corrientes.

- k) Impuestos a las ganancias.
- l) Reconocimiento de ingresos.
- m) Costos de ventas de productos.
- n) Gastos de administración.
- o) Costos de distribución.
- p) Otros gastos por función.
- q) Ganancia (pérdida) por acción.
- r) Dividendos.
- s) Estado de flujos de efectivo.
- t) Activos biológicos.
- u) Beneficios a los empleados.
- v) Arrendamientos.

4. Efectivo y equivalentes al efectivo

5. Instrumentos financieros

6. Otros activos financieros corrientes

7. Otros activos no financieros corrientes y no corrientes

8. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

9. Saldos y transacciones con partes relacionadas

9.1 Saldos y transacciones con entidades relacionadas.

9.2 Directorío y gerencia del grupo.

9.3 Retribución de gerencia del grupo.

10. Inventarios

11. Activos y pasivos por impuestos corrientes

12. Inversiones contabilizadas utilizando método de participación y sociedad en control conjunto

13. Activos intangibles distintos de la plusvalía

14. Plusvalía comprada

15. Propiedades, plantas y equipos

16. Activos biológicos

17. Impuestos diferidos

18.	Otros pasivos financieros
19.	Política de gestión de riesgos
20.	Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar
21.	Otras provisiones
22.	Otros pasivos no financieros
23.	Obligaciones por beneficios post empleo y otros beneficios a los empleados
24.	Patrimonio
24.1	Patrimonio de la sociedad.
24.2	Controlador.
24.3	Dividendos.
24.4	Diferencias de conversión.
24.5	Restricciones a la disposición de fondos de las filiales.
24.6	Participación no controlador.
24.7	Naturaleza y destino de otras reservas.
25.	Ingresos
26.	Gastos del personal
27.	Depreciación y amortización
28.	Otras ganancias (pérdidas)
29.	Resultado financiero y no operacional
30.	Resultado por impuestos a la ganancias
31.	Información por segmentos
32.	Moneda extranjera y diferencia de cambio
33.	Garantías comprometidas con terceros, otros activos y pasivos contingentes y otros compromisos
34.	Otra información
34.1	Plantilla.
34.2	Medio ambiente.
35.	Hechos posteriores

WATT'S S.A. Y SOCIEDADES FILIALES

Estados Financieros Consolidados correspondientes al 31 de diciembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016. (En miles de pesos).

1. ACTIVIDAD Y ESTADOS FINANCIEROS DEL GRUPO

Watt's S.A., Rol Único Tributario N° 84.356.800-9 es una sociedad anónima abierta y tiene su domicilio social en Avenida Presidente Jorge Alessandri Rodríguez, número 10501, Santiago de Chile.

Con fecha 2 de septiembre de 2012, la Comisión para el Mercado Financiero de Chile certificó la inscripción de la Sociedad con el número 1093, quedando la Sociedad sujeta a la fiscalización de dicho organismo.

Watt's S.A. (en adelante, la "Sociedad Matriz" o la "Sociedad") y sus Sociedades filiales, integran el Grupo de empresas Watt's (en adelante, "Watt's" o el "Grupo").

Las actividades de Watt's S.A. están orientadas a la industria alimenticia, en particular a la fabricación de aceites, margarinas y productos hidrogenados, elaboración de mermeladas, pulpa de frutas y salsa de tomates, hortalizas y frutas congeladas, productos lácteos en general y, a la industria vitivinícola. Estas operaciones son desarrolladas en conjunto con filiales establecidas en Chile y en el extranjero.

Los estados financieros consolidados se presentan en miles de pesos chilenos (salvo mención expresa) por ser ésta la moneda funcional del entorno económico principal en el que opera Watt's S.A. Las operaciones en el extranjero se incluyen de conformidad con las políticas contables establecidas en las Notas 2.5 y 3.i.

2. BASES DE PRESENTACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

2.1 Principios contables

Los estados financieros consolidados del Grupo correspondientes a los ejercicios al 31 de diciembre de 2017 y 2016, han sido preparados de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS), emitidas por el International Accounting Standards Board (en adelante "IASB") y a normas e instrucciones de la Comisión para el Mercado Financiero de Chile (CMF), las que han sido aplicadas de manera uniforme en los ejercicios que se presentan. De existir discrepancias entre las normas IFRS y las normas e instrucciones impartidas por la CMF, prevalecerán estas últimas sobre las primeras.

Estos estados financieros consolidados reflejan fielmente la situación financiera del Grupo al 31 de diciembre de 2017 y 2016, y los resultados de las operaciones, los cambios en el patrimonio neto y los flujos de efectivo del Grupo por los ejercicios al 31 de diciembre de 2017 y 2016.

Los estados financieros del 31 de diciembre de 2017, y sus correspondientes notas, se muestran de forma comparativa de acuerdo a lo indicado en el párrafo anterior. A objeto de facilitar la comparación, se han efectuado algunas reclasificaciones menores.

Los presentes estados financieros consolidados han sido preparados a partir de los registros de contabilidad mantenidos por

la Sociedad y por las restantes entidades integradas en el Grupo. Cada entidad prepara sus estados financieros siguiendo los principios y criterios contables en rigor en cada país, por lo que en el proceso de consolidación se han introducido los ajustes y reclasificaciones necesarias para homologar entre sí tales principios y criterios para adecuarlos a las NIIF.

2.2 Nuevos pronunciamientos contables

a) Normas, interpretaciones y enmiendas obligatorias por primera vez para los ejercicios financieros iniciados el 1 de enero de 2017

Enmiendas y mejoras

Enmienda a NIC 7 “Estado de Flujo de Efectivo”. Publicada en febrero de 2016. La enmienda introduce una revelación adicional que permite a los usuarios de los estados financieros evaluar los cambios en las obligaciones provenientes de las actividades financieras.

Enmienda a NIC 12 “Impuesto a las ganancias”. Publicada en febrero de 2016. La enmienda clarifica cómo contabilizar los activos por impuestos diferidos en relación con los instrumentos de deuda valorizados a su valor razonable.

Enmienda a NIIF 12 “Información a Revelar sobre Participaciones en Otras Entidades”. Publicada en diciembre 2016. La enmienda clarifica el alcance de ésta norma. Estas modificaciones deben aplicarse retroactivamente a los ejercicios anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2017.

b) Normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, cuya aplicación aún no es obligatoria, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada

NORMAS E INTERPRETACIONES	OBLIGATORIA PARA EJERCICIOS INICIADOS A PARTIR DE
<p>NIIF 9 “Instrumentos Financieros”- Publicada en julio 2014. El IASB ha publicado la versión completa de la NIIF 9, que sustituye la guía de aplicación de la NIC 39. Esta versión final incluye requisitos relativos a la clasificación y medición de activos y pasivos financieros y un modelo de pérdidas crediticias esperadas que reemplaza el actual modelo de deterioro de pérdida incurrida. La parte relativa a contabilidad de cobertura que forma parte de esta versión final de NIIF 9 había sido ya publicada en noviembre 2013. Su adopción anticipada es permitida.</p>	01/01/2018

NIIF 15 “Ingresos procedentes de contratos con clientes” – Publicada en mayo 2014. Establece los principios que una entidad debe aplicar para la presentación de información útil a los usuarios de los estados financieros en relación a la naturaleza, monto, oportunidad e incertidumbre de los ingresos y los flujos de efectivo procedentes de los contratos con los clientes. Para ello el principio básico es que una entidad reconocerá los ingresos que representen la transferencia de bienes o servicios prometidos a los clientes en un monto que refleje la contraprestación a la cual la entidad espera tener derecho a cambio de esos bienes o servicios. Su aplicación reemplaza a la NIC 11 Contratos de Construcción; NIC 18 Ingresos ordinarios; CINIIF 13 Programas de fidelización de clientes; CINIIF 15 Acuerdos para la construcción de bienes inmuebles; CINIIF 18 Transferencias de activos procedentes de clientes; y SIC-31 Ingresos-Permutas de Servicios de Publicidad. Se permite su aplicación anticipada.

01/01/2018

NIIF 16 “Arrendamientos” – Publicada en enero de 2016 establece el principio para el reconocimiento, medición, presentación y revelación de arrendamientos. NIIF 16 sustituye a la NIC 17 actual e introduce un único modelo de contabilidad arrendatario y requiere un arrendatario reconocer los activos y pasivos de todos los contratos de arrendamiento con un plazo de más de 12 meses, a menos que el activo subyacente sea de bajo valor. NIIF 16 es efectiva para períodos anuales que comienzan en o después del 1 de enero 2019 y su aplicación anticipada está permitida para las entidades que aplican las NIIF 15 antes de la fecha de la aplicación inicial de la NIIF 16.

01/01/2019

NIIF 17 “Contratos de Seguros”. Publicada en mayo de 2017, reemplaza a la actual NIIF 4. La NIIF 17 cambiará principalmente la contabilidad para todas las entidades que emitan contratos de seguros y contratos de inversión con características de participación discrecional. La norma se aplica a los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2021, permitiéndose la aplicación anticipada siempre y cuando se aplique la NIIF 15, “Ingresos de los contratos con clientes” y NIIF 9, “Instrumentos financieros”.

01/01/2021

CINIIF 22 “Transacciones en Moneda Extranjera y Contraprestaciones Anticipadas”. Publicada en diciembre 2016. Esta Interpretación se aplica a una transacción en moneda extranjera (o parte de ella) cuando una entidad reconoce un activo no financiero o pasivo no financiero que surge del pago o cobro de una contraprestación anticipada antes de que la entidad reconozca el activo, gasto o ingreso relacionado (o la parte de estos que corresponda). La interpretación proporciona una guía para cuándo se hace un pago / recibo único, así como para situaciones en las que se realizan múltiples pagos / recibos. Tiene como objetivo reducir la diversidad en la práctica.

01/01/2018

CINIIF 23 “Posiciones tributarias inciertas”. Publicada en junio de 2016. Esta interpretación aclara cómo se aplican los requisitos de reconocimiento y medición de la NIC 12 cuando hay incertidumbre sobre los tratamientos fiscales.

01/01/2019

<p>Enmienda a NIIF 2 “Pagos Basados en Acciones”. Publicada en Junio 2016. La enmienda clarifica la medición de los pagos basados en acciones liquidados en efectivo y la contabilización de modificaciones que cambian dichos pagos a liquidación con instrumentos de patrimonio. Adicionalmente, introduce una excepción a los principios de NIIF 2 que requerirá el tratamiento de los premios como si fuera todo liquidación como un instrumento de patrimonio, cuando el empleador es obligado a retener el impuesto relacionado con los pagos basados en acciones.</p>	01/01/2018
<p>Enmienda a NIIF 15 “Ingresos Procedentes de Contratos con Clientes”. Publicada en abril 2016. La enmienda introduce aclaraciones a la guía para la identificación de obligaciones de desempeño en los contratos con clientes, contabilización de licencias de propiedad intelectual y la evaluación de principal versus agente (presentación bruta versus neta del ingreso). Incluye nuevos y modificados ejemplos ilustrativos como guía, así como ejemplos prácticos relacionados con la transición a la nueva norma de ingresos.</p>	01/01/2018
<p>Enmienda a NIIF 4 “Contratos de Seguro”, con respecto a la aplicación de la NIIF 9 “Instrumentos Financieros”. Publicada en septiembre 2016. La enmienda introduce dos enfoques: (1) enfoque de superposición, que da a todas las compañías que emiten contratos de seguros la opción de reconocer en otro resultado integral, en lugar de pérdidas y ganancias, la volatilidad que podría surgir cuando se aplica la NIIF 9 antes que la nueva norma de contratos de seguros) y (2) exención temporal de NIIF 9, que permite a las compañías cuyas actividades son predominantemente relacionadas a los seguros, aplicar opcionalmente una exención temporal de la NIIF 9 hasta el año 2021, continuando hasta entonces con la aplicación de NIC 39.</p>	01/01/2018
<p>Enmienda a NIC 40 “Propiedades de Inversión”, en relación a las transferencias de propiedades de inversión. Publicada en diciembre 2016. La enmienda clarifica que para transferir para, o desde, propiedades de inversión, debe existir un cambio en el uso. Para concluir si ha cambiado el uso de una propiedad debe existir una evaluación (sustentado por evidencias) de si la propiedad cumple con la definición.</p>	01/01/2018
<p>Enmienda a NIIF 1 “Adopción por primera vez de las NIIF”, relacionada con la suspensión de las excepciones a corto plazo para los adoptantes por primera vez con respecto a la NIIF 7, NIC 19 y NIIF 10. Publicada en diciembre 2016.</p>	01/01/2018
<p>Enmienda a NIC 28 “Inversiones en Asociadas y Negocios Conjuntos”, en relación a la medición de la asociada o negocio conjunto al valor razonable. Publicada en diciembre 2016.</p>	01/01/2018
<p>Enmienda a NIIF 9 “Instrumentos Financieros”. Publicada en Octubre de 2017. La modificación permite que más activos se midan al costo amortizado que en la versión anterior de la NIIF 9, en particular algunos activos financieros prepagados con una compensación negativa. Los activos calificados, que incluyen son algunos préstamos y valores de deuda, los que de otro modo se habrían medido a valor razonable con cambios en resultados (FVTPL). Para que califiquen al costo amortizado, la compensación negativa debe ser una “compensación razonable por la terminación anticipada del contrato”.</p>	01/01/2019

Enmienda a NIC 28 “Inversiones en asociadas y negocios conjuntos”. Publicada en Octubre de 2017. Esta modificación aclara que las empresas que contabilizan participaciones a largo plazo en una asociada o negocio conjunto -en el que no se aplica el método de la participación- utilizando la NIIF 9. El Consejo ha publicado un ejemplo que ilustra cómo las empresas aplican los requisitos de la NIIF 9 y la NIC 28 a los intereses de largo plazo en una asociada o una empresa conjunta.

01/01/2019

[La siguiente fue emitida por el IASB, y si bien su aplicación estaba prevista para el 2016, dicho organismo cambió su posición y ahora su fecha de aplicación está aún por definirse]

Enmienda a NIIF 10 “Estados Financieros Consolidados” y NIC 28 “Inversiones en asociadas y negocios conjuntos”. Publicada en septiembre 2014. Esta modificación aborda una inconsistencia entre los requerimientos de la NIIF 10 y los de la NIC 28 en el tratamiento de la venta o la aportación de bienes entre un inversor y su asociada o negocio conjunto. La principal consecuencia de las enmiendas es que se reconoce una ganancia o pérdida completa cuando la transacción involucra un negocio (se encuentre en una filial o no) y una ganancia o pérdida parcial cuando la transacción involucra activos que no constituyen un negocio, incluso si estos activos están en una subsidiaria.

Indeterminado

La administración de la Sociedad estima que la adopción de las normas, interpretaciones y enmiendas aplicables en 2018, no tendrá un impacto significativo en los estados financieros consolidados de la Sociedad en el período de su primera aplicación.

2.3 Responsabilidad de la información y estimaciones realizadas

La información contenida en estos estados financieros consolidados es responsabilidad del Directorio de Watt's, que manifiesta expresamente que se han aplicado en su totalidad los principios y criterios incluidos en las NIIF. Dichos estados financieros han sido aprobados por su Directorio en sesión celebrada con fecha 27 de marzo de 2018.

En la preparación de los estados financieros consolidados se han determinado estimaciones realizadas por la Gerencia del Grupo, para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos.

La administración de la Sociedad está evaluando los efectos contables que puede implicar la adopción de las normas, interpretaciones y enmiendas aplicables en 2018, en los estados financieros consolidados de la Sociedad.

Estas estimaciones se refieren básicamente a:

- La valorización de activos y plusvalía comprada (menor valor de inversiones o fondo de comercio) para determinar la existencia de pérdidas de los mismos (ver Nota 3.c).
- La Sociedad y sus filiales han establecido beneficios por obligaciones post empleo (valor razonable de la obligación y efectos en resultados) los que se determinan y reconocen sobre la base de métodos y cálculos actuariales. Estas evaluaciones implican hacer suposiciones y juicios respecto de parámetros tales como: tasas de descuento y mortalidad, variaciones salariales, entre otros. (ver Nota 23).

- La valorización de las inversiones en propiedades, plantas y equipos considera la realización de estimaciones para determinar tanto los valores residuales como las vidas útiles a utilizar para el cálculo de las depreciaciones de cada activo. Estas estimaciones consideran factores de operación, tecnológicos y de usos alternativos de los activos. (ver Nota 3.a y 3.d).
- Las hipótesis utilizadas para el cálculo del valor razonable de los instrumentos financieros (ver Nota 3.e).
- La probabilidad de ocurrencia y el monto de los pasivos de monto incierto o contingentes (ver Nota 3.h).
- La sociedad matriz y sus filiales contabilizan los activos por impuestos diferidos en consideración a la posibilidad de recuperación de dichos activos, basándose en la existencia de pasivos por impuestos diferidos con similares plazos de reverso y en la posibilidad de generación de suficientes utilidades tributarias futuras. Todo lo anterior, en base a proyecciones internas efectuadas por la administración a partir de la información más reciente o actualizada que se tiene a disposición. (ver Nota 3.k).

A pesar de que estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible a la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimación en los correspondientes estados financieros consolidados futuros.

2.4 Entidades filiales

Son Sociedades Filiales aquellas en las que la Sociedad Matriz controla la mayoría de los derechos de voto o, sin darse esta situación, tiene facultad para dirigir las actividades relevantes de las mismas.

En Nota 12 de los presentes estados financieros, denominado “Inversiones contabilizadas utilizando método de participación y sociedad en control conjunto”, se describe la relación de Watt’s con cada una de sus asociadas.

2.4.1 Variaciones del perímetro de consolidación.

- Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 no se produjeron efectos de cambios en el perímetro de consolidación, exceptuando la creación en septiembre de 2016 de la Sociedad Promarca Internacional SpA, filial de Promarca S.A. y en febrero de 2017 la incorporación de Diwatts S.A. (Ex Danone Chile S.A.).

2.5 Principios de consolidación y operaciones conjuntas

Las Sociedades filiales se consolidan, integrándose en los estados financieros consolidados la totalidad de sus activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo una vez realizados los ajustes y eliminaciones correspondientes de las operaciones intra Grupo y la participación proporcional en la Sociedad clasificada como “Operación conjunta” conforme a NIIF 11 “Acuerdos Conjuntos”.

Los resultados de las sociedades filiales y de la sociedad en operación conjunta, se incluyen en el estado de resultados integrales consolidados desde la fecha efectiva de adquisición y hasta la fecha de enajenación.

La consolidación de las operaciones de la Sociedad Matriz y de las Sociedades filiales y Sociedades en control conjunto, se han efectuado una vez ejercido el control, siguiendo los siguientes principios básicos:

1. En la fecha de adquisición, los activos, pasivos y pasivos contingentes de la sociedad filial, son registrados a valor de mercado. En el caso de que exista una diferencia positiva entre el costo de adquisición y el valor razonable de los activos y pasivos de la sociedad adquirida, incluyendo pasivos contingentes, correspondientes a la participación de la matriz, esta diferencia es registrada como plusvalía comprada. En el caso de que la diferencia sea negativa, ésta se registra con abono a resultados.
2. El valor de la participación de accionistas minoritarios en el patrimonio y en los resultados de las Sociedades filiales consolidadas por integración global se presenta, respectivamente, en los rubros "Participaciones no controladoras" del estado de situación financiera consolidado y "Ganancia (pérdida) atribuible a participaciones no controladoras", en el estado de resultados consolidado.
3. La conversión de los estados financieros de las sociedades con moneda distinta del peso chileno se realiza del siguiente modo:
 - a. Los activos y pasivos, utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de cierre de los estados financieros.
 - b. Las partidas del estado de resultados utilizando el tipo de cambio medio mensual para el período.
 - c. El patrimonio neto se mantiene a tipo de cambio histórico a la fecha o aportación, y al tipo de cambio medio a la fecha de generación para el caso de los resultados acumulados.

Las diferencias de cambio que se producen en la conversión de los estados financieros se registran en el rubro "Reservas por diferencias de cambios por conversión" dentro del Patrimonio Total (ver Nota 24.4).

Todos los saldos y transacciones entre las sociedades consolidadas por integración global, se han eliminado en el proceso de consolidación.

La Sociedad logra el control cuando está expuesta, o tiene los derechos, a los rendimientos variables procedentes de su implicación en la sociedad participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Específicamente, la Sociedad controla una participada si y solo si reúne lo siguiente:

- Poder sobre la participada, es decir, derechos existentes que le dan la capacidad de dirigir las actividades relevantes de la sociedad participada, es decir, las actividades que afectan de forma significativa a los rendimientos de la participada;

- Exposición, o derecho, a rendimientos variable procedentes de su implicación en la participada; y
- Capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en el importe de los rendimientos del inversor.

La Matriz al perder el control de una afiliada da de baja los activos, incluyendo el goodwill, si procede, y pasivos de la afiliada por su valor de libros en la fecha que se perdió el control y el valor de todas las participaciones no controladoras en la anterior afiliada en la fecha en que se pierde el control, incluyendo todos los componentes de otros resultado integral atribuible a la mismas.

3. CRITERIOS CONTABLES APLICADOS

Los presentes estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Los principales criterios contables aplicados en la elaboración de los estados financieros consolidados adjuntos, han sido los siguientes:

a) Propiedades, plantas y equipos

Las Propiedades, Planta y Equipo se valoran al costo de adquisición, neto de su correspondiente depreciación acumulada y de las pérdidas por deterioro que haya experimentado. Adicionalmente, al precio por la adquisición de cada bien, el costo también incluye, en su caso, los siguientes conceptos:

- Los gastos del personal relacionados directamente con las obras en curso.
- Los bienes adquiridos con anterioridad a la fecha en que Watt's efectuó su transición a las NIIF incluyen en el costo de adquisición, en su caso, las revalorizaciones de activos permitidas en los distintos países para ajustar el valor de las propiedades, plantas y equipos con la inflación registrada hasta esa fecha. (ver Nota 15).

Las obras en curso se traspasan a activos fijos de explotación, una vez finalizado el período de prueba y se encuentren disponibles para su uso, a partir de cuyo momento comienza su depreciación.

Los costos de ampliación, modernización o mejora que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia o un alargamiento de la vida útil de los bienes, se capitalizan como mayor costo de los correspondientes bienes.

Las sustituciones o renovaciones de bienes que aumentan la vida útil de estos, o su capacidad económica, se registran como mayor valor de los respectivos bienes, con el consiguiente retiro contable de los bienes sustituidos o renovados.

Los gastos periódicos de mantenimiento, conservación y reparación, se registran directamente en resultados como costo del período en que se incurren.

La Sociedad, en base al resultado de las pruebas de deterioro explicado en la Nota 3.d, considera que el valor contable de los activos no supera el valor recuperable de los mismos.

Las propiedades, plantas y equipos, neto en su caso del valor residual del mismo, se deprecia distribuyendo linealmente el costo de los diferentes elementos que lo componen entre los años de vida útil estimada, que constituyen el período en el que las sociedades esperan utilizarlos. La vida útil y el valor residual se revisan y se ajustan si es necesario en la fecha de cada balance.

A continuación se presenta la vida útil utilizada para la depreciación de los principales elementos de propiedades, plantas y equipos:

ACTIVOS FIJOS	AÑOS
Edificios e instalaciones	10 - 50
Equipos	7 - 15
Vehículos	7

Las ganancias o pérdidas que surgen en ventas o retiros de bienes de propiedades, plantas y equipos se reconocen como resultados del período y se calculan como la diferencia entre el valor de venta y el valor neto contable del activo.

Las vides mantenidas por la filial Viña Santa Carolina S.A. y filiales consisten en vides en producción y formación. Las uvas cosechadas son utilizadas para la posterior producción de vinos.

Las vides en producción son valorizadas al costo histórico menos depreciación y cualquier pérdida por deterioro acumulado.

La Sociedad realiza cada año una prueba de deterioro de las plantaciones y revisa su vida útil en función de su estado fitosanitario y productivo.

La empresa deprecia los viñedos en forma lineal, en función del período de vida útil estimada para los distintos viñedos (los cuales no superan los 30 años). La depreciación se inicia cuando los viñedos se consideran en su fase productiva, lo cual se relaciona con alcanzar, al menos, un 50% de su producción en régimen normal (lo que ocurre a más tardar al cuarto año).

b) Activos intangibles

b.1 Marcas comerciales

Watt's S.A. cuenta con un portafolio de marcas comerciales, adquiridas a terceros. Estas se valorizan a su valor de compra. Los desembolsos incurridos en el desarrollo de marcas son registradas como gastos operacionales en el período en que se incurren. La Sociedad considera que las actuales marcas, mediante las inversiones en marketing y las proyecciones de flujos futuros, mantienen su valor y por lo tanto se consideran con vida útil indefinida y no son amortizables.

Las marcas adquiridas se presentan a su costo histórico.

b.2 Gastos de investigación y desarrollo

Los gastos de estudios, optimización e investigación de nuevos proyectos, incurridos como parte normal de sus operaciones, son cargados directamente a los resultados del período en que se incurren.

b.3 Derechos de agua.

Los derechos de agua adquiridos por la Compañía corresponden al derecho de aprovechamiento de aguas existentes en fuentes naturales y fueron registradas a su valor de compra. Dado que estos derechos son a perpetuidad no son amortizables, sin embargo, anualmente son sometidos a evaluación de deterioro.

b.4 Programas informáticos.

Las licencias adquiridas de programas informáticos son capitalizadas al valor de los costos incurridos en adquirirlas y prepararlas para usar los programas específicos, siendo amortizados durante sus vidas útiles estimadas (3 a 10 años). Los costos de mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto en el período en que se incurren.

Los criterios para el reconocimiento de las pérdidas por deterioro de estos activos y, en su caso, de las recuperaciones de las pérdidas por deterioro registradas en ejercicios anteriores, se explican en la letra d) de esta Nota.

c) Plusvalía comprada

La plusvalía comprada (menor valor de inversiones o fondo de comercio) generada en la consolidación, representa el exceso del costo de adquisición sobre la participación del Grupo en el valor razonable de los activos y pasivos, incluyendo los contingentes identificables de una Sociedad filial en la fecha de adquisición.

La valorización de los activos y pasivos adquiridos se realiza de forma provisional en la fecha de control de la sociedad, revisándose la misma en el plazo máximo de un año a partir de la fecha de adquisición. Hasta que se determina de forma definitiva el valor razonable de los activos y pasivos, la diferencia entre el precio de adquisición y el valor contable de la sociedad adquirida, se registra de forma provisional como plusvalía comprada.

La plusvalía comprada surgida en la adquisición de sociedades con moneda funcional distinta del peso chileno, se valora en la moneda funcional de la sociedad adquirida, realizándose la conversión a pesos chilenos al tipo de cambio vigente a la fecha del estado de situación financiera.

La plusvalía comprada que se generó con anterioridad de la fecha de nuestra transición a NIIF, se mantiene por el valor neto registrado a esa fecha, en tanto que las originadas con posterioridad se mantienen valoradas a su costo de adquisición (ver Nota 14).

La plusvalía comprada no se amortiza, sino que al cierre de cada ejercicio contable, se procede a estimar si se ha producido en ella algún deterioro que reduzca su valor recuperable a un monto inferior al costo neto registrado, procediéndose, en su caso, al oportuno ajuste por deterioro (ver Nota 3.d).

Los cambios en el interés patrimonial de la Matriz en una afiliada que no resulten en una pérdida de control se contabilizan como transacciones patrimoniales, siendo sus valores libros de los intereses controladores y de los intereses no controladores ajustados para reflejar los cambios en sus participaciones relativas en la afiliada.

Cualquier diferencia entre el monto por el cual los intereses no controladores sean ajustados y el valor justo de la contraprestación pagada o recibida es reconocida directamente en patrimonio y atribuida a los dueños de la Matriz.

d) Deterioro del valor de los activos

A lo largo del período, y fundamentalmente en la fecha de cierre del mismo, se evalúa si existe algún indicio de que algún activo hubiera podido sufrir una pérdida por deterioro. En caso que exista algún indicio, se realiza una estimación del monto recuperable de dicho activo para determinar, en su caso, el monto del deterioro. Si se trata de activos identificables que no generan flujos de caja de forma independiente, se estima la recuperabilidad de la Unidad Generadora de Efectivo a la que pertenece el activo, entendiendo como tal, el menor grupo identificable de activos que genera entradas de efectivo independientes.

Independientemente de lo señalado en el párrafo anterior, en el caso de las Unidades Generadoras de Efectivo a las que se han asignado plusvalía comprada o activos intangibles con una vida útil indefinida, el análisis de su recuperabilidad se realiza de forma sistemática al cierre de cada ejercicio.

El monto recuperable es el mayor entre el valor de mercado menos el costo necesario para su venta y el valor en uso, entendiendo por éste el valor actual de los flujos de caja futuros estimados. Para el cálculo del valor de recuperación de las propiedades, plantas y equipos, de plusvalía comprada, y del activo intangible, el valor en uso es el criterio utilizado por el Grupo en prácticamente la totalidad de los casos.

Para estimar el valor en uso, el Grupo prepara las proyecciones de flujos de caja futuros a partir de los presupuestos más recientes disponibles. Estos presupuestos incorporan las mejores estimaciones de la Gerencia del Grupo sobre los ingresos y costos de las Unidades Generadoras de Efectivo utilizando las proyecciones sectoriales, la experiencia del pasado y las expectativas futuras.

Estos flujos se descuentan para calcular su valor actual a una tasa que recoge el costo de capital del negocio y del área geográfica en que se desarrolla. Para su cálculo se tiene en cuenta el costo actual del dinero y las primas de riesgos utilizadas de forma general entre los analistas para el negocio y zona geográfica. Las tasas de descuentos aplicadas al cierre del ejercicio 2016 y 2017 son las siguientes:

PAÍS	2017 MÍNIMO	2016 MÍNIMO
Chile	8%	8%
Argentina	15%	15%
Perú	10%	10%

En el caso de que el monto recuperable sea inferior al valor neto en libros del activo, se registra la correspondiente provisión por pérdida por deterioro por la diferencia, con cargo al rubro "Depreciaciones" del estado de resultados consolidados.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en un activo en ejercicios anteriores, son revertidas cuando se produce un cambio en las estimaciones sobre su monto recuperable, aumentando el valor del activo con abono a resultados con el límite del valor en libros que el activo hubiera tenido de no haberse realizado el ajuste contable.

En el caso de la plusvalía comprada, los ajustes contables que se hubieran realizado no son reversibles.

Para determinar la necesidad de realizar un ajuste por deterioro en los activos financieros, se sigue el siguiente procedimiento:

En el caso de los que tienen origen comercial, las sociedades del Grupo tienen definida una política general para el registro de provisiones por deterioro a través de análisis de viabilidad de sus clientes en forma periódica y constante, excepto en aquellos casos en que exista alguna particularidad que hace aconsejable el análisis específico de cobrabilidad.

Para el caso de los saldos a cobrar con origen financiero, la determinación de la necesidad de deterioro se realiza mediante un análisis específico en cada caso, sin que a la fecha de emisión de estos estados financieros existan activos financieros vencidos por monto significativo que no tengan origen comercial.

e) Instrumentos financieros

Un instrumento financiero es cualquier contrato que dé lugar, simultáneamente, a un activo financiero en una entidad y a un pasivo financiero o a un instrumento de patrimonio en otra entidad.

e.1) Activos financieros no derivados.

Watt's S.A. y sus filiales clasifican sus inversiones financieras, ya sean permanentes o temporales, excluidas las inversiones contabilizadas por el método de participación y las mantenidas para la venta, en cuatro categorías:

- Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar y cuentas por cobrar a empresas relacionadas: Se registran a su costo amortizado, correspondiendo éste al valor de mercado inicial, menos las devoluciones del principal efectuadas, más los intereses devengados no cobrados calculados por el método de la tasa de interés efectiva.
- El método de la tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un activo o un pasivo financiero (o de un grupo de activos y pasivos financieros) y de imputación del ingreso o gasto financiero a lo largo del período relevante. La tasa de interés efectiva es la tasa de descuento que iguala exactamente los flujos por cobrar o por pagar estimados a lo largo de la vida esperada del instrumento financiero (o, cuando sea adecuado, en un período más corto) con el importe neto en libros del activo o pasivo financiero.
- Inversiones a mantener hasta su vencimiento: Aquellas que el Grupo tiene intención y capacidad de conservar hasta su vencimiento, se contabilizan al costo amortizado, según se ha definido en el párrafo anterior.
- Activos financieros registrados a valor razonable con cambios en resultados: Incluye la cartera de negociación y aquellos activos financieros que han sido designados como tales en el momento de su reconocimiento inicial y que se gestionan y evalúan según el criterio de valor razonable. Se valorizan en el estado de situación financiera consolidado por su valor razonable y las variaciones en su valor se registran directamente en resultados en el momento que ocurren.
- Inversiones disponibles para la venta: Son los activos financieros que se designan específicamente como disponibles para la venta o aquellos que no encajen dentro de las tres categorías anteriores, correspondiéndose casi en su totalidad a inversiones financieras en instrumento de patrimonio. Estas inversiones figuran en el estado de situación financiera consolidado por su valor razonable cuando es posible determinarlo de forma fiable. Las variaciones del valor razonable, netas de su efecto fiscal, se registran con cargo o abono a una reserva del patrimonio neto denominada "Activos financieros disponibles para la venta", hasta el momento en que se produce la enajenación de estas inversiones, momento en el que el monto acumulado en este rubro referente a dichas inversiones es imputado íntegramente en el estado de resultados. En caso de

que el valor razonable sea inferior al costo de adquisición, si existe una evidencia objetiva de que el activo ha sufrido un deterioro que no pueda considerarse temporal, la diferencia se registra directamente en el estado de resultados.

En el caso de participaciones en sociedades no cotizadas o que tienen muy poca liquidez, normalmente el valor de mercado no es posible determinarlo de forma fiable, por lo que, cuando se da esta situación, se valoran por su costo de adquisición o por un monto inferior si existe evidencia de su deterioro.

Las compras y ventas de activos financieros se contabilizan utilizando la fecha de negociación.

e.2) Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

Bajo este rubro del estado de situación financiera consolidado, se registra el efectivo en caja, depósitos a plazo y otras inversiones a corto plazo de alta liquidez que son rápidamente realizables en caja y que no tienen riesgo de cambios de su valor, con vencimiento original inferior a 90 días.

e.3) Pasivos financieros, excepto derivados.

Los pasivos financieros se registran generalmente por el efectivo recibido, neto de los costos incurridos en la transacción. En ejercicios posteriores estas obligaciones se valoran a su costo amortizado, utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

En el caso particular de que los pasivos sean el subyacente de un derivado de cobertura de valor razonable, como excepción, se valoran por su valor razonable por la parte del riesgo cubierto.

Para el cálculo del valor razonable de la deuda, tanto para los casos en que se registra en el estado de situación financiera como para la información sobre su valor razonable ésta ha sido dividida en deuda a tasa de interés fija (en adelante, "deuda fija") y deuda a tasa de interés variable (en adelante, "deuda variable"). La deuda fija es aquella que a lo largo de su vida paga cupones de interés fijados desde el inicio de la operación, ya sea explícita o implícita. La deuda variable es aquella deuda emitida con tipo de interés variable, es decir, cada cupón se fija en el momento del inicio de cada período en función de la tasa de interés de referencia. La valorización de toda la deuda se ha realizado mediante el descuento de los flujos futuros esperados con la curva de tipos de interés de mercado según la moneda de pago.

e.4) Derivados y operaciones de cobertura.

Los derivados mantenidos por el Grupo corresponden fundamentalmente a operaciones contratadas con el fin de cubrir el riesgo de tipo de cambio, que tienen como objetivo eliminar o reducir significativamente estos riesgos en las operaciones subyacentes que son objeto de cobertura.

Los derivados se registran por su valor razonable en la fecha del estado de situación financiera. Si su valor es positivo, se registran en el rubro "otros activos financieros" y si su valor es negativo, se registran en el rubro "Otros pasivos financieros".

e.5) Valor razonable y clasificación de los instrumentos financieros.

El valor razonable de los diferentes instrumentos financieros derivados se calcula mediante los siguientes procedimientos:

- Para los derivados cotizados en un mercado organizado, por su cotización al cierre del período.
- En el caso de los derivados no negociables en mercados organizados, se utiliza para su valorización el descuento de los flujos futuros de caja esperados y modelos de valorización de opciones generalmente aceptadas, basándose en las condiciones del mercado tanto de contado como de futuros a la fecha de cierre del período.

e.6) Baja de activos y pasivos financieros

Los activos financieros se dan de baja contablemente cuando:

- Los derechos a recibir flujos de efectivo relacionados con los activos han vencido o se han transferidos o, aún reteniéndolos, se han asumido obligaciones contractuales que determinan el pago de dichos flujos a uno o más receptores.
- La sociedad ha traspasado sustancialmente los riesgos y beneficios derivados de su titularidad o, si no los ha cedido ni retenido de manera sustancial, cuando no retenga el control del activo.

Las transacciones en las que la Sociedad retiene de manera sustancial todos los riesgos y beneficios, que son inherentes a la propiedad de un activo financiero cedido, se registran como un pasivo de la contraprestación recibida. Los gastos de la transacción se registran en resultados siguiendo el método de la tasa de interés efectiva.

f) Inversiones en asociadas contabilizadas por el método de participación

Las participaciones en Asociadas sobre las que el Grupo posee una influencia significativa, se registran siguiendo el método de participación. Con carácter general, la influencia significativa se presume en aquellos casos en los que el Grupo posee una participación superior al 20%.

El método de participación consiste en registrar la participación en el estado de situación financiera por la proporción de su patrimonio neto que representa la participación del Grupo en su capital, una vez ajustado, en su caso, el efecto de las transacciones realizadas con el Grupo, más las plusvalías que se hayan generado en la adquisición de la sociedad (plusvalía comprada).

Si el monto resultante fuera negativo, se deja la participación a cero en el estado de situación financiera, a no ser que exista el compromiso por parte del Grupo de reponer la situación patrimonial de la sociedad, en cuyo caso, se registra la provisión correspondiente.

Los dividendos percibidos de estas sociedades, se registran reduciendo el valor de la participación y los resultados obtenidos por las mismas, que corresponden al Grupo conforme a su participación se registran en el rubro "participación en ganancia (pérdida) de Asociadas contabilizadas por el método de participación".

En Nota 12 de los presentes estados financieros, denominado “inversiones contabilizadas utilizando método de participación y sociedad en control conjunto”, se describe la relación de Watt's S.A. con cada una de sus asociadas.

g) Inventarios

Las existencias de productos en curso de fabricación propia se valoran a su costo medio de producción o a su valor de mercado, si éste fuera inferior. El costo de producción incluye la imputación del costo de los materiales utilizados, la mano de obra y los gastos directos e indirectos de fabricación tanto propios como de terceros.

Las existencias de materias primas y las de productos comerciales o comprados a terceros se valoran a su costo medio de adquisición o a su valor de mercado, si éste fuese menor.

En cuanto a la valorización de los productos obsoletos, defectuosos o de lento movimiento, esta se reduce a su posible valor de realización.

Al final del ejercicio se realiza una evaluación del valor neto realizable de las existencias, dotando la oportuna provisión cuando las mismas se encuentran sobrevaloradas. Cuando las circunstancias que previamente causaron la provisión hayan dejado de existir o cuando exista clara evidencia de incremento en el valor neto realizable debido a un cambio en las circunstancias económicas, se procede a revertir el importe de las mismas.

h) Provisiones

Las obligaciones existentes a la fecha de los estados financieros, surgidas como consecuencia de sucesos pasados de los que puedan derivarse perjuicios patrimoniales de probable materialización para el Grupo, cuyo monto y momento de cancelación son inciertos, se registran en el estado de situación financiera como provisiones por el valor actual del monto más probable que se estima que el Grupo tendrá que desembolsar para cancelar la obligación.

Las provisiones se cuantifican teniendo en consideración la mejor información disponible en la fecha de la emisión de los estados financieros, sobre las consecuencias del suceso en el que traen su causa y son reestimadas en cada cierre contable posterior.

Algunas de las empresas del Grupo tienen contraídos compromisos por planes de prestación definida, los que se registran en gasto siguiendo el criterio del devengo durante la vida laboral de los empleados, mediante la realización, a la fecha de los estados financieros, de los oportunos estudios actuariales calculados aplicando el método de la unidad de crédito proyectada. Los costos por servicios pasados que corresponden a variaciones en las prestaciones, se reconocen inmediatamente con cargo a resultados en la medida en que los beneficios estén devengados.

Las pérdidas y ganancias actuariales surgidas en la valorización, tanto de los pasivos como de los activos, cuando es aplicable, se registran en resultado integrales.

i) Conversión de saldos en moneda extranjera

Las operaciones que realiza cada sociedad en una moneda distinta de su moneda funcional, se registran a los tipos de cambio vigentes en el momento de la transacción. Durante el período, las diferencias que se producen entre el tipo de cambio contabilizado y el que se encuentra vigente a la fecha de cobro o pago, se registran como diferencias de cambio en el estado de resultados integrales.

Asimismo, al cierre de cada período, la conversión de los saldos a cobrar o a pagar en una moneda distinta de la funcional de cada sociedad, se realiza al tipo de cambio de cierre. Las diferencias de variación producidas se registran como diferencia de cambio en el estado de resultados integrales.

Se presenta como ajuste por conversión el resultante de la traslación de las sociedades consolidadas en moneda funcional distinta a la moneda funcional de Watt's S.A.

j) Clasificación de saldos en corrientes y no corrientes

En el estado de situación financiera consolidado adjunto, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

k) Impuestos a las ganancias

El resultado por impuestos a las ganancias del período, se determina como la suma del impuesto corriente de las distintas sociedades del Grupo y resulta de la aplicación del tipo de gravamen sobre la base imponible del período, una vez aplicadas las deducciones que tributariamente son admisibles, más la variación de los activos y pasivos por impuestos diferidos y créditos tributarios, tanto por pérdidas tributarias como por deducciones. Las diferencias entre el valor contable de los activos y pasivos y su base tributaria generan los saldos de impuestos diferidos de activo o de pasivo, que se calculan utilizando las tasas impositivas que se espera estén en vigencia cuando los activos y pasivos se realicen.

El impuesto corriente y las variaciones en los impuestos diferidos de activo o pasivo que no provengan de combinaciones de negocio, se registran en resultados o en resultado integral total en el estado de situación financiera, en función de donde se hayan registrado las ganancias o pérdidas que lo hayan originado.

Los activos por impuestos diferidos y créditos tributarios se reconocen únicamente cuando se considera probable que existan ganancias tributarias futuras suficientes para recuperar las deducciones por diferencias temporarias y hacer efectivos los créditos tributarios.

Se reconoce pasivos por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias, excepto aquellas derivadas del reconocimiento inicial de plusvalías compradas de aquellas cuyo origen está dado por la valorización de las inversiones en filiales, asociadas y entidades bajo control conjunto, en las cuales el Grupo pueda controlar la reversión de las mismas y es probable que no reviertan en un futuro previsible.

Las rebajas que se puedan aplicar al monto determinado como pasivo por impuesto corriente, se imputan en resultados como un abono al rubro "Gastos por impuestos a las ganancias", salvo que existan dudas sobre su realización tributaria, en cuyo caso no se reconocen hasta su materialización efectiva, o correspondan a incentivos tributarios específicos, registrándose en este caso como subvenciones.

En cada cierre contable se revisan los impuestos registrados, tanto activos como pasivos, con objeto de comprobar que se mantienen vigentes, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos de acuerdo con el resultado del citado análisis.

l) Reconocimiento de ingresos

Los ingresos son reconocidos en la medida que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la Compañía y puedan ser medidos con fiabilidad. Los ingresos son medidos al valor razonable de los beneficios económicos recibidos o por recibir y se presentan netos de impuestos al valor agregado, devoluciones y descuentos.

Los ingresos por ventas se reconocen después que la compañía ha transferido al comprador los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de esos bienes y no mantiene el derecho de disponer de ellos, ni a mantener un control eficaz; por lo general, esto significa que las ventas se registran al momento del traspaso de riesgos y beneficios a los clientes en conformidad a los términos convenidos en los acuerdos comerciales.

Se reconocen los ingresos por regalías, conforme a los contratos pactados con terceros, en función de las marcas de Watt's.

m) Costos de ventas de productos

Los costos de ventas incluyen el costo de producción de los productos vendidos y otros costos incurridos para dejar las existencias en las ubicaciones y condiciones necesarias para su venta. Estos costos incluyen, entre sus principales, los costos de materias primas, costos de mano de obra del personal productivo, la depreciación, y los costos operativos y de mantenimiento de plantas y equipos.

n) Gastos de administración

Comprende las remuneraciones y compensaciones del personal de las áreas de apoyo en estas funciones y otros gastos generales y de administración

o) Costos de distribución

Los costos de distribución son todos aquellos necesarios para entregar los productos a los clientes.

p) Otros gastos por función

Lo relevante en Otros gastos por función son los gastos de publicidad, promociones, desarrollo de productos y de las remuneraciones y otros gastos generales de las áreas involucradas en estas actividades.

q) Ganancia (pérdida) por acción

El beneficio por acción se calcula como el cociente entre el beneficio neto del período atribuible a la Sociedad dominante y el número medio ponderado de acciones ordinarias de la misma en circulación durante dicho período, sin incluir el número medio de acciones en autocartera.

r) Dividendos

El artículo N° 79 de la Ley de Sociedades Anónimas de Chile establece que, salvo acuerdo diferente adoptado en la junta respectiva, por la unanimidad de las acciones emitidas, las sociedades anónimas abiertas deberán distribuir anualmente como dividendo en dinero a sus accionistas, a prorrata de sus acciones o en la proporción que establezcan los estatutos si hubiere acciones preferidas, a lo menos el 30% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, excepto cuando corresponda absorber pérdidas acumuladas provenientes de ejercicios anteriores.

En Junta General Ordinaria de Accionistas, celebrada el 26 de abril de 2017 se acordó distribuir como mínimo el dividendo obligatorio equivalentes al 30% de las "Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora", exceptuando los resultados no realizados de variaciones relevantes del valor razonable de los activos y pasivos.

Los dividendos provisorios y definitivos, se registran como menor "Patrimonio Total" en el momento de su aprobación por el órgano competente, que en el primer caso normalmente es el Directorio de la Sociedad, mientras que el segundo la responsabilidad recae en la Junta General de Accionistas.

s) Estado de flujos de efectivo

El estado de flujos de efectivo recoge los movimientos de caja realizados durante el período, determinados por el método directo. En estos estados de flujos de efectivo se utilizan las siguientes expresiones en el sentido que figura a continuación:

- Flujos de efectivo: entradas y salidas de efectivos o de otros medios equivalentes, entendiéndose por éstos las inversiones a plazo inferior a tres meses de gran liquidez y bajo riesgo de alteraciones en su valor.
- Actividades de explotación: son las actividades que constituyen la principal fuente de ingresos ordinarios del Grupo, así como otras actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiamiento.
- Actividades de inversión: las de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos no corrientes y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- Actividades de financiamiento: actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

t) Activos biológicos

Los activos biológicos mantenidos por la filial Viña Santa Carolina S.A. y filiales corresponden al producto agrícola (uva) derivado de las plantaciones en producción que tiene como destino ser el insumo para el proceso de producción de vinos.

La Administración considera que los costos asociados a la explotación agrícola representan una razonable aproximación a su valor razonable. En base al análisis y estimaciones efectuados por la Sociedad, se concluye que en general el valor razonable de la uva en el momento de la vendimia se aproxima al valor en libros, salvo en ocasiones en que pudiese existir una diferencia muy significativa y evidente entre el valor libros y los precios de compra de uva a terceros. Una vez que las uvas son valorizadas en la fecha de la vendimia, son transferidas al inventario.

u) Beneficios a los empleados

El Grupo registra un pasivo por el pago a todo evento de indemnizaciones por años de servicio, correspondiente a planes de beneficios definidos, derivados de los acuerdos colectivos suscritos con los trabajadores. Esta obligación se determina mediante el valor actuarial del costo devengado del beneficio, método que considera diversos factores en el cálculo, tales como estimaciones de permanencia futura, tasas de mortalidad, incrementos salariales futuros y tasas de descuentos. Este valor así determinado se presenta a valor actual utilizando el método de beneficios devengados por años de servicio. Las principales hipótesis actuariales se presentan en Nota 23 c).

A contar del 1 de enero de 2013, producto de la Enmienda a la NIC 19, las pérdidas o ganancias actuariales se registran directamente en el Estado de Resultados Integrales Consolidados por Función, bajo el Patrimonio y, de acuerdo a las políticas de la Compañía, los costos financieros relacionados al plan de beneficios definidos, se registran bajo el rubro Costos Financieros.

v) Arrendamientos

Los contratos de arrendamientos se clasifican como financieros cuando el contrato transfiere a la Compañía sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad N°17 "Arrendamientos". Para los contratos que califican como arriendos financieros, se reconoce a la fecha inicial un activo y pasivo por un valor equivalente al menor valor entre el valor justo del bien arrendado y el valor presente de los pagos futuros de arrendamiento y la opción de compra. En forma posterior, los pagos por arrendamiento se asignan entre el gasto financiero y la reducción de la obligación de modo que se obtiene una tasa de interés constante sobre el saldo de la obligación. El bien adquirido, en régimen de arrendamiento financiero, se deprecia durante su vida útil y se incluye bajo el rubro Propiedades, planta y equipos.

Los contratos de arriendo que no califican como arriendos financieros, son clasificados como arriendos operativos y los respectivos pagos de arrendamiento son cargados al Estado Consolidado de Resultados por Función cuando se efectúan o se devengan.

4. EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO

a) La composición del rubro al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es la siguiente:

DETALLE DE EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO MONEDA	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Efectivo Efectivo en caja	179.243	172.949
Saldos en banco	1.598.508	1.595.548
Valores negociables y compra de instrumentos con compromisos de retroventa	9.573.780	25.612.035
Totales	11.351.531	27.380.532

Los Valores negociables de fácil liquidación corresponden a fondos mutuos y/o compra de instrumentos con compromiso de retroventa a menos de 30 días.

b) El detalle por tipo de monedas del saldo anterior es el siguiente:

DETALLE DE EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO MONEDA	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Pesos Chilenos	10.451.944	26.857.745
Dólares	796.665	454.088
Otras monedas	102.922	68.699
Totales	11.351.531	27.380.532

5. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Valor razonable de instrumentos financieros

Los siguientes cuadros presentan los valores razonables, basado en las categorías de instrumentos financieros, comparados con el valor libro corriente y no corriente en los Estados Financieros Consolidados de Situación Financiera:

a) Composición activos y pasivos financieros

ACTIVOS Y PASIVOS	31/12/17		31/12/16	
	VALOR LIBRO M\$	VALOR RAZONABLE M\$	VALOR LIBRO M\$	VALOR RAZONABLE M\$
Efectivo y equivalente al efectivo	11.351.531	11.351.531	27.380.532	27.380.532
Otros activos financieros	412.683	412.683	60.337	60.337
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	77.445.976	77.445.976	67.257.475	67.257.475
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	4.886.293	4.886.293	4.237.751	4.237.751
Total activos financieros	94.096.483	94.096.483	98.936.095	98.936.095
Préstamos bancarios	70.158.451	70.496.743	51.836.481	52.027.890
Obligaciones con el público	81.937.534	80.975.122	80.646.539	79.614.887
Obligaciones por arrendamiento financiero	3.477.161	3.477.161	4.493.226	4.493.226
Instrumentos derivados	822.720	822.720	-	-
Otros pasivos financieros	-	-	197.555	197.555
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	67.187.395	67.187.395	58.147.048	58.147.048
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	2.329.576	2.329.576	3.191.582	3.191.582
Total pasivos financieros	225.912.837	225.288.717	198.512.431	197.672.188

El valor libro de cuentas por cobrar corrientes, efectivo y equivalentes al efectivo, y otros activos y pasivos financieros se aproxima al valor razonable debido a la naturaleza de corto plazo de estos instrumentos, y para cuentas por cobrar, debido **al hecho que** cualquier pérdida por recuperabilidad ya se encuentra reflejada en las provisiones de pérdidas por deterioro.

El valor razonable de activos y pasivos financieros no derivados, sin cotización en mercados activos, es estimado mediante el uso de flujos de caja descontados calculados sobre variables de mercado observables a la fecha de los estados financieros. El valor razonable de los instrumentos financieros es estimado mediante el descuento de los flujos de caja futuros, determinado sobre información observable en el mercado o sobre variables y precios obtenidos de terceras partes.

b) Instrumentos financieros por categorías

Al 31 de diciembre de 2017

ACTIVOS	PRÉSTAMOS Y CUENTAS POR COBRAR M\$	VALOR RAZONABLE CON CAMBIO EN RESULTADO M\$	TOTAL M\$
Efectivo y efectivo equivalente	1.777.751	9.573.780	11.351.531
Otros activos financieros	1.323	411.360	412.683
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	77.445.976	-	77.445.976
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	4.886.293	-	4.886.293
Totales	84.111.343	9.985.140	94.096.483

PASIVOS	PASIVOS FINANCIEROS MEDIDOS AL COSTO AMORTIZADO M\$	VALOR RAZONABLE CON CAMBIO EN RESULTADO M\$	TOTAL M\$
Otros pasivos financieros	156.395.866	-	156.395.866
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	67.187.395	-	67.187.395
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	2.329.576	-	2.329.576
Totales	225.912.837	-	225.912.837

Al 31 de diciembre de 2016

ACTIVOS	PRÉSTAMOS Y CUENTAS POR COBRAR M\$	VALOR RAZONABLE CON CAMBIO EN RESULTADO M\$	TOTAL M\$
Efectivo y efectivo equivalente	1.768.497	25.612.035	27.380.532
Otros activos financieros	1.323	59.014	60.337
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	67.257.475	-	67.257.475
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	4.237.751	-	4.237.751
Totales	73.265.046	25.671.049	98.936.095

PASIVOS	PASIVOS FINANCIEROS MEDIDOS AL COSTO AMORTIZADO M\$	VALOR RAZONABLE CON CAMBIO EN RESULTADO M\$	TOTAL M\$
Otros pasivos financieros	137.173.801	-	137.173.801
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	58.147.048	-	58.147.048
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	3.191.582	-	3.191.582
Totales	198.512.431	-	198.512.431

Jerarquías de valor razonable

Los instrumentos financieros registrados a valor razonable en el Estado Consolidado de Situación Financiera Clasificado, se clasifican de la siguiente forma, basado en la forma de obtención de su valor razonable:

Nivel 1 Valor razonable obtenido mediante referencia directa a precios cotizados, sin ajuste alguno.

Nivel 2 Valor razonable obtenido mediante la utilización de modelos de valorización aceptados en el mercado y basados en precios, distintos a los indicados en el nivel 1, que son observables directa o indirectamente a la fecha de medición (precios ajustados).

Nivel 3 Valor razonable obtenido mediante modelos desarrollados internamente o metodologías que utilizan información que no son observables o muy poco líquidas.

Al cierre del período la Compañía presenta la siguiente estructura de obtención del valor razonable de sus instrumentos financieros registrados a valor razonable en el Estado Consolidado de Situación Financiera Clasificado:

31 DE DICIEMBRE DE 2017	VALOR RAZONABLE REGISTRADO M\$	JERARQUÍA VALOR RAZONABLE	
		NIVEL 1 M\$	NIVEL 2 M\$
Instrumentos financieros derivados	411.360	-	411.360
Valores negociables, instrumentos con compromiso retroventa y depósitos a plazo	9.573.780	9.573.780	-
Activos financieros a valor razonable	9.985.140	9.573.780	411.360
Instrumentos financieros derivados	-	-	-
Pasivos financieros a valor razonable	-	-	-

31 DE DICIEMBRE DE 2017	VALOR RAZONABLE REGISTRADO M\$	JERARQUÍA VALOR RAZONABLE	
		NIVEL 1 M\$	NIVEL 2 M\$
Instrumentos financieros derivados	59.014	-	59.014
Valores negociables, instrumentos con compromiso retroventa y depósitos a plazo	25.612.035	25.612.035	-
Activos financieros a valor razonable	25.671.049	25.612.035	59.014
Instrumentos financieros derivados	-	-	-
Pasivos financieros a valor razonable	-	-	-

6. OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES

La composición de este rubro al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es la siguiente:

	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Contratos derivados (*)	411.360	59.014
Otros	1.323	1.323
Totales	412.683	60.337

7. OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES

La composición de este rubro al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es la siguiente:

	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Seguros	698.244	325.182
Arrendos anticipados	331.885	319.562
Otros	214.860	399.943
Totales	1.244.989	1.044.687
Corriente	1.135.898	952.638
No corriente	109.091	92.049
Totales	1.244.989	1.044.687

8. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

La composición de este rubro al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es la siguiente:

DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR, NETO	SALDOS AL			
	31/12/17		31/12/16	
	CORRIENTE M\$	NO CORRIENTE M\$	CORRIENTE M\$	NO CORRIENTE M\$
Deudores comerciales:				
Deudores comerciales domésticos	59.486.793	-	46.730.241	-
Deudores comerciales exportación	12.088.416	-	11.471.511	-
Otras cuentas por cobrar, neto	10.399.544	887.753	11.939.997	134.657
Sub-total	81.974.753	887.753	70.141.749	134.657
Estimación para pérdidas por deterioro	(5.416.530)	-	(3.018.931)	-
Totales	76.558.223	887.753	67.122.818	134.657

Al 31 de diciembre de 2017

DEUDORES COMERCIALES	TOTAL	SALDOS VIGENTES			
			1 A 30 DÍAS	31 A 60 DÍAS	61 A 90 DÍAS
Deudores comerciales:					
Deudores comerciales domésticos	59.486.793	40.841.588	4.747.984	12.695.441	472.979
Deudores comerciales exportación	12.088.416	10.752.861	806.770	496.456	30.521
Otras cuentas por cobrar	10.399.544	5.219.316			
Sub total	81.974.753	56.813.765	5.554.754	13.191.897	503.500
Estimación para pérdidas por deterioro	(5.416.530)	-		(8.207)	(133.199)
Total	76.558.223	56.813.765	5.554.754	13.183.690	370.301

Al 31 de diciembre de 2016

DEUDORES COMERCIALES	TOTAL	SALDOS VIGENTES			
			1 A 30 DÍAS	31 A 60 DÍAS	61 A 90 DÍAS
Deudores comerciales:					
Deudores comerciales domésticos	46.730.241	41.571.421	4.693.626	281.895	38.081
Deudores comerciales exportación	11.471.511	9.149.270	1.699.477	392.260	98.930
Otras cuentas por cobrar	11.939.997	8.271.301	-	780.954	-
Sub total	70.141.749	58.991.992	6.393.103	1.455.109	137.011
Estimación para pérdidas por deterioro	(3.018.931)	-	-	(1.571)	(10.660)
Total	67.122.818	58.991.992	6.393.103	1.453.538	126.351

SALDOS VENCIDOS					
91 A 120 DÍAS	121 A 150 DÍAS	151 A 180 DÍAS	181 A 210 DÍAS	211 A 250 DÍAS	MAYOR A 250 DÍAS
90.076	81.111	29.563	52.598	165.083	310.370
-	1.808	-	-	-	-
					5.180.228
90.076	82.919	29.563	52.598	165.083	5.490.598
(13.559)	(27.247)	(3.027)	(47.409)	-	(5.183.882)
76.517	55.672	26.536	5.189	165.083	306.716

SALDOS VENCIDOS					
91 A 120 DÍAS	121 A 150 DÍAS	151 A 180 DÍAS	181 A 210 DÍAS	211 A 250 DÍAS	MAYOR A 250 DÍAS
32.340	8.165	9.694	34.574	1.707	58.738
40.981	49.726	-	-	-	40.867
-	-	-	-	-	2.887.742
73.321	57.891	9.694	34.574	1.707	2.987.347
(45.723)	(56.234)	-	-	(92)	(2.904.651)
27.598	1.657	9.694	34.574	1.615	82.696

El Grupo comercializa sus productos a través de cadenas de supermercados, distribuidores y mayoristas.

La Sociedad mantiene seguros de crédito, que cubren aproximadamente un 90% de los saldos de cuentas por cobrar individualmente significativas. Por dicha razón, la sociedad estima que no se requieren estimaciones para pérdidas por deterioro adicionales a las constituidas.

Los movimientos en la provisión de deterioro de deudores han sido los siguientes:

DEUDORES POR VENTAS VENCIDOS Y NO PAGADOS CON DETERIORO	CORRIENTE Y NO CORRIENTE M\$
Saldo al 01-01-2016	3.107.392
Aumento (disminución) del ejercicio	(6.356)
Montos castigados	(2.449)
Aumento (disminuciones) en el cambio de moneda extranjera	(79.656)
Saldo al 31-12-2016	3.018.931
Aumento (disminución) del ejercicio	2.847.760
Aumento (disminuciones) en el cambio de moneda extranjera	(450.161)
Saldo al 31-12-2017	5.416.530

Los saldos incluidos en este rubro, en general no devengan intereses.

El valor razonable de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar no difiere significativamente de su valor libro.

El monto de los documentos por cobrar protestados y documentos por cobrar en cobranza Judicial son los siguientes:

DOCUMENTOS PROTESTADOS Y COBRANZA JUDICIAL	31/12/17	31/12/16
Documentos por cobrar protestados	220.676	4.686
Documentos por cobrar en cobranza judicial	72.742	28.668
Provisión cobranza judicial	(72.742)	(28.668)
Saldo cobranza judicial	-	-
Total documentos protestados y cobranza judicial	220.676	4.686

Monto de los castigos y las recuperaciones del período por cobranza judicial

	INCREMENTOS	CASTIGO	RECUPERACIÓN	PROVISIÓN
Saldo al 01-01-2016	558.207	(141.631)	(3.320)	(413.256)
Movimiento del ejercicio	35.854	(14.976)	(5.029)	(15.849)
Saldo al 31-12-2016	594.061	(156.607)	(8.349)	(429.105)
Movimiento del ejercicio	(72.742)	-	-	72.742
Saldo al 31-12-2017	521.319	(156.607)	(8.349)	(356.363)

Es política de la compañía que los documentos en cobranza judicial se aprovisionen íntegramente.

Para los montos, términos y condiciones relacionados con cuentas por cobrar con partes relacionadas referirse a la Nota 9.1.

Los saldos por monedas que componen los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes y derechos por cobrar no corrientes al 31 de diciembre de 2017 y 2016, son los siguientes:

TIPO MONEDA	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Peso chileno	61.867.445	51.876.524
Dólar	12.354.025	13.236.377
Euro	661.733	510.629
Peso argentino	576.524	233.138
Pesos reajustables	258.132	99.681
Dólar canadiense	1.214.800	773.753
Libra esterlina	380.495	438.872
Otras monedas	132.822	88.501
Totales	77.445.976	67.257.475

9. SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

Las transacciones entre la Sociedad y sus Filiales, corresponden a operaciones habituales en cuanto a su objeto y condiciones. Estas transacciones han sido eliminadas en el proceso de consolidación y no se desglosan en esta Nota.

9.1 Saldos y transacciones con entidades relacionadas

a) Los saldos de cuentas por cobrar y por pagar entre la sociedad y sus sociedades relacionadas son los siguientes:

RUT	SOCIEDAD	CUENTAS POR COBRAR ENTIDADES RELACIONADAS					CORRIENTES	
		DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCIÓN	PLAZO DE LA TRANSACCIÓN	NATURALEZA DE LA RELACIÓN	PAÍS DE ORIGEN	MONEDA	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Extranjero	Laive S.A.	Ventas	Menos de 90 días	Coligada	Perú	Dólares	550.393	311.623
76736010-K	Promarca S.A.	Dividendos	Más de 90 días	Operación conjunta	Chile	Pesos	648.350	785.498
79984240-8	Agrosuper Comercial Ltda.	Ventas	Menos de 90 días	Director común	Chile	Pesos	3.687.550	3.140.630
Totales							4.886.293	4.237.751

Cuentas por pagar Entidades relacionadas							Corrientes	
RUT	Sociedad	Descripción de la Transacción	Plazo de la Transacción	Naturaleza de la Relación	País de Origen	Moneda	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
99511430-5	Inversiones La Estrella S.A.	Dividendos	Mas de 90 días	Accionista Controlador	Chile	Pesos	2.233.975	3.087.032
80537000-9	Larrain Vial S.A.	Dividendos	Mas de 90 días	Relacionada con Controlador	Chile	Pesos	56.782	50.909
88716400-2	Chacabuco S.A.	Dividendos	Mas de 90 días	Accionista Controlador	Chile	Pesos	38.819	53.641
Totales							2.329.576	3.191.582

No existen créditos que se encuentren garantizados.

b) Transacciones más significativas y sus efectos en resultados:

Los principales efectos en el estado de resultado de las transacciones con entidades que no consolidan son los siguientes:

RUT	Sociedad	Naturaleza de la Relación	País de Origen	Descripción de la Transacción	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$	Efecto en Resultados	
							31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
88716400-2	Chacabuco S.A.	Accionista Controlador	Chile	Arriendos	79.462	77.788	(79.462)	(77.788)
96579640-1	Solar Asesorías e Inversiones Ltda.	Sociedad controlada por Director	Chile	Arriendos	102.917	101.445	(102.917)	(101.445)
80537000-9	Larrain Vial S.A. Corredora de Bolsa	Relacionada con el Controlador	Chile	Intereses ganados fondos mutuos	256.667	421.031	256.667	421.031
80537000-9	Larrain Vial S.A. Corredora de Bolsa	Relacionada con el Controlador	Chile	Servicios de market maker	56.873	55.694	(56.873)	(55.694)
77661370-0	Canio Corbo Asesorías e Inversiones	Sociedad controlada por Director	Chile	Asesorías recibidas	7.966	7.823	(7.966)	(7.823)
77506160-k	Prieto y Compañía Ltda.	Relacionado con Director	Chile	Servicios profesionales	108.328	427.134	(108.328)	(427.134)
Extranjero	Laive S.A.	Negocio conjunto	Perú	Ventas	1.568.415	1.356.156	1.568.415	1.356.156
Extranjero	Laive S.A.	Negocio conjunto	Perú	Reajustes	34.548	29.113	(34.548)	(29.113)
79984240-8	Agrosuper Comercializadora de Alimentos Ltda.	Director Común	Chile	Ventas de productos en Consignación	38.729.927	36.387.792	38.729.927	36.387.792
				Comisión por ventas	12.204.752	11.856.179	(12.204.752)	(11.859.179)
				Compra de materias primas	1.362.301	584.790	(1.362.301)	(584.790)
				Compra de productos terminados	50.343	36.638	(50.343)	(36.638)

9.2 Directorio y gerencia del grupo

Con fecha 26 de abril de 2017, se llevó a cabo la Junta Ordinaria de Accionistas en la que se procedió a la renovación del Directorio, resultado elegidos los señores:

- Fernando Larrain Peña
- Felipe Soza Donoso
- Fernando José Larrain Cruzat
- Aníbal Larrain Cruzat
- Francisco de Borja Larrain Cruzat
- Canio Corbo Lioi (Director independiente)
- Carlos Antonio Díaz Vergara (Director independiente)
- Pablo Echeverría Benítez (Director independiente)
- Pablo Turner González (Director independiente)

El Directorio con fecha 16 de mayo de 2017, acordó elegir como Presidente de la Sociedad a don Fernando Larrain Peña y como a Vicepresidente a don Aníbal Larrain Cruzat, adicionalmente informa que en la misma sesión se determinó por la unanimidad que el comité de Directores queda integrado por los señores Aníbal Larrain Cruzat, Carlos Antonio Díaz Vergara (director independiente) y Pablo Turner González (director independiente).

Cuentas por cobrar y pagar y otras transacciones

a) Cuentas por cobrar y pagar

No existen saldos pendientes por cobrar y pagar entre la Sociedad y sus Directores y Gerencia del Grupo.

- Otras transacciones

No existen transacciones entre la Sociedad y sus Directores y Gerencia del Grupo.

b) Retribuciones del Directorio

En conformidad a lo establecido en los Artículos 33 y 50 bis de la Ley N° 18.046 de Sociedades Anónimas, la Junta Ordinaria de Accionistas de Watt's S.A., acordó fijar las Remuneraciones del Directorio en 25 Unidades de Fomento para cada uno de los Señores Directores, por cada Sesión a la que asista, los miembros del Comité de Directores recibirán una remuneración adicional de 8,5 Unidades de Fomento mensuales. Adicionalmente, se gratificará al Directorio con una suma equivalente al 1% (uno por ciento) de lo que la sociedad reparta como dividendos definitivos, la que será distribuida por igual a todos los Miembros del Directorio que ejercieren el cargo durante todo el período en que se produjeron las utilidades que originen el dividendo. Lo anterior, es sin perjuicio de otras remuneraciones que los Directores puedan recibir por empleos o funciones distintas a su calidad de tales, en cuyo caso, esas remuneraciones deberán ser aprobadas o autorizadas por el Directorio y cumplir con los demás requisitos y exigencias que la ley establece.

Los ejecutivos de Watt's S.A. y/o de sus filiales o coligadas, nacionales o extranjeras, no percibirán para sí remuneraciones o dietas en el evento de desempeñarse como directores en cualquiera de las sociedades filiales, coligadas o participadas en alguna forma, nacionales o extranjeras de Watt's S.A.

El detalle de los montos pagados por concepto de dietas por asistencia a sesiones, comité de auditorías y participación a diciembre de 2017 y 2016, ascendieron a M\$ 178.874 y M\$ 186.522 respectivamente.

Gastos de asesoría del Directorio

Durante ambos ejercicios, el directorio no realizó gastos en asesorías.

Garantías constituidas por la Sociedad a favor de los Directores

La Sociedad no ha constituido garantías a favor de los Directores.

9.3 Retribución de gerencia del grupo

a) Remuneraciones recibidas por el personal clave de la gerencia

El monto total de las remuneraciones obtenidas por el gerente general, los gerentes y ejecutivos principales de la compañía, excluidas indemnizaciones por desvinculación, asciende a M\$ 3.072.007 por los ejercicios al 31 de diciembre de 2017 (M\$ 3.525.711 al 31 de diciembre de 2016).

Planes de incentivos a los principales ejecutivos y gerentes

Watt's S.A. tiene para sus ejecutivos un plan de bonos por cumplimiento de objetivos y nivel de aportación individual a los resultados de la empresa. Este plan incluye una definición de rango de bonos según el nivel jerárquico de los ejecutivos. Los bonos que eventualmente se entregan a los ejecutivos consisten en un determinado número de remuneraciones brutas mensuales.

Indemnizaciones pagadas a los principales ejecutivos y gerentes

Durante los ejercicios al 31 de diciembre de 2017 y 2016 no se han efectuado pago por indemnizaciones.

b) Garantías constituidas por la sociedad a favor de la gerencia del grupo

No existen garantías constituidas por la sociedad a favor de la gerencia del grupo.

c) Cláusulas de garantías: consejo de administración gerencia del grupo

No existen cláusulas de garantías.

Durante los ejercicios al 31 de diciembre de 2017 y 2016 no se han dado en los Directores situaciones de conflicto de interés, por parte del Directorio, contrarias al interés social de Watt's S.A.

10. INVENTARIOS

El saldo de los inventarios al 31 de diciembre de 2017 y 2016, se presenta valorizado de acuerdo a lo descrito en Nota 3.g) y se resume como sigue:

INVENTARIOS	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Materias primas	22.506.559	22.154.580
Envases, embalajes y otros suministros	8.483.723	8.930.346
Productos en proceso y semielaborados	27.568.696	28.316.991
Productos terminados elaboración propia	26.348.551	19.799.829
Productos terminados elaborados por terceros	6.479.960	5.180.868
Repuestos, pallets, tambores y otros	3.731.799	2.575.147
Totales	95.119.288	86.957.761

El costo de los inventarios reconocidos como costo de ventas a diciembre 2017, asciende a M\$ 296.550.273 (M\$ 264.478.253 diciembre 2016)

El monto de los castigos de existencias que se ha reconocido como gasto a diciembre de 2017, asciende a M\$ 6.538.167 (M\$ 5.621.241 a diciembre 2016).

11. ACTIVOS Y PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES

La composición de este rubro al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es la siguiente:

Activos por impuestos corrientes:

ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Créditos por impuesto renta	1.612.530	993.421
Pagos provisionales mensuales	1.996.225	1.281.565
Otros	343.635	167.728
Totales	3.952.390	2.442.714

Pasivos por impuestos corrientes:

PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Impuesto a la renta	1.241.714	2.494.830
Totales	1.241.714	2.494.830

12. INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO MÉTODO DE PARTICIPACIÓN Y SOCIEDAD EN CONTROL CONJUNTO

a) El grupo mantiene acuerdos conjuntos en las siguientes sociedades:

Acuerdo conjunto que califica como negocio conjunto:

LAIVE S.A.

Laive es una sociedad anónima abierta constituida en Perú, dedica al desarrollo, producción, procesamiento, industrialización, comercialización, importación y exportación de todo tipo de productos de consumo humano, los cuales incluyen productos lácteos, cárnicos y derivados de frutas.

El capital social está representado al 31 de diciembre de 2017 y 2016 por 72.425.879 acciones comunes, de las cuales 63.000.000 corresponden a acciones comunes de Clase "A" y 9.425.879 acciones comunes de Clase "B", de valor nominal S/1.00 cada una. Las referidas acciones se encuentran íntegramente suscritas y pagadas. Las acciones comunes de Clase "B" no confieren a sus titulares derecho de participación en las Juntas de Accionistas y por consiguiente, sin derecho a voto. Sin embargo, les confiere el derecho de recibir un pago adicional de 5 por ciento por acción con respecto al dividendo en efectivo que perciba cada acción de la Clase "A". Este derecho no es acumulable si en algún período no se declara ni paga dividendos en efectivo.

El Acuerdo Conjunto existente entre Comercial Víctor Manuel S.A., filial de Watt's S.A. y Valores Agroindustriales S.A. es sobre los activos netos de Laive S.A. en la cual cada una de las sociedades cuentan con el 43,149% de derechos a votos.

El pacto accionistas en Laive consiste básicamente en un compromiso de los dos accionistas principales de mantener un porcentaje igualitario en la participación accionaria de la compañía, con un número similar de directores por ambos lados, y con un compromiso de abordar los potenciales nuevos negocios de alimentos afines a los actuales en el Perú a través de esta compañía.

Inversión utilizando método de participación.

A continuación se incluye información al 31 de diciembre de 2017 y 2016, de los Estados Financieros de la sociedad en la que Watt's S.A. posee inversión utilizando el método de participación.

SALDO AL 31-01-2016 M\$	10.315.438
Dividendos	(202.531)
Resultado del ejercicio	744.462
Otras variaciones patrimoniales	(431.330)
SALDO AL 31-12-2016 M\$	10.426.039
Dividendos	(212.354)
Resultado del ejercicio	1.493.865
Otras variaciones patrimoniales	(587.252)
SALDO AL 31-12-2017 M\$	11.120.298

El porcentaje de participación patrimonial en Laive S.A. asciende al 37,6847%.

ACTIVOS	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Efectivo y equivalentes al efectivo	844.778	334.078
Otros activos corrientes	30.254.887	33.580.733
Activos corrientes	31.099.665	33.914.811
Activos no corrientes	29.018.194	30.654.130
Total activos	60.117.859	64.568.941

PASIVOS	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Pasivos financieros corrientes	2.739.488	4.660.799
Otros pasivos corrientes	19.727.750	23.156.062
Pasivos corrientes	22.467.238	27.816.861
Pasivos financieros no corrientes	5.993.563	6.988.186
Otros pasivos no corrientes	2.148.250	2.097.364
Pasivos no corrientes	8.141.813	9.085.550
Patrimonio	29.508.808	27.666.530
Total pasivos	60.117.859	64.568.941

RESULTADOS	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Ingresos de actividades ordinarias	117.671.112	105.394.199
Resultado del periodo de operaciones continuadas	3.964.116	1.975.504
Resultado integral total	3.964.116	1.975.504
Depreciación y amortización	(3.303.568)	(2.944.623)
Ingresos financieros	288.093	285.525
Costos financieros	(1.748.176)	(1.753.952)
Gastos por impuestos a las ganancias	(1.799.863)	(1.179.231)

ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVOS - MÉTODO DIRECTO	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Flujos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	6.167.555	4.893.531
Flujos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(1.946.864)	(3.100.668)
Dividendos pagados	(597.535)	(524.566)
Otros flujos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(3.077.306)	(1.349.272)
Flujos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(3.674.841)	(1.873.838)
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	545.850	(80.975)

Acuerdo conjunto que califica como operación conjunta:

PROMARCA S.A.

Promarca S.A. es una sociedad anónima cerrada constituida en Chile, cuya actividad principal es la adquisición, desarrollo y administración de marcas comerciales y su licenciamiento a los operadores de éstas.

Al 31 de diciembre de 2017, Promarca S.A. registra una utilidad de M\$ 4.524.117 (M\$ 4.812.696 al 31 de diciembre de 2016.), la cual según política de dicha sociedad se distribuye en un 100%.

Los accionistas de Promarca S.A. son Watt's Dos S.A. y New Ecusa S.A. con participación del 50% a cada uno. Ambas sociedades mantienen un acuerdo contractual donde proporciona a las partes del acuerdo conjunto derecho a los activos, principalmente marcas, y obligaciones con respecto a los pasivos relacionados con el acuerdo.

b) Sociedades que componen el Grupo

A continuación se detalla información financiera al 31 de diciembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016 de los Estados Financieros de las sociedades en las que el Grupo ejerce control.

"INVERSIONES CON INFLUENCIA SIGNIFICATIVA"	RUT	PAIS	MONEDA FUNCIONAL	% PARTIC. DIRECTA	% PARTIC. INDIRECTA
Comercial Víctor Manuel S.A.	96063000-9	Chile	Pesos	99,9994	-
Alimenticios Felco S.A.	81964200-1	Chile	Pesos	-	99,9999
Watt's Dos S.A.	76735980-2	Chile	Pesos	99,8932	0,1068
Inverinter S.A.	76042815-9	Chile	Dólar	0,0003	99,9997
Watt's Alimentos S.A. Paraguay	O-E	Paraguay	Guarani	-	99,9978
Comercializadora Punto Dos S.A.	O-E	Perú	Sol Peruano	-	99,9838
Las Parcelas de Valdivia S.A.	76216328-4	Chile	Pesos	99,9860	0,0140
Alimentos San Bernardo S.A.	76189513-3	Chile	Pesos	-	100,0000
Watt's Comercial S.A.	90929000-7	Chile	Pesos	0,1000	99,9000
Diwatts S.A. (Ex Danone Chile S.A.)	76455830-8	Chile	Pesos	99,99	0,0100
Viña Casablanca S.A.	78009840-6	Chile	Dólar	-	69,1000
Viña Ochagavía Ltda.	85773700-8	Chile	Dólar	-	100,0000
Viña Santa Carolina S.A.	96644340-5	Chile	Dólar	-	100,0000
Carolina Wine Brands S.A.	79634570-5	Chile	Pesos	-	100,0000
Carolina Wine Brands S.A. USA INC	O-E	USA	Dólar	-	90,0000
Bodegas y Viñedos La Esperanza S.A.	O-E	Argentina	Peso argentino	0,000026	99,999974
Promarca S.A.	76736010-K	Chile	Pesos	-	50,0000

"INVERSIONES CON INFLUENCIA SIGNIFICATIVA"	RUT	PAIS	MONEDA FUNCIONAL	% PARTIC. DIRECTA	% PARTIC. INDIRECTA
Comercial Víctor Manuel S.A.	96063000-9	Chile	Pesos	99,9994	-
Alimenticios Felco S.A.	81964200-1	Chile	Pesos	-	99,9999
Watt's Dos S.A.	76735980-2	Chile	Pesos	99,8932	0,1068
Inverinter S.A.	76042815-9	Chile	Dólar	99,9970	0,0030
Watt's Alimentos S.A. Paraguay	O-E	Paraguay	Guarani	0,0003	99,9997
Comercializadora Punto Dos S.A.	O-E	Perú	Sol Peruano	-	99,9978
Las Parcelas de Valdivia S.A.	76216328-4	Chile	Pesos	-	99,9838
Alimentos San Bernardo S.A.	76189513-3	Chile	Pesos	99,9860	0,0140
Watt's Comercial S.A.	90929000-7	Chile	Pesos	-	100,0000
Diwatts S.A. (Ex Danone Chile S.A.)	76455830-8	Chile	Pesos	0,1000	99,9000
Viña Casablanca S.A.	78009840-6	Chile	Dólar	-	69,1000
Viña Ochagavía Ltda.	85773700-8	Chile	Dólar	-	100,0000
Viña Santa Carolina S.A.	96644340-5	Chile	Dólar	-	100,0000
Carolina Wine Brands S.A.	79634570-5	Chile	Pesos	-	100,0000
Carolina Wine Brands S.A. USA INC	O-E	USA	Dólar	-	90,0000
Bodegas y Viñedos La Esperanza S.A.	O-E	Argentina	Peso argentino	0,000026	99,999974
Promarca S.A.	76736010-K	Chile	Pesos	-	50,0000

AL 31 DE DICIEMBRE 2017

TOTAL	ACTIVOS	PASIVOS	PATRIMONIO	GANANCIA (PÉRDIDA)
99,9994	114.565.164	158.322	114.406.842	12.519.105
99,9999	872.515	906.121	(33.606)	(602.933)
100,0000	9.097.237	12.278	9.084.959	2.341.305
100,0000	1.839.692	520.897	1.318.795	(488.522)
99,9978	230.068	104.255	125.813	22.918
99,9838	-	-	-	69.046
100,0000	898.624	1.591.761	(693.137)	(78.988)
100,0000	1.478.206	1.282.067	196.139	(539.668)
100,0000	58.595.390	11.223.324	47.372.066	9.418.099
100,0000	32.994.516	16.699.684	16.294.832	(1.060.970)
69,1000	5.787.531	2.737.884	3.049.647	(57.771)
100,0000	6.257.420	843.940	5.413.480	1.425.103
100,0000	91.072.577	37.036.456	54.036.121	2.078.756
100,0000	586.165	146.227	439.938	801
90,0000	2.156.521	4.724.656	(2.568.135)	(279.979)
100,0000	3.420.737	2.005.976	1.414.761	387.690
50,0000	5.667.501	933.396	4.734.105	2.262.059

AL 31 DE DICIEMBRE 2016

TOTAL	ACTIVOS	PASIVOS	PATRIMONIO	GANANCIA (PÉRDIDA)
99,9994	108.036.452	63.172	107.973.280	13.144.233
99,9999	1.661.388	961.537	699.851	(350.216)
100,0000	6.758.550	-	6.758.550	6.535.182
100,0000	37.761.064	30.117.287	7.643.777	1.676.565
100,0000	2.568.228	602.664	1.965.564	(575)
99,9978	193.008	83.580	109.428	24.871
99,9838	19.209	10.860	8.349	69.939
100,0000	887.332	1.501.481	(614.149)	(6.969)
100,0000	2.101.586	1.207.533	894.053	(62.397)
100,0000	49.603.776	11.528.789	38.074.987	9.567.633
69,1000	6.355.856	2.971.841	3.384.015	(28.244)
100,0000	5.130.106	786.716	4.343.390	1.112.674
100,0000	91.531.387	33.983.694	57.547.693	3.046.909
100,0000	805.032	365.747	439.285	(14.448)
90,0000	1.891.231	4.383.061	(2.491.830)	(247.803)
100,0000	3.723.913	2.339.092	1.384.821	162.308
50,0000	11.527.130	2.036.391	9.490.739	4.812.696

c) Compra y venta de acciones de Sociedades que componen el Grupo

Agrícola Frutos del Maipo Limitada: Con fecha 31 de marzo de 2017, Watt's S.A. adquiere la participación que poseía Comercial Víctor Manuel S.A. en Frutos del Maipo, quedándose con el 100% de las acciones, lo que origina la disolución de esta última.

Diwatts S.A.: Con fecha 8 de febrero de 2017, Watt's S.A. y una de sus filiales adquirieron el 100% de las acciones de la sociedad Danone Chile S.A., con sus activos y pasivos, que permiten a Watt's S.A. la operación y administración del negocio a partir de dicha fecha.

13. ACTIVOS INTANGIBLES DISTINTOS DE LA PLUSVALÍA

ACTIVOS INTANGIBLES NETO	31-12-17	31-12-16
	M\$	M\$
ACTIVOS INTANGIBLES IDENTIFICABLES, NETO	31.949.256	20.160.339
Patentes, Marcas Registradas y Otros Derechos	28.403.121	19.520.858
Programas Informáticos	3.546.135	639.481
ACTIVOS INTANGIBLES IDENTIFICABLES, BRUTO	35.264.706	23.094.128
Patentes, Marcas Registradas y Otros Derechos	29.269.166	20.386.903
Programas Informáticos	5.995.540	2.707.225
AMORTIZACIÓN ACUMULADA Y DETERIORO DEL VALOR	(3.315.450)	(2.933.789)
Patentes, Marcas Registradas y Otros Derechos	(866.045)	(866.045)
Programas Informáticos	(2.449.405)	(2.067.744)

En Nota 3 b) se presenta la vida útil asignada a los activos intangibles.

La composición y movimientos del activo intangible durante los ejercicios 2017 y 2016 han sido los siguientes:

MOVIMIENTOS EN ACTIVOS INTANGIBLES	PATENTES MARCAS REGISTRADAS Y OTROS DERECHOS NETO M\$	PROGRAMAS INFORMÁTICOS NETO M\$	ACTIVOS INTANGIBLES, NETO M\$
SALDO AL 01-01-2016	19.685.231	867.910	20.553.141
Adiciones (disminuciones)	(145.168)	155.838	10.670
Amortización	-	(374.854)	(374.854)
Incremento (disminución) en el cambio de moneda extranjera	(19.205)	(9.413)	(28.618)
SALDO AL 31-12-2016	19.520.858	639.481	20.160.339
Combinación de negocios	8.854.566	-	8.854.566
Adiciones (disminuciones)	53.524	3.315.930	3.369.454
Amortización	-	(402.767)	(402.767)
Incremento (disminución) en el cambio de moneda extranjera	(25.827)	(6.509)	(32.336)
SALDO AL 31-12-2017	28.403.121	3.546.135	31.949.256

De acuerdo con las estimaciones y proyecciones de las que dispone la Gerencia del Grupo, las proyecciones de los Flujos de caja atribuibles a los activos intangibles permiten recuperar el valor neto de estos activos registrados al 31 de diciembre de 2017.

Las amortizaciones están formando parte del resultado de la Sociedad y se presentan en el rubro Gastos de Administración del Estado de Resultados Integrales.

14. PLUSVALIA COMPRADA

A continuación se presenta el detalle de la plusvalía comprada (fondo de comercio) por las distintas unidades generadoras de efectivo o grupos de estas a las que está asignado y el movimiento del mismo.

MOVIMIENTOS EN PLUSVALÍA COMPRADA	WATT'S S.A. CON LÁCTEOS VALDIVIA S.A.	WATT'S S.A. CON FRUTOS DEL MAIPO LTDA.	COMERCIAL VÍCTOR MANUEL CON LAIVE S.A.	VIÑA CASABLANCA S.A. CON ADVIN LATAM S.A.	PLUSVALÍA COMPRADA
	M\$	M\$	M\$	M\$	M\$
SALDO AL 01-01-2016	4.177.363	9.241.149	1.438.074	417.392	15.273.978
Incremento (disminución) en el cambio de moneda extranjera	-	-	(82.398)	(23.914)	(106.312)
Plusvalía comprada	-	-	-	-	-
SALDO AL 31-12-2016	4.177.363	9.241.149	1.355.676	393.478	15.167.666
Incremento (disminución) en el cambio de moneda extranjera	-	-	(110.808)	(32.162)	(142.970)
Plusvalía comprada	-	-	-	-	-
SALDO AL 31-12-2017	4.177.363	9.241.149	1.244.868	361.316	15.024.696

Según lo establece la NIC 36 Deterioro del valor de los activos, cuando no se amortice la plusvalía, la entidad deberá analizar el deterioro del valor anualmente, o con una frecuencia menor, si los eventos o cambios en las circunstancias indican que su valor ha podido sufrir un deterioro.

La Plusvalía comprada representa el exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación de la Sociedad matriz en los activos netos identificables de la filial adquirida en la fecha de adquisición. La Plusvalía comprada reconocida por separado se somete a pruebas por deterioro de valor anualmente y se valora por su costo menos pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias y pérdidas por la venta de una entidad incluyen el importe en libros del menor valor relacionado con la entidad vendida.

La plusvalía comprada se asigna a unidades generadoras de efectivo para efectos de realizar las pruebas de deterioro. La distribución se efectúa entre aquellas unidades generadoras de efectivo o Grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficiarán de la combinación de negocios de la que surgió la plusvalía.

15. PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS

a) La composición del rubro corresponde al siguiente detalle:

CLASES DE PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS, NETO	SALDO AL	
	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Propiedades, plantas y equipos	181.394.160	173.143.711
Construcción en curso	15.448.982	21.230.256
Terrenos	24.790.319	24.551.508
Edificios	74.093.772	69.554.631
Plantas y equipos	64.188.692	54.919.293
Equipamiento de tecnologías de la información	589.281	451.181
Instalaciones fijas	1.558.991	1.748.253
Vehículos de motor	630.238	605.790
Otras propiedades, plantas y equipos, neto	93.885	82.799

CLASES DE PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS, BRUTO	SALDO AL	
	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Propiedades, plantas y equipos	316.033.320	291.526.193
Construcción en curso	15.448.982	21.230.256
Terrenos	24.790.319	24.551.508
Edificios	123.882.970	112.342.973
Plantas y equipos	144.941.057	126.604.952
Equipamiento de tecnologías de la información	2.073.699	2.014.487
Instalaciones fijas	3.140.847	3.096.683
Vehículos de motor	1.556.289	1.513.337
Otras propiedades, plantas y equipos, bruto	199.157	171.997

CLASES DE DEPRECIACIÓN ACUMULADA Y DETERIORO DE VALOR, PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS	SALDO AL	
	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Total depreciación acumulada y deterioro de Valor propiedades, plantas y equipos	(134.639.160)	(118.382.482)
Edificios	(49.789.198)	(42.788.342)
Plantas y equipos	(80.752.365)	(71.685.659)
Equipamiento de tecnologías de la información	(1.484.418)	(1.563.306)
Instalaciones fijas	(1.581.856)	(1.348.430)
Vehículos de motor	(926.051)	(907.547)
Depreciación acumulada y deterioro de valor, otros	(105.272)	(89.198)

b) continuación se presenta el detalle del rubro propiedades, plantas y equipos durante los ejercicios 2017 y 2016:

MOVIMIENTO AÑO 2017		CONSTRUCCIÓN EN CURSO	TERRENOS	EDIFICIOS, NETO	PLANTAS Y EQUIPOS, NETO
SALDO INICIAL AL 01/01/2017		21.230.256	24.551.508	69.554.631	54.919.293
CAMBIOS	Adiciones	12.939.057	1.482.530	5.268.962	10.134.813
	Adquisiciones Mediante Combinaciones de Negocios	481.555	198.016	4.972.308	8.188.113
	Desapropiaciones	(3.257.328)	-	(8.918)	(398.385)
	Gasto por depreciación	-	-	(4.248.315)	(7.871.821)
	Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	(158.821)	(1.441.735)	(1.444.896)	(783.321)
	Traspaso de obras en curso a activo fijo	(16.887.885)	-	-	-
	Otros incrementos (decrementos)	1.102.148	-	-	-
	Cambios, total	(5.781.274)	238.811	4.539.141	9.269.399
Saldo final al 31/12/2017	15.448.982	24.790.319	74.093.772	64.188.692	

MOVIMIENTO AÑO 2016		CONSTRUCCIÓN EN CURSO	TERRENOS	EDIFICIOS, NETO	PLANTAS Y EQUIPOS, NETO
SALDO INICIAL AL 01/01/2016		16.212.821	24.488.616	71.103.964	58.828.965
CAMBIOS	Adiciones	12.409.097	1.417.148	3.364.890	4.793.359
	Desapropiaciones	(3.153.696)	(286.689)	(47.480)	(1.099.199)
	Gasto por depreciación	-	-	(3.737.750)	(6.944.469)
	Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	(35.773)	(1.067.567)	(1.128.993)	(659.363)
	Traspaso de obras en curso a activo fijo	(5.383.640)	-	-	-
	Otros incrementos (decrementos)	1.181.447	-	-	-
	Cambios, total	5.017.435	62.892	(1.549.333)	(3.909.672)
Saldo final al 31/12/2016	21.230.256	24.551.508	69.554.631	54.919.293	

EQUIPAMIENTO DE TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN, NETO	INSTALACIONES FIJAS Y ACCESORIOS, NETO	VEHÍCULOS DE MOTOR, NETO	OTRAS PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS, NETO	PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS, NETO
451.181	1.748.253	605.790	82.799	173.143.711
338.974	71.442	226.179	88.212	30.550.169
6.848	32.042	(22.716)	-	13.856.166
(5.547)	(11.205)	(7.392)	-	(3.688.775)
(197.381)	(268.266)	(140.943)	(39.490)	(12.766.216)
(4.794)	(13.275)	(30.680)	(37.636)	(3.915.158)
-	-	-	-	(16.887.885)
-	-	-	-	1.102.148
138.100	(189.262)	24.448	11.086	8.250.449
589.281	1.558.991	630.238	93.885	181.394.160

EQUIPAMIENTO DE TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN, NETO	INSTALACIONES FIJAS Y ACCESORIOS, NETO	VEHÍCULOS DE MOTOR, NETO	OTRAS PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS, NETO	PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS, NETO
541.934	1.889.164	729.420	40.246	173.835.130
142.545	143.736	133.853	106.685	22.511.313
(13.572)	(1.578)	(79.361)	-	(4.681.575)
(215.773)	(269.410)	(155.415)	(28.671)	(11.351.488)
(3.953)	(13.659)	(22.707)	(35.461)	(2.967.476)
-	-	-	-	(5.383.640)
-	-	-	-	1.181.447
(90.753)	(140.911)	(123.630)	42.553	(691.419)
451.181	1.748.253	605.790	82.799	173.143.711

c) La composición del costo por intereses capitalizado y la tasa de capitalización es la siguiente:

CLASES DE PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS, NETO	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS		
Importe de los costos por intereses capitalizados	1.102.148	1.181.447
Tasa de capitalización	0,50	0,50

16. ACTIVOS BIOLÓGICOS

A continuación se detallan los Activos Biológicos y sus principales movimientos, los que son controlados según lo descrito en la nota 3 t).

ACTIVOS BIOLÓGICOS	PRODUCTO AGRÍCOLA ACTIVOS BIOLÓGICOS CORRIENTES M\$
Saldo al 01-01-2016	2.678.352
Aumento por actividades agrícolas	5.626.361
Aumento o disminuciones por adquisiciones o ventas	(46.532)
Efecto de variaciones de tipo de cambio	(327.185)
Disminuciones por cosechas de productos agrícolas	(4.888.249)
Saldo al 31-12-2016	3.042.747
Aumento por actividades agrícolas	4.455.376
Aumento o disminuciones por adquisiciones o ventas	(30.091)
Efecto de variaciones de tipo de cambio	(186.428)
Disminuciones por cosechas de productos agrícolas	(4.594.726)
Saldo al 31-12-2017	2.686.878

a) Distribución de áreas plantadas

Detalle de hectáreas plantadas y en formación:

PREDIO	ZONA / VALLE	31/12/2017			31/12/2016		
		EN PRODUCCIÓN	EN FORMACIÓN	TOTAL	EN PRODUCCIÓN	EN FORMACIÓN	TOTAL
Santa Isabel	Casablanca	55	5	60	55	5	60
El Chaparro	Casablanca	25	-	25	25	-	25
La Vinilla	Casablanca	2	-	2	2	-	2
Los Lingues	San Fernando	77	-	77	77	-	77
Los Lingues-parcela	San Fernando	7	-	7	7	-	7
Miraflores	San Fernando	4	-	4	4	-	4
La Rinconada	Rapel	277	15	292	286	6	292
Catemito	Maipo	7	-	7	7	-	7
Totihue	Requinoa	62	-	62	62	-	62
San Juan	Cauquenes	83	4	87	83	4	87
San Francisco	Cauquenes	7	15	22	7	15	22
Lo Valdivia	Cauquenes	18	-	18	18	-	18
Propias en Chile		624	39	663	633	30	663
Los Morros	Maipo Alto	30	-	30	30	-	30
Llallauquén	Rapel	203	-	203	203	-	203
El Olmo	Maipo Alto	57	-	57	57	-	57
Arrendadas en Chile		290	-	290	290	-	290
La Esperanza	Valle de UCO	140	-	140	140	-	140
Las Pintadas 1	Valle de UCO	49	-	49	49	-	49
Las Pintadas 2	Valle de UCO	40	-	40	40	-	40
Propias en Argentina		229	-	229	229	-	229
Total hectáreas		1.143	39	1.182	1.152	30	1.182

b) Activos biológicos en garantía

El campo de Los Lingues, de aproximadamente 77 hectáreas, se encuentra como garantía de un crédito de largo plazo otorgado por Rabobank.

17. IMPUESTOS DIFERIDOS

a) El origen de los impuestos diferidos registrados al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

ACTIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS DIFERENCIA TEMPORAL	01/01/2016 M\$	INCREMENTO (DECREMENTO) M\$	31/12/2016 M\$	INCREMENTO (DECREMENTO) M\$	31/12/2017 M\$
Deterioro activo fijo	1.980.332	12.985	1.993.317	52.193	2.045.510
Intangibles	906.475	(25.635)	880.840	40.316	921.156
Pérdidas tributarias	4.657.236	(1.029.059)	3.628.177	3.960.611	7.588.788
Incobrables, inventarios y otros	4.721.676	(542.316)	4.179.360	1.875.161	6.054.521
Sub total	12.265.719	(1.584.025)	10.681.694	5.928.281	16.609.975
Reclasificación activos / pasivos	(6.128.882)	-	(6.031.441)	-	(10.609.095)
Total	6.136.837	-	4.650.253	-	6.000.880

PASIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS DIFERENCIA TEMPORAL	01/01/2016 M\$	INCREMENTO (DECREMENTO) M\$	31/12/2016 M\$	INCREMENTO (DECREMENTO) M\$	31/12/2017 M\$
Obligaciones beneficios post empleo	1.005.706	148.379	1.154.085	759.069	1.913.154
Depreciaciones	8.901.067	296.555	9.197.622	1.469.078	10.666.700
Reevaluaciones activo fijo	4.476.658	(9.730)	4.466.928	96.292	4.563.220
Incobrables, inventarios y otros	2.805.580	(2.402)	2.803.178	3.106.388	5.909.566
Sub total	17.189.011	432.802	17.621.813	5.430.827	23.052.640
Reclasificación pasivos / activos	(6.128.882)	-	(6.031.441)	-	(10.609.095)
Total	11.060.129	-	11.590.372	-	12.443.545

b) Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 la conciliación del gasto por impuesto a partir del resultado financiero antes de impuesto es el siguiente:

MOVIMIENTOS	31/12/2017		31/12/2016	
	BASE IMPONIBLE M\$	IMPUESTO TASA M\$	BASE IMPONIBLE M\$	IMPUESTO TASA M\$
Resultado antes de impuestos	15.622.516	3.983.742	25.855.360	6.205.286
Diferencias permanentes	(11.532.294)	(3.186.826)	(4.794.368)	(844.214)
Diferencia tasa Impositiva Nacional	-	(353.439)	-	302.818
Diferencia tasa impositiva extranjera	-	76.924	-	(3.314)
Corrección monetaria inversiones	2.403.745	612.955	4.226.210	1.014.290
Corrección monetaria patrimonio tributario	(5.002.344)	(1.275.598)	(7.536.914)	(1.808.859)
Corrección monetaria goodwill	121.824	31.065	186.498	44.760
Amortización monetaria goodwill	(7.934.516)	(2.023.301)	(205.685)	(49.364)
Impuesto artículo 21 ley de renta	-	30.639	-	8.384
Otros	(1.121.003)	(286.071)	(1.464.477)	(352.929)
Total gasto (ingreso) por impuestos	4.090.222	796.916	21.060.992	5.361.072
Desglose gasto corriente/diferido				
Total gasto (ingreso) por impuesto renta	4.090.222	796.916	21.060.992	5.361.072
Total gasto (ingreso) por impuesto diferido		(3.752.630)		1.740.066
Tasa efectiva		19,5%		25,5%

La recuperación de los saldos de activos por impuestos diferidos depende de la obtención de utilidades tributarias suficientes en el futuro. La Gerencia del Grupo considera que las proyecciones de utilidades futuras de las distintas sociedades del Grupo cubren lo necesario para recuperar estos activos.

Las sociedades del grupo se encuentran potencialmente sujetas a auditorías tributarias al impuesto a las ganancias por parte de las autoridades tributarias. Dichas auditorías están limitadas a un número de ejercicios tributarios anuales, los cuales por lo general, una vez transcurridos dan lugar a la expiración de dichas inspecciones. Las auditorías tributarias, por su naturaleza, son a menudo complejas y pueden requerir varios años.

Debido a las posibles diferentes interpretaciones que pueden darse a las normas tributarias, los resultados de las inspecciones que en el futuro pudieran llevar a cabo con las autoridades tributarias para los años sujetos a verificación pueden dar lugar a pasivos tributarios cuyos montos no es posible cuantificar en la actualidad de una manera objetiva. No obstante, la Gerencia del Grupo estima que los pasivos que, en su caso, se pudieran derivar por estos conceptos, no tendrán un efecto significativo sobre los resultados futuros del Grupo.

Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos, para las cuales no se han reconocido en el balance el pasivo por impuestos diferidos ascienden a diciembre de 2017 a M\$ 10.500.426 (M\$ 8.840.788 a diciembre de 2016).

c) Los impuestos a las pérdidas en otros resultados integrales.

El detalle de los impuestos del período en otros resultados integrales es el siguiente:

IMPUESTOS EN OTROS RESULTADOS INTEGRALES	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Planes de beneficios definidos	193.388	185.599
Total	193.388	185.599

18. OTROS PASIVOS FINANCIEROS

El detalle del rubro otros pasivos financieros corriente y no corriente al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

OTROS PASIVOS FINANCIEROS	SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017		SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2016	
	CORRIENTE M\$	NO CORRIENTE M\$	CORRIENTE M\$	NO CORRIENTE M\$
Préstamos que Devengan Intereses	3.946.763	66.211.688	2.890.215	48.946.266
Bonos Capital e intereses	628.787	81.308.747	622.492	80.024.047
Obligaciones por Leasing	728.396	2.748.765	700.962	3.792.264
Seguro de Cambio	822.720	-	-	-
Otros pasivos financieros	-	-	197.555	-
Total	6.126.666	150.269.200	4.411.224	132.762.577

CLASES DE PRÉSTAMOS QUE ACUMULAN (DEVENGAN) INTERESES	SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017		SALDOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2016	
	CORRIENTE M\$	NO CORRIENTE M\$	CORRIENTE M\$	NO CORRIENTE M\$
Préstamos que Devengan Intereses				
Préstamos Bancarios	2.761.550	48.816.781	911.662	32.966.026
Obligaciones Garantizadas	1.185.213	17.394.907	1.978.553	15.980.240
Total	3.946.763	66.211.688	2.890.215	48.946.266

RESUMEN DE PRÉSTAMOS BANCARIOS POR MONEDAS Y VENCIMIENTOS

SEGMENTO PAÍS	MONEDA	TIPO DE AMORTIZACIÓN	TASA NOMINAL ANUAL	GARANTÍA
Argentina	Pesos Argentinos	Mensual	35,0000%	Con Garantía
Chile	Dólares	Semestral	2,8500%	Con Garantía
Argentina	Pesos Argentinos	Mensual	4,5000%	Sin Garantía
Chile	Dólares	Mensual	1,6600%	Sin Garantía
Chile	Pesos No Reajustables	Semestral	5,80000%	Sin Garantía
Chile	Pesos No Reajustables	Semestral	5,76000%	Sin Garantía
Chile	Pesos No Reajustables	Semestral	4,94000%	Sin Garantía
Chile	Pesos No Reajustables	Mensual	7,68000%	Sin Garantía
Chile	Pesos No Reajustables	Mensual	6,72000%	Sin Garantía
Total				

SEGMENTO PAÍS	MONEDA	TIPO DE AMORTIZACIÓN	TASA NOMINAL ANUAL	GARANTÍA
Argentina	Pesos Argentinos	Mensual	35,0000%	Con Garantía
Chile	Dólares	Semestral	2,7400%	Con Garantía
Chile	Pesos No Reajustables	Semestral	5,80000%	Sin Garantía
Chile	Pesos No Reajustables	Semestral	5,76000%	Sin Garantía
Chile	Pesos No Reajustables	Mensual	7,68000%	Sin Garantía
Chile	Pesos No Reajustables	Mensual	6,72000%	Sin Garantía
Total				

	CORRIENTE			TOTAL CORRIENTE AL 31/12/2017 M\$	NO CORRIENTE		TOTAL NO CORRIENTE AL 31/12/2017 M\$
	VENCIMIENTO				VENCIMIENTO		
	HASTA UN MES M\$	UNO A TRES MESES M\$	TRES A DOCE MESES M\$		UNO A CINCO AÑOS M\$	CINCO AÑOS O MÁS M\$	
-	372.648	-	372.648	-	-	-	
-	199.075	613.490	812.565	8.180.312	9.214.595	17.394.907	
-	180.964	-	180.964	-	-	-	
557.522	681.621	619.270	1.858.413	-	-	-	
-	-	112.133	112.133	11.971.389	-	11.971.389	
-	-	188.160	188.160	20.949.926	-	20.949.926	
-	333.995	-	333.995	15.895.466	-	15.895.466	
16.709	-	-	16.709	-	-	-	
35.591	35.585	-	71.176	-	-	-	
609.822	1.803.888	1.533.053	3.946.763	56.997.093	9.214.595	66.211.688	

	CORRIENTE			TOTAL CORRIENTE AL 31/12/2016 M\$	NO CORRIENTE		TOTAL NO CORRIENTE AL 31/12/2016 M\$
	VENCIMIENTO				VENCIMIENTO		
	HASTA UN MES M\$	UNO A TRES MESES M\$	TRES A DOCE MESES M\$		UNO A CINCO AÑOS M\$	CINCO AÑOS O MÁS M\$	
-	541.453	-	541.453	-	-	-	
-	785.901	651.199	1.437.100	15.980.240	-	15.980.240	
-	-	112.133	112.133	11.955.783	-	11.955.783	
-	-	188.160	188.160	20.922.613	-	20.922.613	
17.204	33.333	150.000	200.537	16.666	-	16.666	
34.445	66.827	309.560	410.832	70.964	-	70.964	
51.649	1.427.514	1.411.052	2.890.215	48.946.266	-	48.946.266	

INDIVIDUALIZACIÓN DE PRÉSTAMOS BANCARIOS POR GARANTÍA Y DEUDOR

RUT EMPRESA DEUDORA	NOMBRE EMPRESA DEUDORA	PAÍS EMPRESA DEUDORA	RUT ENTIDAD ACREEDORA	NOMBRE DEL ACREEDOR	PAÍS ENTIDAD ACREEDORA	TIPO DE MONEDA	TASA DE INTERÉS EFECTIVA ANUAL	TASA DE INTERÉS NOMINAL ANUAL	TIPO DE AMORTIZACIÓN	GARANTÍA
84.356.800-9	Watt's S.A.	Chile	97030000-7	Banco Estado	Chile	Pesos No Reajus- tables	5,76000%	5,76000%	Semestral	Sin Garantía
84.356.800-9	Watt's S.A.	Chile	97032000-8	Banco BBVA	Chile	Pesos No Reajus- tables	5,80000%	5,80000%	Semestral	Sin Garantía
84.356.800-9	Watt's S.A.	Chile	97004000-5	Banco Chile	Chile	Pesos No Reajus- tables	4,94000%	4,94000%	Semestral	Sin Garantía
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Argentina	Extranjera	Supervielle	Argentina	Pesos Argentinos	4,50000%	4,50000%	Mensual	Sin Garantía
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97030000-7	Banco Estado	Chile	Dólares	0,15000%	0,15000%	Mensual	Sin Garantía
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97030000-7	Banco Estado	Chile	Dólares	0,15000%	0,15000%	Mensual	Sin Garantía
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97006000-6	Banco BCI	Chile	Dólares	0,18000%	0,18000%	Mensual	Sin Garantía
84.356.800-9	Watt's S.A.	Chile	97004000-5	Banco Chile	Chile	Pesos No Reajus- tables	7,68000%	7,68000%	Mensual	Sin Garantía
84.356.800-9	Watt's S.A.	Chile	97039000-7	Banco Santander	Chile	Pesos No Reajus- tables	6,72000%	6,72000%	Mensual	Sin Garantía
Subtotal Préstamos Bancarios sin Garantía										
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Argentina	Extranjera	HSBC Bank	Argentina	Pesos Argentinos	35,00000%	35,00000%	Mensual	Con Garantía
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	EEUU	Extranjera	Rabobank Curacao	Chile	Dólares	3,15000%	3,15000%	Semestral	Con Garantía
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97032000-8	Banco BBVA	Chile	Dólares	2,72000%	2,72000%	Semestral	Con Garantía
96.644.340-5	Viña Santa Carolina S.A.	Chile	97949000-3	Rabobank Chile	Chile	Dólares	2,98000%	2,98000%	Semestral	Con Garantía
Subtotal Préstamos Bancarios con Garantía										
TOTAL										

BONOS CAPITAL E INTERESES

N° DE INSCRIPCIÓN O IDENTIFICACIÓN DEL INSTRUMENTO	SERIE	MONEDA ÍNDICE DE REAJUSTE	MONTO NOMINAL COLOCADO	VALOR CONTABLE		FECHA VENCIMIENTO	TASA INTERÉS CONTRATO
				31/12/17	31/12/16		
PORCIÓN CORRIENTE, TOTAL (PRESENTACIÓN)							
661	I	U.F.	-	302.280	299.952	01/04/18	4,20%
661	L	U.F.	-	157.101	155.489	15/05/18	4,20%
546	O	U.F.	-	169.406	167.051	01/05/18	3,65%
Total Porción Corriente			-	628.787	622.492		
PORCIÓN NO CORRIENTE, TOTAL (PRESENTACIÓN)							
661	I	U.F.	26.798.140	27.250.481	26.845.011	01/10/31	4,20%
661	L	U.F.	26.798.140	27.093.881	26.658.304	15/11/32	4,20%
546	O	U.F.	26.798.140	26.964.385	26.520.732	01/11/35	3,65%
Total Porción No Corriente			80.394.420	81.308.747	80.024.047		

	12/2017							12/2016						
	CORRIENTE			NO CORRIENTE				CORRIENTE			NO CORRIENTE			
	MENOS DE 90 DÍAS	MÁS DE 90 DÍAS	TOTAL CORRIENTE	UNO A TRES AÑOS	TRES A CINCO AÑOS	CINCO Y MÁS AÑOS	TOTAL NO CORRIENTE	MENOS DE 90 DÍAS	MÁS DE 90 DÍAS	TOTAL CORRIENTE	UNO A TRES AÑOS	TRES A CINCO AÑOS	CINCO Y MÁS AÑOS	TOTAL NO CORRIENTE
-	188.160	188.160	20.949.926	-	-	-	20.949.926	-	188.160	188.160	20.922.613	-	-	20.922.613
-	112.133	112.133	11.971.389	-	-	-	11.971.389	-	112.133	112.133	11.955.783	-	-	11.955.783
333.995	-	333.995	-	15.895.466	-	-	15.895.466	-	-	-	-	-	-	-
180.964	-	180.964	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
557.522	-	557.522	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
681.621	-	681.621	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
-	619.270	619.270	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
16.709	-	16.709	-	-	-	-	-	50.537	150.000	200.537	16.666	-	-	16.666
71.176	-	71.176	-	-	-	-	-	101.272	309.560	410.832	70.964	-	-	70.964
1.841.987	919.563	2.761.550	32.921.315	15.895.466	-	-	48.816.781	151.809	759.853	911.662	32.966.026	-	-	32.966.026
372.648	-	372.648	-	-	-	-	-	541.453	-	541.453	-	-	-	-
-	-	-	-	-	-	-	-	785.901	-	785.901	10.010.385	-	-	10.010.385
134.504	613.490	747.994	1.224.648	1.224.820	9.214.595	11.664.063	-	-	-	-	-	-	-	-
64.571	-	64.571	-	5.730.844	-	-	5.730.844	-	651.199	651.199	1.309.237	4.660.618	-	5.969.855
571.723	613.490	1.185.213	1.224.648	6.955.664	9.214.595	17.394.907	1.327.354	651.199	1.978.553	11.319.622	4.660.618	-	-	15.980.240
2.413.710	1.533.053	3.946.763	34.145.963	22.851.130	9.214.595	66.211.688	1.479.163	1.411.052	2.890.215	44.285.648	4.660.618	-	-	48.946.266

TASA EFECTIVA	PERIODICIDAD		COLOCACIÓN EN CHILE O EN EL EXTRANJERO	EMPRESA EMISORA	PAÍS DONDE ESTÁ ESTABLECIDA LA EMPRESA EMISORA	GARANTIZADA (SÍ/NO)
	PAGO INTERESES	PAGO DE AMORTIZACIÓN				
3,88%	Semestrales	Semestrales	Chile	Watt´s S.A.	Chile	No
4,06%	Semestrales	Al Vencimiento	Chile	Watt´s S.A.	Chile	No
3,58%	Semestrales	Al Vencimiento	Chile	Watt´s S.A.	Chile	No
3,88%	Semestrales	Semestrales	Chile	Watt´s S.A.	Chile	No
4,06%	Semestrales	Al Vencimiento	Chile	Watt´s S.A.	Chile	No
3,58%	Semestrales	Al Vencimiento	Chile	Watt´s S.A.	Chile	No

OBLIGACIONES POR LEASING

RUT EMPRESA DEUDORA	NOMBRE EMPRESA DEUDORA	PAÍS EMPRESA DEUDORA	RUT ENTIDAD ACREEDORA	NOMBRE DEL ACREEDOR	PAÍS ENTIDAD ACREEDORA	TIPO DE MONEDA	TASA DE INTERÉS NOMINAL ANUAL
84.356.800-9	Watt's S.A.	Chile	85749900-K	Tetra Pak de Chile Com. Ltda.	Chile	US\$	5,00000%
84.356.800-9	Watt's S.A.	Chile	85749900-K	Tetra Pak de Chile Com. Ltda.	Chile	US\$	5,00000%
84.356.800-9	Watt's S.A.	Chile	85749900-K	Tetra Pak de Chile Com. Ltda.	Chile	US\$	5,00000%
84.356.800-9	Watt's S.A.	Chile	85749900-K	Tetra Pak de Chile Com. Ltda.	Chile	US\$	5,00000%
84.356.800-9	Watt's S.A.	Chile	85749900-K	Tetra Pak de Chile Com. Ltda.	Chile	US\$	7,16000%

Total

RUT EMPRESA DEUDORA	NOMBRE EMPRESA DEUDORA	PAÍS EMPRESA DEUDORA	RUT ENTIDAD ACREEDORA	NOMBRE DEL ACREEDOR	PAÍS ENTIDAD ACREEDORA	TIPO DE MONEDA	TASA DE INTERÉS NOMINAL ANUAL
78.279.230-K	Agrícola Frutos del Maipo Ltda	Chile	97006000-6	BCI	Chile	U.F.	5,37000%
78.279.230-K	Agrícola Frutos del Maipo Ltda	Chile	97006000-6	BCI	Chile	U.F.	3,83000%
78.279.230-K	Agrícola Frutos del Maipo Ltda	Chile	97030000-7	Banco Estado	Chile	\$	7,53000%
78.279.230-K	Agrícola Frutos del Maipo Ltda	Chile	97030000-7	Banco Estado	Chile	\$	7,20000%
78.279.230-K	Agrícola Frutos del Maipo Ltda	Chile	97004000-5	Banco Chile	Chile	\$	6,68000%
84.356.800-9	Watt's S.A.	Chile	85749900-K	Tetra Pak de Chile Com. Ltda.	Chile	US\$	5,00000%
84.356.800-9	Watt's S.A.	Chile	85749900-K	Tetra Pak de Chile Com. Ltda.	Chile	US\$	5,00000%
84.356.800-9	Watt's S.A.	Chile	85749900-K	Tetra Pak de Chile Com. Ltda.	Chile	US\$	5,00000%
84.356.800-9	Watt's S.A.	Chile	85749900-K	Tetra Pak de Chile Com. Ltda.	Chile	US\$	5,00000%
84.356.800-9	Watt's S.A.	Chile	85749900-K	Tetra Pak de Chile Com. Ltda.	Chile	US\$	7,16000%

Total

TIPO DE AMORTIZACIÓN	12/2017							
	CORRIENTE			NO CORRIENTE				
	MENOR A TAÑO		TOTAL CORRIENTE	UNO A CINCO AÑOS		CINCO Y MÁS AÑOS		TOTAL NO CORRIENTE
	MONTO BRUTO	INTERÉS		MONTO BRUTO	INTERÉS	MONTO BRUTO	INTERÉS	
Semestral	202.868	38.233	164.635	943.949	59.171	-	-	884.778
Semestral	202.868	38.233	164.635	943.949	59.171	-	-	884.778
Semestral	221.310	43.141	178.169	946.100	49.823	-	-	896.277
Semestral	15.369	3.760	11.609	61.475	8.734	30.737	546	82.932
Anual	221.310	11.962	209.348	-	-	-	-	-
	863.725	135.329	728.396	2.895.473	176.899	30.737	546	2.748.765

TIPO DE AMORTIZACIÓN	12/2016							
	CORRIENTE			NO CORRIENTE				
	MENOR A TAÑO		TOTAL CORRIENTE	UNO A CINCO AÑOS		CINCO Y MÁS AÑOS		TOTAL NO CORRIENTE
	MONTO BRUTO	INTERÉS		MONTO BRUTO	INTERÉS	MONTO BRUTO	INTERÉS	
Mensual	6.608	107	6.501	-	-	-	-	-
Mensual	7.580	331	7.249	5.685	90	-	-	5.595
Mensual	238	-	238	-	-	-	-	-
Mensual	744	9	735	-	-	-	-	-
Mensual	52.758	1.688	51.070	-	-	-	-	-
Semestral	220.925	50.565	170.360	1.248.896	106.074	-	-	1.142.822
Semestral	220.925	50.565	170.360	1.248.896	106.074	-	-	1.142.822
Semestral	241.009	57.239	183.770	1.271.324	101.239	-	-	1.170.085
Semestral	16.737	4.842	11.895	66.947	12.205	50.210	1.995	102.957
Anual	120.505	21.721	98.784	241.009	13.026	-	-	227.983
	888.029	187.067	700.962	4.082.757	338.708	50.210	1.995	3.792.264

Principales créditos bancarios y bonos

Con fecha 5 de mayo de 2011, Watt's S.A. obtuvo el registro de dos líneas de bonos, una a 10 años y otra a 30 años, por un monto de hasta 3.000.000 de Unidades de Fomento ("UF"), cada una de ellas, inscritas en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero con los números 660 y 661 respectivamente.

El 18 de mayo de 2011, la Compañía realizó la primera colocación en el mercado local de bonos desmaterializados y al portador, con cargo a las líneas antes mencionadas, cuyas condiciones más relevantes son las siguientes:

- Bonos de la Serie G emitidos con cargo a la línea de bonos N° 660, por una suma total de UF 1.000.000 con vencimiento el día 1 de abril de 2016, en la que se obtuvo una tasa de colocación de 3,48%.
- Bonos de la Serie I emitidos con cargo a la línea de bonos N° 661, por una suma total de UF 1.000.000 con vencimiento el día 1 de abril de 2031, en la que se obtuvo una tasa de colocación de 3,88%.

El 15 de julio de 2011, la filial Viña Santa Carolina S.A. suscribió contratos de préstamos con Rabobank Curacao N.V. por US\$ 25.000.000, pagaderos en siete cuotas semestrales, a contar del 15 de enero de 2013 y hasta el 15 de julio de 2018. Parte de estos recursos se utilizaron para prepagar un crédito sindicado con varias instituciones financieras cuya última cuota vencía el 30 de Agosto de 2012. Con fecha 28 de enero de 2016 y en conformidad a lo establecido en la cláusula sexta de dicho contrato, sobre las condiciones de Prepago, la filial procedió a pagar la suma de US\$ 4.000.000.

El 4 de diciembre de 2012, la Compañía realizó la colocación en el mercado local de bonos desmaterializados y al portador, con cargo a la Línea de bonos inscrita en el Registro de Valores bajo el N° 661, cuyas condiciones más relevantes son:

- Bonos de la Serie L emitidos por una suma total de UF 1.000.000 con vencimiento el día 15 de noviembre de 2032, en la que se obtuvo una tasa de colocación de 4,07%.

El 5 de noviembre de 2014, Watt's suscribió contrato de préstamo con el Banco del Estado de Chile por \$ 21.000.000.000, pagadero en una cuota el 5 de noviembre de 2019 y pagos semestrales de interés a una tasa anual de 5,76%, los que han sido asignados para la adquisición de Frutos del Maipo Ltda.

El 3 de noviembre de 2014, Watt's suscribió contrato de préstamo con el Banco Bilbao Vizcaya argentaria - Chile por \$ 12.000.000.000, pagadero en una cuota el 3 de noviembre de 2019 y pagos semestrales de interés a una tasa anual de 5,8%, los que han sido asignados para la adquisición de Frutos del Maipo Ltda.

El 24 de septiembre de 2015, Viña Santa Carolina S.A. suscribió contrato de préstamo con Rabobank Chile por US\$ 10.000.000 a una tasa libor 180 + 1,88% de interés anual, pagadero en siete cuotas semestrales a contar del 24 de septiembre de 2017 y hasta el 24 de septiembre de 2021, los que han sido asignados para pagar crédito mantenido con Chacabuco S.A.

Con fecha 5 de noviembre de 2015, la Compañía realizó la tercera colocación en el mercado local de bonos desmaterializados y al portador, con cargo a la línea inscrita en el Registro de Valores bajo el N° 546, cuyas condiciones más relevantes son:

- Bonos de la Serie O por una suma total de UF 1.000.000 con vencimiento el día 1 de noviembre de 2035, en la que se obtuvo una tasa de colocación de 3,59%.

El 2 de febrero de 2017, Watt's suscribió contrato de préstamo con el Banco de Chile por \$ 16.000.000.000, pagadero en una cuota el 1 de febrero de 2022 y pagos semestrales de interés a una tasa anual de 4,94%, los que han sido asignados para la adquisición de Danone Chile S.A.

El 5 de julio de 2017, Viña Santa Carolina S.A. suscribió contrato de préstamo con el BBVA por US\$16.000.000 a una tasa libor 180 + 1,25% de interés anual, pagadero en siete cuotas anuales de US\$1.000.000 a contar del 4 de julio de 2018 y la última cuota el 4 de julio de 2025 por US\$ 9.000.000. Estos recursos se utilizaron principalmente para prepago de crédito al Rabobank Netherland por US\$15.000.000 con vencimiento el año 2018.

Conciliación de los pasivos que surgen de las actividades de financiación

PASIVOS	01/01/17	FLUJOS DE EFECTIVO		CAMBIOS DISTINTOS AL EFECTIVO				31/12/17
		PAGOS	ADQUISICIÓN	TRASPASO DEL LARGO PLAZO AL CORTO PLAZO	MOVIMIENTO DE MONEDA EXTRANJERA	DEVENGO DE INTERESES	CAMBIOS DEL VALOR RAZONABLE	
Préstamos a largo plazo	128.970.313	(9.364.680)	28.295.000	(297.116)	44.918	-	(128.000)	147.520.435
Préstamos a corto plazo	3.512.707	(105.287.246)	101.624.287	297.116	(2.124.574)	6.553.260	-	4.575.550
Pasivos por arrendamientos	4.493.226	(858.081)	-	-	(339.401)	181.417	-	3.477.161
Otros	197.555	(197.555)	-	-	-	-	822.720	822.720
Total pasivos por actividades de financiación	137.173.801	(115.707.562)	129.919.287	-	(2.419.057)	6.734.677	694.720	156.395.866

Contratos Derivados

La totalidad de los contratos derivados que mantiene el Grupo son financieros, los que son reconocidos en resultado pérdida o ganancia, ya que no cumplen con los requisitos para la contabilidad de coberturas exigidos por la NIC 39.

A continuación se detallan las operaciones vigentes:

Al 31 de diciembre de 2017:

INSTITUCIÓN	MONEDA	TIPO DE CONTRATO	VALOR DE CONTRATO M\$	FECHA DE INICIO	FECHA FINAL	SALDO DEUDOR (ACREEDOR) M\$
Banco Security	US\$	Forward	1.311.500	11-12-2017	15-01-2018	82.000
Banco Estado	US\$	Forward	5.247.360	11-12-2017	15-01-2018	329.360
Total contratos derivados (otros activos financieros)						411.360

Al 31 de diciembre de 2016:

INSTITUCIÓN	MONEDA	TIPO DE CONTRATO	VALOR DE CONTRATO M\$	FECHA DE INICIO	FECHA FINAL	SALDO DEUDOR (ACREEDOR) M\$
Banco Chile	US\$	Forward	2.659.440	06-12-2016	11-01-2017	18.440
Banco Chile	US\$	Forward	3.061.116	06-12-2016	11-01-2017	18.446
Banco Chile	US\$	Forward	3.191.328	06-12-2016	11-01-2017	22.128
Total contratos derivados (otros activos financieros)						59.014

Covenants vigentes

Al 31 de diciembre de 2017 la sociedad Matriz y su filial Viña Santa Carolina S.A. están obligadas al cumplimiento de ciertos indicadores financieros, los cuales se cumplen en los ejercicios convenidos.

A continuación se detallan los covenants vigentes:

1) Watt's S.A. Consolidado

a) Endeudamiento o leverage - Menor a 1,77:

Medido y calculado en forma trimestral.

CONCEPTO	31-12-2017 M\$
1 Pasivos corrientes	80.896.531
2 Pasivos no corrientes	174.246.642
3 Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	186.448.915
4 Participaciones no controladoras	997.230
Índice de endeudamiento	1,36

Fórmula: (1+2) / (3+4)

b) Cobertura de gastos financieros netos - no inferior a 2,8 veces:

Medido y calculado en forma trimestral, para el período de cuatro trimestres consecutivos.

CONCEPTO	12 MESES MÓVILES
Ganancia bruta	110.327.450
Otros ingresos por función	-
Otros gastos por función	(8.594.243)
Costos de distribución	(32.358.527)
Gastos de administración	(45.237.465)
Total 1	24.137.215
Depreciación y amortización del período	13.168.983
Total 2	13.168.983
Costos financieros	6.644.280
Ingresos financieros	(587.017)
Total 3	6.057.263
Índice de cobertura de gastos financieros	6,16

Fórmula: (Total 1 + Total 2) / Total 3.

c) Patrimonio mínimo de U.F 3.940.000:

Medido y calculado en forma trimestral.

CONCEPTO	31-12-2017 M\$
1 Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	186.448.915
2 Participaciones no controladoras	997.230
3 Valor unidad de fomento	26.798,14
Patrimonio neto en UF	6.994.745

Fórmula: (1+2) / 3

2) Viña Santa Carolina S.A. Consolidado

a) Endeudamiento o leverage - Menor a 1,0:

Medido y calculado en forma anual.

CONCEPTO	31-12-2017 M\$
1 Pasivos corrientes	14.352.646
2 Pasivos no corrientes	19.153.717
3 Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	54.659.748
4 Participaciones no controladoras	996.476
Índice de endeudamiento	0,60

Fórmula: (1+2) / (3+4)

b) Patrimonio mínimo de M\$ 40.000.000:

Medido y calculado en forma anual.

Patrimonio	M\$ 55.656.224
------------	----------------

c) Relación deuda / ebitda menor o igual a 6 veces- :

Medido y calculado en forma anual.

CONCEPTO	31-12-2017 M\$
Otros pasivos financieros corrientes	3.224.590
Otros pasivos financieros no corrientes	17.394.907
Efectivo y equivalentes al efectivo	(1.032.179)
Total 1	19.587.318
Ganancia bruta	13.518.204
Otros ingresos por función	-
Otros gastos por función	(922.229)
Costo de distribución	(693.278)
Gastos de administración	(7.220.962)
Total 2	4.681.735
Depreciación + Amortización	2.384.059
Total 3	2.384.059
Relación deuda / ebitda	2,77

Fórmula: Total 1 / (Total 2 + Total 3)

19. POLÍTICA DE GESTIÓN DE RIESGOS

Watt's S.A. en la ejecución de sus operaciones se ve enfrentado a factores de vulnerabilidad sobre la consecución de los objetivos de rentabilidad y sustentabilidad financiera. Particularmente factores de mercado generadores de escenarios de incertidumbre financiera que pueden afectar a la organización a través de distintos métodos de transmisión.

En este contexto, para el análisis de las variables de riesgo, Watt's S.A. identifica su exposición en tres tipos de riesgo financiero: crediticio, de liquidez y de mercado.

Riesgo de crédito

El concepto de riesgo de crédito es empleado por Watt's S.A. para referirse a aquella incertidumbre financiera, a distintos horizontes de tiempo, relacionada con el cumplimiento de las obligaciones suscritas por contrapartes, al momento de ejercer derechos contractuales para recibir efectivo u otros activos financieros por parte de Watt's S.A. En términos de la exposición al riesgo de crédito por tipo de instrumento financiero, Watt's S.A. presenta la siguiente distribución:

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017	GRUPO	TIPO	CONTRAPARTE	EXPOSICIÓN M\$
Préstamos y cuentas por cobrar	Efectivo y efectivo equivalente	Efectivo en caja	-	179.243
		Saldos en bancos	Bancos	1.598.508
		Depósitos de corto plazo	Bancos	-
		Valores negociables de fácil liquidación	Bancos	9.573.780
	Deudores comerciales	Facturas y documentos por cobrar	Compañías locales	59.679.537
		Facturas y documentos por cobrar	Compañías extranjeras	-
		Exportaciones por cobrar	Compañías extranjeras	12.088.417
		Deudores largo plazo	Compañías locales	887.753
	Otras cuentas por cobrar	Productores, deudores varios	Varios	4.790.269
	Por cobrar a empresa relacionada	Exportaciones por cobrar	Empresa extranjera	4.886.293
	Otros activos corrientes	Contratos derivados	Banco	-
		Otros		412.683
Exposición total				94.096.483

Con respecto a la concentración de riesgo de crédito en función de la contraparte relevante, Watt's S.A. presenta la siguiente distribución:

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017	GRUPO	TIPO	CONTRAPARTE	EXPOSICIÓN M\$	CONCENTRACIONES TOTAL
Préstamos y cuentas por cobrar	Efectivo y efectivo equivalente	Efectivo en caja	-	179.243	0,19%
		Saldos en bancos	Bancos nac. Bancos extranj.	1.237.59 360.910	1,32% 0,38%
		Depósitos de corto plazo	Bancos nac. Bancos extranj.	- -	- -
		Valores negociables de fácil liquidación	Bancos nac.	9.573.780	10,17%
	Deudores comerciales	Facturas y documentos por cobrar	Supermercados y comercializadoras	59.652.279	63,40%
			Farmacias	27.258	0,03%
		Exportaciones por cobrar	Distribuidores Supermercados	12.088.417 -	12,85% -
	Otras cuentas por cobrar	Deudores largo plazo	Varios	887.753	0,94%
		Productores, deudores varios	Varios	4.790.269	5,09%
	Por cobrar a empresa relacionada	Exportaciones por cobrar	Empresa extranjera	4.886.293	5,19%
	Otros activos corrientes	Contratos derivados	Banco	-	-
		Otros		412.683	0,44%
Exposición total					100%

El cuadro anterior muestra la concentración de contrapartes como porcentaje de la exposición total por riesgo de crédito. La mayor exposición crediticia de Watt's S.A. se concentra en las partidas de cuentas por cobrar, particularmente en la categoría

de Supermercados y comercializadoras nacionales con un 63,40% sobre el total de exposición equivalente a M\$ 59.652.279. Además, como política de gestión de riesgo de crédito, Watt's S.A. mantiene contratos de seguros asociados a las cuentas por cobrar por deudores comerciales, de los cuales M\$ 57.166.706 corresponden a clientes en el mercado nacional y M\$ 12.088.417 para aquellos clientes en el mercado externo.

La concentración por contrapartes se encuentra controlada en función de la calidad crediticia de nuestros clientes, los cuales corresponden principalmente a compañías de gran tamaño y que aproximadamente los saldos de cuentas por cobrar individualmente significativos se encuentran cubiertos en un 90%. Adicionalmente y en este contexto, el proceso de otorgamiento de créditos a clientes, considera análisis individuales de las constituciones de las sociedades, revisiones periódicas de informes comerciales, participación en la asociación de créditos de empresas productoras, análisis en conjunto con las compañía aseguradora, entre otros.

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017	GRUPO	TIPO	CONTRAPARTE	EXPOSICIÓN M\$
Préstamos y cuentas por cobrar	Efectivo y efectivo equivalente	Efectivo en caja	-	172.949
		Saldos en bancos	Bancos	1.595.548
		Depósitos de corto plazo	Bancos	-
		Valores negociables de fácil liquidación	Bancos	25.612.035
	Deudores comerciales	Facturas y documentos por cobrar	Compañías locales	49.353.552
		Facturas y documentos por cobrar	Compañías extranjeras	-
		Exportaciones por cobrar	Compañías extranjeras	11.471.511
		Deudores largo plazo	Compañías locales	134.657
	Otras cuentas por cobrar	Productores, deudores varios	Varios	6.297.755
	Por cobrar a empresa relacionada	Exportaciones por cobrar	Empresa extranjera	4.237.751
	Otros activos corrientes	Contratos derivados Otros	Banco	- 60.337
Exposición total				98.936.095

Con respecto a la concentración de riesgo de crédito en función de la contraparte relevante, Watt's S.A.

Presenta la siguiente distribución:

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017	GRUPO	TIPO	CONTRAPARTE	EXPOSICIÓN M\$	CONCENTRA- CIONES TOTAL
Préstamos y cuentas por cobrar	Efectivo y efectivo equivalente	Efectivo en caja	-	172.949	0,18%
		Saldos en bancos	Bancos nac. Bancos extranj.	1.094.980 500.568	1,11% 0,51%
		Depósitos de corto plazo	Bancos nac. Bancos extranj.	-	-
		Valores negociables de fácil liquidación	Bancos nac.	25.612.035	25,89%
	Deudores comerciales	Facturas y documentos por cobrar	Supermercados y comercializadoras Farmacias	49.318.763 34.789	49,85% 0,04%
		Exportaciones por cobrar	Distribuidores Supermercados	11.406.772 64.739	11,53% 0,07%
	Otras cuentas por cobrar	Deudores largo plazo	Varios	134.657	0,14%
		Productores, deudores varios	Varios	6.297.755	6,37%
	Por cobrar a empresa relacionada	Exportaciones por cobrar	Empresa extranjera	4.237.751	4,28%
	Otros activos corrientes	Contratos derivados Otros	Banco	60.337	- 0,03%
Exposición total					

El cuadro anterior muestra la concentración de contrapartes como porcentaje de la exposición total por riesgo de crédito. La mayor exposición crediticia de Watt's S.A. se concentra en las partidas de cuentas por cobrar, particularmente en la categoría de Supermercados y comercializadoras nacionales con un 49,85% sobre el total de exposición equivalente a M\$ 49.318.763. Además, como política de gestión de riesgo de crédito, Watt's S.A. mantiene contratos de seguros asociados a las cuentas por cobrar por deudores comerciales, de los cuales M\$ 41.138.892 corresponden a clientes en el mercado nacional y M\$ 11.265.527 para aquellos clientes en el mercado externo.

La concentración por contrapartes se encuentra controlada en función de la calidad crediticia de nuestros clientes, los cuales corresponden principalmente a compañías de gran tamaño y que aproximadamente los saldos de cuentas por cobrar individualmente significativos se encuentran cubiertos en un 90%. Adicionalmente y en este contexto, el proceso de otorgamiento de créditos a clientes, considera análisis individuales de las constituciones de las sociedades, revisiones periódicas de informes comerciales, participación en la asociación de créditos de empresas productoras, análisis en conjunto con las compañía aseguradora, entre otros.

Riesgo de liquidez

El concepto de riesgo de liquidez es empleado por Watt's S.A. para referirse a aquella incertidumbre financiera, a distintos horizontes de tiempo, relacionada con su capacidad de responder a aquellos requerimientos de efectivo que sustentan sus operaciones, tanto bajo condiciones normales como también excepcionales.

Como política de gestión de riesgo de liquidez, la Sociedad mantiene una liquidez adecuada a través de la contratación de facilidades crediticias a largo plazo, por montos suficientes para soportar las necesidades proyectadas para un período que está en función de la situación y expectativas de los mercados de deuda y de capitales.

El análisis de vencimientos de los pasivos financieros de Watt's S.A. se presenta a continuación (los montos se presentan en M\$):

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017			BANDA TEMPORAL				
CLASIFICACIÓN	GRUPO	TIPO	CORRIENTES		NO CORRIENTES		
			< 90 DÍAS	DE 90 DÍAS A 1 AÑO	DE 1 AÑO A 3 AÑOS	DE 3 A 5 AÑOS	5 AÑOS Y MÁS
Pasivos financieros	Obligaciones con bancos	Deuda nacional	1.734.840	3.576.326	37.835.602	25.229.862	11.072.311
Pasivos financieros	Obligaciones con bancos	Deuda extranjera	553.612	-	-	-	-
	Obligaciones con el público	Bono UF	-	3.197.232	6.394.465	10.330.656	104.376.424
	Por pagar a empresas relacionadas	Deuda nacional	-	2.329.576	-	-	-
	Cuentas por pagar	Acreedores comerciales	56.617.852	294.794	-	-	-
		Otras cuentas por pagar	8.155.567	-	-	-	-
		Dividendos mínimos devengados	-	2.119.182	-	-	-

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017			BANDA TEMPORAL				
CLASIFICACIÓN	GRUPO	TIPO	CORRIENTES		NO CORRIENTES		
			< 90 DÍAS	DE 90 DÍAS A 1 AÑO	DE 1 AÑO A 3 AÑOS	DE 3 A 5 AÑOS	5 AÑOS Y MÁS
Pasivos financieros	Obligaciones con bancos	Deuda nacional	151.809	3.380.819	39.312.708	4.163.499	-
Pasivos financieros	Obligaciones con bancos	Deuda extranjera	1.364.222	141.375	10.317.718	-	-
	Obligaciones con el público	Bono UF	-	3.143.525	6.287.050	7.604.449	108.319.286
	Por pagar a empresas relacionadas	Deuda nacional	-	3.191.582	-	-	-
	Cuentas por pagar	Acreedores comerciales	48.322.927	128.347	-	-	-
		Otras cuentas por pagar	6.739.815	-	-	-	-
		Dividendos mínimos devengados	-	2.955.959	-	-	-

Riesgo de mercado

El concepto de riesgo de mercado es empleado por Watt's S.A. para referirse a aquella incertidumbre financiera, a distintos horizontes de tiempo, relacionada con la trayectoria futura de aquellas variables de mercado relevantes a su desempeño financiero. La sociedad identifica y gestiona el riesgo de mercado en función del tipo de variable de mercado que lo origina.

- Tipo de cambio

Watt's S.A. se encuentra expuesto al riesgo originado a partir de fluctuaciones del tipo de cambio, las cuales afectan el valor justo y flujos de efectivo de los instrumentos financieros constitutivos de posiciones. La Sociedad Matriz y sus filiales mantienen exposición en moneda extranjera, entre los que se encuentran deudas, deudores comerciales y otros activos en el exterior, incluida existencias de productos intermedios e insumos. Para disminuir el riesgo cambiario que esto conlleva, se usa una política de cobertura a través de seguros de cambio. La sociedad ha identificado, dentro de su riesgo por tipo de cambio, dos paridades relevantes a sensibilizar, en función de la magnitud de la exposición por este concepto y del impacto en resultado ante cambios en las variables de riesgo.

La sociedad ha identificado como relevante el riesgo de moneda generado a partir de transacciones denominadas en dólares americanos. Las fluctuaciones de la paridad peso dólar afectan tanto el valor de los pasivos como de los activos. Tomando esto en consideración, sólo se someterá a sensibilización la exposición neta en dólares, la cual se calcula como la diferencia entre los activos y pasivos denominados en dólares, descontado de los seguros de cambio mantenidos por la sociedad. El monto residual denominado en dólares será sensibilizado, midiendo el impacto de una variación razonablemente posible del tipo de cambio observado. Dicha fluctuación en el tipo de cambio será estimada a partir de información histórica que refleje la distribución de los posibles escenarios de variaciones del tipo de cambio dentro de un intervalo de tiempo de tres meses, excluyendo los escenarios extremos, de acuerdo a lo definido bajo IFRS 7.

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017	EXPOSICIÓN (M US\$)
Activo	3.296
Pasivo	11.195
Descalce balance	(7.899)
Contratos derivados	10.000
Activo neto	2.101

CLASIFICACIÓN	EXPOSICIÓN (M US\$)	VARIABLE MERCADO	VALOR DE CIERRE	PERTURBACIÓN	VALOR TIPO DE CAMBIO	EFFECTO EN RESULTADOS (M CLP)
Activo neto	2.101	USD-CLP	614,75	-9,09%	558,87	(117.406)
				+14,29	702,60	184.568

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2016		EXPOSICIÓN (M US\$)				
Activo						3.354
Pasivo						12.604
Descalce balance						(9.250)
Contratos derivados						13.400
Activo neto						4.150

CLASIFICACIÓN	EXPOSICIÓN (M US\$)	VARIABLE MERCADO	VALOR DE CIERRE	PERTURBACIÓN	VALOR TIPO DE CAMBIO	EFFECTO EN RESULTADOS (M CLP)
Activo neto	4.150	USD-CLP	669,47	-9,34%	606,94	(259.493)
				+15,50%	773,24	430.637

Adicionalmente, el riesgo de moneda generado a partir de transacciones denominadas en unidades reajustable es sensibilizado de forma análoga al caso anterior. Se someterá a sensibilización el total de los saldos de activos y pasivos denominados en unidades de fomento.

Al 31 de diciembre de 2017:

CLASIFICACIÓN	EXPOSICIÓN (M US\$)	VARIABLE MERCADO	VALOR DE CIERRE	PERTURBACIÓN	VALOR TIPO DE CAMBIO	EFFECTO EN RESULTADOS (M CLP)
Pasivo	2.917	CLF-CLP	26.798,14	-0,38%	26.696,31	297.089
				+2,22%	27.393,06	(1.735.628)

CLASIFICACIÓN	EXPOSICIÓN (M US\$)	VARIABLE MERCADO	VALOR DE CIERRE	PERTURBACIÓN	VALOR TIPO DE CAMBIO	EFFECTO EN RESULTADOS (M CLP)
Pasivo	2.965	CLF-CLP	26.347,98	-0,42%	26.237,32	328.163
				+2,46%	26.996,14	(1.922.100)

• Tasa de interés

El riesgo de la tasa de interés, es el riesgo de fluctuación del valor justo del flujo de efectivo futuro de un instrumento financiero, debido a cambios en las tasa de interés de mercado. La Sociedad Matriz y sus filiales mantienen deudas con el sistema financiero y con el público, tanto en moneda no reajustable como en unidades de fomento y dólares, las cuales devengan intereses principalmente a tasa fija. La Sociedad no tiene deuda a tasa variable, razón por la cual, el riesgo de tasa de interés no se considera significativo.

· Precios de commodities

La Sociedad Matriz adquiere materias primas del tipo commodities, leche en polvo, aceites, entre otros, tanto en el mercado local como en el exterior. No ha sido política de las sociedades participar en mercados de futuros u otros derivados asociados a la adquisición de estos insumos, debido a que se ha privilegiado estar alineado con la industria la cual se ve afectada por precios similares.

Riesgos de negocio

Watts´s S.A. se basa en el modelo COSO II ERM para su proceso de gestión de riesgos de negocio, el cual tiene por objetivo identificar, evaluar y mitigar los riesgos Estratégicos, Operacionales, de Información y Cumplimiento que pueden afectar el logro de los objetivos de sus negocios.

La siguiente descripción general, tiene por objetivo exponer los riesgos principales identificados:

1. Pérdida de consumidores por cambios de preferencia, comportamiento u obsolescencia de productos

Pérdida de participación de mercado en alguna o varias de las categorías de la empresa y su correspondiente disminución de ventas y resultados debido al cambio de conducta de los consumidores producto de modas, nuevas tendencias, opiniones públicas, recomendaciones de referentes o una propuesta de valor superior por parte de empresas competidoras.

2.- Ser mal catalogado por nuestros clientes.

La fuerte consolidación de la industria de los supermercados ha llevado a que cualquiera de los principales por si solo sea fundamental en el éxito comercial de la compañía. Esto lleva a que ser mal catalogado por debilidades en la administración de la cadena de abastecimiento, las prácticas promocionales, el desarrollo de categorías y las relaciones comerciales en uno cualquiera de ellos pueda conllevar efectos financieros adversos.

3.- Pérdida de bienes físicos.

Eventos catastróficos que afecten nuestras operaciones, fuentes de abastecimiento o mercado podrían tener un impacto negativo e importante en ventas y resultados. Los incendios, desastres naturales, el terrorismo, las pandemias u otros eventos catastróficos podrían significar la paralización de nuestras actividades productivas, logísticas y comerciales, como también indirectamente dejarnos sin abastecimiento de algunas materias primas.

4.- Riesgo de Crédito.

Es el riesgo proveniente de impagos por parte de grandes clientes por problemas de iliquidez, insolvencia o quiebra. La consolidación de las grandes cadenas de supermercados lleva a que a pesar de los seguros de crédito, el riesgo de crédito aumente dada la mayor participación de estas cadenas en las ventas totales de la compañía.

5.- Paralización de operaciones.

Interrupción de las labores productivas por accidentes laborales o por incumplimiento de normativa legal que podría significar el cierre de plantas y el bloqueo de operaciones comerciales con su consecuente impacto sobre los ingresos y resultados del negocio. Si bien la compañía cuenta con procedimientos, normas y controles que aseguren el cumplimiento de toda la normativa vigente ésta podría ver afectado su negocio, si es que los agentes fiscalizadores detectan la omisión de alguna norma o no están conformes con los plazos para subsanar las faltas y ejercen medidas que impliquen paralización de faenas o interrupción de actividades comerciales.

6.-Producto Contaminado.

La presencia de algún producto contaminado en el mercado con riesgo de daño a la salud podría afectar la reputación de la empresa, la imagen de sus marcas y los resultados financieros. Las marcas de Watt's y la calidad de sus productos son fundamentales para el desarrollo de su negocio. De darse un evento de calidad, por causas inesperadas o mal intencionadas, con consecuencias en la salud de las personas, este afectaría negativamente la imagen de la empresa y podría tener resultados financieros no deseados.

7.- Acceso al Crédito / Descalce de flujos.

Una crisis global, incumplimientos de Covenants o un aumento desmedido en las tasas de interés podrían eventualmente limitar el acceso a las fuentes de financiamiento necesarias para cumplir con los compromisos de la empresa. La posición de caja de la compañía también podría verse afectadas por un trastorno global si las ventas y el consumo disminuyen en forma marcada por una crisis económica.

8.- Desabastecimiento de materias primas estratégicas.

La carencia de materias primas podría significar pérdidas de ventas y/o impacto en márgenes. Dentro de las materias primas estratégicas que son utilizados por la compañía se encuentran: Aceites crudos, provenientes principalmente de Argentina, Leche que es comprada a diversos productores lácteos en Chile, Frutas y Hortalizas las cuales se adquieren a un gran número de agricultores nacionales y a algunas empresas fuera de Chile y Uva para vinos la cual es de abastecimiento propio o comprada a terceros. A lo anterior, se agregan los materiales de envases, dentro de los cuales están los envases TetraPak que al riesgo propio de desabastecimiento agrega la dependencia de un proveedor único. Esto podría darse por temas políticos, inclemencias del clima, catástrofes naturales, heladas, enfermedades que afecten al ganado, huelgas de trabajadores de proveedores, puertos, etc.

9.- Falla en los sistemas informáticos.

La indisponibilidad de los sistemas de información podría generar la interrupción de nuestras operaciones llevando a decisiones erróneas o pérdida de control de la operación debido a la falta de integridad de la información. Los problemas de "Disponibilidad" e "Integridad" pueden ser causados por fallas de sistemas, caídas de data center, corte de enlaces y ciberataques entre otros. Todos ellos podrían generar un impacto negativo en el resultado financiero del negocio.

10.- Fuga de Información.

La revelación no autorizada o mal intencionada de información sensible podría significar la pérdida de ventajas competitivas lo que tendría un impacto negativo en los resultados de la compañía.

11.- Fidelidad de la Información Contable.

El que los valores reflejados en los estados financieros (activos, pasivos o cuentas de resultados) no sean un fiel reflejo de la realidad contable y económica de la compañía puede llevar a tomar malas decisiones y afectar el normal desarrollo del negocio. Esto puede provocarse por provisiones insuficientes, castigos no realizados de bienes obsoletos, activos sobrevalorados, activos valorizados que no existen o pasivos no registrados.

12.- Atentado a la Libre Competencia.

La existencia de prácticas que puedan afectar la libre competencia por parte de los ejecutivos de la empresa tendría efectos negativos en los resultados financieros y en la reputación de la compañía.

13.- Contingencia Tributaria.

Eventuales cuestionamientos por parte de fiscalizadores del Servicio de Impuestos Internos a las pérdidas tributarias históricas podrían tener como consecuencia efectos financieros adversos para la compañía.

14.- Incumplimiento de Ley 20.393.

Frente a eventuales hallazgos que impliquen el incumplimiento de la Ley 20.393 sobre el lavado de activos, financiamiento de actividades terroristas y cohecho, podrían afectar la reputación de la compañía y el negocio producto de sanciones que podrían llegar hasta la disolución de la personalidad jurídica, pasando por multas, pérdida de beneficios fiscales y pérdida de negocios con el Estado.

15.- Fraude

La compañía podría ser víctima por parte de colaboradores, terceros o ambos en conjunto de actos ilegales caracterizados por engaños, ocultación o violación de confianza para obtener dinero, bienes o servicios, para evitar pagos o pérdidas de servicios, o asegurarse ventajas personales o de negocio. En caso de que la empresa sufra algún tipo de fraude este se reflejaría en sus resultados financieros. Entre los tipos de fraudes más comunes se destacan: Corrupción, malversación de fondos, falsificación de documento o información, fraude en las licitaciones o compras y espionaje industrial.

Objetivos y políticas de administración de riesgo financiero

Los principales pasivos financieros de la Sociedad, además de los derivados, comprenden créditos bancarios y obligaciones por bonos, cuentas por pagar y otras cuentas por pagar. El propósito principal de estos pasivos financieros es obtener financiamiento para sus operaciones. La Sociedad tiene deudores por venta, disponible y depósitos a plazo, que surgen directamente de sus operaciones.

La Administración de la Sociedad supervisa que los riesgos financieros sean identificados, medidos y gestionados de acuerdo con las políticas definidas para ello. Todas las actividades de la administración de riesgo son llevadas a cabo por equipos de especialistas que tienen las capacidades, experiencia y supervisión adecuadas.

El Directorio revisa y ratifica políticas para la administración de tales riesgos, los cuales han sido descritos anteriormente.

Administración de capital

En cuanto los objetivos de la administración de capital, Watt's S.A. encauza su gestión en la consecución de un perfil de riesgo consistente con los lineamientos entregados por el directorio, asimismo, procura mantener un nivel adecuado de sus ratios de deuda/capital e indicadores favorables de solvencia, con el objetivo de facilitar su acceso al financiamiento a través Bancos y otras instituciones financieras, tomando siempre en consideración la maximización del retorno de sus accionistas.

20. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

El desglose de este rubro al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

DETALLE	CORRIENTES	
	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Acreedores comerciales	56.912.646	48.451.274
Otras cuentas por pagar	10.274.749	9.695.774
Totales	67.187.395	58.147.048

A continuación se presenta apertura por concepto de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar:

DETALLE	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Proveedores Segmentos Alimentos	51.430.125	43.426.704
Proveedores Segmento Vitivinícola	8.898.623	9.368.707
Proveedores de Activo Fijo	1.698.018	290.747
Retenciones al personal y otras asociadas	3.041.447	2.104.931
Devengo de dividendos por pagar	2.119.182	2.955.959
Totales	67.187.395	58.147.048

21. OTRAS PROVISIONES

a) El desglose de este rubro al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

DETALLE	CORRIENTES	
	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Provisión reclamaciones legales	-	2.280.263
Provisión contingencias laborales	432.931	-
Otras provisiones	-	128.958
Totales	432.931	2.409.221

b) El movimiento de las provisiones corrientes, durante los ejercicios 2017 y 2016 es el siguiente:

DETALLE DE PROVISIONES	POR RECLAMACIONES LEGALES M\$	OTRAS PROVISIONES M\$	CONTINGENCIAS LABORALES M\$	TOTAL M\$
Saldo al 01-01-2016	1.760.000	28.855	-	1.788.855
Incremento (decremento) en provisiones existentes	520.263	100.103	-	620.366
Saldo al 31-12-2016	2.280.263	128.958	-	2.409.221
Incremento (decremento) en provisiones existentes	(2.280.263)	(128.958)	432.931	(1.976.290)
Saldo al 31-12-2017	-	-	432.931	432.931

Movimiento en provisiones

No existen provisiones relevantes en el presente ejercicio.

22. OTROS PASIVOS NO FINANCIEROS

Los otros pasivos no financieros al 31 de diciembre de 2017 y 2016, se detallan a continuación:

DETALLE	CORRIENTES		NO CORRIENTES	
	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Ingresos diferidos	59.595	70.873	-	-
Moratoria - Argentina	-	-	9.172	40.901
Dividendos no retirados	63.729	122.060	-	-
Totales	123.324	192.933	9.172	40.901

23. OBLIGACIONES POR BENEFICIOS POST EMPLEO

- a) El pasivo reconocido en el balance respecto de dichos beneficios, se calcula anualmente de acuerdo con el método de crédito unitario proyectado. Se procedió a determinar el valor actual esperado de los mencionados compromisos, que están descritos en los contratos colectivos de trabajo correspondientes a las empresas del grupo Watt's, considerando las características particulares de los beneficiarios y las hipótesis económicas, financieras, demográficas asumidas para dicho cálculo. Los valores actuales representan los compromisos esperados descontados a una tasa de interés sostenible en el largo plazo.

Durante los ejercicios 2017 y 2016 la diferencia entre el valor del pasivo actuarial se ha registrado en el siguiente rubro del Estado de situación Consolidado:

DETALLE	CORRIENTES		NO CORRIENTES	
	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Vacaciones del personal	3.454.925	2.905.876	-	-
Beneficios post empleo	-	-	11.524.725	10.264.762
Totales	3.454.925	2.905.876	11.524.725	10.264.762

- b) A continuación se detallan las Obligaciones post empleo y otras similares de los ejercicios 2017 y 2016:

VALOR PRESENTE OBLIGACIÓN PLAN DE BENEFICIOS DEFINIDOS	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Saldo Inicial	10.264.762	9.496.180
Combinación de negocios (Diwatts S.A.)	1.327.125	-
Costo de los servicios	538.522	906.364
Costo por intereses	463.722	379.847
Pérdidas y ganancias actuariales	725.073	690.866
Beneficios pagados	(1.794.479)	(1.208.495)
Saldo final	11.524.725	10.264.762

- c) Como es mencionado en la Nota 3 u), la obligación por años de servicios es registrada a su valor actuarial. Las principales hipótesis actuariales utilizadas para el cálculo de la obligación por indemnización por años de servicios al 31 de diciembre de 2017 y 2016 son las siguientes:

HIPÓTESIS ACTUARIALES	31-12-2017	31-12-2016
Tabla de mortalidad	RV-2014	RV-2014
Tasa de interés anual	4,00%	4,00%
Tasa de rotación retiro voluntario	7,51%	7,51%
Tasa de rotación necesidad de la empresa	0,95%	0,95%
Incremento salarial	1,60%	1,60%
Edad de jubilación hombres	65	65
Edad de jubilación mujeres	60	60

d) **Análisis de sensibilidad.** A continuación se presenta una sensibilidad basada en aumento y disminución del 1% en la tasa de descuento:

ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD	31-12-2017	31-12-2016
Aumento del 1% en la tasa de descuento (ganancia)	643.791	597.537
Disminución del 1% en la tasa de descuento (pérdida)	(704.180)	(655.895)

e) El gasto neto de impuesto reconocido en resultado integral en el presente período es de M\$ 193.388.

24. PATRIMONIO

24.1 Patrimonio de la sociedad

Capital suscrito y pagado y número de acciones

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 el capital social de Watt's S.A. asciende a M\$ 77.794.585 y está representado por 315.165.988 acciones ordinarias o comunes, siendo el valor nominal de cada acción \$246,837.

24.2 Controlador

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 la sociedad Inversiones Sodeia SpA., RUT N° 84.473.900-1, es la controladora de Watt's S.A., ya que es titular indirecta del 51,09% del total de las acciones emitidas por Watt's S.A. El control se ejerce a través de los siguientes accionistas, respecto de los cuales Inversiones Sodeia SpA. detenta en forma directa e indirecta el 99,99% de las acciones emitidas por cada uno de ellos:

SOCIEDAD	Nº ACCIONES	PORCENTAJE EN EL TOTAL DE ACCIONES DE LA COMPAÑÍA
Inversiones La Estrella S.A.	158.262.840	50,215710%
Chacabuco S.A.	2.750.086	0,872583%

El total de acciones suscritas y pagadas al 31 de diciembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016, ascienden a 315.165.988 acciones comunes, sin preferencia alguna.

24.3 Dividendos

El Directorio en su Sesión celebrada el 21 de marzo de 2017, acordó proponer a la Junta General Ordinaria de Accionistas del 26 de abril de 2017, la distribución de un dividendo definitivo de \$ 32 por acción con cargo a las utilidades líquidas correspondientes al ejercicio 2016.

En Junta General Ordinaria de Accionistas, celebrada el 26 de abril de 2017 se acordó distribuir como mínimo el dividendo obligatorio equivalente al 30% de las "Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora", exceptuando los resultados no realizados de variaciones relevantes del valor razonable de los activos y pasivos. No se contempla la distribución de Dividendos Provisorios.

El Directorio en su Sesión Ordinaria de fecha 15 de marzo de 2016, acordó proponer a la Junta General Ordinaria de Accionistas del 26 de abril de 2016, la distribución de un dividendo definitivo de \$ 37 por acción con cargo a las utilidades líquidas correspondientes al ejercicio 2015.

El detalle de los últimos dividendos pagados al 31 de diciembre de 2017 es el siguiente:

TIPO DE DIVIDENDO	FECHA PROPUESTA DE PAGO	PESOS POR ACCIÓN
Definitivo pagado	22-05-2017	\$ 32,00
Definitivo pagado	12-05-2016	\$ 37,00
Definitivo pagado	15-05-2015	\$ 21,00
Definitivo pagado	14-05-2014	\$ 26,00

24.4 Diferencias de conversión

El detalle por sociedades de las diferencias de conversión acumulada al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

DETALLE	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Viña Santa Carolina S.A.	(2.150.537)	(2.145.475)
Comercial Víctor Manuel S.A.	4.781.084	10.691.950
Inverinter S.A.	(1.105.829)	(1.105.829)
Laive S.A.	3.739	5.874
Promarca S.A.	(14.880)	-
Watt's Alimentos Paraguay S.A.	11.492	11.492
Bodegas y Viñedos La Esperanza S.A.	1	1
Totales	1.525.070	7.458.013

24.5 Restricciones a la disposición de fondos de las filiales

No existen restricciones de fondos a las filiales del Grupo.

24.6 Participación no controlador

A continuación se explican las principales variaciones de este rubro como consecuencia de operaciones realizadas en 2017 y 2016.

DETALLE	PASIVO		RESULTADO	
	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Viña Ochagavía Ltda.	54.135	43.434	14.226	11.510
Advini Latam S.A.	942.341	1.045.661	(17.820)	(28)
Otras Filiales	754	713	1	(9.000)
Totales	997.230	1.089.808	(3.593)	2.482

24.7 Naturaleza y destino de otras reservas

DETALLE	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Reserva revalorización de capital	(6.536.023)	(6.536.023)
Reservas ajuste vp filiales	1.195.829	1.195.829
Reserva capitalización y/o dividendo voluntario	408.018	408.018
Sobreprecio en ventas de acciones	703.407	703.407
Pérdidas actuariales por planes de beneficios definidos, neto de impuestos	(3.605.543)	(3.073.858)
Diferencias de conversión	1.525.070	7.458.013
Totales	(6.309.242)	155.386

25. INGRESOS

El detalle de este rubro de las cuentas de resultado consolidado es el siguiente:

INGRESOS ORDINARIOS	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Venta de bienes	426.395.931	377.402.443
Prestación de servicios	794.259	690.878
Ingresos por regalías	1.557.132	1.582.901
Totales	428.747.322	379.676.222

26. GASTOS DE PERSONAL

La composición de esta partida es la siguiente:

GASTOS DEL PERSONAL	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Sueldos y salarios	29.923.531	29.813.757
Beneficios a corto plazo a los empleados	976.014	837.478
Indemnización por termino de relación laboral	1.798.211	1.205.279
Otros gastos del personal	8.029.157	7.868.751
Totales	40.726.913	39.725.265

27. DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN

El detalle de este rubro de la cuenta de resultados es el siguiente:

DEPRECIACIÓN Y AMORTIZACIÓN	31/12/17 M\$	31/12/16 M\$
Depreciaciones	12.766.216	11.351.488
Amortizaciones	402.767	374.854
Totales	13.168.983	11.726.342

28. OTRAS GANANCIAS (PÉRDIDAS)

El detalle de la cuenta otras ganancias (pérdidas) es el siguiente:

OTRAS GANANCIAS (PÉRDIDAS)	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Compra ventajosa de Danone (1)	3.764.467	-
Utilidad por aporte de marca comercial (2)	-	4.099.620
Contingencias de impuestos	(2.810.283)	(3.223.810)
Provisión incobrable	(1.957.642)	-
Costo de Restructuración	(340.846)	(72.933)
Resultado venta Activo fijo	(62.005)	(204.077)
Dieta directorio	(174.082)	(176.002)
Otros	(230.292)	(591.146)
Totales	(1.810.683)	(168.348)

(1) Ganancia por compra ventajosa de Danone Chile S.A, conforme a NIIF 3 "Combinación de Negocios".

Con fecha 8 de febrero de 2017, Watt's S.A. y una de sus filiales adquirieron el 100% de las acciones de Danone Chile S.A. en M\$ 13.640.001, generando una ganancia por compra ventajosa ascendente a M\$3.764.467 y cuyas principales contraprestaciones son las siguientes:

ACTIVOS	M\$
Efectivo y efectivos equivalentes	5.025.098
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	5.677.788
Inventarios	3.043.474
Propiedades, plantas y equipos	15.233.785
Otros activos	9.222.070
Total Activos	38.202.215

PASIVOS	M\$
Otros pasivos financieros	-
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	13.767.339
Otros pasivos	7.030.408
Total Pasivos	20.797.747

Total Neto	17.404.468
Precio Pagado	13.640.001
Compra Ventajosa	3.764.467

(2) Con fecha septiembre de 2016, Watt's S.A. y CCU S.A. acordaron ampliar la asociación estratégica que mantienen desde 2006 a través de Promarca S.A. para la administración de ciertas marcas en Chile, incorporando la marca Watt's en la clase 32 en Argentina, Uruguay y Paraguay, para lo cual Watt's Dos S.A. aportó los registros de la marca en esos países, a cambio de un aporte en recursos monetarios por parte de New Ecusa lo cual generó la utilidad señalada en esta nota. La participación de Watt's S.A. se mantiene en 50% y la administración continúa siendo conjunta.

29. RESULTADO FINANCIERO Y NO OPERACIONAL

El detalle del resultado financiero al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

RESULTADO FINANCIERO Y NO OPERACIONAL	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
INGRESOS FINANCIEROS	587.017	977.640
Intereses por depósitos a plazo	279.133	617.702
Intereses cobrados a clientes	255.772	126.643
Intereses cobrados a otros	52.112	233.295
GASTOS FINANCIEROS	(6.644.280)	(5.817.598)
Gastos por préstamos bancarios	(3.509.716)	(2.726.803)
Gastos por bonos y otros	(3.134.564)	(3.090.795)
RESULTADO POR UNIDAD DE REAJUSTE	(1.306.608)	(2.132.627)
Obligaciones por bonos	(1.378.342)	(2.392.458)
Cuentas por pagar y otras cuentas por pagar	(68)	161.704
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	12.594	27.472
Activos por impuestos corrientes	66.898	84.811
Otros	(7.690)	(14.156)
DIFERENCIA DE CAMBIO	(834.010)	(695.326)
Disponible	53.348	(63.643)
Deudores por ventas	156.292	(141.307)
Cuentas por pagar	265.707	650.324
Seguros de cambio	(904.168)	(1.021.622)
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	(311.644)	(53.737)
Anticipo compra de Existencias	(90.460)	(33.346)
Otros	(3.085)	(31.995)
RESULTADO FINANCIERO	(8.197.881)	(7.667.911)
Otras ganancias (pérdidas) detalle en nota 28	(1.810.683)	(168.348)
Participación en negocio conjunto	1.493.865	744.462
Total resultado financiero y no operacional	(8.514.699)	(7.091.797)

30. RESULTADO POR IMPUESTOS A LAS GANANCIAS

A continuación se presenta la conciliación ente el impuesto sobre la renta que resultaría de aplicar el tipo impositivo general vigente al "Resultado Antes de Impuestos" y el gasto registrado por el citado impuesto en el Estado de Resultados Consolidado correspondiente a los ejercicios 2017 y 2016:

El abono por impuesto registrado en la cuenta de resultados a diciembre de 2017 asciende a M\$ 796.916 (M\$5.361.072 de cargo en 2016).

GASTO (INGRESO) POR IMPUESTO A LAS GANANCIAS	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Gasto por impuestos corrientes	4.549.546	3.620.406
Gastos (Ingresos) diferido por impuestos relativos a la creación y reversión de diferencias temporales	(3.752.630)	1.740.666
Gastos (ingresos) por impuestos a las ganancias	796.916	5.361.072

La distribución de los gastos por impuestos corrientes a las ganancias por partes extranjera y nacional es el siguiente:

GASTO (INGRESO) POR IMPUESTOS CORRIENTES	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Gasto por impuestos corrientes extranjero, neto	2.983.301	1.564.999
Gasto por impuestos corrientes nacional, neto	1.566.245	2.055.407
Total gasto por impuestos corrientes, neto	4.549.546	3.620.406

IMPUESTOS DIFERIDOS	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Gasto (Ingreso) por impuestos diferidos extranjero, neto	271.117	(16.139)
Gasto (ingreso) por impuestos diferidos nacional, neto	(4.023.747)	1.756.805
Total gasto (ingreso) por impuestos diferidos, neto	(3.752.630)	1.740.666
Gastos (ingresos) por impuestos a las ganancias	796.916	5.361.072

31. INFORMACIÓN POR SEGMENTOS

Las actividades de Watt's S.A. están orientadas a la industria alimentaria, en particular a la fabricación de aceites, margarinas y productos hidrogenados, elaboración de mermeladas, pulpa de frutas y salsa de tomates, hortalizas y frutas congeladas, productos lácteos en general y, a la industria vitivinícola. Estas operaciones son desarrolladas en conjunto con filiales establecidas en Chile y en el extranjero.

El Grupo ha definido dos segmentos de negocios como consecuencia de la naturaleza de los productos, procesos de producción y mercado al cual se encuentran destinados, siendo éstos los negocios de alimentos y vitivinícola.

El negocio de alimentos a diciembre 2017 generó una utilidad ascendente a M\$ 12.602.777 (M\$ 17.420.829 a diciembre 2016), y el negocio vitivinícola M\$ 2.222.823 de utilidad en el presente ejercicio (M\$ 3.073.459 de utilidad a diciembre 2016).

Resultado de explotación

A continuación se analiza la situación de ambos ejercicios para los dos segmentos de negocio de la Sociedad:

RESULTADO DE EXPLOTACIÓN	2017 M\$	2016 M\$	VARIACIÓN M\$
Total negocio alimento	19.455.480	27.519.813	(8.064.333)
Total negocio vitivinícola	4.681.735	5.427.344	(745.609)
Total resultado explotación	24.137.215	32.947.157	(8.809.942)

El resultado de explotación consolidado disminuyó en 26,7% respecto al ejercicio anterior, M\$ 24.137.215 a diciembre de 2017 versus M\$ 32.947.157 a diciembre de 2016.

Negocio alimentos.

El resultado de explotación del negocio de los alimentos, disminuye en relación al ejercicio anterior, M\$ 19.455.480 en diciembre 2017 versus M\$ 27.159.813 en diciembre de 2016.

Los ingresos ordinarios del negocio de alimentos ascienden a M\$ 373.842.280 en el presente ejercicio y aumenta respecto al ejercicio anterior, en el que fueron M\$ 329.801.844.

Por otra parte, el costo de venta total del negocio de alimentos alcanza a M\$ 277.033.034 en 2017 versus M\$240.425.936 a diciembre de 2016.

Los gastos de administración, gastos de distribución y otros gastos por función a diciembre de 2017 son M\$77.353.766 versus M\$ 61.856.095 en el ejercicio anterior. El detalle de los principales gastos es el siguiente:

	2017 M\$	2016 M\$
Gastos de administración	38.016.503	30.089.632
Otros gastos por función	7.672.014	6.408.558
Gastos de distribución	31.665.249	25.357.905

Negocio vitivinícola.

El resultado de explotación del negocio vitivinícola, pasa de M\$ 5.427.344 de utilidad en diciembre 2016 a M\$4.681.735 de utilidad en el ejercicio actual.

Los ingresos ordinarios del negocio vitivinícola ascienden a M\$ 54.905.042 en el presente ejercicio y aumenta en M\$5.030.664 respecto al ejercicio anterior.

Por otra parte, el costo de venta total del negocio vitivinícola alcanza a M\$ 41.386.838 a diciembre 2017 y aumenta en M\$5.403.427, respecto del ejercicio anterior.

Los gastos de administración, gastos de distribución y otros gastos por función a diciembre de 2017 son M\$8.836.469 versus M\$ 8.463.623 al ejercicio anterior. El detalle de los principales gastos es el siguiente:

	2017 M\$	2016 M\$
Gastos de administración	7.220.962	6.870.579
Otros gastos por función	922.229	1.008.484
Gastos de distribución	693.278	584.560

Resultado financiero y no operacional

El resultado no operacional del grupo asciende a M\$ 8.514.699 de pérdida a diciembre de 2017 (M\$ 7.091.797 de pérdida a diciembre de 2016).

El negocio de alimentos tiene un resultado no operacional para el presente ejercicio de M\$ 6.986.662 de pérdida (M\$5.986.386 de pérdida en 2016) y el negocio vitivinícola registra M\$ 1.528.037 de pérdida a diciembre de 2017 versus M\$ 1.105.411 de pérdida en el ejercicio anterior.

La apertura de los principales componentes del resultado financiero y no operacional por negocio, son los siguientes:

	ALIMENTOS		VITIVINÍCOLA	
	2017 M\$	2016 M\$	2017 M\$	2016 M\$
Resultado por unidades reajustable	(1.318.294)	(2.335.371)	11.686	202.744
Diferencia de cambio	(435.450)	(415.860)	(398.560)	(279.466)
Gastos financieros	(5.679.939)	(5.000.079)	(964.341)	(817.519)
Ingresos financieros	534.120	861.087	52.897	116.553
Resultado financiero	(6.899.563)	(6.890.223)	(1.298.318)	(777.688)
Otros no operacional	(1.580.964)	159.375	(229.719)	(327.723)
Participación en negocios conjuntos	1.493.865	744.462	-	-
Resultado financiero y no operacional	(6.986.662)	(5.986.386)	(1.528.037)	(1.105.411)

Impuestos a las ganancias

Al 31 de diciembre de 2017, el negocio de alimentos registra utilidad por impuestos a las ganancias M\$ 133.959 (M\$4.112.598 de pérdida en 2016), mientras que el negocio vitivinícola el impuesto es de M\$ 930.875 de pérdida en el presente ejercicio (M\$ 1.248.474 de pérdida en 2016).

Depreciación y amortización

La composición de depreciación y amortización a diciembre es la siguiente:

	ALIMENTOS		VITIVINÍCOLA	
	2017 M\$	2016 M\$	2017 M\$	2016 M\$
Depreciación	10.455.307	8.674.076	2.310.909	2.677.412
Amortización	329.617	298.833	73.150	76.021
Total	10.784.924	8.972.909	2.384.059	2.753.433

EBITDA por negocio

El EBITDA entendido como el resultado operacional más la depreciación y amortización, para el negocio Alimentos al 31 de diciembre de 2017 asciende a M\$ 33.948.723 (M\$ 39.119.807 a diciembre 2016), estas cifras incluyen la participación proporcional del resultado operacional más la depreciación y amortización en el negocio Laive, mientras que para el Negocio Vitivinícola es de M\$ 7.065.794 al 31 de diciembre de 2017 (M\$ 8.180.777 a diciembre de 2016).

Estado de situación financiera

El estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016 por segmentos es el siguiente:

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA	ALIMENTOS		VITIVINÍCOLA	
	2017 M\$	2016 M\$	2017 M\$	2016 M\$
Total activos	353.426.731	325.836.974	89.162.587	90.135.038
Total Pasivos corrientes y no corrientes	221.636.810	196.913.076	33.506.363	31.498.250

Estado de flujos de efectivo

El estado de flujos de efectivo al 31 de diciembre de 2017 y 2016 por segmentos es el siguiente:

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO	ALIMENTOS		VITIVINÍCOLA	
	2017 M\$	2016 M\$	2017 M\$	2016 M\$
Flujos de efectivos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	5.335.087	31.845.196	(5.308.172)	253.208
Flujos de efectivos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(18.146.699)	(8.850.860)	(4.091.009)	(3.037.378)
Flujos de efectivos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(1.880.440)	(43.206.023)	8.139.976	701.474
Incremento neto (disminución) en efectivo y efectivo equivalente, antes del efecto de cambio en la tasa de cambio	(14.692.052)	(20.211.687)	(1.259.205)	(2.082.696)

Informe resumen de los estados de resultados por segmentos.

ESTADO DE RESULTADOS POR SEGMENTO	ALIMENTOS		VITIVINÍCOLA	
	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Ingresos Lácteos	197.251.320	143.283.767	-	-
Ingresos Oleaginosas	78.502.946	80.647.620	-	-
Ingresos Frutas	98.088.014	105.208.861	-	-
Ingresos Otros	-	661.596	-	-
Ingresos de actividades ordinarias	373.842.280	329.801.844	54.905.042	49.874.378
Costo de ventas	(277.033.034)	(240.425.936)	(41.386.838)	(35.983.411)
Ganancia bruta	96.809.246	89.375.908	13.518.204	13.890.967
Costos de distribución	(31.665.249)	(25.357.905)	(693.278)	(584.560)
Gasto de administración	(38.016.503)	(30.089.632)	(7.220.962)	(6.870.579)
Otros gastos, por función	(7.672.014)	(6.408.558)	(922.229)	(1.008.484)
Resultado Operacional	19.455.480	27.519.813	4.681.735	5.427.344
Otras ganancias (pérdidas)	(1.580.964)	159.375	(229.719)	(327.723)
Ingresos financieros	534.120	861.087	52.897	116.553
Costos financieros	(5.679.939)	(5.000.079)	(964.341)	(817.519)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	1.493.865	744.462	-	-
Diferencias de cambio	(435.450)	(415.860)	(398.560)	(279.466)
Resultado por unidades de reajuste	(1.318.294)	(2.335.371)	11.686	202.744
Resultado Financiero y No Operacional	(6.986.662)	(5.986.386)	(1.528.037)	(1.105.411)
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	12.468.818	21.533.427	3.153.698	4.321.933
Gasto por impuestos a las ganancias	133.959	(4.112.598)	(930.875)	(1.248.474)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	12.602.777	17.420.829	2.222.823	3.073.459
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	12.602.777	17.420.829	2.222.823	3.073.459
Ganancia (pérdida), atribuible a				
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	12.602.777	17.420.829	2.226.416	3.070.977
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	-	-	(3.593)	2.482
Ganancia (pérdida)	12.602.777	17.420.829	2.222.823	3.073.459
Depreciación y amortización	10.784.924	8.972.909	2.384.059	2.753.433
EBITDA	30.240.404	36.492.722	7.065.794	8.180.777
Proporción Resultado Operacional Laive S.A.	2.463.379	1.517.413	-	-
Proporción Depreciación y Amortización Laive S.A.	1.244.940	1.109.672	-	-
EBITDA Final	33.948.723	39.119.807	7.065.794	8.180.777

Análisis por Segmento

Watt's S.A. tiene dos segmentos de negocios, Alimentos y Vitivinícola. El segmento alimenticio está ampliamente diversificado en un gran mix de productos y marcas, y representa un 87,2% de los ingresos, mientras que el segmento Vitivinícola con la Viña Santa Carolina constituye el 12,8%.

La venta total aumentó un 12,9% con respecto al año 2016, pasando de \$379.676 millones a \$428.747 millones. Este crecimiento se explica principalmente por la adquisición de Danone a partir del 9 de febrero de 2017.

De las ventas de alimentos, las ventas nacionales representan un 98% y las de exportaciones representan un 2%. En tanto en vinos, las exportaciones representan un 90% y las ventas nacionales representan solamente un 10%.

Segmento Alimentos:

En el segmento alimenticio, Watt's posee participaciones de mercado relevantes en la mayoría de las diversas categorías en que compete. Es líder en el mercado de aceites comestibles con las marcas Chef, Belmont, Mazola, Cristal y La Reina. En margarinas también ocupa el primer lugar del mercado con las marcas Calo, Sureña, Loncoleche y Regimel. En mermeladas, Watt's mantiene su liderazgo histórico con sus marcas Watt's, Wasil, Los Lagos y Regimel. En mantecas es líder absoluto con las marcas Crucina, Pampero, Astra, y Palmín.

En jugos y néctares, la marca Watt's tiene también el primer lugar en el mercado nacional bajo la sociedad Promarca, la cual fue creada en 2006 por Watt's S.A. y Compañía Cervecerías Unidas S.A. (CCU). Esta sociedad, de propiedad y control compartido, es dueña de la marca Watt's para productos bebestibles de fruta, la marca Frugo, como también las bebidas lácteas Shake a Shake y Yogu Yogu.

En leches en polvo la compañía ocupa el segundo lugar en share de mercado y en leches líquidas el tercer lugar, todo esto bajo las marcas Calo, Loncoleche y Regimel. El foco de Watt's en estas categorías ha estado en los productos de mayor valor agregado como son las leches sin lactosa (donde lidera el mercado) y leches saborizadas y fortificadas.

La empresa participa también en el mercado de yogures siendo el segundo actor del mercado luego de la adquisición de Danone Chile en febrero del 2017 y la incorporación de sus marcas al portafolio. Entre sus marcas destacan Loncoleche, Regimel, Griego de Danone, Activia y Calán.

En quesos maduros la compañía ocupa el segundo lugar del mercado a través de sus marcas Calo, San Rafael y Las Parcelas de Valdivia esta última proveniente de una adquisición realizada el año 2012.

Watt's participa además en las categorías de mantequillas, manjar y cremas a través de sus marcas Loncoleche y Calo, en conservas de frutas y hortalizas con las marcas Wasil y Regimel, en pastas frescas bajo Chef e Il Gastronómico, en postres refrigerados con Regimel. Adicionalmente con la marca Watt's está presente en dulce de membrillo, néctares concentrados, ketchup y en salsas de tomate, donde también participa con las salsas D'Ampezzo.

En noviembre de 2014 Watt's ingresó a la categoría de congelados mediante la compra de Frutos del Maipo, agregando a su portafolio de frutas y verduras, una amplia gama de hortalizas y platos preparados, como también papas fritas y papas duquesas.

Para la producción y comercialización de sus productos, Watt's cuenta con seis plantas productivas y seis centros de distribución a nivel nacional. En su planta situada en la ciudad de Osorno, X región, se producen distintos productos lácteos, entre ellos leches en polvo, quesos, mantequillas y manjar.

En la planta de Chillán, recientemente incorporada con la adquisición de Danone Chile, se producen leches líquidas, cremas y Yogures.

En la planta ubicada en la comuna de San Bernardo, Santiago, se realiza la refinación, hidrogenación y envasado de margarinas y aceites, así como también la elaboración de las pastas frescas Il Gastronómico y Chef, y las salsas de tomate y ketchup Watt's. En la misma comuna se encuentra la planta Lonquén, en la cual se producen leches líquidas, bebidas lácteas, yogures, mermeladas, jugos, néctares, postres, conservas de frutas y hortalizas, platos preparados, sopas y cremas entre otros productos, a partir de fruta fresca, hortalizas y concentrados comprados a terceros. Por último, la actividad productiva de congelados Frutos del Maipo se desarrolla en dos plantas, una ubicada en Buin y la otra en Linares. Las Plantas de San Bernardo, Camino Lonquén y Osorno cuentan cada una con un centro de distribución. A éstos hay que sumar tres centros de distribución más, uno en el norte en la ciudad de Antofagasta, otro en Concepción y uno en el extremo sur en la ciudad de Punta Arenas.

Las ventas de alimentos alcanzaron los \$373.842 millones y un EBITDA de \$33.949 millones, representando un aumento de 13,3% en ventas el cual viene principalmente explicado por Danone, y una caída de 13,2% en EBITDA comparado con el año 2016. La explicación de estas disminuciones en resultado se encuentra principalmente en los siguientes factores:

A partir del segundo semestre del año 2016, se sienten los efectos de un escenario económico restrictivo que gatilla temporalmente una disminución en el consumo de las marcas de mayor valor y una preferencia por productos de menor precio. Este efecto repercute en todos los negocios de Watt's.

Durante todo el año, como efecto de la caída del consumo, los supermercados implementaron una agresiva política de promociones, donde la compra se genera principalmente bajo condiciones promocionales, acostumbrando al consumidor a este esquema.

En septiembre de 2017 se observa una leve mejoría en la demanda respecto al resto de los meses del año, situación que se mantuvo durante el último trimestre del año. Esto ha permitido ir bajando lentamente la participación en activaciones promocionales, impulsadas por las cadenas de supermercados, y por tanto obtener mejores resultados.

Segmento Vitivinícola:

Las principales marcas que maneja la viña son Santa Carolina, Casablanca, Ochagavía, Antares y Finca El Origen (Argentina). Actualmente Viña Santa Carolina S.A. exporta vinos a cerca de 75 países en todo el mundo, siendo sus principales mercados Estados Unidos, Canadá, Latinoamérica, China, Japón y Corea, en los cuales cuenta con una extensa red de distribuidores.

La compañía posee actualmente 953 hectáreas de viñedos propios en los principales valles vitivinícolas de Chile (663 hectáreas de viñedos en campos propios y 290 hectáreas en campos arrendados): Maipo, Casablanca, Cachapoal, Colchagua y Cauquenes, en los que se producen uvas de las cepas más demandadas por los mercados internacionales: Cabernet Sauvignon, Merlot, Malbec, Pinot Noir, Sauvignon Blanc, Chardonnay, Syrah, Carmenere y Petit Verdot, entre otras. En Argentina cuenta con 229 hectáreas productivas en el Valle de Uco.

Para su producción, Viña Santa Carolina S.A. posee cinco bodegas de vinificación, las que totalizan una capacidad de 41,9 millones de litros: Miraflores (7 millones de litros); Molina (18 millones de litros); Rodrigo de Araya (5,5 millones de litros); Totihue (10 millones de litros) y Casablanca (1,4 millones de litros).

Las ventas acumuladas de vino embotellado de Viña Santa Carolina fueron de \$54.905 millones, lo cual representa un incremento de 10,1% respecto del año anterior. Ello se explica principalmente por las mayores ventas en Latinoamérica, Asia y Canadá. No obstante lo anterior, el EBITDA ha sido inferior en un 13,6% al del año anterior principalmente producto del alza de costos de vino y uva en el mercado a lo que se suma un efecto de menor tipo de cambio.

Información cuantitativa sobre áreas geográficas

Estado de situación financiera resumida M\$ al 31 de diciembre de 2017

CONCEPTOS	CHILE	ARGENTINA	PERÚ	PARAGUAY	USA	TOTALES
Activos corrientes	191.021.367	2.695.228	-	230.068	2.156.521	196.103.184
Activos no corrientes	245.760.625	725.509	-	-	-	246.486.134
Total activos	436.781.992	3.420.737	-	230.068	2.156.521	442.589.318
Pasivos corrientes	74.756.725	1.310.895	-	104.255	4.724.656	80.896.531
Pasivos no corrientes	173.551.560	695.082	-	-	-	174.246.642
Total pasivos	248.308.285	2.005.977	-	104.255	4.724.656	255.143.173
Patrimonio	188.473.707	1.414.761	-	125.813	(2.568.135)	187.446.145
CONCEPTOS	CHILE	ARGENTINA	PERÚ	PARAGUAY	USA	TOTALES
Ingresos ordinarios	421.170.014	3.180.917	106.155	347.112	3.943.124	428.747.322
Costos	(313.420.343)	(1.720.929)	-	(307.585)	(2.971.016)	(318.419.872)
Otros (gastos) ingresos de operación	(84.488.962)	(426.008)	(7.599)	(3.449)	(1.264.217)	(86.190.235)
Otros ingresos (gastos)	(8.871.731)	(397.204)	(29.510)	(13.160)	(10)	(9.311.615)
Resultado	14.388.978	636.776	69.046	22.918	(292.118)	14.825.600

Estado de situación financiera resumida M\$ al 31 de diciembre de 2016

CONCEPTOS	CHILE	ARGENTINA	PERÚ	PARAGUAY	USA	TOTALES
Activos corrientes	187.271.026	2.822.824	19.209	193.008	1.891.231	192.197.298
Activos no corrientes	222.873.622	901.092	-	-	-	223.774.714
Total activos	410.144.648	3.723.916	19.209	193.008	1.891.231	415.972.012
Pasivos corrientes	67.757.918	1.515.295	10.860	85.580	4.383.061	73.752.714
Pasivos no corrientes	153.834.815	823.797	-	-	-	154.658.612
Total pasivos	221.592.733	2.339.092	10.860	85.580	4.383.061	228.411.326
Patrimonio	188.551.915	1.384.824	8.349	107.428	(2.491.830)	187.560.686

CONCEPTOS	CHILE	ARGENTINA	PERÚ	PARAGUAY	USA	TOTALES
Ingresos ordinarios	372.334.069	2.478.036	96.451	364.762	4.402.904	379.676.222
Costos	(271.364.830)	(1.363.633)	-	(326.645)	(3.354.239)	(276.409.347)
Otros (gastos) ingresos de operación	(68.573.459)	(431.524)	(8.449)	(7.197)	(1.299.089)	(70.319.718)
Otros ingresos (gastos)	(12.084.734)	(344.222)	(18.063)	(6.049)	199	(12.452.869)
Resultado	20.311.046	338.657	69.939	24.871	(250.225)	20.494.288

32. MONEDA EXTRANJERA Y DIFERENCIA DE CAMBIO

a) Moneda Extranjera

ACTIVOS CORRIENTES	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
EFFECTIVO Y EQUIVALENTE AL EFFECTIVO		
Dólar	796.665	454.088
Euro	3.012	1.423
Peso argentino	6.098	5.309
Otras monedas	93.812	61.967
Total efectivo y equivalente al efectivo	899.587	522.787
OTROS ACTIVOS FINANCIEROS, CORRIENTES		
Dólar	411.360	-
Total otros activos financieros, corrientes	411.360	-
OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS, CORRIENTES		
Dólar	335.377	319.565
Pesos reajutable	530.156	253.132
Total otros activos no financieros, corrientes	865.533	572.697

Continuación →

DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR, CORRIENTES

Dólar	11.613.772	13.236.377
Euro	661.733	510.629
Peso argentino	576.524	233.138
Pesos reajutable	143.739	-
Dólar canadiense	1.214.800	773.753
Libra esterlina	380.495	438.872
Otras monedas	132.822	88.501
Total deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes	14.723.885	15.281.270
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes		
Dólar	550.393	311.623
Total cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	550.393	311.623

INVENTARIOS

Dólar	22.058.497	21.606.820
Peso argentino	1.100.868	1.105.109
Total inventarios	23.159.365	22.711.929

ACTIVOS BIOLÓGICOS, CORRIENTES

Dólar	1.998.540	2.480.245
Peso argentino	564.504	562.502
Total activos biológicos, corrientes	2.563.044	3.042.747

CUENTAS POR COBRAR POR IMPUESTO CORRIENTE

Peso argentino	103.540	558.936
Pesos reajutable	3.693.544	3.060.538
Otras monedas	3.037	49.956
Total cuentas por cobrar por impuesto corriente	3.800.121	3.669.430

TOTAL ACTIVOS CORRIENTES

Dólar	37.764.604	38.408.718
Euro	664.745	512.052
Peso argentino	2.351.534	2.464.994
Pesos reajutable	4.367.439	3.313.670
Dólar canadiense	1.214.800	773.753
Libra esterlina	380.495	438.872
Otras monedas	229.671	200.424

ACTIVOS NO CORRIENTES	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
DERECHOS POR COBRAR NO CORRIENTES		
Dólar	740.253	-
Pesos reajutable	114.393	99.681
Total derechos por cobrar no corriente	854.646	99.681
OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS NO CORRIENTES		
Pesos reajutable	102.526	92.049
Total otros activos no financieros no corrientes	102.526	92.049
ACTIVOS INTANGIBLES DISTINTO A LA PLUSVALÍA		
Dólar	343.672	395.636
Total activos intangibles distinto a la plusvalía	343.672	395.636
PLUSVALÍA		
Dólar	1.606.184	1.749.154
Total plusvalía	1.606.184	1.749.154
PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS, NETO		
Dólar	42.597.122	45.492.555
Peso argentino	725.509	901.092
Total propiedades, plantas y equipos, neto	43.322.631	46.393.647
ACTIVOS POR IMPUESTO DIFERIDOS		
Dólar	2.021.279	1.059.471
Total activos por impuesto diferidos	2.021.279	1.059.471
Total activos no corrientes		
Dólar	47.308.510	48.696.816
Peso argentino	725.509	901.092
Pesos reajutable	216.919	191.730

El detalle por moneda extranjera de los pasivos corrientes y no corrientes, es el siguiente:

PASIVOS CORRIENTES	HASTA 90 DÍAS		91 DÍAS A 1 AÑO	
	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
OTROS PASIVOS FINANCIEROS, CORRIENTES				
Dólar	2.449.358	986.347	1.772.736	1.085.922
Peso argentino	553.612	541.453	-	-
Pesos reajutable	-	4.238	628.787	632.004
Total otros pasivos financieros, corrientes	3.002.970	1.532.038	2.401.523	1.717.926
CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR				
Dólar	6.721.820	9.108.971	18.011	133.119
Euro	508.308	1.128.713	-	-
Peso argentino	436.514	538.785	-	-
Pesos reajutable	242.856	-	244.129	-
Dólar canadiense	245.872	168.125	-	-
Libra esterlina	48.142	53.259	-	-
Total cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	8.203.512	10.997.853	262.140	133.119
OTRAS PROVISIONES A CORTO PLAZO				
Dólar	-	-	-	128.958
Total otras provisiones a corto plazo	-	-	-	128.958
PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES				
Peso argentino	34.985	133.604	-	-
Pesos reajutable	341.262	973.643	-	-
Otras monedas	30.716	14.773	-	-
Total pasivos por impuestos corrientes	406.963	1.122.020	-	-
Total pasivos corrientes	9.171.178	10.095.318	1.790.747	1.347.999
Dólar	9.171.178	10.095.318	1.790.747	1.347.999
Euro	508.308	1.128.713	-	-
Peso argentino	1.025.111	1.213.842	-	-
Pesos reajutable	584.118	977.881	872.916	632.004
Dólar canadiense	245.872	168.125	-	-
Libra esterlina	48.142	53.259	-	-
Otras monedas	30.716	14.773	-	-

PASIVOS NO CORRIENTES	MÁS DE 1 A 3 AÑOS		MÁS DE 3 AÑOS A 5 AÑOS		MÁS DE 5 AÑOS	
	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
OTROS PASIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES						
Dólar	2.851.317	12.705.820	8.047.569	7.012.873	9.244.786	48.215
Pesos reajutable	-	5.595	-	-	81.308.747	80.024.047
Total otros pasivos financieros no corrientes	2.851.317	12.711.415	8.047.569	7.012.873	90.553.533	80.072.262
PASIVOS POR IMPUESTO DIFERIDO						
Dólar	1.274.222	1.182.083	-	-	-	-
Peso argentino	71.158	113.426	-	-	-	-
Total pasivos por impuesto diferido	1.345.380	1.295.509	-	-	-	-
OTROS PASIVOS NO FINANCIEROS NO CORRIENTES						
Peso argentino	9.172	40.901	-	-	-	-
Total otros pasivos no financieros no corrientes	9.172	40.901	-	-	-	-
Total pasivos no corrientes						
Dólar	4.125.539	13.887.903	8.047.569	7.012.873	9.244.786	48.215
Peso argentino	80.330	154.327	-	-	-	-
Pesos reajutable	-	5.595	-	-	81.308.747	80.024.047

Resumen general de moneda extranjera:

TOTAL ACTIVOS	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Dólar	85.073.114	87.105.534
Euro	664.745	512.052
Peso argentino	3.077.043	3.366.086
Pesos reajutable	4.584.358	3.505.400
Dólar canadiense	1.214.800	773.753
Libra esterlina	380.495	438.872
Otras monedas	229.671	200.424
TOTAL PASIVOS	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Dólar	32.379.819	32.392.308
Euro	508.308	1.128.713
Peso argentino	1.105.441	1.368.169
Pesos reajutable	82.765.781	81.639.527
Dólar canadiense	245.872	168.125
Libra esterlina	48.142	53.259
Otras monedas	30.716	14.773

POSICIÓN NETA	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Dólar	52.693.295	54.713.226
Euro	156.437	(616.661)
Peso argentino	1.971.602	1.997.917
Pesos reajutable	(78.181.423)	(78.134.127)
Dólar canadiense	968.928	605.628
Libra esterlina	332.353	385.613
Otras monedas	198.955	185.651

b) Diferencias de cambio

Las diferencias de cambio reconocidas en resultado al 31 de diciembre de 2017 significaron un cargo de M\$1.306.608 y M\$ 2.132.627 al 31 de diciembre de 2016.

Las diferencias de cambio reconocidas en patrimonio como reservas de conversión acumulada al 31 de diciembre de 2017 asciende a M\$ 1.525.070 de abono y M\$ 7.458.013 de abono acumulado al 31 de diciembre de 2016.

A continuación se presentan las tasas de cambio vigentes para el peso chileno, en las fechas indicadas.

MONEDAS	31-12-2017	31-12-2016
Dólar estadounidense	614,75	669,47
Libra esterlina	832,09	826,10
Euro	739,15	705,60
Peso argentino	33,11	42,28
Dólar canadiense	491,05	498,38
Guaraní paraguayo	0,11	0,12
Nuevo sol peruano	189,68	199,69

33. GARANTÍAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS, OTROS ACTIVOS Y PASIVOS CONTINGENTES Y OTROS COMPROMISOS

Contingencias y Restricciones

a) Compromisos directos

La Sociedad ha colocado en el mercado bonos los que se encuentran sujeto al cumplimiento de ciertos indicadores financieros propios para este tipo de operación.

b) Garantías constituidas

Por intermedio de la filial consolidada Viña Santa Carolina S.A., existen garantías constituidas. Estas garantías están asociadas a obligaciones de acuerdo al siguiente detalle:

Además, como parte del financiamiento obtenido por Viña Santa Carolina S.A., esta filial se ha comprometido a mantener ciertos indicadores financieros habituales para estas operaciones.

ACREEDOR DE LA GARANTÍA	DEUDOR		TIPO DE GARANTÍA	ACTIVOS COMPROMETIDOS	VALOR CONTABLE M\$	SALDOS PENDIENTES DE PAGO A LA FECHA DE CIERRE	
	NOMBRE	RELACIÓN				TIPO	31-12-2017 M\$
Banco BBVA	Viña Santa Carolina S.A.	Filial	Hipotecaria	Terrenos, Construcciones, Maquinarias y viñedo.	12.382.301	12.412.057	-
Banco Rabobank Curacao	Viña Santa Carolina S.A.	Filial	Hipotecaria	Terrenos, Construcciones, Maquinarias y viñedo.	-	-	10.796.286
Banco Rabobank Chile	Viña Santa Carolina S.A.	Filial	Hipotecaria	Terrenos, Construcciones, Maquinarias y viñedo.	6.516.622	5.795.415	6.621.054
HSBC Bank	Bodegas y Viñedos La Esperanza	Filial	Hipotecaria	Terrenos, Construcciones, Maquinarias y viñedo.	922.125	372.648	541.453
TOTALES					19.821.048	18.580.120	17.958.793

c) Caucciones obtenidas de terceros

Para garantizar la obligación contraída por Bodegas y Viñedos La Esperanza S.A. con el HSBC Bank Argentina S.A., según lo señalado en Nota 18, Watt's S.A. y Viña Santa Carolina S.A. han obtenido cauciones con el Banco de Chile, por US\$ 500.000 y US\$ 900.000, respectivamente.

La Matriz y sus filiales Watt's Comercial S.A. y Viña Santa Carolina S.A., mantienen Boletas en Garantía con el Banco de Chile, según el siguiente detalle:

ACREEDOR DE LA GARANTÍA	DEUDOR		TIPO DE GARANTÍA	SALDOS PENDIENTES DE PAGO A LA FECHA DE CIERRE	
	NOMBRE	RELACIÓN		31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Indap	Watt's S.A.	Matriz	Boleta de garantía	2.837	11.350
Director de Vialidad	Watt's S.A.	Matriz	Boleta de garantía	2.358	1.193
Servicio Nacional de Salud	Watt's S.A.	Matriz	Boleta de garantía	1.788.440	-
Armada de Chile	Watt's S.A.	Matriz	Boleta de garantía	-	6.300
Comité Innova Chile	Viña Santa Carolina S.A.	Filial	Boleta de garantía	71.951	26.443
Armada de Chile	Watt's Comercial S.A.	Filial	Boleta de garantía	2.335	2.335

d) Contingencias

A la fecha de estos estados financieros, el Grupo expone los litigios en curso y citaciones o liquidaciones de impuestos pendientes.

1.- Watt's S.A.**1.a) Causa RIT GR 17-0056-2013, RUC 13-9-0001662-4, en el Tercer Tribunal Tributario y Aduanero de Santiago, Rol 05-2016 Corte de Apelaciones de San Miguel, Rol 82429-2016 Corte Suprema:**

Inicialmente el expediente contenía reclamo tributario de la Sociedad en contra de Resolución N° 2495 dictada por el Servicio de Impuestos Internos (S.I.I.) el 8 de mayo de 2013, que rechazó solicitud de devolución de PPUA para el AT 2012 y objetó la pérdida declarada para el mismo año.

En contra de la referida Resolución N° 2495 se interpuso recurso de reposición administrativa ("RRA"), el cual fue acogido en parte, reconociéndosele a la Sociedad una pérdida y se accedió a la devolución de PPUA solicitada, aunque con modificaciones.

El reclamo, por ende, se interpuso en contra de la Resolución N° 2495 modificada por la resolución del RRA y se tramitó bajo el RIT GR 17-0056-2013 en el Tercer Tribunal Tributario y Aduanero de Santiago.

Adicionalmente, al referido reclamo se acumuló una parte de la controversia que se empezó a ventilar en el expediente RIT GR 17-00080-2014 ante ese mismo tribunal, correspondiente al reclamo en contra de la Resolución Exenta N° 49 del S.I.I. de fecha 25 de abril del año 2014.

Con fecha 31 de diciembre de 2015, el tribunal rechazó íntegramente los reclamos presentados.

Con fecha 27 de enero de 2016, se presentó recurso de apelación en contra de la sentencia definitiva, el cual se tramitó ante la Corte de Apelaciones de San Miguel. Con fecha 01 de septiembre de 2016, la Corte de Apelaciones confirmó la sentencia apelada.

En contra de la referida sentencia, la Sociedad presentó ante la Corte Suprema recurso de casación en la forma y en el fondo el día 20 de septiembre de 2016. En la actualidad, la causa se encuentra en tabla en la Corte Suprema, por lo que los respectivos alegatos deberían ser pronto.

1.b) Causa RIT 17-0091-2014, RUC 14-9-0001607-8 en el Tercer Tribunal Tributario y Aduanero de Santiago, Rol N° 04-2016 Corte de Apelaciones de San Miguel, Rol 82432-2016 Corte Suprema:

Inicialmente el expediente contenía reclamo tributario de la Sociedad en contra de Liquidación N° 1 del 24 de abril de 2014, que cuestiona la pérdida tributaria declarada para el AT 2013 y la devolución solicitada por concepto de Pagos Provisionales por Utilidades Absorbidas ("PPUA"), tramitado bajo el RUC 14-9-0001607-8 en el Tercer Tribunal Tributario Aduanero de Santiago.

Se hace presente que el referido reclamo inicialmente también se dirigía en contra de la Resolución Exenta N°49 de fecha 25 de abril del año 2014, pero el Tribunal ordenó que este reclamo se acumulara la causa RIT GR 17-0056-2013, detallada en el N° 1a) precedente.

Con fecha 13 de enero de 2016, el tribunal rechazó íntegramente el reclamo interpuesto.

Posteriormente, el 03 de febrero de 2016 se presentó recurso de apelación en contra de la sentencia definitiva, el cual se tramitó ante la Corte de Apelaciones de San Miguel. Con fecha 1 de septiembre de 2016, la Corte confirmó la sentencia apelada.

En contra de la sentencia de la Corte de Apelaciones, la Sociedad presentó recurso de casación en la forma y en el fondo el día 20 de septiembre de 2016. En la actualidad, la causa se encuentra en tabla en la Corte Suprema, por lo que los respectivos alegatos deberían ser pronto.

1.c) Causa Rol N° C-4755-2013 en 1er Juzgado de Letras de San Bernardo:

Con fecha 24 de diciembre de 2013, en el 1er Juzgado de Letras de San Bernardo, se interpuso demanda de indemnización de perjuicios presentada por personas que alegan haber sufrido perjuicios a consecuencia del consumo del producto NUTRICOM ADN en contra de B.BRAUN MEDICAL S.A. y de Watt's S.A.

Los demandantes llegaron a un acuerdo privado con B. Braun, desistiéndose de ellos y continuando el juicio sólo respecto a Watt's.

En cuanto a la tramitación, terminó el periodo de prueba, quedando pendiente la citación a oír sentencia y la dictación del fallo.

e) Factoring

Al 31 de diciembre de 2017, las sociedades no mantienen operaciones de factoring.

34. OTRA INFORMACIÓN

34.1 Plantilla

La distribución del personal de Watt's S.A. y filiales, es la siguiente:

a) Número de empleados al 31 de diciembre de 2017

	WATT'S S.A.	WATT'S COMERCIAL S.A.	VIÑA SANTA CAROLINA Y FILIALES	DIWATTS S.A.
Ejecutivos	42	12	12	2
Profesionales	574	206	50	26
Trabajadores	1.651	211	606	183
Dotación Total	2.267	429	668	211

b) Número promedio de empleados durante el período 2017

	WATT'S S.A.	WATT'S COMERCIAL S.A.	VIÑA SANTA CAROLINA Y FILIALES	DIWATTS S.A.
Ejecutivos	38	12	12	2
Profesionales	545	207	32	26
Trabajadores	1.416	205	611	182
Dotación Total	1.999	424	655	210

c) Número promedio de empleados entre el 1 de enero de 2016 y el 31 de diciembre de 2016

	WATT'S S.A.	WATT'S COMERCIAL S.A.	VIÑA SANTA CAROLINA Y FILIALES	DIWATTS S.A.
Ejecutivos	31	9	33	4
Profesionales	447	195	43	123
Trabajadores	1.033	208	568	590
Dotación Total	1.511	412	644	717

34.2 Medio ambiente

A continuación la Sociedad expone los desembolsos realizados por operaciones de medio ambiente y los compromisos futuros:

Período anterior – desembolsos del ejercicio anterior

EMPRESA	AGRÍCOLA FRUTOS DEL MAIPO LTDA.
Nombre del proyecto	Planta de Riles
Concepto desembolso	Compra de equipos
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Compra e instalación de nuevos equipos para tratamiento de RILES
Importe del desembolso	M\$ 302.407
Estado	En proceso
Fecha de desembolsos futuros	31-03-2017

Período actual – desembolso del ejercicio

EMPRESA	AGRÍCOLA FRUTOS DEL MAIPO LTDA.
Nombre del proyecto	Planta de Riles
Concepto desembolso	Compra de equipos
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Compra e instalación de nuevos equipos para tratamiento de RILES
Importe del desembolso	M\$ 58.664
Estado	Cerrado
Fecha de desembolsos futuros	31-03-2017

Período anterior – Desembolsos del ejercicio

EMPRESA	WATT'S S.A.
Nombre del proyecto	Bodega de sustancias Peligrosas
Concepto desembolso	Construcción de bodega para sustancias peligrosas.
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Bodega que cumpla con elementos de protección personal para proteger el medio ambiente
Importe del desembolso	M\$ 5.761
Estado	En Proceso
Fecha de desembolsos futuros	31.12.2017

Período Actual – Desembolsos del ejercicio

EMPRESA	WATT'S S.A.
Nombre del proyecto	Bodega de sustancias Peligrosas
Concepto desembolso	Construcción de bodega para sustancias peligrosas.
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Bodega que cumpla con elementos de protección personal para proteger el medio ambiente
Importe del desembolso	M\$ 91.432
Estado	En Proceso
Fecha de desembolsos futuros	31.12.2017

Período actual – compromisos Futuros

EMPRESA	WATT'S S.A.
Nombre del proyecto	Bodega de sustancias Peligrosas
Concepto desembolso	Construcción de bodega para sustancias peligrosas.
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Bodega que cumpla con elementos de protección personal para proteger el medio ambiente
Importe del desembolso	M \$ 84.955
Estado	En Proceso
Fecha de desembolsos futuros	31.12.2018

Período anterior - desembolsos del ejercicio

EMPRESA	AGRÍCOLA FRUTOS DEL MAIPO LTDA.
Nombre del proyecto	Declaración de Impacto Ambiental
Concepto desembolso	Informe ambiental
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Solicita permiso ambiental para operar
Importe del desembolso	M\$ 22.960
Estado	En Proceso
Fecha de desembolsos futuros	31.12.2017

Período actual - desembolsos del ejercicio

EMPRESA	AGRÍCOLA FRUTOS DEL MAIPO LTDA.
Nombre del proyecto	Declaración de Impacto Ambiental
Concepto desembolso	Informe ambiental
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Solicita permiso ambiental para operar
Importe del desembolso	M\$ 11.760
Estado	Cerrado
Fecha de desembolsos futuros	31.12.2017

Período anterior – desembolsos del ejercicio

EMPRESA	WATT'S S.A.
Nombre del proyecto	Declaración de Impacto Ambiental
Concepto desembolso	Informe ambiental
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Solicita permiso ambiental para operar
Importe del desembolso	M\$ 7.205
Estado	En Proceso
Fecha de desembolsos futuros	31.12.2017

Período actual – compromisos futuros

EMPRESA	WATT'S S.A.
Nombre del proyecto	Declaración de Impacto Ambiental
Concepto desembolso	Informe ambiental
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Solicita permiso ambiental para operar
Importe del desembolso	M\$ 13.381
Estado	En Proceso
Fecha de desembolsos futuros	31.12.2018

Período anterior – desembolso del ejercicio

EMPRESA	WATT'S S.A.
Nombre del proyecto	Up Grade Torre N°3
Concepto desembolso	Compra de equipos
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Obras en curso, compra y montaje de equipos. El proyecto permite una mayor eficiencia energética.
Importe del desembolso	M\$ 90.002
Estado	En proceso
Fecha de desembolsos futuros	31-12-2017

Período Actual – Desembolsos del ejercicio

EMPRESA	WATT'S S.A.
Nombre del proyecto	Up Grade Torre N°3
Concepto desembolso	Compras de equipos
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Obras en curso, compra y montaje de equipos. El proyecto permite una mayor eficiencia energética.
Importe del desembolso	M\$ 13.516
Estado	Cerrado
Fecha de desembolsos	30.06.2017

Período Actual – Desembolsos del ejercicio

EMPRESA	WATT'S S.A.
Nombre del proyecto	Descremadora de Suero
Concepto desembolso	Compras de equipos
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Nuevo equipo descremadora de suero, genera una menor cantidad de carga orgánica en el RIL.
Importe del desembolso	M\$ 153
Estado	Cerrado
Fecha de desembolsos	30.06.2017

Período anterior – Desembolsos del ejercicio

EMPRESA	WATT'S S.A.
Nombre del proyecto	Descremadora de Suero
Concepto desembolso	Compras de equipos
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Nuevo equipo descremadora de suero, genera una menor cantidad de carga orgánica en el RIL.
Importe del desembolso	M\$ 279.863
Estado	En Proceso
Fecha de desembolsos	30.06.2017

Período Actual – Desembolsos del ejercicio

EMPRESA	WATT'S S.A.
Nombre del proyecto	Control de Ruido
Concepto desembolso	Compra e instalación de controladores de ruido
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Paneles acústicos, silenciadores (en decanter, torres de enfriamiento, banco de hielo)
Importe del desembolso	M\$ 71.477
Estado	Cerrado
Fecha de desembolsos	31.03.2017

Período anterior – desembolsos del ejercicio

EMPRESA	WATT'S S.A.
Nombre del proyecto	Control de Ruido
Concepto desembolso	Compra e instalación de controladores de ruido
Contabilizado en	Activo
Descripción del activo o ítem de gasto	Paneles acústicos, silenciadores (en decanter, torres de enfriamiento, banco de hielo)
Importe del desembolso	M\$ 34.014
Estado	En proceso
Fecha de desembolsos futuros	31-12-2017

35. HECHOS POSTERIORES

Entre el 31 de diciembre de 2017 y hasta la fecha de aprobación de los presentes estados financieros, no se tiene conocimiento de hechos que pudieran afectar significativamente la interpretación de los mismos.

HECHOS RELEVANTES

Correspondientes al ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2017

WATT'S S.A. y FILIALES

De conformidad a las normas legales y reglamentarias vigentes, la Sociedad Matriz, informó a la Superintendencia de Valores y Seguros, hoy Comisión para el Mercado Financiero (CMF), en calidad de hecho esencial o información relevante, lo siguiente:

- 1) El Directorio en sesión celebrada el 21 de Marzo de 2017, acordó, proponer a la Junta General Ordinaria de Accionistas que se llevará a cabo el 26 de abril de 2017, el reparto de un dividendo definitivo N° 6 de \$ 32 por acción con cargo a las utilidades del ejercicio 2016. Este dividendo será pagado en la fecha que la Junta determine.

Asimismo, el Directorio acordó someter a la consideración de la Junta General Ordinaria de Accionistas la siguiente política de dividendos: "Distribuir dividendos mínimos obligatorios, equivalentes al 30% de las "Ganancias atribuibles a los Tenedores de Instrumentos de Participación en el Patrimonio Neto de la Controladora", exceptuando los resultados no realizados de variaciones relevantes del valor razonable de los activos y pasivos. No se contempla la distribución d Dividendos Provisorios".
- 2) Con fecha 21 de marzo de 2017, el director Leonidas Vial Echeverría comunicó su renuncia al cargo de director de Watt's S.A. Lo anterior, motivado por la próxima entrada en vigencia de nuevas normas sobre incompatibilidad para ejercer el cargo de director de una sociedad, según lo dispone el Artículo 3° del Decreto Ley N° 211. Se informa además que dicho cargo se mantendrá vacante hasta la próxima Junta Ordinaria de Accionistas de la Sociedad, en virtud de la proximidad de su celebración.
- 3) Con fecha 26 de abril de 2017, se llevó a cabo la Junta Ordinaria de Accionistas en la que se tomaron los siguientes acuerdos:
 - a) Se aprobó la Memoria, Balance General, Estados Financieros e Informe de los Auditores Externos correspondientes al ejercicio comprendido entre el 1° de enero y el 31 de diciembre de 2016.
 - b) Se acordó el reparto de un dividendo definitivo N° 6 de \$ 32 por acción con cargo a las utilidades del ejercicio 2016. Dicho dividendo será pagado a contar del día 22 de Mayo de 2017 en las Oficinas del DCV Registros S.A., ubicadas en calle Huérfanos 770 Piso 22, Comuna de Santiago, o bien depositado en la cuenta corriente, cuenta de ahorro o enviada por correo certificado si así lo hubiese solicitado.

- c) Se acordó designar para el ejercicio 2017 como firma auditora a PriceWaterhouseCoopers Consultores, Auditores y Compañía Ltda.
 - d) Se acordó designar para el ejercicio 2017 como clasificadores de riesgo a dos cualquiera de las firmas "FITCH CHILE CLASIFICADORES DE RIESGO LIMITADA", "FELLER RATE CLASIFICADORA DE RIESGO LIMITADA" y a "INTERNATIONAL CREDIT RATING COMPAÑÍA CLASIFICADORA DE RIESGO LIMITADA".
 - e) Se determinó la remuneración del Directorio para el ejercicio 2017.
 - f) Se fijó la remuneración y el presupuesto del Comité de Directores, de acuerdo al artículo 50 bis de la Ley 18.046, para el ejercicio 2017.
 - g) Se informó sobre las operaciones a que se refieren al artículo 147 de la Ley de Sociedades Anónimas.
 - h) La Junta por aclamación acordó elegir como directores a los señores:
 - Fernando Larrain Peña
 - Aníbal Larrain Cruzat
 - Felipe Soza Donoso
 - Fernando José Larrain Cruzat
 - Francisco de Borja Larrain Cruzat
 - Canio Corbo Lioi (Director Independiente)
 - Carlos Antonio Díaz Vergara (Director Independiente)
 - Pablo Echeverría Benítez (Director Independiente)
 - Pablo Turner González (Director Independiente)
- 4) El Directorio con fecha 16 de mayo de 2017, acordó elegir como Presidente de la Sociedad a don Fernando Larrain Peña y como a Vicepresidente de la misma a don Aníbal Larrain Cruzat, adicionalmente informa que en la misma sesión se determinó por la unanimidad que el comité de Directores quedará integrado por los señores Aníbal Larrain Cruzat, Carlos Antonio Díaz Vergara (director independiente) y Pablo Turner González (director independiente)

Debidamente facultado, firma estas comunicaciones el Sr. Gerente General de la Sociedad.

ANÁLISIS RAZONADO

Correspondientes al ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2017

WATT'S S.A. y FILIALES

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE WATT'S S.A.

INFORME AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017

1. RELACIONES FINANCIERAS

A fin de permitir un mejor análisis de las cifras correspondientes a los estados financieros consolidado de Watt's S.A., se presentan a continuación algunos índices relevantes comparativos.

	DICIEMBRE 2017	DICIEMBRE 2016
ÍNDICES DE LIQUIDEZ		
Liquidez corriente	2,42	2,61
Definida como: Activo corriente / Pasivo corriente		
Razón ácida	1,23	1,41
Definida como: Activo corriente menos existencias menos gastos anticipados / Pasivo corriente		
ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO		
Razón de endeudamiento	1,36	1,22
Definida como: Pasivo corriente más pasivo no corriente / Patri- monio neto		
Proporción deuda corriente sobre deuda total %	31,71	32,29
Definida como: Pasivo corriente / Pasivo corriente más pasivo no corriente		
Proporción deuda no corriente sobre deuda total %	68,29	67,71
Definida como: Pasivo no corriente / Pasivo corriente más pasivo no corriente		

ÍNDICES DE ACTIVIDAD

Total de activos M\$	442.589.318	415.972.012
Rotación de inventario (número de veces en el ejercicio)	3,35	3,18

Definida como: Costo de venta del ejercicio / inventario

Permanencia de inventario (en número de días)	107	113
---	-----	-----

Definida como:
Días ejercicio / (Costo de venta ejercicio / Inventario final)

ÍNDICES DE RENTABILIDAD

Rentabilidad del patrimonio %	7,91	11,07
-------------------------------	------	-------

Definida como Utilidad (pérdida) móvil 12 meses / Patrimonio promedio neto (inicial más final/2)

Rentabilidad del activo %	3,45	4,76
---------------------------	------	------

Definida como:
Utilidad (pérdida) móvil 12 meses / Activos promedio (inicial mas final/2)

Rendimiento de activos operacionales %	6,14	8,30
--	------	------

Definida como:
Resultado explotación móvil 12 meses / Activos operacionales promedio (inicial mas final/2) Los activos operacionales considerados son: total activos corrientes más total activos fijos más total otros activos, menos cuentas y documentos por cobrar no comerciales a relacionadas corto y largo plazo, inversiones en relacionadas, inversiones en otras sociedades, menor valor de inversiones, impuestos diferidos, corto y largo plazo y otros activos.

Resultado explotación comprende lo siguiente: Margen bruto, gastos de administración, costos de distribución, otros gastos por función, otros ingresos por función.

Utilidad (pérdida) por acción \$	47,05	65,02
---	--------------	--------------

Definida como:
Utilidad (pérdida) móvil 12 meses / N° de acciones suscritas y pagadas al cierre del ejercicio con derecho a dividendo

Las tendencias observadas en los principales indicadores son:

- * Índice de liquidez: Este índice pasa de 2,61 veces en diciembre de 2016 a 2,42 veces a diciembre de 2017 estando entre las principales razones de este aumento, el incremento de los deudores comerciales producto de la mayor venta.
- * Razón de endeudamiento: Esta razón pasa de 1,22 veces en diciembre de 2016 a 1,36 veces a diciembre 2017, principalmente por la obtención de préstamo bancario destinado a la adquisición de Danone Chile S.A..

ÍNDICES DE GESTIÓN

La empresa utiliza distintos indicadores para asegurar una administración eficiente de los recursos, entre los que se encuentran la Entrega a Tiempo (EAT), que mide el nivel de servicio a nuestros clientes, el cual disminuyó con respecto al 2016, pasando de 92% a 89%, y la Eficiencia Global de los Equipos (EGE) que llega al mismo nivel de 2016 con un 56%.

Otro indicador clave en la administración de la compañía es la participación de mercado que mide A.C. Nielsen para cada una de las categorías en que está presente la compañía.

2. ANÁLISIS DE RESULTADOS

Los ingresos ordinarios consolidados a diciembre de 2017 ascienden a M\$ 428.747.322 y aumentan en 12,9% respecto de diciembre 2016.

El costo de ventas en el presente ejercicio alcanza a M\$ 318.419.872 (74,3% de los ingresos) y compara con el obtenido en el ejercicio anterior que asciende a M\$ 276.409.347 (72,8% de los ingresos). Este mayor margen bruto de M\$ 7.060.575, y el aumento de los gastos operacionales por M\$ 15.870.517, se tradujo en una disminución en el resultado de explotación de M\$ 8.809.942.

El resultado no operacional de M\$ 8.514.699 de pérdida a diciembre 2017, compara con M\$ 7.091.797 de pérdida en el ejercicio anterior. En este resultado es necesario destacar un ingreso por única vez en la asignación de precio de compra de Danone Chile S.A. El efecto en resultados se refleja en la cuenta "Otras Ganancias (Pérdidas)" del Estado de Resultados cuyo detalle se informa en la Nota 28 de los Estados Financieros.

El EBITDA entendido como el resultado operacional más la depreciación y amortización asciende al 31 de diciembre de 2017 a M\$ 41.014.517 y disminuye respecto a diciembre 2016 en M\$ 6.286.067, lo que equivale al 13,3%. Estas cifras incluyen la participación proporcional del resultado operacional más la depreciación y amortización en el negocio Laive.

Resultado por segmento

El Grupo ha definido dos segmentos de negocios como consecuencia de la naturaleza de los productos, procesos de producción y mercado al cual se encuentran destinados, siendo éstos los negocios de alimentos y vitivinícola.

El negocio de alimentos a diciembre 2017 generó una utilidad ascendente a M\$ 12.602.777 (M\$17.420.829 a diciembre 2016), y el negocio vitivinícola M\$ 2.226.416 de utilidad en el presente ejercicio (M\$ 3.070.977 de utilidad a diciembre 2016).

Análisis Razonado de los EEFF Consolidados de Watt's | Memoria Anual 2017

ESTADO DE RESULTADOS POR SEGMENTO	ALIMENTOS		VITIVINÍCOLA	
	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$	31-12-2017 M\$	31-12-2016 M\$
Ingresos Lácteos	197.251.320	143.283.767	-	-
Ingresos Oleaginosas	78.502.946	80.647.620	-	-
Ingresos Frutas	98.088.014	105.208.861	-	-
Ingresos Otros	-	661.596	-	-
Ingresos de actividades ordinarias	373.842.280	329.801.844	54.905.042	49.874.378
Costo de ventas	(277.033.034)	(240.425.936)	(41.386.838)	(35.983.411)
Ganancia bruta	96.809.246	89.375.908	13.518.204	13.890.967
Costos de distribución	(31.665.249)	(25.357.905)	(693.278)	(584.560)
Gasto de administración	(38.016.503)	(30.089.632)	(7.220.962)	(6.870.579)
Otros gastos, por función	(7.672.014)	(6.408.558)	(922.229)	(1.008.484)
Resultado Operacional	19.455.480	27.519.813	4.681.735	5.427.344
Otras ganancias (pérdidas)	(1.580.964)	159.375	(229.719)	(327.723)
Ingresos financieros	534.120	861.087	52.897	116.553
Costos financieros	(5.679.939)	(5.000.079)	(964.341)	(817.519)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	1.493.865	744.462	-	-
Diferencias de cambio	(435.450)	(415.860)	(398.560)	(279.466)
Resultado por unidades de reajuste	(1.318.294)	(2.335.371)	11.686	202.744
Resultado Financiero y No Operacional	(6.986.662)	(5.986.386)	(1.528.037)	(1.105.411)
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	12.468.818	21.533.427	3.153.698	4.321.933
Gasto por impuestos a las ganancias	133.959	(4.112.598)	(930.875)	(1.248.474)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	12.602.777	17.420.829	2.222.823	3.073.459
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	12.602.777	17.420.829	2.222.823	3.073.459
GANANCIA (PÉRDIDA), ATRIBUIBLE A				
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	12.602.777	17.420.829	2.226.416	3.070.977
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	-	-	(3.593)	2.482
Ganancia (pérdida)	12.602.777	17.420.829	2.222.823	3.073.459
Depreciación y amortización	10.784.924	8.972.909	2.384.059	2.753.433
EBITDA	30.240.404	36.492.722	7.065.794	8.180.777
Proporción Resultado Operacional Laive S.A.	2.463.379	1.517.413	-	-
Proporción Depreciación y Amortización Laive S.A.	1.244.940	1.109.672	-	-
EBITDA Final	33.948.723	39.119.807	7.065.794	8.180.777

Análisis por Segmento

Watt's S.A. tiene dos segmentos de negocios, Alimentos y Vitivinícola. El segmento alimenticio está ampliamente diversificado en un gran mix de productos y marcas, y representa un 87,2% de los ingresos, mientras que el segmento Vitivinícola con la Viña Santa Carolina constituye el 12,8%.

La venta total aumentó un 12,9% con respecto al año 2016, pasando de \$379.676 millones a \$428.747 millones. Este crecimiento se explica principalmente por la adquisición de Danone a partir del 9 de febrero de 2017.

De las ventas de alimentos, las ventas nacionales representan un 98% y las de exportaciones representan un 2%. En tanto en vinos, las exportaciones representan un 90% y las ventas nacionales representan solamente un 10%.

Segmento Alimentos:

En el segmento alimenticio, Watt's posee participaciones de mercado relevantes en la mayoría de las diversas categorías en que compete. Es líder en el mercado de aceites comestibles con las marcas Chef, Belmont, Mazola, Cristal y La Reina. En margarinas también ocupa el primer lugar del mercado con las marcas Calo, Sureña, Loncoleche y Regimel. En mermeladas, Watt's mantiene su liderazgo histórico con sus marcas Watt's, Wasil, Los Lagos y Regimel. En mantecas es líder absoluto con las marcas Crucina, Pampero, Astra, y Palmín.

En jugos y néctares, la marca Watt's tiene también el primer lugar en el mercado nacional bajo la sociedad Promarca, la cual fue creada en 2006 por Watt's S.A. y Compañía Cervecerías Unidas S.A. (CCU). Esta sociedad, de propiedad y control compartido, es dueña de la marca Watt's para productos bebestibles de fruta, la marca Frugo, como también las bebidas lácteas Shake a Shake y Yogu Yogu.

En leches en polvo la compañía ocupa el segundo lugar en share de mercado y en leches líquidas el tercer lugar, todo esto bajo las marcas Calo, Loncoleche y Regimel. El foco de Watt's en estas categorías ha estado en los productos de mayor valor agregado como son las leches sin lactosa (donde lidera el mercado) y leches saborizadas y fortificadas.

La empresa participa también en el mercado de yogures siendo el segundo actor del mercado luego de la adquisición de Danone Chile en febrero del 2017 y la incorporación de sus marcas al portafolio. Entre sus marcas destacan Loncoleche, Regimel, Griego de Danone, Activia y Calán.

En quesos maduros la compañía ocupa el segundo lugar del mercado a través de sus marcas Calo, San Rafael y Las Parcelas de Valdivia esta última proveniente de una adquisición realizada el año 2012.

Watt's participa además en las categorías de mantequillas, manjar y cremas a través de sus marcas Loncoleche y Calo, en conservas de frutas y hortalizas con las marcas Wasil y Regimel, en pastas frescas bajo Chef e Il Gastronómico, en postres refrige-

rados con Regimel. Adicionalmente con la marca Watt's está presente en dulce de membrillo, néctares concentrados, ketchup y en salsas de tomate, donde también participa con las salsas D'Ampezzo.

En noviembre de 2014 Watt's ingresó a la categoría de congelados mediante la compra de Frutos del Maipo, agregando a su portafolio de frutas y verduras, una amplia gama de hortalizas y platos preparados, como también papas fritas y papas duquesas.

Para la producción y comercialización de sus productos, Watt's cuenta con seis plantas productivas y seis centros de distribución a nivel nacional. En su planta situada en la ciudad de Osorno, X región, se producen distintos productos lácteos, entre ellos leches en polvo, quesos, mantequillas y manjar.

En la planta de Chillán, recientemente incorporada con la adquisición de Danone Chile, se producen leches líquidas, cremas y Yogures.

En la planta ubicada en la comuna de San Bernardo, Santiago, se realiza la refinación, hidrogenación y envasado de margarinas y aceites, así como también la elaboración de las pastas frescas Il Gastronómico y Chef, y las salsas de tomate y ketchup Watt's. En la misma comuna se encuentra la planta Lonquén, en la cual se producen leches líquidas, bebidas lácteas, yogures, mermeladas, jugos, néctares, postres, conservas de frutas y hortalizas, platos preparados, sopas y cremas entre otros productos, a partir de fruta fresca, hortalizas y concentrados comprados a terceros. Por último, la actividad productiva de congelados Frutos del Maipo se desarrolla en dos plantas, una ubicada en Buin y la otra en Linares. Las Plantas de San Bernardo, Camino Lonquén y Osorno cuentan cada una con un centro de distribución. A éstos hay que sumar tres centros de distribución más, uno en el norte en la ciudad de Antofagasta, otro en Concepción y uno en el extremo sur en la ciudad de Punta Arenas.

Las ventas de alimentos alcanzaron los \$373.842 millones y un EBITDA de \$33.949 millones, representando un aumento de 13,3% en ventas el cual viene principalmente explicado por Danone, y una caída de 13,2% en EBITDA comparado con el año 2016. La explicación de estas disminuciones en resultado se encuentra principalmente en los siguientes factores:

A partir del segundo semestre del año 2016, se sienten los efectos de un escenario económico restrictivo que gatilla temporalmente una disminución en el consumo de las marcas de mayor valor y una preferencia por productos de menor precio. Este efecto repercute en todos los negocios de Watt's.

Durante todo el año, como efecto de la caída del consumo, los supermercados implementaron una agresiva política de promociones, donde la compra se genera principalmente bajo condiciones promocionales, acostumbrando al consumidor a este esquema.

En septiembre de 2017 se observa una leve mejoría en la demanda respecto al resto de los meses del año, situación que se mantuvo durante el último trimestre del año. Esto ha permitido ir bajando lentamente la participación en activaciones promocionales, impulsadas por las cadenas de supermercados, y por tanto obtener mejores resultados.

Segmento Vitivinícola:

Las principales marcas que maneja la viña son Santa Carolina, Casablanca, Ochagavía, Antares y Finca El Origen (Argentina). Actualmente Viña Santa Carolina S.A. exporta vinos a cerca de 75 países en todo el mundo, siendo sus principales mercados Estados Unidos, Canadá, Latinoamérica, China, Japón y Corea, en los cuales cuenta con una extensa red de distribuidores.

La compañía posee actualmente 953 hectáreas de viñedos propios en los principales valles vitivinícolas de Chile (663 hectáreas de viñedos en campos propios y 290 hectáreas en campos arrendados): Maipo, Casablanca, Cachapoal, Colchagua y Cauquenes, en los que se producen uvas de las cepas más demandadas por los mercados internacionales: Cabernet Sauvignon, Merlot, Malbec, Pinot Noir, Sauvignon Blanc, Chardonnay, Syrah, Carmenere y Petit Verdot, entre otras. En Argentina cuenta con 229 hectáreas productivas en el Valle de Uco.

Para su producción, Viña Santa Carolina S.A. posee cinco bodegas de vinificación, las que totalizan una capacidad de 41,9 millones de litros: Miraflores (7 millones de litros); Molina (18 millones de litros); Rodrigo de Araya (5,5 millones de litros); Totihue (10 millones de litros) y Casablanca (1,4 millones de litros).

Las ventas acumuladas de vino embotellado de Viña Santa Carolina fueron de \$54.905 millones, lo cual representa un incremento de 10,1% respecto del año anterior. Ello se explica principalmente por las mayores ventas en Latinoamérica, Asia y Canadá. No obstante lo anterior, el EBITDA ha sido inferior en un 13,6% al del año anterior principalmente producto del alza de costos de vino y uva en el mercado a lo que se suma un efecto de menor tipo de cambio.

3. DIFERENCIAS ENTRE VALOR LIBRO Y VALOR DE MERCADO/ECONÓMICO DE LOS PRINCIPALES ACTIVOS

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2017 han sido preparados de acuerdo a principios contables generalmente aceptados, IFRS y a normas e instrucciones impartidas por la Superintendencia de Valores y Seguros, hoy Comisión para el Mercado Financiero (CMF) e incluyen el ajuste por provisiones cuando corresponde.

Existen activos con valor de mercado que no se encuentran reflejados en los estados financieros. Estos activos son las marcas líderes desarrolladas en el tiempo por la Sociedad Matriz.

Con excepción de lo anterior, los activos reflejan, en general, su valor de mercado.

4. POLÍTICA DE GESTIÓN DE RIESGOS.

Watt's S.A. en la ejecución de sus operaciones se ve enfrentado a factores de vulnerabilidad sobre la consecución de los objetivos de rentabilidad y sustentabilidad financiera. Particularmente factores de mercado generadores de escenarios de incertidumbre financiera que pueden afectar a la organización a través de distintos métodos de transmisión.

En este contexto, para el análisis de las variables de riesgo, Watt's S.A. identifica su exposición en tres tipos de riesgo financiero: crediticio, de liquidez y de mercado.

Riesgo de crédito

El concepto de riesgo de crédito es empleado por Watt's S.A. para referirse a aquella incertidumbre financiera, a distintos horizontes de tiempo, relacionada con el cumplimiento de las obligaciones suscritas por contrapartes, al momento de ejercer derechos contractuales para recibir efectivo u otros activos financieros por parte de Watt's S.A.. En términos de la exposición al riesgo de crédito por tipo de instrumento financiero, Watt's S.A. presenta la siguiente distribución:

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017	GRUPO	TIPO	CONTRAPARTE	EXPOSICIÓN M\$	CONCENTRACIONES TOTAL	
Préstamos y cuentas por cobrar	Efectivo y efectivo equivalente	Efectivo en caja	-	179.243	0,19%	
		Saldos en bancos	Bancos nac. Bancos extranj.	1.237.598 360.910	1,32% 0,38%	
		Depósitos de corto plazo	Bancos nac. Bancos extranj.	-	-	
		Valores Negociables de fácil liquidación	Bancos nac.	9.573.780	10,17%	
		Facturas y documentos por cobrar	Supermercados y comercializadoras	59.652.279 27.258	63,40% 0,03%	
		Exportaciones por cobrar	Supermercados y comercializadoraas Farmacias	12.088.417	12,85%	
		Deudores largo plazo	Varios	887.753	0,94%	
		-	Varios	4.790.269	5,09%	
		Por cobrar a empresa relacionada	9.573.780	Empresa extranjera	4.886.293	5,19%
		Otros activos corrientes	27.258	Banco	412.683	0,44%
Exposición Total					100%	

El cuadro anterior muestra la concentración de contrapartes como porcentaje de la exposición total por riesgo de crédito. La mayor exposición crediticia de Watt's S.A. se concentra en las partidas de cuentas por cobrar, particularmente en la categoría de Supermercados y comercializadoras nacionales con un 63,40% sobre el total de exposición equivalente a M\$ 59.652.279. Además, como política de gestión de riesgo de crédito, Watt's S.A. mantiene contratos de seguros asociados a las cuentas por cobrar por deudores comerciales, de los cuales M\$ 57.166.706 corresponden a clientes en el mercado nacional y M\$12.088.417 para aquellos clientes en el mercado externo.

La concentración por contrapartes se encuentra controlada en función de la calidad crediticia de nuestros clientes, los cuales corresponden principalmente a compañías de gran tamaño y que aproximadamente los saldos de cuentas por cobrar individualmente significativos se encuentran cubiertos en un 90%. Adicionalmente y en este contexto, el proceso de otorgamiento de créditos a clientes, considera análisis individuales de las constituciones de las sociedades, revisiones periódicas de informes comerciales, participación en la asociación de créditos de empresas productoras, análisis en conjunto con la compañía aseguradora, entre otros.

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2016	GRUPO	TIPO	CONTRAPARTE	EXPOSICIÓN M\$	CONCENTRACIONES TOTAL
Préstamos y cuentas por cobrar	Efectivo y efectivo equivalente	Efectivo en caja	-	172.949	0,18%
		Saldos en bancos	Bancos nac.	1.094.980	1,11%
			Bancos extranj.	500.568	0,51%
		Depósitos de corto plazo	Bancos nac. Bancos extranj.	-	-
		Valores Negociables de fácil liquidación	Bancos nac.	25.612.035	25,89%
	Deudores comerciales	Facturas y documentos por cobrar	Supermercados y comercializadoras	49.318.763 34.789	49,85% 0,04%
		Exportaciones por cobrar	Supermercados y comercializadoras Farmacias	11.406.772 64.739	11,53% 0,07%
	Otras cuentas por cobrar	Deudores largo plazo	Varios	134.657	0,14%
		Productores, Deudores varios	Varios	6.297.755	6,37%
	Por cobrar a empresa relacionada	Exportaciones por cobrar	Empresa extranjera	4.237.751	4,28%
	Otros activos corrientes	Contratos derivados	Banco	-	-
		Otros		60.337	0,03%
	Exposición Total				

El cuadro anterior muestra la concentración de contrapartes como porcentaje de la exposición total por riesgo de crédito. La mayor exposición crediticia de Watt's S.A. se concentra en las partidas de cuentas por cobrar, particularmente en la categoría de Supermercados y comercializadoras nacionales con un 49,85% sobre el total de exposición equivalente a M\$ 49.318.763. Además, como política de gestión de riesgo de crédito, Watt's S.A. mantiene contratos de seguros asociados a las cuentas por cobrar por deudores comerciales, de los cuales M\$ 41.138.892 corresponden a clientes en el mercado nacional y M\$ 11.265.527 para aquellos clientes en el mercado externo.

La concentración por contrapartes se encuentra controlada en función de la calidad crediticia de nuestros clientes, los cuales corresponden principalmente a compañías de gran tamaño y que aproximadamente los saldos de cuentas por cobrar individualmente significativos se encuentran cubiertos en un 90. Adicionalmente y en este contexto, el proceso de otorgamiento de créditos a clientes, considera análisis individuales de las constituciones de las sociedades, revisiones periódicas de informes comerciales, participación en la asociación de créditos de empresas productoras, análisis en conjunto con la compañía aseguradora, entre otros.

Riesgo de liquidez

El concepto de riesgo de liquidez es empleado por Watt's S.A. para referirse a aquella incertidumbre financiera, a distintos horizontes de tiempo, relacionada con su capacidad de responder a aquellos requerimientos de efectivo que sustentan sus operaciones, tanto bajo condiciones normales como también excepcionales.

Como política de gestión de riesgo de liquidez, la Sociedad mantiene una liquidez adecuada a través de la contratación de facilidades crediticias a largo plazo, por montos suficientes para soportar las necesidades proyectadas para un período que está en función de la situación y expectativas de los mercados de deuda y de capitales.

El análisis de vencimientos de los pasivos financieros de Watt's S.A. se presenta a continuación (los montos se presentan en M\$):

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017			BANDA TEMPORAL				
			CORRIENTES / NO CORRIENTES				
CLASIFICACIÓN	GRUPO	TIPO	< 90 DÍAS	DE 90 DÍAS A 1 AÑO	DE 1 AÑO A 3 AÑOS	DE 3 A 5 AÑOS	5 AÑOS Y MÁS
Pasivos financieros	Obligaciones con Bancos	Deuda nacional	1.734.840	3.576.326	37.835.602	25.229.862	11.072.311
		Deuda extranjera	553.612	-	-	-	-
	Obligaciones con el público	Bono UF	-	3.197.232	6.394.465	10.330.656	104.376.424
	Por pagar a empresas relacionadas	Deuda nacional	-	2.329.576	-	-	-
		Acreedores comerciales	56.617.852	294.794	-	-	-
	Cuentas por pagar	Otras cuentas por pagar	8.155.567	-	-	-	-
		Dividendos mínimos devengados	-	2.119.182	-	-	-

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2016			BANDA TEMPORAL				
			CORRIENTES / NO CORRIENTES				
CLASIFICACIÓN	GRUPO	TIPO	< 90 DÍAS	DE 90 DÍAS A 1 AÑO	DE 1 AÑO A 3 AÑOS	DE 3 A 5 AÑOS	5 AÑOS Y MÁS
Pasivos financieros	Obligaciones con Bancos	Deuda nacional	151.809	3.380.819	39.312.708	4.163.499	-
		Deuda extranjera	1.364.222	141.375	10.317.718		-
	Obligaciones con el público	Bono UF	-	3.143.525	6.287.050	7.604.449	108.319.286
	Por pagar a empresas relacionadas	Deuda nacional	-	3.191.582	-	-	-
	Cuentas por pagar	Acreedores comerciales	48.322.927	128.347	-	-	-
		Otras cuentas por pagar	6.739.815	-	-	-	-
		Dividendos mínimos devengados	-	2.955.959	-	-	-

Riesgo de mercado

El concepto de riesgo de mercado es empleado por Watt's S.A. para referirse a aquella incertidumbre financiera, a distintos horizontes de tiempo, relacionada con la trayectoria futura de aquellas variables de mercado relevantes a su desempeño financiero.

La sociedad identifica y gestiona el riesgo de mercado en función del tipo de variable de mercado que lo origina.

Tipo de cambio

Watt's S.A. se encuentra expuesto al riesgo originado a partir de fluctuaciones del tipo de cambio, las cuales afectan el valor justo y flujos de efectivo de los instrumentos financieros constitutivos de posiciones. La Sociedad Matriz y sus filiales mantienen exposición en moneda extranjera, entre los que se encuentran deudas, deudores comerciales y otros activos en el exterior, incluida existencias de productos terminados e insumos. Para disminuir el riesgo cambiario que esto conlleva, se usa una política de cobertura a través de seguros de cambio. La sociedad ha identificado, dentro de su riesgo por tipo de cambio, dos paridades relevantes a sensibilizar, en función de la magnitud de la exposición por este concepto y del impacto en resultado ante cambios en las variables de riesgo.

La sociedad ha identificado como relevante el riesgo de moneda generado a partir de transacciones denominadas en dólares americanos. Las fluctuaciones de la paridad peso dólar afectan tanto el valor de los pasivos como de los activos. Tomando esto en consideración, sólo se someterá a sensibilización la exposición neta en dólares, la cual se calcula como la diferencia entre los activos y pasivos denominados en dólares, descontado de los seguros de cambio mantenidos por la sociedad. El monto residual denominado en dólares será sensibilizado, midiendo el impacto de una variación razonablemente posible del tipo de cambio observado. Dicha fluctuación en el tipo de cambio será estimada a partir de información histórica que refleje la distribución de

los posibles escenarios de variaciones del tipo de cambio dentro de un intervalo de tiempo de tres meses, excluyendo los escenarios extremos, de acuerdo a lo definido bajo IFRS 7.

DICIEMBRE 2017 CLASIFICACIÓN	EXPOSICIÓN (M US\$)	VARIABLE MERCADO	VALOR DE CIERRE	PERTURBACIÓN	VALOR TIPO DE CAMBIO	EFFECTO EN RESULTADOS (M CLP)
Activo neto	2.101	USD-CLP	614,75	-9,09%	558,87	(117.406)
				+14,29%	702,60	184.568

DICIEMBRE 2016 CLASIFICACIÓN	EXPOSICIÓN (M US\$)	VARIABLE MERCADO	VALOR DE CIERRE	PERTURBACIÓN	VALOR TIPO DE CAMBIO	EFFECTO EN RESULTADOS (M CLP)
Activo neto	4.150	USD-CLP	669,47	- 9,34%	606,94	(259.493)
				+ 15,50%	773,24	430.637

Adicionalmente, el riesgo de moneda generado a partir de transacciones denominadas en unidades reajutable es sensibilizado de forma análoga al caso anterior. Se someterá a sensibilización el total de los saldos de activos y pasivos denominados en unidades de fomento.

Al 31 de diciembre de 2017:

DICIEMBRE 2016 CLASIFICACIÓN	EXPOSICIÓN (M CLF)	VARIABLE MERCADO	VALOR DE CIERRE	PERTURBACIÓN	VALOR CLF-CLP	EFFECTO EN RESULTADOS (M CLP)
Pasivo	2.917	CLF-CLP	26.798,14	- 0,38%	26.696,31	297.089
				+ 2,22%	27.393,06	(1.735.628)

Al 31 de diciembre de 2016:

DICIEMBRE 2016 CLASIFICACIÓN	EXPOSICIÓN (M CLF)	VARIABLE MERCADO	VALOR DE CIERRE	PERTURBACIÓN	VALOR CLF-CLP	EFFECTO EN RESULTADOS (M CLP)
Pasivo	2.965	CLF-CLP	26.347,98	- 0,42%	26.237,32	328.163
				+ 2,46%	26.996,14	(1.922.100)

Tasa de interés

El riesgo de la tasa de interés, es el riesgo de fluctuación del valor justo del flujo de efectivo futuro de un instrumento financiero, debido a cambios en las tasa de interés de mercado. La Sociedad Matriz y sus filiales mantienen deudas con el sistema financiero y con el público, tanto en moneda no reajutable como en unidades de fomento y dólares, las cuales devengan intereses principalmente a tasa fija. La Sociedad no tiene deuda a tasa variable, razón por la cual, el riesgo de tasa de interés no se considera significativo, ya que está fijado.

Precios de commodities

La Sociedad Matriz adquiere materias primas del tipo commodities, leche en polvo, aceites, entre otros, tanto en el mercado local como en el exterior. No ha sido política de las sociedades participar en mercados de futuros u otros derivados asociados a la adquisición de estos insumos, debido a que se ha privilegiado estar alineado con la industria la cual se ve afectada por precios similares.

Riesgos de negocio

Watt's S.A. se basa en el modelo COSO II ERM para su proceso de gestión de riesgos de negocio, el cual tiene por objetivo identificar, evaluar y mitigar los riesgos Estratégicos, Operacionales, de Información y Cumplimiento que pueden afectar el logro de los objetivos de sus negocios.

La siguiente descripción general, tiene por objetivo exponer los riesgos principales identificados:

1.- Pérdida de consumidores por cambios de preferencia, comportamiento u obsolescencia de productos

Pérdida de participación de mercado en alguna o varias de las categorías de la empresa y su correspondiente disminución de ventas y resultados debido al cambio de conducta de los consumidores producto de modas, nuevas tendencias, opiniones públicas, recomendaciones de referentes o una propuesta de valor superior por parte de empresas competidoras.

2.- Ser mal catalogado por nuestros clientes.

La fuerte consolidación de la industria de los supermercados ha llevado a que cualquiera de los principales por si solo sea fundamental en el éxito comercial de la compañía. Esto lleva a que ser mal catalogado por debilidades en la administración de la cadena de abastecimiento, las prácticas promocionales, el desarrollo de categorías y las relaciones comerciales en uno cualquiera de ellos pueda conllevar efectos financieros adversos.

3.- Pérdida de bienes físicos.

Eventos catastróficos que afecten nuestras operaciones, fuentes de abastecimiento o mercado podrían tener un impacto negativo e importante en ventas y resultados. Los incendios, desastres naturales, el terrorismo, las pandemias u otros eventos catastróficos podrían significar la paralización de nuestras actividades productivas, logísticas y comerciales, como también indirectamente dejarnos sin abastecimiento de algunas materias primas.

4.- Riesgo de Crédito.

Es el riesgo proveniente de impagos por parte de grandes clientes por problemas de iliquidez, insolvencia o quiebra. La consolidación de las grandes cadenas de supermercados lleva a que a pesar de los seguros de crédito, el riesgo de crédito aumente dada la mayor participación de estas cadenas en las ventas totales de la compañía.

5.- Paralización de operaciones.

Interrupción de las labores productivas por accidentes laborales o por incumplimiento de normativa legal que podría significar el cierre de plantas y el bloqueo de operaciones comerciales con su consecuente impacto sobre los ingresos y resultados del negocio. Si bien la compañía cuenta con procedimientos, normas y controles que aseguren el cumplimiento de toda la normativa vigente ésta podría ver afectado su negocio, si es que los agentes fiscalizadores detectan la omisión de alguna norma o no están conformes con los plazos para subsanar las faltas y ejercen medidas que impliquen paralización de faenas o interrupción de actividades comerciales.

6.-Producto Contaminado.

La presencia de algún producto contaminado en el mercado con riesgo de daño a la salud podría afectar la reputación de la empresa, la imagen de sus marcas y los resultados financieros. Las marcas de Watt's y la calidad de sus productos son fundamentales para el desarrollo de su negocio. De darse un evento de calidad, por causas inesperadas o mal intencionadas, con consecuencias en la salud de las personas, este afectaría negativamente la imagen de la empresa y podría tener resultados financieros no deseados.

7.- Acceso al Crédito / Descalce de flujos.

Una crisis global, incumplimientos de Covenants o un aumento desmedido en las tasas de interés podrían eventualmente limitar el acceso a las fuentes de financiamiento necesarias para cumplir con los compromisos de la empresa. La posición de caja de la compañía también podría verse afectadas por un trastorno global si las ventas y el consumo disminuyen en forma marcada por una crisis económica.

8.- Desabastecimiento de materias primas estratégicas.

La carencia de materias primas podría significar pérdidas de ventas y/o impacto en márgenes. Dentro de las materias primas estratégicas que son utilizados por la compañía se encuentran: Aceites crudos, provenientes principalmente de Argentina, Leche que es comprada a diversos productores lácteos en Chile, Frutas y Hortalizas las cuales se adquieren a un gran número de agricultores nacionales y a algunas empresas fuera de Chile y Uva para vinos la cual es de abastecimiento propio o comprada a terceros. A lo anterior, se agregan los materiales de envases, dentro de los cuales están los envases TetraPak que al riesgo propio de desabastecimiento agrega la dependencia de un proveedor único. Esto podría darse por temas políticos, inclemencias del clima, catástrofes naturales, heladas, enfermedades que afecten al ganado, huelgas de trabajadores de proveedores, puertos, etc.

9.- Falla en los sistemas informáticos.

La indisponibilidad de los sistemas de información podría generar la interrupción de nuestras operaciones llevando a decisiones erróneas o pérdida de control de la operación debido a la falta de integridad de la información. Los problemas de "Disponibilidad" e "Integridad" pueden ser causados por fallas de sistemas, caídas de data center, corte de enlaces y ciberataques entre otros. Todos ellos podrían generar un impacto negativo en el resultado financiero del negocio.

10.- Fuga de Información.

La revelación no autorizada o mal intencionada de información sensible podría significar la pérdida de ventajas competitivas lo que tendría un impacto negativo en los resultados de la compañía.

11.- Fidelidad de la Información Contable.

El que los valores reflejados en los estados financieros (activos, pasivos o cuentas de resultados) no sean un fiel reflejo de la realidad contable y económica de la compañía puede llevar a tomar malas decisiones y afectar el normal desarrollo del negocio. Esto puede provocarse por provisiones insuficientes, castigos no realizados de bienes obsoletos, activos sobrevalorados, activos valorizados que no existen o pasivos no registrados.

12.- Atentado a la Libre Competencia.

La existencia de prácticas que puedan afectar la libre competencia por parte de los ejecutivos de la empresa tendría efectos negativos en los resultados financieros y en la reputación de la compañía.

13.- Contingencia Tributaria.

Eventuales cuestionamientos por parte de fiscalizadores del Servicio de Impuestos Internos a las pérdidas tributarias históricas podrían tener como consecuencia efectos financieros adversos para la compañía.

14.- Incumplimiento de Ley 20.393.

Frente a eventuales hallazgos que impliquen el incumplimiento de la Ley 20.393 sobre el lavado de activos, financiamiento de actividades terroristas y cohecho, podrían afectar la reputación de la compañía y el negocio producto de sanciones que podrían llegar hasta la disolución de la personalidad jurídica, pasando por multas, pérdida de beneficios fiscales y pérdida de negocios con el Estado.

15.- Fraude

La compañía podría ser víctima por parte de colaboradores, terceros o ambos en conjunto de actos ilegales caracterizados por engaños, ocultación o violación de confianza para obtener dinero, bienes o servicios, para evitar pagos o pérdidas de servicios, o asegurarse ventajas personales o de negocio. En caso de que la empresa sufra algún tipo de fraude este se reflejaría en sus resultados financieros. Entre los tipos de fraudes más comunes se destacan: Corrupción, malversación de fondos, falsificación de documento o información, fraude en las licitaciones o compras y espionaje industrial.

Objetivos y políticas de administración de riesgo financiero

Los principales pasivos financieros de la Sociedad, además de los derivados, comprenden créditos bancarios y obligaciones por bonos, cuentas por pagar y otras cuentas por pagar. El propósito principal de estos pasivos financieros es obtener financiamiento para sus operaciones. La Sociedad tiene deudores por venta, disponible y depósitos a plazo, que surgen directamente de sus operaciones.

La Administración de la Sociedad supervisa que los riesgos financieros sean identificados, medidos y gestionados de acuerdo con las políticas definidas para ello. Todas las actividades de la administración de riesgo son llevadas a cabo por equipos de especialistas que tienen las capacidades, experiencia y supervisión adecuadas.

El Directorio revisa y ratifica políticas para la administración de tales riesgos, los cuales han sido descritos anteriormente.

Administración de capital

En cuanto los objetivos de la administración de capital, Watt's S.A. encauza su gestión en la consecución de un perfil de riesgo consistente con los lineamientos entregados por el directorio, asimismo, procura mantener un nivel adecuado de sus ratios de deuda/capital e indicadores favorables de solvencia, con el objetivo de facilitar su acceso al financiamiento a través Bancos y otras instituciones financieras, tomando siempre en consideración la maximización del retorno de sus accionistas.

6. ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO

Al 31 de diciembre de 2017, el flujo neto total del periodo asciende a MM\$ 15.951 negativo, lo que se explica por flujos negativos utilizados en actividades de inversión por MM\$ 22.238, los que son aminorados por flujos positivos procedentes de los flujos de financiación y operación por MM\$ 6.260 y MM\$27, respectivamente.

El flujo negativo por actividades de inversión obedece principalmente a pagos realizados para la adquisición de Danone Chile S.A., compras de activos fijos y pagos de impuestos a las ganancias. Respecto del flujo positivo en actividades de financiación, éste corresponde principalmente a la obtención de préstamos de corto y largo plazo en la banca, netos de pagos de préstamos, destinados a la compra de la sociedad antes mencionada y al pago de dividendo.

ACTIVIDADES DEL COMITÉ DE DIRECTORES

Correspondientes al ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2017

El Directorio con fecha 16 de mayo de 2017, determinó por unanimidad que el comité de Directores queda integrado por los señores Aníbal Larrain Cruzat, Carlos Antonio Díaz Vergara (director independiente) y Pablo Turner González (director independiente).

Durante el ejercicio 2017, el Comité de Directores de la Sociedad Matriz centró sus actividades en la revisión de las operaciones relacionadas, tanto del artículo 44 y 89 de la ley 18.046, así como de proponer a la Junta de Accionistas el nombre de los Auditores Externos y Clasificadores de Riesgo.

En cuanto a las Operaciones relacionadas de las que dicen relacionadas en el artículo 89 de la Ley 18.046 el comité de directores procedió a la revisión de todas ellas, las que se detallan a continuación:

VIÑA SANTA CAROLINA S.A.

Naturaleza de la relación: Coligada

- Facturas por compras productos terminados	Corresponde básicamente a compra de productos facturados por VSC S.A.
- Facturación de ventas Servicios, Gastos y Productos.	Corresponde a facturación de gastos por arriendo de impresoras, tráfico de celulares, arriendo oficina en China, Comisiones de Distribución.
- Remesas a cuenta corriente financiera	Corresponde a remesas enviadas (cobradas) a VSC S.A.

ALIMENTICIOS FELCO S.A.

Naturaleza de la relación: Coligada

-Intereses y reajustes devengados	Corresponde a reajustes base variación de la U.F. e intereses calculados sobre saldos mensuales en cuenta corriente financiera con Felco S.A., a razón de tasa de interés de 4,25% anual.
-Facturación de gastos	Corresponde a recuperación de gastos a Felco S.A.
-Traspaso de fondos enviados	Corresponde a fondos enviados a Alimentos Felco S.A. para pagos operacionales (Energía eléctrica y otros)
-Facturación comisiones	Corresponde a cobro de comisiones por convenio retrocompra inventario.

WATTS COMERCIAL S.A.

Naturaleza de la relación: Coligada

- Venta de productos	Corresponde básicamente a la venta de productos terminados a Watts Comercial
- Venta de Servicios	Corresponde Arriendo bodega Osorno, CD San Bernardo y Bodega Lonquén.
- Intereses y reajustes devengados	Corresponde a reajustes base variación de la U.F. e intereses calculados sobre saldos mensuales en cuenta corriente financiera por cobrar a Watts Comercial., a razón de tasa de interés de 4,25% anual.
- Traspaso de fondos enviados	Corresponde principalmente a fondos recibidos por Watts Comercial por ventas a clientes que son traspasados a Watts S.A.
- Facturación de gastos	Corresponde a facturación de gastos a Watts s.a. por concepto de Arriendos de Bodega
- Prestación de Servicios	Corresponde a prestación de servicios según contrato UF 39.941,71
- Recuperación de gastos	Corresponde a la reclasificación de gastos de cencos Watts Comercial
- Provisión gastos Logística Watts Comercial	Corresponde principalmente a fondos recibidos por Watts Comercial por ventas a clientes que son traspasados a Watts S.A.

AGRÍCOLA Y COMERCIAL FRUTOS DEL MAIPO LTDA.

Naturaleza de la relación: Afiliada

-Intereses y reajustes devengados	Corresponde a reajustes base variación de la U.F. e intereses calculados sobre saldos mensuales en cuenta corriente financiera con Frutos del Maipo, a razón de tasa de interés de 4,25% anual.
-Venta de materia prima	Corresponde básicamente a Venta de materia Prima de Watts a Frutos Maipo
-Compra de productos	Corresponde básicamente a compra de productos facturados por Frutos del Maipo
- Traspaso de fondos enviados y recibidos	Corresponde a remesas de fondos enviadas y (recibidas) para gastos de la operación en Frutos del Maipo

ALIMENTICIOS SAN BERNARDO S.A.

Naturaleza de la relación: Coligada

-Intereses y reajustes devengados	Corresponde a reajustes base variación de la U.F. e intereses calculados sobre saldos mensuales en cuenta corriente financiera con San Bernardo S.A., a razón de tasa de interés de 4,25% anual.
-Traspaso de fondos recibidos	Corresponde a fondos recibidos por Alimentos San Bernardo por ventas al SNS que son traspasadas a Watts S.A.
-Traspaso de fondos enviados	Corresponde a fondos enviados por alimentos San Bernardo

COMERCIAL VÍCTOR MANUEL S.A.

Naturaleza de la relación: Afiliada

- Intereses y reajustes devengados	Corresponde a reajustes base variación de la U.F. e intereses calculados sobre saldos mensuales en cuenta corriente financiera por cobrar a Comercial V.M. S.A., a razón de tasa de interés de 4,25% anual.
- Traspaso de fondos recibidos	Corresponde a fondos recibidos por Comercial Víctor Manuel S.A. de Laive por Dividendo y traspasados a Watts S.A.
- Traspaso de fondos enviados	Corresponde a fondos enviados a Comercial Víctor Manuel S.A. para pagos operacionales (Remuneraciones, arriendos y otros)

INVERINTER S.A.

Naturaleza de la relación: Afiliada

- Intereses y reajustes devengados	Corresponde a reajustes base variación de la US\$ e intereses calculados sobre saldos mensuales en cuenta corriente financiera por cobrar a Inverinter S.A.
- Traspaso de fondos enviados	Corresponde a fondos Recibidos Inverinter S.A.
- Traspaso de fondos recibidos	Corresponde a fondos enviados a Inverinter S.A. para pagos operacionales (Honorarios y otros)

WATT'S DOS S.A.

Naturaleza de la relación: Negocio conjunto

- Provision Cobro Royalty	Corresponde al cobro royalty
- Factura Royalty	Corresponde a facturación de royalty
- Pago Factura Royalty	Corresponde a remesas enviadas a Watt's Dos por pago royalty
' - Pago Factura Royalty	Corresponde a remesas enviadas a Watt's Dos por pago royalty
- Traspaso de fondos enviados	Corresponde a remesas enviadas a Watt's Dos S.A. para pagos operacionales (royalty)
- Traspaso de fondos recibidos	Corresponde a Dividendos recibidos por Watts Dos de Promarca y traspasados a Watts S.A.
- Intereses y reajustes devengados	Corresponde a variaciones por diferencia tipo de cambio
- Recepción de dividendos	Corresponde a recepción de dividendos de Watts
- Sesión de deuda	Corresponde a sesión de deuda de CVM a Watts

LAS PARCELAS DE VALDIVIA S.A.

Naturaleza de la relación: Afiliada

- Pagos realizados por cuenta de LPV	Corresponde a fondos enviados a Las Parcelas de Valdivia S.A. para pagos operacionales (Energía eléctrica, seguridad y otros)
- Traspaso de fondos recibidos	Corresponde a fondos recibidos por Las Parcelas de Valdivia S.A. producto de la recuperacion de gastos(Arriendo y patente)
- Intereses y reajustes devengados	Corresponde a reajustes base variación de la U.F. e intereses calculados sobre saldos mensuales en cuenta corriente financiera por cobrar a Las Parcelas de Valdivia S.A., a razón de tasa de interés de 4,25% anual

WATT'S ALIMENTOS S.A.- PARAGUAY

Naturaleza de la relación: Coligada

- Provisión y cobro Royalty	Corresponde a provisión de royalty en dólares.
- Impuesto por recuperar	Corresponde a impuesto por recuperar y gasto por transferencia remesa
- Traspaso de fondos enviados y recibidos	Corresponde a remesas de fondos recibidas de Watt's Alimentos S.A.Paraguay por royalty.
- Intereses y reajustes devengados	Corresponde a variaciones por diferencia de cambio

LAIVE S.A.

Naturaleza de la relación: Negocio conjunto

Provisión y cobro Royalty	Corresponde a provisión de royalty en dólares.
- Venta de productos terminados	Corresponde a productos fabricados con marcas propias de Laive S.A. fabricados por Watt's S.A. y facturados a Laive S.A.
- Remesas de exportaciones	Corresponde a remesas por exportaciones recibidos por facturación a Laive S.A.
- Intereses y reajustes devengados	Corresponde a variaciones por diferencia de cambio

LARRAIN VIAL S.A. CORREDORA DE BOLSA

Naturaleza de la relación: Accionista controlador

- Intereses fondos mutuos	Corresponde a intereses por colocaciones de fondos mutuos
- Servicios de market maker	Corresponde al cobro por servicios de market maker

CHACABUCO S.A.

Naturaleza de la relación: Accionista controlador

- Arriendos pagados	Canon de acuerdo a contratos vigentes por oficinas 2201 - 2202 con una superficie de total de 352 m2, a UF 210,89 (UF 0,60 por m2) más 38,5 UF de estacionamiento contratos debidamente autorizados por el Directorio. Vencimiento prorrogado vigente el 1 noviembre de 2019. Aviso término 6 meses anticipación.
---------------------	---

ESTACIONAMIENTOS GENERALES LTDA.

Naturaleza de la relación: Director en común Sr. Felipe Soza Donoso

- Arriendos pagados	Corresponde al arriendo estacionamiento edificio Torre Bosque Isidora (según uso)
---------------------	---

AGROSUPER COMERCIALIZADORA DE ALIMENTOS LTDA.**Naturaleza de la relación: Director en común Sr. Canio Corbo Lioi**

Ventas de Consignación y productos terminados (Provision)	Corresponde a liquidación de Venta productos terminados
Comisión por Ventas	Corresponde a Comisión de Ventas
Compra de materias primas (grasas)	Corresponde básicamente a compra de materias primas (grasas) destinados al proceso productivo de Planta Raices.
Compra de Productos Terminados (Osorno)	Corresponde a Compra de productos Terminados para Zonal Osorno (venta minimarket)

ALIMENTOS ARAUCO LTDA. (Doggis) de (Watts Comercial)**Naturaleza de la relación: Director en común Sr. Pablo Turner González**

- Facturación de ventas	Corresponde básicamente a venta de productos terminados.
-------------------------	--

PRIETO Y CIA. LTDA.**Naturaleza de la relación: Relacionada con Director Sr. Fernando Larrain**

- Servicios profesionales	Corresponde a honorarios por servicios profesionales y recuperación de gastos
---------------------------	---

CANIO CORBO ASESORIAS E INVERSIONES LTDA**Naturaleza de la relación: Sociedad controlada por director**

-Asesorías financiera	Corresponde a honorarios pagados por prestación de servicios profesionales, de acuerdo a contrato debidamente autorizado por el Directorio.
-----------------------	---

SOLAR ASESORIAS E INVERSIONES LTDA.**Naturaleza de la relación: Sociedad controlada por director Sr. Felipe Soza Donoso**

-Arriendo oficina San Sebastian	Corresponde a arriendos de 521,34 m2 a UF 328,44 (UF 0,63 por m2) pagados por las oficinas de San Sebastian, Isidora Coyenechea 1401 + 4 UF por Bodega. Vencimiento 31 marzo de 2019. Aviso término 90 días de anticipación.
---------------------------------	--

VIÑA CASABLANCA S.A. (VSC)**Naturaleza de la relación: Coligada**

- Facturas por compras productos terminados	Corresponde básicamente a compra de productos facturados por VCB S.A.
- Remesas a cuenta corriente financiera	Corresponde a pagos de facturas Viña Casablanca

DIWATTS S.A

Naturaleza de la relación: Afiliada

-Intereses y reajustes devengados	Corresponde a reajustes base variación de la U.F. e intereses calculados sobre saldos mensuales en cuenta corriente financiera con Diwatts S.A, a razón de tasa de interés de 4,944% anual.
-Venta de materia prima	Corresponde básicamente a Venta de materia Prima de Watts a DiWatts S.A
-Compra de productos	Corresponde básicamente a compra de materia Prima por Diwatts S.A
- Traspaso de fondos enviados y recibidos	Corresponde a remesas de fondos enviadas y (recibidas) para gastos de la operación en Diwatts S.A
- Facturación por recuperacion de Gastos	Corresponde a facturación de watts por recuperacion de gastos
-Compra de activo fijo	Corresponde a Compra de Activo Fijo
-Facturación Compra Fletes	Corresponde a facturación de Diwatts por flete de leche

DIWATTS (WATTS COMERCIAL)

CODIGO 211001

CTA CTE EE . RR DIWATTS S.A

Facturación recibidas de gastos (Agencia Promo-chile)	Corresponde a facturación recibidas de gastos, Promo-Chile (agencia de promotoras)
Gastos por cuenta Diwatts	Corresponde a facturación de gastos sala de venta (rendición servicio consumidor)
Pagos de clientes DW.depositados en WC	Corresponde a pagos recibidos de Diwatts, depositados en Watts Comercial

ESTADOS FINANCIEROS FILIALES Y COLIGADAS

Correspondientes al ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2017

NOMBRE	COMERCIAL VÍCTOR MANUEL S.A.	LAS PARCELAS DE VALDIVIA S.A.	LAIVE S.A.
Tipo Entidad	Sociedad de Inversiones	Elaboradora de Quesos	Productora y Comercializadora
RUT	96.063.000-9	76.216.328-4	Soc. Extranjera
Dirección	Los Eucaliptus N°61, oficina N°27 Santo Domingo, Chile	Sector Cayumapu Km 25. Valdivia, Chile	Av. Nicolás de Piérola 601, km. 9.800 Carretera Central Santa Clara, Ate. Vitarte, Lima, Perú.
Teléfono	(56 2) 244 140 00	(56 63) 227 23 03	(51 1) 618 7600
Antecedentes Históricos	Se constituyó en el año 1985. Su giro es sociedad de inversiones. En septiembre de 2002 adquirió a Inverlac el 99,99% de Watt's Alimentos Paraguay S.A. y el 99,99% de Watt's Alimentos Perú S.A. Además adquirió a Watt's Alimentos S.A. el 99,99% de Alimenticios Felco S.A. En octubre de 2002 adquirió a Sociedad Agrícola y Lechera de Loncoche S.A. En Diciembre de 2008 aportó sus inversiones en el extranjero a Inverinter S.A.	Se constituyó en el año 2012 como sociedad anónima cerrada. Su actividad principal es la fabricación de quesos. Sus instalaciones se encuentran en la ciudad de Valdivia.	Se constituyó en el año 1910 como sociedad anónima cerrada. Su actividad principal es la producción, industrialización y comercialización de productos lácteos, cárnicos y otros productos alimenticios.
Proporción de la inversión en el Activo de la Entidad Matriz	16,84%	0,05%	3,48%
Capital Suscrito y Pagado M\$	66.578.666	191.237	13.772.887
Presidente	Sr. Rodolfo Véliz M.	Sr. Rodolfo Véliz M.	Sr. Francisco Moreyra M.
Vice-Presidente		Sr. Pablo Tagle Q.	Sr. José Larrain C.
Directores	Sr. John Neary A. Sr. Pablo Tagle Q.	Sr. Juan Cristóbal Sepúlveda M.	Sr. Luis Palacios Cisneros Sr. Pablo Tagle Q. Sr. Rodolfo Véliz M. Sr. Aurelio Palacios McBride Sr. Julio César Luque Badenes Sr. Juan Cristóbal Sepúlveda M.
Gerente General	Sr. Aníbal Larrain C.	Sr. Pablo Tagle Q.	Sr. Luis Ferrand A.

DIREC

VIÑA SANTA CAROLINA S.A.	WATT'S DOS S.A.	DIWATTS S.A.
Productora y Comercializadora	Sociedad de Inversiones	Agroindustria, Comercializadora y Exportadora
96.644.340-5	76.735.980-2	78.455.830-8
Til-Til 2228, Macul	Av. Pdte. Jorge Alessandri N°10.501	Av. Pdte. Jorge Alessandri N°10.501
Santiago-Chile	Santiago, Chile	Santiago, Chile
(56 2) 245 030 00	(56 2) 244 140 00	(56 2) 244 140 00
La Sociedad fue constituida en el año 1941. Su actividad principal es la explotación de predios, comercialización y distribución de productos vitivinícolas en general. Sus operaciones abarcan tanto el mercado interno como externo.	Se constituyó en el año 2006 como sociedad anónima cerrada. Su actividad principal es la explotación de marcas comerciales	La sociedad fue constituida en enero de 2006 y fue adquirida por Watt's S.A. y una de sus filiales en febrero de 2018. Su objetivo social es la fabricación, industrialización y comercialización de materias primas y productos relacionados con la industria de la alimentación.
14,56%	0,00%	20,90%
57.568.782	16.574	82.655.120
TORIO		
Sr. Fernando Larrain P.	Sr. Rodolfo Véliz M.	
Sr. Anibal Larrain C.	Sr. Anibal Larrain C.	
Sr. Canio Corbo L.	SR. John Neary A.	
Sr. Francisco de Borja Larrain C.		
Sr. Santiago Larrain C.		
Sr. Herman Chadwick		
Sr. Rodolfo Véliz M.		
Sr. Santiago Larrain C.	Sr. Pablo Tagle Q.	

ESTADOS FINANCIEROS RESUMIDOS FILIALES Y COLIGADAS

Correspondientes al ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2017

	COMERCIAL VÍCTOR MANUEL S.A. Y FILIALES		LAIVE S.A.	
BALANCE GENERAL RESUMIDO				
MM\$ DEL 31 DE DICIEMBRE DE 2017				
	2017	2016	2017	2016
	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)
Activos	163.173	155.114	60.118	64.569
Activos Corriente	102.006	93.319	31.100	33.915
Activos No Corrientes	61.167	61.795	29.018	30.654
Pasivos	47.722	45.956	30.609	36.902
Pasivos Corrientes	24.594	24.575	22.467	27.817
Pasivos No Corrientes	23.128	21.381	8.142	9.085
Interés Minoritario	1.044	1.185	-	-
Patrimonio	115.451	109.158	29.509	27.667
ESTADO DE RESULTADOS RESUMIDO				
MM\$ DEL 31 DE DICIEMBRE DE 2017				
	2017	2016	2017	2016
	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)
Margen bruto	75.142	75.183	28.587	23.188
Ganancia (Pérdida) antes de Impuesto	15.061	16.690	5.764	3.155
(Gasto) Ingreso por Impuesto a las Ganancias	(2.534)	(3.531)	(1.800)	(1.179)
Ganancia (Pérdida)	12.527	13.159	3.964	1.976
ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO RESUMIDO				
MM\$ DEL 31 DE DICIEMBRE DE 2017				
	2017	2016	2017	2016
	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Operación	279.979	297.852	6.168	4.894
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Inversión	(4.090)	(3.038)	(1.947)	(3.101)
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Financiación	(276.903)	(297.516)	(3.675)	(1.874)
Incremento (Decremento) neto en efectivo y equivalentes al efectivo	(1.014)	(2.702)	546	(81)
Efectos de las variaciones en las tasas de cambio	(74)	(10)	(35)	(38)
Efectivo y Equivalentes al Efectivo, Estado de Flujos de Efectivo, Saldo Inicial	3.100	5.812	334	453
Efectivo y Equivalentes al Efectivo, Estado de Flujos de Efectivo, Saldo Final	2.012	3.100	845	334

VIÑA SANTA CAROLINA S.A. Y FILIALES		WATTS DOS S.A. Y FILIAL		LAS PARCELAS DE VALDIVIA S.A.		DIWATTS S.A.
2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017
(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)
89.163	90.135	9.256	7.268	899	887	32.995
44.000	42.549	7.949	6.021	10	5	9.719
45.163	47.586	1.307	1.247	889	882	23.276
33.507	31.498	171	509	1.592	1.501	16.700
14.353	13.761	171	509	1.592	1.501	12.397
19.154	17.737	-	-	-	-	4.303
996	1.089	-	-	-	-	-
55.656	58.637	9.085	6.759	(693)	(614)	16.295

2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017
(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)
13.518	13.891	3.114	3.166	(70)	(70)	13.848
3.154	4.321	3.060	7.253	(152)	(112)	(1.061)
(931)	(1.248)	(719)	(718)	73	105	-
2.223	3.073	2.341	6.535	(79)	(7)	(1.061)

2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017
(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)	(MM\$)
(5.308)	253	242	201	(8)	103	(6.010)
(4.091)	(3.037)	-	-	-	15	1.533
8.140	701	(750)	4.023	8	(118)	-
(1.259)	(2.083)	(508)	4.224	-	-	(4.477)
(64)	1	-	-	-	-	-
2.355	4.437	4.715	491	-	-	4.586
1.032	2.355	4.207	4.715	-	-	109



DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

Correspondientes al ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2017

WATTS S.A. y FILIALES

Los Directores y Gerente General que suscriben la presente Memoria Anual por el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2017, declaran bajo juramento que su contenido es expresión fiel de la verdad, conforme a la información que han tenido en su poder:

Sr. Fernando Larrain Peña / Presidente

Rut: 2.289.493-5

Sr. Anibal Larrain Cruzat / Vicepresidente

Rut: 7.011.886-6

Sr. Carlos Antonio Díaz Vergara / Director

Rut: 7.033.701-0

Sr. Fernando José Larrain Cruzat / Director

Rut: 7.011.884-K

Sr. Canio Corbo Lioi / Director

Rut: 3.712.353-6

Sr. Francisco de Borja Larrain Cruzat / Director

Rut: 9.156.639-7

Sr. Pablo Echeverría Benítez / Director

Rut: 7.012.254-5

Sr. Pablo Turner González / Director

Rut: 7.056.349-5

Sr. Felipe Soza Donoso / Director

Rut: 5.572.322-2

Sr. Rodolfo Véliz Möller / Gerente General

Rut: 7.819.603-3

