



2018070128802

26/07/2018 11:21 Operador: PFRANCO
DIVISION CONTROL FINANCIERO VALORES
Nro. Inscrip. 184v

Santiago, 26 de julio de 2018

Señor
Joaquín Cortez Huerta
Presidente
Comisión para el Mercado Financiero
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Comisión para el Mercado Financiero, adjuntamos la copia de comunicado que publicamos el día 25 de julio de 2018 sobre el comunicado del gerente general de la Compañía y su versión en inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

Patricio de Solminihac
Gerente General
SQM S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago (vía ebox)
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo

SQM
El Trovador 4285, Piso 10
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com





SQM Board informs the resignation of the CEO and nomination of his replacement

Santiago, Chile. July 25, 2018.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) informs:

SQM's Board of Directors accepted the resignation of CEO, Mr. Patricio de Solminihac Tampier in a meeting held today, July 25.

The Board acknowledges and greatly appreciates the efforts and contributions of Mr. de Solminihac in his more than 30 years with the Company, working as VP of Business Development, Vice-Chairman of the Board, COO, and finally as CEO for the last three years.

“When Patricio de Solminihac began his career as an executive at SQM in 1988, the Company had assets totaling approximately US\$152 million, today SQM has assets of over US\$4.3 billion”, said Alberto Salas, Chairman of the SQM Board. He added, “during all of these years, Patricio has been a key part of an executive team and board that has generated significant value for its shareholders, employees, local communities and the Country in general. It is difficult to summarize in a few words the achievements of Patricio. We regret his resignation, and appreciate his dedication and commitment over the past years”.

Patricio de Solminihac, shared that this resignation is for personal reasons and appreciated the chance to develop himself professionally at SQM. “After completing this stage, I would like to thank the entire team of over 5,000 employees in Chile and abroad for supporting me for over the past three decades”, he said.

The resignation of Mr. de Solminihac will become effective on December 31, 2018.

During the same Board meeting, in accordance with the previously agreed to succession plan, and considering Mr. de Solminihac's recommendation, the current CFO and Vice President of Corporate Services of SQM, Mr. Ricardo Ramos Rodríguez, will be appointed CEO on January 1, 2019. Mr. Ramos has over 29 years working with SQM, and has developed a professional career within the Company. “During this period, Ricardo Ramos has worked alongside Mr. de Solminihac for over 20 years, which will ensure the continuity of the direction of the Company, and ratifies the intention of the board to maintain the strategic path given by the current CEO”, said Alberto Salas.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



About SQM

SQM's business strategy is to be a global company, with people committed to excellence, dedicated to the extraction of minerals and selectively integrated in the production and sale of products for the industries essential for human development (e.g. food, health, technology). This strategy was built on the following five principles:

- ensure availability of key resources required to support current goals and medium and long-term growth of the business;
- consolidate a culture of lean operations (M1 excellence) through the entire organization, including operations, sales and support areas;
- significantly increase nitrate sales in all its applications and ensure consistency with iodine commercial strategy;
- maximize the margins of each business line through appropriate pricing strategy;
- successfully develop and implement all lithium expansion projects of the Company, acquire more lithium and potassium assets to generate a competitive portfolio.

These principles are based on the following key concepts:

- strengthen the organizational structure to supports the development of the Company's strategic plan, focusing on the development of critical capabilities and the application of the corporate values of Excellence, Integrity and Safety;
- develop a robust risk control and mitigation process to actively manage business risk;
- improve our stakeholder management to establish links with the community and communicate to Chile and worldwide our contribution to industries essential for human development.

For further information, contact:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

For media inquiries, contact:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Northern Region)

Cautionary Note Regarding Forward-Looking Statements

This news release contains "forward-looking statements" within the meaning of the safe harbor provisions of the U.S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Forward-looking statements can be identified by words such as: "anticipate," "plan," "believe," "estimate," "expect," "strategy," "should," "will" and similar references to future periods. Examples of forward-looking statements include, among others, statements we make concerning the Company's business outlook, future economic performance, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth.

Forward-looking statements are neither historical facts nor assurances of future performance. Instead, they are estimates that reflect the best judgment of SQM management based on currently available information. Because forward-looking statements relate to the future, they involve a number of risks, uncertainties and other factors that are outside of our control and could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Therefore, you should not rely on any of these forward-looking statements. Readers are referred to the documents filed by SQM with the United States Securities and Exchange Commission, specifically the most recent annual report on Form 20-F, which identifies important risk factors that could cause actual results to differ from those contained in the forward-looking statements. All forward-looking statements are based on information available to SQM on the date hereof and SQM assumes no obligation to update such statements, whether as a result of new information, future developments or otherwise.



El Directorio de SQM Informa la Renuncia del Gerente General y la Nominación de su Reemplazante

Santiago, Chile. 25 de julio de 2018.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) informa:

El Directorio de SQM durante la reunión realizada el día de hoy miércoles 25 de Julio, aceptó la renuncia presentada por el Sr Patricio de Solminihac Tampier a su cargo de Gerente General de la Sociedad.

El Directorio reconoció y agradeció extensamente los aportes entregados por el Sr de Solminihac en sus más de 30 años de trayectoria al interior de la Compañía, ejerciendo las funciones de Gerente de Desarrollo, Vicepresidente del Directorio, Subgerente General y finalmente como Gerente General en los últimos 3 años.

“Cuando Patricio de Solminihac inició su carrera como ejecutivo de SQM a comienzos del año 1988, la Compañía tenía activos totales por aproximadamente US\$ 152 millones, hoy SQM tiene activos por más de US\$ 4.300 millones” señaló Alberto Salas presidente del Directorio de SQM, a lo cual agregó; “durante todos estos años, Patricio ha sido parte de un equipo ejecutivo y Directorio que ha generado un significativo valor a los accionistas, a los trabajadores, a nuestras comunidades y al país en general. Es difícil resumir en pocas palabras los logros de Patricio. Lamentamos su renuncia y agradecemos su dedicación y compromiso durante todos estos años”.

Por su parte, Patricio de Solminihac, quien expresó que esta renuncia se debía a motivos personales, agradeció a SQM la oportunidad de desarrollarse profesionalmente. “Tras haber cumplido una etapa, quiero dar gracias a todo el equipo humano de más de 5.000 trabajadores en Chile y el extranjero que, durante tres décadas, me apoyaron en mi gestión”, afirmó.

La renuncia del Sr de Solminihac se hará efectiva a partir del 31 de diciembre del año 2018.

Durante la citada reunión el Directorio de la Sociedad, en conformidad al plan de sucesión previamente establecido y considerando la recomendación del Sr. Patricio de Solminihac, designó como nuevo Gerente General de SQM al Sr. Ricardo Ramos Rodríguez, actual Vicepresidente de Servicios Corporativos y CFO de la Sociedad, quien asumirá su nuevo cargo a partir del 1 de enero del año 2019. El Sr Ramos lleva más de 29 años trabajando en SQM y ha desarrollado una extensa carrera profesional al interior de la Compañía. “Durante este período, Ricardo Ramos ha trabajado más de 20 años junto al Sr Patricio de Solminihac, lo que asegura una importante continuidad en la dirección de la Compañía y ratifica el interés del Directorio de mantener el camino estratégico impulsado por el actual Gerente General”, afirmó Alberto Salas.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



Acerca de SQM

SQM es un operador minero integrado selectivamente en el procesamiento y comercialización de productos, abasteciendo en forma eficiente a industrias esenciales para el desarrollo humano (ej. alimentación, salud, tecnología). La cual se sustenta en 5 pilares fundamentales:

- asegurar la disponibilidad de recursos claves para sustentar los planes actuales y el crecimiento de mediano y largo plazo;
- consolidar una cultura de excelencia M1 a través de toda la organización, desde operaciones hasta áreas comerciales y de soporte;
- aumentar significativamente las ventas de nitrato en todas sus aplicaciones y asegurar consistencia con la estrategia comercial de yodo;
- maximizar los márgenes de cada una de las líneas de negocio mediante la aplicación de estrategias de pricing adecuadas; e
- implementar con éxito todos los proyectos de expansión de litio de la compañía, además de adquirir más activos de litio y potasio para generar un portfolio competitivo.

Estos pilares fundamentales son basados sobre los siguientes tres conceptos claves:

- potenciar una organización que sustente el desarrollo del plan estratégico de la compañía con foco en el desarrollo de capacidades críticas y en la aplicación de los valores corporativos de Excelencia, Integridad y Seguridad;
- desarrollar un proceso robusto de control y mitigación de riesgos para gestionar activamente el riesgo de los negocios; y
- dar un salto en nuestra gestión de stakeholders con foco en establecer mejores vínculos con la comunidad, reconstruir reputación y comunicar el aporte de SQM a Chile y el mundo.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.