



Santiago, 26 de mayo de 2010

Señor
Fernando Coloma Correa
Superintendente
Superintendencia de Valores y Seguros
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Superintendencia de Valores y Seguros, adjuntamos copia de la información enviada a los medios de prensa el día martes, 25 de mayo de 2010, sobre los resultados al 31 de marzo de 2010, en sus versiones en español y la traducción libre de la misma al inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

Mary E. Lavery
Head of Investor Relations
SQM S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo

SQM

El Trovador 4285, Piso 10
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com





Para Distribución Inmediata SQM REPORTA RESULTADOS PARA EL PRIMER TRIMESTRE DE 2010

Destacados

- SQM reportó utilidades para el primer trimestre de 2010 de US\$76,5 millones, un 13,5% inferior a los resultados obtenidos el primer trimestre de 2009.
- La utilidad por acción fue de US\$0,29 en el primer trimestre, comparado con los US\$0,34 reportados el mismo periodo de 2009.
- Ingresos para el primer trimestre de 2010 fue un 21,0% superior a lo obtenido en el primer trimestre de 2009.

Santiago, Chile, 25 de mayo de 2010.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para los primeros tres meses del año 2010¹ de US\$76,5 millones (US\$0,29 por acción), un 13,5% inferior a los US\$88,4 millones (US\$0,34 por acción) con respecto al mismo periodo de 2009. El **margen bruto** fue de US\$131,5 millones (33,8% de los ingresos), el cual es un 7,5% inferior a los US\$142,1 millones (44,2% de los ingresos) alcanzados los primeros tres meses de 2009. Los **ingresos** fueron de US\$388,5 millones, los cuales representan un aumento de un 21,0% en relación a los US\$321,1 millones registrados el mismo periodo de 2009.

El Gerente General de SQM, el Sr. Patricio Contesse, declaró, “Después de enfrentar desafíos económicos sin precedente durante el año 2009, los cuales impactaron negativamente a los mercados globales, el primer trimestre de 2010 mostró señales positivas de una transición a niveles de venta pre-crisis. Observamos mayores volúmenes de venta en todas las líneas de negocio durante el primer trimestre de este año, en comparación con el primer trimestre del año anterior. Aunque los precios promedio de fertilizantes y litio fueron más bajos que el primer trimestre del año 2009, éstos estuvieron en línea con nuestras expectativas y las del mercado. Si bien parte de las incertidumbres económicas permanecen, las perspectivas son auspiciosas para nuestros mercados globales en general, lo que esperamos se traduzca en un impacto positivo en el desarrollo de nuestros negocios en los próximos meses.”

El Sr. Contesse concluyó, “Las condiciones desafiantes del año pasado han probado que nuestra posición diversificada de negocios y nuestra amplia base de clientes nos permite enfrentar una menor volatilidad respecto de la que enfrentan el resto de los productores de fertilizantes. Los volúmenes de venta del primer trimestre reflejan el cambio de tendencia en los mercados, y estamos optimistas en que los siguientes trimestres continuarán mostrando señales positivas de crecimiento y recuperación para nuestros negocios.”

¹ Las cifras para el primer trimestre de 2010 han sido preparadas bajo Normas Internacionales de Información financiera (“NIIF” o “IFRS”) y las cifras del primer trimestre de 2009 han sido reconciliadas a NIIF para efectos de comparación.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por segmento

Nutrición Vegetal de Especialidad

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para el primer trimestre de 2010 alcanzaron US\$128,2 millones, 6,2% superior a los US\$120,7 millones de igual periodo del año anterior.

Los primeros meses de 2010 han reflejado una transición positiva desde la incertidumbre que caracterizó gran parte de 2009. La demanda ha empezado a recuperarse en mercados importantes de NVE, y particularmente la demanda para nitrato de potasio soluble ha mejorado de manera positiva. Durante 2009, muchos compradores en los mercados de NVE estuvieron reacios a realizar compras debido a la falta de un precio establecido en los mercados principales de cloruro de potasio. Sin embargo, con los nuevos precios establecidos en estos mercados importantes, los agricultores han comenzado a comprar y aplicar fertilizante en prácticamente todos los sectores. Como resultado, hemos observado una fuerte recuperación de la demanda para nuestros productos principales de NVE durante el primer trimestre de 2010.

Aunque los precios promedio para esta línea de negocio fueron sustancialmente inferiores durante el primer trimestre comparado con los precios del mismo trimestre del año pasado, los precios actuales son 5-10% inferiores a los precios promedio del segundo semestre de 2009, y esperamos que estos precios se mantengan estables durante el año 2010. Los volúmenes para esta línea de negocio aumentaron 35% comparado con el primer trimestre de 2009, reflejando la confianza que existe en los mercados de fertilizantes.

Esperamos que esta tendencia positiva de volúmenes siga durante el año, y esperamos que los volúmenes de venta para NVE sean significativamente superiores a los volúmenes registrados en 2009.

El **margen bruto**² de los nutrientes vegetales de especialidad durante los primeros tres meses de 2010 representó un 31% del margen de explotación consolidado de SQM.

Yodo y Derivados

Los ingresos de yodo y sus derivados durante los primeros tres meses de 2010 alcanzaron US\$62,9 millones, un aumento de 46,0% con respecto a los US\$43,1 millones registrados el mismo periodo de 2009.

Después de un primer trimestre de 2009 que fue históricamente bajo, el aumento en los ingresos fue el resultado de un significativo aumento en los volúmenes de venta y de precios relativamente estables comparado con el mismo periodo del año pasado. Mejores condiciones económicas y perspectivas más optimistas para los mercados globales en general han tenido un impacto positivo en la industria de yodo durante el primer trimestre de 2010. Ciertas aplicaciones que son más sensibles a ciclos económicos, como biocidas usadas en pintura, y pantallas LCD, han comenzado a recuperarse antes de lo esperado, lo que se ha traducido en mayores volúmenes de venta. Las aplicaciones relacionadas con nutrición y salud humana y animal han estado estables durante los últimos trimestres. Los niveles de inventario en toda la cadena logística han vuelto a niveles más normales, lo cual también ha tenido un impacto positivo en los volúmenes de venta registrados en el primer trimestre.

Esperamos que estas mejores condiciones del mercado de yodo persistan durante el año. Como consecuencia, esperamos que los volúmenes de venta continúen recuperándose durante el 2010 alcanzando niveles normalizados durante la segunda mitad del año. Esperamos que los precios de yodo se mantengan estables durante los próximos trimestres.

El **margen bruto** de yodo y sus derivados para los primeros tres meses de 2010 representó aproximadamente un 20% del margen de explotación consolidado de SQM.

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y sus derivados durante los primeros tres meses de 2010 alcanzaron US\$33,9 millones, un 38,2% superior a los US\$24,5 millones obtenidos el mismo periodo de 2009.

El mercado de litio también ha mostrado señales positivas de recuperación durante el primer trimestre de 2010. Las perspectivas más optimistas acerca de las condiciones económicas han tenido un impacto positivo en el mercado de litio. Ciertas aplicaciones, como grasas lubricantes y otros usos relacionados a la construcción, que se esperaba se recuperaran más lento han empezado a recuperarse antes de lo anticipado. Las baterías recargables, tradicionalmente el principal impulsor de este mercado, también se ha recuperado de manera significativa durante el primer trimestre. Adicionalmente, tal como en el caso de yodo, muchos compradores de litio están volviendo a niveles más normalizados de inventarios, lo que también ha ayudado a los niveles de venta de litio durante el primer trimestre. Como consecuencia, los volúmenes registrados durante el primer trimestre de 2010 fueron significativamente superiores a los observados durante el último trimestre de 2009 y superiores de los registrados en el primer trimestre de ese mismo año, el cual ha sido uno de los trimestres más bajos en los últimos años.

Precios en esta línea de negocio cayeron aproximadamente 20%, en línea con el anuncio de la baja de precio en septiembre 2009. Los menores precios han ayudado a incentivar la demanda y capturar volumen para ciertas aplicaciones, como vidrios y cerámicas, que habían reducido el consumo histórico de litio.

Esperamos que esta tendencia positiva de demanda continúe durante el año, con volúmenes de venta aumentando en línea con esta tendencia, acercándose a los niveles de pre-crisis.

El **margen bruto** para el litio y sus derivados durante los primeros tres meses de 2010 representó cerca de un 12% del margen de explotación consolidado de SQM.

Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio (MOP & SOP)³

Los ingresos de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante los primeros tres meses de 2010 alcanzaron US\$124,7 millones, un 30,2% superior a los US\$95,7 millones alcanzados en el mismo periodo de 2009.

El primer trimestre de 2010 reflejó la transición del mercado desde las difíciles condiciones de 2009 a un ambiente más estable. Las conclusiones de las negociaciones de importantes contratos en los últimos meses de 2009 y los primeros meses de 2010, han generado un sentimiento de estabilidad en el mercado, incentivando a otros importantes compradores de cloruro de potasio a volver al mercado. La confianza de los consumidores en este mercado ha mejorado significativamente desde las primeras señales de recuperación a fines de 2009, y la incertidumbre acerca de la estabilidad de precio ha disminuido sustancialmente.

En estas condiciones, logramos duplicar nuestros volúmenes de venta de cloruro de potasio durante el primer trimestre de este año comparado con el mismo periodo del año pasado. Los precios promedio del primer trimestre de 2010 cayeron aproximadamente 41%, reflejando los niveles de precio establecidos en los principales mercados de cloruro de potasio a fines de 2009. En promedio, los precios para el segundo semestre de 2009 fueron sustancialmente más bajos que los precios observados durante el primer trimestre de 2009; sin embargo, los precios del primer trimestre de 2010 fueron levemente inferiores a los precios del cuarto trimestre de 2009. Como consecuencia, esperamos que los precios actuales se mantengan estables durante el año.

Los fundamentos de la demanda para este segmento, en el corto y largo plazo, se mantienen firmes a medida que los agricultores han comenzado a fertilizar a niveles más normalizados, y los distribuidores han empezado a llenar la cadena logística. Como consecuencia, esperamos que los volúmenes de este mercado sigan recuperándose durante el año, aumentando significativamente en comparación con la demanda observada en el 2009.

Nuestros proyectos de expansión se siguen desarrollando según lo anticipado, y esperamos que la producción de 2010 sea superior a la de 2009, permitiéndonos alcanzar nuestra meta de ventas de 1,2 millones de TM de MOP + SOP durante 2010.

El **margen bruto** de cloruro de potasio durante los primeros tres meses del año 2010 representó aproximadamente un 29% del margen de explotación consolidado de SQM.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales durante los primeros tres meses del año 2010 alcanzaron los US\$27,4 millones, 22,6% superiores a los US\$22,4 millones registrados para el mismo periodo del año 2009.

Durante el primer trimestre de 2010, los volúmenes fueron aproximadamente un 21% superior al mismo periodo del año pasado como resultado de la tendencia positiva observada en la recuperación global de la economía. Las aplicaciones más sensibles a los ciclos económicos que cayeron durante los últimos trimestres han empezado a recuperarse en línea con las perspectivas más positivas para la recuperación económica. Otras aplicaciones como las briquetas de carbón y explosivos, han estado más estables.

Adicionalmente, mantenemos nuestras positivas perspectivas para el crecimiento de nuevos proyectos que utilizan nitrato de sodio y nitrato de potasio grado-industrial para almacenamiento de energía térmica en plantas de energía solar. Las ventas anuales para esta aplicación deberían ser superiores a las ventas de 2009. Esperamos que esta positiva tendencia observada en esta línea de negocio continúe en los próximos trimestres de 2010.

El **margen bruto** de los Químicos Industriales durante los primeros tres meses del año 2010 representó aproximadamente un 8% del margen de explotación consolidado de SQM.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos de otros fertilizantes commodity y otros ingresos durante los primeros tres meses del año 2010 alcanzaron los US\$11,4 millones, en comparación con los US\$14,7 millones registrados para el mismo periodo del año 2009.

Adopción de Normas Internacionales de Información Financiera

Cumpliendo con las normas impartidas por la Superintendencia de Valores y Seguros, SQM ha migrado desde GAAP chileno a las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS") como la base para preparar su contabilidad. Este cambio es efectivo el 1 de enero de 2010, y como consecuencia el primer trimestre de 2010 ha sido preparado bajo las normas NIIF. Las cifras del primer trimestre de 2009 han sido reconciliadas a NIIF para efectos de comparación.

Gastos administrativos

Los gastos de administración fueron de US\$17,8 millones (4,6% de los ingresos) durante los primeros tres meses del año 2010, los que se comparan con los US\$16,0 millones (5,0% de los ingresos)

registrados durante el mismo periodo del año anterior. Este aumento está ligado a los mayores ingresos registrados en el primer trimestre de este año.

Gastos financieros netos

Los gastos financieros netos para los primeros tres meses de 2010 fueron de US\$5,5 millones, los que se comparan con los US\$4,0 millones registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Durante abril de 2010, la Compañía colocó US\$250 millones en el Mercado internacional de bonos. Este bono, con vencimiento en abril de 2020, tiene una tasa de cupón de 5,5%.

Notas:

- 2) Margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos periodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

- 3) Cloruro de potasio y sulfato de potasio serán informados como parte de una unidad de negocio. Esta nueva clasificación refleja mejor el hecho de que estos productos se extraen del mismo recurso natural, que comparten un proceso productivo y que el potasio es uno de los elementos con mayor incidencia en sus costos y precios. Esta nueva clasificación también es consistente con los estándares de la industria para reportar productos potásicos. Las ventas de sulfato de potasio incluyen productos no-SQM.

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de nuestros negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional:

Mary Laverty, 56-2-4252074 / mary.laverty@sqm.com
Patricio Vargas, 56-2-4252485 / patricio.vargas@sqm.com

Información para la prensa:

Fernanda Guerra, 56-2-4252027 / fernanda.guerra@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados

(en millones de US\$)

Primer Trimestre
2010 2009

Ingresos	388,5	321,1
Nutrición Vegetal de Especialidad*	128,2	120,7
Yodo y Derivados	62,9	43,1
Litio y Derivados	33,9	24,5
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	124,7	95,7
Químicos Industriales	27,4	22,4
Otros Ingresos	11,4	14,7
Costo de Ventas	(257,0)	(179,0)
Margen Bruto	131,5	142,1
Gastos Administración	(17,8)	(16,0)
Costos Financieros	(7,8)	(7,9)
Ingresos Financieros	2,3	3,9
Diferencia de cambio	(3,1)	(5,7)
Otros	(7,5)	(8,1)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	97,6	108,3
Impuesto a la Renta	(20,7)	(20,8)
Resultado antes de interés minoritario	76,9	87,5
Interés minoritario	(0,4)	0,9
Resultado del ejercicio	76,5	88,4
Utilidad por acción (US\$)	0,29	0,34

*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Balance

(en millones de US\$)

	Al 31 de marzo 2010	Al 31 de dic. 2009
Activos corrientes totales	1.568,2	1.709,9
<i>Efectivo y equivalente al efectivo</i>	359,3	530,4
<i>Cuentas por Cobrar (1)</i>	399,7	394,5
<i>Existencias</i>	633,5	630,8
<i>Otros</i>	175,7	154,2
Inversiones Empresas Relacionadas	58,8	55,2
Propiedad, planta y equipos	1.303,1	1.300,5
Otros activos no corrientes	87,0	89,6
Total Activos	3.017,1	3.155,2
Pasivos corrientes total	364,1	547,5
<i>Otros pasivos financieros corrientes</i>	141,3	271,4
<i>Otros</i>	222,8	276,1
Total pasivos no corrientes	1.104,1	1.143,2
<i>Otros pasivos financieros no corrientes</i>	990,6	1.035,2
<i>Otros</i>	113,5	108,0
Patrimonio antes de interés minoritario	1.504,0	1.418,8
Interés Minoritario	44,9	45,7
Total Patrimonio	1.548,9	1.464,5
Total Pasivos y Patrimonio	3.017,1	3.155,2
Liquidez (2)	4,3	3,1

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes



For Immediate Release
SQM REPORTS EARNINGS FOR THE FIRST QUARTER OF 2010

Highlights

- SQM reported net income for the first quarter of 2010 of US\$76.5 million, a decrease of 13.5% over the first quarter of 2009.
- Earnings per ADR totaled US\$0.29 for the quarter, compared to US\$0.34 for the same period of 2009.
- 1Q10 revenues increased 21.0% year-over-year reaching US\$388.5 million

Santiago, Chile, May 25, 2010.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) reported today **earnings for the first quarter of 2010¹** of US\$76.5 million (US\$0.29 per ADR), a decrease of 13.5% with respect to the same period of 2009, when earnings totaled US\$88.4 million (US\$0.34 per ADR). **Gross Margin** reached US\$131.5 million (33.8% of revenues), 7.5% lower than the US\$142.1 million (44.2% of revenues) recorded during the first quarter of 2009. **Revenues** totaled US\$388.5 million for the first quarter, representing an increase of 21.0% over the US\$321.1 million reported in the same period of 2009.

SQM's Chief Executive Officer, Patricio Contesse, stated, "After undergoing unprecedented economic challenges during 2009, which negatively impacted global markets, the first quarter of 2010 showed strong signs of a transition to pre-crisis levels. We observed positive signs of recovery in all of our business lines with higher volumes in each business segment in the first quarter of the year compared to first quarter of 2009. Although prices in our fertilizer and lithium businesses are lower than the same period last year, they are in line with our expectations for 1Q10. Although there continues to be economic uncertainty in global markets, improved economic conditions and a more encouraging outlook in general have had a positive impact on our businesses, and we expect this positive trend to continue throughout the year."

Mr. Contesse concluded, "Last year's challenging conditions proved that our diverse businesses and broad customer base make SQM more resilient compared to fertilizer industry players under demanding market conditions. Sales volumes for the first quarter of 2010 reflect the turnaround in markets, and we are optimistic that the following quarters will continue to show promising signs of growth and recovery for our businesses."

¹ Figures for 1Q10 have been prepared according to IFRS standards, and 1Q09 numbers have also been prepared according to IFRS for comparative purposes.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Segment Analysis

Specialty Plant Nutrition

Revenues from our Specialty Plant Nutrition business line for the first three months of 2010 totaled US\$128.2 million, 6.2% higher than the US\$120.7 million recorded for the same period in 2009.

The first months of 2010 have reflected a positive shift from the uncertainty that characterized much of 2009. Demand has begun to recover in important SPN markets, and demand in particular for soluble potassium nitrate fertilizers has improved positively. During 2009, many consumers in the SPN markets were hesitant to make purchases due to the lack of an established price in major potash markets. However, with newly established prices in major markets, growers are making plans to purchase and apply fertilizer in all sectors. As a result we have observed the comeback of healthy demand for our main SPN products during the first quarter of 2010.

Although average prices for the first quarter were considerably lower year-over-year, current prices are approximately 5-10% lower than average prices recorded during the second half of 2009, and we expect these prices to remain stable for 2010. Volumes for this business line increased approximately 35% compared to the first quarter of 2009, reflecting underlining confidence in fertilizer markets.

We expect this upward trend in volumes to continue throughout the year, and we anticipate 2010 sales volumes for SPN to be significantly higher than 2009 sales volumes.

Specialty Plant Nutrition **gross margin**² for the first three months of 2010 accounted for approximately 31% of SQM's consolidated gross margin.

Iodine and Derivatives

Revenues from sales of Iodine and Derivatives during the first three months of 2010 totaled US\$62.9 million, an increase of 46.0% with respect to the US\$43.1 million reported for the first three months of 2009.

After a historically low first quarter in 2009, increased revenues were mainly a result of significantly higher sales volumes and relatively flat average prices compared to the same period last year. Improved economic circumstances and a more encouraging outlook for global markets in general have had a positive impact on the iodine industry during the first months of 2010. Certain applications that are more sensitive to economic cycles, such as biocides used in paints and LCD screens, have begun to recover somewhat sooner than initially estimated, which in turn has led to higher sales volumes. Uses related to human and animal health and nutrition have remained stable during the last few quarters. Inventory levels throughout the supply chain have also returned to more normal levels which has also positively affected sales during the first quarter.

We expect these improved circumstances in the iodine market to continue throughout the year. As a result, we anticipate that sales volumes will continue to recover during the year reaching normalized levels during the second half of the year. We believe prices going forward should remain flat during the year.

Gross margin for the Iodine and Derivatives segment accounted for approximately 20% of SQM's consolidated gross margin in the first three months of 2010.

Lithium and Derivatives

Revenues for Lithium and Derivatives totaled US\$33.9 million during the first three months of 2010, an increase of 38.2% with respect to the US\$24.5 million reported for the first three months of 2009.

The lithium market has also shown encouraging signs of recovery during the first quarter of 2010. A generally more optimistic outlook for global economic conditions has also positively influenced the lithium market. Certain applications, such as lubricating greases and other uses related to construction, that were initially expected to recover at a slower rate have begun to improve sooner than anticipated. Rechargeable batteries, traditionally the main driver of the lithium market, have also bounced back during the first quarter. Additionally, as in the case of iodine, many lithium consumers throughout the supply chain are returning inventories to more normalized levels, which has also positively affected our sales volumes. As a result, volumes recorded during the quarter were substantially higher than those observed during the fourth quarter of 2009 and higher than those of 1Q09, which was one of the lowest quarters of the past years.

Prices in this business segment have fallen approximately 20%, in line with the price decline announced during September 2009. Lower prices have effectively helped to bring back demand and to capture volume from certain applications which had reduced their historic use of lithium, such as glass and ceramics.

We expect this positive trend in demand to continue throughout the year, with sales volumes increasing accordingly transitioning to pre-crisis levels.

Gross margin for the Lithium and Derivatives segment accounted for approximately 12% of SQM's consolidated gross margin in the first three months of 2010.

Potassium Chloride & Potassium Sulfate (MOP & SOP)³

Potassium Chloride and Potassium Sulfate revenues for the first three months of 2010 totaled US\$124.7 million, a 30.2% increase with respect to the first three months of 2009, when revenues amounted to US\$95.7 million.

The first quarter of 2010 has reflected the transition from difficult market circumstances of 2009 to a more stable environment. Important contracts were settled at the end of 2009 and during the first months of 2010 which help bring a sense of stability to the market, encouraging other important buyers in main markets to begin making potash purchases. Consumer confidence in this market has improved significantly since the first signs of market recovery at the end of 2009, and the uncertainty regarding price stability declined remarkably.

In these improved market conditions, we were able to double our potash sales during the first quarter of 2010 compared to the same quarter the previous year. Average prices during the first quarter of 2010 fell approximately 41% year-over-year, reflecting price levels established in major potash markets at the end of 2009. On average, prices for the second half of 2009 were substantially lower than those observed during the first half of 2009; however, for 1Q10, prices were slightly lower than 4Q09 prices. Consequently, we expect current price levels to remain stable throughout the year.

Demand fundamentals for this segment, both in the short and long term, remain solid as farmers begin to apply fertilizer at more normalized rates, and distributors continue to re-stock the supply chain. As a result, we expect volumes in this market to continue to recover throughout the year, improving substantially over 2009 market demand.

Expansion projects have moved forward according to plans, and we expect this year's production to be higher than 2009 production, allowing us to reach our sales target of 1.2 million MT of MOP + SOP for the year.

Gross margin for potassium chloride and potassium sulfate accounted for approximately 29% of SQM's consolidated gross margin in the first three months of 2010.

Industrial Chemicals

Industrial Chemicals revenues for the first three months of 2010 reached US\$27.4 million, 22.6% higher than the US\$22.4 million recorded for the same period of the previous year.

During the first quarter of 2010, volumes were approximately 21% higher than the same period of the previous year as a result of the positive trend observed in the general global economic recovery. Applications more sensitive to economic cycles that were hard hit during the previous quarters have begun to recover in line with the positive economic sentiment. Other applications, such as charcoal briquettes and explosives, have remained stable.

In addition, we continue to forecast positive growth for new projects that use industrial-grade sodium and potassium nitrate in solar thermal energy storage. Sales for this application should increase substantially over 2009. We anticipate that the positive trend observed in industrial chemicals will continue in the following quarters.

Gross margin for the Industrial Chemicals segment accounted for approximately 8% of SQM's consolidated gross margin in the first three months of 2010.

Other Commodity Fertilizers & Other Income

Revenues from sales of other commodity fertilizers and other income reached US\$11.4 million in the first three months of the year, down from the US\$14.7 million for the same period of the previous year.

Company adopts IFRS

Following SVS guidelines, SQM has migrated from Chilean GAAP and has adopted International Financial Reporting Standards as the basis for its accounting principles. This change is effective as of January 1, 2010, and as a result, 1Q10 is the first quarter to be reported under IFRS. Also, 1Q09 figures have been prepared under IFRS for comparative purposes.

Administrative Expenses

Administrative expenses totaled US\$17.8 million (4.6% of revenues) for the first three months of 2010, compared to the US\$16.0 million (5.0% of revenues) recorded during the same period of 2009. This increase is related to higher revenues recorded in the first quarter of 2010.

Net Financial Expenses

Net financial expenses for the first three months of 2010 were US\$5.5 million, compared to the US\$4.0 million recorded during the same period of 2009.

During April 2010, the Company successfully placed US\$250 million in the international bond market. The bond will mature in 2020 and has a coupon rate of 5.5%.

Notes:

2) Gross margin corresponds to consolidated revenues less total costs, including depreciation and excluding sales and administration expenses.

A significant portion of SQM's costs of goods sold are costs related to common productive processes (mining, crushing, leaching, etc.) which are distributed among the different final products. To estimate gross margins by business lines in both periods covered by this report, the Company employed similar criteria on the allocation of common costs to the different business areas. This gross margin distribution should be used only as a general and approximated reference of the margins by business line.

3) Potassium chloride and potassium sulfate will be reported together. This new classification better reflects the fact that both products are derived from the same natural resource, that they share a production process and that potassium is the most relevant driver for costs and pricing. This new classification is also consistent with market approach to reporting potassium products. SOP sales include sales of third party products.

SQM is an integrated producer and distributor of specialty plant nutrients, iodine, lithium, potassium-related fertilizers and industrial chemicals. Its products are based on the development of high quality natural resources that allow the Company to be leader in costs, supported by a specialized international network with sales in over 100 countries. SQM's development strategy aims to maintain and strengthen the Company's position in each of its businesses.

The leadership strategy is based on the Company's competitive advantages and on the sustainable growth of the different markets in which it participates. SQM's main competitive advantages in its different businesses are:

- Low production costs based on vast and high quality natural resources.
- Know-how and its own technological developments in its various production processes.
- Logistics infrastructure and high production levels that allow SQM to have low distribution costs.
- High market share in all its core products
- International sales network with offices in more than 20 countries and sales in over 100 countries.
- Synergies from the production of multiple products that are obtained from the same two natural resources.
- Continuous new product development according to the specific needs of its different customers.
- Conservative and solid financial position

For further information, contact: Mary Lavery, 56-2-4252074 / mary.lavery@sqm.com
Patricio Vargas, 56-2-4252485 / patricio.vargas@sqm.com

For media inquiries, contact: Fernanda Guerra, 56-2-4252027 / fernanda.guerra@sqm.com

Statements in this press release concerning the Company's business outlook, future economic performances, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth, together with other statements that are not historical facts, are "forward-looking statements" as that term is defined under Federal Securities Laws.

Any forward-looking statements are estimates, reflecting the best judgment of SQM based on currently available information and involve a number of risks, uncertainties and other factors that could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Risks, uncertainties, and factors that could affect the accuracy of such forward-looking statements, are identified in the public filing made with the Securities and Exchange Commission, and forward-looking statements should be considered in light of those factors.

Income Statement

(US\$ Millions)

For the 1st Quarter

2010 2009

Revenues	388.5	321.1
Specialty Plant Nutrition*	128.2	120.7
Iodine and Iodine Derivatives	62.9	43.1
Lithium and Lithium Derivatives	33.9	24.5
Potassium Chloride & Potassium Sulfate	124.7	95.7
Industrial Chemicals	27.4	22.4
Other Income	11.4	14.7
Cost of Goods Sold	(257.0)	(179.0)
Gross Margin	131.5	142.1
Administrative Expenses	(17.8)	(16.0)
Financial Expenses	(7.8)	(7.9)
Financial Income	2.3	3.9
Exchange Difference	(3.1)	(5.7)
Other	(7.5)	(8.1)
Income Before Taxes	97.6	108.3
Income Tax	(20.7)	(20.8)
Net Income before minority interest	76.9	87.5
Minority Interest	(0.4)	0.9
Net Income	76.5	88.4
Net Income per Share (US\$)	0.29	0.34

*Includes other specialty fertilizers

Balance Sheet

<i>(US\$ Millions)</i>	<i>As of March 31 2010</i>	<i>As of Dec. 31 2009</i>
Total Current Assets	1,568.2	1,709.9
<i>Cash and cash equivalents</i>	359.3	530.4
<i>Accounts receivable (1)</i>	399.7	394.5
<i>Inventory</i>	633.5	630.8
<i>Others</i>	175.7	154.2
Investments in related companies	58.8	55.2
Property, plant and equipment	1,303.1	1,300.5
Other Non-current Assets	87.0	89.6
Total Assets	3,017.1	3,155.2
Total Current Liabilities	364.1	547.5
<i>Short-term debt</i>	141.3	271.4
<i>Others</i>	222.8	276.1
Total Long-Term Liabilities	1,104.1	1,143.2
<i>Long-term debt</i>	990.6	1,035.2
<i>Others</i>	113.5	108.0
Shareholders' Equity before Minority Interest	1,504.0	1,418.8
Minority Interest	44.9	45.7
Total Shareholders' Equity	1,548.9	1,464.5
Total Liabilities & Shareholders' Equity	3,017.1	3,155.2
Liquidity (2)	4.3	3.1

(1) Accounts receivable + accounts receivable from related co.

(2) Current assets / current liabilities