



2010090110789

01/09/2010 - 13:20

Operador: ESALINAS

Nro. Inscrip: 184v - División Control Financiero Valores

SUPERINTENDENCIA
VALORES Y SEGUROS



Santiago, 1 de septiembre de 2010

Señor
Fernando Coloma Correa
Superintendente
Superintendencia de Valores y Seguros
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Superintendencia de Valores y Seguros, adjuntamos copia de la información enviada a los medios de prensa el día martes, 31 de agosto de 2010, sobre los resultados al 30 de junio de 2010, en sus versiones en español y la traducción libre de la misma al inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

Mary E. Lavery
Head of Investor Relations
SQM S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo

SQM
El Trovador 4285, Piso 10
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com





Para Distribución Inmediata SQM REPORTA RESULTADOS PARA EL PRIMER SEMESTRE DE 2010

Destacados

- SQM reportó utilidades para el primer semestre de 2010 de US\$181,5 millones, un 4,2% superior a los resultados obtenidos el primer semestre de 2009.
- La utilidad por acción fue de US\$0,69 en el primer semestre, comparado con los US\$0,66 reportados el mismo periodo de 2009.
- Ingresos para el primer semestre de 2010 fue un 29,5% superior a lo obtenido en el primer semestre de 2009.

Santiago, Chile, 31 de agosto de 2010.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para el primer semestre del año 2010¹ de US\$181,5 millones (US\$0,69 por acción), un 4,2% superior a los US\$174,2 millones (US\$0,66 por acción) con respecto al mismo periodo de 2009. El **margen bruto** fue de US\$303,2 millones (35,0% de los ingresos), el cual es un 9,7% superior a los US\$276,4 millones (41,3% de los ingresos) alcanzados los primeros seis meses de 2009. Los **ingresos** fueron de US\$865,3 millones, los cuales representan un aumento de un 29,5% en relación a los US\$668,4 millones registrados el mismo periodo de 2009.

La Compañía también reportó un aumento de 22,4% en las **utilidades** del segundo trimestre de 2010, las cuales subieron a US\$105,0 millones (US\$0,40 por acción), comparado con los US\$85,8 millones (US\$0,33 por acción) registrados en el segundo trimestre de 2009. El **margen bruto** trimestral alcanzó US\$171,7 millones, superior en 27,9% a los US\$134,3 millones reportados para el mismo periodo del año anterior. Los **ingresos** obtenidos durante el segundo trimestre de este año totalizaron US\$476,7 millones, un aumento de 37,3% comparado con los US\$347,2 millones registrados en el segundo trimestre de 2009.

El Gerente General de SQM, el Sr. Patricio Contesse, declaró, "Hemos observado un cambio positivo de la demanda en todas nuestras líneas de negocio durante los primeros seis meses de 2010. La tendencia observada durante el primer trimestre continuó durante el segundo trimestre de este año motivada por las mejores condiciones económicas que han ayudado a sustentar la demanda. Adicionalmente, los niveles de inventario a lo largo de la cadena de abastecimiento en todas nuestras líneas de negocios han comenzado a normalizarse, generando por un lado, un impacto positivo en nuestros volúmenes de venta y, por el otro, demostrando una clara señal de la confianza de los consumidores y distribuidores en la demanda de largo plazo."

El Sr. Contesse continuó, "Nuestros proyectos de aumento de capacidad en fertilizantes potásicos se han desarrollado según lo esperado, como se evidencia en la puesta en marcha de la nueva planta de 300.000 toneladas por año de nitrato de potasio en Coya Sur y en el aumento significativo de la capacidad productiva de cloruro de potasio en el Salar de Atacama."

El Sr. Contesse concluyó, "A pesar de que aún existe incertidumbre sobre la economía global en el corto plazo, continuamos observando los fundamentos tras la demanda en todos nuestros negocios, lo que nos permite mantener una visión optimista con respecto a las perspectivas crecimiento de la Compañía hacia el futuro."

¹ Las cifras para el primer semestre de 2010 han sido preparadas bajo Normas Internacionales de Información financiera ("NIIF" o "IFRS") y las cifras del primer semestre de 2009 han sido reconciliadas a NIIF para efectos de comparación.

SQM
Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por segmento

Nutrición Vegetal de Especialidad

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para el primer semestre de 2010 alcanzaron US\$301,0 millones, 16,4% superior a los US\$258,6 millones de igual periodo del año anterior.

Los ingresos del segundo trimestre de este año llegaron a US\$172,8 millones, aumentando 25,3% con respecto a los US\$137,9 millones del segundo trimestre de 2009.

Volúmenes e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad (seis meses terminados al 30 de junio):

		2010	2009	2010/2009	
Nitrato de sodio	Mton	14,7	9,8	4,9	50%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	298,7	194,2	104,4	54%
Mezclas de especialidad	Mton	48,7	46,9	1,9	4%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	42,2	32,7	9,5	29%
Ingresos NVE	MMUS\$	301,0	258,6	42,4	16%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

Durante el segundo trimestre del 2010, seguimos observando una tendencia positiva en los mercados potásicos que refleja la normalización de la demanda. Los mercados de cloruro de potasio se han continuado estabilizando desde fines de 2009 y consecuentemente hemos observado mayores volúmenes en todos nuestros segmentos de potasio. La incertidumbre en los mercados potásicos ha disminuido, la confianza de los consumidores ha regresado y la demanda se ha recuperado desde los niveles del año 2009.

Los principales mercados de SPN han mostrado aumentos en la demanda durante el primer semestre de 2010, lo cual se ha traducido en volúmenes de ventas e ingresos significativamente superiores al mismo periodo del año pasado, reflejando también, la confianza presente en los mercados de fertilizantes. Una fuerte demanda para frutas y verduras de alta calidad en conjunto con evidencia de que los agricultores han comenzado nuevamente a consumir fertilizantes a tasas normales, han ayudado a sostener la recuperación de la demanda por fertilizantes de especialidad. La demanda para cultivos premium y otros fundamentos claves de la demanda – como escasez de agua y aumento del costo de la tierra – deberían estimular los mercados de fertilizantes de especialidad en el mediano plazo.

Los volúmenes en el segundo trimestre aumentaron de manera particularmente significativa, motivado por un restablecimiento de los niveles de inventarios de consumidores y distribuidores de fertilizantes de especialidad. Este efecto, junto con una recuperación sólida de demanda, ha permitido generar ventas significativamente mayores en comparación con el mismo periodo del año pasado.

Considerando la recuperación de los inventarios durante el primer semestre de 2010, esperamos que los volúmenes de venta del segundo semestre de 2010 sean menores a los volúmenes del primer semestre de 2010, pero mayores a los volúmenes del segundo semestre de 2009.

En general, los precios han sido menores a los precios de 2009, con precios promedios del primer semestre menores a los precios del mismo periodo del año pasado. Los precios promedios observados en el segundo trimestre de 2010 fueron levemente inferiores a los precios observados durante el primer trimestre de 2010.

El **margen bruto**² de los nutrientes vegetales de especialidad durante los primeros seis meses de 2010 representó un 32% del margen bruto consolidado de SQM.

Yodo y Derivados

Los ingresos de yodo y sus derivados durante los primeros seis meses de 2010 alcanzaron US\$150,0 millones, un aumento de 59,5% con respecto a los US\$94,0 millones registrados el mismo periodo de 2009.

Durante el segundo trimestre de 2010, los ingresos en este segmento alcanzaron los US\$87,1 millones, un aumento de 71,0% comparado con los US\$50,9 millones registrados para el mismo periodo del año anterior.

Volúmenes e Ingresos de Yodo y Derivados (seis meses terminados al 30 de junio):

		2010	2009	2010/2009	
Yodo y Derivados	Mton	5,7	3,5	2,2	62%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	150,0	94,0	56,0	60%

Las expectativas económicas para los mercados globales han mejorado significativamente comparado con el primer semestre de 2009, generando un impacto positivo en el mercado del yodo. Las señales positivas de una recuperación de demanda observadas en el primer trimestre de 2010 han continuado en el segundo trimestre del año y como consecuencia nuestros volúmenes de venta aumentaron 62% en comparación con el mismo periodo del año pasado. La demanda para aplicaciones industriales de yodo – como biocidas, nylon y pantallas LCD – se mantiene fuerte, mientras que las aplicaciones relacionadas a nutrición y salud humana y animal, se han mantenido estables. Los inventarios en este sector se continúan corrigiendo hacia niveles normales y este efecto también ha sido positivo para nuestros volúmenes. Como consecuencia del aumento significativo de la demanda de yodo, la Compañía registró volúmenes de venta trimestrales récord en el segundo trimestre del 2010.

Esperamos que estas mejores condiciones sigan durante la segunda mitad del año. No obstante, debido a la recuperación de inventario durante el segundo trimestre de 2010, los volúmenes de venta para el segundo semestre podrían ser inferiores a los volúmenes de venta registrados durante el primer semestre, pero significativamente superiores a los volúmenes observados en el segundo semestre de 2009. La normalización de los niveles de inventario de nuestros clientes refleja la confianza en la recuperación de la demanda en el largo plazo.

El **margen bruto** de yodo y sus derivados para los primeros seis meses de 2010 representó aproximadamente un 21% del margen bruto consolidado de SQM.

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y sus derivados durante los primeros seis meses de 2010 alcanzaron US\$77,5 millones, un 47,6% superior a los US\$52,5 millones obtenidos el mismo periodo de 2009.

Para el segundo trimestre, los ingresos aumentaron en 55,8% con respecto al segundo trimestre de 2009, llegando a US\$43,6 millones, comparado con los US\$28,0 millones de 2009.

Volúmenes e Ingresos de Litio y Derivados (seis meses terminados al 30 de junio):

		2010	2009	2010/2009	
Litio y Derivados	Mton	16,4	9,0	7,4	82%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	77,5	52,5	25,0	48%

El mercado de litio también ha mostrado significativas señales de recuperación comparado con las deprimidas condiciones observadas en 2009. Inicialmente se esperaba que las aplicaciones industriales – como grasas lubricantes y otras aplicaciones relacionadas a la construcción – se demoraran un par de años en recuperar los niveles pre-crisis, sin embargo, dadas las mejores condiciones económicas a nivel mundial, hemos observado que la demanda prácticamente ya han alcanzado estos niveles. Las batería recargables, tradicionalmente el principal impulsor de este mercado, han superado niveles pre-crisis registrados en 2008. Consumidores a lo largo de la cadena de abastecimiento han restablecido sus inventarios operacionales y este efecto ha fomentado la demanda

total generando un impacto positivo en nuestros volúmenes de venta. Como consecuencia de estas circunstancias positivas, la Compañía registró volúmenes trimestrales récord durante el segundo trimestre del 2010.

Esperamos que los volúmenes de venta seguirán evolucionando positivamente durante la segunda mitad del año y nuestra estimación es que los volúmenes de venta del segundo semestre serán similares a los del primer semestre.

El **margen bruto** para el litio y sus derivados durante los primeros seis meses de 2010 representó cerca de un 12% del margen bruto consolidado de SQM.

Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio (MOP & SOP)³

Los ingresos de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante los primeros seis meses de 2010 alcanzaron US\$242,4 millones, un 32,6% superior a los US\$182,8 millones alcanzados en el mismo período de 2009.

Para el segundo trimestre, los ingresos aumentaron en 35,2% con respecto al segundo trimestre de 2009, llegando a US\$117,7 millones, comparado con los US\$87,1 millones de 2009.

Volúmenes e Ingresos de cloruro de potasio y sulfato de potasio (seis meses terminados al 30 de junio):

		2010	2009	2010/2009	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	571,0	275,4	295,6	107%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	242,4	182,8	59,6	33%

Hemos observado una tendencia positiva en la recuperación de la demanda marcada por una normalización en los mercados potásicos. Esta directriz en la recuperación de la demanda del primer trimestre de 2010 ha continuado durante los meses posteriores motivado por el regreso de los compradores al mercado. Los fundamentos de la demanda para este segmento han continuado mejorando desde el primer trimestre, como evidenciado en el aumento de volúmenes de venta de los principales productores mundiales de potasio.

En este renovado escenario, hemos continuado con nuestros planes de expansión de productos potásicos en el Salar de Atacama y nuestras ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio se han duplicado en el primer semestre de 2010 comparado con el mismo periodo del año pasado.

Aunque los precios promedios para el primer semestre de 2010 fueron 36% inferiores a los precios del primer semestre de 2009, se encuentran en línea con nuestras expectativas generadas después de la estabilización de los precios en los principales mercados. Esperamos que los volúmenes de venta del segundo semestre sean similares a los registrados durante el primer semestre del año.

El **margen bruto** de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante los primeros seis meses del año 2010 representó aproximadamente un 24% del margen bruto consolidado de SQM.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales durante los primeros seis meses del año 2010 alcanzaron los US\$67,7 millones, 45,3% superiores a los US\$46,6 millones registrados para el mismo periodo del año 2009.

Para el segundo trimestre, los ingresos aumentaron a US\$40,3 millones, cifra superior en un 66,3% a los US\$24,3 millones del segundo trimestre de 2009.

Volúmenes e Ingresos de Químicos Industriales (seis meses terminados al 30 de junio):

		2010	2009	2010/2009	
Nitratos Industriales	Mton	88,4	60,4	28,0	46%
Acido Bórico	Mton	2,1	1,3	0,8	59%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	67,7	46,6	21,1	45%

En línea con la tendencia positiva observada en la economía global, los volúmenes de venta de químicos industriales mejoraron significativamente durante el primer semestre del año. Luego de ser impactadas por la crisis mundial las aplicaciones tradicionales de químicos industriales se han empezado a recuperar.

En general, esperamos una corrección positiva en los mercados para usos tradicionales de químicos industriales durante este año, con demanda total alcanzado niveles levemente inferiores a los observados antes de la crisis. Adicionalmente, considerando los importantes anuncios de subsidios para proyectos de energía alternativa en países como los Estados Unidos, continuamos observando señales positivas para las perspectivas futuras de crecimiento en proyectos que utilizan nitrato de sodio y nitrato de potasio grado-industrial para almacenamiento de energía térmica en plantas de energía solar.

Considerando el aumento que esperamos en los volúmenes de ventas de las sales utilizadas en almacenamiento térmico para el segundo trimestre del año, esperamos que los volúmenes de venta del segundo semestre de los nitratos industriales sean superiores a los volúmenes registrados en el primer semestre.

El **margen bruto** de los Químicos Industriales durante los primeros seis meses del año 2010 representó aproximadamente un 10% del margen bruto consolidado de SQM.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos de otros fertilizantes commodity y otros ingresos durante los primeros seis meses del año 2010 alcanzaron los US\$26,7 millones, en comparación con los US\$33,8 millones registrados para el mismo periodo del año 2009.

Adopción de Normas Internacionales de Información Financiera

Cumpliendo con las normas impartidas por la Superintendencia de Valores y Seguros, SQM ha migrado desde GAAP chileno a las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS") como la base para preparar su contabilidad. Este cambio es efectivo el 1 de enero de 2010, y como consecuencia el primer semestre de 2010 ha sido preparado bajo las normas NIIF. Las cifras del primer semestre de 2009 han sido reconciliadas a NIIF para efectos de comparación.

Gastos administrativos

Los gastos de administración fueron de US\$36,1 millones (4,2% de los ingresos) durante los primeros seis meses del año 2010, los que se comparan con los US\$35,2 millones (5,3% de los ingresos) registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Gastos financieros netos

Los gastos financieros netos para los primeros seis meses de 2010 fueron de US\$15,1 millones, comparados con US\$7,9 millones registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Notas:

- 2) Margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y sin incluir los gastos de administración y ventas.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos periodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

- 3) Cloruro de potasio y sulfato de potasio serán informados como parte de una unidad de negocio. Esta nueva clasificación refleja mejor el hecho de que estos productos se extraen del mismo recurso natural, que comparten un proceso productivo y que el potasio es uno de los elementos con mayor incidencia en sus costos y precios. Esta nueva clasificación también es consistente con los estándares de la industria para reportar productos potásicos. Las ventas de sulfato de potasio incluyen productos no-SQM.

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de nuestros negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Mary Laverty, 56-2-4252074 / mary.laverty@sqm.com
Mark Fones, 56-2-4252485 / mark.fones@sqm.com

Información para la prensa: Fernanda Guerra, 56-2-4252027 / femanda.guerra@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados				
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Segundo Trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de junio</i>	
	2010	2009	2010	2009
Ingresos	476,7	347,2	865,3	668,4
Nutrición Vegetal de Especialidad*	172,8	137,9	301,0	258,6
Yodo y Derivados	87,1	50,9	150,0	94,0
Litio y Derivados	43,6	28,0	77,5	52,5
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	117,7	87,1	242,4	182,8
Químicos Industriales	40,3	24,3	67,7	46,6
Otros Ingresos	15,2	19,2	26,7	33,8
Costo de Ventas	(269,7)	(182,3)	(494,4)	(326,3)
Depreciación y amortización	(35,3)	(30,7)	(67,7)	(65,7)
Margen Bruto	171,7	134,3	303,2	276,4
Gastos Administración	(18,3)	(19,2)	(36,1)	(35,2)
Costos Financieros	(10,1)	(7,8)	(17,9)	(15,7)
Ingresos Financieros	0,6	3,9	2,9	7,9
Diferencia de cambio	(2,2)	(0,6)	(5,4)	(6,3)
Otros	(0,3)	(3,9)	(7,8)	(11,9)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	141,3	106,7	238,9	215,1
Impuesto a la Renta	(35,3)	(21,4)	(56,0)	(42,2)
Resultado antes de interés minoritario	106,0	85,3	182,9	172,9
Interés minoritario	(1,0)	0,4	1,4	(1,3)
Resultado del ejercicio	105,0	85,7	181,5	174,2
Utilidad por acción (US\$)	0,40	0,33	0,69	0,66

*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Balance		
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 de junio 2010</i>	<i>Al 31 de dic. 2009</i>
Activos corrientes totales	1.651,5	1.707,4
<i>Efectivo y equivalente al efectivo</i>	386,9	530,4
<i>Cuentas por Cobrar (1)</i>	420,7	394,5
<i>Existencias</i>	618,1	630,8
<i>Otros</i>	225,8	151,7
Inversiones Empresas Relacionadas	61,8	55,2
Propiedad, planta y equipos	1.338,5	1.300,5
Otros activos no corrientes	76,1	78,7
Total Activos	3.128,0	3.141,8
Pasivos corrientes total	349,4	545,0
<i>Otros pasivos financieros corrientes</i>	82,8	268,9
<i>Otros</i>	266,6	276,2
Total pasivos no corrientes	1.193,3	1.132,3
<i>Otros pasivos financieros no corrientes</i>	1.094,4	1.024,4
<i>Otros</i>	98,9	107,9
Patrimonio antes de interés minoritario	1.540,2	1.418,8
Interés Minoritario	45,2	45,7
Total Patrimonio	1.585,4	1.464,5
Total Pasivos y Patrimonio	3.128,0	3.141,8
Liquidez (2)	4,7	3,1

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes



For Immediate Release
SQM REPORTS EARNINGS FOR THE FIRST HALF OF 2010

Highlights

- SQM reported net income for the first half of 2010 of US\$181.5 million, an increase of 4.2% over the first half of 2009.
- Earnings per ADR totaled US\$0.69 for the first six months, compared to US\$0.66 for the same period of 2009.
- Revenues for first half of 2010 were 29.5% higher than that of first half of 2009.

Santiago, Chile, August 31, 2010.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) reported today **earnings for the first half of 2010¹** of US\$181.5 million (US\$0.69 per ADR), an increase of 4.2% with respect to the same period of 2009, when earnings totaled US\$174.2 million (US\$0.66 per ADR). **Gross Margin** reached US\$303.2 million (35.0% of revenues), 9.7% higher than the US\$276.4 million (41.3% of revenues) recorded during the first half of 2009. **Revenues** totaled US\$865.3 million for the first six months, representing an increase of 29.5% over the US\$668.4 million reported in the same period of 2009.

The Company also announced a year-over-year earnings increase of 22.4% for the second quarter of 2010, **reporting quarterly net income** of US\$105.0 million (US\$0.40 per ADR) compared to the 2009 figure of US\$85.8 million (US\$0.33 per ADR). **Gross Margin** for the second quarter reached US\$171.7 million, 27.9% higher than the US\$134.3 million recorded for the same period of 2009. **Revenues** totaled US\$476.7 million, an increase of approximately 37.3% with respect to the second quarter of 2009, when revenues amounted to US\$347.2 million.

Patricio Contesse, SQM's Chief Executive Officer, stated, "We have observed a positive shift in demand across all of our business segments during the first six months of 2010. The momentum observed during the first quarter has continued through the second quarter, as improved economic conditions have helped sustain demand. Additionally, inventory levels throughout the supply chain, in all of our business lines, have begun to return to normal levels, which had both a positive impact on our sales volumes and also reflects a clear signal of consumer and distributor confidence in long-term demand."

Mr. Contesse continued, "Our expansion of potassium-based fertilizers has continued to develop according to plans, as evidenced by the completion of our 300,000 metric ton potassium nitrate facility in Coya Sur and the significant increase of production capacity of potassium chloride in the Salar de Atacama."

Mr. Contesse concluded, "Despite some uncertainty regarding the global economy in the short term, we continue to observe strong demand fundamentals in all of our business lines which allow us to maintain an optimistic outlook regarding the future growth prospects of the Company."

¹ Figures for the first half of 2010 have been prepared according to IFRS standards, and figures for the first half of 2009 have also been prepared according to IFRS for comparative purposes.

SQM
Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Segment Analysis

Specialty Plant Nutrition (SPN)

Revenues from our SPN business line for the first half of 2010 totaled US\$301.0 million, 16.4% higher than the US\$258.6 million recorded for the same period in 2009.

Second quarter 2010 revenues reached US\$172.8 million, an increase of 25.3% over the US\$137.9 million recorded in 2009.

Specialty Plant Nutrition Volumes and Revenues (six months ended June 30):

		2010	2009	2010/2009	
Sodium Nitrate	Th. MT	14.7	9.8	4.9	50%
Potassium Nitrate and Sodium Potassium Nitrate	Th. MT	298.7	194.2	104.4	54%
Specialty Blends	Th. MT	48.7	46.9	1.9	4%
Other specialty plant nutrients (*)	Th. MT	42.2	32.7	9.5	29%
Specialty Plant Nutrition Revenues	MUS\$	301.0	258.6	42.4	16%

*Includes trading of other specialty fertilizers.

During the second quarter of 2010, we continued to observe a positive trend in potassium-markets which reflects the return to more normalized demand levels. Potash markets have continued to stabilize since the end of 2009, and consequently we have observed higher volumes across our potassium business segments. Uncertainty in potassium-related fertilizer markets has subsided, consumer confidence in pricing has returned and demand subsequently has rebounded above 2009 market lows.

Major SPN markets have shown positive improvement in demand during the first half of 2010, resulting in significantly higher sales volumes and revenues compared to the same period of the previous year and reflecting underlining confidence in fertilizer markets. Growers are returning to more normalized consumption rates, and strong demand for premium fruits and vegetables has also helped underpin recovery for specialty fertilizers during the first half of the year. Improved demand for high quality crops combined with other key demand fundamentals –scarcity of water and high cost of land – should continue to drive SPN markets in the medium-term.

Volumes in the second quarter were particularly strong given that both consumers and distributors of specialty fertilizers have restored most of their operational inventories. This effect had a positive impact on our sales volumes, and combined with a solid rebound in demand, allowed our volumes to improve significantly over those posted in the same period the previous year.

Considering the restocking of inventory that occurred during the first half of 2010, we expect volumes in the second half of the year will be lower than those observed during the first half of 2010, but higher than those recorded in the second half of 2009.

In general, prices have been lower than those observed in 2009, with average prices during the first half of 2010 lower than the same period last year. Average prices for the second quarter were slightly lower average prices for the first quarter.

SPN gross margin² for the first half of 2010 accounted for approximately 32% of SQM's consolidated gross margin.

Iodine and Derivatives

Revenues from sales of iodine and derivatives during the first half of 2010 totaled US\$150.0 million, an increase of 59.5% with respect to the US\$94.0 million reported for the first half of 2009.

Iodine and derivatives revenues for the second quarter of 2010 amounted to US\$87.1 million, an increase of 71.0% compared to the US\$50.9 million recorded the previous year.

Iodine and Derivative Volumes and Revenues (six months ended June 30):

		2010	2009	2010/2009	
Iodine and Derivatives	Th. MT	5.7	3.5	2.2	62%
Iodine and Derivatives Revenues	MUS\$	150.0	94.0	56.0	60%

General outlook for global markets has improved considerably compared to the first half of 2009 and has had a positive impact on the iodine market. The encouraging signals of demand recovery observed during the first months of 2010 have continued into the second quarter of the year, and as a result volumes increased by 62% compared to the same period last year. Demand for industrial applications of iodine – such as biocides, nylon and LCD screens – remained strong, while applications related to human and animal health and nutrition have remained at stable levels. Inventories have continued to move towards historical levels which has also positively impacted demand for iodine. Because of the strong improvement in market demand, the Company had record second quarter sales volumes in 2Q10.

We anticipate that these improved market conditions will continue throughout the second half of 2010. However, given the recovery in inventory levels by consumers and distributors during the second quarter, volumes for the second half of the year could potentially be lower than those recorded during the first half of the year, but significantly higher than second half of 2009. A return to normal inventory levels by consumers underlines market confidence in long-term demand recovery.

Gross margin for the Iodine and Derivatives segment accounted for approximately 21% of SQM's consolidated gross margin for the first half of 2010.

Lithium and Derivatives

Revenues for lithium and derivatives totaled US\$77.5 million during the first half of 2010, an increase of 47.6% with respect to the US\$52.5 million recorded for the first half of 2009.

Second-quarter 2009 lithium revenues increased 55.8% with respect to the second quarter of 2009, amounting to US\$43.6 million, compared to US\$28.0 million in 2009.

Lithium and Derivatives Volumes and Revenues (six months ended June 30):

		2010	2009	2010/2009	
Lithium and Derivatives	Th. MT	16.4	9.0	7.4	82%
Lithium and Derivatives Revenues	MUS\$	77.5	52.5	25.0	48%

The lithium market has also improved markedly compared to the depressed market conditions observed during 2009. Industrial applications – such as lubricating greases and other construction-related applications – that were once expected to recover in the span of a few years have reached levels close to those observed pre-crisis due to improved global market conditions. Secondary rechargeable batteries for portable devices, the traditional driver of the lithium market, have also improved beyond demand highs observed in 2008. Consumers throughout the lithium chain have also restored their operational inventories which has boosted demand for lithium and helped improve our sales volumes. As a result of these positive demand factors, we posted record second quarter volumes for lithium and derivatives.

We estimate that volumes should continue to evolve positively during the second half of the year, and we expect that sales volumes in the second half of the year will be similar to those observed during the first half of the year.

Gross margin for the Lithium and Derivatives segment accounted for approximately 12% of SQM's consolidated gross margin for the first half of 2010.

Potassium Chloride & Potassium Sulfate (MOP & SOP)³

Potassium Chloride and Potassium Sulfate revenues for the first half of 2010 totaled US\$242.4 million, a 32.6% increase with respect to the first half of 2009, when revenues amounted to US\$182.8 million.

Year-over-year potassium chloride revenues grew 35.2% in the second quarter, reaching US\$117.7 million, compared to US\$87.1 million for the same period of 2009.

Potassium Chloride & Potassium Sulfate Volumes and Revenues (six months ended June 30):

		2010	2009	2010/2009	
Potassium Chloride & Potassium Sulfate	Th. MT	571.0	275.4	295.6	107%
Potassium Chloride & Potassium Sulfate Revenues	MUS\$	242.4	182.8	59.6	33%

We have continued to observe a positive trend in demand recovery as markets return to more normalized levels. Momentum from demand recovery in the first quarter of 2010 has continued in the following months as fertilizer buyers are once again returning to markets. Demand fundamentals for this segment have continued to improve since the first quarter, as reflected by increased sales volumes of major market players.

In this improved market scenario, we have continued with our plans to expand potassium-based products from the Salar de Atacama, and our potash sales more than doubled in the first half of the year compared to the first 6 months of 2009.

Although average prices for the first half of 2010 were approximately 36% lower than the same period last year, they were in line with our expectations after pricing established in major markets after the global economic crisis. We anticipate that sales volumes in the second half of this year will be similar to those recorded during the first half of the year.

Gross margin for potassium chloride and potassium sulfate accounted for approximately 24% of SQM's consolidated gross margin for the first half of 2010.

Industrial Chemicals

Industrial Chemicals revenues for the first six months of 2010 reached US\$67.7 million, 45.3% higher than the US\$46.6 million recorded for the same period of the previous year.

Revenues for the second quarter totaled US\$40.3 million, an increase of 66.3% with respect to the second-quarter 2009 figure of US\$24.3 million.

Industrial Chemicals Volumes and Revenues (six months ended June 30):

		2010	2009	2010/2009	
Industrial Nitrates	Th. MT	88.4	60.4	28.0	46%
Boric Acid	Th. MT	2.1	1.3	0.8	59%
Industrial Chemicals Revenues	MUS\$	67.7	46.6	21.1	45%

In line with positive trend observed in the global economy, volumes for industrial chemicals increased notably during the first half of 2010 compared to the same period of 2009. Traditional applications of industrial chemicals which were negatively impacted by the economic slowdown have begun to grow again.

We expect the market for traditional uses of industrial chemicals to improve in general this year with total demand reaching levels slightly lower than those observed pre-crisis. In addition, with important announcements of proposed subsidies for alternative energy projects in countries such as the United States, we continue to observe positive signs for future growth of projects that utilize industrial-grade sodium and potassium nitrate in solar thermal energy storage.

Considering that sales of industrial nitrates used in solar energy storage are expected to increase during the second half of the year, we anticipate higher sales volumes of industrial nitrates for the second half of the year.

Gross margin for the Industrial Chemicals segment accounted for approximately 10% of SQM's consolidated gross margin for the first half of 2010.

Other Commodity Fertilizers

Revenues from sales of other commodity fertilizers and other income reached US\$26.7 million in the first six months of the year, down from US\$33.8 million for the same period of the previous year.

Company adopts IFRS

Following SVS guidelines, SQM has migrated from Chilean GAAP and has adopted International Financial Reporting Standards as the basis for its accounting principles. This change is effective as of January 1, 2010. Figures for the first half of 2010 and 2Q10 have been prepared under IFRS; figures for the first half of 2009 and 2Q09 have been prepared under IFRS for comparative purposes.

Administrative Expenses

Administrative expenses totaled US\$36.1 million (4.2% of revenues) for the first six months of 2010, compared to the US\$35.2 million (5.3% of revenues) recorded during the same period of 2009.

Net Financial Expenses

Net financial expenses for the first three months of 2010 were US\$15.1 million, compared to the US\$7.9 million recorded during the same period of 2009.

Notes:

(2) Gross margin corresponds to consolidated revenues less total costs, including depreciation and excluding sales and administration expenses.

A significant portion of SQM's costs of goods sold are costs related to common productive processes (mining, crushing, leaching, etc.) which are distributed among the different final products. To estimate gross margins by business lines in both periods covered by this report, the Company employed similar criteria on the allocation of common costs to the different business areas. This gross margin distribution should be used only as a general and approximated reference of the margins by business line.

(3) Potassium chloride and potassium sulfate will be reported together. This new classification better reflects the fact that both products are derived from the same natural resource, that they share a production process and that potassium is the most relevant driver for costs and pricing. This new classification is also consistent with market approach to reporting potassium products. SOP sales include sales of third party products.

SQM is an integrated producer and distributor of specialty plant nutrients, iodine, lithium, potassium-related fertilizers and industrial chemicals. Its products are based on the development of high quality natural resources that allow the Company to be leader in costs, supported by a specialized international network with sales in over 100 countries. SQM's development strategy aims to maintain and strengthen the Company's position in each of its businesses.

The leadership strategy is based on the Company's competitive advantages and on the sustainable growth of the different markets in which it participates. SQM's main competitive advantages in its different businesses are:

- Low production costs based on vast and high quality natural resources.
- Know-how and its own technological developments in its various production processes.
- Logistics infrastructure and high production levels that allow SQM to have low distribution costs.
- High market share in all its core products
- International sales network with offices in more than 20 countries and sales in over 100 countries.
- Synergies from the production of multiple products that are obtained from the same two natural resources.
- Continuous new product development according to the specific needs of its different customers.
- Conservative and solid financial position

For further information, contact: Mary Lavery, 56-2-4252074 / mary.lavery@sqm.com
Mark Fones, 56-2-4252485 / mark.fones@sqm.com

For media inquiries, contact: Fernanda Guerra, 56-2-4252027 / fernanda.guerra@sqm.com

Statements in this press release concerning the Company's business outlook, future economic performances, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth, together with other statements that are not historical facts, are "forward-looking statements" as that term is defined under Federal Securities Laws.

Any forward-looking statements are estimates, reflecting the best judgment of SQM based on currently available information and involve a number of risks, uncertainties and other factors that could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Risks, uncertainties, and factors that could affect the accuracy of such forward-looking statements, are identified in the public filing made with the Securities and Exchange Commission, and forward-looking statements should be considered in light of those factors.

Income Statement				
<i>(US\$ Millions)</i>	<i>For the 2nd Quarter</i>		<i>For the 6-month period ended June 30</i>	
	2010	2009	2010	2009
Revenues	476.7	347.2	865.3	668.4
Specialty Plant Nutrition*	172.8	137.9	301.0	258.6
Iodine and Iodine Derivatives	87.1	50.9	150.0	94.0
Lithium and Lithium Derivatives	43.6	28.0	77.5	52.5
Potassium Chloride & Potassium Sulfate	117.7	87.1	242.4	182.8
Industrial Chemicals	40.3	24.3	67.7	46.6
Other Income	15.2	19.2	26.7	33.8
Cost of Goods Sold	(269.7)	(182.3)	(494.4)	(326.3)
Depreciation and Amortization	(35.3)	(30.7)	(67.7)	(65.7)
Gross Margin	171.7	134.3	303.2	276.4
Administrative Expenses	(18.3)	(19.2)	(36.1)	(35.2)
Financial Expenses	(10.1)	(7.8)	(17.9)	(15.7)
Financial Income	0.6	3.9	2.9	7.9
Exchange Difference	(2.2)	(0.6)	(5.4)	(6.3)
Other	(0.3)	(3.9)	(7.8)	(11.9)
Income Before Taxes	141.3	106.7	238.9	215.1
Income Tax	(35.3)	(21.4)	(56.0)	(42.2)
Net Income before minority interest	106.0	85.3	182.9	172.9
Minority Interest	(1.0)	0.4	1.4	(1.3)
Net Income	105.0	85.7	181.5	174.2
Net Income per Share (US\$)	0.40	0.33	0.69	0.66

*Includes other specialty fertilizers

Balance Sheet		
<i>(US\$ Millions)</i>	<i>As of June 30 2010</i>	<i>As of Dec. 31 2009</i>
Total Current Assets	1,651.5	1,707.4
<i>Cash and cash equivalents</i>	386.9	530.4
<i>Accounts receivable (1)</i>	420.7	394.5
<i>Inventory</i>	618.1	630.8
<i>Others</i>	225.8	151.7
Investments in related companies	61.8	55.2
Property, plant and equipment	1,338.5	1,300.5
Other Non-current Assets	76.1	78.7
Total Assets	3,128.0	3,141.8
Total Current Liabilities	349.4	545.0
<i>Short-term debt</i>	82.8	268.9
<i>Others</i>	266.6	276.2
Total Long-Term Liabilities	1,193.3	1,132.3
<i>Long-term debt</i>	1,094.4	1,024.4
<i>Others</i>	98.9	107.9
Shareholders' Equity before Minority Interest	1,540.2	1,418.8
Minority Interest	45.2	45.7
Total Shareholders' Equity	1,585.4	1,464.5
Total Liabilities & Shareholders' Equity	3,128.0	3,141.8
Liquidity (2)	4.7	3.1

(1) Accounts receivable + accounts receivable from related co.

(2) Current assets / current liabilities