



2018080148451

28/08/2018 12:54 Operador: PFRANCO
DIVISION CONTROL FINANCIERO VALORES
Nro Inscrip: 184v

Santiago, 28 de agosto de 2018

Señor
Joaquín Cortez Huerta
Presidente
Comisión para el Mercado Financiero
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Comisión, adjuntamos una copia del comunicado que publicamos el día 24 de agosto de 2018 sobre una conferencia telefónica de los resultados de la Compañía al 30 de junio de 2018, en sus versiones en español e inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

Patricio de Solminihac T.
Gerente General
SQM S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago (vía ebox)
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo

SQM
El Trovador 4285, Piso 10
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com





CONFERENCIA TELEFÓNICA SOBRE UTILIDADES DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2018

Santiago, Chile. 24 de agosto de 2018.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) realizó una conferencia telefónica para discutir los resultados del segundo trimestre de 2018, que fueron publicados el miércoles 22 de agosto de 2018. Como parte de la conferencia telefónica, la gerencia ejecutiva trató los siguientes temas:

Publicamos nuestros resultados para el segundo trimestre; nuestra utilidad neta alcanzó los US\$134 millones, un aumento de más del 30% en comparación con el mismo periodo del año anterior.

Los precios más altos en el litio contribuyeron significativamente a estos buenos resultados. En comparación con el segundo trimestre del año pasado, observamos precios más altos y mayores volúmenes de ventas en casi todas las líneas de negocios. De hecho, en las líneas de negocio del yodo y la nutrición vegetal de especialidad, tuvimos un récord en los volúmenes de ventas trimestrales.

Durante el segundo trimestre, logramos un progreso significativo en nuestras expansiones del rubro del litio. Terminamos la construcción de nuestra capacidad de carbonato de litio en Chile, alcanzando 70.000 TM/año, y trabajaremos para producir a este mismo nivel durante el cuarto trimestre. Debido a los menores volúmenes en el segundo trimestre, nuestros volúmenes deberían estar entre las 50-55 mil toneladas métricas este año. Además, dado que en los próximos años se espera que la demanda global de hidróxido de litio crezca más rápido que la de carbonato de litio, seguimos trabajando en el desarrollo e innovación de un proceso para producir hidróxido de litio de manera más rentable en Chile. Al mismo tiempo, esperamos completar nuestra expansión actual de hidróxido de litio en los próximos meses, elevando nuestra capacidad real a 13.500 TM/año. No vemos ninguna restricción de agua dulce para nuestros planes de producción; la restricción mencionada ayer en la prensa se refiere a una zona diferente en el Salar respecto a donde nosotros operamos. Con la información que tenemos hasta hoy, durante el segundo semestre de este año los precios del litio no deberían disminuir más de un 10% si las condiciones del mercado no cambian significativamente.

También me gustaría señalar que el nuevo acuerdo con CORFO entró en vigencia el 10 de abril de este año y, por lo tanto, nuestro pago de arrendamiento reportado en los estados financieros -en la línea de Costo de Venta- aumentó en consecuencia. Además, a pesar de que estamos produciendo a plena capacidad, nuestros costos de producción se mantuvieron estables.

En Australia, reafirmamos nuestro fuerte compromiso con el proyecto de Mount Holland. El cronograma para la entrega del proyecto sigue por buen camino para producir espodumeno en 2020 e hidróxido de litio en 2021. Un hito importante para este proyecto fue asegurar con éxito el emplazamiento industrial de la refinería donde esperamos producir al menos 45 mil TM de hidróxido de litio por año.

SQM
Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



Como se anunció, nuestra capacidad de yodo ha alcanzado con éxito las 14.000 TM/año, un aumento de más del 25%. Continuamos aumentando nuestra capacidad de nitratos, un desarrollo importante a medida que el mercado del nitrato de potasio soluble en agua crece aproximadamente en un 10% y el mercado de las sales solares continúa evolucionando positivamente.

Durante el segundo trimestre, distribuimos más de US\$ 300 millones en dividendos, lo cual es un reflejo de nuestro sólido balance general, que también se ratifica con el ascenso de Standard & Poors a BBB+.

En resumen, los buenos resultados durante el segundo trimestre, junto con la creciente demanda en nuestros principales negocios, nos dan confianza para seguir creciendo. Esto es confirmado por nuestros esfuerzos de expandirnos.

En SQM ocurren muchas cosas desafiantes y esperamos trabajar arduamente para maximizar el valor a largo plazo para todos nuestros stakeholders.

Acerca de SQM

SQM es un operador minero integrado selectivamente en el procesamiento y comercialización de productos, abasteciendo en forma eficiente a industrias esenciales para el desarrollo humano (ej. alimentación, salud, tecnología). La cual se sustenta en 5 pilares fundamentales:

- asegurar la disponibilidad de recursos claves para sustentar los planes actuales y el crecimiento de mediano y largo plazo;
- consolidar una cultura de excelencia M1 a través de toda la organización, desde operaciones hasta áreas comerciales y de soporte;
- aumentar significativamente las ventas de nitrato en todas sus aplicaciones y asegurar consistencia con la estrategia comercial de yodo;
- maximizar los márgenes de cada una de las líneas de negocio mediante la aplicación de estrategias de pricing adecuadas; e
- implementar con éxito todos los proyectos de expansión de litio de la compañía, además de adquirir más activos de litio y potasio para generar un portfolio competitivo.

Estos pilares fundamentales son basados sobre los siguientes tres conceptos claves:

- potenciar una organización que sustente el desarrollo del plan estratégico de la compañía con foco en el desarrollo de capacidades críticas y en la aplicación de los valores corporativos de Excelencia, Integridad y Seguridad;
- desarrollar un proceso robusto de control y mitigación de riesgos para gestionar activamente el riesgo de los negocios; y
- dar un salto en nuestra gestión de stakeholders con foco en establecer mejores vínculos con la comunidad, reconstruir reputación y comunicar el aporte de SQM a Chile y el mundo.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.



SECOND QUARTER 2018 EARNINGS CONFERENCE CALL

Santiago, Chile. August 24, 2018.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) held a conference call to discuss the second quarter 2018 results, which were published on August 22, 2018. The following items were discussed by executive management as part of the conference call:

We posted our results for the second quarter; our net income reached US\$134 million, an increase of over 30% when compared to the same period last year.

Higher prices in lithium contributed significantly to these strong results. When compared to the second quarter last year, we saw higher prices across all our business lines, and higher sales volumes in almost every business line. In fact, in the iodine and SPN business lines, we sold record quarterly sales volumes.

During the second quarter, we made significant progress in our lithium expansions. We finished the construction of our lithium carbonate capacity in Chile reaching 70,000 MT/year, and will work to produce at this rate during the fourth quarter. Because of lower volumes in the second quarter, our volumes should be between 50-55k MT this year. With the information that we have as of today, lithium prices should not be more than 10% lower during the second half of this year if market conditions don't change significantly. Additionally, as the global demand for lithium hydroxide is expected to grow faster than for lithium carbonate in the coming years, we continue to work on the development and innovation of a process to produce lithium hydroxide more cost efficiently in Chile. At the same time, we expect to complete our current lithium hydroxide expansion in the coming months, bringing our effective capacity to 13,500 MT/year. We don't see any restrictions from fresh water for our production plans, the restriction mentioned in the press yesterday were related to a different section in the Salar from where we operate.

I would also like to note that the new agreement with CORFO became effective on April 10 this year, and consequently our rent payment reported in the Costs Of Goods Sold line in the financial statements increased accordingly. And even though we are producing at full capacity, our production costs remained flat.

In Australia, we reaffirm our strong commitment to the Mt. Holland project. The timetable for project delivery remains on track to produce spodumene in 2020 and lithium hydroxide in 2021. A major milestone for this project was successfully securing the industrial site for the refinery where we expect to produce at least 45k MT of lithium hydroxide per year.

As announced, our iodine capacity has successfully reached 14,000 MT/year, an increase of over 25%. We continue increasing our nitrates capacity, an important development as the water-soluble potassium nitrate market grows at approximately 10%, and the solar salts market continues to evolve positively.

During the second quarter, we distributed over US\$300 million in dividends, which is a reflection of our strong balance sheet, which is also ratified by the upgrade from Standard & Poors to BBB+.

In summary, strong results during the second quarter along with growing demand in our main businesses, gives us confidence to keep growing. This has been confirmed by our expansion efforts.

There are a lot of exciting things happening at SQM, and we look forward to working hard to maximize long term value for all our stakeholders.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



About SQM

SQM's business strategy is to be a global company, with people committed to excellence, dedicated to the extraction of minerals and selectively integrated in the production and sale of products for the industries essential for human development (e.g. food, health, technology). This strategy was built on the following five principles:

- ensure availability of key resources required to support current goals and medium and long-term growth of the business;
- consolidate a culture of lean operations (M1 excellence) through the entire organization, including operations, sales and support areas;
- significantly increase nitrate sales in all its applications and ensure consistency with iodine commercial strategy;
- maximize the margins of each business line through appropriate pricing strategy;
- successfully develop and implement all lithium expansion projects of the Company, acquire more lithium and potassium assets to generate a competitive portfolio.

These principles are based on the following key concepts:

- strengthen the organizational structure to supports the development of the Company's strategic plan, focusing on the development of critical capabilities and the application of the corporate values of Excellence, Integrity and Safety;
- develop a robust risk control and mitigation process to actively manage business risk;
- improve our stakeholder management to establish links with the community and communicate to Chile and worldwide our contribution to industries essential for human development.

For further information, contact:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

For media inquiries, contact:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Northern Region)

Cautionary Note Regarding Forward-Looking Statements

This news release contains "forward-looking statements" within the meaning of the safe harbor provisions of the U.S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Forward-looking statements can be identified by words such as: "anticipate," "plan," "believe," "estimate," "expect," "strategy," "should," "will" and similar references to future periods. Examples of forward-looking statements include, among others, statements we make concerning the Company's business outlook, future economic performance, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth.

Forward-looking statements are neither historical facts nor assurances of future performance. Instead, they are estimates that reflect the best judgment of SQM management based on currently available information. Because forward-looking statements relate to the future, they involve a number of risks, uncertainties and other factors that are outside of our control and could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Therefore, you should not rely on any of these forward-looking statements. Readers are referred to the documents filed by SQM with the United States Securities and Exchange Commission, specifically the most recent annual report on Form 20-F, which identifies important risk factors that could cause actual results to differ from those contained in the forward-looking statements. All forward-looking statements are based on information available to SQM on the date hereof and SQM assumes no obligation to update such statements, whether as a result of new information, future developments or otherwise.