



2011050083299

25/05/2011 - 12:02

Operador: ESALINAS

Nro. Inscrip: 184v - Depto. Auditoría Financiero Valores



Santiago, 25 de mayo de 2011

Señor
Fernando Coloma Correa
Superintendente
Superintendencia de Valores y Seguros
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Superintendencia de Valores y Seguros, adjuntamos copia de la información enviada a los medios de prensa el día martes, 24 de mayo de 2011, sobre los resultados al 31 de marzo de 2011, en sus versiones en español y la traducción libre de la misma al inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

Isabel Bendeck
Investor Relations
SQM S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo

SQM

El Trovador 4285, Piso 10
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com





Para Distribución Inmediata
SQM REPORTA RESULTADOS PARA EL PRIMER TRIMESTRE DE 2011

Destacados

- SQM reportó utilidades para el primer trimestre de 2011 de US\$111,4 millones, un 45,6% superior a los resultados obtenidos el primer trimestre de 2010.
- La utilidad por acción fue de US\$0,42 en el primer trimestre, comparado con los US\$0,29 reportados el mismo periodo de 2010.
- Ingresos para el primer trimestre de 2011 fueron superiores en un 23,6% frente a lo obtenido durante el primer trimestre de 2010, alcanzando US\$480,0 millones.

Santiago, Chile, 24 de mayo de 2011.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para los primeros tres meses del año 2011 de US\$111,4 millones (US\$0,42 por acción), un 45,6% superior a los US\$76,5 millones (US\$0,29 por acción) registrados en el mismo periodo de 2010. El **margen bruto** fue de US\$187,6 millones (39,1% de los ingresos), el cual es un 42,7% superior a los US\$131,5 millones (33,8% de los ingresos) alcanzados los primeros tres meses de 2010. Los **ingresos** fueron de US\$480,0 millones, los cuales representan un aumento de un 23,6% en relación a los US\$388,5 millones registrados el mismo periodo de 2010.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, comentó, “La sólida demanda en todos nuestros negocios sostuvo los buenos resultados registrados en el primer trimestre de 2011. Las saludables condiciones en los mercados de fertilizantes impulsaron el crecimiento en la línea de Nutrición Vegetal de Especialidad, y mejores condiciones de precio en los mercados de cloruro de potasio sustentaron nuestros negocios de fertilizantes. Destacamos también, el buen desempeño de los segmentos de yodo y litio, donde las actuales condiciones de mercado deberían presentar oportunidades únicas para capturar crecimiento y aumentar nuestra presencia en los meses que siguen.”

El Sr. Contesse continuó, “Hemos observado un retorno del crecimiento a niveles históricos en nuestros principales mercados, y esperamos que esta positiva tendencia continúe en los trimestres restantes del año. No obstante las condiciones de mercado siguen mejorando, enfrentaremos presión por aumento de costos en energía y mano de obra. En definitiva, con respecto al 2011, nos mantenemos optimistas dado que se mantienen los positivos fundamentos de todos nuestros mercados, y SQM sigue posicionándose para capitalizar dichas condiciones.”

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por segmento

Nutrición Vegetal de Especialidad

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para el primer trimestre de 2011 alcanzaron US\$171,0 millones, un 33,4% superior a los US\$128,2 millones registrados en igual periodo del año anterior.

Los mercados para Nutrición Vegetal de Especialidad se han mantenido fuertes conforme las condiciones del mercado agrícola han mejorado. La demanda por nutrientes de especialidad en los últimos meses ha sido consistente en los mercados más importantes para la línea de NVE, tales como México, España y Estados Unidos. Prevemos que esta tendencia seguirá a lo largo de este año.

Los volúmenes de ventas en el 1T11 para esta línea de negocio mejoraron en aproximadamente un 25% por sobre los niveles experimentados el 1T10. A pesar de que los volúmenes de venta registrados para este trimestre fueron considerablemente mayores a los del primer trimestre del año pasado, debemos considerar que la recuperación a fines del año pasado de los mercados de fertilizantes de especialidad estaba justamente comenzando y el nivel de demanda observada en 1T10 fue el más bajo registrado en 2010. Por otro lado, el déficit en la oferta en los mercados de NVE también brindó una oportunidad para aumentar nuestros volúmenes de venta. Los precios para el primer trimestre de 2011 fueron entre un 7-10% superiores en comparación con el primer trimestre de 2010. Anticipamos que los precios para este segmento serán positivamente influenciados por los movimientos de precios en el mercado de commodities de potasio durante el año 2011, y como resultado esperamos precios promedio mayores en 2011 comparados con 2010 para este segmento.

El **margen bruto**¹ de los nutrientes vegetales de especialidad durante los primeros tres meses de 2011 representó un 29% del margen de explotación consolidado de SQM.

Yodo y Derivados

Los ingresos de yodo y sus derivados durante los primeros tres meses de 2011 alcanzaron US\$93,9 millones, un aumento de 49,2% con respecto a los US\$62,9 millones registrados el mismo periodo de 2010.

Las condiciones de mercado de yodo se han mantenido positivas durante el primer trimestre de 2011, siguiendo la tendencia observada en 2010. Los volúmenes de venta durante los primeros tres meses del año fueron superiores en un 35% a los primeros tres meses del año pasado. Cabe destacar que, al igual que los mercados de NVE, durante el 1T10 el mercado de yodo estaba comenzando su recuperación, con niveles de demanda inferiores a los experimentados durante los siguientes trimestres del año, lo que altera la base de comparación y sobrestima el crecimiento en volúmenes de venta.

Los precios promedio fueron aproximadamente un 9% superiores al mismo período del año pasado. Esperamos que la demanda de mercado para todos los usos del yodo seguirá sólida durante todo el 2011, con niveles de crecimiento levemente superiores a los observados en 2010. Dados los últimos acontecimientos en el ámbito de la oferta mundial de yodo, como el reciente terremoto que afectó productores de yodo en Japón, las condiciones de mercado pueden verse ajustadas en lo que queda del año, a medida que menor cantidad de producto se encuentra disponible. Bajo este escenario, es razonable esperar alguna presión sobre los precios, y como resultado esperamos que el precio promedio durante el año 2011 será mayor al experimentado durante el 2010.

El **margen bruto** de yodo y sus derivados para los primeros tres meses de 2011 representó aproximadamente un 25% del margen de explotación consolidado de SQM.

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y sus derivados durante los primeros tres meses de 2011 alcanzaron US\$42,3 millones, un 24,8% superior a los US\$33,9 millones obtenidos el mismo periodo de 2010.

La demanda para el mercado de litio se mantuvo robusta durante los primeros tres meses del 2011. Las mejores condiciones económicas del mercado continuaron brindando una base sólida para su crecimiento. Un aumento importante en la demanda por baterías - históricamente el impulsor de la demanda de este mercado - junto con el ingreso al mercado de nuevos productores asiáticos de baterías han sido la base del crecimiento de la demanda de litio.

Esperamos un sano crecimiento para el mercado de litio durante 2011, con un potencial crecimiento de la demanda cercano al 10%, superior a los niveles históricos de crecimiento. Como resultado, nuestros volúmenes de venta en litio y sus derivados deberían crecer a una tasa mayor al 10% y alcanzar niveles de venta superiores que los registrados en el 2010. Anticipamos que los precios en este segmento deberían ser estables durante los siguientes meses de 2011.

El **margen bruto** para el litio y sus derivados durante los primeros tres meses de 2011 representó aproximadamente un 9% del margen de explotación consolidado de SQM.

Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante los primeros tres meses de 2011 alcanzaron US\$125,3 millones, un 0,5% superior a los US\$124,7 millones alcanzados en el mismo periodo de 2010.

Las buenas condiciones de los mercados de fertilizantes se mantuvieron firmes en el primer trimestre de 2011, estimuladas por mejores precios de cultivos y bajos niveles de inventario de granos. La demanda global por cloruro de potasio continua mejorando en todos los principales mercados, y los agricultores se encuentran motivados a maximizar rendimientos y mejorar la productividad de los suelos a través de la óptima aplicación de fertilizantes. La confianza de los consumidores de este mercado se mantiene sólida, y anticipamos que estas condiciones debiesen persistir durante el año.

Para el 2011, esperamos que el aumento de nuestra producción total de MOP & SOP será levemente superior al 10% por sobre la producción del año 2010, y como resultado, nuestros volúmenes de venta en cloruro de potasio y sulfato de potasio deberían incrementarse levemente respecto del año anterior. Durante el primer trimestre de 2011 nuestros volúmenes de venta fueron similares a los observados en el mismo periodo del año anterior, mientras que los precios promedio mejoraron en comparación a los precios observados durante el mismo periodo del 2010. Los nuevos precios recientemente establecidos en los mercados más importantes tales como Brasil, presentan una tendencia positiva en los precios de los productos potásicos, y creemos que los precios promedio para nuestras ventas de cloruro de potasio en 2011 continuarán incrementándose acorde los movimientos de precio en los principales mercados.

Continuamos también con nuestra expansión de capacidad de nuestros fertilizantes potásicos en el Salar de Atacama. Adicionalmente, con la construcción de nuestra nueva planta de potasio granulado, continuamos enfocándonos en nuestra estrategia de largo plazo de aumentar nuestra presencia en los mercados con mayores retornos.

El **margen bruto** de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante los primeros tres meses del año 2011 representó aproximadamente un 29% del margen de explotación consolidado de SQM.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales durante los primeros tres meses del año 2011 alcanzaron los US\$34,3 millones, 25,0% superiores a los US\$27,4 millones registrados para el mismo periodo del año 2010.

Durante el primer trimestre de 2011, los volúmenes de venta fueron aproximadamente un 22% superiores al mismo periodo del año pasado, como resultado de la positiva tendencia observada en la recuperación, de la economía mundial. La demanda por químicos industriales se ha estabilizado y creemos que la demanda de este mercado va a crecer a tasas similares a las registradas antes de la crisis económica.

Adicionalmente, nuevos proyectos que utilizan grados industriales de nitrato de sodio y nitrato de potasio para aplicaciones de almacenamiento de energía térmica, influenciarán positivamente la demanda durante los próximos años. Las ventas para esta aplicación en 2011 deberían ser similares a las obtenidas en 2010 y deberían aumentar sustancialmente a partir del año 2012 a medida que importantes proyectos de generación de energía eléctrica en base a energía solar se lleven a cabo. Dada la recuperación global de la crisis económica, nos mantenemos positivos frente al crecimiento de nuevos proyectos que usan este tipo de tecnología.

El **margen bruto** de los Químicos Industriales durante los primeros tres meses del año 2011 representó aproximadamente un 8% del margen de explotación consolidado de SQM.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos de otros fertilizantes commodity y otros ingresos durante los primeros tres meses del año 2011 alcanzaron los US\$13,3 millones, en comparación con los US\$11,4 millones registrados para el mismo periodo del año 2010.

Gastos administrativos

Los gastos de administración fueron de US\$20,6 millones (4,3% de los ingresos) durante los primeros tres meses del año 2011, los que se comparan con los US\$17,8 millones (4,6% de los ingresos) registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Gastos financieros netos

Los gastos financieros netos para los primeros tres meses de 2011 fueron de US\$5,0 millones, los que se comparan con los US\$5,5 millones registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Notas:

- 1) Margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y sin incluir los gastos de administración.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos periodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de nuestros negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional:

Mary Lavery, 56-2-4252074 / mary.lavery@sqm.com
Isabel Bendeck, 56-2-4252058 / isabel.bendeck@sqm.com
Mark Fones, 56-2-4252485 / mark.fones@sqm.com

Información para la prensa:

Fabiola Scianca, 56-2-4252027 / fabiola.scianca@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados		
<i>(en millones de US\$)</i>	Primer Trimestre	
	2011	2010
Ingresos	480,0	388,5
Nutrición Vegetal de Especialidad*	171,0	128,2
Yodo y Derivados	93,9	62,9
Litio y Derivados	42,3	33,9
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	125,3	124,7
Químicos Industriales	34,3	27,4
Otros Ingresos	13,3	11,4
Costo de Ventas	(250,3)	(224,7)
Depreciación y amortización	(42,1)	(32,4)
Margen Bruto	187,6	131,5
Gastos Administración	(20,6)	(17,8)
Costos Financieros	(10,6)	(7,8)
Ingresos Financieros	5,7	2,3
Diferencia de cambio	(2,9)	(3,1)
Otros	(8,1)	(7,5)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	151,1	97,6
Impuesto a la Renta	(39,0)	(20,7)
Resultado antes de interés minoritario	112,1	76,9
Interés minoritario	(0,7)	(0,4)
Resultado del ejercicio	111,4	76,5
Utilidad por acción (US\$)	0,42	0,29

*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Balance		
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 31 de marzo 2011</i>	<i>Al 31 de dic. 2010</i>
Activos corrientes totales	1.755,6	1.695,3
Efectivo y equivalente al efectivo	563,8	524,7
Otros activos financieros corriente	54,4	76,2
Cuentas por Cobrar (1)	446,2	412,1
Existencias	625,3	605,1
Otros	65,9	77,2
Activos no corrientes totales	1.728,6	1.677,6
Otros activos financieros no corrientes	79,7	92,7
Inversiones Empresas Relacionadas	67,0	62,3
Propiedad, planta y equipos	1.515,4	1.454,0
Otros activos no corrientes	66,5	68,7
Total Activos	3.484,3	3.372,8
Pasivos corrientes total	487,4	476,8
Otros pasivos financieros corrientes	178,4	187,6
Otros	308,9	289,3
Total pasivos no corrientes	1.216,4	1.225,2
Otros pasivos financieros no corrientes	1.080,5	1.090,2
Otros	135,9	135,0
Patrimonio antes de interés minoritario	1.731,8	1.622,8
Interés Minoritario	48,7	48,0
Total Patrimonio	1.780,5	1.670,8
Total Pasivos y Patrimonio	3.484,3	3.372,8
Liquidez (2)	3,6	3,6

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes



For Immediate Release
SQM REPORTS EARNINGS FOR THE FIRST QUARTER OF 2011

Highlights

- SQM reported net income for the first quarter of 2011 of US\$111.4 million, an increase of 45.6% over the first quarter of 2010.
- Earnings per ADR totaled US\$0.42 for the quarter, compared to US\$0.29 for the same period of 2010.
- 1Q11 revenues increased 23.6% year-over-year reaching US\$480.0 million

Santiago, Chile, May 24, 2011.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) reported today **earnings for the first quarter of 2011** of US\$111.4 million (US\$0.42 per ADR), an increase of 45.6% with respect to the same period of 2010, when earnings totaled US\$76.5 million (US\$0.29 per ADR). **Gross Margin** reached US\$187.6 million (39.1% of revenues), 42.7% higher than the US\$131.5 million (33.8% of revenues) recorded during the first quarter of 2010. **Revenues** totaled US\$480.0 million for the first quarter, representing an increase of 23.6% over the US\$388.5 million reported in the same period of 2010.

SQM's Chief Executive Officer, Patricio Contesse, stated, "Robust demand in all of our business lines supported the solid earnings performance in the first quarter of 2011. Strong fertilizer market conditions drove growth in our SPN business line, and better pricing conditions in potash markets sustained our fertilizer business lines. Performance in our iodine and lithium segments was also strong, and current conditions in these markets should create unique opportunities to capture growth and increase our presence in the coming months."

Mr. Contesse continued, "We have observed a return to historical growth rates in our main markets, and we expect this healthy demand trend to continue in the following quarters of the year. Although market conditions continue to improve, we will face some pressure in terms of higher energy and labor costs. We remain optimistic about the remainder of 2011 as underlying fundamentals in each of our markets remain positive, and SQM continues to position itself to capitalize current market conditions."

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Segment Analysis

Specialty Plant Nutrition

Revenues from our Specialty Plant Nutrition business line for the first three months of 2011 totaled US\$171.0 million, 33.4% higher than the US\$128.2 million recorded for the same period in 2010.

SPN markets have remained strong as agricultural conditions continue to improve. Demand for specialty nutrients in the last months has remained consistent in important SPN markets, such as Mexico, Spain and the U.S., a trend we expect will continue throughout the year.

Sales volumes in 1Q11 for this business line improved approximately 25% over 1Q10 levels. Although quarterly volumes are significantly higher than those recorded in the first quarter last year, this increase is overstated given that markets were at their turn around point in 1Q10 and at their lowest levels compared to the following quarters of 2010. A shortfall on the supply side in the SPN market also provided opportunity to increase sales volumes. Prices for the first quarter of 2011 for this segment increased between 7-10% compared to the same quarter of 2010. We anticipate that prices for this segment will be positively influenced by price movements in commodity potassium markets during 2011, and as a result we expect higher average prices for this segment in 2011 compared to 2010.

Specialty Plant Nutrition **gross margin**¹ for the first three months of 2011 accounted for approximately 29% of SQM's consolidated gross margin.

Iodine and Derivatives

Revenues from sales of Iodine and Derivatives during the first three months of 2011 totaled US\$93.9 million, an increase of 49.2% with respect to the US\$62.9 million reported for the first three months of 2010.

Market conditions in iodine have remained positive during the first quarter of 2011, following the trend observed in 2010. Sales volumes during the first quarter of the year were approximately 35% higher than the first quarter of 2010. It is worth noting that, similar to what occurred in SPN markets, during 1Q10 iodine markets were at their lowest levels compared to the following months of 2010, which alters the basis of comparison and overstate the growth in sales volumes. Average prices increased approximately 9% compared to the first three months of 2010. We anticipate that market demand for all applications of iodine will remain solid during 2011, with total market growth increasing slightly over levels observed in 2010. Given recent events on the supply side in the iodine market, such as the recent earthquake in Japan that impacted Japanese iodine producers, market conditions could begin to tighten as less product is available. In this type of scenario, it is reasonable to expect some upward pressure on prices, and as a result we anticipate average iodine prices in 2011 to be higher than those observed in 2010.

Gross margin for the Iodine and Derivatives segment accounted for approximately 25% of SQM's consolidated gross margin in the first three months of 2011.

Lithium and Derivatives

Revenues for Lithium and Derivatives totaled US\$42.3million during the first three months of 2011, an increase of 24.8% with respect to the US\$33.9 million reported for the first three months of 2010.

Demand in the lithium market remained robust during the first three months of 2011. Improved economic conditions continue to provide a firm foundation for market growth. Important improvement in demand for

batteries, the historical demand driver for the lithium market, continued to support demand growth for this market. New Asian producers of lithium batteries have also served as important new drivers for the battery market.

We anticipate healthy growth for the lithium market in 2011, with total demand potentially increasing by approximately 10%, higher than historical growth rates. As a result, our sales volumes for lithium and derivatives should increase over 10% and reach sales levels higher than those recorded in 2010. We anticipate that prices in this segment should be stable or slightly lower during the following months of 2011.

Gross margin for the Lithium and Derivatives segment accounted for approximately 9% of SQM's consolidated gross margin in the first three months of 2011.

Potassium Chloride & Potassium Sulfate (MOP & SOP)

Potassium Chloride and Potassium Sulfate revenues for the first three months of 2011 totaled US\$125.3 million, a 0.5% increase with respect to the first three months of 2010, when revenues amounted to US\$124.7 million.

Fertilizer market conditions remained strong during the first quarter of 2011, stimulated by improved farmer economics and lower global grain inventories. Global potash demand continues to improve in all major markets, and farmers are motivated now to maximize yields and to improve soil productivity through optimal fertilizer application. Consumer confidence in the potash market remains steady, and we anticipate that these market conditions will continue throughout the year.

We expect our total production of MOP & SOP fertilizers to be slightly 10% higher than 2010 production; as a result our sales volumes of potassium chloride and potassium sulfate should increase slightly over sales posted in 2010. During the first quarter of 2011, our sales volumes were similar to those recorded during the same period of the previous year, while average prices during this period improved over prices recorded during the same period of the previous year. Newly settled prices in major markets, such as Brazil, indicate an upward trend in prices for potash, and so we anticipate our average prices for potassium chloride sales in 2011 to continue to increase according to the price movements in major markets.

We continue with our expansion plans in the Salar de Atacama to increase production capacity of potassium-based fertilizers. In addition, with the construction of a new granular potash facility, we are continuing to focus our long-term potash strategy on increasing our presence in markets with higher returns.

Gross margin for potassium chloride and potassium sulfate accounted for approximately 29% of SQM's consolidated gross margin in the first three months of 2011.

Industrial Chemicals

Industrial Chemicals revenues for the first three months of 2011 reached US\$34.3 million, 25.0% higher than the US\$27.4 million recorded for the same period of the previous year.

During the first quarter of 2011, volumes were approximately 22% higher than the same period of the previous year as a result of the positive trend observed in the general global economic recovery. Demand for industrial chemicals has stabilized, and we anticipate a return to the moderate growth rates observed during the years leading up to the economic crisis of 2009.

Furthermore, new projects that use industrial-grade sodium and potassium nitrate in solar thermal energy storage should continue to forecast positively influence demand in the following years. Sales in 2011 for this application should be similar to sales in 2010 and should increase substantially in 2012 as important new projects come on line. Given the recovery in global economic conditions, we remain optimistic about the development of new projects that use this solar technology. We anticipate that the positive trend observed in industrial chemicals will continue in the following quarters of 2011.

Gross margin for the Industrial Chemicals segment accounted for approximately 8% of SQM's consolidated gross margin in the first three months of 2011.

Other Commodity Fertilizers & Other Income

Revenues from sales of other commodity fertilizers and other income reached US\$13.3 million in the first three months of the year, up from the US\$11.4 million for the same period of the previous year.

Administrative Expenses

Administrative expenses totaled US\$20.6 million (4.3% of revenues) for the first three months of 2011, compared to the US\$17.8 million (4.6% of revenues) recorded during the same period of 2010.

Net Financial Expenses

Net financial expenses for the first three months of 2011 were US\$5.0 million, compared to the US\$5.5 million recorded during the same period of 2010.

Notes:

1) Gross margin corresponds to consolidated revenues less total costs, including depreciation and amortization and excluding sales and administration expenses.

A significant portion of SQM's costs of goods sold are costs related to common productive processes (mining, crushing, leaching, etc.) which are distributed among the different final products. To estimate gross margins by business lines in both periods covered by this report, the Company employed similar criteria on the allocation of common costs to the different business areas. This gross margin distribution should be used only as a general and approximated reference of the margins by business line.

SQM is an integrated producer and distributor of specialty plant nutrients, iodine, lithium, potassium-related fertilizers and industrial chemicals. Its products are based on the development of high quality natural resources that allow the Company to be leader in costs, supported by a specialized international network with sales in over 100 countries. SQM's development strategy aims to maintain and strengthen the Company's position in each of its businesses.

The leadership strategy is based on the Company's competitive advantages and on the sustainable growth of the different markets in which it participates. SQM's main competitive advantages in its different businesses are:

- Low production costs based on vast and high quality natural resources.
- Know-how and its own technological developments in its various production processes.
- Logistics infrastructure and high production levels that allow SQM to have low distribution costs.
- High market share in all its core products
- International sales network with offices in more than 20 countries and sales in over 100 countries.
- Synergies from the production of multiple products that are obtained from the same two natural resources.
- Continuous new product development according to the specific needs of its different customers.
- Conservative and solid financial position

For further information, contact: Mary Lavery, 56-2-4252074 / mary.lavery@sqm.com
Isabel Bendeck, 56-2-4252058 / isabel.bendeck@sqm.com
Mark Fones, 56-2-4252485 / mark.fones@sqm.com

For media inquiries, contact: Fabiola Scianca, 56-2-4252027 / fabiola.scianca@sqm.com

Statements in this press release concerning the Company's business outlook, future economic performances, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth, together with other statements that are not historical facts, are "forward-looking statements" as that term is defined under Federal Securities Laws.

Any forward-looking statements are estimates, reflecting the best judgment of SQM based on currently available information and involve a number of risks, uncertainties and other factors that could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Risks, uncertainties, and factors that could affect the accuracy of such forward-looking statements, are identified in the public filing made with the Securities and Exchange Commission, and forward-looking statements should be considered in light of those factors.

Income Statement		
<i>(US\$ Millions)</i>	<i>For the 1st Quarter</i>	
	2011	2010
Revenues	480.0	388.5
Specialty Plant Nutrition*	171.0	128.2
Iodine and Iodine Derivatives	93.9	62.9
Lithium and Lithium Derivatives	42.3	33.9
Potassium Chloride & Potassium Sulfate	125.3	124.7
Industrial Chemicals	34.3	27.4
Other Income	13.3	11.4
Cost of Goods Sold	(250.3)	(224.7)
Depreciation and Amortization	(42.1)	(32.4)
Gross Margin	187.6	131.5
Administrative Expenses	(20.6)	(17.8)
Financial Expenses	(10.6)	(7.8)
Financial Income	5.7	2.3
Exchange Difference	(2.9)	(3.1)
Other	(8.1)	(7.5)
Income Before Taxes	151.1	97.6
Income Tax	(39.0)	(20.7)
Net Income before minority interest	112.1	76.9
Minority Interest	(0.7)	(0.4)
Net Income	111.4	76.5
Net Income per Share (US\$)	0.42	0.29

*Includes other specialty fertilizers

Balance Sheet		
<i>(US\$ Millions)</i>	<i>As of March 31 2011</i>	<i>As of Dec. 31 2010</i>
Total Current Assets	1,755.6	1,695.3
Cash and cash equivalents	563.8	524.7
Other current financial assets	54.4	76.2
Accounts receivable (1)	446.2	412.1
Inventory	625.3	605.1
Others	65.9	77.2
Total Non-current Assets	1,728.6	1,677.6
Other non-current financial assets	79.7	92.7
Investments in related companies	67.0	62.3
Property, plant and equipment	1,515.4	1,454.0
Other Non-current Assets	66.5	68.7
Total Assets	3,484.3	3,372.8
Total Current Liabilities	487.4	476.8
Short-term debt	178.4	187.6
Others	308.9	289.3
Total Long-Term Liabilities	1,216.4	1,225.2
Long-term debt	1,080.5	1,090.2
Others	135.9	135.0
Shareholders' Equity before Minority Interest	1,731.8	1,622.8
Minority Interest	48.7	48.0
Total Shareholders' Equity	1,780.5	1,670.8
Total Liabilities & Shareholders' Equity	3,484.3	3,372.8
Liquidity (2)	3.6	3.6

(1) Accounts receivable + accounts receivable from related co.

(2) Current assets / current liabilities