



2018010011674

19/01/2018 12:19 Operador: DORTIZ
DIVISION CONTROL FINANCIERO VALORES
Nro. Inscrip: 184v

Santiago, 19 de enero de 2018

Señor
Carlos Pavez Tolosa
Superintendente
Superintendencia de Valores y Seguros
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Superintendencia de Valores y Seguros, adjuntamos copias de los comunicados que publicamos el 17 de enero de 2018, con información sobre el acuerdo con Corfo, en sus versiones en español e inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.



Patricio de Solminihac
CEO
SQM S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago (vía ebox)
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo

SQM
El Trovador 4285, Piso 10
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com





SQM INFORMA SOBRE EL ACUERDO CON CORFO

Santiago, Chile. 17 de enero de 2018.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A) informa que, con esta fecha, SQM y la Corporación de Fomento de la Producción (“Corfo”) han alcanzado un acuerdo para poder término a los arbitrajes seguidos ante el árbitro señor Héctor Humeres Noguer, en la causa 1954-2014 del Centro de Arbitrajes y Mediación de la Cámara de Comercio de Santiago y demás causas acumuladas a ella (el “Acuerdo”). Dicho Acuerdo, ha sido alcanzado dentro del proceso de conciliación de dicho arbitraje y se ha producido sobre las bases presentadas por el señor árbitro a las partes. Por su parte, el Acuerdo ha sido aprobado por el directorio de la Sociedad y el Consejo de Corfo.

El Acuerdo contempla que SQM Salar S.A., filial de la Sociedad (“SQM Salar”), pagará a Corfo la cantidad única y total de US\$ 17,5 millones más intereses acordados, pago que no implica reconocimiento de haberse adeudado a Corfo suma alguna, y se ha acordado con el único objeto de poner término a los conflictos suscitados entre las partes.

Adicionalmente el Acuerdo incluye importantes modificaciones al Contrato de Arrendamiento y el Contrato para Proyecto celebrado entre Corfo y SQM y sus subsidiarias en 1993, los cuales son los contratos que permiten actualmente la operación minera de SQM Salar en el Salar de Atacama (los “Contratos”). Las principales modificaciones se detallan a continuación, y entrarán en vigencia una vez que se encuentren totalmente tramitadas (i) la resolución del Consejo de Corfo que aprueba los Contratos y (ii) la resolución que ejecuta el respectivo acuerdo aprobatorio de la Comisión Chilena de Energía Nuclear:

- (a) Un aumento en los pagos de la renta arrendamiento mediante el incremento de las tasas asociadas a la venta de los diferentes productos que se extraen del Salar de Atacama.
- En el caso del carbonato de litio, se cambia la tasa actual de 6,8% sobre ventas FOB, por la siguiente estructura de tasas progresivas en función del precio final de venta:

Precio US\$/MT Li ₂ CO ₃	Tasa renta de arrendamiento
\$0 - \$4.000	6,8%
\$4.000 - \$5.000	8,0%
\$5.000 - \$6.000	10,0%
\$6.000 - \$7.000	17,0%
\$7.000 - \$10.000	25,0%
> \$10.000	40,0%



A modo de ejemplo y considerando un precio de US\$ 12.600 por tonelada (similar al precio promedio observado durante el tercer trimestre del año 2017), la tasa para el pago de arrendamiento hubiera sido 19.14%.

- En el caso del cloruro de potasio, se cambia la tasa actual de 1,8% sobre ventas FOB, por la siguiente estructura de tasas progresivas en función del precio final de venta:

Precio US\$/MT KCL	Tasa renta de arrendamiento
\$0 - \$300	3,0%
\$300 - \$400	7,0%
\$400 - \$500	10,0%
\$500 - \$600	15,0%
> \$600	20,0%

- De similar manera, las tasas de arrendamiento asociadas a los demás productos (hidróxido de litio, sulfato de potasio y otros) sufrirán cambios similares a los descritos en los productos anteriores.
- (b) SQM Salar se compromete a aportar: (i) entre US\$10,8 y US\$18,9 millones por año a esfuerzos de investigación y desarrollo, (ii) entre US\$10 y US\$15 millones al año a las comunidades aledañas a la cuenca del Salar de Atacama, y (iii) aportar anualmente el 1,7% de las ventas totales de SQM Salar anuales a desarrollo regional. A modo de ejemplo y considerando los ingresos anualizados de SQM Salar reportados en los primeros nueve meses del año 2017 (aproximadamente US\$1.000 millones) el 1,7% de las ventas serían aproximadamente US\$17 millones.
- (c) La autorización por parte de Corfo para aumentar la producción y comercialización de productos de litio derivados de la explotación de los recursos del Salar de Atacama. Sujeto a la autorización previa de la Comisión Chilena de Energía Nuclear, el Acuerdo contempla que SQM Salar tendrá derecho a explotar, previo cumplimiento de otras condiciones acordadas, procesar y vender, durante la vigencia del contrato modificado (hasta fines del año 2030), hasta 349.553 toneladas de litio metálico equivalente, adicionales al remanente aproximado de 64.816 toneladas de litio metálico equivalentes de las toneladas autorizadas originalmente. La suma de las cantidades anteriores, equivalen aproximadamente a 2,2 millones de toneladas de carbonato de litio equivalente.
- (d) SQM Salar ofrecerá una parte de su producción de litio (hasta un máximo de 25%) a precios preferentes a productores de valor agregado que potencialmente se desarrollen en Chile, precio que será el más bajo de paridad de mercado de exportación y corresponderá en cada caso al precio FOB promedio ponderado calculado sobre el 20% de menor precio del volumen exportado por SQM Salar en los últimos 6 meses disponibles.
- (e) SQM Salar fortalecerá su gobierno corporativo, incorporando diversos mecanismos de auditoría, control ambiental e instancias de coordinación con Corfo. Para estos efectos será necesario modificar los estatutos de SQM Salar para entre otras, (i) incorporar normas específicas para la administración de la sociedad, de manera que dos de los directores de SQM Salar sean independientes y cumplan con los requisitos establecidos para los directores independientes de una sociedad anónima y (ii) establecer que el directorio de SQM Salar designará un comité cuya función será fiscalizar el cumplimiento de dichos Contratos y establecer la normativa que regirá a dicho comité y sus funciones.

- (f) Una regulación extensa respecto de la restitución de bienes al término de los Contratos y otorgamiento de opciones de compra, incluyendo, (i) la restitución de bienes muebles e inmuebles que Corfo entregó a SQM Salar en virtud de los Contratos, (ii) opción de compra de todo o parte de los derechos de aprovechamiento de aguas que SQM Salar o sus relacionadas posea actualmente o en el futuro adquiera o constituya, que beneficien o sean necesarios para la explotación, ya sea actualmente o en el futuro, de las pertenencias objeto de los Contratos (las “Pertenencias”), (iii) la transferencia gratuita a Corfo de las servidumbres que beneficien a las Pertenencias o al proyecto que desarrolla SQM Salar, excluyéndose las servidumbres mineras constituidas en el Salar del Carmen, (iv) una opción de compra sobre los activos que SQM Salar utiliza como instalaciones productivas en las Pertenencias y bienes que beneficien al Proyecto y que se ubiquen dentro del área de las Pertenencias y dentro de un área de 10 kilómetros desde el límite de dichas Pertenencias, (v) una opción de compra sobre las concesiones mineras que SQM Salar o sus relacionadas constituyan actualmente o constituyan en el futuro dentro de un área de 2 kilómetros desde el límite de las Pertenencias.
- (g) Una opción para SQM Salar para vender a Corfo las instalaciones que sean necesarias para aumentar la capacidad adicional de producción y explotación asociados a los aumentos en la cuota de litio. El precio de ejercicio de esta opción es el valor de reemplazo de las instalaciones, lo que considera su depreciación económica.
- (h) Una opción a Corfo para requerir de la Sociedad la evaluación de un proyecto conjunto con una empresa estatal para la explotación conjunta de propiedad minera en el Salar de Maricunga. La Sociedad se obliga a participar de buena fe en dicho proceso, y si al cabo de 4 años no hubiere acuerdo para el proyecto, la Sociedad no estará obligada en continuar tales negociaciones.
- (i) Prohibiciones para la Sociedad, SQM Salar y SQM Potasio S.A., respecto (i) de comercializar salmuera de litio extraída de las Pertenencias, (ii) enajenar y gravar de cualquier forma, y celebrar cualquier acto o contrato que afecte la restitución de los bienes indicados en la letra (f) anterior, (iii) extraer salmuera en las concesiones mineras de su propiedad que se encuentren dentro de un área de 10 kilómetros desde el límite de dichas Pertenencias, (iv) extraer salmuera de las concesiones mineras de su propiedad que se encuentren dentro de un área de 2 kilómetros desde el límite de dichas Pertenencias por el plazo de 15 años desde terminados los Contratos, y (v) acordar con los demás explotadores de las pertenencias OMA del Salar de Atacama, formas de operar que signifiquen una operación conjunta o integrada de ambas operaciones; de manera que su operación sea siempre independiente y que no exista facilitación de información operacional, estrategias comerciales, sistemas de información o aplicaciones comunes y/o personas convenciones o pactos que representen acuerdos de precio y otros que por su naturaleza puedan afectar negativamente las rentas de arrendamiento pagaderas a Corfo.

Patricio de Solminihaq, Gerente General de SQM, comentó respecto al acuerdo preliminar logrado con CORFO: “Es un buen acuerdo para ambas partes, SQM va a realizar un importante esfuerzo económico en los primeros años, con altos pagos de arrendamientos e inversiones en capacidad de producción, pero en el largo plazo vamos a lograr consolidar nuestro liderazgo en la industria”, a lo anterior agregó: “A principios de los años 90 fuimos pioneros en la visión del desarrollo del litio, e invertimos recursos y preparamos un equipo humano de excelencia que nos ha permitido situarnos en nuestra posición de privilegio actual”. Finalmente, indicó: “Compartimos con CORFO una visión estratégica de la industria; invertir en investigación, apoyar al desarrollo de la región y trabajar con las comunidades. Todo lo anterior sustentado por un proceso productivo respetuoso del medio ambiente basado en los más altos estándares tecnológicos”.

Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 110 países.

La estrategia de desarrollo de SQM es ser un operador minero integrado selectivamente en el procesamiento y comercialización de productos, abasteciendo en forma eficiente a industrias esenciales para el desarrollo humano, como alimentación, salud y tecnología. La cual se sustenta en 6 pilares fundamentales:

- reforzar los procesos internos que permitan asegurar los recursos clave para la sustentabilidad del negocio;
- extender operaciones lean (M1) a toda la organización para fortalecer ventaja en costos, calidad y seguridad;
- invertir en desarrollo de mercado de fertilizantes de especialidad, diferenciación de productos, gestión de canales y optimizar nuestro pricing;
- recuperar market share en yodo, buscando oportunidades de consolidación y de integración vertical, e invertir en el desarrollo de productos en yodo y nitratos para fines industriales;
- buscar activos en litio fuera de Chile dado el atractivo del mercado y aprovechar nuestras capacidades operacionales, y en potasio, invirtiendo en opciones que aseguren el acceso a materia prima para nitrato de potasio; y
- buscar oportunidades de diversificación en oro, cobre y zinc en la región, para aprovechar nuestras capacidades de operador minero y darle continuidad de negocio a nuestro programa de exploración.

Estos pilares fundamentales son basadas sobre los siguientes cuatro conceptos claves:

- construir una organización con claridad estratégica, líderes con inspiración, responsabilidad personal y valores significativos;
- desarrollar un proceso de planificación estratégica que responda a las necesidades del cliente y las tendencias de mercado, y que asegure la coordinación entre el corporativo y los negocios, y entre operaciones y comercial;
- desarrollar un proceso robusto de control y mitigación de riesgos para gestionar activamente el riesgo de los negocios; y
- dar un salto en nuestra gestión de stakeholders para establecer vínculos con la comunidad y comunicar el aporte de SQM a Chile y el mundo.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.



SQM INFORMS ABOUT AGREEMENT WITH CORFO

Santiago, Chile. January 17, 2018.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) informs that today SQM and CORFO (*Corporación de Fomento de la Producción*) have reached an agreement to end the arbitration process directed by the arbitrator, Mr. Héctor Humeres Noguer, in the case 1954-2014 of the Arbitration and Mediation Center of Santiago Chamber of Commerce (*Centro de Arbitrajes y Mediación de la Cámara de Comercio de Santiago*) and other cases accumulated to it (the "Agreement"). The Agreement has been reached within the conciliation process of the arbitration and on the basis presented by the arbitrator to the parties. Both SQM's Board of Directors and the Board of CORFO have approved the Agreement.

The Agreement includes a total payment of US\$17.5 million plus agreed interest which a subsidiary of SQM, SQM Salar S.A. ("SQM Salar"), shall pay CORFO. This payment does not imply the recognition of having owed any amount to CORFO, and has been agreed to with the sole purpose of ending the disputes between the parties.

Additionally, the Agreement includes important amendments to the lease agreement and project agreement signed between CORFO and SQM in 1993, which are the contracts that currently permit the mining operations of SQM Salar in the Salar de Atacama (the "Contracts"). The main modifications are detailed below, and will become effective once the following resolutions have been issued: (i) the approval resolution of the Contracts by the CORFO Council, and (ii) the resolution that executes the respective approval agreement by the Chilean Nuclear Energy Commission (CCHEN):

- (a) An increase in lease payments by increasing the lease rates associated with the sale of the different products produced in the Salar de Atacama:
- In regard to lithium carbonate, the current rate of 6.8% on FOB sales shall be changed to the following structure of progressive rates based on the final sale price:

Price US\$/MT Li ₂ CO ₃	Lease payment rate
\$0 - \$4,000	6.8%
\$4,000 - \$5,000	8.0%
\$5,000 - \$6,000	10.0%
\$6,000 - \$7,000	17.0%
\$7,000 - \$10,000	25.0%
> \$10,000	40.0%

As an example and considering a price of US\$12,600 per metric ton (similar to the average price seen in the third quarter of 2017), the lease rate would have been equal to 19.14%.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



- In regard to potassium chloride, the current rate of 1.8% on FOB sales shall be changed to the following structure of progressive rates based on the final sale price:

Price US\$/MT KCL	Lease payment rate
\$0 - \$300	3.0%
\$300 - \$400	7.0%
\$400 - \$500	10.0%
\$500 - \$600	15.0%
> \$600	20.0%

- Similarly, the lease rates associated with the other products (lithium hydroxide, potassium sulfate and others) shall have similar changes to those described in the previous products.
- (b) SQM Salar commits to contribute (i) between US\$10.8 and US\$18.9 million per year to research and development efforts, (ii) between US\$10 to US\$15 million per year to the communities in close proximity to the Salar de Atacama, and (iii) 1.7% of total annual sales of SQM Salar to the regional development. As an example and considering annualized SQM Salar's revenues reported in the first nine months of 2017 (approximately US\$1 billion), 1.7% of sales would have been approximately US\$17 million.
- (c) The authorization by CORFO to increase the production and sales of lithium products produced in the Salar de Atacama. Subject to prior authorization by CCHEN, the Agreement considers that SQM Salar will have the right to exploit, subject to compliance with other agreed conditions, process and sell during the term of the Agreement (until the end of 2030) up to 349,553 metric tons of lithium metallic equivalent in the addition to the approximately remaining 64,816 metric tons of lithium metallic equivalent from the originally authorized amount. The sum of the above amounts is equal to approximately 2.2 million metric tons of lithium carbonate equivalent.
- (d) SQM Salar shall offer part of its lithium production (up to a maximum of 25%) at preferential price to value-added producers that will potentially develop in Chile, a price based on the lowest export market price equal in each case to the weighted average FOB price calculated on the 20% lower price of the volume exported by SQM Salar during the last 6 months available.
- (e) SQM Salar shall strengthen its corporate governance, incorporating various audit, environmental control and coordination mechanisms with CORFO. For these purposes it will be necessary to modify the bylaws of SQM Salar, including among others: (i) to incorporate specific rules for the management of the company, in the form that two of the directors of SQM Salar are independent and meet the requirements established for independent directors of a public company and (ii) for the board of SQM Salar to designate a committee to monitor compliance with the Contracts and to establish the regulations that will govern this committee and its functions.
- (f) Extensive regulation regarding the return of assets upon termination of the Contracts and granting purchase options, including: (i) the restitution of the assets that Corfo made available to SQM Salar under the Contracts, (ii) a purchase option for all or part of the water rights that SQM Salar or its related parties currently own or will obtain in the future, that benefit or are necessary for the exploitation, either

currently or in the future of the mining concessions included in the Contracts (the "Mining Concessions"), (iii) a free transfer to CORFO of the easements, that benefit the Mining Concessions or the project, developed by SQM Salar, excluding the mining easements constituted in the Salar del Carmen, (iv) a purchase option on the assets that SQM Salar uses as productive facilities within the Mining Concessions and assets that benefit the project and that are located within the area of the Mining Concessions and within the area of 10 kilometers from the limit of the Mining concessions, (v) a purchase option on the mining concessions that SQM Salar or its related companies currently constitute or will constitute in the future within the area of 2 kilometers from the limit of the Mining Concessions.

- (g) An option for SQM Salar to sell to CORFO the facilities that are necessary to increase the additional production and operation capacity related to the increased lithium quota. The exercise price of this option is the replacement value of the facilities including its economic depreciation.
- (h) An option for CORFO to request from SQM the evaluation of a joint project with a state company for the joint exploitation of mining property in the Salar de Maricunga. SQM commits to participate in good faith in this process, and if there is no agreement for the project after 4 years, SQM will not be obligated to continue such negotiations.
- (i) SQM, SQM Salar and SQM Potasio S.A. are prohibited to (i) sell lithium brine extracted within the Mining Concessions, (ii) alienate and obstruct in any way, and enter into any act or contract that affects the restitution of the assets indicated in letter (f) above, (iii) extract brine from its mining rights area within 10 kilometers from the limit of the Mining Concessions, (iv) extract brine from its mining rights area within 2 kilometers from the limit of Mining Concessions for a period of 15 years from the termination of the Contracts, and (v) agree with other operators of the OMA mining rights of the Salar de Atacama on the ways of operating resulting in a joint or integrated management of both production sites, therefore ensuring that SQM's operations will always be independent without facilitating operational information, commercial strategies, information systems or common applications and/or personnel, conventions or price and other agreements that by their nature may negatively affect the lease income of CORFO.

Patricio de Solminihac, CEO of SQM, commented on the agreement reached with CORFO: "It is a good agreement for both parties, SQM is going to make an important economic effort in the first years, with high lease payments and investments in production capacity, but in the long term we will be able to consolidate our leadership in the industry." He added: "In the early 90s we were pioneers in the vision of lithium development, and we invested resources and prepared a team of excellence that has allowed us to place ourselves in our current privileged position." Finally, he indicated: "We share a strategic vision for the industry with CORFO: invest in research, support the development of the region and work with the communities. All the above is supported by an environmentally-friendly productive process based on the highest technological standards."

About SQM

SQM is an integrated producer and distributor of lithium, iodine, specialty plant nutrients, potassium-related fertilizers and industrial chemicals. Its products are based on the development of high quality natural resources that allow the Company to be a leader in costs, supported by a specialized international network with sales in over 110 countries.

SQM's business strategy is to be a mining operator that selectively integrates the production and sales of products to industries essential for human development, such as food, health and technology. The strategy is built on the following six principles:

- strengthen internal processes to ensure access to key resources required for the sustainability of the business;
- extend lean operations (M1) to the entire organization to strengthen our cost position, increase quality and ensure safety;
- invest in the development of a specialty fertilizer market, including product differentiation, sales channel management and price optimization;
- recover the iodine market share, seek consolidation and vertical integration opportunities; invest in the development of industrial nitrate applications;
- search and invest in lithium and potassium assets outside of Chile to leverage our operational capabilities, take advantage of the current lithium market appeal and ensure access to raw materials for our potassium nitrate production; and
- seek diversification opportunities in gold, copper and zinc projects in the region to leverage our mining operating capabilities and provide business continuity to our exploration program.

The business strategy's principles are based on the following four concepts:

- build an organization with strategic clarity, inspirational leaders, responsible personnel and strong values;
- develop a strategic planning process that responds to the needs of our customers and market trends, while ensuring coordination between all segments of the business, including sales and operations;
- develop a robust risk control and mitigation process to actively manage business risk; and
- improve our stakeholder management to establish links with the community and communicate to Chile and worldwide our contribution to industries essential for human development.

For further information, contact:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com
Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com
Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

For media inquiries, contact:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com
Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com
Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Northern Region)

Cautionary Note Regarding Forward-Looking Statements

This news release contains "forward-looking statements" within the meaning of the safe harbor provisions of the U.S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Forward-looking statements can be identified by words such as: "anticipate," "plan," "believe," "estimate," "expect," "strategy," "should," "will" and similar references to future periods. Examples of forward-looking statements include, among others, statements we make concerning the Company's business outlook, future economic performance, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth.

Forward-looking statements are neither historical facts nor assurances of future performance. Instead, they are estimates that reflect the best judgment of SQM management based on currently available information. Because forward-looking statements relate to the future, they involve a number of risks, uncertainties and other factors that are outside of our control and could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Therefore, you should not rely on any of these forward-looking statements. Readers are referred to the documents filed by SQM with the United States Securities and Exchange Commission, specifically the most recent annual report on Form 20-F, which identifies important risk factors that could cause actual results to differ from those contained in the forward-looking statements. All forward-looking statements are based on information available to SQM on the date hereof and SQM assumes no obligation to update such statements, whether as a result of new information, future developments or otherwise.