



2018060100849

07/06/2018 11:38 Operador: DORTIZ
DIVISION CONTROL FINANCIERO VALORES
Nro.Inscrip: 184v

Santiago, 7 de junio de 2018

Señor
Joaquín Cortez Huerta
Presidente
Comisión para el Mercado Financiero
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Comisión para el Mercado Financiero, adjuntamos la copia de comunicado que publicamos el día 6 de junio de 2018 sobre la aclaración de la información relacionada con el acuerdo con Corfo y su versión en inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.



Gonzalo Aguirre T.
Vicepresidente Legal
SQM S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago (vía ebox)
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo

SQM
El Trovador 4285, Piso 10
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com





SQM ACLARA INFORMACIÓN SOBRE EL ACUERDO CON CORFO

Santiago, Chile. 6 de junio de 2018.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) informa que en relación a diversas informaciones que han circulado en los medios de prensa, SQM considera necesario aclarar lo siguiente:

Los acuerdos alcanzados entre SQM y CORFO son significativamente más exigentes que los acuerdos que CORFO logró previamente con el otro productor de litio en Chile: Albemarle. SQM no tuvo ni ha tenido privilegios de ninguna naturaleza en las negociaciones con CORFO.

Los pagos que SQM realiza a CORFO como consecuencia de los acuerdos, van en función de los precios y volúmenes de venta de los distintos productos. Los costos y gastos de SQM no afectan los pagos a CORFO.

Si consideramos los precios del primer trimestre del año 2018, los pagos que SQM debe realizar como consecuencia de contrato con CORFO por concepto de la producción y venta de los distintos productos de litio durante el segundo trimestre de este año, estos se más que cuadruplicarán a los pagos anteriores y representarán más de un 50% de la ganancia bruta que SQM espera obtener por estos productos. Lo anterior sin considerar los impuestos que tanto SQM como sus trabajadores y contratistas deben pagar al Estado de Chile.

Todos los productos químicos de litio producidos en Chile, son porcentualmente uno de los recursos naturales (considerando todos los recursos naturales) que entrega más impuestos y regalías al Estado a nivel mundial.

Como consecuencia de los nuevos acuerdos, SQM ha anunciado inversiones en Chile por más de US\$500 millones que permitirán aumentar los volúmenes de venta de productos químicos derivados de litio, agregando valor a la extracción de salmueras del Salar de Atacama. Consecuentemente, lo anterior se traducirá en aumentos significativos de pagos al Estado de Chile, por concepto de rentas de arrendamiento e impuestos. En paralelo, esta inversión implicará un aumento de dotación de personal altamente calificado, tanto para la construcción como la posterior operación de las nuevas plantas de procesamiento.

SQM ha desarrollado esta industria desde el año 1994, con significativas inversiones en infraestructura, plantas productivas y desarrollo tecnológico. Los esfuerzos en investigación y desarrollo, apoyado por un calificado grupo de trabajadores, nos ha permitido ocupar una posición de liderazgo a nivel mundial, generando productos químicos de alto valor agregado y mirar con optimismo al desarrollo de los próximos años.

SQM
Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



Acerca de SQM

SQM es un operador minero integrado selectivamente en el procesamiento y comercialización de productos, abasteciendo en forma eficiente a industrias esenciales para el desarrollo humano (ej. alimentación, salud, tecnología). La cual se sustenta en 5 pilares fundamentales:

- asegurar la disponibilidad de recursos claves para sustentar los planes actuales y el crecimiento de mediano y largo plazo;
- consolidar una cultura de excelencia M1 a través de toda la organización, desde operaciones hasta áreas comerciales y de soporte;
- aumentar significativamente las ventas de nitrato en todas sus aplicaciones y asegurar consistencia con la estrategia comercial de yodo;
- maximizar los márgenes de cada una de las líneas de negocio mediante la aplicación de estrategias de pricing adecuadas; e
- implementar con éxito todos los proyectos de expansión de litio de la compañía, además de adquirir más activos de litio y potasio para generar un portfolio competitivo.

Estos pilares fundamentales son basados sobre los siguientes tres conceptos claves:

- potenciar una organización que sustente el desarrollo del plan estratégico de la compañía con foco en el desarrollo de capacidades críticas y en la aplicación de los valores corporativos de Excelencia, Integridad y Seguridad;
- desarrollar un proceso robusto de control y mitigación de riesgos para gestionar activamente el riesgo de los negocios; y
- dar un salto en nuestra gestión de stakeholders con foco en establecer mejores vínculos con la comunidad, reconstruir reputación y comunicar el aporte de SQM a Chile y el mundo.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.



SQM CLARIFIES INFORMATION RELATED TO CORFO AGREEMENT

Santiago, Chile. June 6, 2018.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) informs that in relation to the diverse information circulating in the media, SQM considers it necessary to clarify the following:

The agreements reached between SQM and CORFO are significantly more demanding than the agreements that CORFO previously reached with the other lithium producer in Chile: Albemarle. SQM did not have, and has not had, privileges of any kind in its negotiations with CORFO.

The payments that SQM makes to CORFO, as a consequence of the agreements, are based on the prices and sales volumes of the different products. The costs and expenses of SQM do not affect payments to CORFO.

If we consider the prices of the first quarter of 2018, the payments that SQM must make, as a consequence of the agreement with CORFO, for the production and sale of the various lithium products during the second quarter of this year, more than quadruple the previous payments and will represent more than 50% of the gross profit that SQM expects to obtain for these products. The foregoing without considering the taxes that both SQM and its employees and contractors must pay to the State of Chile.

All lithium chemical products produced in Chile are, in percentage terms, one of the natural resources (taking into consideration all natural resources) that provides the most taxes and royalties to the State worldwide.

As a result of the new agreements, SQM has announced investments in Chile for more than US\$500 million that will increase sales volumes of chemical products derived from lithium, adding value to the extraction of brines from the Salar de Atacama. Consequently, the foregoing will result in significant increases in payments to the State of Chile, for leases and taxes. At the same time, this investment will involve an increase in the number of highly qualified personnel, both for the construction and subsequent operation of the new processing plants.

SQM has been developing this industry since 1994, with significant investments in infrastructure, production plants and technology. The efforts in research and development, supported by a qualified team of employees, have allowed us to occupy a leading position worldwide, producing chemical products with high added value, and to look with optimism towards the development in the coming years.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



About SQM

SQM's business strategy is to be a global company, with people committed to excellence, dedicated to the extraction of minerals and selectively integrated in the production and sale of products for the industries essential for human development (e.g. food, health, technology). This strategy was built on the following five principles:

- ensure availability of key resources required to support current goals and medium and long-term growth of the business;
- consolidate a culture of lean operations (M1 excellence) through the entire organization, including operations, sales and support areas;
- significantly increase nitrate sales in all its applications and ensure consistency with iodine commercial strategy;
- maximize the margins of each business line through appropriate pricing strategy;
- successfully develop and implement all lithium expansion projects of the Company, acquire more lithium and potassium assets to generate a competitive portfolio.

These principles are based on the following key concepts:

- strengthen the organizational structure to supports the development of the Company's strategic plan, focusing on the development of critical capabilities and the application of the corporate values of Excellence, Integrity and Safety;
- develop a robust risk control and mitigation process to actively manage business risk;
- improve our stakeholder management to establish links with the community and communicate to Chile and worldwide our contribution to industries essential for human development.

For further information, contact:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

For media inquiries, contact:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Northern Region)

Cautionary Note Regarding Forward-Looking Statements

This news release contains "forward-looking statements" within the meaning of the safe harbor provisions of the U.S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Forward-looking statements can be identified by words such as: "anticipate," "plan," "believe," "estimate," "expect," "strategy," "should," "will" and similar references to future periods. Examples of forward-looking statements include, among others, statements we make concerning the Company's business outlook, future economic performance, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth.

Forward-looking statements are neither historical facts nor assurances of future performance. Instead, they are estimates that reflect the best judgment of SQM management based on currently available information. Because forward-looking statements relate to the future, they involve a number of risks, uncertainties and other factors that are outside of our control and could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Therefore, you should not rely on any of these forward-looking statements. Readers are referred to the documents filed by SQM with the United States Securities and Exchange Commission, specifically the most recent annual report on Form 20-F, which identifies important risk factors that could cause actual results to differ from those contained in the forward-looking statements. All forward-looking statements are based on information available to SQM on the date hereof and SQM assumes no obligation to update such statements, whether as a result of new information, future developments or otherwise.