



2011080127951

31/08/2011 - 13:19

Operador: MEVALENZ

Nro. Inscrip:184v - Depto. Auditoría Financiero Valores



SUPERINTENDENCIA
VALORES Y SEGUROS

Santiago, 31 de agosto de 2011

Señor
Fernando Coloma Correa
Superintendente
Superintendencia de Valores y Seguros
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Superintendencia de Valores y Seguros, adjuntamos copia de la información enviada a los medios de prensa el día martes, 30 de agosto de 2011, sobre los resultados al 30 de junio de 2011, en sus versiones en español y la traducción libre de la misma al inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

Isabel Bendeck
Investor Relations
SQM S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo

SQM

El Trovador 4285, Piso 10
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com





Para Distribución Inmediata SQM REPORTA RESULTADOS PARA EL PRIMER SEMESTRE DE 2011

Destacados

- SQM reportó utilidades correspondientes al primer semestre de 2011 de US\$243,6 millones, un aumento del 34,2% por sobre el primer semestre de 2010.
- La utilidad por acción durante el primer semestre fue de US\$0,93 en comparación con los US\$0,69 registrados en el mismo periodo del año anterior.
- Los ingresos para la primera mitad del año 2011 fueron un 19,2% superior a lo obtenido durante el primer semestre de 2010.

Santiago, Chile, 30 de agosto de 2011.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para el primer semestre del año 2011 de US\$243,6 millones (US\$0,93 por acción), un aumento del 34,2% respecto al mismo periodo de 2010, cuando las utilidades alcanzaron los US\$181,5 millones (US\$0,69 por acción). El **margen bruto** fue de US\$397,2 millones (38,5% de los ingresos) el cual es un 31,0% superior a los US\$303,2 millones (35,0% de los ingresos) registrados durante la primera mitad de 2010. Los **ingresos** fueron de US\$1,031.7 millones para los primeros 6 meses del año, representando un aumento de 19,2% por sobre los US\$865,3 millones reportados durante el mismo periodo del año 2010.

La Compañía también reportó un aumento de utilidades de 25,9% para el segundo trimestre del 2011, **reportando utilidades trimestrales** de US\$132,2 millones (US\$0,50 por acción) comparados con los US\$105,0 millones obtenidos en el 2010 (US\$0,40 por acción). El **margen bruto** para el segundo trimestre fue de US\$209,6 millones, un 22,1% superior que los US\$171,7 millones reportados en el mismo periodo de 2010. Los **ingresos** totalizaron US\$551,7 millones, un aumento de aproximadamente 15,7% con respecto al segundo trimestre de 2010, cuando los ingresos fueron de US\$476,7 millones.

El Gerente General de SQM, el Sr. Patricio Contesse declaró: "La positiva tendencia observada durante los primeros meses de 2011 continuó durante el segundo trimestre del año, y como resultado de esto, registramos sólidos resultados para el segundo trimestre. El crecimiento de la demanda por fertilizantes, yodo y litio ha permanecido saludable durante el trimestre lo que influyó positivamente los resultados de nuestras líneas de negocio. El crecimiento consistente de la demanda junto a condiciones ajustadas de mercado en tres de nuestras líneas de negocio han fomentado nuestros resultados durante el segundo trimestre, y esperamos que estas condiciones de mercado continúen durante el segundo semestre del año."

El Sr. Contesse continuó: "A pesar de que aún persiste cierta incertidumbre en los mercados financieros, los fundamentos de la demanda en todas nuestras líneas de negocio siguen fuertes, y estamos optimistas para la segunda mitad del año. Nuestra sólida posición financiera en conjunto con los planes de expansión nos permitirán mejorar nuestra posición para capturar oportunidades de crecimiento en todos nuestros negocios."

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por segmento

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos para NVE para el primer semestre de 2011 fueron de US\$363,9 millones, un 20,9% superior a los US\$301,0 millones registrados en el mismo periodo de 2010.

Durante el segundo trimestre de 2011, los ingresos alcanzaron US\$192,9 millones, un aumento del 11,6% por sobre los US\$172,8 millones reportados en 2010.

Volúmenes e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad (seis meses terminados el 30 de Junio):

		2011	2010	2011/2010	
Nitrato de sodio	MTon	9,8	14,7	-4,9	-33%
Nitrato de potasio y Nitrato sódico potásico	MTon	317,9	298,7	19,2	6%
Mezclas de especialidad	MTon	64,8	48,7	16,1	33%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	MTon	47,1	42,2	4,9	12%
Ingresos NVE	MMUS\$	363,9	301,0	62,9	21%

*Incluye trading de otros fertilizantes de especialidad

Durante la primera mitad del año, nuestro segmento de NVE se vio beneficiado por un positivo escenario agrícola: mayor confianza en el mercado de fertilizantes, condiciones más atractivas para los agricultores, y una sólida demanda por cultivos de alta calidad.

El desempeño de los mercados de NVE más relevantes se mantuvo robusto durante el segundo trimestre de este año, lo que nos permitió registrar mayores volúmenes de venta con respecto al primer semestre de 2010. Adicionalmente, las restricciones en la oferta actual del mercado de nitrato han creado oportunidades para aumentar las ventas en mercados clave y de altos retornos. La sólida demanda por todos los productos de NVE debiesen influenciar los volúmenes de venta durante la segunda mitad del año para todos los productos basados en nitrato de potasio y particularmente para el nitrato de potasio soluble, el grado más especializado de este tipo de fertilizante.

Los precios promedio en este segmento continuaron evolucionando positivamente durante el segundo trimestre del año logrando que los precios promedio para los primeros seis meses del año se vieran incrementados en aproximadamente un 10% en comparación con el mismo periodo del año 2010, siguiendo la positiva tendencia de los precios *commodity* del cloruro de potasio. Esta tendencia debería continuar dada las ajustadas condiciones de oferta y demanda, no tan solo el mercado de cloruro de potasio, sino que también en el mercado de nitrato de potasio.

El **margen bruto** de NVE para la primera mitad del año representó aproximadamente un 28% del margen bruto consolidado de SQM.

Yodo y Derivados

Los ingresos por venta de yodo y derivados totalizaron US\$211,1 millones, un incremento del 40,7% con respecto a los US\$150,0 millones reportados en la primera mitad del 2010.

Los ingresos de yodo y derivados para el segundo trimestre del 2011 fueron de US\$117,2 millones, un aumento de 34,6% en comparación con los US\$87,1 millones obtenidos durante el mismo periodo del año anterior.

Volúmenes e Ingresos de Yodo y Derivados (seis meses terminados el 30 de junio):

		2011	2010	2011/2010	
Yodo y Derivados	MTon	6,8	5,7	1,2	21%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	211,1	150,0	61,1	41%

Mejores condiciones económicas continuaron impulsando las positivas perspectivas en el mercado del yodo, donde la demanda continúa siendo dinámica en todas sus aplicaciones. Los volúmenes de venta en el primer semestre fueron significativamente mayores que los registrados durante el primer semestre del 2010, como resultado de condiciones ajustadas en la oferta y de un crecimiento sostenido de la demanda. Estas condiciones en el mercado de yodo generaron presiones alcistas en los precios, y como resultado de esto, el precio promedio de yodo y sus derivados se incrementaron en aproximadamente un 17% en comparación al primer semestre del año pasado. Actualmente los precios spot son significativamente mayores que los del segundo trimestre del 2011, lo que ha causado una leve desaceleración en la demanda. Sin embargo, los márgenes para esta línea de negocio serán significativamente mayores durante el segundo semestre de este año.

El **margen bruto** de Yodo y Derivados para los primeros seis meses del 2011 representó aproximadamente un 28% del margen bruto consolidado de SQM

Litio y Derivados

Los ingresos de Litio y Derivados fueron de US\$86,3 millones durante la primera mitad del 2011, un aumento del 11,4% con respecto a los US\$77,5 millones registrados en el primer semestre de 2010.

Los ingresos de Litio y Derivados aumentaron en un 0,9% durante el segundo trimestre del 2011, alcanzando US\$44,0 millones en comparación con los US\$43,6 millones registrados en 2010.

Volúmenes e Ingresos de Litio y Derivados (seis meses terminados el 30 de Junio):

		2011	2010	2011/2010	
Litio y Derivados	MTon	19,5	16,4	3,1	19%
Ingresos de Litio y Derivados	MMUS\$	86,3	77,5	8,8	11%

El mercado de litio ha continuado con su buen desempeño durante el segundo trimestre del año. Adicionalmente a las positivas perspectivas de demanda para su uso final, como baterías recargables y grasas lubricantes, restricciones en la oferta también han creado oportunidades únicas para SQM en los meses recién pasados. Como resultado de esto, nuestros volúmenes de venta crecieron en aproximadamente un 19% en el primer semestre del año en comparación con el mismo periodo de 2010. Anticipamos que estas condiciones de mercado limitado deberían continuar durante la segunda mitad del año, y los volúmenes anuales debieran aumentar en aproximadamente un 20% en relación a lo observado el 2010.

Actualmente estamos trabajando en liberar restricciones y cuellos de botella en algunas secciones del proceso productivo en nuestra planta de carbonato de litio, con el fin de posicionar nuestro negocio de litio hacia el futuro crecimiento de mercado. Los precios promedio en esta línea de negocio se mantuvieron estables durante el primer semestre del presente año.

El **margen bruto** de Litio y Derivados para los primeros seis meses del año representaron aproximadamente un 10% del margen bruto consolidado de SQM.

Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos de Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio durante el primer semestre de 2011 totalizaron US\$273,3 millones, un aumento de 12,8% con respecto al primer semestre de 2010, cuando los ingresos alcanzaron los US\$242,4 millones.

Los ingresos de Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio, en comparación con los de año pasado, crecieron en un 25,7% durante el segundo trimestre, alcanzando US\$148,0 millones, comparados con los US\$117,7 millones registrados en el mismo periodo de 2010.

Volúmenes e Ingresos de Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (seis meses terminados el 30 de Junio):

		2011	2010	2011/2010	
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	MTon	567,5	571,0	-3,4	-1%
Ingresos de Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	MMUS\$	273,3	242,4	30,9	13%

Las condiciones en el mercado del potasio continúan robustas, luego de un buen desempeño durante el segundo trimestre del 2011. Las condiciones de oferta/demanda en el mercado han continuado restringidas, presionando los precios al alza en importantes mercados. Producto de favorables condiciones económicas para los agricultores, el crecimiento de la demanda se mantuvo sólido en los mercados más relevantes de cloruro de potasio. Los precios continuaron firmes durante el segundo trimestre del año siguiendo la tendencia positiva existente en los mercados. Los precios promedio de la Compañía para esta línea de negocio fueron aproximadamente un 15% superiores a los registrados durante el mismo periodo del año pasado.

En este escenario, China estableció nuevos contratos de abastecimiento de cloruro de potasio a fines del segundo trimestre, en donde los precios de los contratos acordados para la segunda mitad del año fueron mayores que los precios cerrados para el primer semestre. Adicionalmente a esto, el esperado acuerdo de India con los principales productores de potasio establecido durante los primeros días de Agosto con precios más altos, refleja la positiva tendencia en los precios en el mercado de potasio. Como resultado de esto, esperamos que los precios en el segundo semestre sigan proyectándose de manera positiva. Creemos que especialmente mercados claves de Asia y América Latina continuarán abasteciéndose durante la segunda mitad del año en pos de mantener sus niveles y rendimientos de producción, por lo que la demanda de mercado debiese continuar fuerte durante el resto del año.

Nuestros planes de expansión en el Salar de Atacama para aumentar nuestra producción de fertilizantes basados en potasio siguen actualmente en curso. Como resultado de un aumento menor en la producción durante 2011, nuestros volúmenes de venta también debieran ser levemente mayores que los volúmenes observados durante 2010. Esperamos que nuestra planta de granulado se encuentre produciendo a plena capacidad durante el último trimestre del año, permitiéndonos incrementar nuestra presencia en mercados con mayores retornos.

El margen bruto para Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio durante los primeros seis meses del año 2011 representó aproximadamente un 28% del margen bruto consolidado de SQM.

Químicos Industriales

Los ingresos de Químicos Industriales para los primeros seis meses del presente año alcanzaron los US\$67,9 millones, un 0,3% superior a los US\$67,7 millones registrados el mismo periodo del año pasado.

Los ingresos para el segundo trimestre totalizaron US\$33,7 millones, una disminución de un 16,5% con respecto al segundo trimestre de 2010 cuando alcanzaron US\$40,3 millones.

Volúmenes e Ingresos de Químicos Industriales (seis meses terminados el 30 de Junio):

		2011	2010	2011/2010	
Nitratos Industriales	MTon	87,6	88,4	-0,8	-1%
Acido Bórico	MTon	1,2	2,1	-0,9	-42%
Ingresos de Químicos Industriales	MMUS\$	67,9	67,7	0,2	0%

Las condiciones de mercado para los químicos industriales tendieron a estabilizarse durante el segundo trimestre de 2011, y como resultado, nuestros ingresos y volúmenes de venta no han mostrado variaciones significativas durante el primer semestre del año en comparación con el primer semestre del año pasado. La demanda para sus usos tradicionales se mantuvo firme y los volúmenes de venta de sales solares en el 2011 debieran ser similares a los registrados en 2010. Continuamos esperando un aumento significativo en los volúmenes de venta para esta aplicación durante 2012 debido a importantes proyectos que comienzan a ejecutarse. Los precios promedio para este segmento se han mantenido estables en comparación con los observados el año pasado, tendencia que también esperamos durante el segundo semestre de este año.

El **margen bruto** para el segmento de Químicos Industriales para el primer semestre de 2011 representó aproximadamente un 6% del margen bruto consolidado de SQM.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes *commodity* y otros ingresos alcanzaron US\$29,2 millones en los primeros seis meses del año, superiores a los US\$26,7 millones registrados en el mismo periodo del año anterior.

Gastos administrativos

Los gastos de administración fueron de US\$43,1 millones (4,2% de los ingresos) durante los primeros seis meses del año 2011, los que se comparan con los US\$36,1 millones (4,2% de los ingresos) registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Gastos financieros netos

Los gastos financieros netos para los primeros seis meses de 2011 fueron de US\$11,1 millones, los que se comparan con los US\$15,1 millones registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Notas:

- 1) Margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y sin incluir los gastos de administración.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos periodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio.

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de nuestros negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional:

Mary Laverty, 56-2-4252074 / mary.laverty@sgm.com
Isabel Bendeck, 56-2-4252058 / isabel.bendeck@sgm.com
Mark Fones, 56-2-4252485 / mark.fones@sgm.com

Información para la prensa:

Fabiola Scianca, 56-2-4252027 / fabiola.scianca@sgm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados			Acumulado al 30 de junio	
(en millones de US\$)	Segundo Trimestre			
	2011	2010	2011	2010
Ingresos	551,7	476,7	1.031,7	865,3
Nutrición Vegetal de Especialidad*	192,9	172,8	363,9	301,0
Yodo y Derivados	117,2	87,1	211,1	150,0
Litio y Derivados	44,0	43,6	86,3	77,5
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	148,0	117,7	273,3	242,4
Químicos Industriales	33,7	40,3	67,9	67,7
Otros Ingresos	15,9	15,2	29,2	26,7
Costo de Ventas	(295,6)	(269,7)	(545,9)	(494,4)
Depreciación y amortización	(46,4)	(35,3)	(88,6)	(67,7)
Margen Bruto	209,6	171,7	397,2	303,2
Gastos Administración	(22,6)	(18,3)	(43,1)	(36,1)
Costos Financieros	(12,0)	(10,1)	(22,6)	(17,9)
Ingresos Financieros	5,8	0,6	11,5	2,9
Diferencia de cambio	(4,2)	(2,2)	(7,1)	(5,4)
Otros	1,3	(0,3)	(6,7)	(7,8)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	177,9	141,3	329,0	238,9
Impuesto a la Renta	(44,4)	(35,3)	(83,4)	(56,0)
Resultado antes de interés minoritario	133,5	106,0	245,6	182,9
Interés minoritario	(1,3)	(1,0)	(2,0)	(1,4)
Resultado del ejercicio	132,2	105,0	243,6	181,5
Utilidad por acción (US\$)	0,50	0,40	0,93	0,69

*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Balance		
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 de junio 2011</i>	<i>Al 31 de dic. 2010</i>
Activos corrientes totales	1.772,6	1.695,3
Efectivo y equivalente al efectivo	474,9	524,7
Otros activos financieros corriente	127,0	76,2
Cuentas por Cobrar (1)	477,7	412,1
Existencias	637,1	605,1
Otros	55,9	77,2
Activos no corrientes totales	1.821,9	1.677,6
Otros activos financieros no corrientes	94,7	92,7
Inversiones Empresas Relacionadas	67,8	62,3
Propiedad, planta y equipos	1.592,0	1.454,0
Otros activos no corrientes	67,4	68,7
Total Activos	3.594,5	3.372,8
Pasivos corrientes total	520,5	476,8
Otros pasivos financieros corrientes	209,4	187,6
Otros	311,1	289,3
Total pasivos no corrientes	1.238,0	1.225,2
Otros pasivos financieros no corrientes	1.094,7	1.090,2
Otros	143,3	135,0
Patrimonio antes de interés minoritario	1.786,8	1.622,8
Interés Minoritario	49,2	48,0
Total Patrimonio	1.836,0	1.670,8
Total Pasivos y Patrimonio	3.594,5	3.372,8
Liquidez (2)	3,4	3,6

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes



For Immediate Release
SQM REPORTS EARNINGS FOR THE FIRST HALF OF 2011

Highlights

- SQM reported net income for the first half of 2011 of US\$243.6 million, an increase of 34.2% over the first half of 2010.
- Earnings per ADR totaled US\$0.93 for the first six months, compared to US\$0.69 for the same period of 2010.
- Revenues for first half of 2011 were 19.2% higher than that of first half of 2010.

Santiago, Chile, August 30, 2011.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) reported today **earnings for the first half of 2011** of US\$243.6 million (US\$0.93 per ADR), an increase of 34.2% with respect to the same period of 2010, when earnings totaled US\$181.5 million (US\$0.69 per ADR). **Gross Margin** reached US\$397.2 million (38.5% of revenues), 31.0% higher than the US\$303.2 million (35.0% of revenues) recorded during the first half of 2010. **Revenues** totaled US\$1,031.7 million for the first six months, representing an increase of 19.2% over the US\$865.3 million reported in the same period of 2010.

The Company also announced a year-over-year earnings increase of 25.9% for the second quarter of 2011, **reporting quarterly net income** of US\$132.2 million (US\$0.50 per ADR) compared to the 2010 figure of US\$105.0 million (US\$0.40 per ADR). **Gross Margin** for the second quarter reached US\$209.6 million, 22.1% higher than the US\$171.7 million recorded for the same period of 2010. **Revenues** totaled US\$551.7 million, an increase of approximately 15.7% with respect to the second quarter of 2010, when revenues amounted to US\$476.7 million.

Patricio Contesse, SQM's Chief Executive Officer, stated, "The second quarter of the year continued the positive trend observed during the first months of 2011, and as a result we posted strong second quarter numbers. Fertilizer, iodine and lithium demand growth remained healthy during the quarter which positively influenced the results of our business lines. The consistent demand growth and tight market conditions in three of our business lines helped boost results during the second quarter, and we expect these market circumstances should continue in the second half of the year."

Mr. Contesse continued, "Although there continues to be global uncertainty in financial markets, the underlying fundamentals in all of our businesses remain strong, and we are optimistic about the remaining months of the year. Our solid financial position and current expansion plans will allow us to better position ourselves to capitalize on the growth opportunities in all of our businesses."

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Segment Analysis

Specialty Plant Nutrition (SPN)

Revenues from our SPN business line for the first half of 2011 totaled US\$363.9 million, 20.9% higher than the US\$301.0 million recorded for the same period in 2010.

Second quarter 2011 revenues reached US\$192.9 million, an increase of 11.6% over the US\$172.8 million recorded in 2010.

Specialty Plant Nutrition Volumes and Revenues (six months ended June 30):

		2011	2010	2011/2010	
Sodium Nitrate	Th. MT	9.8	14.7	-4.9	-33%
Potassium Nitrate and Sodium Potassium Nitrate	Th. MT	317.9	298.7	19.2	6%
Specialty Blends	Th. MT	64.8	48.7	16.1	33%
Other specialty plant nutrients (*)	Th. MT	47.1	42.2	4.9	12%
Specialty Plant Nutrition Revenues	MUS\$	363.9	301.0	62.9	21%

*Includes trading of other specialty fertilizers.

During the first half of the year our SPN segment benefitted from positive agricultural conditions: strong underlying confidence in fertilizer markets, attractive farmer economics and solid demand for high value crops.

Performance of major SPN markets remained strong during the second quarter, which allowed us to post higher sales volumes during the first half of the year compared to the same period of last year. In addition, ongoing tight supply conditions in the potassium nitrate market have created opportunities to increase sales volumes in key, higher-margin markets. The healthy end demand for all SPN products should drive volumes during the remaining months of the year for all potassium nitrate products and in particular for water soluble potassium nitrate, the most specialized grade of this fertilizer.

Average prices for this segment continued to evolve positively in the second quarter of the year and average prices for the first six months of the year increased approximately 10% compared to the same period of 2010, following the upward trend in commodity potash prices. This trend should continue given the tightening supply/demand conditions in not only the potash market but also in the potassium nitrate market.

SPN gross margin¹ for the first half of 2011 accounted for approximately 28% of SQM's consolidated gross margin.

Iodine and Derivatives

Revenues from sales of iodine and derivatives during the first half of 2011 totaled US\$211.1 million, an increase of 40.7% with respect to the US\$150.0 million reported for the first half of 2010.

Iodine and derivatives revenues for the second quarter of 2011 amounted to US\$117.2 million, an increase of 34.6% compared to the US\$87.1 million recorded the previous year.

Iodine and Derivative Volumes and Revenues (six months ended June 30):

		2011	2010	2011/2010	
Iodine and Derivatives	Th. MT	6.8	5.7	1.2	21%
Iodine and Derivatives Revenues	MUS\$	211.1	150.0	61.1	41%

Improved economic conditions continue to support favorable conditions in the iodine market, where demand for all applications of iodine remains strong. Iodine sales volumes in the first half were significantly higher than the first half of 2010 as a result of tightening supply conditions in the market and steady demand growth. These market conditions

put upward pressure on prices, and as a result average prices for iodine in the first six months of 2011 increased approximately 17% compared to the first half of last year. Currently spot prices in this market are significantly higher than the second quarter of 2011, which have caused demand to decelerate slightly. However, margins for this business line will be significantly higher during the second half of the year.

Gross margin for the Iodine and Derivatives segment accounted for approximately 28% of SQM's consolidated gross margin for the first half of 2011.

Lithium and Derivatives

Revenues for lithium and derivatives totaled US\$86.3 million during the first half of 2011, an increase of 11.4% with respect to the US\$77.5 million recorded for the first half of 2010.

Second-quarter 2011 lithium revenues increased 0.9% with respect to the second quarter of 2010, amounting to US\$44.0 million, compared to US\$43.6 million in 2010.

Lithium and Derivatives Volumes and Revenues (six months ended June 30):

		2011	2010	2011/2010	
Lithium and Derivatives	Th. MT	19.5	16.4	3.1	19%
Lithium and Derivatives Revenues	MUS\$	86.3	77.5	8.8	11%

The lithium market has continued to perform well in the second quarter of 2011. In addition to healthy end demand for lithium applications, such as rechargeable batteries and lubricating greases, supply constraints in the lithium market have also created unique opportunities for SQM in recent months. As a result, our sales volumes increased approximately 19% in the first half of the year compared to the first half of 2010. We anticipate that these tight market conditions should continue through the second half of 2011, and annual sales volumes could increase by as much as 20% compared to 2010.

We are currently working on debottlenecking efforts on portions of the production process at our lithium carbonate facility to maintain pace with these market conditions and to position our lithium business for future market growth. Average prices in this business line have remained stable.

Gross margin for the Lithium and Derivatives segment accounted for approximately 10% of SQM's consolidated gross margin for the first half of 2011.

Potassium Chloride & Potassium Sulfate (MOP & SOP)

Potassium Chloride and Potassium Sulfate revenues for the first half of 2011 totaled US\$273.3 million, a 12.8% increase with respect to the first half of 2010, when revenues amounted to US\$242.4 million.

Year-over-year potassium chloride and potassium sulfate revenues grew 25.7% in the second quarter, reaching US\$148.0 million, compared to US\$117.7 million for the same period of 2010.

Potassium Chloride & Potassium Sulfate Volumes and Revenues (six months ended June 30):

		2011	2010	2011/2010	
Potassium Chloride & Potassium Sulfate	Th. MT	567.5	571.0	-3.4	-1%
Potassium Chloride & Potassium Sulfate Revenues	MUS\$	273.3	242.4	30.9	13%

Conditions in the potash market remained firm during the second quarter of 2011. The supply/demand circumstances in market continued to tighten, pushing prices higher in important markets. Demand remained robust across key global markets as many growers attempted to take advantage of favorable farm economics, while producers worked

to keep up with demand momentum. Prices remained solid during the second quarter following an upward trend, and the Company's average prices for this business line were approximately 15% higher than the same period last year.

In this scenario, China settled new supply contracts late in the second quarter, and contract prices for the second half of the year were settled higher than contract prices for first half of the year. In addition, the anticipated supply agreement between Indian and major potash producers settled in the first days of August at higher prices, further reflecting the solid pricing conditions of the potash market. As a result, we anticipate that prices in other potash markets should continue to move higher during the remaining months of the year. Demand should remain strong in the second half of 2011 as key Asian and Latin American markets continue to make necessary purchases to sustain production levels.

Our expansion plans in the Salar de Atacama to increase production capacity of potassium-based fertilizers remain on course. As a result of slightly higher production in 2011, our sales volumes should also be somewhat higher than 2010 volumes. Our new granular potash facility is scheduled to finish ramping up in the fourth quarter of 2011, allowing us to increase our presence in higher margin markets.

Gross margin for potassium chloride and potassium sulfate accounted for approximately 28% of SQM's consolidated gross margin for the first half of 2011.

Industrial Chemicals

Industrial Chemicals revenues for the first six months of 2011 reached US\$67.9 million, 0.3% higher than the US\$67.7 million recorded for the same period of the previous year.

Revenues for the second quarter totaled US\$33.7 million, a decrease of 16.5% with respect to the second-quarter 2010 figure of US\$40.3 million.

Industrial Chemicals Volumes and Revenues (six months ended June 30):

		2011	2010	2011/2010	
Industrial Nitrates	Th. MT	87.6	88.4	-0.8	-1%
Boric Acid	Th. MT	1.2	2.1	-0.9	-42%
Industrial Chemicals Revenues	MUS\$	67.9	67.7	0.2	0%

Market conditions for industrial chemicals leveled off during the second quarter of 2011, and as a result our revenues and sales volumes for this segment remained flat during the first half of the year compared to the same period of the previous year. Demand for traditional applications of industrial chemicals remains steady, and sales volumes in 2011 for solar salt applications should be similar to 2010 levels. We continue to expect a significant increase in sales volumes in 2012 for solar salt applications as important projects come online. We anticipate our annual sales volumes to be flat compared to 2010. Average prices for this segment have remained unchanged compared to the same period as last year, a trend we also expect to continue in the second half of 2011.

Gross margin for the Industrial Chemicals segment accounted for approximately 6% of SQM's consolidated gross margin for the first half of 2011.

Other Commodity Fertilizers & Other Income

Revenues from sales of other commodity fertilizers and other income reached US\$29.2 million in the first six months of the year, up from US\$26.7 million for the same period of the previous year.

Administrative Expenses

Administrative expenses totaled US\$43.1 million (4.2% of revenues) for the first six months of 2011, compared to the US\$36.1 million (4.2% of revenues) recorded during the same period of 2010.

Net Financial Expenses

Net financial expenses for the first six months of 2011 were US\$11.1 million, compared to the US\$15.1 million recorded during the same period of 2010.

Notes:

1) Gross margin corresponds to consolidated revenues less total costs, including depreciation and amortization and excluding sales and administration expenses.

A significant portion of SQM's costs of goods sold are costs related to common productive processes (mining, crushing, leaching, etc.) which are distributed among the different final products. To estimate gross margins by business lines in both periods covered by this report, the Company employed similar criteria on the allocation of common costs to the different business areas. This gross margin distribution should be used only as a general and approximated reference of the margins by business line.

SQM is an integrated producer and distributor of specialty plant nutrients, iodine, lithium, potassium-related fertilizers and industrial chemicals. Its products are based on the development of high quality natural resources that allow the Company to be leader in costs, supported by a specialized international network with sales in over 100 countries. SQM's development strategy aims to maintain and strengthen the Company's position in each of its businesses.

The leadership strategy is based on the Company's competitive advantages and on the sustainable growth of the different markets in which it participates. SQM's main competitive advantages in its different businesses are:

- Low production costs based on vast and high quality natural resources.
- Know-how and its own technological developments in its various production processes.
- Logistics infrastructure and high production levels that allow SQM to have low distribution costs.
- High market share in all its core products
- International sales network with offices in more than 20 countries and sales in over 100 countries.
- Synergies from the production of multiple products that are obtained from the same two natural resources.
- Continuous new product development according to the specific needs of its different customers.
- Conservative and solid financial position

For further information, contact: Mary Lavery, 56-2-4252074 / mary.lavery@sgm.com
Isabel Bendeck, 56-2-4252058 / isabel.bendeck@sgm.com
Mark Fones, 56-2-4252485 / mark.fones@sgm.com

For media inquiries, contact: Fabiola Scianca, 56-2-4252027 / fabiola.scianca@sgm.com

Statements in this press release concerning the Company's business outlook, future economic performances, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth, together with other statements that are not historical facts, are "forward-looking statements" as that term is defined under Federal Securities Laws.

Any forward-looking statements are estimates, reflecting the best judgment of SQM based on currently available information and involve a number of risks, uncertainties and other factors that could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Risks, uncertainties, and factors that could affect the accuracy of such forward-looking statements, are identified in the public filing made with the Securities and Exchange Commission, and forward-looking statements should be considered in light of those factors.

Income Statement				
<i>(US\$ Millions)</i>	<i>For the 2nd Quarter</i>		<i>For the 6-month period ended June 30</i>	
	2011	2010	2011	2010
Revenues	551.7	476.7	1,031.7	865.3
Specialty Plant Nutrition*	192.9	172.8	363.9	301.0
Iodine and Iodine Derivatives	117.2	87.1	211.1	150.0
Lithium and Lithium Derivatives	44.0	43.6	86.3	77.5
Potassium Chloride & Potassium Sulfate	148.0	117.7	273.3	242.4
Industrial Chemicals	33.7	40.3	67.9	67.7
Other Income	15.9	15.2	29.2	26.7
Cost of Goods Sold	(295.6)	(269.7)	(545.9)	(494.4)
Depreciation and Amortization	(46.4)	(35.3)	(88.6)	(67.7)
Gross Margin	209.6	171.7	397.2	303.2
Administrative Expenses	(22.6)	(18.3)	(43.1)	(36.1)
Financial Expenses	(12.0)	(10.1)	(22.6)	(17.9)
Financial Income	5.8	0.6	11.5	2.9
Exchange Difference	(4.2)	(2.2)	(7.1)	(5.4)
Other	1.3	(0.3)	(6.7)	(7.8)
Income Before Taxes	177.9	141.3	329.0	238.9
Income Tax	(44.4)	(35.3)	(83.4)	(56.0)
Net Income before minority interest	133.5	106.0	245.6	182.9
Minority Interest	(1.3)	(1.0)	(2.0)	(1.4)
Net Income	132.2	105.0	243.6	181.5
Net Income per Share (US\$)	0.50	0.40	0.93	0.69

*Includes other specialty fertilizers

Balance Sheet		
<i>(US\$ Millions)</i>	<i>As of June 30 2011</i>	<i>As of Dec. 31 2010</i>
Total Current Assets	1,772.6	1,695.3
Cash and cash equivalents	474.9	524.7
Other current financial assets	127.0	76.2
Accounts receivable (1)	477.7	412.1
Inventory	637.1	605.1
Others	55.9	77.2
Total Non-current Assets	1,821.9	1,677.6
Other non-current financial assets	94.7	92.7
Investments in related companies	67.8	62.3
Property, plant and equipment	1,592.0	1,454.0
Other Non-current Assets	67.4	68.7
Total Assets	3,594.5	3,372.8
Total Current Liabilities	520.5	476.8
Short-term debt	209.4	187.6
Others	311.1	289.3
Total Long-Term Liabilities	1,238.0	1,225.2
Long-term debt	1,094.7	1,090.2
Others	143.3	135.0
Shareholders' Equity before Minority Interest	1,786.8	1,622.8
Minority Interest	49.2	48.0
Total Shareholders' Equity	1,836.0	1,670.8
Total Liabilities & Shareholders' Equity	3,594.5	3,372.8
Liquidity (2)	3.4	3.6

(1) Accounts receivable + accounts receivable from related co.

(2) Current assets / current liabilities