



2012030033869

14/03/2012 - 12:15 Operador: ESALINAS
Nro. Inscrip: 184v - Depto. Auditoría Financiero Valores



Santiago, 14 de marzo de 2012

Señor
Fernando Coloma Correa
Superintendente
Superintendencia de Valores y Seguros
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Superintendencia de Valores y Seguros, adjuntamos copia de la información enviada a los medios de prensa el día martes, 6 de marzo de 2012, sobre los resultados al 31 de diciembre de 2011, en sus versiones en español y la traducción libre de la misma al inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.


Isabel Bendeck
Investor Relations
SQM S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo

SQM

El Trovador 4285, Piso 10
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com





Para Distribución Inmediata SQM REPORTA RESULTADOS PARA EL AÑO 2011

Destacados:

- SQM reportó utilidades para el año 2011 de US\$545,8 millones, un 42,8% superior respecto a los resultados obtenidos durante el año 2010
- La utilidad por acción fue de US\$2,07 para el año 2011, comparado a US\$1,45 en 2010.
- Los ingresos para el año 2011 fueron un 17,2% superior que los obtenidos en el año 2010.

Santiago, Chile, 6 de marzo de 2012.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. ("SQM" o la "Compañía") (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para el año 2011 de US\$545,8 millones (US\$2,07 por acción), un aumento del 42,8% respecto al mismo periodo de 2010, cuando las utilidades alcanzaron los US\$382,1 millones (US\$1,45 por acción). El **margen bruto** fue de US\$854,8 millones (39,8% de los ingresos) el cual es un 36,5% superior a los US\$626,0 millones (34,2% de los ingresos) registrados durante el año 2010. Los **ingresos** fueron de US\$2.145,3 millones para el año 2011, representando un aumento de 17,2% por sobre los US\$1.830,4 millones reportados durante el año 2010.

La Compañía también reportó **utilidades para el cuarto trimestre del 2011** de US\$158,9 millones (US\$,60 por acción) comparados con los US\$105,8 millones obtenidos en el mismo periodo de 2010 (US\$0,40 por acción). El **margen bruto** para el cuarto trimestre del 2011 fue de US\$215,9 millones, un 25,8% superior que los US\$171,6 millones reportados en 2010. Los **ingresos** totalizaron US\$538,9 millones, un aumento de aproximadamente 6,6% con respecto al cuarto trimestre de 2010, cuando los ingresos fueron de US\$505,7 millones.

El Gerente General de SQM, el Sr. Patricio Contesse declaró: "Nos complace presentar los resultados obtenidos durante el año 2011. Finalmente este fue un año record en ingresos y utilidad para la compañía, superando significativamente lo obtenido durante el año 2010. Registramos excelentes volúmenes de venta en nutrientes vegetales de especialidad y volúmenes de venta nunca antes vistos en las líneas de negocio de litio y yodo y derivados. También fue un año en que finalizamos inversiones relevantes, incluyendo nuestra planta de nitrato de potasio en Coya Sur y nuestra nueva planta de MOP granulada en el Salar de Atacama, que nos garantizará una mayor flexibilidad con los productos potásicos en el futuro."

El Sr. Contesse continuó: "Adicional a nuestros sólidos ingresos registrados en nuestras actividades tradicionales, durante el cuarto trimestre vendimos una porción de nuestros derechos mineros a Sierra Gorda SCM, lo cual contribuyó también a nuestros resultados para el 2011. Este tipo de transacciones han sido realizadas anteriormente y no descartamos que se repitan este tipo de oportunidades en el futuro. Continuamos positivos acerca de las perspectivas de los mercados en que participamos y haremos todos los esfuerzos necesarios para satisfacer los futuros requerimientos del mercado en todas nuestras principales líneas de negocio. En conclusión, SQM pondrá todos sus esfuerzos para maximizar el valor para nuestros accionistas."

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por segmento

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los Ingresos para NVE para el año 2011 fueron de US\$721,7 millones, un 19,5% superior a los US\$603,7 millones registrados en el año 2010.

Durante el cuarto trimestre de 2011, los ingresos alcanzaron US\$174,6 millones, un aumento del 15,5% por sobre los US\$151,2 millones reportados en 2010.

Volúmenes e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:

		2011	2010	2011/2010	
Nitrato de sodio	Mton	22,2	16,8	5,4	32%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	551,1	534,7	16,4	3%
Mezclas de especialidad	Mton	189,3	176,3	13,0	7%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	86,7	87,6	-0,8	-1%
Ingresos NVE	MMUS\$	721,7	603,7	118,0	20%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

La Demanda mundial de productos de NVE se mantuvo firme durante el 2011. Los impulsores de la demanda incluyen principalmente los mercados Norteamericanos y Europeos, mayormente guiado por usos en cultivos de tomates y otros vegetales. Durante el 2011, el mercado reflejó una oferta limitada, lo que acompañado con un relevante crecimiento en la demanda, llevó finalmente a un aumento en los precios.

Los precios promedio para SQM, aumentaron más de un 14% sobre el promedio de precios del 2010. Mayores incrementos en los márgenes en esta línea de negocios dependerán principalmente del comportamiento de los fertilizantes basados en potasio, particularmente el cloruro de potasio. Estimamos que durante el 2011, SQM contó con el 49% de la participación del mercado mundial en nitrato de potasio para uso agrícola.

El **margen bruto** de NVE para el año 2011 representó aproximadamente un 27% del margen bruto consolidado de SQM.

Yodo y Derivados

Los ingresos por venta de yodo y derivados totalizaron US\$454,5 millones, un incremento del 43,7% con respecto a los US\$316,3 millones reportados en 2010.

Los ingresos de yodo y derivados para el cuarto trimestre del 2011 fueron de US\$126,1 millones, un aumento de 69,4% en comparación con los US\$74,4 millones obtenidos durante el mismo periodo del año anterior.

Volúmenes e Ingresos de Yodo y Derivados:

		2011	2010	2011/2010	
Yodo y Derivados	Mton	12,2	11,9	0,3	3%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	454,5	316,3	138,2	44%

Durante la última década, el mercado de yodo se ha expandido significativamente y durante el 2011 esta tendencia no fue diferente. Durante el 2011, la demanda de yodo alcanzó cifras históricas, superando la demanda de los años anteriores. La demanda creció en todos los usos, principalmente en yodóforos, medios de contraste de rayos -X, y biocidas, en definitiva, usos mayormente relacionados a la salud y nutrición humana y animal. SQM estima que en el año 2011 registró una participación de mercado de aproximadamente 37% sobre el mercado mundial de yodo.

Como resultado de una oferta ajustada y del incremento en la demanda, los precios del mercado de yodo aumentaron significativamente durante el 2011. SQM registró un aumento en los precios promedio de la línea de negocio de casi un 40%. SQM se mantiene confiado en las oportunidades de crecimiento a corto y largo plazo en este mercado.

El **margen bruto** de Yodo y Derivados para el año 2011 representó aproximadamente un 31% del margen bruto consolidado de SQM

Litio y Derivados

Los ingresos de Litio y Derivados fueron de US\$183,4 millones durante el año 2011, un aumento del 21,6% con respecto a los US\$150,8 millones registrados en 2010.

Los ingresos de Litio y Derivados aumentaron en un 40,5% durante el cuarto trimestre del 2011, alcanzando los US\$51,2 millones en comparación con los US\$36,5 millones registrados en el mismo trimestre de 2010.

Volúmenes e Ingresos de Litio y Derivados:

		2011	2010	2011/2010	
Litio y Derivados	Mton	40,7	32,4	8,1	25%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	183,4	150,8	32,6	22%

La demanda en el mercado de litio excedió las expectativas en el 2011 y SQM cree que el mercado de litio continuará creciendo debido principalmente al crecimiento en el mercado de baterías, el cual actualmente representa aproximadamente el 33% de la demanda mundial de litio. SQM estima que el crecimiento de la demanda de baterías fue de aproximadamente un 30% en el año 2011. Otros usos de litio, como grasas lubricantes y coladas continuas también continúan aumentando.

Actualmente, SQM posee una capacidad de producción de litio de 48.000*¹ toneladas métricas anuales y los volúmenes de venta durante el 2011 fueron aproximadamente 40.700 toneladas métricas.

El **margen bruto** de Litio y Derivados para el año 2011 representó aproximadamente un 10% del margen bruto consolidado de SQM.

Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos de Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio para el año 2011 totalizaron US\$555,7 millones, un aumento de 5,2% con respecto al año 2010, cuando los ingresos alcanzaron los US\$528,2 millones.

Los ingresos de Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio, cayeron un 24,3% durante el cuarto trimestre, alcanzando US\$129,8 millones, comparados con los US\$171,4 millones registrados en el mismo periodo de 2010.

Volúmenes e Ingresos de Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:

		2011	2010	2011/2010	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	1.103,4	1.273,0	-169,5	-13%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	555,7	528,2	27,6	5%

Los mercados de fertilizantes se comportaron positivamente durante 2011, los volúmenes de MOP (Cloruro de Potasio) aumentaron en alrededor de 7% sobre los volúmenes del año 2010, con el mercado Brasileño aumentando

¹ * Producción medida como toneladas de Carbonato de Litio Equivalente (LCE)

sobre el 25%. Los precios aumentaron más de 20% durante el 2011 con una estabilización de precios durante el cuarto trimestre. La demanda mundial de productos *commodity* continúa expandiéndose, a medida que la población mundial aumenta y la exigencia de producir más alimento y de mejor calidad continúa siendo una necesidad a corto y largo plazo.

Para SQM, nuestros volúmenes representaron menos del 3% del mercado mundial en el 2011. Durante el cuarto trimestre, los volúmenes de venta en esta línea de negocio fueron menores a lo esperado, debido principalmente a retrasos en la construcción de las nuevas instalaciones de MOP y MOP granulado en el Salar de Atacama. No obstante, el aumento en los precios durante el año permitió un leve aumento en ingresos para esta línea de negocio. Adicionalmente, la construcción de las nuevas instalaciones de MOP, ha terminado y producirán volúmenes significativos durante el 2012, permitiendo así un aumento en los volúmenes de venta de MOP granulado.

El margen bruto para Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio para el año 2011 representó aproximadamente un 26% del margen bruto consolidado de SQM.

Químicos Industriales

Los ingresos de Químicos Industriales para el año 2011 alcanzaron los US\$139,5 millones, un 6,8% inferior a los US\$149,7 millones registrados en 2010.

Los ingresos para el cuarto trimestre totalizaron US\$26,2 millones, una disminución de un 34,9% con respecto al cuarto trimestre de 2010 cuando alcanzaron US\$40,2 millones.

Volúmenes e Ingresos de Químicos Industriales:

		2011	2010	2011/2010	
Nitratos Industriales	Mton	181,2	198,9	-17,7	-9%
Acido Bórico	Mton	2,4	2,6	-0,2	-9%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	139,5	149,7	-10,2	-7%

La demanda de químicos industriales para aplicaciones tradicionales, como explosivos, detergentes y vidrios, entre otros, se mantuvo estable durante el 2011.

Nuestra línea de negocio de Químicos Industriales, registró una leve disminución en los volúmenes de venta durante 2011, mientras que los precios se mantuvieron relativamente estables. Esperamos un aumento significativo en los volúmenes de venta para el 2012, resultado del aumento de ventas de sales solares, un poderoso elemento utilizado en la generación de energía solar.

El margen bruto para el segmento de Químicos Industriales para el año 2011 representó aproximadamente un 7% del margen bruto consolidado de SQM.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes *commodity* y otros ingresos alcanzaron US\$90,5 millones en 2011, comparados a los US\$81,8 millones registrados el año anterior.

Gastos Administrativos

Los gastos de administración fueron de US\$91,8 millones (4,3% de los ingresos) durante el año 2011, los que se comparan con los US\$78,8 millones registrados en el año 2010.

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para 2011 fueron de US\$16,1 millones, los que se comparan con los US\$22,1 millones registrados durante el año anterior.

Perspectivas

En general, SQM se mantiene confiado acerca del futuro de sus líneas de negocio.

Nutrición Vegetal de Especialidad:

SQM espera que la línea de negocios de nutrición vegetal de especialidad, guiada principalmente por el nitrato de potasio, se mantenga positiva durante el año 2012. Considerando una mayor oferta en el mercado para este año, es probable que los volúmenes de venta se mantengan estables, mientras que los precios probablemente se mantendrán sobre los del promedio del 2011. Proyectándose más allá del 2012, SQM cree que la necesidad de fertilizantes de especialidad libres de cloro continuaran aumentando a medida que el uso de técnicas agrícolas modernas aumente y a medida que la disponibilidad de agua y tierra cultivable se vuelvan más escasas.

Yodo:

SQM ve un potencial en el mercado de yodo tanto en el corto como en el largo plazo. SQM espera que los precios promedio sean mayores en el 2012 en comparación con el 2011. Creemos que los volúmenes de venta se estabilizarán durante el 2012, pero que el crecimiento futuro continuará su positiva tendencia. Más aún, recientemente presentamos un Estudio de Impacto Ambiental para aprobación ante el Servicio de Evaluación Ambiental (SEA) para expandir nuestra capacidad de yodo por sobre el 60% en el largo plazo, sujeta a la demanda del mercado. En el 2012, SQM planifica regresar a niveles normales de inventario de operacional.

Litio:

SQM espera que los mercados de litio continúen evolucionando positivamente en los siguientes años, sin embargo es difícil estimar exactamente la demanda a largo plazo debido a la incertidumbre en el crecimiento de la demanda junto con la incertidumbre acerca de potenciales nuevos competidores en el mercado. En el 2011, el crecimiento fue dado principalmente debido al crecimiento del mercado de baterías y este debiese mantenerse durante 2012. Se espera que el mercado de litio continúe creciendo en los próximos cinco años, con tasas de crecimiento similares a las vistas históricamente de entre 6-7%. Más aún, hemos visto señales positivas que tenderían a un aumento en los precios en el mercado de litio durante 2012. SQM pretende mantener su participación en el mercado en aproximadamente un tercio en los años futuros, en línea con los resultados observados en 2011.

Cloruro de Potasio:

SQM cree que el mercado del cloruro de potasio tiene un positivo futuro. A pesar de las noticias de estabilización de los precios en los primeros meses del 2012, creemos que el mercado debiera recuperarse y reflejar sólidos resultados en el 2012. Proyectándose, SQM espera ver mayores volúmenes de venta de MOP granulado.

Los precios de los cultivos a través de todo el mundo, se mantienen firmes y SQM se mantiene confiado en la sustentabilidad a largo plazo del mercado de potasio, con una CAC (Tasa de Crecimiento Anual Compuesto) manteniéndose en torno al 3% en el largo plazo.

Químicos Industriales:

La línea de negocios químicos industriales, reflejó disminuciones durante el 2011, pero SQM no espera que esto se mantenga así durante el 2012. Esperamos un aumento significativo en la venta de sales solares en los siguientes 12 meses. Más allá del 2012, SQM espera que el crecimiento se estabilice, pero que continúe su crecimiento en los siguientes años.

Notas:

- 1) Margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y sin incluir los gastos de administración.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio

Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de sus negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional:

Kelly O'Brien, 56-2-4252074 / kelly.obrien@sqm.com
Isabel Bendeck, 56-2-4252058 / isabel.bendeck@sqm.com
Mark Fones, 56-2-4252485 / mark.fones@sqm.com

Información para la prensa:

Fabiola Scianca, 56-2-4252027 / fabiola.scianca@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados			Acumulado al 31 de diciembre	
<i>(en millones de US\$)</i>	Cuarto Trimestre			
	2011	2010	2011	2010
Ingresos	538,9	505,7	2.145,3	1.830,4
Nutrición Vegetal de Especialidad*	174,6	151,2	721,7	603,7
Yodo y Derivados	126,1	74,4	454,5	316,3
Litio y Derivados	51,2	36,5	183,4	150,8
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	129,8	171,4	555,7	528,2
Químicos Industriales	26,2	40,2	139,5	149,7
Otros Ingresos	31,1	32,0	90,5	81,8
Costo de Ventas	(266,3)	(293,4)	(1.094,6)	(1.060,5)
Depreciación y amortización	(56,7)	(40,6)	(195,9)	(143,9)
Margen Bruto	215,9	171,6	854,8	626,0
Gastos Administración	(25,0)	(23,4)	(91,8)	(78,8)
Costos Financieros	(9,0)	(8,5)	(39,3)	(35,0)
Ingresos Financieros	5,8	6,4	23,2	12,9
Diferencia de cambio	(6,3)	1,1	(25,3)	(5,8)
Otros	27,3	(17,8)	12,2	(26,0)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	208,7	129,5	733,8	493,3
Impuesto a la Renta	(47,0)	(21,7)	(179,7)	(106,0)
Resultado antes de interés minoritario	161,7	107,8	554,1	387,3
Interés minoritario	(2,8)	(2,0)	(8,4)	(5,1)
Resultado del ejercicio	158,9	105,8	545,8	382,1
Utilidad por acción (US\$)	0,60	0,40	2,07	1,45

*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Balance		
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 31 de dic. 2011</i>	<i>Al 31 de dic. 2010</i>
Activos corrientes totales	1.956,4	1.695,3
Efectivo y equivalente al efectivo	445,0	524,7
Otros activos financieros corriente	169,3	76,2
Cuentas por Cobrar (1)	529,2	412,1
Existencias	744,4	605,1
Otros	68,6	77,2
Activos no corrientes totales	1.915,2	1.677,6
Otros activos financieros no corrientes	30,5	92,7
Inversiones Empresas Relacionadas	60,7	62,3
Propiedad, planta y equipos	1.755,0	1.454,0
Otros activos no corrientes	68,9	68,7
Total Activos	3.871,6	3.372,8
Pasivos corrientes total	629,3	476,8
Otros pasivos financieros corrientes	161,0	187,6
Otros	468,3	289,3
Total pasivos no corrientes	1.377,9	1.225,2
Otros pasivos financieros no corrientes	1.237,0	1.090,2
Otros	140,9	135,0
Patrimonio antes de interés minoritario	1.812,8	1.622,8
Interés Minoritario	51,5	48,0
Total Patrimonio	1.864,4	1.670,8
Total Pasivos y Patrimonio	3.871,6	3.372,8
Liquidez (2)	3,1	3,6

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes



For Immediate Release
SQM REPORTS EARNINGS FOR 2011

Highlights

- SQM generated net income for 2011 of US\$545.8 million, an increase of 42.8% with respect to the net income earned in 2010.
- Earnings per ADR totaled US\$2.07 for 2011, compared to US\$1.45 for 2010.
- Revenues for 2011 were 17.2% higher than 2010.

Santiago, Chile, March 6, 2012 – Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM or the Company) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) reported today earnings for 2011 of US\$545.8 million (US\$2.07 per ADR), an increase of 42.8% with respect to 2010, in which earnings totaled US\$382.1 million (US\$1.45 per ADR). Gross margin reached US\$854.8 million (39.8% of revenues), 36.5% higher than the US\$626.0 million (34.2% of revenues) recorded during 2010. Revenues totaled US\$2,145.3 million for 2011, representing an increase of 17.2% over the US\$1,830.4 million reported in 2010.

The Company also reported quarterly net income of US\$158.9 million (US\$0.60 per ADR) compared with the 2010 figure of US\$105.8 million (US\$0.40 per ADR). Fourth quarter gross margin for 2011 reached US\$215.9 million, 25.8% higher than the US\$171.6 million recorded for the same period of 2010. Revenues for this quarter totaled US\$538.9 million, an increase of approximately 6.6% with respect to the fourth quarter of 2010, when revenues amounted to US\$505.7 million.

Patricio Contesse, SQM's Chief Executive Officer, stated, "We are pleased with our performance throughout 2011. It proved to be a record year for revenues and net income, significantly surpassing 2010. We posted high volumes in our specialty plant nutrition, and record volumes in our lithium and iodine business lines. We also finalized some major capital investments, including our new potassium nitrate plant at Coya Sur and our new granulated MOP facility in Salar de Atacama, which will grant us increased flexibility with potassium products in the future".

Mr. Contesse continued, "In addition to our traditional sales revenues where we showed strong results, we sold a portion of our mining rights to Sierra Gorda SCM during the fourth quarter, which also contributed to 2011 earnings. This type of transaction has been done in the past, and we will not overlook similar opportunities that may be presented to us in the future. SQM remains confident about the future of its business, and will maintain efforts to assure that future world needs are met in all of its major business lines. In short, SQM will ensure that shareholder value is maximized."

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Segment Analysis

Specialty Plant Nutrition (SPN)

Revenues from the SPN business line reached US\$721.7 million, a significant 19.5% higher than the US\$603.7 million recorded in 2010.

Fourth quarter revenues reached US\$174.6 million in 2011, an increase of 15.5% over the US\$151.2 recorded in the fourth quarter of 2010.

Specialty Plant Nutrition Volumes and Revenues:

		2011	2010	2011/2010	
Sodium Nitrate	Th. MT	22.2	16.8	5.4	32%
Potassium Nitrate and Sodium Potassium Nitrate	Th. MT	551.1	534.7	16.4	3%
Specialty Blends	Th. MT	189.3	176.3	13.0	7%
Other specialty plant nutrients (*)	Th. MT	86.7	87.6	-0.8	-1%
Specialty Plant Nutrition Revenues	MUS\$	721.7	603.7	118.0	20%

*Includes trading of other specialty fertilizers.

World demand for SPN products remained strong throughout 2011. Demand drivers included the North American and European markets, led mostly by uses in tomato crops and other vegetables. In 2011, the market saw limited supply, which coupled with strong growth in demand led to an increase in prices across all main markets.

Average prices for SQM increased over 14% over average prices for 2010. Further improvements in margins in this business line will depend mainly on the behavior of potassium based fertilizers, especially potash. We believe SQM accounted for 49% of the world market share in potassium nitrate in 2011.

SPN gross margin for 2011 contributed approximately 27% to SQM's consolidated gross margin.

Iodine and derivatives

Revenues from sales of iodine and derivatives during 2011 reached US\$454.5 million, an increase of 43.7% over the US\$316.3 million generated in 2010.

Iodine and derivatives revenues for the fourth quarter of 2011 amounted to US\$126.1 million, an increase of 69.4% compared to the US\$74.4 million accounted during the fourth quarter of 2010.

Iodine and Derivatives Volumes and Revenues:

		2011	2010	2011/2010	
Iodine and Derivatives	Th. MT	12.2	11.9	0.3	3%
Iodine and Derivatives Revenues	MUS\$	454.5	316.3	138.2	44%

Over the last decade, the iodine market has expanded significantly, and 2011 did not differ from this trend. During 2011, iodine demand reached historical highs, surpassing the demand of the prior years. Demand grew across all uses, but was primarily driven by growth in the iodophor, x-ray contrast media and biocide uses, related mostly to human and animal health and nutrition. SQM estimates that in 2011, it produced approximately 37% of the world market for iodine.

As a result of tightened supply, and increased demand, prices for the iodine market increased considerably during 2011. SQM saw an increase in average prices in this business line of almost 40%. SQM remains confident in the short and long term growth opportunities in this market. SQM will strive to ensure that future market demand is met.

Gross margin for potassium chloride and potassium sulfate accounted for approximately 26% of SQM's consolidated gross margin for 2011.

Industrial Chemicals

Industrial Chemicals revenues for 2011 reached US\$139.5 million, 6.8% lower than the US\$149.7 million recorded in 2010.

Revenues for the fourth quarter totaled US\$ 26.2, a decrease of 34.9% with respect to the fourth quarter 2011 figure of US \$40.2 million.

Industrial Chemicals Volumes and Revenues:

		2011	2010	2011/2010	
Industrial Nitrates	Th. MT	181.2	198.9	-17.7	-9%
Boric Acid	Th. MT	2.4	2.6	-0.2	-9%
Industrial Chemicals Revenues	MUS\$	139.5	149.7	-10.2	-7%

Industrial chemical demand for traditional applications such as explosives, detergents and glass, among others, has remained stable during 2011.

The industrial chemicals business line showed some slight decreases in volume in 2011, while prices remained relatively stable. We expect substantial volume growth for 2012 resulting from the increased sales of solar salts, a powerful element used for alternative energy sources.

Gross margin for the industrial chemical segment accounted for approximately 7% of SQM's consolidated gross margin in 2011.

Other commodity Fertilizers

Revenues from sales of other commodity fertilizers and other income reached US\$90.5 million in 2011 compared to US \$81.8 million in 2010.

Administrative Expenses

Administrative expenses amounted to US\$91.8 million (4.3% of revenues) in 2011, versus the US\$78.8 million recorded in 2010.

Net Financial Expenses

Net financial expenses in 2011 totaled US\$16.1 compared to the US\$22.1 million in 2010.

Outlook

In general, SQM remains confident about the future, including 2012.

Specialty Plant Nutrition:

SQM expects the specialty plant nutrition business line, led mostly by potassium nitrate, to remain positive during 2012. With increased supply in the market compared to 2011, it is likely that volumes will remain without major changes, while prices will most probably remain higher than last year's average. Looking forward past 2012, SQM believes the need for specialty fertilizers free of chlorine will continue to grow as the use of modern agricultural techniques increases and as water and land become more scarce.

Iodine:

SQM sees very positive potential in the iodine market for the near and long term. The company expects average prices to be higher in 2012 than in 2011. SQM expects its volumes to stabilize during 2012, but future growth to continue. In fact, we recently submitted request to the *Servicio de Evaluación Ambiental, SEA* (Environmental Impact

Assessment Service), to expand our iodine capacity by over 60% in the long term if the market demand exists. In 2012, SQM plans to return to normal operational inventory.

Lithium:

SQM expects lithium markets to continue to evolve positively in 2012, but it is difficult to accurately calculate long term demand resulting from uncertainty in demand growth and uncertainty related to potential newcomers in the market. In 2011, growth was primarily a result of a strong battery market, and this should remain true during 2012. The lithium market is expected to continue to grow in the next five years, with a growth rate similar to the historical trend of last year, which has been around 6-7%. Furthermore, we see indications for an upside in the lithium market prices during 2012. SQM aims to maintain its approximate one-third market share in future years, in line with its 2011 numbers.

Potassium Chloride:

SQM believes the market for the potassium chloride has a positive outlook. Despite stabilization news in the first months of 2012, we expect the market should recover and show positive results in 2012. Looking forward, SQM expects to see increased sales of granulated MOP. Crop prices throughout the world remain strong, and SQM remains confident in the long term sustainability of the potassium market, with a CAGR remaining around 3% in the long term.

Industrial Chemicals:

The industrial chemical business line saw decreases during 2011, but SQM does not expect this to hold true during 2012. SQM expects a significant increase in the sale of solar salts in the next twelve months. After 2012, SQM expects growth to stabilize compared to 2012, but remain strong in the coming years.

Notes:

Gross margin corresponds to consolidated revenues less total costs, including depreciation and excluding sales and administration expenses.

A significant portion of SQM's costs of goods sold are costs related to common productive processes (mining, crushing, leaching, etc.) which are distributed among the different final products. To estimate gross margins by business lines in both periods covered by this report, the Company employed similar criteria on the allocation of common costs to the different business areas. This gross margin distribution should be used only as a general and approximated reference of the margins by business line.

Potassium chloride and potassium sulfate will be reported together. This new classification better reflects the fact that both products are derived from the same natural resource that they share a production process and that potassium is the most relevant driver for costs and pricing. This new classification is also consistent with market approach to reporting potassium products. SOP sales include sales of third party products.

About SQM

SQM is an integrated producer and distributor of specialty plant nutrients, iodine, lithium, potassium-related fertilizers and industrial chemicals. Its products are based on the development of high quality natural resources that allow the Company to be a leader in costs, supported by a specialized international network with sales in over 100 countries. SQM's development strategy aims to maintain and strengthen the Company's position in each of its businesses.

The leadership strategy is based on the Company's competitive advantages and on the sustainable growth of the different markets in which it participates. SQM's main competitive advantages in its different businesses include:

- Low production costs based on vast and high quality natural resources;
- Know-how and its own technological developments in its various production processes;
- Logistics infrastructure and high production levels that allow SQM to have low distribution costs;
- High market share in all its core products;
- International sales network with offices in more than 20 countries and sales in over 100 countries;
- Synergies from the production of multiple products that are obtained from the same two natural resources;
- Continuous new product development according to the specific needs of its different customers;
- Conservative and solid financial position.

For further information contact:

Kelly O'Brien, 56-2-425 2074 / kelly.obrien@sqm.com
Isabel Bendeck, 56-2-425 2058 / isabel.bendeck@sqm.com
Mark Fones, 56-2-425 2271 / mark.fones@sqm.com

For media inquiries contact: Fabiola Scianca, 56-2-425 2027 / fabiola.scianca@sqm.com

Statements in this press release concerning the Company's business outlook, future economic performances, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth, together with other statements that are not historical facts, are "forward-looking statements" as that term is defined under Federal Securities Laws.

Forward-looking statements

Any forward-looking statements are estimates that reflect the best judgment of SQM's management based on currently available information and involve a number of risks, uncertainties and other factors that could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Risks, uncertainties, and factors that could affect the accuracy of such forward-looking statements should be considered in light of those factors.

Income Statement				
<i>(US\$ Millions)</i>	<i>For the 4th Quarter</i>		<i>For the 12-month period ended December 31</i>	
	2011	2010	2011	2010
Revenues	538.9	505.7	2,145.3	1,830.4
Specialty Plant Nutrition*	174.6	151.2	721.7	603.7
Iodine and Iodine Derivatives	126.1	74.4	454.5	316.3
Lithium and Lithium Derivatives	51.2	36.5	183.4	150.8
Potassium Chloride & Potassium Sulfate	129.8	171.4	555.7	528.2
Industrial Chemicals	26.2	40.2	139.5	149.7
Other Income	31.1	32.0	90.5	81.8
Cost of Goods Sold	(266.3)	(293.4)	(1,094.6)	(1,060.5)
Depreciation and Amortization	(56.7)	(40.6)	(195.9)	(143.9)
Gross Margin	215.9	171.6	854.8	626.0
Administrative Expenses	(25.0)	(23.4)	(91.8)	(78.8)
Financial Expenses	(9.0)	(8.5)	(39.3)	(35.0)
Financial Income	5.8	6.4	23.2	12.9
Exchange Difference	(6.3)	1.1	(25.3)	(5.8)
Other	27.3	(17.8)	12.2	(26.0)
Income Before Taxes	208.7	129.5	733.8	493.3
Income Tax	(47.0)	(21.7)	(179.7)	(106.0)
Net Income before minority interest	161.7	107.8	554.1	387.3
Minority Interest	(2.8)	(2.0)	(8.4)	(5.1)
Net Income	158.9	105.8	545.8	382.1
Net Income per Share (US\$)	0.60	0.40	2.07	1.45

*Includes other specialty fertilizers

Balance Sheet

<i>(US\$ Millions)</i>	<i>As of Dec. 31 2011</i>	<i>As of Dec. 31 2010</i>
Total Current Assets	1,956.4	1,695.3
Cash and cash equivalents	445.0	524.7
Other current financial assets	169.3	76.2
Accounts receivable (1)	529.2	412.1
Inventory	744.4	605.1
Others	68.6	77.2
Total Non-current Assets	1,915.2	1,677.6
Other non-current financial assets	30.5	92.7
Investments in related companies	60.7	62.3
Property, plant and equipment	1,755.0	1,454.0
Other Non-current Assets	68.9	68.7
Total Assets	3,871.6	3,372.8
Total Current Liabilities	629.3	476.8
Short-term debt	161.0	187.6
Others	468.3	289.3
Total Long-Term Liabilities	1,377.9	1,225.2
Long-term debt	1,237.0	1,090.2
Others	140.9	135.0
Shareholders' Equity before Minority Interest	1,812.8	1,622.8
Minority Interest	51.5	48.0
Total Shareholders' Equity	1,864.4	1,670.8
Total Liabilities & Shareholders' Equity	3,871.6	3,372.8
Liquidity (2)	3.1	3.6

(1) Accounts receivable + accounts receivable from related co.

(2) Current assets / current liabilities