



2017110202577
24/11/2017 12:26 Operador: DORTIZ
DIVISION CONTROL FINANCIERO VALORES
Nro.Inscrip: 184v

Santiago, 23 de noviembre de 2017

Señor
Carlos Pavez Tolosa
Superintendente
Superintendencia de Valores y Seguros
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Superintendencia de Valores y Seguros, adjuntamos una copia del comunicado que publicamos el día de ayer sobre los resultados de la Compañía al 30 de septiembre de 2017, en sus versiones en español e inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

Patricio de Solminihaq T.
Gerente General
SQM S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago (vía ebox)
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo

SQM
El Trovador 4285, Piso 10
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com





Para su publicación inmediata
SQM REPORTA UTILIDADES PARA LOS NUEVE MESES DEL AÑO QUE FINALIZARON EL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2017

Puntos importantes:

- SQM informó utilidades netas⁽¹⁾ durante los nueve meses, finalizando el 30 de septiembre de 2017, por US\$317,2 millones.
- Los ingresos de los primeros nueve meses del año 2017 fueron de US\$1.582,5 millones, cifra superior a los ingresos registrados en los primeros nueve meses del año 2016.
- El margen de EBITDA⁽²⁾ para los primeros nueve meses de 2017, finalizando el 30 de septiembre, alcanzaron el 41%, mientras que los márgenes de EBITDA para el tercer trimestre de 2017 fueron aproximadamente del 40%.
- **Información Actualizada:** SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el **jueves, 23 de noviembre** a las 10:00 horas en NY y a las 12:00 horas en Chile.

Participantes en EE.UU.: 1-855-238-1018

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-542-4107

Santiago, Chile. 22 de noviembre de 2017.- La Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidades para los nueve meses que finalizan el 30 de septiembre de 2017**, por US\$317,2 millones (US\$1,21 por ADR), un aumento respecto de los US\$197,4 millones (US\$0,75 por ADR) reportados para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016. El **margen bruto**⁽³⁾ alcanzó los US\$546,4 millones (34,5% de ingresos) para los nueve meses que finalizaron el 30 de septiembre de 2017, cifra superior a los US\$406,2 millones (29,3% de ingresos) registrados para igual período del año 2016. Los **ingresos** totalizaron US\$1.582,5 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2017, lo que representa un incremento del 14,2% frente a los US\$1.385,5 millones reportados durante el mismo período de 2016.

La compañía también anunció utilidades para el tercer trimestre de 2017, **reportando una utilidad neta** de US\$112,9 millones (US\$0,43 por ADR) en comparación con los US\$55,8 millones (US\$0,21 por ADR) registrados en el tercer trimestre de 2016. El **margen bruto** para el tercer trimestre de 2017 alcanzó los US\$188,5 millones, cifra superior a los US\$145,7 millones registrados para el tercer trimestre de 2016. Los **ingresos** totalizaron US\$558,7 millones, un aumento de aproximadamente 10,8% en comparación con el tercer trimestre de 2016, cuando los ingresos ascendieron a US\$504,0 millones.

El Gerente General de SQM, Patricio de Solminihac, afirmó: "Los resultados que publicamos durante los primeros nueve meses de 2017 son la consecuencia de nuestra sólida posición en todos los mercados en los que estamos presentes. En el mercado de la nutrición vegetal de especialidad los fuertes volúmenes de ventas fueron un resultado del aumento de la demanda y la disminución de la oferta de nuestra competencia. Nuestro equipo de operaciones ha sido capaz de aumentar la producción de una manera eficiente que nos permitió aumentar volúmenes de ventas manteniendo el equilibrio de mercado y garantizar el suministro según sea necesario. Nuestros volúmenes de ventas aumentaron aproximadamente 9% durante los primeros nueve meses de este año en comparación con el mismo período del año pasado. En el mercado de cloruro de potasio, nuestros volúmenes de ventas superaron los 1,0 millón de toneladas métricas durante los primeros nueve meses del año. Los volúmenes de ventas para 2017 podrían superar

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



los 1,3 millones de toneladas métricas, una disminución en comparación con el año pasado, pero una cifra superior a nuestras expectativas previas".

"En el mercado del litio, seguimos observando un fuerte crecimiento de la demanda y hemos visto que los precios continuaron creciendo durante el tercer trimestre, superando los US \$13.000/ton, aumentando así otro 8% en comparación con el segundo trimestre. Creemos que esta tendencia de precios debería continuar durante el resto del año hasta principios del 2018. En esta línea, seguimos avanzando con los nuevos proyectos de litio. Nuestros proyectos en Chile avanzan dentro de los plazos estimados, y esperamos completar nuestras expansiones de hidróxido de litio y carbonato de litio a mediados de 2018. En Argentina, estamos invirtiendo en la primera etapa de las 25.000 toneladas métricas, que se espera estén dispuestas en el 2019, y en Australia finalizamos la documentación requerida para avanzar con la sociedad conjunta con Kidman Resources".

"En el mercado del yodo, durante estos últimos años hemos estado trabajando para aumentar nuestros volúmenes de ventas en conjunto con nuestra estrategia corporativa y plan operativo. Hemos recuperado nuestra cuota de mercado a niveles superiores al 30% y creemos que los volúmenes de ventas superarán las 12.500 toneladas métricas este año. Dado el aumento de volúmenes de ventas, estamos aumentando nuestra capacidad de producción de yodo para llegar a poco más de 14.000 toneladas métricas, y queremos asegurarnos de que el suministro esté disponible para satisfacer la demanda futura. Estamos optimistas sobre nuestro futuro en el mercado del yodo, con precios ligeramente más altos que los precios vistos durante el segundo trimestre".

Análisis segmentario

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de nuestra línea de negocio de Nutrición Vegetal de Especialidad para los nueve meses que finalizaron el 30 de septiembre de 2017, fueron de US\$511,4 millones, cifra superior a los US\$487,1 millones registrados para igual período de 2016.

Durante el tercer trimestre de 2017, los ingresos alcanzaron los US\$185,6 millones, cifra superior a los US\$154,9 millones reportados en el tercer trimestre de 2016.

Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de especialidad:

		9M2017	9M2016	2017/2016	
Volúmenes Totales NVE	Mton	712,0	650,9	61,2	9%
Nitrato de sodio	Mton	18,6	15,2	3,4	23%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	448,7	378,1	70,5	19%
Mezclas de especialidad	Mton	152,2	164,2	-12,0	-7%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	92,6	93,4	-0,8	-1%
Ingresos NVE	MMUS\$	511,4	487,1	24,3	5%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

		3T2017	3T2016	2017/2016	
Volúmenes Totales NVE	Mton	263,6	222,7	40,9	18%
Nitrato de sodio	Mton	3,6	7,0	-3,4	-49%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	157,4	114,8	42,6	37%
Mezclas de especialidad	Mton	72,7	73,6	-1,0	-1%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	30,0	27,3	2,7	10%
Ingresos NVE	MMUS\$	185,6	154,9	30,8	20%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

Durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2017, los volúmenes de ventas aumentaron un 9,4% en comparación con el mismo período del año anterior, siguiendo la misma tendencia que vimos durante la primera mitad del año. Nuestro precio promedio disminuyó aproximadamente un 4,0% al comparar los primeros nueve meses de 2017 con el mismo período del año anterior. Como se anunció previamente, nos hemos comprometido a mantener los precios del nitrato de potasio durante el cuarto trimestre de este año. Tenemos la capacidad de abastecer el crecimiento del mercado y continuaremos asegurando el abastecimiento de estas necesidades del mercado a medida que aumentamos nuestra capacidad de nitratos. Este proyecto se mantiene según lo planificado, con fecha de finalización en la segunda mitad de 2018.

El **margen bruto**⁽⁴⁾ de SPN representó aproximadamente un 17% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2017.

Yodo y Derivados

Los ingresos de ventas del yodo y derivados durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2017 fueron de US\$191,3 millones, un aumento de 9,3% en comparación con los US\$175,1 millones reportados para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016.

Los ingresos del tercer trimestre de 2017 por yodo y derivados ascendieron a US\$62,3 millones, un aumento del 10,2% en comparación con los US\$56,5 millones registrados durante el tercer trimestre de 2016.

Ventas e Ingresos de Volúmenes de Yodo y Derivados:

		9M2017	9M2016	2017/2016	
Yodo y Derivados	Mton	9,7	7,5	2,2	30%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	191,3	175,1	16,2	9%

		3T2017	3T2016	2017/2016	
Yodo y Derivados	Mton	3,1	2,6	0,5	21%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	62,3	56,5	5,8	10%

Los ingresos por concepto de yodo durante el tercer trimestre de 2017 fueron más altos que los ingresos observados durante el mismo período del año anterior, relacionados con mayores volúmenes de ventas. Durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2017, los volúmenes de ventas aumentaron casi un 30% en comparación con el mismo período del año anterior, lo que elevó nuestra participación de mercado en esta línea de negocio por sobre el 30%.

Los precios promedio durante el tercer trimestre alcanzaron los US\$20/kg, un aumento en comparación con el segundo trimestre. Este comportamiento está alineado con nuestras expectativas de que los precios tocaron fondo durante la primera mitad del año y han ido aumentando lentamente en los últimos meses.

Se espera que la demanda en el mercado del yodo crezca alrededor del 3% durante 2017, liderada por los medios de contraste de rayos X y la industria farmacéutica.

El **margen bruto** para el segmento del Yodo y Derivados representó aproximadamente un 7% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2017.

Litio y Derivados

Los ingresos por litio y derivados totalizaron US\$465,2 millones durante los nueve meses que finalizaron el 30 de septiembre de 2017, un incremento del 37,7% frente a los US\$337,9 millones reportados para igual período de 2016.

Los ingresos por litio y derivados durante el tercer trimestre de 2017 aumentaron un 15,6% en comparación con los del tercer trimestre de 2016. Los ingresos totales ascendieron a US\$167,8 millones durante el tercer trimestre de 2017, en comparación con los US\$145,1 millones en el tercer trimestre de 2016.

Volúmenes de ventas e ingresos por Litio y Derivados:

		9M2017	9M2016	2017/2016	
Litio y Derivados	Mton	36,5	35,2	1,3	4%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	465,2	337,9	127,3	38%

		3T2017	3T2016	2017/2016	
Litio y Derivados	Mton	12,7	12,1	0,5	4%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	167,8	145,1	22,7	16%

La demanda de litio sigue siendo fuerte y su crecimiento debería ser al menos el 14% este año. Los precios promedio durante la segunda mitad de 2017 deberían ser más altos que los precios informados durante la primera mitad del año.

Los volúmenes de ventas fueron más altos durante el tercer trimestre de 2017 en comparación con los trimestres anteriores de 2017. Creemos que los volúmenes de ventas para el año serán similares a los volúmenes de ventas observados durante 2016.

El **margen bruto** del segmento del Litio y Derivados representó aproximadamente un 61% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2017.

Potasio: Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP y SOP)

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2017 totalizaron US\$301,0 millones, fueron similares al mismo período de 2016, cuando los ingresos totalizaron a US\$296,1 millones.

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio se mantuvieron prácticamente similares durante el tercer trimestre de 2017, alcanzando los US\$113,0 millones, en comparación con US\$114,4 millones registrados durante el tercer trimestre de 2016.

Volúmenes de ventas e ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio:

		9M2017	9M2016	2017/2016	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	1.082,3	1.124,1	-41,7	-4%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	301,0	296,1	4,9	2%

		3T2017	3T2016	2017/2016	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	406,1	463,7	-57,7	-12%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	113,0	114,4	-1,4	-1%

En conjunto con nuestro informe anterior, los volúmenes de ventas disminuyeron un 3,7% en los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2017 en comparación con el mismo período de 2016. Los volúmenes de ventas observados en el tercer trimestre de 2017 disminuyeron un 12,4% en comparación con el tercer trimestre de 2016, debido a un enfoque continuo en la producción de litio que dio como resultado una reducción en la producción de cloruro de potasio en 2017.

Observamos que los precios promedio en la línea comercial del cloruro de potasio y sulfato de potasio muestran un crecimiento de aproximadamente 5,6% durante los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2017 en comparación con el mismo período en 2016, alcanzando US\$278 por tonelada métrica, similar a los precios promedio observados en el segundo trimestre de 2017.

El **margen bruto** por concepto de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 9% del margen bruto consolidado de SQM, para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2017.

Químicos industriales

Los ingresos por ventas de químicos industriales para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2017 alcanzaron los US\$80,9 millones, un 87,0% superior a los US\$43,3 millones registrados durante el mismo período de 2016.

Los ingresos para el tercer trimestre de 2017 totalizaron US\$14,6 millones, un aumento del 14,1% en comparación con las cifras de ingresos para el tercer trimestre de 2016, que alcanzaron los US\$12,8 millones.

Volúmenes de ventas e ingresos por Químicos Industriales:

		9M2017	9M2016	2017/2016	
Nitratos Industriales	Mton	103,2	53,6	49,7	93%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	80,9	43,3	37,7	87%

		3T2017	3T2016	2017/2016	
Nitratos Industriales	Mton	19,2	16,3	3,0	18%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	14,6	12,8	1,8	14%

Los ingresos en la línea de negocio de los productos químicos industriales aumentaron como resultado de los mayores volúmenes de ventas de sales solares⁽⁵⁾ observados en el primer trimestre de 2017, que llegaron a las 45.000 toneladas métricas. Esperamos que los volúmenes de ventas de sales solares sean sólidos durante el cuarto trimestre, superando las 90.000 toneladas métricas para el año. Los precios promedio durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2017 disminuyeron un 2,9% en comparación con los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016.

El **margen bruto** del negocio de Químicos Industriales representó aproximadamente un 5% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2017.

Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes *commodity* y otros ingresos alcanzaron los US\$32,7 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2017, un monto inferior que los US\$46,1 millones registrados durante el mismo período de 2016.

Información Financiera

Inversiones de Capital

Se espera que las inversiones de capital para 2017 alcancen aproximadamente los US\$170 millones, y la mayoría de estos gastos se relacionará con el mantenimiento y las inversiones en proyectos de expansión en Chile y nuestros proyectos en Argentina y Australia.

Gastos administrativos

Los gastos administrativos totalizaron US\$72,6 millones (4,6% de los ingresos) para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2017, en comparación con los US\$62,6 millones (4,5% de los ingresos) registrados para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016.

Gastos financieros netos

Los gastos financieros netos para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2017 fueron de US\$29,0 millones, en comparación con los US\$37,2 millones registrados para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016.

Gastos por Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta alcanzó los US\$123,4 millones para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2017, lo que representa una tasa efectiva de impuestos del 28,0%, en comparación con un gasto por impuesto a

la renta de US\$81,1 millones durante los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016. La tasa del impuesto corporativo chileno fue de un 25,5% durante el período de 2017 y de un 24,0% durante el período de 2016.

Otros

El margen de EBITDA fue de aproximadamente 41% para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2017. El margen de EBITDA para los nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2016 fue de aproximadamente 38%. El margen de EBITDA para el tercer trimestre de 2017 fue de aproximadamente 40%.

Notas:

- 1) Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
- 2) EBITDA = margen bruto – gastos administrativos + depreciación y amortización. Margen EBITDA = EBITDA/ingresos.
- 3) El margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y excluyendo gastos administrativos.
- 4) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.
- 5) Sales solares: Una mezcla de 60% de nitrato de sodio y 40% de nitrato de potasio; producto utilizado como medio de almacenamiento de energía térmica en plantas de energía solar.

Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 110 países.

La estrategia de desarrollo de SQM es ser un operador minero integrado selectivamente en el procesamiento y comercialización de productos, abasteciendo en forma eficiente a industrias esenciales para el desarrollo humano, como alimentación, salud y tecnología. La cual se sustenta en 6 pilares fundamentales:

- reforzar los procesos internos que permitan asegurar los recursos clave para la sustentabilidad del negocio;
- extender operaciones lean (M1) a toda la organización para fortalecer ventaja en costos, calidad y seguridad;
- invertir en desarrollo de mercado de fertilizantes de especialidad, diferenciación de productos, gestión de canales y optimizar nuestro pricing;
- recuperar market share en yodo, buscando oportunidades de consolidación y de integración vertical, e invertir en el desarrollo de productos en yodo y nitratos para fines industriales;
- buscar activos en litio fuera de Chile dado el atractivo del mercado y aprovechar nuestras capacidades operacionales, y en potasio, invirtiendo en opciones que aseguren el acceso a materia prima para nitrato de potasio; y
- buscar oportunidades de diversificación en oro, cobre y zinc en la región, para aprovechar nuestras capacidades de operador minero y darle continuidad de negocio a nuestro programa de exploración.

Estos pilares fundamentales son basadas sobre los siguientes cuatro conceptos claves:

- construir una organización con claridad estratégica, líderes con inspiración, responsabilidad personal y valores significativos;
- desarrollar un proceso de planificación estratégica que responda a las necesidades del cliente y las tendencias de mercado, y que asegure la coordinación entre el corporativo y los negocios, y entre operaciones y comercial;
- desarrollar un proceso robusto de control y mitigación de riesgos para gestionar activamente el riesgo de los negocios; y
- dar un salto en nuestra gestión de stakeholders para establecer vínculos con la comunidad y comunicar el aporte de SQM a Chile y el mundo.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com
Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com
Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com
Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.

Balance		
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 de sep 2017</i>	<i>Al 31 de dic. 2016</i>
Activos corrientes totales	2.349,5	2.331,9
Efectivo y equivalente al efectivo	520,6	514,7
Otros activos financieros corriente	384,2	289,2
Cuentas por Cobrar (1)	440,1	451,0
Existencias	916,4	993,1
Otros	88,2	84,0
Activos no corrientes totales	1.795,4	1.886,7
Otros activos financieros no corrientes	35,2	34,1
Inversiones Empresas Relacionadas	111,4	113,1
Propiedad, planta y equipos	1.435,0	1.532,7
Otros activos no corrientes	213,7	206,8
Total Activos	4.144,8	4.218,6
Pasivos corrientes total	619,9	580,3
Otros pasivos financieros corrientes	133,6	179,1
Otros	486,3	401,2
Total pasivos no corrientes	1.273,4	1.331,0
Otros pasivos financieros no corrientes	1.021,2	1.093,4
Otros	252,3	237,6
Patrimonio antes de interés minoritario	2.192,3	2.246,1
Interés Minoritario	59,2	61,2
Total Patrimonio	2.251,5	2.307,3
Total Pasivos y Patrimonio	4.144,8	4.218,6
Liquidez (2)	3,8	4,0

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

Estado de Resultados				
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Tercer trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de septiembre</i>	
	2017	2016	2017	2016
Ingresos	558,7	504,0	1.582,5	1.385,5
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	185,6	154,9	511,4	487,1
Yodo y Derivados	62,3	56,5	191,3	175,1
Litio y Derivados	167,8	145,1	465,2	337,9
Químicos Industriales	14,6	12,8	80,9	43,3
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	113,0	114,4	301,0	296,1
Otros Ingresos	15,4	20,4	32,7	46,1
Costo de Ventas	(311,3)	(297,4)	(856,6)	(800,5)
Depreciación y amortización (2)	(58,8)	(60,9)	(179,6)	(178,8)
Margen Bruto	188,5	145,7	546,4	406,2
Gastos Administración	(26,5)	(21,8)	(72,6)	(62,6)
Costos Financieros	(12,3)	(12,8)	(37,8)	(45,2)
Ingresos Financieros	3,1	1,4	8,8	8,0
Diferencia de cambio	5,3	1,0	0,6	(0,6)
Otros	(4,4)	(32,7)	(5,1)	(25,3)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	153,8	80,8	440,3	280,5
Impuesto a la Renta	(40,8)	(23,8)	(123,4)	(81,1)
Resultado antes de interés minoritario	113,0	57,0	316,9	199,4
Interés minoritario	(0,2)	(1,2)	0,3	(2,0)
Resultado del ejercicio	112,9	55,8	317,2	197,4
Utilidad por acción (US\$)	0,43	0,21	1,21	0,75

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad



For Immediate Release

SQM REPORTS EARNINGS FOR THE NINE MONTHS ENDED SEPTEMBER 30, 2017

Highlights

- SQM reported net income⁽¹⁾ for the nine months ended September 30, 2017 of US\$317.2 million.
- Revenues for first nine months of 2017 were US\$1,582.5 million, higher than revenues in the nine months of 2016.
- EBITDA⁽²⁾ margin for the nine months ended September 30, 2017 reached 41%, while EBITDA margins for the third quarter 2017 reached approximately 40%.
- **Updated Information:** SQM will hold a conference call to discuss these results on Thursday, November 23 at 10:00am ET (12:00pm Chile time).

Participant Dial-In (Toll Free): 1-855-238-1018

Participant International Dial-In: 1-412-542-4107

Santiago, Chile. November 22, 2017.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM) reported today **earnings for the nine months ended September 30, 2017** of US\$317.2 million (US\$1.21 per ADR), an increase from US\$197.4 million (US\$0.75 per ADR) for the nine months ended September 30, 2016. **Gross profit⁽³⁾** reached US\$546.4 million (34.5% of revenues) for the nine months ended September 30, 2017, higher than US\$406.2 million (29.3% of revenues) recorded for the nine months ended September 30, 2016. **Revenues** totaled US\$1,582.5 million for the nine months ended September 30, 2017, representing an increase of 14.2% compared to US\$1,385.5 million reported for the nine months ended September 30, 2016.

The Company also announced earnings for the third quarter of 2017, **reporting net income** of US\$112.9 million (US\$0.43 per ADR) compared to US\$55.8 million (US\$0.21 per ADR) for the third quarter of 2016. **Gross profit** for the third quarter of 2017 reached US\$188.5 million, higher than the US\$145.7 million recorded for the third quarter of 2016. **Revenues** totaled US\$558.7 million, an increase of approximately 10.8% compared to the third quarter of 2016, when revenues amounted to US\$504.0 million.

SQM's Chief Executive Officer, Patricio de Solminihac, stated: "The results we published for the first nine months of 2017 are a result of our strong position in all of the markets in which we are present. In the specialty plant nutrient business line strong sales volumes were due to strong demand growth along with decreased supply from our competition. Our operations team has been able to increase production in an efficient way, allowing us to increase our volumes while maintaining the supply and demand equilibrium in the market. Our sales volumes increased almost 9% during the first nine months of this year compared to the same period last year. In the potassium chloride market, our sales volumes surpassed 1.0 million MT during the first nine months of the year. Sales volumes for 2017 could surpass 1.3 million MT, a decrease compared to last year, but higher than our previous expectations."

"In the lithium market, we continue to see strong demand growth and we saw prices continue to increase during the third quarter, surpassing US\$13,000/ton, thus increasing another 8% compared to the second quarter. We believe this pricing trend should continue for the remainder of this year, and through the beginning of 2018. We continue to move

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



forward with our new lithium projects. Our projects in Chile remain on time, and we expect to complete our lithium hydroxide and lithium carbonate expansions by the middle of 2018. In Argentina, we are investing in the first stage of the 25,000 MT expected to be online in 2019, and in Australia we finalized the documentation required to move forward with the joint venture with Kidman Resources."

"In the iodine market, we have been working over the past several years to increase our sales volumes in line with our corporate strategy and operational plan. Market share has returned to levels greater than 30%, and we believe sales volumes will surpass 12,500 MT this year. Given these increase sales volumes, we are increasing our iodine production capacity to reach just over 14,000 MT as we want to ensure the supply is available to meet the demand of the future. With prices slightly higher than prices seen during the second quarter, we are optimistic about our future in the iodine market."

Segment Analysis

Specialty Plant Nutrition (SPN)

Revenues from our Specialty Plant Nutrition business line for the nine months ended September 30, 2017 totaled US\$511.4 million, higher than the US\$487.1 million reported for the nine months ended September 30, 2016.

Third quarter 2017 revenues reached US\$185.6 million, higher than the US\$154.9 million reported in the third quarter of 2016.

Specialty Plant Nutrition Sales Volumes and Revenues:

		9M2017	9M2016	2017/2016	
Specialty Plant Nutrition Total Volumes	Th. MT	712.0	650.9	61.2	9%
Sodium Nitrate	Th. MT	18.6	15.2	3.4	23%
Potassium Nitrate and Sodium Potassium Nitrate	Th. MT	448.7	378.1	70.5	19%
Specialty Blends	Th. MT	152.2	164.2	-12.0	-7%
Other specialty plant nutrients (*)	Th. MT	92.6	93.4	-0.8	-1%
Specialty Plant Nutrition Revenues	MUS\$	511.4	487.1	24.3	5%

*Includes trading of other specialty fertilizers.

		3Q2017	3Q2016	2017/2016	
Specialty Plant Nutrition Total Volumes	Th. MT	263.6	222.7	40.9	18%
Sodium Nitrate	Th. MT	3.6	7.0	-3.4	-49%
Potassium Nitrate and Sodium Potassium Nitrate	Th. MT	157.4	114.8	42.6	37%
Specialty Blends	Th. MT	72.7	73.6	-1.0	-1%
Other specialty plant nutrients (*)	Th. MT	30.0	27.3	2.7	10%
Specialty Plant Nutrition Revenues	MUS\$	185.6	154.9	30.8	20%

*Includes trading of other specialty fertilizers.

Sales volumes during the nine months ended September 30, 2017 increased 9.4% when compared to the same period last year, following the same trend we saw during the first half of the year. Our average price declined approximately 4.0% when comparing the first nine months of 2017 to the same period last year. As previously announced, we are committed to maintaining prices of potassium nitrate during the fourth quarter of this year. We have the capacity to supply market growth, and will continue to ensure market needs are met as we increase our nitrates capacity. This project remains on track, with completion date in the second half of 2018.

SPN gross profit⁽⁴⁾ accounted for approximately 17% of SQM's consolidated gross profit for the nine months ended September 30, 2017.

Iodine and Derivatives

Revenues from sales of iodine and derivatives during the nine months ended September 30, 2017 totaled US\$191.3 million, an increase of 9.3% compared to US\$175.1 million reported for the nine months ended September 30, 2016.

Iodine and derivatives revenues for the third quarter of 2017 amounted to US\$62.3 million, an increase of 10.2% compared to US\$56.5 million recorded during the third quarter of 2016.

Iodine and Derivative Sales Volumes and Revenues:

		9M2017	9M2016	2017/2016	
Iodine and Derivatives	Th. MT	9.7	7.5	2.2	30%
Iodine and Derivatives Revenues	MUS\$	191.3	175.1	16.2	9%

		3Q2017	3Q2016	2017/2016	
Iodine and Derivatives	Th. MT	3.1	2.6	0.5	21%
Iodine and Derivatives Revenues	MUS\$	62.3	56.5	5.8	10%

Iodine revenues during the third quarter 2017 were higher than revenue seen during the same period last year related to higher sales volumes. Sales volumes during the nine months ended September 30, 2017 increased almost 30% when compared to the same period last year, bringing our market share in this market to well over 30%.

Average prices during the third quarter reached US\$20/kg, also increasing compared to the second quarter. This is in line with our expectations that prices reached a bottom during the first half of the year, and have been slowly increasing in recent months.

Demand in the iodine market is expected to grow about 3% during 2017, led by the x-ray contrast media and the pharmaceutical industry.

Gross profit for the Iodine and Derivatives segment accounted for approximately 7% of SQM's consolidated gross profit for the nine months ended September 30, 2017.

Lithium and Derivatives

Revenues for lithium and derivatives totaled US\$465.2 million during the nine months ended September 30, 2017, an increase of 37.7% compared to US\$337.9 million recorded for the nine months ended September 30, 2016.

Revenues for lithium and derivatives during the third quarter of 2017 increased 15.6% compared to the third quarter of 2016. Total revenues amounted to US\$167.8 million during the third quarter of 2017, compared to US\$145.1 million in the third quarter of 2016.

Lithium and Derivatives Sales Volumes and Revenues:

		9M2017	9M2016	2017/2016	
Lithium and Derivatives	Th. MT	36.5	35.2	1.3	4%
Lithium and Derivatives Revenues	MUS\$	465.2	337.9	127.3	38%

		3Q2017	3Q2016	2017/2016	
Lithium and Derivatives	Th. MT	12.7	12.1	0.5	4%
Lithium and Derivatives Revenues	MUS\$	167.8	145.1	22.7	16%

Lithium demand growth continues to be strong and should surpass 14% this year. The average prices during the second half of 2017 should be higher than prices reported during the first half of the year.

Sales volumes were higher during the third quarter 2017 when compared to the previous quarters of 2017. We believe that sales volumes for the year will be similar to sales volumes seen during 2016.

Gross profit for the Lithium and Derivatives segment accounted for approximately 61% of SQM's consolidated gross profit for the nine months ended September 30, 2017.

Potassium: Potassium Chloride & Potassium Sulfate (MOP & SOP)

Potassium chloride and potassium sulfate revenues for the nine months ended September 30, 2017 totaled US\$301.0 million, similar to revenues reported during the nine months ended September 30, 2016, which totaled US\$296.1 million.

Potassium chloride and potassium sulfate revenues remained flat in the third quarter of 2017, reaching US\$113.0 million, compared to US\$114.4 million for the third quarter of 2016.

Potassium Chloride & Potassium Sulfate Sales Volumes and Revenues:

		9M2017	9M2016	2017/2016	
Potassium Chloride and Potassium Sulfate	Th. MT	1.082.3	1.124.1	-41.7	-4%
Potassium Chloride and Potassium Sulfate Revenues	MUS\$	301.0	296.1	4.9	2%

		3Q2017	3Q2016	2017/2016	
Potassium Chloride and Potassium Sulfate	Th. MT	406.1	463.7	-57.7	-12%
Potassium Chloride and Potassium Sulfate Revenues	MUS\$	113.0	114.4	-1.4	-1%

In line with our previous statement, sales volumes decreased 3.7% in the nine months ended September 30, 2017 compared to the same period of 2016. Sales volumes seen in the third quarter 2017 decreased 12.4% compared to the third quarter 2016, as our continuous focus on lithium production results in reduced potassium chloride production in 2017.

We saw average prices in the potassium chloride and potassium sulfate business line show a growth of approximately 5.6% during the nine months ended September 30, 2017 when compared to the same period of 2016, reaching US\$278/MT, similar to the average prices seen in the second quarter 2017.

Gross profit for Potassium Chloride and Potassium Sulfate accounted for approximately 9% of SQM's consolidated gross profit for the nine months ended September 30, 2017.

Industrial Chemicals

Industrial chemicals revenues for the nine months ended September 30, 2017 reached US\$80.9 million, 87.0% higher than US\$43.3 million recorded for the nine months ended September 30, 2016.

Revenues for the third quarter of 2017 totaled US\$14.6 million, an increase of 14.1% compared to the revenue figures for third quarter of 2016 of US\$12.8 million.

Industrial Chemicals Sales Volumes and Revenues:

		9M2017	9M2016	2017/2016	
Industrial Nitrates	Th. MT	103.2	53.6	49.7	93%
Industrial Chemicals Revenues	MUS\$	80.9	43.3	37.7	87%

		3Q2017	3Q2016	2017/2016	
Industrial Nitrates	Th. MT	19.2	16.3	3.0	18%
Industrial Chemicals Revenues	MUS\$	14.6	12.8	1.8	14%

Revenues in the industrial chemicals business line increased as a result of higher sales volumes of solar salts⁽⁵⁾ seen in the first quarter of 2017, which reached 45,000 MT. We expect solar salts sales volumes to be strong during the fourth quarter, surpassing 90,000 MT for the year. Average prices during the nine months ended September 30, 2017 decreased 2.9% compared to the nine months ended September 30, 2016.

Gross profit for the Industrial Chemicals segment accounted for approximately 5% of SQM's consolidated gross profit for the nine months ended September 30, 2017.

Other Commodity Fertilizers & Other Income

Revenues from sales of other commodity fertilizers and other income reached US\$32.7 million in the nine months ended September 30, 2017, lower than the US\$46.1 million for the nine months ended September 30, 2016.

Financial Information

Capital Expenditures

Capex for 2017 is expected to reach approximately US\$170 million, and the majority of these expenses will be related to maintenance and investments in expansion projects in Chile, and our projects in Argentina and Australia.

Administrative Expenses

Administrative expenses totaled US\$72.6 million (4.6% of revenues) for the nine months ended September 30, 2017, compared to US\$62.6 million (4.5% of revenues) recorded during the nine months ended September 30, 2016.

Net Financial Expenses

Net financial expenses for the nine months ended September 30, 2017 were US\$29.0 million, compared to US\$37.2 million recorded for the nine months ended September 30, 2016.

Income Tax Expense

Income tax expense reached US\$123.4 million for the nine months ended September 30, 2016, representing an effective tax rate of 28.0%, compared to an income tax expense of US\$81.1 million during the nine months ended September 30, 2016. The Chilean corporate tax rate was 25.5% during the 2017 period and 24.0% during the 2016 period.

Other

The EBITDA margin was approximately 41% for the nine months ended September 30, 2017. EBITDA margin for the nine months ended September 30, 2016 was approximately 38%. The EBITDA margin for the third quarter of 2017 was approximately 40%.

Notes:

- 1) Net income refers to the comprehensive income attributable to controlling interests.
- 2) EBITDA = gross profit - administrative expenses + depreciation and amortization. EBITDA margin = EBITDA/revenues.
- 3) Gross profit corresponds to consolidated revenues less total costs, including depreciation and amortization and excluding administrative expenses.
- 4) A significant portion of SQM's costs of goods sold are costs related to common productive processes (mining, crushing, leaching, etc.) which are distributed among the different final products. To estimate gross profit by business line in both periods covered by this report, the Company employed similar criteria on the allocation of common costs to the different business areas. This gross profit distribution should be used only as a general and approximated reference of the margins by business line.
- 5) Solar salts are a mix of 60% sodium nitrate and 40% potassium nitrate used for thermal energy storage.

About SQM

SQM is an integrated producer and distributor of lithium, iodine, specialty plant nutrients, potassium-related fertilizers and industrial chemicals. Its products are based on the development of high quality natural resources that allow the Company to be a leader in costs, supported by a specialized international network with sales in over 110 countries.

SQM's business strategy is to be a mining operator that selectively integrates the production and sales of products to industries essential for human development, such as food, health and technology. The strategy is built on the following six principles:

- strengthen internal processes to ensure access to key resources required for the sustainability of the business;
- extend lean operations (M1) to the entire organization to strengthen our cost position, increase quality and ensure safety;
- invest in the development of a specialty fertilizer market, including product differentiation, sales channel management and price optimization;
- recover the iodine market share, seek consolidation and vertical integration opportunities; invest in the development of industrial nitrate applications;
- search and invest in lithium and potassium assets outside of Chile to leverage our operational capabilities, take advantage of the current lithium market appeal and ensure access to raw materials for our potassium nitrate production; and
- seek diversification opportunities in gold, copper and zinc projects in the region to leverage our mining operating capabilities and provide business continuity to our exploration program.

The business strategy's principles are based on the following four concepts:

- build an organization with strategic clarity, inspirational leaders, responsible personnel and strong values;
- develop a strategic planning process that responds to the needs of our customers and market trends, while ensuring coordination between all segments of the business, including sales and operations;
- develop a robust risk control and mitigation process to actively manage business risk; and
- improve our stakeholder management to establish links with the community and communicate to Chile and worldwide our contribution to industries essential for human development.

For further information, contact:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

For media inquiries, contact:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Northern Region)

Cautionary Note Regarding Forward-Looking Statements

This news release contains "forward-looking statements" within the meaning of the safe harbor provisions of the U.S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Forward-looking statements can be identified by words such as: "anticipate," "plan," "believe," "estimate," "expect," "strategy," "should," "will" and similar references to future periods. Examples of forward-looking statements include, among others, statements we make concerning the Company's business outlook, future economic performance, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth.

Forward-looking statements are neither historical facts nor assurances of future performance. Instead, they are estimates that reflect the best judgment of SQM management based on currently available information. Because forward-looking statements relate to the future, they involve a number of risks, uncertainties and other factors that are outside of our control and could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Therefore, you should not rely on any of these forward-looking statements. Readers are referred to the documents filed by SQM with the United States Securities and Exchange Commission, specifically the most recent annual report on Form 20-F, which identifies important risk factors that could cause actual results to differ from those contained in the forward-looking statements. All forward-looking statements are based on information available to SQM on the date hereof and SQM assumes no obligation to update such statements, whether as a result of new information, future developments or otherwise.

Balance Sheet

<i>(US\$ Millions)</i>	<i>As of Sep. 30, 2017</i>	<i>As of Dec. 31, 2016</i>
Total Current Assets	2,349.5	2,331.9
Cash and cash equivalents	520.6	514.7
Other current financial assets	384.2	289.2
Accounts receivable (1)	440.1	451.0
Inventory	916.4	993.1
Others	88.2	84.0
Total Non-current Assets	1,795.4	1,886.7
Other non-current financial assets	35.2	34.1
Investments in related companies	111.4	113.1
Property, plant and equipment	1,435.0	1,532.7
Other Non-current Assets	213.7	206.8
Total Assets	4,144.8	4,218.6
Total Current Liabilities	619.9	580.3
Short-term debt	133.6	179.1
Others	486.3	401.2
Total Long-Term Liabilities	1,273.4	1,331.0
Long-term debt	1,021.2	1,093.4
Others	252.3	237.6
Shareholders' Equity before Minority Interest	2,192.3	2,246.1
Minority Interest	59.2	61.2
Total Shareholders' Equity	2,251.5	2,307.3
Total Liabilities & Shareholders' Equity	4,144.8	4,218.6
Liquidity (2)	3.8	4.0

(1) Accounts receivable + accounts receivable from related companies

(2) Current assets / current liabilities

Income Statement				
<i>(US\$ Millions)</i>	<i>For the 3rd quarter</i>		<i>For the nine months ended</i>	
	<i>2017</i>	<i>2016</i>	<i>Sep. 30,</i>	<i>2016</i>
			<i>2017</i>	<i>2016</i>
Revenues	558.7	504.0	1,582.5	1,385.5
Specialty Plant Nutrition (1)	185.6	154.9	511.4	487.1
Iodine and Iodine Derivatives	62.3	56.5	191.3	175.1
Lithium and Lithium Derivatives	167.8	145.1	465.2	337.9
Industrial Chemicals	14.6	12.8	80.9	43.3
Potassium Chloride & Potassium Sulfate	113.0	114.4	301.0	296.1
Other Income	15.4	20.4	32.7	46.1
Cost of Goods Sold	(311.3)	(297.4)	(856.6)	(800.5)
Depreciation and Amortization	(58.8)	(60.9)	(179.6)	(178.8)
Gross Profit	188.5	145.7	546.4	406.2
Administrative Expenses	(26.5)	(21.8)	(72.6)	(62.6)
Financial Expenses	(12.3)	(12.8)	(37.8)	(45.2)
Financial Income	3.1	1.4	8.8	8.0
Exchange Difference	5.3	1.0	0.6	(0.6)
Other	(4.4)	(32.7)	(5.1)	(25.3)
Income Before Taxes	153.8	80.8	440.3	280.5
Income Tax	(40.8)	(23.8)	(123.4)	(81.1)
Net Income before minority interest	113.0	57.0	316.9	199.4
Minority Interest	(0.2)	(1.2)	0.3	(2.0)
Net Income	112.9	55.8	317.2	197.4
Net Income per Share (US\$)	0.43	0.21	1.21	0.75

(1) Includes other specialty fertilizers