



2020010011818

17/01/2020 12:02 Operador: YBRAVO
DIVISION CONTROL FINANCIERO VALORES
Nro.Inscrip: 184v

3

Santiago, 17 de enero de 2020

Señor
Joaquín Cortez Huerta
Presidente
Comisión para el Mercado Financiero
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Comisión, adjuntamos las copias de los comunicados que publicamos ayer respecto el ofrecimiento y venta de bonos senior no garantizados bajo la regla 144A de EE.UU. en sus versiones en español e inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,



Irina Axenova
Investor Relations
Sociedad Química y Minera de Chile S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago (vía ebox)
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo



Solutions
for human
progress

SQM ANNOUNCES ISSUE AND SALE OF US\$400 MILLION OF SENIOR UNSECURED NOTES

Santiago, Chile, January 16, 2020 –Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) announced today that it had agreed to issue and sell US\$400 million principal amount of its senior unsecured notes due 2050. The notes will have an annual interest rate of 4.250%, and the transaction is expected to close on January 22, 2020, subject to customary closing conditions.

SQM currently expects to use the net proceeds from the offering of the notes for general corporate purposes, including funding its capital expenditure program and reducing its outstanding indebtedness, including payment of its US\$250 million of 5.50% notes due April 21, 2020 at maturity.

The notes are being sold to qualified institutional buyers in the United States in accordance with Rule 144A under the U.S. Securities Act of 1933, as amended (the "Securities Act"), and to persons outside the United States in accordance with Regulation S under the Securities Act. The notes have not been and will not be registered under the Securities Act or any state or other jurisdiction's securities laws and may not be offered or sold in the United States absent registration or an applicable exemption from the registration requirements of the Securities Act and applicable state or other jurisdictions' securities laws.

This press release shall not constitute an offer to sell or the solicitation of an offer to buy the notes or any other securities, nor shall there be any offer, solicitation or sale of the notes or any other securities in any state or other jurisdiction in which such an offer, solicitation or sale would be unlawful.

About SQM

SQM's business strategy is to be a global company, with people committed to excellence, dedicated to the extraction of minerals and selectively integrated in the production and sale of products for the industries essential for human development (e.g. food, health, technology). This strategy was built on the following five principles:

- ensure availability of key resources required to support current goals and medium and long-term growth of the business;
- consolidate a culture of lean operations (M1 excellence) through the entire organization, including operations, sales and support areas;
- significantly increase nitrate sales in all its applications and ensure consistency with iodine commercial strategy;
- maximize the margins of each business line through appropriate pricing strategy;
- successfully develop and implement all lithium expansion projects of the Company, acquire more lithium and potassium assets to generate a competitive portfolio.

These principles are based on the following key concepts:

- strengthen the organizational structure to support the development of the Company's strategic plan, focusing on the development of critical capabilities and the application of the corporate values of Excellence, Integrity and Safety;
- develop a robust risk control and mitigation process to actively manage business risk;
- improve our stakeholder management to establish links with the community and communicate to Chile and worldwide our contribution to industries essential for human development.

For further information, contact:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com
Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com
Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

For media inquiries, contact:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com
Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com
Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Northern Region)

Cautionary Note Regarding Forward-Looking Statements

This news release contains "forward-looking statements" within the meaning of the safe harbor provisions of the U.S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Forward-looking statements can be identified by words such as: "anticipate," "plan," "believe," "estimate," "expect," "strategy," "should," "will" and similar references to future periods. Examples of forward-looking statements include, among others, statements we make concerning the Company's business outlook, future economic performance, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth.

Forward-looking statements are neither historical facts nor assurances of future performance. Instead, they are estimates that reflect the best judgment of SQM management based on currently available information. Because forward-looking statements relate to the future, they involve a number of risks, uncertainties and other factors that are outside of our control and could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Therefore, you should not rely on any of these forward-looking statements. Readers are referred to the documents filed by SQM with the United States Securities and Exchange Commission, specifically the most recent annual report on Form 20-F, which identifies important risk factors that could cause actual results to differ from those contained in the forward-looking statements. All forward-looking statements are based on information available to SQM on the date hereof and SQM assumes no obligation to update such statements, whether as a result of new information, future developments or otherwise, except as required by law.



SQM ANUNCIA EMISIÓN Y VENTA DE US\$400 MILLONES DE BONOS SENIOR NO GARANTIZADOS

Santiago, Chile. 16 de enero de 2020.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A), anunció hoy que ha acordado emitir y vender un monto principal de US\$400 millones de sus bonos senior no garantizados con vencimiento en 2050. Las notas tendrán una tasa de interés anual del 4,250% y se espera que la transacción se cierre el 22 de enero de 2020, sujeto a las condiciones de cierre habituales.

Actualmente, SQM espera utilizar los ingresos netos de la oferta de los bonos para fines corporativos generales, incluida la financiación de su programa de gastos de capital y la reducción de su deuda pendiente, considerando el pago de bonos por US\$250 millones con interés de 5,50% y vencimiento el 21 de abril de 2020.

Las notas se están vendiendo a compradores institucionales calificados en los Estados Unidos de acuerdo con la Regla 144A en virtud de la Ley de Valores de los Estados Unidos de 1933, según su enmienda (la "Ley de Valores"), y a personas fuera de los Estados Unidos de conformidad con la Regulación S bajo el Ley de Valores. Las notas no se han registrado y no se registrarán en virtud de la Ley de Valores ni de las leyes de valores de cualquier estado o de otra jurisdicción, y no se pueden ofrecer ni vender en los Estados Unidos sin el registro o la exención aplicable de los requisitos de registro de la Ley de Valores y las leyes de valores aplicables del estado u otras jurisdicciones.

Este comunicado de prensa no será una oferta para vender o la solicitud de una oferta para comprar los bonos o cualquier otro valor, ni habrá ninguna oferta, solicitud o venta de las notas o cualquier otro valor en cualquier estado u otra jurisdicción en la que tal oferta, solicitud o venta sería ilegal.

Acerca de SQM

SQM es un operador minero integrado selectivamente en el procesamiento y comercialización de productos, abasteciendo en forma eficiente a industrias esenciales para el desarrollo humano (ej. alimentación, salud, tecnología). La cual se sustenta en 5 pilares fundamentales:

- asegurar la disponibilidad de recursos claves para sustentar los planes actuales y el crecimiento de mediano y largo plazo;
- consolidar una cultura de excelencia M1 a través de toda la organización, desde operaciones hasta áreas comerciales y de soporte;
- aumentar significativamente las ventas de nitrato en todas sus aplicaciones y asegurar consistencia con la estrategia comercial de yodo;
- maximizar los márgenes de cada una de las líneas de negocio mediante la aplicación de estrategias de pricing adecuadas; e
- implementar con éxito todos los proyectos de expansión de litio de la compañía, además de adquirir más activos de litio y potasio para generar un portfolio competitivo.

Estos pilares fundamentales son basados sobre los siguientes tres conceptos claves:

- potenciar una organización que sustente el desarrollo del plan estratégico de la compañía con foco en el desarrollo de capacidades críticas y en la aplicación de los valores corporativos de Excelencia, Integridad y Seguridad;
- desarrollar un proceso robusto de control y mitigación de riesgos para gestionar activamente el riesgo de los negocios; y
- dar un salto en nuestra gestión de stakeholders con foco en establecer mejores vínculos con la comunidad, reconstruir reputación y comunicar el aporte de SQM a Chile y el mundo.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Maria Ignacia Lopez / ignacia.lopez@sqm.com

Pablo Pisani / pablo.pisani@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo, excepto en caso requerido por ley.