



2018050095063

28/05/2018 11:30 Operador: DORTIZ
DIVISION CONTROL FINANCIERO VALORES
Nro. Inscrip: 184v

Santiago, 28 de mayo de 2018

Señor
Joaquín Cortez Huerta
Presidente
Comisión para el Mercado Financiero
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Comisión, adjuntamos una copia del comunicado que publicamos el día 24 de mayo de 2018 sobre una conferencia telefónica de los resultados de la Compañía al 31 de marzo de 2018, en sus versiones en español e inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

Patricio de Solminihac T.
Gerente General
SQM S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago (vía ebox)
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo

SQM
El Trovador 4285, Piso 10
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com





CONFERENCIA TELEFÓNICA SOBRE UTILIDADES DEL PRIMER TRIMESTRE DE 2018

Santiago, Chile. 24 de mayo de 2018.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) realizó una conferencia telefónica para discutir los resultados del primer trimestre de 2018, que fueron publicados el miércoles 23 de mayo de 2018. Como parte de la conferencia telefónica, la gerencia ejecutiva trató los siguientes temas:

Publicamos nuestros resultados para los primeros tres meses del año; nuestra utilidad neta alcanzó los US\$114 millones, un aumento de más del 10% en comparación con el mismo periodo del año anterior.

Nuestros resultados sólidos fueron liderados por precios más altos en todas nuestras líneas de negocio, lo que compensó los volúmenes de ventas más bajos en todas las líneas de negocio, excepto el nitrato de potasio. Para destacar algunos, los precios del yodo aumentaron en comparación con el año pasado, alcanzando los US\$23/kg, y los precios promedio del litio, que sobrepasaron las expectativas, superaron los US\$16,4/kg.

En los últimos dos años, hemos vendido más litio que nuestra capacidad nominal, lo que ha presionado nuestra producción y logística, reduciendo así nuestras existencias. Como resultado de esto, informamos volúmenes de ventas más bajos de litio durante el primer trimestre. Estos volúmenes de ventas más bajos no afectarán nuestras expectativas de aproximadamente 55.000 TM para el 2018, alrededor de un 10% más que las cantidades reportadas el año pasado.

La presión sobre los precios en el mercado del litio es el resultado de la creciente demanda, que se espera que llegue a casi 260.000 TM este año, un aumento del 20% respecto del año pasado. Dado esto, y las expectativas de litio a largo plazo, anunciamos planes para aumentar nuestra producción de litio en Chile de 48.000 TM/año (nuestra capacidad actual) a 180.000 TM/año. Esta capacidad se planifica en tres etapas, con una inversión de capital total de aproximadamente US\$525 millones. En el pasado, el mercado subestimó consistentemente el crecimiento de la demanda de litio y la industria no ha logrado aumentar el suministro debidamente. Hemos sido una figura importante en el mercado del litio durante más de 20 años y, como siempre, seguimos siendo muy diligentes en la evaluación del mercado y sus necesidades. Nuestros equipos de producción y desarrollo han podido expandir la capacidad de litio en el pasado de una manera muy eficiente. Al ejecutar este plan, tendremos la capacidad y flexibilidad para responder al crecimiento del mercado. La baja inversión de capital por tonelada, y nuestra sólida posición financiera, hacen que esta sea una inversión atractiva.

Este año, en el mercado de los nitratos, estamos en vías de alcanzar 1,5 millones de toneladas de capacidad. Como parte de este gran proyecto, esperamos procesar entre un 10 a 15% más de mineral de caliche en Nueva Victoria durante este año. Como el mayor participante en este mercado, con una cuota de mercado de aproximadamente el 50%, trabajaremos para tener los permisos y la ingeniería listos para expandir aún más nuestra capacidad si el mercado lo exige.

En SQM ocurren muchas cosas interesantes, y espero trabajar arduamente para maximizar el valor a largo plazo para todos nuestros stakeholders.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



Acerca de SQM

SQM es un operador minero integrado selectivamente en el procesamiento y comercialización de productos, abasteciendo en forma eficiente a industrias esenciales para el desarrollo humano (ej. alimentación, salud, tecnología). La cual se sustenta en 5 pilares fundamentales:

- asegurar la disponibilidad de recursos claves para sustentar los planes actuales y el crecimiento de mediano y largo plazo;
- consolidar una cultura de excelencia M1 a través de toda la organización, desde operaciones hasta áreas comerciales y de soporte;
- aumentar significativamente las ventas de nitrato en todas sus aplicaciones y asegurar consistencia con la estrategia comercial de yodo;
- maximizar los márgenes de cada una de las líneas de negocio mediante la aplicación de estrategias de pricing adecuadas; e
- implementar con éxito todos los proyectos de expansión de litio de la compañía, además de adquirir más activos de litio y potasio para generar un portfolio competitivo.

Estos pilares fundamentales son basados sobre los siguientes tres conceptos claves:

- potenciar una organización que sustente el desarrollo del plan estratégico de la compañía con foco en el desarrollo de capacidades críticas y en la aplicación de los valores corporativos de Excelencia, Integridad y Seguridad;
- desarrollar un proceso robusto de control y mitigación de riesgos para gestionar activamente el riesgo de los negocios; y
- dar un salto en nuestra gestión de stakeholders con foco en establecer mejores vínculos con la comunidad, reconstruir reputación y comunicar el aporte de SQM a Chile y el mundo.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fíe completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.



FIRST QUARTER 2018 EARNINGS CONFERENCE CALL

Santiago, Chile. May 24, 2018.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) held a conference call to discuss the first quarter 2018 results, which were published on May 23, 2018. The following items were discussed by executive management as part of the conference call:

We posted our results for the first three months of the year; our net income reached US\$114 million, an increase of over 10% when compared to the same period last year.

Our strong results were led by higher prices across all our business lines, which offset lower sales volumes in all business lines except potassium nitrate. To highlight a few, iodine prices increased compared to last year, reaching US\$23/kg, and average lithium prices, exceeding expectations, surpassed US\$16.4/kg.

Over the past two years, we have been selling more lithium than our nameplate capacity pressuring our production and logistics, thus reducing inventories. As a result of this, we reported lower sales volumes of lithium during the first quarter. These lower sales volumes will not impact our 2018 expectations of approximately 55,000 MT, about 10% higher than amounts reported last year.

The price pressure in the lithium market is a result of growing demand, which is expected to reach almost 260,000 MT this year, a 20% increase over last year. Given this, and long-term lithium expectations, we announced plans to increase our lithium production in Chile from 48,000 MT/year (our current capacity) to 180,000 MT/year. This capacity is planned in three stages, with a total capex of approximately US\$525 million. In the past, the market has consistently underestimated lithium demand growth, and the industry has failed to grow supply accordingly. We have been a major player in the lithium market for over 20 years, and as always, remain very diligent in assessing the market and its needs. Our production and development teams have been able to expand lithium capacity in the past in a very efficient way. By executing this plan, we will have the capacity and flexibility to respond to market growth. The low capex per ton, and our very strong financial position, makes this an attractive investment.

In the nitrates market, we are on track to reach 1.5 million tons of capacity this year. We expect to process about 10-15% more caliche ore this year in Nueva Victoria as part of this major project. As the largest player in this market, about 50% market share, we will work to have the permits and engineering ready to further expand our capacity if the market demands it.

There are a lot of exciting things happening at SQM, and I look forward to working hard to maximize long term value for all our stakeholders.

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



About SQM

SQM's business strategy is to be a global company, with people committed to excellence, dedicated to the extraction of minerals and selectively integrated in the production and sale of products for the industries essential for human development (e.g. food, health, technology). This strategy was built on the following five principles:

- ensure availability of key resources required to support current goals and medium and long-term growth of the business;
- consolidate a culture of lean operations (MI excellence) through the entire organization, including operations, sales and support areas;
- significantly increase nitrate sales in all its applications and ensure consistency with iodine commercial strategy;
- maximize the margins of each business line through appropriate pricing strategy;
- successfully develop and implement all lithium expansion projects of the Company, acquire more lithium and potassium assets to generate a competitive portfolio.

These principles are based on the following key concepts:

- strengthen the organizational structure to supports the development of the Company's strategic plan, focusing on the development of critical capabilities and the application of the corporate values of Excellence, Integrity and Safety;
- develop a robust risk control and mitigation process to actively manage business risk;
- improve our stakeholder management to establish links with the community and communicate to Chile and worldwide our contribution to industries essential for human development.

For further information, contact:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

For media inquiries, contact:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Northern Region)

Cautionary Note Regarding Forward-Looking Statements

This news release contains "forward-looking statements" within the meaning of the safe harbor provisions of the U.S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Forward-looking statements can be identified by words such as: "anticipate," "plan," "believe," "estimate," "expect," "strategy," "should," "will" and similar references to future periods. Examples of forward-looking statements include, among others, statements we make concerning the Company's business outlook, future economic performance, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth.

Forward-looking statements are neither historical facts nor assurances of future performance. Instead, they are estimates that reflect the best judgment of SQM management based on currently available information. Because forward-looking statements relate to the future, they involve a number of risks, uncertainties and other factors that are outside of our control and could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Therefore, you should not rely on any of these forward-looking statements. Readers are referred to the documents filed by SQM with the United States Securities and Exchange Commission, specifically the most recent annual report on Form 20-F, which identifies important risk factors that could cause actual results to differ from those contained in the forward-looking statements. All forward-looking statements are based on information available to SQM on the date hereof and SQM assumes no obligation to update such statements, whether as a result of new information, future developments or otherwise.