



2011110167752

23/11/2011 - 13:20

Operador: ESALINAS

Nro. Inscrip: 184v - División Control Financiero Valores



SUPERINTENDENCIA
VALORES Y SEGUROS

Santiago, 23 de Noviembre de 2011

Señor
Fernando Coloma Correa
Superintendente
Superintendencia de Valores y Seguros
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Superintendencia de Valores y Seguros, adjuntamos copia de la información enviada a los medios de prensa el día martes, 22 de Noviembre de 2011, sobre los resultados al 30 de septiembre de 2011, en sus versiones en español y la traducción libre de la misma al inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

Isabel Bendeck
Investor Relations
SQM S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo

SQM

El Trovador 4285, Piso 10
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com





Para distribución inmediata
SQM REPORTA RESULTADOS PARA LOS PRIMEROS NUEVES MESES DE 2011

Destacados

- SQM reportó utilidades para los primeros nueve meses de 2011 de US\$386,9 millones, un 40,0% superior a los resultados obtenidos los primeros nueve meses de 2010.
- La utilidad por acción fue de US\$1,47 en los primeros nueve meses del año, comparado con los US\$1,05 reportados el mismo periodo de 2010.
- Ingresos para los primeros nueve meses de 2011 fueron un 21,3% superior a lo obtenido en los primeros nueve meses de 2010.

Santiago, Chile, 22 de noviembre de 2011.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para los primeros nueve meses del año 2011 de US\$386,9 millones (US\$1,47 por acción), un 40,0% superior a los US\$276,3 millones (US\$1,05 por acción) obtenidos el mismo periodo de 2010. La **ganancia bruta** fue de US\$638,9 millones (39,8% de los ingresos), el cual es un 40,6% superior a los US\$454,4 millones (34,3% de los ingresos) alcanzados los primeros nueve meses de 2010. Los **ingresos** fueron de US\$1.606,4 millones, los cuales representan un aumento de un 21,3% en relación a los US\$1.324,7 millones registrados el mismo periodo de 2010.

La Compañía también reportó **utilidades** para el tercer trimestre de 2011 de US\$143,2 (US\$0,54 por acción), comparado con los US\$94,8 millones (US\$0,36 por acción) registrados en el tercer trimestre de 2010. La **ganancia bruta** trimestral alcanzó US\$241,7 millones, superior en 59,9% a los US\$151,2 millones reportados para el mismo periodo del año anterior. Los **ingresos** obtenidos durante el tercer trimestre de este año totalizaron US\$574,7 millones, un aumento de 25,1% comparado con los US\$459,5 millones registrados en el tercer trimestre de 2010.

Patricio Contesse, Gerente General de SQM, declaró: "Durante el primer semestre de 2011, la Compañía registró sólidos resultados y los primeros tres meses del segundo semestre no han sido la excepción. SQM ha continuado presentando un significativo crecimiento de sus márgenes en sus principales líneas de negocio en comparación con 2010, especialmente en las unidades de nutrición vegetal de especialidad, yodo y potasio. Como esperado, una oferta restringida en los mercados de yodo y de nutrición vegetal de especialidad han impulsado positivamente los resultados para el tercer trimestre del año."

El Sr. Contesse continuó: "Aún cuando los mercados financieros han continuado siendo volátiles, SQM mantiene la confianza en su sólida posición financiera. Continuamos invirtiendo en proyectos de desarrollo y oportunidades de crecimiento, a la vez que se siguen generando nuevas aplicaciones para nuestros productos industriales."

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por segmento

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad para los primeros nueve meses de 2011 alcanzaron US\$547,1 millones, 20,9% superior a los US\$452,5 millones de igual periodo del año anterior.

Los ingresos del tercer trimestre de este año llegaron a US\$183,2 millones, aumentando 21,0% con respecto a los US\$151,5 millones del tercer trimestre de 2010.

La demanda mundial por los productos de NVE continuó sólida durante los primeros nueve meses de 2011. Los mercados norteamericanos y europeos, continuaron siendo los principales impulsores de la demanda por estos productos. Se ha visto una limitada oferta en el mercado de nutrientes vegetales de especialidad, y esto, en conjunto con un sólido crecimiento de la demanda, ha impulsado un aumento en los precios. Durante el primer semestre de 2011 los volúmenes de venta crecieron en aproximadamente un 9%. Si bien durante el tercer trimestre de este año los volúmenes de venta han tendido a nivelarse, continúan sobrepasando los volúmenes de venta registrados en el mismo periodo de 2010.

Como resultado de estas condiciones de mercado, los precios promedio han aumentado entre un 12-15% por sobre los precios promedio observados en el mismo periodo de 2010. Aumentos adicionales en los márgenes de este segmento dependerán del comportamiento del precio de los fertilizantes en base a potasio, especialmente del cloruro de potasio. En este mismo sentido, SQM producirá cada vez mayores porcentajes provenientes de la recientemente inaugurada, y más eficiente, planta de nitrato de potasio ubicada en Coya Sur,

El **margen bruto** de los nutrientes vegetales de especialidad durante los primeros nueve meses de 2011 representó un 27% del margen bruto consolidado de SQM.

Yodo y Derivados

Los ingresos de yodo y sus derivados durante los primeros nueve meses de 2011 alcanzaron US\$328,4 millones, un aumento de 35,8% con respecto a los US\$241,8 millones registrados el mismo periodo de 2010.

Durante el tercer trimestre de 2011, los ingresos en este segmento alcanzaron los US\$117,3 millones, un aumento de 27,8% comparado con los US\$91,8 millones registrados en el mismo periodo del año anterior.

SQM continua siendo líder mundial en el mercado del yodo, donde es razonable esperar que la demanda de mercado durante el año 2011 alcance máximos históricos, sobrepasando la demanda observada en 2008 y 2010. Hemos visto una fuerte demanda en la mayoría de sus aplicaciones, tales como medios de contraste de rayos-x y aplicaciones farmacéuticas, entre otros. Como resultado de esto, SQM ha registrado ventas record en este segmento para el tercer trimestre de 2011.

Estas condiciones de mercado han provocado aumento de los precios promedio del tercer trimestre por sobre el 50% en comparación con el tercer trimestre del año pasado y continúan creando oportunidades únicas para SQM. Por este mismo motivo la Compañía mantendrá sus esfuerzos en pos de abastecer los futuros requerimientos de yodo.

El **margen bruto** de yodo y sus derivados para los primeros nueve meses de 2011 representó aproximadamente un 29% del margen bruto consolidado de SQM.

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y sus derivados durante los primeros nueve meses de 2011 alcanzaron US\$132,2 millones, un 15,6% superior a los US\$114,3 millones obtenidos el mismo periodo de 2010.

Para el tercer trimestre, los ingresos aumentaron en 24,5% con respecto al tercer trimestre de 2010, llegando a US\$45,8 millones, comparado con los US\$36,8 millones de 2010.

Creemos que el mercado de litio está bien posicionado para continuar creciendo en el corto y largo plazo, como resultado del desarrollo de nuevas tecnologías, así como también como resultado de un relevante crecimiento en las aplicaciones industriales.

Los precios de mercado se mantuvieron relativamente estables durante el tercer trimestre, sin embargo, los volúmenes de venta se incrementaron significativamente, aumentando aproximadamente un 25% por sobre los volúmenes de venta registrados en el tercer trimestre del año anterior. SQM continúa siendo optimista con respecto al mercado de litio.

El **margen bruto** para el litio y sus derivados durante los primeros nueve meses de 2011 representó cerca de un 9% del margen bruto consolidado de SQM.

Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante los primeros nueve meses de 2011 alcanzaron US\$426,0 millones, un 19,4% superior a los US\$356,8 millones alcanzados en el mismo periodo de 2010.

Para el tercer trimestre, los ingresos aumentaron en 33,4% con respecto al tercer trimestre de 2010, llegando a US\$152,7 millones, comparado con los US\$114,4 millones de 2010.

Los mercados de fertilizantes se han presentado positivos durante los primeros nueve meses de 2011. Como esperado, los agricultores se han mantenido motivados a incrementar el rendimiento de sus cultivos a través de una óptima aplicación de fertilizantes para sus cultivos. Más aún, la demanda por fertilizantes commodity continúa en crecimiento a medida que el incremento de la población mundial y la necesidad de producir más alimento, y de mejor calidad, aumenta.

SQM, ha observado un significativo aumento en los precios efectivos para este segmento durante los primeros nueve meses de 2011. El precio promedio para el tercer trimestre de 2011 en esta línea de negocio fue un 25% superior al precio promedio alcanzado en igual período del año anterior.

Sin embargo, los volúmenes de venta fueron levemente inferiores a nuestras expectativas debido a un leve retraso en la construcción de las nuevas plantas de MOP y MOP granulado en el Salar de Atacama. A pesar de estos contratiempos, las plantas ya han sido finalizadas y actualmente se encuentran bajo su proceso de marcha blanca. La planta de MOP granulado nos permitirá concentrarnos en mayores volúmenes de MOP granulado, el cual posee un premio por sobre el precio del cloruro de potasio en su forma estándar.

El **margen bruto** de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante los primeros nueve meses del año 2011 representó aproximadamente un 27% del margen bruto consolidado de SQM.

Químicos Industriales

Los ingresos de químicos industriales durante los primeros nueve meses del año 2011 alcanzaron los US\$113,4 millones, 3,5% superior a los US\$109,5 millones registrados para el mismo periodo del año 2010.

Para el tercer trimestre, los ingresos aumentaron a US\$45,4 millones, cifra superior en un 8,7% a los US\$41,8 millones del tercer trimestre de 2010.

La demanda por químicos industriales para aplicaciones tradicionales tales como insumos para explosivos, detergentes y vidrios se ha mantenido relativamente estable durante los primeros nueve meses de 2011.

Los resultados para el tercer trimestre de 2011 para esta línea de negocio han mostrado niveles record de ventas. La línea de negocio de químicos industriales ha registrado un leve aumento tanto en precios como en volúmenes durante los primeros nueve meses del presente año. Continuamos esperando un crecimiento significativo en los volúmenes de venta durante 2012 debido a un aumento en las ventas de sales solares, poderoso elemento utilizado por fuentes de energía alternativa.

El **margen bruto** de los Químicos Industriales durante los primeros nueve meses del año 2011 representó aproximadamente un 7% del margen bruto consolidado de SQM.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por otros fertilizantes commodity y otros ingresos durante los primeros nueve meses del año 2011 alcanzaron los US\$59,4 millones, en comparación con los US\$49,8 millones registrados para el mismo periodo del año 2010.

Gastos administrativos

Los gastos de administración totalizaron US\$66,7 millones (4,2% de los ingresos) durante los primeros nueve meses del año 2011, los que se comparan con los US\$55,5 millones (4,2% de los ingresos) registrados durante el mismo periodo del año anterior.

Gastos financieros netos

Los gastos financieros netos para los primeros nueve meses de 2011 fueron de US\$12,9 millones, comparados con US\$20,0 millones registrados durante el mismo periodo del año anterior.

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de nuestros negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional:

Kelly O'Brien , 56-2-4252074 / kelly.obrien@sqm.com
Isabel Bendeck, 56-2-4252058 / isabel.bendeck@sqm.com
Mark Fones, 56-2-4252485 / mark.fones@sqm.com

Información para la prensa:

Fabiola Scianca, 56-2-4252027 / fabiola.scianca@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e

involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados				
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Tercer Trimestre</i>		<i>Acumulado al 30 de septiembre</i>	
	2011	2010	2011	2010
Ingresos	574.7	459.5	1,606.4	1,324.7
Nutrición Vegetal de Especialidad*	183.2	151.5	547.1	452.5
Yodo y Derivados	117.3	91.8	328.4	241.8
Litio y Derivados	45.8	36.8	132.2	114.3
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	152.7	114.4	426.0	356.8
Químicos Industriales	45.4	41.8	113.4	109.5
Otros Ingresos	30.2	23.1	59.4	49.8
Costo de Ventas	(282.4)	(272.7)	(828.3)	(767.1)
Depreciación y amortización	(50.6)	(35.6)	(139.2)	(103.3)
Margen Bruto	241.7	151.2	638.9	454.4
Gastos Administración	(23.6)	(19.4)	(66.7)	(55.5)
Costos Financieros	(7.7)	(8.6)	(30.3)	(26.5)
Ingresos Financieros	5.9	3.6	17.4	6.5
Diferencia de cambio	(11.8)	(1.5)	(19.0)	(6.9)
Otros	(8.4)	(0.4)	(15.1)	(8.2)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	196.1	124.9	525.1	363.8
Impuesto a la Renta	(49.3)	(28.3)	(132.7)	(84.4)
Resultado antes de interés minoritario	146.8	96.6	392.4	279.4
Interés minoritario	(3.6)	(1.8)	(5.6)	(3.1)
Resultado del ejercicio	143.2	94.8	386.9	276.3
Utilidad por acción (US\$)	0.54	0.36	1.47	1.05

*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Balance		
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 de septiembre 2011</i>	<i>Al 31 de dic. 2010</i>
Activos corrientes totales	1,980.6	1,695.3
Efectivo y equivalente al efectivo	447.4	524.7
Otros activos financieros corriente	207.1	76.2
Cuentas por Cobrar (1)	559.2	412.1
Existencias	707.5	605.1
Otros	59.4	77.2
Activos no corrientes totales	1,864.0	1,677.6
Otros activos financieros no corrientes	31.4	92.7
Inversiones Empresas Relacionadas	68.8	62.3
Propiedad, planta y equipos	1,695.0	1,454.0
Otros activos no corrientes	68.8	68.7
Total Activos	3,844.6	3,372.8
Pasivos corrientes total	655.3	476.8
Otros pasivos financieros corrientes	268.4	187.6
Otros	386.9	289.3
Total pasivos no corrientes	1,208.7	1,225.2
Otros pasivos financieros no corrientes	1,094.1	1,090.2
Otros	114.7	135.0
Patrimonio antes de interés minoritario	1,929.5	1,622.8
Interés Minoritario	51.2	48.0
Total Patrimonio	1,980.6	1,670.8
Total Pasivos y Patrimonio	3,844.6	3,372.8
Liquidez (2)	3.0	3.6

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes



For Immediate Release
SQM REPORTS EARNINGS FOR THE THIRD QUARTER OF 2011

Highlights

- SQM generated net income for the first nine months of 2011 of US\$386.9 million, an increase of 40.0% over the first nine months of 2010.
- Earnings per ADR totaled US\$1.47 for the first nine months of 2011, compared to US\$1.05 for the same period of 2010.
- Revenues increased 21.3% higher for the first nine months of 2011 than they were for the first nine months of 2010.

Santiago, Chile, November 22, 2011 – Sociedad Química y Minera de Chile S.A (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) reported today **earnings for the first nine months of 2011** of US\$386.9 million (US\$1.47 per ADR), an increase of 40.0% with respect to the same period of 2010, when earnings totaled US\$276.3 million (US\$1.05 per ADR). Gross margin reached US\$638.9 million (39.8% of revenues), 40.6% higher than the US\$454.4 million (34.3% of revenues) recorded during the first nine months of 2010. **Revenues** totaled US\$1,606.4 million for the first nine months, representing an increase of 21.3% over the US\$1,324.7 reported in the same period of 2010.

The Company also **reported quarterly net income** of US\$143.2 million (US\$0.54 per ADR) compared with the 2010 figure of US\$94.8 million (US\$0.36 per ADR). Third quarter **gross margin** for 2011 reached US\$241.7 million, 59.9% higher than the US\$151.2 million recorded for the same period of 2010. **Revenues** for this quarter totaled US\$574.7 million, an increase of approximately 25.1% with respect to the third quarter of 2010, when revenues amounted to US\$459.5 million.

Patricio Contesse, SQM's Chief Executive Officer, stated, "The first half of 2011 showed strong results for SQM, and the first three months of the second half have proven no different. SQM continues to see significant margin growth in its main business lines when compared to 2010, specifically in the specialty plant nutrition, potassium and iodine business lines. As expected, tight supply in the iodine and specialty plant nutrition markets has positively enhanced results for the third quarter".

Mr. Contesse continued, "Of course, broader financial markets have continued to be volatile, but SQM remains confident in its solid financial position. We continue to invest in development projects and growth opportunities while new uses for our industrial products continue to be created".

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Segment Analysis

Specialty Plant Nutrition (SPN)

For the first nine months of 2011, revenues from the SPN business line reached US\$547.1 million, a significant 20.9% higher than the US\$452.5 million recorded for the same period of 2010.

Third quarter revenues reached US\$183.2 million, an increase of 21.0% over the US\$151.5 recorded in the third quarter of 2010.

World demand for SPN products remained strong during the first nine months of 2011. As anticipated, North American and European markets continue to be demand drivers. The market has seen limited supply, and this coupled with strong growth in demand has led to an increase in prices. During the first half of 2011, sales volumes grew at a rate of approximately 9%. Although volumes have leveled off during the third quarter of 2011, they continue to surpass volumes recorded during the same period of 2010.

As a result of market conditions, prices have increased between 12-15% over average prices for the same period of 2010. Further improvements in margins in this business line will depend mainly on the behavior of potassium based fertilizers, especially potash. In this same line, SQM will produce higher percentages from our newly completed and more efficient potassium nitrate facility in Coya Sur.

SPN **gross margin** for the first nine months of 2011 contributed approximately 27% to SQM's consolidated gross margin.

Iodine and derivatives

Revenues from sales of iodine and derivatives during the first nine months of 2011 climbed to US\$328.4 million, an increase of 35.8% over the US\$241.8 million generated during the first nine months of 2010.

Iodine and derivatives revenues for the third quarter of 2011 amounted to US\$117.3 million, an increase of 27.8% compared to the US\$91.8 million confirmed during the third quarter of 2010.

SQM continues to be a world leader in the iodine market, and total market demand will most likely reach historical highs in 2011, surpassing the market demand of both 2008 and 2010. We have seen strong demand among main applications, such as x-ray contrast media and pharmaceutical applications. As a result, SQM has posted record sales for the third quarter of 2011.

These special market conditions have motivated prices increases during the third quarter of 2011 of more than a 50% over the third quarter of 2010, and continue to create unique opportunities for SQM. For this same reason, SQM will maintain efforts to assure that world needs are met in the future.

Gross margin for the iodine and derivatives segment contributed approximately 29% to SQM's consolidated gross margin for the first nine months of 2011.

Lithium and Derivatives

Revenues for lithium and derivatives reached US\$132.2 million during the first nine months of 2011, an increase of 15.6% compared to the US\$114.3 million reached during the first nine months of 2010.

Third quarter 2011 lithium revenues reached US\$45.8 million, an increase of 24.5% with respect to the revenues reported during the third quarter of 2010, US\$36.8 million.

We believe the lithium market is positioned to grow in the short and long term resulting from the development of new technologies, as well as strong growth of industrial applications. Market prices remained stable during the third quarter, however, volumes increased significantly for SQM, reaching totals of approximately 25% greater than those reached during the third quarter of 2010. SQM remains optimistic about the lithium market.

Gross margin for the lithium and derivatives segment accounted for approximately 9% of SQM's consolidated gross margin for the first nine months of 2011.

Potassium Chloride & Potassium Sulfate (MOP & SOP)

Potassium Chloride and Potassium Sulfate generated revenues of US\$426.0 million for the first nine months of 2011, an increase of 19.4% over the first nine months of 2010, when revenues reached US\$356.8 million.

Revenues for MOP & SOP grew 33.4% during the third quarter of this year reaching US\$152.7 million, compared to the US\$114.4 posted in the same period of 2010.

Fertilizer markets remained strong during the first nine months of 2011. As projected, farmers continue to be motivated to maximize yields and improve soil productivity through optimal fertilization. Furthermore, world demand for commodity products continues to expand as the world population grows, and the need to produce more and better quality food strengthens.

For SQM, prices have increased significantly during the first nine months of 2011. Prices were over 25% greater during the third quarter of 2011 versus the third quarter of 2010.

Volumes in this business line were slightly lower than expected, due mainly to minor construction delays with the new MOP & granular MOP facilities in Salar de Atacama. Despite these delays, the plants have been completed and are currently under final commissioning. This granulated MOP facility will allow us to focus on higher volumes of granulated potash, which sells at a price premium over the standard form of potassium chloride.

Gross margin for potassium chloride and potassium sulfate accounted for approximately 27% of SQM's consolidated gross margin for the first nine months of 2011.

Industrial Chemicals

Industrial Chemicals revenues for the first nine months of 2011 reached US\$113.4 million, 3.5% higher than the US\$109.5 million recorded for the same period of 2010.

Revenues for the third quarter totaled US\$ 45.4, an increase of 8.7% with respect to the third quarter 2010 figure of US \$41.8 million.

Industrial chemical demand for traditional applications such as explosives, detergents and glass, among others, has remained stable along the first nine months of this year.

Third quarter results reached record sales in 2011. The industrial chemicals business line has shown results with slight increases in both volumes and price for the first nine months of 2011. We expect substantial volume growth for 2012 resulting from the increased sales of solar salts, a powerful element used for alternative energy sources.

Gross margin for the industrial chemical segment accounted for approximately 7% of SQM's consolidated gross margin for the first nine months of 2011.

Other commodity Fertilizers

Revenues from sales of other commodity fertilizers and other income reached US\$59.4 million in the first nine months of the year, compared to US \$49.8 million for the same period of 2010.

Administrative Expenses

Administrative expenses amounted to US\$66.7 million (4.2% of revenues) for the first nine months of 2011, versus the US\$55.5 million accounted during the first nine months of 2010.

Net Financial Expenses

Net financial expenses for the first nine months of 2011 totaled US\$12.9 compared to the US\$20.0 million recorded during the same period of 2010.

About SQM

SQM is an integrated producer and distributor of specialty plant nutrients, iodine, lithium, potassium-related fertilizers and industrial chemicals. Its products are based on the development of high quality natural resources that allow the Company to be a leader in costs, supported by a specialized international network with sales in over 100 countries. SQM's development strategy aims to maintain and strengthen the Company's position in each of its businesses.

The leadership strategy is based on the Company's competitive advantages and on the sustainable growth of the different markets in which it participates. SQM's main competitive advantages in its different businesses include:

- Low production costs based on vast and high quality natural resources;
- Know-how and its own technological developments in its various production processes;
- Logistics infrastructure and high production levels that allow SQM to have low distribution costs;
- High market share in all its core products;
- International sales network with offices in more than 20 countries and sales in over 100 countries;
- Synergies from the production of multiple products that are obtained from the same two natural resources;
- Continuous new product development according to the specific needs of its different customers;
- Conservative and solid financial position.

For further information contact:

Kelly O'Brien, 56-2-4252074 / kelly.obrien@sqm.com

Isabel Bendeck, 56-2-4252058 / isabel.bendeck@sqm.com

Mark Fones, 56-2-4252271 / mark.fones@sqm.com

For media inquiries contact: Fabiola Scianca / fabiola.scianca@sqm.com

Statements in this press release concerning the Company's business outlook, future economic performances, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth, together with other statements that are not historical facts, are "forward-looking statements" as that term is defined under Federal Securities Laws.

Forward-looking statements

Any forward-looking statements are estimates that reflect the best judgment of SQM management based on currently available information and involve a number of risks, uncertainties and other factors that could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Risks, uncertainties, and factors that could affect the accuracy of such forward-looking statements should be considered in light of those factors.

Income Statement				
<i>(US\$ Millions)</i>	<i>For the 3rd Quarter</i>		<i>For the 9-month period ended September 30</i>	
	2011	2010	2011	2010
Revenues	574.7	459.5	1,606.4	1,324.7
Specialty Plant Nutrition*	183.2	151.5	547.1	452.5
Iodine and Iodine Derivatives	117.3	91.8	328.4	241.8
Lithium and Lithium Derivatives	45.8	36.8	132.2	114.3
Potassium Chloride & Potassium Sulfate	152.7	114.4	426.0	356.8
Industrial Chemicals	45.4	41.8	113.4	109.5
Other Income	30.2	23.1	59.4	49.8
Cost of Goods Sold	(282.4)	(272.7)	(828.3)	(767.1)
Depreciation and Amortization	(50.6)	(35.6)	(139.2)	(103.3)
Gross Margin	241.7	151.2	638.9	454.4
Administrative Expenses	(23.6)	(19.4)	(66.7)	(55.5)
Financial Expenses	(7.7)	(8.6)	(30.3)	(26.5)
Financial Income	5.9	3.6	17.4	6.5
Exchange Difference	(11.8)	(1.5)	(19.0)	(6.9)
Other	(8.4)	(0.4)	(15.1)	(8.2)
Income Before Taxes	196.1	124.9	525.1	363.8
Income Tax	(49.3)	(28.3)	(132.7)	(84.4)
Net Income before minority interest	146.8	96.6	392.4	279.4
Minority Interest	(3.6)	(1.8)	(5.6)	(3.1)
Net Income	143.2	94.8	386.9	276.3
Net Income per Share (US\$)	0.54	0.36	1.47	1.05

Balance Sheet

<i>(US\$ Millions)</i>	<i>As of Sep. 30 2011</i>	<i>As of Dec. 31 2010</i>
Total Current Assets	1,980.6	1,695.3
Cash and cash equivalents	447.4	524.7
Other current financial assets	207.1	76.2
Accounts receivable (1)	559.2	412.1
Inventory	707.5	605.1
Others	59.4	77.2
Total Non-current Assets	1,864.0	1,677.6
Other non-current financial assets	31.4	92.7
Investments in related companies	68.8	62.3
Property, plant and equipment	1,695.0	1,454.0
Other Non-current Assets	68.8	68.7
Total Assets	3,844.6	3,372.8
Total Current Liabilities	655.3	476.8
Short-term debt	268.4	187.6
Others	386.9	289.3
Total Long-Term Liabilities	1,208.7	1,225.2
Long-term debt	1,094.1	1,090.2
Others	114.7	135.0
Shareholders' Equity before Minority Interest	1,929.5	1,622.8
Minority Interest	51.2	48.0
Total Shareholders' Equity	1,980.6	1,670.8
Total Liabilities & Shareholders' Equity	3,844.6	3,372.8
Liquidity (2)	3.0	3.6

(1) Accounts receivable + accounts receivable from related co.

(2) Current assets / current liabilities