



2018080139791

14/08/2018 13:03 Operador: DORTIZ
DIVISION CONTROL FINANCIERO VALORES
Nro.Inscrip: 184v

Santiago, 14 de agosto de 2018

Señor
Joaquín Cortez Huerta
Presidente
Comisión para el Mercado Financiero
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Comisión para el Mercado Financiero, adjuntamos la copia de comunicado que publicamos ayer sobre la venta de nuestra participación en el proyecto Minera Exar, y su versión en inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.

Patricio de Solminihac
Gerente General
SQM S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago (vía ebox)
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo

SQM
El Trovador 4285, Piso 10
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



SQM VENDE SU PARTICIPACIÓN EN MINERA EXAR

Santiago, Chile. 13 de agosto de 2018.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Comercio de Santiago: SQM-B, SQM-A) informa que, junto a su filial SQM Potasio S.A. (SQM Potasio), ha suscrito con Minera Exar (Exar), Lithium Americas (TSX: LAC; NYSE: LAC) y GFL International Co. Ltd. (Ganfeng) un contrato (el Contrato) en virtud del cual, (i) SQM Potasio venderá a Ganfeng la totalidad de su participación accionaria y aportes irrevocables en Exar, sociedad que es titular del proyecto de litio Caucharí-Olaroz, ubicado en la Provincia de Jujuy, Argentina (el Proyecto); (ii) Exar prepagará a SQM Potasio la totalidad de los créditos que mantenía con esta sociedad; y (iii) Exar pagará a SQM por los servicios que esta prestó a Exar durante la etapa de desarrollo del Proyecto. En total, SQM y SQM Potasio recibirán bajo el Contrato la cantidad de US\$87,5 millones. El Contrato está sujeto al cumplimiento de ciertas condiciones y se espera un cierre definitivo durante el cuarto trimestre de este año.

Por su parte, SQM Potasio y una filial de Ganfeng suscribirán un contrato bajo el cual se realizará en favor de SQM Potasio, un pago diferido de US\$50 millones, sujeto al cumplimiento de ciertas metas de venta de productos de litio del Proyecto.

El Gerente General de SQM, Patricio de Solminihac, comentó: “Esperamos que el mercado del litio siga creciendo fuertemente, y en SQM queremos aprovechar esta oportunidad para desarrollar proyectos con potencial de ser de gran escala. Por esta razón estamos focalizando nuestros esfuerzos en las ampliaciones en Chile, donde esperamos casi cuadruplicar nuestra capacidad en los próximos años, y en Australia, donde dada la cantidad de recursos existentes, vemos un gran potencial de producción.”

Luego continuó: “Creo que la llegada de Ganfeng es una buena noticia para el Proyecto. Ganfeng es un reconocido actor en la industria y por lo tanto será un gran aporte. Nosotros mantenemos nuestra opinión positiva del Proyecto y seguiremos relacionados a él no sólo a través del pago futuro que involucra esta transacción, sino que también mediante el apoyo que daremos a LAC y Ganfeng para la continuidad del Proyecto.”

Por último, agregó: “Quisiera agradecer a nuestro socio LAC, a los trabajadores y al equipo gerencial de Exar, a las comunidades, proveedores, en especial a las autoridades de la provincia y del gobierno central en Argentina y en general a todos los stakeholders con los cuales interactuamos durante estos dos años. Su recepción y apoyo fueron siempre muy importantes para el desarrollo del Proyecto.”

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



Acerca de SQM

SQM es un operador minero integrado selectivamente en el procesamiento y comercialización de productos, abasteciendo en forma eficiente a industrias esenciales para el desarrollo humano (ej. alimentación, salud, tecnología). La cual se sustenta en 5 pilares fundamentales:

- asegurar la disponibilidad de recursos claves para sustentar los planes actuales y el crecimiento de mediano y largo plazo;
- consolidar una cultura de excelencia M1 a través de toda la organización, desde operaciones hasta áreas comerciales y de soporte;
- aumentar significativamente las ventas de nitrato en todas sus aplicaciones y asegurar consistencia con la estrategia comercial de yodo;
- maximizar los márgenes de cada una de las líneas de negocio mediante la aplicación de estrategias de pricing adecuadas; e
- implementar con éxito todos los proyectos de expansión de litio de la compañía, además de adquirir más activos de litio y potasio para generar un portfolio competitivo.

Estos pilares fundamentales son basados sobre los siguientes tres conceptos claves:

- potenciar una organización que sustente el desarrollo del plan estratégico de la compañía con foco en el desarrollo de capacidades críticas y en la aplicación de los valores corporativos de Excelencia, Integridad y Seguridad;
- desarrollar un proceso robusto de control y mitigación de riesgos para gestionar activamente el riesgo de los negocios; y
- dar un salto en nuestra gestión de stakeholders con foco en establecer mejores vínculos con la comunidad, reconstruir reputación y comunicar el aporte de SQM a Chile y el mundo.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Zona Norte)

Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a periodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.

SQM SELLS ITS PARTICIPATION IN MINERA EXAR

Santiago, Chile. August 13, 2018.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) informs that together with its subsidiary SQM Potasio S.A. (SQM Potasio) it has signed a contract (the “Contract”) with Minera Exar (Exar), Lithium Americas (TSX: LAC; NYSE: LAC) and GFL International Co. Ltd. (Ganfeng).

Pursuant to this Contract, (i) SQM Potasio will sell to Ganfeng its entire stake and irrevocable contributions in Exar, company which owns Caucharí-Olaroz lithium project in the Jujuy province of Argentina (the “Project”), (ii) Exar will prepay the total amount of the loans received from SQM Potasio; and (iii) Exar will pay SQM for the services it provided to Exar during the development of the Project. According to the Contract, SQM and SQM Potasio will receive an approximate amount of US\$87.5 million. The Contract is subject to certain conditions and should close during the fourth quarter of this year.

In addition, SQM Potasio and a subsidiary of Ganfeng will sign an agreement in which a deferred amount of US\$50 million will be paid to SQM Potasio, subject to compliance with certain product sales targets of the Project.

SQM’s CEO, Patricio de Solminihac, commented: “We expect the lithium market to continue its strong growth, and SQM wants to take advantage of this opportunity to develop projects on a large scale. For this reason, we will focus our efforts on our expansions in Chile, where we expect to almost quadruple our capacity in the coming years. We will also focus our efforts in Australia, where we see significant production potential given the size of the existing resources.”

He continued, “We believe that Ganfeng joining the Project is good news. Ganfeng is a well-known player in the industry, and will contribute positively to the Project. We maintain our good opinion about the Project, and will continue our involvement in it, not only because of the future payment involved with this transaction, but also to support LAC and Ganfeng with the continuity of the Project.”

Finally, he said, “We would like to thank our partner LAC, the employees and the management team of Exar, the communities, the suppliers, and especially the authorities of Jujuy Province, the government of Argentina and all stakeholders, with whom we worked over the past two years. Their reception and support have always been very important for the development of the Project.”

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 2425 2485
Fax: (56 2) 2425 2493
www.sqm.com



About SQM

SQM's business strategy is to be a global company, with people committed to excellence, dedicated to the extraction of minerals and selectively integrated in the production and sale of products for the industries essential for human development (e.g. food, health, technology). This strategy was built on the following five principles:

- ensure availability of key resources required to support current goals and medium and long-term growth of the business;
- consolidate a culture of lean operations (M1 excellence) through the entire organization, including operations, sales and support areas;
- significantly increase nitrate sales in all its applications and ensure consistency with iodine commercial strategy;
- maximize the margins of each business line through appropriate pricing strategy;
- successfully develop and implement all lithium expansion projects of the Company, acquire more lithium and potassium assets to generate a competitive portfolio.

These principles are based on the following key concepts:

- strengthen the organizational structure to supports the development of the Company's strategic plan, focusing on the development of critical capabilities and the application of the corporate values of Excellence, Integrity and Safety;
- develop a robust risk control and mitigation process to actively manage business risk;
- improve our stakeholder management to establish links with the community and communicate to Chile and worldwide our contribution to industries essential for human development.

For further information, contact:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / gerardo.illanes@sqm.com

Kelly O'Brien 56-2-24252074 / kelly.obrien@sqm.com

Irina Axenova 56-2-24252280 / irina.axenova@sqm.com

For media inquiries, contact:

Carolina García Huidobro / carolina.g.huidobro@sqm.com

Alvaro Cifuentes / alvaro.cifuentes@sqm.com

Tamara Rebolledo / tamara.rebolledo@sqm.com (Northern Region)

Cautionary Note Regarding Forward-Looking Statements

This news release contains "forward-looking statements" within the meaning of the safe harbor provisions of the U.S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Forward-looking statements can be identified by words such as: "anticipate," "plan," "believe," "estimate," "expect," "strategy," "should," "will" and similar references to future periods. Examples of forward-looking statements include, among others, statements we make concerning the Company's business outlook, future economic performance, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth.

Forward-looking statements are neither historical facts nor assurances of future performance. Instead, they are estimates that reflect the best judgment of SQM management based on currently available information. Because forward-looking statements relate to the future, they involve a number of risks, uncertainties and other factors that are outside of our control and could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Therefore, you should not rely on any of these forward-looking statements. Readers are referred to the documents filed by SQM with the United States Securities and Exchange Commission, specifically the most recent annual report on Form 20-F, which identifies important risk factors that could cause actual results to differ from those contained in the forward-looking statements. All forward-looking statements are based on information available to SQM on the date hereof and SQM assumes no obligation to update such statements, whether as a result of new information, future developments or otherwise.