



2012050071672

30/05/2012 - 13:24

Operador: OJORQUER

Nro. Inscrip: 184v - Depto. Auditoría Financiero Valor

SUPERINTENDENCIA
VALORES Y SEGUROS

Santiago, 30 de mayo de 2012

Señor
Fernando Coloma Correa
Superintendente
Superintendencia de Valores y Seguros
Avda. Libertador Bernardo O'Higgins 1449
Presente

De nuestra consideración:

En cumplimiento a lo indicado por esa Superintendencia de Valores y Seguros, adjuntamos copia de la información enviada a los medios de prensa el día martes, 29 de marzo de 2012, sobre los resultados al 31 de marzo de 2012, en sus versiones en español y la traducción libre de la misma al inglés.

Saludamos muy atentamente a usted,

SOCIEDAD QUÍMICA Y MINERA DE CHILE S.A.



Isabel Bendeck
Investor Relations
SQM S.A.

cc: Bolsa de Comercio de Santiago
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile
Archivo

SQM

El Trovador 4285, Piso 10
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com





Para Publicación Inmediata
SQM REPORTA RESULTADOS PARA EL PRIMER TRIMESTRE DE 2012

Destacados

- SQM reportó utilidades de US\$150,0 millones para los primeros tres meses de 2012, lo que muestra un incremento de 34,7% comparado con los tres primeros meses de 2011.
- Las Ganancias por ADR totalizaron US\$0,57 para los tres primeros meses de 2012, comparado con los US\$0,42 registrados en el mismo periodo de 2011.
- Los ingresos para el primer trimestre del 2012 fueron un 10,3% superior a lo registrado en el primer trimestre del año anterior.

Santiago, Chile, 29 de Mayo de 2012.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Santiago: SQM-B, SQM-A) informó hoy **utilidades para el primer trimestre de 2012** por US\$150,0 millones (US\$0,57 por ADR), un incremento de 34,7% con respecto al mismo periodo de 2011, cuando las utilidades totalizaron US\$111,4 millones (US\$0,42 por ADR). **El margen bruto** alcanzo US\$236,3 millones (44,6% de los ingresos), un 25,9% más altos que los US\$187,6 millones (39,1% de los ingresos) registrados durante el primer trimestre de 2011. **Los Ingresos** totalizaron US\$529,6 millones para el primer trimestre, representando un incremento de 10,3% por sobre los US\$480,0 millones informados en el mismo periodo de 2011.

El Gerente General (CEO) de SQM, don Patricio Contesse, declaró, “Estamos muy complacidos con los resultados obtenidos durante el primer trimestre del año. El incremento de los precios promedio en todas nuestras líneas de negocio en comparación con el primer trimestre de 2011 han permitido un incremento del margen bruto y han contribuido con este positivo comienzo del ejercicio 2012. Los mercados de Yodo y Litio continuaron robustos y en línea con las expectativas tanto en términos de demanda como de precio. Los volúmenes en los mercados de fertilizantes han seguido la tendencia observada durante el cuarto trimestre de 2011, y en las semanas recientes hemos comenzado a notar indicaciones positivas.”

El señor Contesse continuó, “En respuesta a los positivos avances del mercado, por nuestra parte continuamos con nuestras expansiones de capital para incrementar la producción de yodo y acrecentar la producción de productos potásicos del Salar de Atacama; estas expansiones nos otorgarán la flexibilidad para cumplir con las demandas del mercado en el futuro. A pesar de que continuamos vigilando los mercados financieros y los desarrollos en Europa de manera muy atenta, nos mantenemos optimistas respecto del resto del año.”

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por Segmento

Nutrientes Vegetales de Especialidad

Los ingresos de nuestra línea de negocio de Nutrientes Vegetales de Especialidad para los tres primeros meses del 2012 totalizaron US\$159,1 millones, registrando una disminución en comparación con los US\$ 171,0 millones informados durante el mismo período del año anterior.

El mercado de NVE (Nutrientes Vegetales de Especialidad) presenció un aumento en la oferta durante el primer trimestre de 2012 en comparación con 2011, con el retorno de competidores a tasas normales de producción y venta. La demanda de productos de NVE, por su parte, fue menor durante el primer trimestre del año, particularmente algunos mercados como cultivos de tomates en Norteamérica presentaron condiciones más débiles que las esperadas. Esperamos que las condiciones del Mercado comiencen a mejorar durante el segundo trimestre del año y que continuaran haciéndolo a lo largo de la segunda mitad de de 2012. SQM sigue confiado en el mercado de NVE.

El Margen Bruto ¹ de los Nutrientes Vegetales de Especialidad para los primeros tres meses de 2012 representó aproximadamente 22% del margen bruto consolidado de SQM.

Yodo y Derivados

Los ingresos por ventas de Yodo y Derivados durante los primeros tres meses de 2012 totalizaron US\$143,9 millones, un incremento de 53,3% con respecto a los US\$93,9 millones reportados para los tres primeros meses de 2011.

Siguiendo la tendencia observada durante el 2011, las condiciones del mercado del yodo se han mantenido positivas durante el primer trimestre del presente año. La demanda en todos sus principales usos sigue creciendo, especialmente en los medios de contraste de rayos X y los usos farmacéuticos. El mercado del yodo se mantiene ajustado, y los precios promedio han aumentado casi un 10% en comparación con los tres últimos meses de 2011.

El Margen Bruto para el segmento de Yodo y Derivados represento aproximadamente un 40% del margen bruto consolidado de SQM en los primeros tres meses de 2012.

Litio y Derivados

Los ingresos de litio y sus derivados totalizaron US\$ 47,5 millones durante los tres primeros meses de 2012, un incremento del 12,3% con respecto a los UD\$42,3 millones registrados en los primeros tres meses de 2011.

La demanda en el mercado del litio se mantuvo firme durante los tres primeros meses de 2012. La demanda de litio continúa siendo impulsada por el crecimiento en el mercado de baterías, el principal impulsor para la demanda en este mercado. Los precios en esta línea de negocio durante el primer trimestre del 2012 fueron más de un 16% superiores que los precios promedio registrados durante los tres primeros meses de 2011.

Anticipamos un interesante crecimiento para el mercado de litio en 2012, con una demanda en baterías que potencialmente podría aumentar más de un 20%. Como resultado, nuestros volúmenes de ventas de litio y sus derivados pueden aumentar en más de un 10% y alcanzar niveles de venta superiores a los registrados en el año pasado.

El Margen Bruto para el segmento de Litio y Derivados represento aproximadamente un 10% de margen bruto consolidado de SQM en los primeros tres meses de 2012.

Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos de cloruro de potasio y sulfato de potasio durante los primeros tres meses de 2012 totalizaron US\$133,6 millones, un aumento del 6,6% con respecto a los tres primeros meses de 2011, cuando los ingresos totalizaron US\$125,3 millones.

En general, el mercado de cloruro de potasio presento una desaceleración en la demanda durante el primer trimestre de 2011. Sin embargo, en las recientes semanas, hemos observado que la demanda mundial de potasio ha presentado un positivo crecimiento en los principales mercados, especialmente en Brasil. Creemos que estas condiciones de mercado continuarán durante el resto del 2012.

Durante el primer trimestre del presente año, nuestro volumen de ventas fue casi un 10% superior a los registrados durante el cuarto trimestre del año pasado, mientras que los precios promedio durante este trimestre mejoraron en más de un 10% sobre el mismo periodo del año anterior. Contratos recientemente establecidos en Brasil nos permitirán generar mayores precios promedio en el año 2012, en comparación con el 2011.

Seguimos con nuestros planes de expansión en el Salar de Atacama para aumentar nuestra capacidad productiva de fertilizantes basados en potasio. Esperamos que nuestra producción total de fertilizantes potásicos en el Salar de Atacama sea superior en más de un 25% que la producción del año 2011. Continuamos creyendo en el éxito a largo plazo de los mercados de fertilizantes.

El **Margen Bruto** en cloruro de potasio y sulfato de potasio represento aproximadamente un 22% del margen bruto consolidado de SQM en los tres primeros meses de 2012.

Químicos Industriales

Los ingresos en Químicos Industriales para los tres primeros meses de 2012 alcanzaron los US\$32,2 millones, un 5,8% más bajo que los US\$34,3 millones registrados en el mismo periodo de 2011.

Durante el primer trimestre de 2012, los volúmenes fueron menores que los del primer trimestre de 2011, mientras que los precios aumentaron más de un 20% comparados con el mismo periodo en 2011. Estas disminuciones de volúmenes fueron causadas mayormente por una baja en la demanda en el mercado de explosivos. No obstante, la demanda en nitrato de potasio de grado industrial ha experimentado significativos aumentos.

SQM aún proyecta que los volúmenes en esta línea de negocios aumenten significativamente durante 2012 en comparación con los de 2011. Esta expectativa se basa primordialmente en el aumento en ventas de sales solares, un poderoso elemento usado para las fuentes alternativas de energía. La mayor porción de nuestras ventas de sales solares se materializará durante la segunda mitad del año 2012.

| El **Margen Bruto** para el segmento de Químicos Industriales represento aproximadamente un 5% del margen bruto consolidado de SQM en los primeros tres meses de 2012.

Otros Fertilizantes Commodities & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de fertilizantes commodity y otros ingresos alcanzaron US\$ 13,2 millones en los tres primeros meses de 2012, casi en línea con los US\$13,3 millones registrados en el mismo periodo de 2011

Gastos Administrativos

Los Gastos Administrativos totalizaron US\$23,0 millones (4,3% de los ingresos) para los tres primeros meses de 2012, comparados con los US\$20,6 millones (4,3% de los ingresos) registrados durante el mismo periodo de 2011.

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para los tres primeros meses de 2012 alcanzaron US\$6,5 millones, comparados con los US\$5,0 millones registrados durante el mismo periodo de 2011.

Notas:

- 1) Margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y sin incluir los gastos de administración.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos periodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio

Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de sus negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional:

Kelly O'Brien, 56-2-4252074 / kelly.obrien@sqm.com
Isabel Bendeck, 56-2-4252058 / isabel.bendeck@sqm.com
Mark Fones, 56-2-4252485 / mark.fones@sqm.com

Información para la prensa:

Fabiola Scianca, 56-2-4252027 / fabiola.scianca@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados		
<i>(en millones de US\$)</i>	Primer Trimestre	
	2012	2011
Ingresos	529.6	480.0
Nutrición Vegetal de Especialidad*	159.1	171.0
Yodo y Derivados	143.9	93.9
Litio y Derivados	47.5	42.3
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	133.6	125.3
Químicos Industriales	32.3	34.3
Otros Ingresos	13.2	13.3
Costo de Ventas	(246.4)	(250.3)
Depreciación y amortización	(47.0)	(42.1)
Margen Bruto	236.3	187.6
Gastos Administración	(23.0)	(20.6)
Costos Financieros	(12.1)	(10.6)
Ingresos Financieros	5.5	5.7
Diferencia de cambio	(4.9)	(2.9)
Otros	2.7	(8.1)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	204.5	151.1
Impuesto a la Renta	(52.8)	(39.0)
Resultado antes de interés minoritario	151.8	112.1
Interés minoritario	(1.7)	(0.7)
Resultado del ejercicio	150.0	111.4
Utilidad por acción (US\$)	0.57	0.42

*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Balance		
<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 31 de marzo 2012</i>	<i>Al 31 de dic. 2011</i>
Activos corrientes totales	2,133.0	1,956.4
Efectivo y equivalente al efectivo	449.2	445.0
Otros activos financieros corriente	206.8	169.3
Cuentas por Cobrar (1)	612.3	529.2
Existencias	812.1	744.4
Otros	52.7	68.6
Activos no corrientes totales	1,956.0	1,915.2
Otros activos financieros no corrientes	45.0	30.5
Inversiones Empresas Relacionadas	63.2	60.7
Propiedad, planta y equipos	1,777.4	1,755.0
Otros activos no corrientes	70.4	68.9
Total Activos	4,089.0	3,871.6
Pasivos corrientes total	660.5	629.3
Otros pasivos financieros corrientes	172.6	161.0
Otros	487.9	468.3
Total pasivos no corrientes	1,413.9	1,377.9
Otros pasivos financieros no corrientes	1,271.8	1,237.0
Otros	142.0	140.9
Patrimonio antes de interés minoritario	1,961.3	1,812.8
Interés Minoritario	53.3	51.5
Total Patrimonio	2,014.6	1,864.4
Total Pasivos y Patrimonio	4,089.0	3,871.6
Liquidez (2)	3.2	3.1

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes



For Immediate Release
SQM REPORTS EARNINGS FOR THE FIRST QUARTER 2012

Highlights

- SQM generated net income for the first three months of 2012 of US\$150.0 million, an increase of 34.7% over the first three months of 2011.
- Earnings per ADR totaled US\$0.57 for the first three months of 2012, compared to US\$0.42 for the same period of 2011.
- Revenues were 10.3% higher for the first three months of 2012 than they were for the first three months of 2011.

Santiago, Chile, May 29, 2012.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) reported today **earnings for the first quarter of 2012** of US\$150.0 million (US\$0.57 per ADR), an increase of 34.7% with respect to the same period of 2011, when earnings totaled US\$111.4 million (US\$0.42 per ADR). **Gross Margin** reached US\$236.3 million (44.6% of revenues), 25.9% higher than the US\$187.6 million (39.1% of revenues) recorded during the first quarter of 2011. **Revenues** totaled US\$529.6 million for the first quarter, representing an increase of 10.3% over the US\$480.0 million reported in the same period of 2011.

SQM's Chief Executive Officer, Patricio Contesse, stated, "We are very pleased with our first quarter earnings results. Increased average prices in all business lines when compared to the first quarter of 2011 has led to an increase in gross margin and has contributed to a positive start to the 2012 fiscal year. Iodine and lithium markets continue to be strong and in line with expectations in both demand and pricing. Fertilizer market volumes followed the trend we saw during the fourth quarter of 2011, and in recent weeks we have started seeing positive indications."

Mr. Contesse continued, "In response to positive market news, we continue our major capital expansions to increase iodine production and increase production in potassium based products; these expansions will give us the flexibility to help meet market demands in the future. Although we continue to monitor broader financial markets and developments in Europe very closely, we remain optimistic about the remainder of 2012."

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Segment Analysis

Specialty Plant Nutrition

Revenues from our Specialty Plant Nutrition business line for the first three months of 2012 totaled US\$159.1 million, a decrease compared to the US\$171.0 million reported for the same period in 2011.

The SPN market saw increased supply during the first quarter of 2012 as some competitors returned to normal production levels, when compared to 2011. Demand for SPN products was also lower during the first quarter of the year; in particular, some markets such as the tomato market in North America presented weaker conditions than expected. However, SQM saw a slight increase in volumes when compared to the fourth quarter of 2011. We expect that market conditions will improve during the second quarter of the year and continue throughout the second half of 2012. SQM remains confident in the SPN market.

Specialty Plant Nutrition **gross margin**¹ for the first three months of 2012 accounted for approximately 22% of SQM's consolidated gross margin.

Iodine and Derivatives

Revenues from sales of Iodine and Derivatives during the first three months of 2012 totaled US\$143.9 million, an increase of 53.3% with respect to the US\$93.9 million reported for the first three months of 2011.

Market conditions in iodine have remained positive during the first quarter of 2012, following the trend observed in 2011. Demand in all main uses continues to grow, specifically in x-ray contrast media and pharmaceutical uses. Iodine markets have remained tight, and average prices have increased almost 10% when compared to the last three months of 2011.

Gross margin for the Iodine and Derivatives segment accounted for approximately 40% of SQM's consolidated gross margin in the first three months of 2012.

Lithium and Derivatives

Revenues for Lithium and Derivatives totaled US\$47.5 million during the first three months of 2012, an increase of 12.3% with respect to the US\$42.3 million reported for the first three months of 2011.

Demand in the lithium market remained robust during the first three months of 2012. Demand for lithium continues to be driven mainly by battery growth, the historical demand driver for the lithium market. Prices in this business line during the first quarter of 2012 were over 16% higher than average prices during the first three months of 2011.

We anticipate healthy growth for the lithium market in 2012, with battery demand potentially increasing by over 20%. As a result, our sales volumes for lithium and derivatives should increase over 10% and reach sales levels higher than those recorded in 2011. We anticipate that prices in this segment will continue rising during 2012 as well.

Gross margin for the Lithium and Derivatives segment accounted for approximately 10% of SQM's consolidated gross margin in the first three months of 2012.

Potassium Chloride & Potassium Sulfate (MOP & SOP)

Potassium Chloride and Potassium Sulfate revenues for the first three months of 2012 totaled US\$133.6 million, a 6.6% increase with respect to the first three months of 2011, when revenues amounted to US\$125.3 million.

In general, potash fertilizer market conditions saw slower demand during the first quarter of 2011. In recent weeks, global potash demand showed signs of improvement in major markets, specifically Brazil. We believe these market conditions will continue throughout the year.

During the first quarter of 2012, our sales volumes were almost 10% higher than those recorded during the fourth quarter of the previous year, while average prices during this period improved over 10% over prices recorded during the same period of the previous year. Recently settled contracts in Brazil will allow us to post higher average prices in 2012, than in 2011.

We continue with our expansion plans in the Salar de Atacama to increase production capacity of potassium-based fertilizers. We expect our total production of MOP and SOP fertilizers from the Salar de Atacama to be over 25% higher than 2011 production. We continue to believe in the long-term success of fertilizer markets.

Gross margin for potassium chloride and potassium sulfate accounted for approximately 22% of SQM's consolidated gross margin in the first three months of 2012.

Industrial Chemicals

Industrial Chemicals revenues for the first three months of 2012 reached US\$32.3 million, 5.8% lower than the US\$34.3 million recorded for the same period of 2011.

During the first quarter of 2012, volumes were lower than the first quarter of 2011, while prices increased over 20% when compared to the same period in 2011. Volume decreases were caused mostly by a decrease in the demand of the explosive market. However, demand of industrial-grade potassium nitrate has seen significant increases.

SQM still expects volumes in this business line to increase significantly during 2012 compared to 2011 based primarily on the increased sale of solar salts, a powerful element used for alternative energy sources. The majority of our solar salt sales will be realized during the second half of 2012.

Gross margin for the Industrial Chemicals segment accounted for approximately 5% of SQM's consolidated gross margin in the first three months of 2012.

Other Commodity Fertilizers & Other Income

Revenues from sales of other commodity fertilizers and other income reached US\$13.2 million in the first three months of the year, very consistent with the US\$13.3 million for the same period of 2011.

Administrative Expenses

Administrative expenses totaled US\$23.0 million (4.3% of revenues) for the first three months of 2012, compared to the US\$20.6 million (4.3% of revenues) recorded during the same period of 2011.

Net Financial Expenses

Net financial expenses for the first three months of 2012 were US\$6.5 million, compared to the US\$5.0 million recorded during the same period of 2011.

Notes:

1) Gross margin corresponds to consolidated revenues less total costs, including depreciation and amortization and excluding sales and administration expenses.

A significant portion of SQM's costs of goods sold are costs related to common productive processes (mining, crushing, leaching, etc.) which are distributed among the different final products. To estimate gross margins by business lines in both periods covered by this report, the Company employed similar criteria on the allocation of common costs to the different business areas. This gross margin distribution should be used only as a general and approximated reference of the margins by business line.

About SQM

SQM is an integrated producer and distributor of specialty plant nutrients, iodine, lithium, potassium-related fertilizers and industrial chemicals. Its products are based on the development of high quality natural resources that allow the Company to be a leader in costs, supported by a specialized international network with sales in over 100 countries. SQM's development strategy aims to maintain and strengthen the Company's position in each of its businesses.

The leadership strategy is based on the Company's competitive advantages and on the sustainable growth of the different markets in which it participates. SQM's main competitive advantages in its different businesses include:

- Low production costs based on vast and high quality natural resources;
- Know-how and its own technological developments in its various production processes;
- Logistics infrastructure and high production levels that allow SQM to have low distribution costs;
- High market share in all its core products;
- International sales network with offices in more than 20 countries and sales in over 100 countries;
- Synergies from the production of multiple products that are obtained from the same two natural resources;
- Continuous new product development according to the specific needs of its different customers;
- Conservative and solid financial position.

For further information contact:

Kelly O'Brien, 56-2-4252074 / kelly.obrien@sqm.com

Isabel Bendeck, 56-2-4252058 / isabel.bendeck@sqm.com

Mark Fones, 56-2-4252271 / mark.fones@sqm.com

For media inquiries contact: Fabiola Scianca / fabiola.scianca@sqm.com

Statements in this press release concerning the Company's business outlook, future economic performances, anticipated profitability, revenues, expenses, or other financial items, anticipated cost synergies and product or service line growth, together with other statements that are not historical facts, are "forward-looking statements" as that term is defined under Federal Securities Laws.

Forward-looking statements

Any forward-looking statements are estimates that reflect the best judgment of SQM management based on currently available information and involve a number of risks, uncertainties and other factors that could cause actual results to differ materially from those stated in such statements. Risks, uncertainties, and factors that could affect the accuracy of such forward-looking statements should be considered in light of those factors.

Income Statement

<i>(US\$ Millions)</i>	<i>For the 1st Quarter</i>	
	2012	2011
Revenues	529.6	480.0
Specialty Plant Nutrition*	159.1	171.0
Iodine and Iodine Derivatives	143.9	93.9
Lithium and Lithium Derivatives	47.5	42.3
Potassium Chloride & Potassium Sulfate	133.6	125.3
Industrial Chemicals	32.3	34.3
Other Income	13.2	13.3
Cost of Goods Sold	(246.4)	(250.3)
Depreciation and Amortization	(47.0)	(42.1)
Gross Margin	236.3	187.6
Administrative Expenses	(23.0)	(20.6)
Financial Expenses	(12.1)	(10.6)
Financial Income	5.5	5.7
Exchange Difference	(4.9)	(2.9)
Other	2.7	(8.1)
Income Before Taxes	204.5	151.1
Income Tax	(52.8)	(39.0)
Net Income before minority interest	151.8	112.1
Minority Interest	(1.7)	(0.7)
Net Income	150.0	111.4
Net Income per Share (US\$)	0.57	0.42

Balance Sheet

<i>(US\$ Millions)</i>	<i>As of March 31 2012</i>	<i>As of Dec. 31 2011</i>
Total Current Assets	2,133.0	1,956.4
Cash and cash equivalents	449.2	445.0
Other current financial assets	206.8	169.3
Accounts receivable (1)	612.3	529.2
Inventory	812.1	744.4
Others	52.7	68.6
Total Non-current Assets	1,956.0	1,915.2
Other non-current financial assets	45.0	30.5
Investments in related companies	63.2	60.7
Property, plant and equipment	1,777.4	1,755.0
Other Non-current Assets	70.4	68.9
Total Assets	4,089.0	3,871.6
Total Current Liabilities	660.5	629.3
Short-term debt	172.6	161.0
Others	487.9	468.3
Total Long-Term Liabilities	1,413.9	1,377.9
Long-term debt	1,271.8	1,237.0
Others	142.0	140.9
Shareholders' Equity before Minority Interest	1,961.3	1,812.8
Minority Interest	53.3	51.5
Total Shareholders' Equity	2,014.6	1,864.4
Total Liabilities & Shareholders' Equity	4,089.0	3,871.6
Liquidity (2)	3.2	3.1

(1) Accounts receivable + accounts receivable from related co.

(2) Current assets / current liabilities