

# INDICADORES FINANCIEROS Y DE GESTION POR ESTRATO

Las compañías aseguradoras se han clasificado en cuatro estratos, de acuerdo a la participación de la entidad en el mercado aseguradoras, considerando para tal efecto su prima directa anual. En el primer estrato están las compañías grandes, considerando como tales aquellas cuya participación en el mercado es superior o igual al 6%; en el segundo se encuentran las compañías medianas, que son aquellas cuya participación en el mercado es inferior al 6% y mayor o igual al 3%; el estrato de las compañías medianas-pequeñas comprenden aquellas compañías cuya participación en el mercado es inferior al 3% y mayor o igual al 1%; y las compañías que tienen una participación menor que el 1% conforman el estrato de las compañías pequeñas.

Las compañías reaseguradoras conforman un estrato específico, siendo el parámetro de ordenamiento la prima aceptada. Para cada compañía y totales de mercado, se calculan los índices financieros de endeudamiento, inversión, estructura de costos, rentabilidad y otros indicadores que sirven para evaluar la situación técnico-financiera de ellas.

En caso que alguna compañía presente un indicador fuera de rango (IFR), las cifras de ésta, que dieron origen a ese indicador, no son consideradas en el indicador a nivel de mercado.

## INDICADORES DE TAMAÑO

**Activos:** Comprende los bienes y derechos propiedad de la entidad.

**Patrimonio:** Corresponde a las cuentas que representan los recursos propios de los accionistas de la entidad.

**Prima Directa:** Corresponde a los ingresos por la Venta de seguros efectuada por la entidad, netas de anulaciones y de las devoluciones que correspondan por contrato. Las cifras que se registran están referidas a la prima vendida durante el período transcurrido entre el 1° de enero y a la fecha de cierre de los estados financieros que se informan.

## INDICADORES DE SOLVENCIA

### 1. Pasivo exigible a patrimonio

Señala cuántas veces está comprometido el patrimonio en deuda con terceros, incluyendo las reservas técnicas.

### 2. Reservas técnicas a patrimonio

Señala cuántas veces está comprometido el patrimonio con el total de las obligaciones de la entidad con los asegurados y reaseguradores por concepto de primas y de siniestros.

### 3. Pasivo financiero a patrimonio

Señala cuántas veces está comprometido el patrimonio, con el total de las obligaciones de la entidad, con bancos e instituciones financieras.

**4. Intermediarios a patrimonio**

Indica cuántas veces se encuentra comprometido el patrimonio con deudas, provenientes de la producción canalizada a través de intermediarios de seguro y que a la fecha de los estados financieros no han sido informadas si fueron documentadas o pagadas por el asegurado. Este indicador no se calcula para las compañías reaseguradoras.

**5. Liquidez financiera**

Indica qué proporción de las inversiones cubren el total de pasivos de corto plazo.

**6. Retención a patrimonio**

Señala cuántas veces está comprometido el patrimonio con aquella parte de la prima sobre la cual las compañías retienen responsabilidad, ya sea por producción propia o por primas aceptadas.

**INDICADORES DE INVERSION**

**1. Deudores a activo**

Indica qué proporción del activo de la compañía, está formado por deudores por concepto de venta de seguros, por operaciones de coaseguro, y por deudas de los reasegurados y reaseguradores por contratos de reaseguro.

**2. Inversiones a activo**

Indica qué proporción del activo de la compañía está formado por las inversiones.

**3. Inversiones financieras a activo**

Representa la proporción del activo que está invertida en títulos de renta fija y renta variable.

**4. Inversiones inmobiliarias a activo**

Representa la proporción del activo de la compañía que está invertido en bienes raíces, adquiridos con la intención de obtener renta y en bienes usados en la explotación social de la empresa.

**INDICADORES DE ESTRUCTURA DE COSTO**

**1. Resultado intermediación directo**

Muestra qué proporción de la prima directa de las compañías aseguradoras es destinada al pago de comisión y gastos generados por los intermediarios de seguro. Este indicador no se calcula para las compañías reaseguradoras.

**2. Descuento de cesión no ganado a patrimonio**

Refleja qué proporción del patrimonio está formado por la comisión no ganada otorgada por el reasegurador.

**3. Resultado de intermediación por aceptación**

Indica qué porcentaje de la prima aceptada por la compañía es destinada al pago de comisiones al cedente.

**4. Costo de administración a ventas**

Corresponde a la proporción de la prima directa que es utilizada en todos aquellos gastos necesarios para el desarrollo y funcionamiento de la actividad aseguradora.

**INDICADORES DE GESTION**

**1. Retención neta**

Señala qué proporción de la prima directa más la prima aceptada asume como riesgo la compañía aseguradora. En el caso de las compañías reaseguradoras se calcula en base a la prima aceptada.

**2. Siniestralidad**

Indica qué proporción del total de la responsabilidad asumida por la compañía aseguradora o reaseguradora, se destina al pago de los siniestros ocurridos en el período, de los ramos con que opera la compañía. Este indicador se calcula en base a la prima retenida neta devengada.

**3. Gasto neto**

Muestra el porcentaje que representa el costo de intermediación neto más el costo de administración sobre la prima retenida neta.

**4. Gestión combinada**

Este indicador se obtiene de la suma de los porcentajes arrojados por los indicadores de siniestralidad y gasto neto.

**INDICADORES DE COBRANZA Y PAGO**

**1. Deudores por prima a activos**

Indica qué parte del total del activo representa el crédito para los asegurados por concepto de venta de seguros, ya sea por venta directa o a través de intermediarios.

Este indicador no se calcula para las compañías reaseguradoras.

**2. Período promedio de cobranza de primas asegurados**

Indica cuántos meses en promedio la compañía aseguradora demora en recuperar las primas que mantiene por cobrar a los asegurados y corredores de seguro.

Este indicador se calcula en base a la prima directa en el caso de las aseguradoras y en las compañías reaseguradoras, en base a su prima aceptada.

**3. Período promedio de pago de siniestros**

Señala cuántos meses en promedio la compañía aseguradora demora en pagar los siniestros a los asegurados. Este indicador se calcula en base al costo de siniestros directos en el caso de las aseguradoras y en las compañías reaseguradoras, en base al costo de siniestros aceptados.

**4. Período promedio de pago de la prima por reaseguro**

Indica cuántos meses en promedio la compañía aseguradora o reaseguradora, se demora en pagar sus deudas por prima a los reaseguradores.

**INDICADORES DE RENTABILIDAD**

**1. Utilidad a ventas**

Indica la utilidad de la compañía en relación a sus ventas directas. En el caso de las compañías reaseguradoras se calcula en base a su prima aceptada.

**2. Rentabilidad del patrimonio**

Este indicador muestra la rentabilidad del patrimonio de la compañía, calculada como la utilidad sobre el patrimonio promedio anual.

**3. Utilidad a activo**

Este indicador muestra la rentabilidad de los activos de la compañía, calculada como la utilidad sobre el activo promedio anual.

**4. Rentabilidad de las inversiones**

Muestra la rentabilidad del resultado total de las inversiones de la entidad aseguradora, calculada como el producto de inversiones sobre las inversiones promedio anuales.

**5. Resultado de operación a primas devengadas**

Muestra el resultado de la operación sobre los ingresos por primas devengadas.

---