

INFORME DE CLASIFICACION

**FID CHILE SEGUROS
GENERALES S.A.**

ENERO 2020

NUEVA CLASIFICACIÓN
CLASIFICACION ASIGNADA EL 16.01.20

	Dic. 2019	Ene. 2020
Solvencia	-	Ei
Perspectivas	-	En Desarrollo

* Detalle de clasificaciones en Anexo.

Fundamentos

Por resolución exenta N°7742 de fecha 15 de noviembre de 2019, la CMF autorizó la existencia y operaciones de FID Seguros. Perteneciente a la aseguradora portuguesa Fidelidade, a través de las sociedades FID Chile SPA y FID Chile & MT JV SPA, en Chile el proyecto se desarrollará en el segmento de seguros generales, con base en una administración con experiencia aseguradora local más el soporte técnico y competitivo del grupo accionista.

En Portugal Fidelidade es un importante actor de seguros de vida y patrimoniales, contando con unos 200 años de historia. Reporta participaciones de mercado del orden del 30% en sus segmentos relevantes. Las actividades aseguradoras internacionales forman parte integral de su estrategia de crecimiento de mediano plazo, contando con operaciones en tres continentes (Europa, África y Asia). La expansión al continente latinoamericano se viene manifestando desde hace ya unos 4 años, contando con inversiones en Perú, Bolivia y Paraguay.

La estrategia de la aseguradora contempla una parrilla amplia de productos y de flexibilidades competitivas coherentes con el servicio demandado por el canal de intermediación. Entre sus líneas personales se buscará privilegiar la calidad de servicio, en términos, no sólo del costo de las coberturas sino también, de los estándares de calidad de la postventa. Con ello, el foco de la estrategia estará puesto en los puntos de interacción entre la aseguradora y su cliente.

La intermediación contempla el canal tradicional y los medios masivos, cubriendo así un amplio espectro de demandantes de coberturas. La cobertura geográfica forma parte de la estrategia de crecimiento, lo que se va a reflejar en inversiones y gastos en apertura de oficinas en algunas de las principales ciudades del país.

En línea con la experiencia de la administración el plan de negocios considera también la participación en negocios corporativos, apoyados en capacidad facultativa o fronting de reaseguro.

El plan de negocios contempla primeras etapas de mayor exposición a productos comoditizados, para posteriormente ir agregando valor a la diferenciación de marca y de servicios diferenciados. Ello debiera permitir diversificar la cartera y crecer en producción y posicionamiento competitivo. Entre los desafíos técnicos de esta etapa está la presión sobre la tarificación y comisiones de la intermediación. El uso de protecciones de reaseguro será coherente con los estándares de la industria, combinando protecciones proporcionales con programas operativos y catastróficos sobre la retención.

La estructura organizacional contempla las funciones tradicionales del ciclo asegurador, con responsabilidades en la gestión comercial, técnica, siniestros, finanzas, entre otras. La plataforma operacional estará soportada por un Core de Seguros, de Inversiones, Cotizadores y de Contabilidad/Finanzas. La supervisión matricial forma parte relevante del accionar competitivo y del avance del proyecto, colaborando a dar forma a su gobernabilidad.

La aseguradora inicia su participación con un capital inicial del orden de los \$6.300 millones, que tiene como objetivo cubrir los costos operativos y regulatorios del año 2020. Para el año 2020 y conforme avance el plan de negocios, se contempla un nuevo aporte de capital, destinado a respaldar los ciclos de reservas y gastos de la expansión. El plan de negocios contempla generar en 2020 unos alcanzar en torno al 1% de participación de mercado. El escenario actual del país podría generar algunos retrasos potenciales en el cumplimiento del proyecto original.

Perspectivas: En Desarrollo

Dada la etapa inicial de actividades la aseguradora no cuenta con historial de desempeño que permita proyectar la tendencia. Por ello, conforme a la regulación vigente se asigna clasificación inicial Ei, con perspectivas En Desarrollo.

FACTORES SUBYACENTES A LA CLASIFICACIÓN

Fortalezas

- Participación de grupo asegurador internacional en la propiedad.
- Administración con conocimiento del mercado y corredores locales.

Riesgos

- Fuerte competencia del mercado.
- Producción de seguros expuesta a ciclos económicos.
- Riesgos de puesta en marcha inicial.
- Presiones regulatorias permanentes.

Analista: Eduardo Ferretti
eduardo.ferretti@feller-rate.cl
(562) 2757-0400

Solvencia
Perspectivas

16 Ene. 2020
Ei
En Desarrollo

La opinión de las entidades clasificadoras no constituye en ningún caso una recomendación para comprar, vender o mantener un determinado instrumento. El análisis no es el resultado de una auditoría practicada al emisor, sino que se basa en información pública remitida a la Superintendencia de Valores y Seguros, a las bolsas de valores y en aquella que voluntariamente aportó el emisor, no siendo responsabilidad de la clasificadora la verificación de la autenticidad de la misma.

La información presentada en estos análisis proviene de fuentes consideradas altamente confiables. Sin embargo, dada la posibilidad de error humano o mecánico, Feller Rate no garantiza la exactitud o integridad de la información y, por lo tanto, no se hace responsable de errores u omisiones, como tampoco de las consecuencias asociadas con el empleo de esa información. Las clasificaciones de Feller Rate son una apreciación de la solvencia de la empresa y de los títulos que ella emite, considerando la capacidad que ésta tiene para cumplir con sus obligaciones en los términos y plazos pactados.