

INFORME DE CLASIFICACION

**REALE CHILE SEGUROS
GENERALES S.A.**

JUNIO 2017

NUEVA CLASIFICACIÓN
CLASIFICACION ASIGNADA EL 06.06.17
ESTADOS FINANCIEROS REFERIDOS AL 31.03.17

Solvencia
Perspectivas

Junio 2017
Ei
En Desarrollo

* Detalle de clasificaciones en Anexo.

Fundamentos

Mediante resolución N°2117 de la Superintendencia de Valores y Seguros, de fecha 12 de mayo de 2017, fue autorizada la existencia de la aseguradora REALE CHILE Seguros Generales S.A..

La aseguradora pertenece en forma indirecta al grupo asegurador "Reale Group", entidad de origen italiano, de diversificadas inversiones en el sector bancario, asegurador, e inmobiliario, cuenta con importantes operaciones en España y desde este año en Latinoamérica. Su cartera de asegurados alcanza a unos 3,8 millones, y cerca de 3.200 empleados. Sus principales operaciones se orientan a seguros de personas, de automóviles, masivos, pensiones y garantías, además del sector bancario de personas. En Chile sus accionistas directos son Reale Group LATAM SPA y Reale Group CHILE SPA.

La matriz cuenta con un patrimonio de €2.400 millones, e ingresos anuales por €3.800 millones.

En Chile el proyecto contempla un capital inicial de \$6.632 millones junto a una línea global de US\$56 millones, a ser incorporada en el avance del proyecto a 5 años. La aseguradora dará inicio a su plan insertándose en el segmento de los seguros de generales bajo una propuesta coherente con el desempeño de la cartera global de mercado, estrategia que basará su fortaleza en una propuesta diferenciadora en el servicio al canal y a sus asegurados.

El apoyo de reaseguro es totalmente necesario para sostener sus coberturas. Una diversificada cartera que incluye a Munich Re y a Gen Re, entre otros actores del mercado abierto internacional, forman parte del soporte contractual y facultativo.

Reale Chile SG distribuirá sus seguros a través de canales tradicionales y bancarios, además de dealers y otros agentes. La propuesta de servicio requiere ser bastante dinámico en la gestión de los recursos internos, de forma de dar adecuada respuesta a las altas exigencias

de servicio que conlleva lograr un posicionamiento efectivo y fidelizado a través de una nueva marca orientada en parte a las personas. A futuro la venta directa puede ser una opción complementaria, canal coherente con las preferencias de los segmentos de la población joven.

Desde sus primeras etapas la filial chilena estará conformada por un equipo muy completo de ejecutivos con experiencia en el mercado local e internacional, de forma de dar solidez a la propuesta estratégica en un mercado altamente competitivo y dinámico.

La plataforma tecnológica buscará lograr una alta eficiencia y flexibilidad, de forma de ir adecuándose a los cambios operacionales.

La aseguradora cuenta con oficinas localizadas en la zona comercial de la comuna de Las Condes, desde donde inicialmente se realizará la gestión. Además, se cuenta con centros de servicios, propiedades arrendadas a terceros.

El plan de negocios está definido para 5 y 10 años, y contempla ir tomando posiciones paulatinamente, conforme a una estrategia de diversificación y penetración de canales.

En esta etapa inicial los principales riesgos que enfrenta la compañía son de carácter competitivo, comercial, operacional y de suscripción. La productividad de los canales, los costos de comercialización y mayores exigencias regulatorias, pueden incidir también en el logro del equilibrio operacional.

Perspectivas: En Desarrollo

Conforme a los procedimientos de clasificación de Feller Rate, la compañía no cuenta con información histórica para ser clasificada, razón por la cual le corresponde la categoría Ei/En Desarrollo.

FACTORES SUBYACENTES A LA CLASIFICACION

Fortalezas

- Participación de importante grupo asegurador internacional en la propiedad.
- Fuerte apoyo técnico y de reaseguro independiente.
- Conocimiento del mercado y corredores locales.
- Estructura administrativa simple y con experiencia.

Riesgos

- Fuerte competencia y reestructuración del mercado.
- Alta dependencia del reaseguro externo.
- Producción de seguros expuesta a ciclos económicos.
- Riesgos de puesta en marcha inicial.
- Presiones regulatorias permanentes.

Analistas: Eduardo Ferretti
eduardo.ferretti@feller-rate.cl
(562) 2757-0424
Joaquín Dagnino
joaquin.dagnino@feller-rate.cl
(562) 2757-0480

La opinión de las entidades clasificadoras no constituye en ningún caso una recomendación para comprar, vender o mantener un determinado instrumento. El análisis no es el resultado de una auditoría practicada al emisor, sino que se basa en información pública remitida a la Superintendencia de Valores y Seguros, a las bolsas de valores y en aquella que voluntariamente aportó el emisor, no siendo responsabilidad de la clasificadora la verificación de la autenticidad de la misma.

La información presentada en estos análisis proviene de fuentes consideradas altamente confiables. Sin embargo, dada la posibilidad de error humano o mecánico, Feller Rate no garantiza la exactitud o integridad de la información y, por lo tanto, no se hace responsable de errores u omisiones, como tampoco de las consecuencias asociadas con el empleo de esa información. Las clasificaciones de Feller Rate son una apreciación de la solvencia de la empresa y de los títulos que ella emite, considerando la capacidad que ésta tiene para cumplir con sus obligaciones en los términos y plazos pactados.