



Knowledge & Trust

STRATEGIC ALLIANCE WITH



Insight beyond the rating.

HDI SEGUROS S.A.



Contenido:

Resumen de Clasificación	2
La Compañía	4
La Industria	4
Actividades	5
Situación Financiera	7
Indicadores	9
Clasificación de Riesgo	10

Responsable de Clasificación:

Francisco Loyola García-Huidobro
floyola@icrchile.cl

Analista de Clasificación:

Gustavo Lemus Sánchez
glemus@icrchile.cl
2 896 82 00

Reseña Anual de Clasificación Abril 2016

Clasificación

Instrumento	Clasificación	Tendencia
Obligaciones de Compañías de Seguros Generales	A+	Estable

Historia Clasificación

	Actual	Anterior
Obligaciones de Compañías de Seguros Generales	A+	A+

Estados Financieros: 31 de diciembre de 2015

RESUMEN DE CLASIFICACIÓN

ICR Clasificadora de Riesgo ratifica en Categoría “A+” con tendencia “Estable” las obligaciones de HDI Seguros S.A.

HDI Seguros S.A. (en adelante HDI Seguros, la compañía o la aseguradora) es propiedad de Inversiones HDI Ltda. (100% de las acciones). La compañía se fundó el 21 de julio de 1953 bajo el nombre de Instituto de Seguros del Estado (ISE), organismo público encargado de la comercialización de seguros de vida y generales.

HDI-Gerling International Holding A.G. adquirió en julio de 2008 el 99,76% de las acciones de la empresa. Esta compañía administra negocios de seguros primarios internacionales y es miembro del tercer mayor grupo de seguros de Alemania, Talanx. En enero de 2009 se procedió al cambio oficial de nombre de la compañía, pasando a llamarse HDI Seguros S.A.

Un hecho importante a destacar es que, en febrero de 2015, HDI Inversiones Ltda. adquirió las compañías de Aseguradora Magallanes, tomando control de Magallanes Vida con el 100% del capital accionario, Magallanes Garantía y Crédito con el 99,759% del capital accionario y Magallanes Generales con el 99,7742% del capital accionario.

A diciembre de 2015, la prima directa está compuesta mayoritariamente a los ramos de vehículos con un 21%, transporte 19% y otros 24% (principalmente seguro de fidelidad). El primaje total fue \$27.907 millones, lo que implicó una disminución del 22%. Esta caída se debe principalmente a una baja en la comercialización de los seguros asociados a los ramos de vehículos y terremoto. Por otro lado, la prima retenida fue de \$20.276 millones, lo que equivale al 73% de retención. El alto nivel de retención, es resultado del tipo de productos que comercializa, los que son principalmente seguros asociados a vehículos. Estos presentan un riesgo técnico menor y dado los altos volúmenes de ventas de estos seguros se tiene una base estadísticamente robusta, lo que implica tarifaciones más precisas.

Cabe destacar que HDI Seguros presenta una política de reaseguro basada en contratos tanto proporcionales como no proporcionales, en base al nivel de riesgo suscrito y mantiene relaciones con las principales reaseguradoras a nivel internacional como Hannover RE (A), HDI-Gerling Welt Service (A) Scor, Mapre y Liberty, entre otras.

HDI Seguros administra activos por \$44.971 millones, compuestos por inversiones financieras con un 48%, seguido de cuentas por cobrar de seguros en un 26% y cuentas de participación del reaseguro en las reservas técnicas con un 18% del total. El patrimonio de la compañía es de \$9.758 millones y se compone principalmente por capital pagado (\$6.225 millones).

La cartera de inversiones es bastante conservadora, con la mayor parte de las inversiones está en instrumentos de renta fija (87,5%) –instrumentos que cuentan con una adecuada clasificación de riesgo asignada, en su mayor parte AAA - como lo son instrumentos emitidos por el sistema financiero (75,7%) e instrumentos de deuda o crédito (11%), seguido de efectivo (12,3%).

El margen de contribución, a diciembre de 2015 fue de \$7.894 millones, resultado inferior en un 6,2% respecto a diciembre 2014, producto de un nivel más bajo de prima retenida. El seguro de fidelidad es el principal aportante del margen de contribución, seguido de los ramos de transporte y responsabilidad civil.

Las utilidades al cuarto trimestre del 2015 ascienden a \$1.013 millones, lo que es un 52% menor a los resultados que se obtuvieron en igual periodo del año 2014, producto principalmente de un considerable aumento de los gastos de administración, sumado a un menor margen y un menor resultado de inversiones.

En relación a los principales indicadores de eficiencia operacional, el ratio combinado mostró un nivel del 105% versus un 91,5% obtenido por el mercado, esto implicó un peor resultado, respecto a los periodos anteriores y a la industria, lo que da cuenta de una baja capacidad para cubrir sus gastos operacionales a través de sus ingresos operativos. La siniestralidad retenida alcanzó un 46,1% versus el 59,2% obtenido por el mercado, lo que indica que las operaciones han sido bien administradas.

En relación a los principales indicadores de solvencia, el endeudamiento se sitúa en los últimos periodos por debajo de las empresas comparables, alcanzando a diciembre de 2015 un valor de 2,84 veces – con un máximo permitido de 5 veces-, considerado adecuado, siendo este un elemento importante a considerar en la clasificación.

La relación patrimonio neto sobre patrimonio exigido alcanzó a diciembre de 2015 un valor de 1,41 veces –con un mínimo exigido de 1-, manteniendo así una mayor holgura patrimonial.

DEFINICIÓN DE CATEGORÍAS:

CATEGORÍA A

Corresponde a las obligaciones de compañías de seguros que presentan una buena capacidad de cumplimiento de sus obligaciones en los términos y plazos pactados, pero ésta es susceptible de deteriorarse levemente ante posibles cambios en la compañía emisora, en la industria a que pertenece o en la economía.

La Subcategoría “+”, denota una mayor protección dentro de la Categoría A.

METODOLOGÍA:

Metodología de Clasificación Compañías de Seguros Generales.

EVOLUCIÓN CLASIFICACIÓN DE RIESGO

OBLIGACIONES COMPAÑÍAS DE SEGUROS	abr-11	may-12	may-13	mar-14	mar-15	abr-15	abr-16
Clasificación	A	A	A	A	A	A+	A+
Acción de Clasificación	Cambio de Clasificación	Confirmación	Confirmación	Confirmación	Confirmación	Cambio de Clasificación	Confirmación
Tendencia	Estable	Estable	Estable	Estable	Estable	Estable	Estable
Acción de Clasificación	Confirmación	Confirmación	Confirmación	Confirmación	Confirmación	Confirmación	Confirmación

La opinión de ICR Chile Clasificadora de Riesgo, no constituye en ningún caso una recomendación para comprar, vender o mantener un determinado instrumento. El análisis no es el resultado de una auditoría practicada al emisor, sino que se basa en información pública remitida a la Superintendencia de Valores y Seguros, a las bolsas de valores y en aquella que voluntariamente aportó el emisor, no siendo responsabilidad de la clasificadora la verificación de la autenticidad de la misma.

HDI SEGUROS
**Fecha informe:
Abril.2016**
LA COMPAÑÍA

HDI Seguros S.A. -en adelante HDI, o bien, la compañía- es propiedad de Inversiones HDI Ltda. (100% de las acciones). La compañía se fundó el 21 de julio de 1953 bajo el nombre de Instituto de Seguros del Estado (ISE), organismo público encargado de la comercialización de seguros de vida y generales. A fines de 1989 ISE comenzó a operar como empresa privada.

En 1990 se licitó ISE por medio de la Corfo, adjudicándose Les Mutuelles Du Mans Assurances el 96,8% de la propiedad. Durante el 2003 se renombró a la empresa como ISE Chile Compañía de Seguros Generales. A fines del año 2007, la Sociedad de Inversiones Notre Dame S.A. era titular del 99,1% de las acciones de la compañía.

En julio de 2008, HDI-Gerling International Holding A.G. adquirió el 99,76% de las acciones de la empresa. Esta compañía administra negocios de seguros primarios internacionales y es miembro del grupo Talanx, compañía que cuenta con una clasificación de riesgo internacional de "A-" con tendencia "estable" (asignada por S&P y A.M. Best) y es el tercer mayor grupo de seguros de Alemania, lo que entrega experiencia y respaldo a HDI Seguros. Su sede se encuentra en Hannover, y opera directamente en 40 países, e incluyendo acuerdos de operación está presente en más de 150 países, en los que desarrolla y comercializa sus productos y servicios alrededor del mundo. En enero de 2009 se procedió al cambio oficial de nombre de la compañía, pasando a llamarse HDI Seguros S.A.

En febrero de 2015, HDI Inversiones Ltda. adquiere las compañías de Aseguradora Magallanes, tomando control de Magallanes Vida con el 100% del capital accionario, Magallanes Garantía y Crédito con el 99,759% del capital accionario y Magallanes Generales con el 99,7742% del capital accionario.

La compañía cuenta con un directorio y altos ejecutivos de gran experiencia en el mercado asegurador, encabezados por el accionista controlador de la compañía. Este hecho, sumado a la experiencia de su matriz, permite que la compañía opere con un alto grado de estabilidad, lo que asegura la adopción de políticas consistentes en el tiempo.

Con la llegada a la compañía del grupo HDI, la empresa comenzó una serie de cambios a nivel organizacional, con el fin de manejar de mejor manera el control de riesgos de la empresa.

HDI es una compañía pequeña dentro de la industria de seguros generales. Participa principalmente en el mercado de seguros vehiculares y de transporte, así como en la comercialización de seguros de fidelidad e incendio. No obstante, con la compra de Magallanes, se ubicaría en el cuarto lugar de participación de mercado en términos de prima directa.

Destaca por una estrategia de negocios consistente y focalizada, con líneas de negocios enfocadas principalmente a personas y Pymes. Resalta la capacidad de la compañía de proveer soluciones financieras y de protección, de fácil acceso al público. Sumado a esto, la empresa posee sistemas tecnológicos y de información adecuados para los productos que comercializa, sumado a políticas constantes de capacitación de ejecutivos.

En términos de su gobierno corporativo, HDI está sujeta a los lineamientos impuestos por su casa matriz, de elevados estándares internacionales.

Nombre	Cargo
Matthias Maak	Presidente
Sergio Bunin	Vicepresidente
Luis Avilés	Director
Muriilo Setti	Director
Joao Borges da Costa	Director
Patricio Aldunate	Gerente General

Tabla 1: Directorio y Gerencia General, abril 2016
(Fuente: Elaboración propia con datos SVS)

LA INDUSTRIA

Las compañías de seguros se encuentran regidas por el DFL 251 -denominada Ley del Seguro- y sus leyes complementarias. HDI Seguros pertenece al segmento denominado compañías del primer grupo, que agrupa a aquellas que cubren el riesgo de pérdida o deterioro en las cosas o el patrimonio.

**INDUSTRIA DE
SEGUROS
GENERALES**

HDI SEGUROS**Fecha informe:
Abril.2016**

La industria de seguros generales está compuesta por 29¹ compañías, incluyendo aquellas denominadas mutuarías de seguros.

Respecto al desempeño de las compañías de seguros generales, en términos de prima directa éstas acumularon US\$ 3.279 millones a diciembre del 2015, lo que implicó un aumento del 6,4% respecto al mismo período del año 2014. Los ramos de mayor incidencia son: vehículos, con un 27,2% de participación en la prima directa, seguido de terremoto con un 20,5%, incendio con un 11,5%, seguros de cesantía con un 6,3%, responsabilidad civil -sin vehículos motorizados- un 4,8%, garantía y crédito 4,4%, e ingeniería con un 3,7%.

La utilidad del mercado de seguros generales fue de US\$ 65,7 millones, resultado 82% superior a lo obtenido a igual período del año 2014. Lo anterior se explica por un aumento de la prima y un menor costo de intermediación.

En relación a la estructura de inversiones de la industria, las carteras mantenidas a diciembre del 2015 alcanzaron un monto total de US\$ 1.625 millones. Estas inversiones se componen principalmente de renta fija nacional, con un 77,3% del total –principalmente bonos bancarios (22,8%), instrumentos del estado (20,2%) y bonos corporativos (15,5%)-, seguido de otras inversiones con un 13,4% – mayoritariamente caja y banco (12,8%)- renta variable con un 3,8%, inversiones inmobiliarias con un 4,1% e inversiones en el extranjero un 1,3% del total de la cartera.

Las inversiones han presentado una rentabilidad a diciembre del año 2015 de un 4%, lo que resulta inferior al 6% de rentabilidad obtenido a igual período del año 2014.

Respecto a los principales indicadores en términos de solvencia, la industria mostró al cuarto trimestre del presente año un nivel de endeudamiento (*leverage*) promedio de 3,19 veces, superior al nivel de 3,04 veces obtenido a diciembre del 2014 – siendo el máximo permitido de 5 veces -.

El ratio de patrimonio neto sobre patrimonio exigido obtenido a diciembre del 2015 es de 1,28 veces a nivel de industria, inferior al 1,39 veces obtenido al mismo período del año 2014.

El indicador de rentabilidad anualizada del patrimonio, alcanzó a diciembre de 2015 un 7,8% anualizado, resultado superior a lo obtenido al cuarto trimestre del año 2014 que fue de 4,2%.

ACTIVIDADES

HDI Seguros, es una compañía que se enfoca principalmente en el mercado de seguros de vehículos y de transporte, así como en la comercialización de seguros de fidelidad e incendio, ocupando el décimo sexto lugar en términos de prima directa, manteniendo un 1,2% del mercado. Cabe señalar que la aseguradora ocupa el primer lugar en ventas del seguro de fidelidad con el 48,9% del total de primaje a diciembre de 2015.

La compañía muestra una evolución creciente de su prima directa, salvo para los últimos dos periodos. En particular a diciembre de 2015, el primaje fue \$27.907 millones, lo que implicó una disminución del 22%. Esta caída se debe principalmente a una baja en la comercialización de los seguros asociados a los ramos de vehículos y terremoto.

**INDUSTRIA DE
SEGUROS
GENERALES**

¹ No se considera a BBVA Generales, por no tener primas directas a diciembre de 2015.

HDI SEGUROS

Fecha informe:
Abril.2016

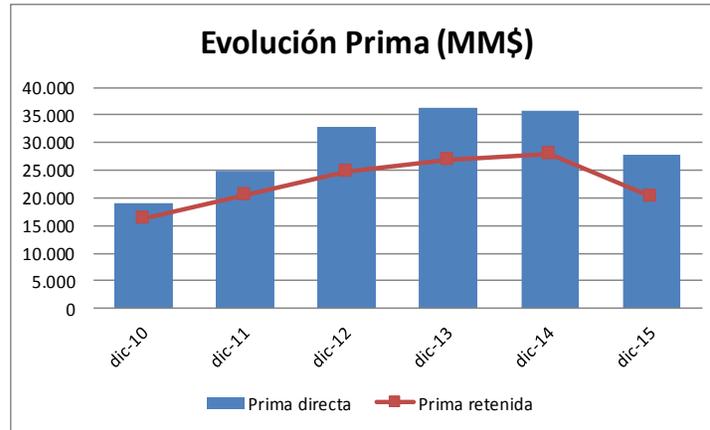


Gráfico 1: Evolución de Prima Directa y Prima Retenida, periodo diciembre 2010- diciembre 2015
(Fuente: Elaboración propia con datos SVS)

En relación a los niveles de retención de la aseguradora, se observa que en promedio la compañía mantiene una prima retenida en torno al 75%, lo que es superior a los niveles presentados por el mercado. A diciembre de 2015, dicha prima fue de \$20.276 millones, lo que equivale al 73% de retención. El alto nivel de retención de la compañía, es resultado del tipo de productos que comercializa, los que son principalmente seguros asociados a vehículos. Estos presentan un riesgo técnico menor y dado los altos volúmenes de ventas de estos seguros se tiene una base estadísticamente robusta, lo que implica tarifaciones más precisas.

HDI Seguros presenta una política de reaseguro basada en contratos tanto proporcionales como no proporcionales, en base al nivel de riesgo suscrito. En consideración a los contratos proporcionales, la aseguradora mantiene coberturas de cuota parte (Q/S) y contratos de excedentes para los ramos de propiedad, garantías, ingeniería y transporte, mientras que posee contratos de *fronting* con las aseguradoras del grupo, para seguros de multirriesgo.

La compañía también posee contratos de exceso de pérdida y catastróficos para los ramos de sismo, garantías, responsabilidad civil y accidentes personales y mantiene relaciones con las principales reaseguradoras a nivel internacional como Hannover RE (A)², HDI-Gerling Welt Service (A) Scor, Mapre y Liberty, entre otras.

La composición de la prima directa de HDI Seguros se ha mantenido similar en relación a los porcentajes de participación dentro de la compañía, presentando una evolución en que la mayor parte está asociada a los ramos de vehículos con un 21%, transporte con un 19% y otros 24% (principalmente seguro de fidelidad). Cabe señalar que la aseguradora tiene una diversificada cartera de productos, lo que le brinda a la compañía un abanico mayor para poder llegar así a su mercado objetivo el que está enfocado en las pymes y personas.

² Perteneciente al grupo Talanx.

HDI SEGUROS

**Fecha informe:
Abril.2016**

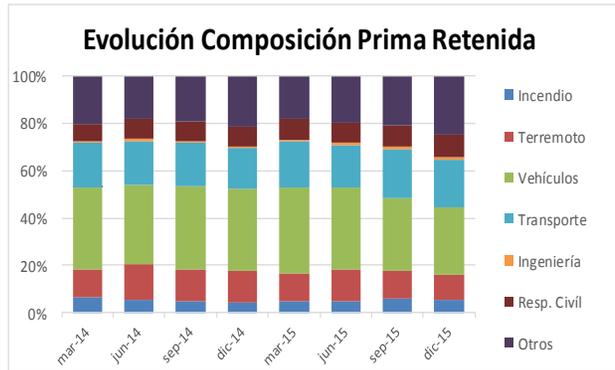


Gráfico 2: Evolución de la composición de la prima retenida, periodo marzo 2014- diciembre 2015
(Fuente: Elaboración propia con datos SVS)

Composición Prima Directa

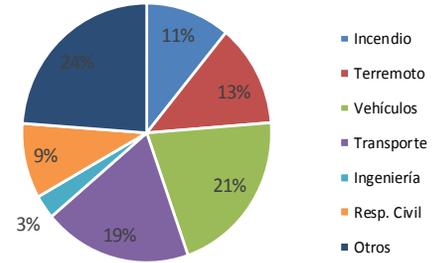


Gráfico 3: Composición prima directa, diciembre 2015
(Fuente: Elaboración propia con datos SVS)

SITUACIÓN FINANCIERA

HDI Seguros muestra una evolución creciente de sus activos, salvo al último periodo de diciembre de 2015, producto principalmente de una disminución de las ventas y por consecuencia menores cuentas de seguros, los que a diciembre de 2015 alcanzan un valor de \$44.971 millones.

La composición de los activos que administra la compañía está dada principalmente por inversiones financieras con un 48%, seguido de cuentas por cobrar de seguros en un 26% y cuentas de participación del reaseguro en las reservas técnicas con un 18% del total.

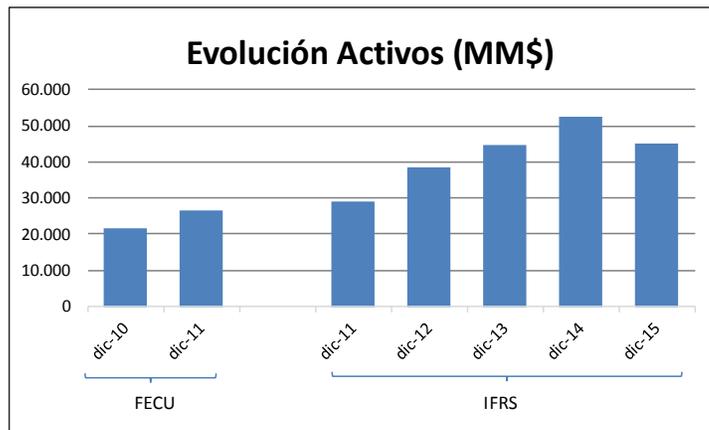


Gráfico 4: Evolución de activos, periodo diciembre 2010- diciembre 2015
(Fuente: Elaboración propia en base a datos SVS)

La cartera de inversiones que administra la compañía es bastante conservadora dado que la mayor proporción de las inversiones está en instrumentos de renta fija (87,5%) –instrumentos que cuentan con una adecuada clasificación de riesgo asignada, en su mayor parte AAA - como lo son instrumentos emitidos por el sistema financiero (75,7%) e instrumentos de deuda o crédito (11%), seguido de efectivo (12,3%) y solo el 0,03% en renta variable –lo que corresponde a la compra de acciones de una sociedad anónima cerrada, por un monto total de \$5.400.000-.

HDI SEGUROS

Fecha informe:
Abril.2016

Composición Cartera de Inversiones

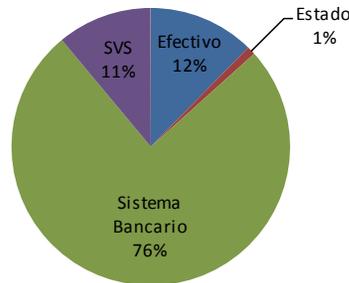


Gráfico 5: Composición de inversiones, diciembre 2015
(Fuente: Elaboración propia en base a datos SVS)

La evolución del margen, muestra series de alzas y bajas en el tiempo. A diciembre de 2015, el margen de contribución fue de \$7.894 millones, resultado inferior en un 6,2% respecto a diciembre 2014, producto de un nivel más bajo de prima retenida. El seguro de fidelidad es el principal aportante del margen de contribución, seguido de los ramos de transporte y responsabilidad civil.

La evolución del margen técnico directo³ muestra un comportamiento volátil pero siguiendo el desempeño del margen de contribución, y con niveles por sobre la industria. A diciembre de 2015, dicho ratio fue de un 28,3%, resultado que evidencia un buen desempeño de los productos en relación al volumen de ventas. En este sentido, el margen técnico del ramo de responsabilidad civil destaca con un 52,9%.

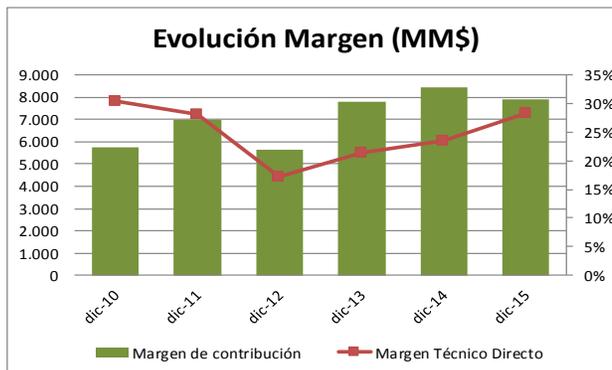


Gráfico 6: Evolución Margen de Contribución y Margen Técnico, periodo diciembre 2010- diciembre 2015
(Fuente: Elaboración propia en base a datos SVS)

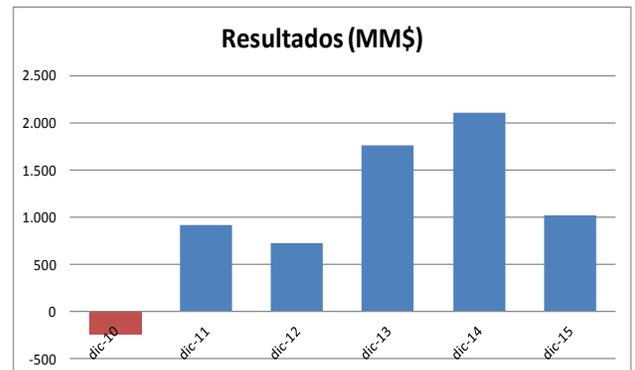


Gráfico 7: Evolución resultados, periodo diciembre 2010- diciembre 2015
(Fuente: Elaboración propia en base a datos SVS)

HDI Seguros muestra utilidades para casi todos los periodos en estudio, con excepción de los resultados del año 2010, explicado por el aumento de los siniestros directos, como consecuencia principal del terremoto de ese mismo año ocurrido en el país.

A diciembre del año 2015, la aseguradora obtuvo utilidades por \$1.013 millones, lo que es un 52% menor a los resultados que se obtuvieron en igual periodo del año 2014, producto principalmente de un considerable aumento de los gastos de administración, sumado a un menor margen y un menor resultado de inversiones.

El patrimonio de la compañía es de \$9.758 millones y se compone principalmente por capital pagado (\$6.225 millones).

INDUSTRIA DE
SEGUROS
GENERALES

³ El Ratio de Margen Técnico Directo es calculado como margen de contribución sobre prima directa.

HDI SEGUROS

Fecha informe:
Abril.2016

INDICADORES

En relación a los principales indicadores de eficiencia operacional, se observa la evolución de un ratio combinado⁴ con índices menores a los movimientos de la industria con excepción del último periodo, donde el ratio fue mayor al de la industria, llegando a valores superiores al 100%, producto un aumento de los gastos de administración, y costos de siniestros levemente inferiores ante una disminución sustancial de la prima directa y retenida.

A diciembre de 2015, el ratio combinado mostró un nivel del 105% versus un 91,5% obtenido por el mercado, esto implicó un peor resultado, respecto a los periodos anteriores y a la industria, lo que da cuenta de una baja capacidad para cubrir sus gastos operacionales a través de sus ingresos operativos.

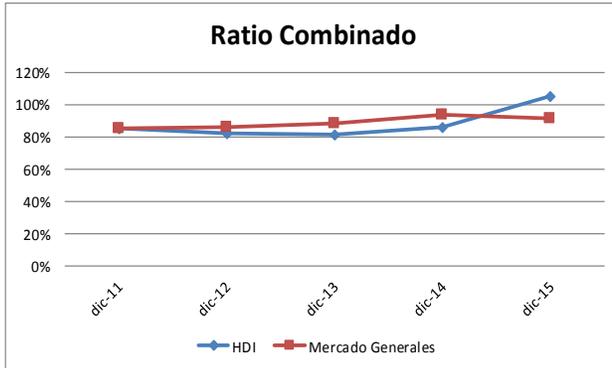


Gráfico 8: Evolución ratio combinado, periodo diciembre 2011- diciembre 2015
(Fuente: Elaboración propia con datos SVS)

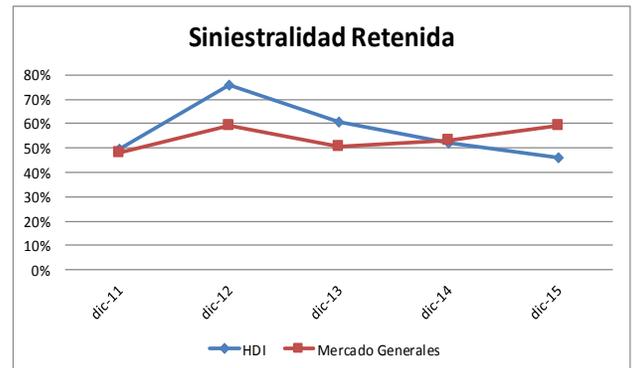


Gráfico 9: Evolución siniestralidad retenida, periodo diciembre 2011- diciembre 2015
(Fuente: Elaboración propia con datos SVS)

La evolución de la siniestralidad retenida⁵ que presenta la compañía resulta superior a los niveles de mercado. El resultado mostrado a diciembre de 2012, se debe a los requerimientos de reserva incluidos en la normativa contable que empezó a regir en ese año para la industria. Sin embargo, a diciembre del año 2015 la compañía alcanzó un 46,1% versus el 59,2% obtenido por el mercado, lo que indica que las operaciones han sido bien administradas.

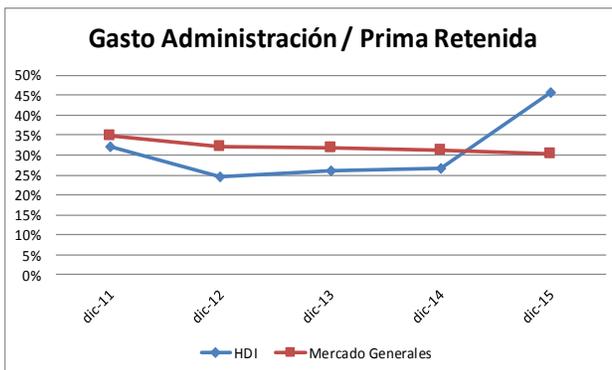


Gráfico 10: Evolución rentabilidad de inversiones, periodo diciembre 2011- diciembre 2015
(Fuente: Elaboración propia en base a datos SVS)

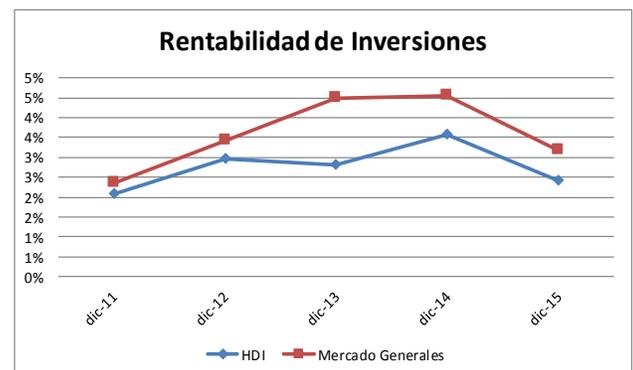


Gráfico 11: Evolución ratio gasto de administración sobre prima retenida, periodo diciembre 2011- diciembre 2015
(Fuente: Elaboración propia con datos SVS)

INDUSTRIA DE SEGUROS GENERALES

⁴ El Ratio Combinado es calculado como “Siniestralidad Retenida” más el ratio “Gastos de administración más Resultado de la intermediación sobre la prima retenida”.

⁵ El Ratio de Siniestralidad Retenida es calculado como ingreso por prima devengada sobre costo de siniestro.

HDI SEGUROS

Fecha informe:
Abril.2016

En la evolución del ratio de gasto de administración sobre prima retenida⁶ se aprecia que la compañía ha mantenido una evolución más eficiente hasta diciembre de 2014, pero durante el 2015 este ratio se elevó por sobre el mercado, explicado por un aumento del 25% de los gastos de administración y por un menor nivel de la prima retenida, derivado de una disminución en la comercialización de los seguros de vehículos principalmente.

Respecto a la evolución de la rentabilidad de las inversiones de HDI Seguros sigue un comportamiento similar al de la industria, pero con un menor desempeño, lo que se explica por la baja exposición de las inversiones elegidas por la compañía. A diciembre de 2015, el ratio para HDI Seguros fue de 2,4%, menor a lo obtenido a igual periodo del año 2014 y menor al 3,2% de mercado. Cabe destacar que el resultado de las inversiones tiene un impacto menor en las utilidades de la aseguradora.

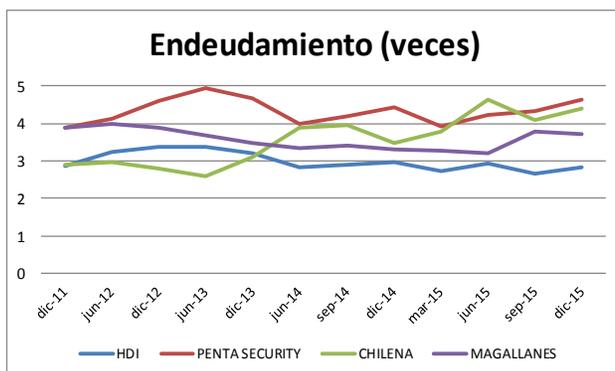


Gráfico 12: Evolución Endeudamiento, periodo diciembre 2011-diciembre 2015
(Fuente: Elaboración propia en base a datos SVS)

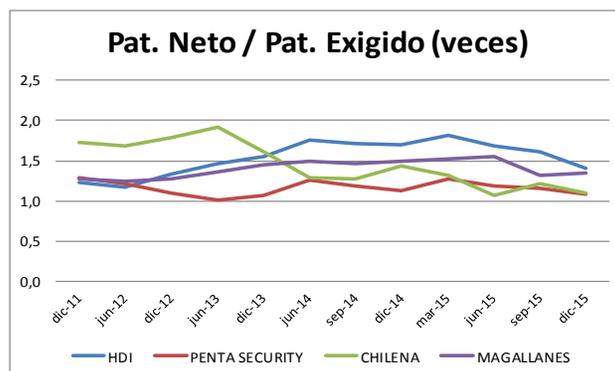


Gráfico 13: Evolución Solvencia, periodo diciembre 2011-diciembre 2015
(Fuente: Elaboración propia en base a datos SVS)

La aseguradora presenta una evolución adecuada del nivel de endeudamiento⁷, situándose en los últimos periodos por debajo de las empresas comparables, alcanzando a diciembre de 2015 un valor de 2,84 veces – con un máximo permitido de 5 veces-, considerado adecuado, siendo este un elemento importante a considerar en la clasificación.

La relación patrimonio neto sobre patrimonio exigido⁸ alcanzó a diciembre de 2015 un valor de 1,41 veces –con un mínimo exigido de 1-, manteniendo así una mayor holgura patrimonial.

CLASIFICACIÓN DE RIESGO

La clasificación de riesgo de solvencia refleja el riesgo de pago de las obligaciones de seguros, considerando un conjunto de aspectos relevantes para el buen funcionamiento, basados en la Metodología de Clasificación de Compañías de Seguros Generales de ICR Clasificadora de Riesgo.

HDI Seguros es una compañía ligada a un controlador solvente y con presencia mundial como es Talanx, otorgando a HDI Chile el *know-how* en las distintas áreas, manteniendo altos niveles de gobierno corporativo, en términos de políticas, procedimientos y estándares internacionales. Esto le da una estabilidad considerable ante escenarios de eventuales riesgos, donde la compañía estaría menos expuesta que el promedio de los competidores.

En términos operacionales, la compañía evidencia un buen desempeño respecto al mercado, y mantiene una cartera de inversiones conservadora y con adecuadas políticas de riesgo.

INDUSTRIA DE SEGUROS GENERALES

⁶ El Ratio es calculado como el total de gastos de administración sobre el total de prima directa.

⁷ El Ratio de Endeudamiento corresponde al endeudamiento total en relación con el patrimonio descrito en el art. 15 del DFL 251 de 1931

⁸ La razón Patrimonio Neto /Patrimonio Exigido es calculado como Patrimonio Neto (PN) sobre Patrimonio de Riesgo (PR).

HDI SEGUROS

La cartera de productos es diversificada, lo que otorga una ventaja a la aseguradora en relación a poder cubrir distintas necesidades de su mercado objetivo.

Fecha informe:
Abril.2016

En términos de solvencia, históricamente los indicadores de endeudamiento han estado en torno a las 3x, lo que implica un adecuado nivel. Lo mismo ocurre con las exigencias de patrimonio neto sobre patrimonio exigido, donde la aseguradora presenta resultados en torno al 1,5x, lo que le otorga una adecuada holgura patrimonial.